

2023年外出招商引资纪律要求 财政局招商 引资工作汇报材料(精选5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

外出招商引资纪律要求篇一

按照区委区政府年初招商引资工作的部署，特别是在全区招商引资攻坚战推进会议之后，我们对xx年——20xx年度的招商引资工作和招商引资攻坚战工作做了周密的研究部署，制定了详细的工作方案和引资计划，在街道领导班子和全体党员干部超前运作、扎实工作、共同努力下，全面落实了招商引资工作的各项任务。下面就招商引资工作的开展情况总结汇报如下。

为了确保xx年——20xx年度招商引资工作任务和招商引资攻坚战工作任务的完成，街道党工委高度重视，把招商引资工作纳入街道工作的重要议事日程来抓。一是成立了招商引资工作和招商引资攻坚战工作领导小组，设立了招商引资工作办公室和第三产业办公室，把有丰富工作经验的同志充实到招商引资工作办公室专门负责招商引资工作；二是适时召开了党委会议和街、社两级干部动员会议，传达了全区招商引资工作会议和招商引资攻坚战工作会议精神，研究部署了招商引资工作以及攻坚战工作任务，进行了全面的思想动员；三是落实责任。我们文化街道在完成20xx年招商引资工作任务的基础上，对招商引资攻坚战工作从街道领导班子到各科室站所到各社区，层层落实有效责任，采取有效措施，让每一位领导和干部都明确这次招商引资攻坚战的经济目标使得招商引资攻坚战工作有了一个良好的开局。

为加快招商引资攻坚战工作步伐，全面完成招商引资攻坚战工作任务，我们采取以下几项工作措施：

一是注重宣传工作。我们为了营造招商引资的浓厚氛围，一方面在广大居民中宣传我区招商引资工作的优惠政策，让居民了解我区的实际情况以及招商的宽松政策，通过居民来扩大招商面；另外我们要求干部以双休日、节假日、走亲访友以及同学朋友聚会为契机，建立招商平台，从而促进招商。

三是及时调度，多方联系，对有意向性项目的，街道党工委及时介入，认真洽谈，多方争取，力争取的招商引资工作的有新的突破，并及时向区项目办沟通并汇报招商引资的进展情况。

二是招商引资攻坚战意向型项目2个7x万元。

1、一体综合楼开发项目。

投资人□x

建设地点□xx区对面

建设规模：三层，约4x平方米

预计总投资：自筹资金3x万元：

其中：综合楼建设投资预计投资xx万元

设备以及装饰装潢预计投资xx万元

2、商企住宅楼开发项目

投资人：庄园房地产开发公司于惠

建设地点：伯都讷大街东

建设规模：庄园房地产二期工程开发30，多平方米的商企住宅楼六栋

预计总投资：自筹资金4x万元。

在20xx年的招商引资工作和招商引资攻坚战工作中，我们尽管做出了很大的努力，但这仅仅是开始，是微不足道的。今后，我们决心继续按区委、区政府的安排和部署，牢固树立并认真贯彻落实科学发展观，抢抓机遇，强化措施，进一步更新招商观念，拓宽工作思路，创新招商方式，积极发挥好招商作用，不断寻求新的突破，为实现宁江的经济建设又快又好发展做出积极的贡献。

外出招商引资纪律要求篇二

20xx年，xx市财政局按照“产业主导，全面发展”总战略，采取三项有效举措，助推招商引资工作大步迈进。支持xx市成功举办了首届郴商大会暨“迎老乡、回故乡、建家乡”招商对接会、第四届中国湘南国际承接产业转移投资贸易洽谈会。全市全年共计签约重大项目50个，总投资金额314.96亿元，引进资金293.3亿元。

一是竭力保障资金需求。市财政局围绕把招商引资作为推动全市经济发展的“第一菜单”和培植后续财源的重中之重，年初预算安排招商引资专项资金565万元，重点积极支持开展小分队招商、点对点招商、以商招商、产业链招商和“走出去、请进来”招商。对大型招商活动均采用预先拨付活动经费，缺口资金需待审核后再据实拨付的方式，不仅保障了专题招商和推介活动的资金需求，还节约大量财政资金，确保资金发挥实效。

