最新保险表态发言精辟(通用7篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

保险表态发言精辟篇一

会前提醒：

各位来宾，欢迎大家参加泰康人寿会宁支公司创业说明会。本次创业说明会将在10分钟后开始，为保证会议的顺利进行，请各位来宾友情配合：会场内请勿吸烟，请将您的通讯工具暂时关闭或调至静音状态；会议期间请勿随意走动。请先到的朋友可以翻阅您手中的一些资料，希望您可以度过一个轻松愉快的下午！谢谢！

开场：

各位领导，亲爱的来宾，大家下午好！

欢迎参加泰康人寿“会宁支公司”创业说明会。我是来自泰康人寿会宁支公司的彭秀珍，非常荣幸由我来担任本次会议的主持，希望能和在座的各位共同度过一个美好而愉快的下午。

每个人在年少的时候都会有着自己美好绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为一名医生，有的人想成为一个作家。每个人都希望拥有财富人生，拥有生活的财富、智慧的财富、情感的财富等等。然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断的改变着自己的想法，心中的梦想一次又一次破灭，被扼杀在摇篮里。然而今天，也许将是改变我们生活的

一天。

我们将通过自己的努力得到合理的回报和晋升，从而实现自己曾经远去的梦。现今，中国保险业的发展如日中天，就象是一个正在高速攀升的成长股一样，我们今天的创业说明会就是希望通过这样的一个平台，让大家全方位了解目前寿险业的机遇与挑战，同时帮助您了解我们公司强有力的发展前景。今天下午的时间是这样安排的（会议流程）：……本次创业说明会得到了公司领导的高度重视并亲临现场，接下来让我们用热烈的掌声欢迎__分公司总经理__x先生为我们致欢迎词！

领导致辞：谢谢x总，相信在听了x总的致辞后，大家可以对我们泰康人寿保险公司的发展前景充满了信心，同时也感受得到我们领导求贤若渴、广纳良才的真诚之情，再一次用热烈的掌声感谢x总，谢谢！

宣传片播放：

在这里我想简单的了解一下，现场有没有我们公司的客户朋友？（稍停，互动）大家是否了解我们公司的一些状况吗？为了帮助大家更加全面深入的了解我们公司，接下来，让我们一起来看一个短片《泰康形象宣传片》，请看大屏幕……接下来，让我们放松心情，共同参与“有奖问答”泰康人寿成立的时间？中国人寿的董事长是谁？泰康人寿成立的地点？通过以上这个小活动，我们可以看到，在生活当中有很多的机遇。在做有很多朋友来自l?0各行各业的优秀人士，曾经也有过自己辉煌的历史。然而，在成就自我价值的征途上却因为这样或那样的问题是我们止步不浅。寿险行业是朝阳的行业，寿险营销是可以实现自己梦想的事业。在这里，心有多大，舞台就可以有多大；在这里，我们可以实现自己的财富人生；在这里，我们没有晋升的障碍，唯一的阻碍只有自己。让我们战胜自己、超越自己，去迎接未来更加美好的锦绣前程！

机遇与挑战：

在了解了我们公司的一些基本情况以后，相信大家对于这样的一家500强企业充满了期许，那么进入公司将面对什么样的机遇和挑战呢？我们又该如何收获寿险营销带给您的人生财富呢呢？今天，我们非常荣幸邀请了一位优秀讲师，他从事年寿险多年，具有相当丰富的实战经验，他将为大家讲授《财富人生》专题，让我们一起先来认识一下……有奖问答：

接下来我们再来认识一位优秀的主管，他放弃了原先优越的工作，来到泰康人寿，经过一点一滴的积累，在寿险的道路上再次成就了撒播爱心的宏愿，她就是来自我们会宁支公司的`郭军兰经理，让我们一起来感受一下它所走过的寿险心路历程：

让我们再一次用热烈的掌声感谢郭军兰这位优秀的主管，它丰富的人生阅历，都首先事业的热爱和执著、创造财富人生的故事，深深地打动了我们，给我们很多有益的启迪。

总结：

财富是隐藏着的，而门却是虚掩着的，可惜大部分人或匆匆而过，或熟视无睹，或欲迎还休，只有极少数人注意到了身边的门且伸出了手，把握机会登堂入室，享受得到后的快乐！

今天，这扇门正为你敞开，这样一个充满活力的朝阳行业，这样一个500强的企业，这样一份及具挑战的工作，正等待着你勇敢的伸出双手，让我们一起成为共同努力的伙伴，实现自己曾经的梦想，拥有财富人生。

