

最新保险发言稿新人 保险公司发言稿 (通用8篇)

青春是我们成长的阶段，承载着无数的记忆和故事。青春是一个需要明确目标并努力奋斗的阶段。以下是小编为大家收集的青春感悟，希望能给大家启发和思考。

保险发言稿新人篇一

欢声辞旧岁，笑语迎新年。龙腾千里留雄劲，春花吐艳蛇生瑞。今天，我们在这里欢聚一堂，隆重举行人保财险xx支公司20xx年团年宴，共享胜利喜悦，共谋发展大计。首先，请允许我代表人保财险xx支公司对在座全体员工一年来的辛勤付出表示最衷心的感谢！

“不经历风雨，怎么见彩虹”。回顾过去的一年，在全体员工的共同努力下，在广大客户的支持和信赖下，在张总的卓越领导下，我们顺利完成全年各项工作任务，取得丰硕成果。公司保费收入再攀新高，经营效益大幅提升□20xx年保费收入一举突破8000万关口，达到元，谱写了xx支公司发展新的篇章。在此，我再次向大家表示衷心的感谢！

回顾过去是为了今后的辉煌！新的一年，市场竞争日益加剧，我们面临巨大的挑战，但我们也充满了机遇□20xx年，是深入贯彻落实党的十八大精神的开局之年，是我们实施“亿元支公司”战略的关键一年。我们都要以公司的发展为重，自加压力，再创佳绩。有一句话说的好，生活是公平的，努力和回报一定数量相等，对每一个人机会均等。因此，作为公司的一员，我们一定要勇于付出、敢于奉献，为公司的发展贡献正能量。

新的一年，公司将更加注重企业文化建设，努力为员工发挥

才干创造有利的条件，提供和谐的工作环境，提供优厚的福利待遇，不断提升企业的凝聚力，为实现亿元支公司的发展目标而努力奋斗。

“今年花胜去年红，料得来年花更艳”，我坚信，公司团队必将战胜一切困难险阻，等待我们的也必将会是更加美好的明天。

最后，祝愿各位在新的一年里身体健康、万事如意、心想事成！

谢谢大家！

更多

保险发言稿新人篇二

尊敬的xx□各位领导、亲爱的同事们：

大家新年好！

我是来自业务四部的xx□首先我很荣幸被评为《□xxxx部xx年度优秀员工》，但这个荣誉不仅仅属于我。能有今天的成绩离不开公司各位同事的支持与配合，离不开公司优良的团队氛围、积极认真的工作态度、更离不开公司领导对我工作的信任和帮助，我们在工作中并肩作战，共同努力下才取得了今天的成绩。

其次作为一名普通员工，我在客户经理这个岗位上工作已近五年的时间了。至今我依然清晰的记得到公司的第一天起，领导对我们讲的一番话：“能否成为合格员工，业绩固然重要，但业绩不是衡量全部的标准，敬业精神、团队意识以及专业程度也是员工考核的重要指标。”这句话牢记在我的心中，并成为了我及很多员工的奋斗方向。古人云：上下同欲

者胜，同舟共济者赢。让我们上下一条心，齐心协力，秉承着领导的这种精神以及“做人民满意的保险公司”的共同愿景，让我有幸成为今天的优秀员工，在喜悦和自豪的同时，我将更加努力、更加勤奋的工作，以更高的目标，更高的起点来要求自己，与各位同事一起为人保财险的事业竭尽全力。同时，也希望在今后的工作中，能一如既往地得到各同事、领导的支持和肯定。

最后作为当选的优秀员工，荣誉仅仅是进步的起点，我要以这次当选为新的起点，用更高的标准严格要求自己，不断地展现自己的热情和智慧，提高自身综合素质，在内用心搞好团队建设，在外树立公司良好的企业形象，为公司的发展增光添彩。

