2023年两型社会工作报告 社会保障工作报告(优秀8篇)

"报告"使用范围很广,按照上级部署或工作计划,每完成一项任务,一般都要向上级写报告,反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等,以取得上级领导部门的指导。报告帮助人们了解特定问题或情况,并提供解决方案或建议。以下是我为大家搜集的报告范文,仅供参考,一起来看看吧

两型社会工作报告 社会保障工作报告篇一

20xx年是决战脱贫攻坚,决胜全面小康的收官之年,为全面打赢打好打响脱贫攻坚战,县人社局新农保中心按照中央和省市社保扶贫工作的总体安排部署,进一步提高政治站位、压实政治责任、狠抓工作落实,持续推进社会保险扶贫和城乡居民基本养老保险工作,有力助推脱贫攻坚。

《关于切实做好社会保险扶贫工作的意见》下发后,县人社局高度重视,多次召开会议,由主要领导和分管领导,以及新农保中心负责同志及相关工作人员参加,认真组织学习相关政策规定,在学习吃透中央和省市相关政策文件的基础上,认真研究讨论,相继出台了一系列社保扶贫方面的优惠政策,切实发挥了职能作用,进一步完善了相关政策,为各项工作的开展提供了坚实的政策支撑!

按照脱贫攻坚工作总体安排部署,与扶贫办国扶系统建立数据定期共享机制,进一步健全完善社保扶贫信息平台,并按照省市要求,实行季调度机制;加快推进"互联网+社保",形成了人社部门窗口单位"服务零距离、真心解民忧、切实转作风"的新风尚;进一步加大宣传力度,依托新闻媒体、"发布"、"人社"等公众平台以及微信群□qq群解读社保扶贫相关优惠政策,实现了社保扶贫政策进万家;及时召

开会议,就社保扶贫暨脱贫攻坚方面的政策知识和业务经办流程,对乡、村、社工作人员开展及时、全面、有效的业务培训,增强了业务人员素质,提升了办事实效性!

社保扶贫是整个脱贫攻坚决策部署的重要组成部分,从中央、部位到省市都高度重视,县人社局从严要求,进一步提高政治站位,强化政治责任和政治担当,凝心聚力、全力以赴,坚决打赢社保扶贫攻坚战,形成了县、乡(城市管委会)、村(社区)、社四级联动,步调一致、行动统一的"命运共同体",以超常的工作部署,派强工作力量,高强度投入,将社保扶贫特别是城乡居民养老保险工作各项措施落到实处,全面实现了帮扶对象应参尽参、应代尽代、应发尽发!

县新农保中心工作人员悉心指导各乡镇和城市社区业务经办人员全面学习领会社保扶贫相关知识,对在工作中出现的难点、疑点,积极交流沟通,互相学习,及时解决出现的问题,确保社保扶贫各项工作顺利开展。从强化、优化服务入手,建立社保扶贫暨基本养老保险服务跟踪精准管理机制,实现精准掌握服务对象的参保、代缴、发放等状况和动态跟踪管理,通过全方位、多层次、优质化的服务,在群众中树立良好的服务形象,赢得良好的社会口碑,真正实现了社保扶贫工作提质增效!

两型社会工作报告 社会保障工作报告篇二

有人说: "使人成熟的,并不是岁月,而是经历。"我不知道,十五天的支教时光是否让自己变得成熟,但这段支教时光让我明白自己未来在从教生活中的教务方向,也更加坚定了自己心中的教育理念和作为一个老师自己的责任和义务。

在这次支教中,我很荣幸的担当了我们阳光小学碑楼分校的 政教主任。刚接受这份任务,我既高兴又害怕。培训期间, 从开始的一无所知到后来慢慢熟悉自己的工作,这一过程虽 然是短暂的,但却让我受益匪浅。 从小小的点名,我懂得了责任的重要性;从我们选择支教那一刻起,身上就背负起了这份光荣而艰巨的任务,因而,我们从最简单的每次培训准时点名开始。到了碑楼小学,我们又坚持监督大家每天的签到,小小的签到,反映的也是每一个支教队员的时间观念的强弱。