自由交流：

各位来宾，接下来是我们的自由交流时间，大家打开桌面上的资料袋，拿出《个人资料表》，《加盟意向表》等进行填

写。。。。如果您今天透过本次说明会已经全面了解泰康人寿，也确定了一定要从事这份行业，那您就可以到前台报名交资料表和意向表，稍后参加面试。

也许我们有些来宾想进一步了解更多的讯息，您可以向现场的优秀营销员进一步咨询，也可以和我们的各位职场经理做更深入的沟通。

保险表态发言精辟篇二

尊敬的各位领导，各位同仁，亲爱的伙伴们：

大家早上好！

首先感谢区部领导和各位经理给了我今天这个机会，让我代表各位经理，和大家分享我们的心里话。

我从4月加入保险业，至今也9个年头了，取得了优异的成绩，获得了无数的奖励。就走出国门到韩国旅游，从一个农村妇女，到今天的楼房、汽车和代表着身价的多张保单，证明了我当初的选择是正确的，这个行业是一个机会无穷的行业□xx人寿是一家培育成功者的公司□xx区部是一个能给人带来财富，增长能力的大课堂！所以我代表各位经理，真诚地感谢保险行业，感谢中国人寿，感谢xx区部，感谢所有的伙伴们！

再说说咱们xx区部，有这么一位和蔼可亲、能文能武的好经理，带领大家一起学习、成长、旅游、长见识、如何挣更多的钱！大家也许不知道□x总的爱人去年和今年都生病住院，可她一天工也不歇！坚持每天工作，这种精神难道不值得我们学习和敬佩吗？有这么好的总经理，咱们应该感到自豪和骄傲！让我们把最热烈的掌声送给我们敬爱的胡总！

我代表各位经理，向x总和各位伙伴表个态：我们一定紧跟公司的步伐，服从区部指挥，勇往直前，胡总走到哪，我们就

冲到哪，用优良的业绩和人力回报公司给予的支持和厚爱，同时也为我们自己的发展添柴加火！我们部经理要以身作则，每月带头举绩增员，做区部的展业高手和增员高手！我们一定要加入精英俱乐部会员的行列！请伙伴们把鼓励和祝福的掌声送给我们，为我们加油助威吧！

最后，我代表全体经理，给各位领导和伙伴们拜个早年！祝大家身体健康、全家幸福、事事顺利、牛年发大财！

谢谢大家！

保险表态发言精辟篇三

各位尊敬的领导，亲爱的伙伴：

大家上午好！

我叫xxx□是xxx处的一位业务员，今天很荣幸有时机代表新人和各位分享我的心路历程。

我是xx年5月底来到xx人寿的，以前做过一些销售工作，也曾自己开店，后来，我决定要改变目前的状况，让自己走出去，得到更多锻炼，于是列出了自己认为理想和完美的工作条件，我告诉自己，我要的工作要满足这些条件：

1、时间一定由我自己掌控；

2、要能不断地接触人，建立新的人际关系，和一些成功的人交朋友锻炼自己；

3、必须可以有不断的学习成长时机；

4、收入可以由自己的努力获得；

5、这份工作对社会有奉献；

6、它可以让我环游各地。

冲着这样似乎不实在际的目的，我开场寻找适宜的工作，于是，我找到了保险公司。

装载着美妙和希望，我来到了xx区部，对我来说一切都是那么新颖好奇，刚来到公司我参加了新人培训班，学到了很多根底知识。回到群英部后，得到了我的主管、组训和伙伴们对我的无私帮助，使我备感亲切，在此，我对我的主管李雪梅经理和李文娟经理表示衷心的感谢！同时也感谢所有帮助过我的朋友们！