二是帮扶招商引资企业。认真研究省“34条”、“18条”和已出台的其他各项招商引资企业减税降费政策,积极主动提供政策服务和指导,帮助招商引资企业正确合理的用好用足各项财政优惠政策。对新引进重特大项目,在法律法规允许范围内,按照“一事一议”原则给予扶持。同时,加强部门协调,多方面统筹解决招商引资企业生产、经营和进出口过程中遇到的用工难、融资难、审批难等问题,确保招商企业“进得来、稳得住”。

三是突出招商支持重点。为让有限的财政资金发挥最大的效益,该市财政突出招商引资工作支持重点,着重支持引进一批财税贡献率高、资源利用率高、社会效益佳的大企业、大项目。近年来,重点支持了永兴湖南长鹿国际休闲度假区、飞天山国家地质公园提质改造、槐树下铁路物流中心暨铁海联运、裕后街改造、小埠南岭生态城、湘南综合大市场、福城东谷电子商务产业基地等一大批产业项目。同时,树立招商引资的绩效观念,着力对这些招商引资项目做好考评工作,确保资金发挥实效。

一是做好园区宣传。为扩大招商引资的宣传影响力和宣传范围,呈贡区财政局制作了多个时段的园区规划宣传片,制作安装沙盘模型LED声像展示等系统宣传展示园区建设发展情况。

二是开展园区推介。及时组织辖区金融机构,入驻项目参加了呈贡新区招商推荐会;并成功举办了昆明金融产业园区建设发展新闻发布会,大力宣传园区建设,增强企业投资呈贡信心。

三是细化招商引资政策,形成“政策洼地”吸引项目企业入驻。结合省、市稳增长政策,出台了《昆明市呈贡区人民政府关于加快推进昆明金融产业园区呈贡片区建设发展的实施意见(试行)》,制作了《呈贡金融产业园区投资指南》,细化招商引资项目服务流程。

四是健全入驻项目、入驻企业的定期沟通服务机制。按月与入驻项目联系，及时了解项目建设进展、固定资产投资、缴纳税收、存在困难问题、需要区委区政府协调解决的工作等情况，采取专人梳理汇总、分类研究推进的措施和办法，积极服务项目建设；由区政府分管领导带队，对滇池明珠广场，新都昌商业广场等在建重点项目进行走访调研，对项目推进中存在的困难给予协调。

目前，园区共有建成及在建项目12个，已入驻银行9家(含1家试营业，1家筹备开业)，保险公司3家，总部类证券公司1家，国有或混合所有制基金公司7家，其他企业80余家企业。

20xx年以来，广西xx市财政局开展机关党建服务招商引资活动，全力做好招商引资工作。

一、领导重视，落实责任，做好“招商战斗员”。局党组高度重视招商引资工作，把招商引资工作作为本局重点工作来抓，形成了局党组书记负总责，局分管领导负责相应领导责任并具体抓落实的工作体制，同时充分发挥局内相关职能科室和先进党员带头作用，全力做好招商引资工作。今年上半年我局已完成签约项目1个，即xx市德兴机械制造有限公司投资0.6亿元建设的年产60万立方米新型加气块环保砖项目。同时，继续洽谈去年未签订协议、计划投资12亿元的六云控股集团新能源汽车零部件及整车项目。

二、筹措资金，主动对接，做好“招商参谋员”。一是积极发挥财政“四两拨千斤”的杠杆作用，积极筹措资金□20xx年市财政预算安排招商引资经费预算1000万元，上半年已经下达各招商部门541.3万，余额458.7万元。二是根据市政府引进长春华奥汽车有限公司的的合作协议，主动沟通相关部门，及时拨付华奥汽车集团扶持资金，调拨600万元征地款给覃塘区以加快华奥汽车集团在我市落地投产进度。三是加快贵糖整体搬迁项目进展，累计安排2.6亿元资金用于项目搬迁工作。四是做好招商引资项目协议涉及的优惠政策、扶持等答复工