转眼,十五天的支教社会实践已经结束了。回首这短暂的光阴,它带给我的是各方面的震撼与感触。

在这里,我第一次喝到了这样的面汤:搅很稀的面汁,水开了就放进去,煮几分钟……就这样,我们的粥就做好了,真的可以用稀的照人来形容。在这里,我也第一次吃到了不削皮的茄子。以前在家吃茄子,每次都把皮削得很干净,对于老的、烂的,绝对不吃,但在这不一样,真的不一样。无论好坏,我们都吃了。我们的队员在切茄子时总是边切边说:"这茄子不是切出来的,是一刀一刀犁出来的"。不过,面对这样的饭菜,我们的队员没有一句怨言,在吃饭时总是心里美滋滋的。还记得,这第一顿面汤是我和牛老师一起做的,还给大家传授了做饭经验,想想这些就特别开心。

在这短短的十五天,我真正感觉到了队友之间的真情:由于 我们只有一个水管,因而每次洗脸总是接好水之后马上离开, 以免影响其他队友。男教师总是在我们洗漱完毕之后在过去, 为的就是给我们女生留点空间。

在伙食上,由于怕浪费,每次无论是汤还是菜,都只能做得很有限,大家都怕队友没菜吃,就争着把自己的菜往队友碗里夹,这一小小的举动,体现的是我们二十人的真情与关爱。还有就是上厕所问题了,我们的厕所离寝室很远,每次上厕所总是成群结队,在半夜时还不得不叫男生为我们开门。再守夜问题上,男队员也十分照顾我们,每次都安排两名女队员,而且是在前半夜。后半夜总是他们男生自己守,白天还要起早,因而他们是我们队里最辛苦的,他们吃得苦比我们多多得多,因而也是最可爱的人。

对于工作,在这十五天我们可以说是做到了兢兢业业,一丝不苟。在学校培训期间,我们背了好多课,在平时讲课过程中,又为他们增加了新的内容,以保证同学们能接受到新鲜的知识,帮同学们尽量克服一些小缺点。或许这十五天我们改变不了他们多少,但只要有一点点进步,我们就心满意足。在我们的第二课堂上,我们更是为孩子们开设了不同的课题,有舞蹈、健美操、跆拳道等等。看着孩子们兴致勃勃的上着自己喜欢的课,真的觉得好开心。我在这次支教中,第二课堂是教一二年级的趣味课堂,刚开始教了两天嗓子就哑了。他们个个都十分调皮,有时候能把我气得半死,但有时候看到他们那天真可爱的一面,又真的好爱他们。

就这样,我在对他们又爱又气的矛盾情感中,结束了我十五天的支教生活。我还带的是五年级的语文,可以说带他们真的很轻松,因为我们班孩子特别听话,当他们不认真时,只要你一个小小的眼神,教室里立刻恢复一片安静。每次上完课真的是舍不得离开教室。短短十五天,我已经把每一个孩子的身影深深的印在我的脑海中。

可以说,如果不是来支教,我怎么也不会想到原来老师与学生之间可以有这么亲的关系。刚开学两三天,我们的老师们就开始陆续收到学生送的小礼物。虽然只是一张小小的卡片,虽然只是一根小小的吸管编制的心。但当他们送给我们那一刻时,我们从心底涌出一种感动。我的第一份礼物是我们班里李紫锐送我的一颗小小的太阳花。还记得那天,我在班里给他们上课,一下课她就拿出那棵花,问我:"老师,操场上的土能往这里面放吗"我说能,她立马从班里冲下去,不多大一会儿,她端着那盆浇过水的'太阳花对我说:"老师,送给你。"当时的我绝不只是吃惊,感觉眼角湿湿的。真的觉得是受宠若惊。