在展业过程中，由于是新人，我遇到很多困难。我记得跟第一个客户接触，向客户介绍xxxx□条款险种后，得到的是无情的回绝，我非常绝望、沮丧，然而我的主管和组训给予我很多精神上的鼓励和知识的帮助，我按照他们教的方法，屡次与客户接触，终于得到了信任，使我迈开了成功的第一步。第一个客户的成功，极大地鼓励了我的信心，之后我又开发出了一张又一张保单。几个月来我期交保费7.7万元，件数17件，初步实现了自己的梦想。通过大家的帮助，我由一个对保险一无所知，迷茫无助的人，转变成朝气蓬勃、积极进取的人□xx区部的气氛无时无刻都在鼓励着我，使我感到青春、主动、进取，要对事认真，对人感恩，对物珍惜。同学朋友也感到我的变化，说我比以前有修养，又年轻了，这都是在xx区部获得的意外收获！

今天的成绩只是迈出了第一步，今后的路还很长，我知道只有制定远大的目的，才可以获得理想的成绩。今年一季度我制定了参加市公司敦煌旅游的目的，决心在一开场就为全年打一场攻坚战，只要我努力了，即使不能实现最终目的，也一定能获得比一般人强的成绩！进入xx精英俱乐部的.前辈伙伴们，都是我学习的典范，我要争取尽快参加精英俱乐部！

其实，所有的新人伙伴们都应该有这样的决心，你才能真正树立坚决的信心，在这个行业走得坚决而沉着；入司时间长的老伙伴们，你们的客户积累比我们多，让我们很羡慕，但我们会在你们的帮助下，快马加鞭，获得更好的成绩，希望咱们共同进步，咱们的团队，咱们的区部一定能有更好的气氛，产生更多的时机！

我们的工作会遇到不少挫折，但我不会向困难低头，我相信劳动的付出会有报答，我相信最美妙的词就是“自信”。从事保险的几个月期间，我每周都给自己定方案，按方案一家家去宣传，每当我签下一张保单，我的心情特别快乐，面对竞争剧烈的市场，能得到客户的信任，能给客户带来方便的同时，自己也觉得很充实。我为自己是一名xxxx人而快乐，我要更加努力学习和工作，用高度的热情，怀着感恩的心去勤奋工作，不断开拓，迎接美妙将来！再次感谢领导、伙伴们对我的帮助和支持。祝愿大家新年新气象，获得新收获！谢谢大家！

保险表态发言精辟篇四

尊敬的各位领导、全区各位精英伙伴们：

大家好！

阳春三月，大地普新篇；宁夏国寿，群英聚永宁。在这个播种希望，扬帆启航的日子里，我们相聚于此，一同见证国寿20xx年取得的辉煌成绩，一道迎来宁夏个险高峰会的胜利，在此，首先祝愿本次大会取得圆满成功！

今年一月份，全区各公司实现保费同比20xx年有了明显的提升，以石嘴山和永宁公司为代表，全区有8家公司增长率超过百分百，在此，银川分公司向取得优异成绩的兄弟公司表示诚致的敬意！银分个险渠道各专业化公司通过搭建统一指挥平台、统一物资、人力调配体系，较好地实现了一月份计划

目标，一月份生效保费1105万，较去年同期增长245.6%，这些成绩的取得我个人认为与以下三点是离不开的。一是在思想上各公司做到了进一步的解放，胆子大了，视野宽了；二是在抢抓机遇上各公司做到了敢想敢干，有大气魄，有大手笔；三是在危机意识上各公司做到了不满足、不懈怠，不小富即安。

三月份，银川分公司将按照区分公司个险渠道的要求，在期交规模和人力增长上有大的突破。通过以组建精英特训营的形式，通过以精英大单拉动保费短时间增长的方式，实现开门红奋斗指标3050万。

好！

请大家全体起立，成王败寇，鹿死谁手，你们士气决定着我们能否成功，也请全区同仁为我们作个见证！

我们的使命是巩固银川市场开拓国寿河山！

我们的责任是为了国寿一分希望百倍努力！

千方百计万死不辞！

我们的目标是再夺20xx万累计3000万！

谢谢大家，请就座。

银分的将士们，让我们借助这次精英表彰会的大好契机，认真贯彻郎总20xx年工作会议上的讲话精神，切实实现上半年业务“过六”，十一月底全面完成任务的宏伟目标，让我们积极响应区分公司总经理的号召，勇挑重担，进一步发扬银分公司特别能战斗，特别能吃苦，干就干强，争就争王的工作精神，为实现宁夏国寿个险事业的腾飞努力奋斗！

