

2023年富强农业演讲稿(通用5篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

富强农业演讲稿篇一

一是加强教育管理，打造过硬队伍。创新开展“上任第一件事”活动，聚焦发展村级集体经济、推动乡村振兴等任务，引导新一届村“两委”干部展示新作为、树立新形象。同时，进一步激发党员活力，在全村设立“集体经济发展岗”，让__村10余名懂技术、会经营、善管理的党员组建志愿者服务团队，充分发挥他们的技术优势、专业优势、资源优势，使之成为推动村级集体经济快速发展的骨干中坚力量。

二是强化人才支撑，筑牢发展底盘。我们不断优化乡村人才生态，积极争取乡村人才创新创业扶持政策，对农村符合条件的创业人才给予贴息贷款。以返乡农民工、毕业学年返乡大学生为主体，实施乡村人才技能培训计划，重点开展农作物选种、种植、管理、病虫害防治和农产品加工等实用技术培训，搭建乡村人才供需对接、服务平台，帮助农村引进急需紧缺人才。同时，聚集__人才，进一步发挥他们熟悉人、熟悉土地、熟悉村庄的优势，通过支持成立理事会，积极引导他们参与乡村治理，从而把知名村民的力量凝聚成乡村振兴的强大力量，吸引越来越多的村民参与到我村乡村振兴事业中来，让他们成为推动乡村振兴的中坚力量。

三是推进产业发展，夯实经济基础。依托农村集体产权制度改革和清产核资工作，我们制定了村级集体经济发展规划，

建立了全村集体经济发展台账，统筹采取整合涉农资金、盘活闲置资产、推进土地流转等措施壮大村级集体经济，逐步实现农村资源变资产、资金变股金、农民变股东，唤醒沉睡多年的农村土地资产，促进了农村土地市场的有序发展。同时，紧扣文、旅、农三业融合发展，统筹文化、旅游与农业协同发展，依托岩泉森林公园和__村良好的红色、古色文化底蕴，围绕白莲、香榧产业，再加干劲、再出新招，形成大而优的文旅产业集群，带动农业向市场化、精细化、品牌化发展，最终实现“人在画中游、低头看得见乡愁、抬头记得起家乡”的诗意农村。

富强农业演讲稿篇二

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。随着社会不断地进步，在很多情况下我们需要用到演讲稿，为了让您在写演讲稿时更加简单方便，下面是小编整理的农业银行会计主管竞聘演讲稿，仅供参考，希望能够帮助到大家。

各位领导、各位同仁：

大家好！

加入农行这个温暖的大家庭已经15个年头了，今天站在这里，我一方面感到非常荣幸，另一方面感到无限感慨，因为我人生最美好的青春年华都是在这里度过的。正是出于对农行深厚的感情和对自己能力的自信，今天，我勇敢地走上竞聘演讲台，积极参与会计主管的竞聘。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天；是你们的鼓励和支持

持，让我战胜了诸多困难，在砺炼中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我有一个更加全面的认识和了解。

此次参加竞聘除了我对自己能力的自信外，还源于以下几点优势：

一是具有较强的工作作风和责任心。

多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。不管是在我担任客户经理期间，还是在担任坐班主任以来，我都认真做好本职工作，始终严格要求自己。

二是热爱金融事业，具有娴熟的工作经验。

参加工作以来，我先后从事很多工作，对我行的诸多业务都有了较为深入的了解。13年来，不同的工作性质锻炼了我不同的能力，积累了丰富的工作经验。应该说，这些年来，我对行里的情况了如指掌，不管是在做储蓄、会计、综合员，还是在担任客户经理、坐班主任以来，我总是努力工作，不断提高自己。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。与此同时，这些年来的实践锻炼，也我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在会计管理能力、工作实践经验等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。

三是我具有较强的组织管理能力。

经过不断的学习和锻炼，我的组织协调能力、领导部署能力

等都有了很大提高，在员工面前具有一定的号召力和亲和力。尤其是担任坐班主任以来，更加锻炼了我较强的组织管理能力，这为我做好以后的工作打下了基础。

四是树立了强烈的工作责任感和具备了勇于创新的精神。我出生于一个普通家庭，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳的精神，为了完成繁重的工作任务，经常废寝忘食、通宵达旦地加班加点。

金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要有两点：一是知识结构上的不足仍然明显。目前，我正在自学有关网络会计电算化、写作、财务管理方面的知识，我想通过循序渐进的努力，力争成为对网络会计知识、财务知识、经营管理知识都有所知晓的综合性管理人才。二是处理矛盾的经验不足。我将充分依靠老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。

第一、强化柜面业务操作风险防范能力。

投资放贷存在较高的风险，区分可贷与不可贷关系到柜员专业技能的高低，除此还有一个潜在因素就是关系网。作为会计主管，我将积极组织柜员学习政治理论和业务知识，开展岗位练兵，做好柜员的业务素质档案和质量考核档案，坚持“六个一”活动；有计划的提高柜员的政治理论水平、业务素质和专业技能，提高员工风险防范能力。