社会在发展，时代在进步，保险市场竞争日益激烈，不奋斗、不拼搏，就会被竞争大浪淹没，我深知，只有坚持学习、持续提升、持续积累自己的本领，才能战胜汹涌的波涛。同时特别感谢公司给我提供了学习成长的平台，我相信今天的荣誉会鞭策着我不断进步，使我做得更好。

亲爱的同事们：我们今天播下诚实，明天收获的将是信任！我们今天播下勤奋，明天收获的将是成功！我们今天播下好学，明天收获的将是智慧！我们今天播下信念，明天收获的将是辉煌！

只要我们同心同德、全力以赴，以主人翁的心态来认真做好该做的每一件微小的工作，以迎接明天挑战的心态来努力学好该学的知识，我坚信，我们人保财险这艘航母就一定能够劈风破浪顺利到达理想的彼岸！

保险发言稿新人篇三

各位领导，各位同事：

大家好!

非常荣幸的被评选为xx景区20xx年度“优秀员工”荣誉称号，然后衷心感谢公司各位领导和同事对我的关爱和认可!特别是董事长和总经理，是他们培养了我，给予我这个自我发挥的平台!这次能当选优秀员工更是对我以后工作地激励，然后我更应该严格要求自己。

成绩只能代表过去，今后，要想维护好优秀员工的.形象，然后我更得勤勤恳恳的干好本职工作。不求做的最好，但求做得更好!为景区的事业尽自己的一份微薄之力!

谢谢大家!

保险发言稿新人篇四

随着社会不断地进步，我们都可能会用到发言稿，发言稿可以帮助发言者更好的表达。大家知道发言稿怎么写才正确吗?以下是小编帮大家整理的保险公司团队发言稿，仅供参考，希望能够帮助到大家。

各位尊敬的领导，亲爱的伙伴:

大家上午好!

我叫xx—x[]是xx—x处的一位业务员，今天很荣幸有机会代表新人和各位分享我的心路历程。

我是xx年5月底来到xx人寿的，以前做过一些销售工作，也曾自己开店，后来，我决定要改变目前的状况，让自己走出去，得到更多锻炼，于是列出了自己认为理想和完美的工作条件，我告诉自己，我要的工作要满足这些条件:

- 1, 时间一定由我自己掌控;
- 2, 要能不断地接触人, 建立新的人际关系, 和一些成功的人交朋友锻炼自己;
- 3, 必须能够有不断的学习成长机会;
- 4, 收入可以由自己的努力获得;
- 5, 这份工作对社会有贡献;
- 6, 它可以让我环游各地。冲着这样似乎不切实际的目标, 我开始寻找适合的工作, 于是, 我找到了保险公司。

装载着美好和希望, 我来到了xx区部, 对我来说一切都是那么新鲜好奇, 刚来到公司我参加了新人培训班, 学到了很多基础知识。回到群英部后, 得到了我的主管、组训和伙伴们对我的无私帮助, 使我备感亲切, 在此, 我对我的主管李雪梅经理和李文娟经理表示衷心的感谢! 同时也感谢所有帮助过我的朋友们!

在展业过程中, 由于是新人, 我遇到很多困难。我记得跟第一个客户接触, 向客户介绍xx—xx条款险种后, 得到的是无情的拒绝, 我非常失望、沮丧, 然而我的主管和组训给予我很多精神上的鼓励和知识的帮助, 我按照他们教的办法, 多次与客户接触, 终于得到了信任, 使我迈开了成功的第一步。第一个客户的成功, 极大地激励了我的信心, 之后我又开发出了一张又一张保单。几个月来我期交保费7.7万元, 件数17件, 初步实现了自己的梦想。

通过大家的帮助, 我由一个对保险一无所知, 迷茫无助的人, 转变成朝气蓬勃、积极进取的人。xx区部的氛围无时无刻都在激励着我, 使我感到青春、主动、进取, 要对事认真, 对人感恩, 对物珍惜。同学朋友也感到我的`变化, 说我比以前有