谢谢大家！

保险表态发言精辟篇五

尊敬的各位嘉宾、各位领导、来自全国的伙伴们：大家好！

男：在这充满激情的日子里，让我们来共同欢庆属于我们自己的节日

女：人寿保险股份有限公司首届高峰会议

合：现在开始

男：今天，是我们业务人员的盛会，更是业务精英的舞台，让我们以最热烈的掌声和欢呼声欢迎今天的英雄们——首届高峰会会员入场！

女：请公司领导迎接会员

女：首先入场的是分公司的名精英们，长途跋涉，你们一定很辛苦，但你们热情洋溢的笑容已告诉大家，你们的心里是快乐无比的。欢迎你们！

男:最后入场的是营业总部的精英们，一行人的庞大精英队伍，是士气如虹呀。这次峰会每个奖项都有你们的精英，真不愧是我们的营业总部。欢迎你们！

女;感谢总公司领导，请入座。入场式结束，公司领导入座

9：20---9：25介绍嘉宾和公司领导

9：25----9：30董事长致开幕词

9：30---9：38舞狮表演

男：各位嘉宾，领导，劳苦功高的精英们，下面，两只活泼可爱的狮子将为你们助兴，喝彩(不要害怕哦)，有请董事长先生为雄狮点睛。

9：38---9：40会旗入场

主持人串场：

男：让我们用热烈的掌声迎接高峰会会旗入场。

女：我们的会旗，(会旗的意义)。

9：40---9：42授旗仪式

女：全体起立，请两位会长领诵司训。请坐。

9：44颁奖典礼开始

女：激动人心的时刻终于到来，大家喜悦的表情也增添了些兴奋，期待的眼神充满了询问，请看英雄们的庐山真面目。

男：人寿首届高峰会颁奖典礼现在开始

10：43个人会长讲话(5分钟)

女：会长的激情话语还在会场中回荡。下面我们要十分荣幸地请

先生为我们做更振奋人心的讲话。

女：本次大会的高潮是一波又一波，下面由，两位会长领唱的司歌更加激情万丈。

全体起立!挺起胸膛，让我们心中的激情化做歌声久久飘扬，一直飘到明年的高峰会议会场

结束语：

男：也许你曾看到，遥远的天空，有一颗璀璨的星在闪烁

女：也许你会想起，遥远的天边，湛蓝的海水托起火红的太阳

男：也许昨日的辛劳，还让你感到一丝的疲惫

女：也许在今后的岁月里，将面临更严峻的考验

女：在此春意融融的时节里，不经意间新的一年已经走过四月

合：我们坚信：用我们睿智的头脑，骄人的业绩，尽展新华人新世纪的风采。明年见！

更多

保险表态发言精辟篇六

语言艺术，诗一样的语言，音乐一样的旋律。下面本站小编为你整理了几篇保险公司领导发言稿范文，希望对你有帮助。

保险是一个国家或地区经济社会发展到一定阶段必需的一种经济形式。例如，现代社会几乎所有的人都不可能长期呆在家中，而出行就面临乘车、乘船、乘机的风险。保险作为一种社会化安排，把面临风险的人们通过保险公司组织起来，从而使单个风险得以转移、分散。体现了“人人为我，我为人人”的社会文明。