第二、加强对网点及柜台的管理力度，狠抓财务管理，健全各项管理制度。在管理上，我将建立机制，突出创新。不断在机制创新上做文章，积极探索以制度管理人、以制度规范人、以制度激励人的长效管理机制。另外，我还将不断寻找工作的新思路、新方法，积极为做好各个营业网点及柜点的管理工作出谋划策。做好网点的会计结算制度、规定、实施细则的组织执行工作，建立完善的内部管理程序。提高营业

网点会计业务核算质量，使各项工作具体化和量化，具备可操作性。

第三、进一步加强财会电算化建设。财会电算化已经成为了当今财会工作的发展方向。所以我认为，在这方面，不仅要投入资金进行建设，更重要的是。要区别于传统的财会制度，根据电算化的特点建立一整套适应电算化工作需要的工作流程和管理制度。以切实提高工作效率和工作水平。

第四、我仍将一如既往加强自身素质的培养。为了更好的开展工作，我将通过加强业务学习和思想建设，提高自身综合素质。同时，我还要积极钻研最新的财务管理方向和手段，协助主任带头认真学习财会电算化知识，掌握计算机软硬件的基本知识，并做好本部门人员的业务知识培训工作。使本部门会计人员在工作中提高实际操作能力。

尊敬的各位领导，评委，同事们，香港首富李嘉诚说过，大材小用，基本没用，因为大材小用会扼制人的潜能的发挥；小材大用，基本有用，因为小材大用有利于激发人的潜能。希望借我们行人事改革的“东风”，使我块“小材”得到大用的机会，一旦如愿，竭诚欢迎诸位用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想说，作为会计主管，目前我或许不是最优秀的，但我一定做最努力的，请大家相信我，考验我！

谢谢大家！

富强农业演讲稿篇三

演讲稿可以提高演讲人的自信心，有助发言人更好地展现自己。在现实社会中，越来越多人会去使用演讲稿，相信许多人会觉得演讲稿很难写吧，以下是小编为大家收集的农业银行中层干部竞聘演讲稿，欢迎阅读与收藏。

各位领导、各位评委：

您们好！首先我要感谢各位领导给予我一个“展现自我、挑战自我、推销自我”的宝贵机会。此次竞聘在我看来与其说是竞聘一个职务，不如说是获取一个机会，一个锻炼自我的机会，一个挑战自我的机会。

首先我先做一下自我介绍。我叫，现年岁，学历。我年进入农行，先后从事过、，目前工作已有12个年头了，现从事银行大堂经理工作、另外还兼职网点会计副主管工作。

一是客户优势，在客户基础上，工作责任心和使命感比较强。自从参加参加建行工作以来，无论在哪个岗位，我始终干一行、爱一行，钻一行，精一行，求真务实，建功立业，先后担任、等。经过自己近几年的努力，与广大客户建立了比较深厚的情谊，并且熟悉基层网点工作，可以说熟悉辖区情况，有一定的客户基础、人脉基础、和群众基础。

二是对岗位职责认识透彻。时间就是金钱，效率就是生命。谁赢得了客户，谁就赢得了市场，也就赢得了效益。营业网点负责人作为联系银行和客户、沟通信贷业务和市场需求的桥梁，担负着全面深入了解客户需求，为客户提供综合性、全方位优质服务，为农行拓展信贷营销，为经营管理决策和金融创新提供准确、有效信息的重要职责。一句话，营业网点负责人使命艰巨，任重道远。

三是有较强的组织协调能力。虽然我一直从事银行工作，但银行工作不同的业务与不同的单位接触，加上事多且杂，很好的锻炼了我的组织协调能力。通过实践中与不同的人的接触，对不同业务的处理，提高了自己的组织协调能力。

一是挖掘辖区潜力，掌握辖区底子。首先，要坚持深入工厂、街道和乡村，去和广大客户交朋友，逐步建立起自己的庞大客户群体，不断发展新客户，巩固老客户，进行组织资金工

作。其次，工作要细致入微，及时建立客户档案。主动收集优质客户资料，补登优质客户信息记录表。做到熟悉辖区各个单位、各个街道，情况，熟悉客户的工作单位、家庭情况、个人职务、家庭收入、家庭住址等，并且登记在册。

二是认真履行工作职责，积极拓展客户群体。利用一切机会，大力宣传网点的金融服务政策、内容、特色，热情向客户介绍、推荐网点的业务和金融产品，使客户在了解我社的金融政策和服务的基础上优先考虑采用；并运用一切手段为客户提供综合性的金融服务，圆满完成各类基本业务的交易；挖掘客户潜在金融需求和潜在市场，为客户提供咨询和理财服务，行使金融顾问的职责，密切与客户的关系，更好地把金融产品营销和为客户服务两方面职责紧密结合起来。

三是提升优质服务，塑造信合形象。客户是银行生存和发展的基础，服务是市场制胜的法宝。自己和服务对象零距离接触的过程中，要为客户提供面对面周到快捷的金融服务。在对客户服务的同时，大力弘扬诚信风气，帮助客户树立良好的诚信理念。在具体工作中，既热情洋溢，又严格规范自己的言行，在社会上在客户中树立良好的“农行人”形象。靠诚信守诺留住客户，靠特色服务赢得客户，靠良好形象和优质服务拓展客户。形成以客户为中心的经营理念，让客户真正感受到我们网点的优越性。