就这样结束了,十五天,真的好短。我们只是他们生命之中的一个小小的焦点。就像校长说的:我们不是他们的第一批老师,但他们却是我们的第一批学生。对于这一百多张笑脸,

我们会永远记在脑海中。或许我不是他们最爱的老师,但他们却是我最喜欢的学生。

短短十五天的支教,让我改变了很多很多,也学会了很多很多。我明白了如何去理解一个孩子,如何去接触一个孩子,如何去教育一个孩子,如何去赞扬一个孩子,如何……孩子们世界真的是纯真的,只要你去接触,你去发现,你就会知道,再调皮的孩子也会有他可爱的一面。这十五天,其实不是我教了他们,而是他们教了我,让我明白了现在孩子的想法与心声。

在那里,孩子们的家长也是不住的称赞我们,还让孩子们给我们送菜,真的觉得好感动。今天回来时候,还有孩子的家长给我打电话,问我们有没有到学校,有没有安顿好。那一刻,感觉心里暖暖的。能得到别人对自己的信任,真的一切都直了。或许他们一个默许的眼神,就是我们这次最大的动力。

快乐的时光是最让人难忘的,短暂的经历总是耐人寻味的, 我们反复回忆、思索这一路上的点点滴滴,这十几天的社会 实践有汗水,有欢笑,更有沉甸甸的收获。

20xx年7月11日至7月26日,我作为校级社会实践小分队的一员参加了院里组织的暑期社会实践活动,虽然半个月的时间活动让我觉得很累、很辛苦,但我从中锻炼了自己,并且学到了很多课堂上学不到的东西。也通过这些天的实践,使我对真实的社会有更深切的体会。

炎炎夏日,列日当头。正是因为有这样的环境才激起了我要在暑假参加社会实践的决心。我要看看自己能否在恶劣的环境中有能力依靠双手和大脑维持自己的生存。想通过亲身体验社会现实,让自己进一步了解社会,在实践中增长见识,锻炼才干,培养韧性,更为重要的是检验一下自己所学的东西能否被社会所用,自己的能力能否被社会所承认。同时通

过社会实践,找出自己的不足和差距。

社会实践活动给生活在象牙塔中的大学生们提供了广泛接触基层、了解基层的机会。深入基层,深入农村,能从中学到了很多书本上学不到的东西。也真实的理解了"从群众中来,到群众中去"的真正涵义。的确,感性认识到只右到实践中去、到基层中去检验才知道其正确与否,同样,只有在实践中把个人的命运同社会、同国家的命运联系起来,才是青年成长成才的正确之路。

"艰辛知人生,实践长才干"。通过开展丰耕多彩的社会实践活动,使我逐步了解了社会,开阔了视野,增长了才干,并在社会实践活动中认清了自己的位置,发现了自己的不足,对自身价值能够进行客观评价。这在无形中使我对自己有一个正确的定位,增强了我努力学习的信心和毅力。

"千里之行,始于足下",这次短暂而又充实的实践,将对我走向社会起到了一个桥梁作用、过渡作用,将是我人生的一段重要的经历、一个重要步骤,对将来走上工作岗位也有着很大帮助。社会实践告诉我,在新经济时代大学生应当具备创新观念和掌握成熟技术有的能力,善于经营和开拓市场,富有团队精神等素质。

要在严密的思辩能力和理性的思考能力,致力于探索理性、情操、才智、体质之完美,只有做到全面发展才能适应社会的需求,并立于不败之地。我们要时刻与外界社会保持同步发展,做到与时俱进,不与社会脱节;我们应该珍惜现在的学习机会,珍惜生命的分分秒秒,学习好知识、运用知识,时刻牢记,虚度年华就是作践自己。

与此同时,多多与社会接触是很必要的。如果我们想接受时代的挑战受到社会的欢迎,就抓紧时间好好地充实自我。不仅要学好专业课,还要广泛的汲取各领域的知识,努力提高综合素质。