保险是保护国家富强、民族兴旺的关键产业。从事保险工作和购买保险均体现了人间友爱，“利已利人”，“积善积德”。财产保险，用到的时候是一份保障，所有的人都在帮

你;财产保险，用不到的时候，是一份爱心，你在帮助所有的人。财产保险是人们生活中的一把保护伞，财产保险是化解社会矛盾纠纷的润滑剂，财产保险是社会生活的保护神。

股公司、湖北省联发投集团等大型国有企业出资12亿资本金，设立的一家总部在湖北的全国性法人财产保险公司。

作为一家法人机构的财产保险公司，我们将设计提供更有针对性的保险产品，为企业、单位、家庭、个人客观存在的不确定风险和损失，转变为较少的确定性保费成本，保障经济发展、生产生活正常进行;我们将在承保、理赔等方面提供更优质的服务，同时帮助客户进行风险管理，预防风险，减少和避免风险;我们将替政府分忧，参与社会管理，通过责任保险等形式，由保险公司承担政府机关、事业单位、企业、医院、学校、商场、娱乐场所等因各种原因导致的公民损失，减少经济纠纷和群体事件，推进社会和谐，保障民生;我们将发挥法人机构总部、注册、纳税、资金归集地均在地方的优势，高度重视保险公司总部资金量大、保险资金投资运用范围广的特点，为地方经济的跨越性发展多做贡献长江财产保险公司于20xx年11月18日正式开业，我们确定的发展愿景是：秉承“诚信、合规、互助、共赢”的价值理念，本着对社会负责、对客户负责、对监管部门负责、对股东负责、对员工负责的精神，摒弃粗放经营的模式，坚持科学发展，坚持差异化发展，树立自己的品牌，将公司逐步发展成为一家覆盖全国的最讲诚信、最依法合规、最注重风险控制、治理结构最完善、经济效益相当好的一流财险公司。

“安得广厦千万间，大庇天下寒士俱欢颜，风雨不动安如山。”我们希望，通过几年的努力，让越来越多的人知道，长江财产保险公司是全国一家最有特色的为企业、单位、家庭送去和谐与安详的保险服务商，和长江保险合作，就可以为自己企业、单位、家庭、个人带来和谐、安详、财富、幸福和价值提升。

保险是一个国家或地区经济社会发展到一定阶段必需的一种经济形式。例如，现代社会几乎所有的人都不可能长期呆在家中，而出行就面临乘车、乘船、乘机的风险。保险作为一种社会化安排，把面临风险的人们通过保险公司组织起来，从而使单个风险得以转移、分散。体现了 “人人为我，我为人人”的社会文明。

保险是保护国家富强、民族兴旺的关键产业。从事保险工作和购买保险均体现了人间友爱，“利已利人”，“积善积德”。财产保险，用到的时候是一份保障，所有的人都在帮你;财产保险，用不到的时候，是一份爱心，你在帮助所有的人。财产保险是人们生活中的一把保护伞，财产保险是化解社会矛盾纠纷的润滑剂，财产保险是社会生活的保护神。

长江财产保险股份有限公司是在中国保监会、湖北省委、省政府领导和关心下，由中国国电集团、武钢集团、中国电力顾问集团、湖北能源集团、国电资本控股公司、湖北省联发投集团等大型国有企业出资12亿资本金，设立的一家总部在湖北的全国性法人财产保险公司。

作为一家法人机构的财产保险公司，我们将设计提供更有针对性的保险产品，为企业、单位、家庭、个人客观存在的不确定风险和损失，转变为较少的确定性保费成本，保障经济发展、生产生活正常进行;我们将在承保、理赔等方面提供更优质的服务，同时帮助客户进行风险管理，预防风险，减少和避免风险;我们将替政府分忧，参与社会管理，通过责任保险等形式，由保险公司承担政府机关、事业单位、企业、医院、学校、商场、娱乐场所等因各种原因导致的公民损失，减少经济纠纷和群体事件，推进社会和谐，保障民生;我们将发挥法人机构总部、注册、纳税、资金归集地均在地方的优势，高度重视保险公司总部资金量大、保险资金投资运用范围广的特点，为地方经济的跨越性发展多做贡献 长江财产保险公司于20xx年11月18日正式开业，我们确定的发展愿景是：秉承“诚信、合规、互助、共赢”的价值理念，本着对社会

负责、对客户负责、对监管部门负责、对股东负责、对员工负责的精神，摒弃粗放经营的模式，坚持科学发展，坚持差异化发展，树立自己的品牌，将公司逐步发展成为一家覆盖全国的最讲诚信、最依法合规、最注重风险控制、治理结构最完善、经济效益相当好的一流财险公司。

“安得广厦千万间，大庇天下寒士俱欢颜，风雨不动安如山。” 我们希望，通过几年的努力，让越来越多的人知道，长江财产保险公司是全国一家最有特色的为企业、单位、家庭送去和谐与安详的保险服务商，和长江保险合作，就可以为自己企业、单位、家庭、个人带来和谐、安详、财富、幸福和价值提升。

各位新伙伴：您们好!