四是监控客户风险，加强对客户的日常管理。主动掌握客户的思想动态、经营行为等，切实防范风险，提高经营管理水平。积极协调网点或者其他金融机构内部的相关业务部门，共同为客户提供相应的金融服务或解决方案，督促业务部门在规定时间内答复客户要求，提高服务效率。在实际工作中要做到特事特办，急事急办，易事快办，难事妥办，靠特色管理赢得客户。

无论这次竞聘的结果如何，我都会认真对待。我将一如既往地踏实工作，尽职尽责地做好本职工作。职位本身对我来说

并不重要，重要的是，能在其职位上实现自己的价值。为我行的高速发展尽自己的一份力量。

最后，我想说，如果你们选择了我，在今后的工作中我将用自己的忠诚、敬业、创新来证实自己，力争做到“农行给我新平台，我为农行添光彩”。绝不辜负组织和领导的期望！

谢谢大家！

富强农业演讲稿篇四

大家好！

我是xx班的，很荣幸为大家做讲话。

我今天讲话的主题是“致敬科学前辈，做德能并重之后学”。

“德者，才之帅也”，我致敬前辈之德。钱七虎用国家奖金，助力家乡学子圆求学之梦；于敏，隐姓埋名几十年献身国防矢志不渝；屠呦呦，不忘初心，艰苦奋斗，砥砺前行。科学前辈用亲身实践谱写了一首首“德能并重”的赞歌。今天更有钟扬潜心研究，奔波忙碌，将原本生长在热带的红树林，在上海临港地区的滩涂上试种成功。他们为祖国科学事业鞠躬尽瘁，死而后已的崇高品德折服人心、感动中国。我们当致敬前辈，以前辈为学习楷模，正心诚意，端正德行，努力成为德才兼备之人。

“红日初升，其道大光。河出伏流，一泻汪洋。”我们新青年当向科学前辈们致敬，更应遵循他们的步伐，德能并重，以高尚的德行操守传后世之效用，以丰富的文化知识滋养民族之芳魂。德能并重，全面发展，以自信饱满的心态迎接未来！

我的讲话到此结束，谢谢大家！

富强农业演讲稿篇五

我们身处离城20多公里外的一个偏远小镇网点，我们远离了城市的喧嚣，情感的浮躁，没有华灯溢彩，没有灯红酒绿。有的只是属于农村特有的纯朴与简单，我们的心灵也随着这片净土得以净化。我们团队没有专属的上下班交通车，为了确保大家能按时上下班。同为柜员的'斌哥主动申请用自家私车来接送我们，就凭这一年365天，不得有一天怠慢的精神。上班也得接，休假也得送。有几个人能做到这份矢志不渝。

徐阿姨是我们的二级主管，每天除了做好自己分内的工作还要充当后勤般的角色，她总是像妈妈一样呵护着我们一线的姑娘。一大早过来她都是先省了吃早餐而是擦桌，拖地，倒垃圾。工作一整天，我们的茶水从来都是她一人照看，每每想起身倒水，才发现杯中满满的全是爱。只要我们一有表现出腰酸背痛她总会站到我们身旁为我们舒筋按摩，她总是趁我们休假就悄悄为我们洗干净搁在网点的工作服，太多太多细小的关怀处处窝心，太多太多贴心的照顾处处暖情。

在我们网点无论是一线的普通员工，还是中层的管理者，都始终如一秉承着一种认真负责的工作理念来投身于他们的岗位。记得惠农卡刚刚推出时，我们支行有幸被选中作为惠农小额贷款试点行，为了向不良贷款打一场攻坚战，我们网点主任带领他们的贷款小组走村串户，深入调查。在恶劣的乡村环境中，有被农户家狗咬过，在烈日的暴晒下中暑过，在寒风的袭击下重病过。但他们从没有因为艰辛而退缩过，没有因为困难而放弃过，当我们看到勤劳善良的农民饱含着感激接过农行发放的小额农贷时，那一刻我们仿佛成了他们的救世主，我们仿佛看到那即将丰收的田野，那挂满枝头的硕果，那水中串跃的鱼群……我们服务三农，并不高谈阔论，

我们服务百姓并非纸上谈兵。，。我们的不断努力，不仅赢得了大批的优良客户，也使我们的存款高速增长，同时也成为当地最具有竞争力的金融机构。

是的，小草虽小，一样能铺成辽阔无垠的大地，溪流虽细，一样能汇成浩淼如烟的大海，我们虽然年轻，但在农行发展的历史上，已经载入我们这群兢兢业业的小员工。我们虽然平凡，但在农行强大的客户群里已经留有了我们这群小年轻深深的足迹。我们心系农行痴情不改，情寄热土无怨无悔，在农行革新的道路上，我们将一如既往地严格要求自己，用真心、真情和大家一道来描绘城乡网点更加美好的明天。