两型社会工作报告 社会保障工作报告篇三

这个暑假,我不是为了社会实践而社会实践的,也不是简单 地为了完成暑假作业而打这份实践报告的,我只是想把我这 个暑假所能体会到的写出来,告戒自己,让自己以后的生活 不在虚度。记得上初中的时候我的班主任说过一句很经典的 话,他说:今天读书不努力,明天努力找书读……因为这句 话我记住了这个老师。而后我将这句话改了,我想工作也是 一样, "今天工作不努力,明天努力找工作",所以在这个 暑假的社会实践中我努力地做好了自己的本职工作,并且做 得出色,令很多人刮目相看,但其实我也知道自己有很多不 足之处,有很多地方都要向别人学习,有很多地方是要长辈 来指导的,不是所有的事情都只是一个人所能完成的,人和 人就这样成了一个个的整体,彼此相互扶持、相互学习和鼓 励。我很庆幸自己在经历了很多事情后仍能找到一分自己满 意的工作,其实工作在很多人眼里是不起眼的,但我依旧是 做得很好,不管别人是怎么说的,我只管做好自己的本职工 作, 因此我做得很开心, 并且收获了很多在大学课堂上学不 到的东西, 在高兴之余我也时常在想, 怎么样在这个竞争这 么激烈的社会中立足、怎么将自己的业绩提高一点、怎么让 自己的老板对自己好一点、怎么让经理注意有这么一个人的 存在……我想了很多,并因此付出了很多。我的付出是有目 共睹的,我的业绩开始在我的努力下增长,老板开始打电话 向我询问销售情况,经理开始和我闲谈并告戒我一些需要注 意的事项,对此我感到荣幸,因为我正在融入这个环境、适 应这个工作。

上班伊始我总是找不到适合自己的位置,我盲目地面对每个顾客、每个同事,我总是自顾自地做着自己认为应该做的一些事情,但后来我发现很多事情我做的是错的,我在工作中学习,在学习中成长,学着与顾客、同事相处,和他们的接触其实并不是一件简单的事情,要让人接受自己其实是建立在相互的信任中的,以诚待人。我很庆幸自己在很短的时间里和同事们建立了很好的关系,很和谐、很愉快,他们都很

乐于助人,总是告诉我一些我不知道的事情,告诉我一些我应该注意的事情。上了一个星期的"c班"后,我开始正式上我的"对班"了。一开始的一个星期我只是在一边学习,或者说是实习吧!上了对班后,我才发现自己要独自面对很多东西了,我要一个人做自己的销售,没有人帮忙,所有在我职责范围内的事情我都要保质保量地完成,并且有条不紊,不允许有一点差错。时间冲淡了一开始的手忙脚乱,我慢慢地熟悉了所有的工作,并且在这份工作上做得很好,我从容地面对所有的人、所有的事情。

回想这份工作,有过辛苦,有过质疑,有过被投诉,有过遇 见小偷,但都过去了,我挨过了辛苦,走出了质疑,回避了 投诉,巧妙地赶走了小偷。回想地时候总是会会心一笑,毕 竟自己懂得了许多,关于工作、关于朋友、关于前途及我所 触机不到的世界。其实很多人都知道,一份简单的兼职工作 并不是重要的,重要的是要在一份兼职工作中学到东西,并 试着让自己的付出得到回报,这种回报不单单是金钱,而是 一些人对自己的肯定,一个个认识的朋友,一份份朋友的情 谊,在认识朋友中扩大自己的人际交流圈,让自己更好的走 进这个社会的各个阶层,了解他们的生活,深入他们的交际 圈,认识你可能永远不会认识的人,只要是对自己有用的人, 都有必要去认识,有必要去结交。有句老话说"朋友多了路 好走",这句话真的不假,认识的朋友多了,自己以后的路 也就宽阔了,在这工作里你要认识一些可以为你提供下一份 工作的朋友,对自己有好处。但朋友也不是那么好认识的, 这就需要每个人的个人能力,要善于与人交往,有些朋友并 不是一句话、一顿饭就能结交到的,所有我依旧是坚持自己 的观点: 以诚待人。