作。对于重大招商引资项目提出要求财税优惠政策及扶持的，我局及时提出意见和建议，供市政府参考。如对赛尔康项目，我局对项目进行税收测算及地方所得分析，并对如何向上级争取扶持资金以及对双方备忘录内容细则进行反复研究，提出可行性建议，得到了市政府采纳。

三、精准服务，全程跟踪，做好“招商协调员”。对新引进的项目和5个挂点企业实行精准服务，了解企业困难情况，对企业反映的问题，及时协调相关部门解决，切实为企业排忧解难。如对上年签约的2个项目进行全程跟踪服务，建立项目跟踪台帐，随时掌握项目进度情况，同时积极协调相关职能部门，帮助企业解决项目开工建设中遇到的问题。目前，江门市江海区金溪实业有限公司投资建设的年产20万吨氨水环保生产材料基地项目已完成可研、环评、安评及用地指标申报工作，并将于7月底开工建设。此外，目前正就香港冠城投资有限公司投资临江产业园配套设施建设项目的地价问题与市产业园协商，争取该项目在年底前开工建设。

外出招商引资纪律要求篇三

今年上半年，我县按照市委、市政府关于扎实推进“三项建设”的总体部署，继续把招商引资放在总揽经济工作的核心位置，作为“一号”工程全力组织实施。坚持把项目建设作为全县工作的重中之重，进一步完善措施，强化责任，大力开展招商引资，强力推进项目建设，取得了一定成效。

一、今年上半年项目建设招商引资工作总体情况

此目前，全县已投资兴建28个项目。其中工业项目27个，已建项目投资总额5.9亿元，其中固定资产投资总额3.8亿元。已经落实到位资金1.5亿元，乡镇已投资兴建项目18个，县直投资兴建项目10个。乡镇正在洽谈的项目15个。县直正在洽谈的项目25个。通过我县上下一致的艰苦努力。我县招商引

资项目建设呈现以下几个特点：

1、领导高度重视，县四大领导班子领导同心协力。各级各部门主要领导亲自抓招商，大项目亲自洽谈，提高项目的成功率，加快了项目进度。

2、工业项目比重大。全县投资兴建28个项目中，工业项目比重较大，紧紧围绕工业兴县、工业强县、工业富县的宗旨，大上项目、上大项目、上大工业项目。

3、项目个数同期比往年增多。

4、立项、签约、投产同期比往年快。二、主要做法

1、统一思想上项目。今年上半年，全县各级、各部门明确了“上项目、抓工业、增财源、保稳定”的工作思路，始终坚持“整个工作以经济建设为中心，经济建设以工业发展为重点，工业发展以项目建设为核心和抓项目就是经济、抓发展”的指导思想不动摇，营造全民招商的浓厚氛围，举全县之力大力上项目、上大项目、大上工业项目。

2、优化环境抓招商。一是在硬件环境建设上，加大资金投入，搭建引资平台，提高招商引资的吸引力。今年，我县着力搭建加强工业园区建设的发展平台，坚持高起点规划，高标准建设，高效能管理的原则，积极实现工业园区的“四通一平”。二是在软件环境建设上，进一步完善优惠政策，下大力气优化发展环境。我县为切实抓好招商引资项目落实工作，采取项目到人，跟踪服务的措施，在服务方式上“一条龙”服务，在协作配合上“一家人”般的关怀，在组织协调上“一把手”亲自抓，全程为投资商提供优质服务，直到客商满意为止。

3、拉长链条抓招商。根据县委、县政府确定的“拉长产业链条，实施产业化发展”的战略目标，我县充分利用园区现有

产业优势，突出扶持重点，培植民营骨干，把县酒厂、骏化宏福复合肥厂、药厂、新乡大北农农牧有限公司确山分公司等纳入重点扶持对象，从政策、人才、用地等方面提供全方位服务，加快膨胀发展。在此基础上，吸纳更多的企业加入产业链条，培植一批资本聚集高、规模膨胀快、核心竞争力强、经济效益显著的支柱产业。