欢迎您们参加中国人寿保险股份有限公司分公司20xx年第五期《星火燎原》创新班学习，在此，我代表中国人寿分公司党委、总经理室对各位的到来表示热烈的欢!同时，也祝贺大家有这个机会和人寿保险这个新兴的、最具有发展潜力的朝阳行业结缘。

人寿保险是人生中永随相伴的财富，是其他任何事物不可替代的，她也是我们每一个人、每一个家庭幸福安康的守护神。当您不需要她的时候，或者是您已经把她遗忘，她仍然在您身边忠实地默默守候;当您遇到困难的时候，她会为您排忧解难。人寿保险事业，是一份充满了神圣、充满了爱心、充满了快乐的事业。年少时，人寿保险的教育金可以帮助莘莘学子顺利完成学业，造就国家建设的栋梁之材;中年时，人寿保险的救助金(如：医疗保险金、意外伤害保险金)可以帮助危难家庭度过难关，构建平安和谐大家庭;年老时，人寿保险的养老金是老年生活的忠实伴侣，是开启晚年幸福乐园的金钥匙。

曾经有这样一句话说：人寿保险的推销员是神派到人世间的

幸福使者，他们推销的人寿保险就是把幸福送给千家万户，把快乐带给每一个人，让生命活得更有尊严，让爱心布满人间。

各位伙伴，中国人寿有了您们的加入，将会有更多的人民群众、更多的社会家庭受到人寿保险的绿荫庇护，您们也将会在更多客户的感谢中、赞美中获得成功，创造您们的辉煌人生！

中国人寿是中国市场上最悠久的人寿保险公司，有着60年的发展历史和拥有4.5亿客户，经过多年发展，已经成为中国保险行业第一品牌□xx年的品牌价值高达人民币486.67亿元，总资产达7000亿元，业务收入占据了中国寿险市场的半壁江山，是巡航在中国保险行业的一艘航空母舰，引领着中国寿险行业的发展方向，她是中国民族寿险行业的领跑者，她以最好的产品、最好的服务提供给客户、回馈给社会。

作为一名合格的寿险营销员，我们要诚实守信、目光远大，既要为客户提供优质的保险保障，也要为自己的事业创造成功的机会。公司一贯提倡“以人为本、走专业化营销之路”，这次培训我们的讲师们将给大家讲授一套专业完善的培训课程，并在今后您们从新人到高级主管的成长过程中，继续给予培训支持;在主管的辅导下，引导您发展的方向，让每一位伙伴最大限度的发挥自身潜能，以实现自己的理想，成为受人敬仰的寿险专家，成为一名造福社会、造福人民的爱心大使。

今天，您们选择了中国人寿，您们的人生里程将进入一个全新的发展阶段，在中国人寿这个大舞台上，公司提供了公开、平等的竞争机制，每位伙伴都可以通过自身的努力实现自己的梦想。制度是公开的，竞争是平等的，但勤奋和努力却是至关重要的，只要相信公司、相信制度、相信团队，“听话照做，相信追随”就一定会成功！

您们来自全区各个不同的地方、从事过不同的职业，或许也有着不同的生活习惯，但是，为了事业发展的这个共同目标走到了一起，所有营销队伍里的伙伴，都要互相关心、互相爱护、互相帮助。“公司是家庭、公司是学校、公司是军队”，这是中国人寿一贯秉承的职场文化理念。在家庭里面，我们要互相尊敬、和睦相处，遵守职场伦理和职业道德，不要为了小事而斤斤计较;在学校里面，我们要虚心学习、戒骄戒躁，不要因为一时的不足和暂时的失败而气馁，也不要因为获得一点点成功而骄傲;在军队里面，我们要严守纪律、维护制度，要保持高昂的斗志，培育顽强拼搏的战斗力，要树立不怕困难、敢打硬仗的战斗气概，公司的业绩就一定会得到提升，您们的理想就一定会实现!各位伙伴，“观念改变命运、态度决定一切”，这是永恒不变的事业追求理念，只有自己才是自己命运的真正主宰者，只有自己才是自己生命中的唯一思想家;“感动不如心动、心动不如行动”，这是成功人士长期坚持的行动纲领，要创造幸福生活，要改变自己的命运，必须从改革自己的思维习惯入手。“换一种观念，会换一种心情;多一个思路，会多一个出路”，只要您们确立了目标，明确了方向，行动就是最后的选择。

最后，预祝本次培训班取得圆满成功!预祝各位伙伴学有所成，未来国寿的销售精英就是您们!您们是国寿持续发展的新动力!