涵养，又年轻了，这都是在xx区部取得的意外收获！

今天的成绩只是迈出了第一步，今后的路还很长，我知道只有制定远大的目标，才能够取得理想的成绩。今年一季度我制定了参加市公司敦煌旅游的目标，决心在一开始就为全年打一场攻坚战，只要我努力了，即使不能实现最终目标，也一定能取得比一般人强的成绩！进入xx精英俱乐部的前辈伙伴们，都是我学习的榜样，我要争取尽快加入精英俱乐部！其实，所有的新人伙伴们都应该有这样的决心，你才能真正树立坚定的信心，在这个行业走得坚定而从容；入司时间长的老伙伴们，你们的客户积累比我们多，让我们很羡慕，但我们会在你们的帮助下，快马加鞭，取得更好的成绩，希望咱们共同进步，咱们的团队，咱们的区部一定能有更好的氛围，产生更多的机会！

我们的工作会遇到不少挫折，但我不会向困难低头，我相信劳动的付出会有报答，我相信最美好的词就是“自信”。从事保险的几个月期间，我每周都给自己定计划，按计划一家家去宣传，每当我签下一张保单，我的心情特别高兴，面对竞争激烈的市场，能得到客户的信任，能给客户带来方便的同时，自己也觉得很充实。

我为自己是一名xx—xx人而高兴，我要更加努力学习和工作，用高度的热情，怀着感恩的心去勤奋工作，不断开拓，迎接美好未来！再次感谢领导、伙伴们对我的帮助和支持。祝愿大家新年新气象，取得新收获！谢谢大家！

保险发言稿新人篇五

尊敬的各位来宾、各位领导、亲爱的同仁们：

大家好！

承载着激情与喜悦，我们迎来了xxxx岁的生日，首先祝福xx生日快乐，祝福xx的员工节日快乐。

能够成为xx的一员，我感到十分的荣幸。感谢xx为我们初出茅庐的大学生提供一个工作的机会、一个锻炼的平台。在这半年的学习生活中，让我对公司以“诚”为核心的企业文化精神有了了解。在办公室和地毯分厂的工作中，也让我意识到了以“严谨、高效、优质、快捷”为工作标准的xx人在用自己勤劳智慧的双手创造的价值；以“团结、奋进、互助、和谐”为工作作风的xx人在用自己的优秀品质铸就xx精神；以“尊重技术、尊重人才、尊重劳动、尊重事实”为用人标准的`xx人在用自己科学的理念营造活跃的创新发展空间；以“重奖励轻惩罚，重教育少批评”为管理原则的xx人在用自己富有特色的奖惩制度营造宽松的工作氛围。

能够成为xx的一员，我有一种幸福感。在工作岗位上不断地学习进步，自己的价值也开始一一实现；在领导的指导和鼓励下，自己的自信心也慢慢增强；在同事合作中，相互学习，相互帮助，处处洋溢着和谐的笑脸；在生活中，前辈们的关怀和照顾也让远离家的我感到了温暖。在这里要感谢那些让我感到幸福的人们，是你们装点着我多彩的生活，是你们让我了解了什么是工作，什么是事业，也是你们让我清楚了什么是真正的生活。有你们的相伴，有你们的提点，有你们的支持，有你们无私的关爱，幸福感永远环绕在我的身边。

能够成为xx的一员，我有一种紧迫感。要不断地学习，学习生产知识，学习为人处事，学习努力奋斗，学习感恩常记心田。企业的发展不紧要靠领导的科学指引，还要靠全体员工的奋勇争先；企业的强盛不仅要靠规模的壮大，也要靠技术的不断提升；企业的未来不仅要靠专业人才，还要依靠全能人才。作为一名刚走出校门的大学生，我将珍惜公司提供的锻炼机会，结合专业所学知识开展工作。虚心向前辈求教，充分体验xx的先进理念，培养自我的服务意识、创新意识，让实践