4、严格考核促招商。今年我县继续坚持实行月通报、季检查、半年评比、实地观摩、年终考核、重奖重罚的办法，年初对去年招商引资先进单位实行了重奖，强化了招商引资的导向作用，充分调动了各级干部的积极性，全县招商引资项目建设工作正在热火朝天地进行之中。

5、围绕项目抓落实。今年我县招商引资出现了客人多、信息多、项目多的喜人势头，但有了项目、有了线索，关键还是在于抓好落实。抓落实，就是发扬钉子精神，目前我县对在谈的每一个项目和掌握的每一条线索盯住不放，追踪到底，促使线索及时转化为合同项目，合同外资及时转化为实到外资，使项目尽可能落户，及早投产生效。

三、存在问题

虽然今年我县的招商引资项目建设工作取得了一定的成绩，但我们也清醒地认识到，和全市先进县区相比仍存在一定的差距。主要表现在：一是招商氛围还不够浓厚，专业招商加强了，全民发动上有所放松；二是还有个别部门思想上不够重视，认识不到位，实际工作中存在着较大的不平衡性，一些部门领导、精力、人员、经费不到位，仅仅是为了招商而去招商，为了完成任务而去招商，没有真正把招商引资作为“一号工程”来抓；三是好项目不多，外资项目发展滞后，相当一部分项目外资未能按照计划到位。

四、下步打算

我县继续把项目建设摆在各项工作首位，立足资源优势，加大招商引资力度，完善行之有效的措施，举全县之力抓招商、上项目，实现招商引资项目建设的新突破。一是对招商项目实行专业组作战。由县四大班子领导牵头成立项目履约组、建设协调组、外出招商组等专业工作组，实行专业组作战，集中精力抓好项目落实，确保今年东西合作会签约项目春节前全部开工建设。二是积极拓宽招商渠道。在坚持行之有效的招商方法的基础上，积极开展委托招商和以商招商，大、中、小项目齐发展，高、精、尖项目相结合，开展全方位招商活动。尤其要紧盯大项目不放，树立不达目的誓不罢休的精神和勇气，争取有1—2个亿元以上工业项目落户确山，促使招商引资项目的规模和质量跃上一个新台阶。三是全面优化投资环境。牢固树立“抓环境就是抓项目、抓发展”的理念，全面优化投资环境，努力打造诚信确山良好形象，使确山成为投资者创业的“热土”、发展的“绿洲”。

年月日

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

外出招商引资纪律要求篇四

今年以来，我镇把招商引资工作作为镇域经济快速发展的突破口，不断转变观念，稳抓各种发展机遇，及时调整充实了发展思路，提出了“稳农强畜增特色”的发展思路，将二、三产业摆在了突出位置，项目工作和招商引资不断加大，全镇经济工作呈现良好的发展趋势。今年全镇续建项目1个，总投资2700万元；已备案项目3个，总投资12000.17万元，第三季度投资750万元，现累计投资2170万元；第三季度引进项目3个，引进资金1560万元。

一、招商引资主要做法：

（一）转变招商思路。年初，我镇在认真分析形势，总结经验的基础上，树立环境招商理念，创造良好的发展环境，依托环境优势吸引客商。同时由政府招商向全民招商和专业队伍招商相结合转变，由单一的目标责任制考核向综合的目标责任制考核转变，突出引进大项目、农业产业化深加工项目、环保项目、促进劳动力就业及增加农民收入的项目。工作思路的转变，为实现招商引资的新跨越奠定了思想基础。

（二）创新招商方式。今年来，镇党委、政府在繁忙的日常事务中挤时间外出招商。在招商中，立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人。一是强化跟踪招商。面对竞争项目异常激烈的形势，我们对每一条招商线索和第一个招商项目，都安排专人跟踪落实，一抓到底。今年我们在全镇选择了投资规模大、辐射带动能力强的项目，逐一成立了招商服务领导小组，由班子成员挂帅专抓。二是强化以商引商。采取攻心为上的方针，全面加强对外商投产企业的联系，不定期地走访外来投资老板，及时帮助解决外商生产和生活中遇到的困难和问题。