"钱不是那么好赚的,班不是那么好上的"这是我上班以后得出的结论。上班必须严格遵守公司的规定,这不像上学时可惜懒散的,因为懒散就可能带来损失,不单单是个人的损失,还包括公司的损失、顾客的损失,以及由于自己个人的损失带来的一些不必要的麻烦,所以上班时要严格按照规章

制度办事,不能有半点马虎,对待工作要一丝不苟,这是我所学到的东西,是在上班时积淀下的。一开始我要熟悉公司的规定,以避免不必要的失误,也让自己懂得珍惜眼前的工作,因为工作来之不易,要好好珍惜,要严格规范自己。其实有些事情说起来容易做起来却很麻烦。大道理可能都懂,但等到自己去实践、工作时,却又是麻烦不断,因此要让自己明辨是非,脚踏实地地工作,爱自己的工作,认认真真。

每天早上要提前半个小时到达自己的岗位,不能刚好到,更 不能迟到,因为公司有严格的制度,时间以为着金钱,上班 的时间规定让我充分领略到这一点。每天都会有经理检查今 天的到勤状况,看看是否有人违规,他们会一一记下,日后 好开会批评,并按规定扣除你一部分的薪金,这些是关于上 下班的时间问题。上班后,也就是到岗后,你要做的就是做 好你柜台的卫生, 要周而复始地把自己柜台的卫生好好地做 一遍,每天上班后的半个小时我都在做卫生,其实没有人告 诉我应该做卫生, 因为我看到所有柜台的销售人员都在做卫 生,我就也做卫生,于是我在上班没多久就得到了经理们的 一致好评,因此我上班时他们也会对我好点,这点我很是庆 幸。一开始我做卫生做得很卖力,方方面面俱到,到后来马 虎起来了, 我以为没人会发现, 但事实证明我错了, 值班的 刘经理在一次卫生检查中发现问题,并在第二天的晨会上很 是批评我一顿, 那次我记得很深刻, 完全不顾及什么, 发现 什么就说什么, 然后就是检查你的卫生工作, 我得看经理的 脸色做事,要不然,我会吃到不好的果子,我知道得罪经理 是件不好的事情, 所以我尽量把自己的分内的事情做好, 那 样经理就会对我好,我做到了,经理也经常对我慈言善目, 我很高兴自己将自己与经理的关系处理得不错。这也是在工 作中慢慢积累下的。

在后来的几个星期里,我感到很轻松,因为我已经熟悉了自己的工作,熟悉了这个工作的环境,熟悉了这里工作的同事,我很好地跟他们成为了朋友,我在摸索中成长,在成长中学会了承受、学会了忍耐、学会了很多很多东西。这些东西可

能在一些人眼里算不了什么,但在我看来,在这里学到的这些东西将是我一生的宝贵所得,是我在校期间的一种锻炼,将伴随我成长,随着时间的流逝、光阴的掠夺,这段实践经历算不了什么,而对于我,这是一次收获。

在这一个半月的社会实践经历里,我知道了什么是爱岗敬业,知道了怎么样成为一个好的销售人员。我会在自己的销售工作中学到很多东西,也会在别人的销售工作中学到很多东西,也会在别人的销售工作中学到很多东西,也会在别人的销售工作中学到很多东西,也会在别人的销售工作中学到很多东西,学到一些为人处世的道理。既然做了,并且有诚心想做好一件事情,就会始终坚定不宜地做好,我就是这样一个人,我要求自己做好好之一,我不求自己做了事事有条不要上级多废神,在学校之要求自己的,我不求什么完美但也做到了事事有条不紊、办事干净利落、有效率。这就是我做事的原则,并一直坚持会不被社会所接受的人,必定是一个不完善的人,不能适应个社会的人,也必定是不完善的。我努力让自己适应这个会,从大一开始就参与社会实践,我正一步一个脚印地走向自己的那条正确之路,做最好的自己。印证了学校的那句校训:厚德笃学求实创新。