谢谢大家

保险表态发言精辟篇七

各位尊敬的领导，亲爱的伙伴:

大家上午好!

我叫xxx□是xxx处的一位业务员，今天很荣幸有机会代表新人

和各位分享我的心路历程。

我是20xx年5月底来到xx人寿的，以前做过一些销售工作，也曾自己开店，后来，我决定要改变目前的状况，让自己走出去，得到更多锻炼，于是列出了自己认为理想和完美的工作条件，我告诉自己，我要的工作要满足这些条件:1，时间一定由我自己掌控;2，要能不断地接触人，建立新的人际关系，和一些成功的人交朋友锻炼自己;3，必须能够有不断的学习成长机会;4，收入可以由自己的努力获得;5，这份工作对社会有贡献;6，它可以让我环游各地。冲着这样似乎不切实际的目标，我开始寻找适合的工作，于是，我找到了保险公司。

装载着美好和希望，我来到了xx区部，对我来说一切都是那么新鲜好奇，刚来到公司我参加了新人培训班，学到了很多基础知识。回到群英部后，得到了我的主管、组训和伙伴们对我的无私帮助，使我备感亲切,在此，我对我的主管李雪梅经理和李文娟经理表示衷心的感谢!同时也感谢所有帮助过我的朋友们!

在展业过程中，由于是新人，我遇到很多困难。我记得跟第一个客户接触，向客户介绍xxxx□条款险种后，得到的是无情的拒绝，我非常失望、沮丧，然而我的主管和组训给予我很多精神上的鼓励和知识的帮助，我按照他们教的办法，多次与客户接触，终于得到了信任，使我迈开了成功的第一步。第一个客户的成功，极大地激励了我的信心，之后我又开发出了一张又一张保单。几个月来我期交保费7.7万元，件数17件，初步实现了自己的梦想。

通过大家的帮助，我由一个对保险一无所知，迷茫无助的人，转变成朝气蓬勃、积极进取的人□xx区部的氛围无时无刻都在激励着我，使我感到青春、主动、进取，要对事认真，对人感恩，对物珍惜。同学朋友也感到我的变化，说我比以前有涵养，又年轻了，这都是在xx区部取得的意外收获!

今天的成绩只是迈出了第一步，今后的路还很长，我知道只有制定远大的目标，才能够取得理想的成绩。今年一季度我制定了参加市公司敦煌旅游的目标，决心在一开始就为全年打一场攻坚战，只要我努力了，即使不能实现最终目标，也一定能取得比一般人强的成绩!进入20xx精英俱乐部的前辈伙伴们，都是我学习的榜样，我要争取尽快加入精英俱乐部!其实，所有的新人伙伴们都应该有这样的决心，你才能真正树立坚定的信心，在这个行业走得坚定而从容;入司时间长的老伙伴们，你们的客户积累比我们多，让我们很羡慕，但我们会在你们的帮助下，快马加鞭，取得更好的成绩，希望咱们共同进步，咱们的团队，咱们的区部一定能有更好的氛围，产生更多的机会!

我们的工作会遇到不少挫折，但我不会向困难低头，我相信劳动的付出会有报答，我相信最美好的词就是“自信”。从事保险的几个月期间，我每周都给自己定计划，按计划一家家去宣传，每当我签下一张保单，我的心情特别高兴，面对竞争激烈的市场，能得到客户的信任，能给客户带来方便的同时，自己也觉得很充实。

我为自己是一名xxxx人而高兴，我要更加努力学习和工作，用高度的热情，怀着感恩的心去勤奋工作，不断开拓，迎接美好未来!再次感谢领导、伙伴们对我的帮助和支持。祝愿大家新年新气象，取得新收获!谢谢大家!