检验我们平时的理论成果，让艰苦奋斗为我们的学习工作垫下坚实的基础。

同时，我也呼吁，希望我们大学生能按照工作职责严格要求自己，按照工作标准检测自己，充分发挥自己的能力，为xx的发展贡献自己的青春。

25岁的xx正如同一位青年，充满了朝气与活力;20xx年的xx正如同一位领航者，带领地毯行业继续向前发展。

20xx年风雨历程□20xx年春华秋实□20xx年艰苦奋斗□20xx年争创一流。

在过去的岁月长河里□xx人用辛勤的汗水，同心同德、众志成城，开创了今日xx在中国机制地毯业连续夺冠的新篇章!在未来的岁月里，愿我们xx人共同用勤劳智慧的双手，奋勇拼搏，努力进取，再次续写xx新的辉煌!

保险发言稿新人篇六

尊敬的各位领导、全体员工及家属同志们:

大家上午好!首先，请允许我做自我介绍，我叫xx□是xx部门xx的妻子(或丈夫)。今天，做为公司优秀员工、岗位能手、敬业标兵的家属代表，站在这里与大家见面，相互交流，我感到格外高兴和万分容幸!在此，我衷心地感谢公司给我这个机会，以简言家属心声!

我的丈夫(或妻子)xx能够被评为公司20xx年度优秀员工(或岗位能手，或敬业标兵)，这与公司领导的器重、栽培，同事的支持、厚爱是分不开的，所以做为家属，我在此诚挚地对你们说一声：谢谢!谢谢你们!

在这以前，我对xx公司的了解，仅仅只是从xx空闲之余，或饭桌之上的口中知道一些，他说xx公司企业文化如何与众不同、催人奋进，未来前景如何的美好、壮观，当时我还半信半疑呢。今天来到公司一看，果然非同凡响。瞧！员工们整洁、舒适的工作环境，面带笑容的工作状态，让我不得诚服xx公司的人文内涵。为此，做为员工家属，我也无比自豪！

当然，做为一名家属，在支持他的工作过程，要说不辛苦那是不可能的，但我甘心情愿，无怨无悔，因为我和他是一家人，和xx公司是一家人，所以理所应该齐心协力，同舟共济，为达成目标而奋进！今后，我将更加一如既往做好后勤服务保障，全心全意支持xx的工作，为xx公司美好的明天尽一个家属的绵薄之力。

最后，我衷心祝愿xx公司越做越大，越做越强，成为世界知名的创新型企业。祝愿大家新年愉快，身体健康，阖家欢乐，兔年吉祥！

保险发言稿新人篇七

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家上午好！首先感谢中支各位领导给我一个发言的机会，正是有了各位领导的关心和支持，才有了我今天的工作成绩。

xx年，在中支公司总经理室的正确领导下，在个管部及xxxx的精心部署和同事们的真诚帮助下，我紧紧围绕公司个险政策认真开展工作，完成了中支公司安排的各项指标，特别是在百日大战中取得了全省进度前十强的好成绩，使得滨海的保费及人力平台稳步增长。这些成绩的取得与总经理室的正确领导、各位领导的深切关怀和同事们的鼎力相助是分不开的，在此，我向各位领导、各位同事表示衷心的感谢。

从见习、正式组训到个险经理，三年的组训生涯让我深切的感受到组训工作的艰辛，无任寒冬酷暑还是刮风下雨每个网点依然会出现我们的身影，工作虽然辛苦却很充实，更使我看到了组训工作的伟大及不平凡性。流血流汗却流淌不走我们的坚持与信心，因为我们身边有可爱的业务伙伴、一同奋斗的兄弟姐妹，还有关爱及支持我们的领导和家人，所以我们无怨无悔！古之成大事者，不惟有超士之才，亦有坚忍不拔之志，我相信只要我们坚持付出一定会有回报。感谢公司的平台、感谢领导的`关爱，让我们成长起来。此时此刻让我再次想起组训誓词里的一句：我骄傲我是太平洋组训。（邀请全体组训一起宣喊）