我将更好地面对人生路上的挑战,面对来自四面八方磨砺。 让自己的人生在自己的奋斗中变得辉煌。

两型社会工作报告 社会保障工作报告篇四

作为一个大学生有别于中学生就在于他更重视培养学生的实践能力,尤其在注重素质教育的今天,社会实践活动一直被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的新世纪优秀人才的重要途径。对于我们大三学生更应抓住这个机会,为了拓展自身的知识面,扩大与社会的接触面,增加个人在社会竞争中的经验,锻炼和提高自己的能力,以便在以后毕业后能真正真正走入社会,能够适应国内外的经济形势的变化,并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题。今年暑

假社会实践的主题是四个"一":一种端正的态度,一项熟悉的技能,一次实践的经历,一个正确的认识。围绕这四个主题,我开始了我这个假期的社会实践。

一、用端正的态度,正确的认识规划未来

大学生活已经过去大半,对于很多同学还有一年即将步入社会。或许对自己的能力还没有十足的把握,或许对这个社会还没有充分的认识,无论如何都应先拥有一种良好端正的态度,对自己的实际情况以及环境有正确的认识。只有拥有端正的态度,正确的认识,才能 根据自己的实际情况,合理正确的做出自己未来的规划,切实努力,拥有更好的未来。

二、拥有实践经验 了解就业形势

自从走进了大学,就业问题就似乎总是围绕在我们身边,成了说不完的话题。在现今社会,招聘会上的大字报都总写着"有经验者优先",可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢?因此对于我们,有实践经验至关重要。

在假期期间,我走访了泗阳县的两家人力资源公司:泗阳新华人力资源有限公司和泗阳县振兴人力资源有限公司。

通过于这两家公司的沟通,我了解到在宿迁等江苏省北方城市中,日姿企业并不多,所以就业机会也并不多,在江苏省内,日资企业还是主要集中在苏锡常等南方城市,苏州的日资企业有一定的数量,加上日语人才的短缺,就业前景还是比较乐观的。

据统计,日语人才在各行业的就业比例为:日资企业占50%-60%;国家机关(包括外交部、各级政府、海关、外经贸办公室和贸易促进协会等)占20%左右;大学老师和日语导游各占10%左右。

日资企业在东南沿海城市,诸如大连、烟台、青岛、苏州、 无锡等都有分布,今后在中国的发展潜力很大,很多同学都 把进入日企作为自己职业生涯的开始。

但是毕业后去日企工作的学生大部分是做文员,想再往上爬一个层次是很难的。

中国开设日语的院校达到了227所,数量并不小,所以,日语专业的学生想找份工作不难,可想找份好工作不简单。

学日语的学生想在日企有份好工作,就不能单纯的靠本专业——日语,还要学习其他方面,例如企业管理等方面的知识,精通日语的综合性人才会在今后有更宽广的事业发展空间。

日语专业的学生起薪一般为3000元左右,高于其它语种的学生。而且这种差距会随着工作时间的增长而拉大,最小差距也在千元以上。

资企业需求人才突出要求是懂日语、具有专业操作技能,即"能说会做派";同时要有日企特别重视的做事勤奋、为人谨慎、讲究仪表、懂得礼貌等优点。

日资企业薪资一般管理层高于国内企业1.5倍,技术操作工高于国内企业50%-70%。实习生薪资也有20xx元-3000元。招聘人才非常有竞争力。

日本公司的工作风格与国内、欧美都有差别。社会实践报告范文

日本公司要求员工同样勤奋,有奉献精神,不可斤斤计较;日 资公司喜欢把工作的目标、进程订得细致清楚,然后一丝不 苟地按部就班完成,不喜欢标新立异;凡事须向上司汇报,问 准方可行动。 面试时要守时,要穿戴整洁,着装要得体,最好穿职业装。 对待面试试官要态度恭敬、专注,否则会被日本人认为不够 尊重。你需要清楚地知道自己的优势与劣势,对面试官"坦 诚相告"。

这些年,南方一些城市的一些独资企业、合资企业、商社、旅行社对日语人才的需求量都比较大;像烟台、威海、青岛等北方的沿海城市对日语人才的需求量也比较大。另外,国家部委、各省市政府机关对日语人才的需求量有增无减。尽管可能没有日资企业的待遇丰厚,但是却反映了国家对日语人才的重视程度在不断提高。所以,在不远的将来,相信我们日语专业的人才就业形势将一片大好!