（三）整合招商力量。今年以来，镇党委、政府以“活思想、

引项目、促发展”的思路为出发点，认真开展讨论，采取“三个强化”措施，狠抓招商工作。一是强化领导，明确责任。进一步明确党政一把手负总责，分管领导负主责，大家各尽其职，努力搞好招商工作；二是强化职责，明确任务。在目标考核办法中，提高了招商引资在各项工作中的比重，做到“千斤担子众人挑，个个身上有指标”，使招商引资深入人心。

二、存在主要问题

今年以来，虽然在招商引资工作上取得了一定成绩，但也存在一些问题：一是招商引资项目还比较少，特别是大项目少。下一步我们必须加大招商引资力度，抓紧引进一批带动力强、富民富财政的’大项目、好项目；二是招商引资项目进展较缓慢。

三、下一步工作打算：

1、加强项目储备，围绕我镇经济发展思路和目标定位，协助配合上级部门论证包装一批切合我镇经济、社会发展实际，且能充分发挥我镇优势的项目，积极推介给投资者，促进经济发展。

2、进一步加大底庙优势和存在机遇的宣传，让更多人认识并了解底庙，让更多的投资者前来底庙，共谋发展。

3、进一步优化服务，努力构建引进来、请进来、带进来的局面。

4、加强与在建项目的联系和沟通，及时协调解决存在问题，确保项目按预期进度安全施工。

2.5万吨涤纶塑料项目、年产8万件园林工具、木工机械项目等9个项目进行了集中签约仪式。签约的9个项目中除杏山湖

旅游资源开发项目签订投资意向外，其余8个项目签订正式投资协议，投资额达2.9亿元人民币和1500万美元。宁波金号和宁波琳特年产50万吨模具模板生产项目和年产800万件汽车内饰件项目即将开工建设，其余项目正在做开工前的有关工作。

构。二是注重要素保障。针对土地资源紧缺的现状，我镇积极利用闲置厂房、闲置土地对外招商。目前已利用闲置厂房2万余平方米，通过租赁形式引进三家休闲用品类企业，已陆续开始投产，这三家企业预计今年可实现产值1.2亿元。同时，镇政府牵头协调，充分挖潜，着力盘活存量土地。截止目前，全镇已盘活闲置土地124亩。三是注重招商服务。我们积极做好项目引进、落户、建设和投产的各项对接服务工作，使项目早落地、早建设、早开工、早投产。对大项目、重点项目实行领导联系和帮扶，形成“一个项目、一名领导、一条龙服务”的工作机制。扎实开展项目“落地月”活动，详细制定签约项目建设进度表，采取“倒排工期”机制，明确签约项目每个月的工作重点和目标。同时，实行项目办证联审联批规范服务，对引进的项目从审批、立项、用地报批、环保评估、工程报建等所有环节实行统一受理、全程代办。

三、重点项目推进情况。浙江通迪一期锻压项目已完成投资4.5亿元，并正式投产。宁波冠中一期、二期基建项目已全部建成，部分设备已安装并试产成功。宁波焯达环保节能led汽车灯生产项目，桩基工程已完成。

二〇一〇年八月二十六日

2

外出招商引资纪律要求篇五

内资□20xx年1-3月共引进项目76个(含续建项目)，协议引资83亿元，实际到位资金32.7亿元，完成年任务的52%。

外资：新批外资企业一家。

二、重大项目进展情况

1、总投资1.8亿元的中州电站项目：已动工，厂房建设完成70%。引水渠完成50%，桥梁正在建设。

2、总投资2亿元的狐狸岛旅游开发项目：已启动国土预审工作，正在处理相关遗留问题。

3、总投资15亿元的香港华润风能开发项目：公司已将该项目列入今年在湖南优先投资项目，测风、数据整理和项目可研已完成，立项、环评、土地使用等行政审批资料正在逐级呈报待批。