“百尺竿头，更进一步”□20xx年，我们一定会以新的姿态、新的面貌，努力工作，绝不辜负各位领导和同事的期望，坚决打好开门红首战，为盐城太保的稳舰快速、高效发展做出应有的贡献。

保险发言稿新人篇八

尊敬的贾总裁、银保系列的各位精英：

大家上午好！首先，让我们以热烈的掌声欢迎今天亲临启动会现场的贾总裁一行。

日月开新元，天地又一春。在这个辞旧迎新的虎年岁末，我们掀开了泰康人寿河南分公司银保历史上的新篇章，写下了河分银保发展史上最为浓重的一笔。昨天，我们成功摘下银行保险“规模、期缴”双达成的桂冠，继续领跑全系统。在此，我谨代表分公司总经理室向大家表示最热烈的祝贺和最诚挚的感谢。

20xx年，我们在总公司“以价值为导向、发展大个险、建设大分公司”的战略指引下，规模、期缴齐抓共进，保费平台实现新跨越。截止12月21日，我们共实现保费收入87.7亿元，

稳居系统第一，市场第二，今年有望跨越90亿新平台。同时，我们在价值的创造上稳步向前。截至12月21日，大个险累计实现保费收入11亿，全系统第一，提前两年完成了新三年战略的10亿大个险目标。

平台的跨越，价值的提升，离不开银行保险的巨大贡献，目前银保新契约规模保费已突破65亿，期交达成7.5亿，圆满实现规模、期交双丰收。此外□fic也表现不俗，一举突破千万平台，累计承保1046万。银保续期突破2亿元，13个月继续率达90%。银保二开也有效展开。银保的蓬勃发展，为河南分公司早日实现“百亿分公司、十亿大个险“的目标做出了巨大的贡献。

河南分公司银保的全面胜利，离不开总公司贾总裁的'战略指引，离不开分公司陈宝芝总的正确领导，更离不开全体银保将士的辛勤付出。你们永争第一、精诚团结、无私奉献、勤勉专业的精神是分公司银保制胜的法宝，值得河南分公司全体伙伴去学习、去发扬。河南分公司为有你们这样一支钢铁之师感到骄傲和自豪。我再次代表分公司经理室对你们取得的成绩表示由衷的祝贺，并对你们的辛勤付出表示真诚的感谢！

20xx年，又是新的起点，更是新三年的起始，我们要用新思维去坚定不移的推进新三年战略，用新格局去谋划新三年的宏伟蓝图，用新跨越去实现新三年的伟大目标。要继续坚持以价值为导向，以营销为核心，发展大个险，建设大分公司；坚持以客户为中心，严抓基础管理、基础建设、专业化经营。力争成为系统内总规模第一、大个险第一、价值贡献最优的大型分公司。

对于银保系列，就是要积极响应总公司的号召，要快速积累客户，尤其是优质客户，快速实现客户价值最大化；要大力发展期缴□fic□银保二开；要进一步强化专业经营，完善销售培训体系，夯实队伍基础；要进一步强化系统运作能力，推行标准

化管理、精细化管理。从而为早日实现“三好”公司做出应有的贡献！

我们相信，在贾总裁高瞻远瞩的战略指引下，在分公司陈宝芝总的带领下，在全体银保将士的团结协作下，河南分公司银保一定会在新三年的发展中不断前行、不断突破、不断跨越，创造一个又一个奇迹，抒写一个又一个辉煌。

今天，我们将再踏征程，让擂响的战鼓成为我们冲锋的号角，让我们以中原儿女特有的豪情，奋马扬鞭在xxxx年开门红的战场，共同收获一个金光灿灿的开门红！

谢谢！