在访问过程中,他们还向我们即将就业的大学生提了几点建议。他们向我讲解了一下什么样的简历更实用。用人单位一般只要求简历写明四部分:个人情况,包括姓名、联系方式等;应聘职位;工作经历,侧重说明你在其中扮演的角色或成绩;个人的兴趣、爱好,一些比较特殊的爱好一定不要忘了填写。他们表示,大学生往往追求简历做得有创意,以便能够在雪片似的简历中给招聘人员深刻印象,但过于花哨也容易适得其反。因为简历是用来传递个人信息的,应该像公司的文稿一样非常简洁,最好用电报式语言。简历中不要出现大段文字,每个段落不要超过三行。字体不必太大,小4号即可。不过,简洁不等于没有内容。对于用人单位而言,学生求职简历中最重要的是个人的成绩以及能力,这部分一定要认真对待。

写简历的另一个原则就是要有针对性。应聘什么职位就列出自己这个方面的专长,学了什么,能做好什么,有什么实践成果和创意设。

还有一年我们也要实习,或许然后就直接工作了。他们告诉我一定要区分清楚协议期、试用期和见习期。很多毕业生对这三个"期"的概念含糊不清,从而使自己的权益受到损害。

协议期是从毕业生与用人单位签订就业协议书开始,一直持续到签订劳动合同之后或者双方终止就业协议为止。在协议期内,双方已经确定了工作意向,但未建立正式的劳动关系,单位可以不为毕业生交纳社会保险。而试用期是针对劳动合同而言的,应当包含在劳动合同期内。试用期并非越长越好,因为在试用期内毕业生的工资一般不如正式期高。劳动合同内约定的试用期最长不能超过六个月。毕业生还需要明确,如已在一个单位工作六个月以上,且工作岗位未发生变化的,签订劳动合同时就不用再实行试用期。而见习期是指全日制普通高校毕业生到用人单位工作后,实行的一年见习期制度,见习期满后,即工作满一年后,就需由上级人事主管部门为毕业生办理转正定级手续。

通过这次的走访,我收益颇深,相信随着我们的了解和不断 努力,一定会有好的未来!

两型社会工作报告 社会保障工作报告篇五

在进行3年半的理论知识积累之后,要有一个踏入工地进行实践的过程,也就是理论与实践的结合,特别是对与建筑这种实践性能非常强的一门学科更要强调实际操作技能的培养。而且这门学科在很大程度上与书本有一定程度的差异,在这次社会实践中能使我们所掌握的理论知识得以升华,把理论与实践找到一个最好的切入点,为我所用。所以就要有一个将理论与实践相融合的机会。在社会实践中可以得到一些只有实践中才能得到的`技术,为我们以后参加紧工作打好基础,这就是这次社会实践的目的所在。

大四的第二学期一开学,老师布置完任务后,我就开始了我的社会实践生活。虽然时间不是很长,但是我却知道这次社会实践的重要性,因为这次社会实践是我们认识专业的一个窗口,同时又是择业,社会交往乃至认识社会的第一次机会,所以我决定,在这次社会实践生活中,严格的要求自己,并悉心向各位师傅请教,让自己通过这次社会实践,确实学到

一些东西,减少自己将来踏入社会的一些盲目性,让自己在今后的工作道路中能够走的更自信。

社会实践目的

通过接触和参加实际工作, 充实和扩大自己的知识面, 培养综合应用的能力, 为以后走上工作岗位打下基础。

社会实践内容

参加测量工程、钢筋工程、模板工程、混凝土工程、砌筑工程施工全过程的操作社会实践,学习每个工种的施工技术和施工组织管理方法,学习和应用有关工程施工规范及质量检验评定标准,学习施工过程中对技术的处理方法。