4、总投资15亿元的宝莲风能发电项目：项目计划已取得国家能源局批准，已做好4月份进场开工的相关准备工作。

5、总投资1.5亿元的天然气汽车加气项目：正在征地中，手续及相关资料已报省国土资源厅待批。

6、总投资4.4亿元的湘润食品项目：厂房已完工，生产机械陆续进入厂房。

7、总投资2.5亿元的兴昂鞋业项目：已投产。

8、总投资5亿元的凯迪生物项目：厂房正在装修，6月份可发电。

9、总投资1亿元的花瑶花项目：场平已到位。

10、总投资1亿元的凯宥鞋业项目：主厂房建设已完成。

三、所做的主要工作

(一) 扎实做好招商引资日常工作。

- 1、广泛捕捉招商信息，为领导做好参谋。
- 2、对全县招商引资责任单位进行了检查督促。
- 3、及时上报各种考核数据，迎接上级对我县招商引资工作的检查考核。
- 4、做好招商引资、经贸洽谈活动的材料准备和接待服务工作。
- 5、包装重点项目20个，非重点项目30个。

(二) 积极组织小分队外出招商。

3月8日至10日，副县长奉锡样带领县商务局、县统战部等相关单位赴深圳招商，考察了深圳市基伍智慧港投资有限公司、比华迪电子有限公司。深圳市基伍智慧港投资有限公司张总表示愿意以基伍公司名义立项，在隆回创立一个国家级或省级高新科技工业园。华迪电子公司的刘总承诺在家乡征地100亩，自己筹建厂房，并计划将现有的2条生产线搬回，并新开6条生产线。

(三) 积极跟踪在谈、意向项目。

对国药集团金银花产业项目、亲和善老年公寓项目、九兴控股皮革产业园、中国纸业bott薄膜纸项目、年产10亿只高科技避孕套、特色农产品基地及特色产业园、二氧化硅深加工等重大在谈、意向项目，我们安排了专人跟踪，积极上门对接洽谈，这几个项目有望在年内签约。

(四) 狠抓项目履约

狠抓中州电站、狐狸岛旅游开发、天然气汽车加气站、宝莲

风能发电、友谊国际大酒店等邵商大会签约项目的履约，协助项目办理各项手续，目前这些项目进展顺利。

(五)调整了招商引资考核方案

由于我县招商引资工作在整个绩效文明考核中权重不大，考核结果的激励效应、导向作用不明显，全民招商的氛围正在淡化。因此我们初步调整了招商引资考核方案，考核重点既重项目引进也重项目服务、招商信息搜集挖掘等。

四、存在的问题和困难

- 1、招商环境建设任重道远，部分职能部门的服务意识淡薄，办事拖沓，效率低。
- 2、园区功能配套不完善，建设滞后；园区储备用地尤其是熟地太少，制约招商项目落地；园区内企业招工依旧困难。
- 3、在谈项目多，签约落地项目不很理想。
- 4、工作经费与逐年增加的工作量不成正比，工作受约，难进展。

五、下阶段工作思路及要点

- 1、成立招商引资工作领导小组，领导小组实行每月一碰头，每季度召开一次联席会议制度，研究讨论我县涉及招商引资的重大问题。
- 2、夯实招商基础，对招商项目库进一步更新充实。制作新的《隆回优势资源招商项目简介》，推介隆回的优势资源和重点重大招商项目。
- 3、积极参加省、市组织的各项招商活动，继续做好小分队定向定点外出招商工作，建立多层次招商引资网络，增强招商引

资的针对性和实效性。

4、加大在谈项目的跟踪洽谈力度。突出工业项目的招引,对有投资意向的项目组建专门班子,一个一个抓落实,明确责任,限定时间、实施奖罚。

5、继续抓好重大签约项目的落实。对已引进的签约项目目前尚未开工的,明确到责任单位,落实到责任人,督促项目方按计划施工;对新签约的重大签约项目组建专门的工作组,一方面督促投资商早开工,另一方面为投资商做好服务工作。

6、加快园区建设步伐,打造好招商平台。启动好征地工作,抓好土地平整,增加项目储备用地。

7、加强与港澳台、广东、浙江、福建等沿海发达地区商会或重点客商的联系,积极邀请来隆考察投资。

8、进一步优化招商引资环境,切实建好绿色通道;加大为企业招工工作力度,尽最大努力满足企业用工需求。