社会实践概况

在社会实践期间遵守社会实践单位和学校的安全规章制度, 出勤率高,积极向工人师傅请教善于发现问题,并运用所学 的理论知识,在工地技术员的帮助下解决问题。对钢筋工程、 模板工程、混凝土工程等有了很具体的了解,同时对部分工 程进行实践操作。

- 1. 钢筋工程钢筋使用必须坚持先检查后使用的原则;钢筋必须有出厂合格证和检验报告,按国家规范进行复检合格后方可用于工程中,钢筋在现场加工,制作加工工序为:钢筋机械安装钢筋对焊锥螺纹加工弯曲成型钢筋绑扎。
- 2. 模板工程模板及其支架应根据工程结构形式、荷载大小、地基土类别、施工设备和材料供应等条件进行设计。模板及其支架应具有足够的承载能力、刚度和稳定性,能可靠地承受浇筑混凝土的重量、侧压力以及施工荷载。浇筑混凝土时模板及支架在混凝土重力、侧压力及施工荷载等作用下胀模(变形)、跑模(位移)甚至坍塌的情况时有发生。为避免事

故,保证工程质量和施工安全,提出了对模板及其支架进行观察、维护和发生异常情况时进行处理的要求。

- 4、每一楼层、同一配合比的混凝土,取样不得少于一次;
- 5、每次取样应至少留置一组标准养护试件,同条件养护试件的留置组数应根据实际需要确定。

社会实践主要工作任务

我们这次社会实践的主要任务就是看懂社会实践工地的建筑类型,了解工程的性质,规模,建筑结构特点与施工条件等内容,了解不同机械设备的操作范围和规程,多多请教了解看到的不知道的知识。尽量争取参与并了解工程开工前和施工中的各项准备工作,参与进入施工现场的材料,收集有关技术资料,整理施工社会实践日记,做好社会实践收尾工作。

我们应该去了解或者熟悉工地上常用的机械设备的性能。带着各种各样的疑问,我们一边参观一边询问着,尝试了解常用的机械设备。

为了了解不同机械设备的操作范围和规程,针对在施工现场看到的双锥反转出料搅拌机,操作的师傅细心的告诉我们它是目前在建筑工程中应用较广的一种自落式搅拌机,主要按重力机理进行搅拌作业。观察我们可以看到搅拌筒内壁焊有弧形叶片,当搅拌筒绕水平轴旋转时,叶片不断将物料提升到一定高度,然后自由落下,互相掺合。主要用于一般骨料塑性混凝土的搅拌。为了进行有效的成本控制,工长告诉我们正确的放料顺序为:石子,水,砂。因为放料顺序不对会造成浪费。

我们在现场看到有师傅在砌筑空心砖,据他介绍空心砖具有良好绝热性能,主要用于非承重墙或框架结构的填充墙等部位,比如阳台后砌墙。使用砌筑砂浆,孔对孔(空心砖)1/2处,

孔向下(将少数分布筋埋入)交错搭接。若空心砖旁要开门窗洞,应将3块实心砖填入其中再施工。

我们又询问了为了节约用水,可不可以使用生活用的污水来 拌和混凝土。师傅笑了笑说,混凝土用水也需要干净的水, 因为污水会影响混凝土的质量。不单是水,对砂、石的细度 模数也有要求;对水泥标号也有要求。

社会实践中存在的问题:

问题一:对理论知识掌握不够扎实,例如:混凝土、砂浆试块的养护时间,做试块时应该振捣到什么程度,混凝土浇筑完毕后的养护温度、养护时间,另外对混凝土出现裂缝分析不出原因等等。

问题二:熟悉图纸的能力差,对平面的图形想象不出立体的样子。致使不能明确的判断出施工的对错。

问题三:对于最新的施工规范不知道,致使不能很快的判断出施工的对错。

问题四:对于一些施工顺序还不太明了,对每一个施工过程的操作不了解。

问题五:理论联系实际的能力差。对于建筑方面的一些出新了解太少。

两型社会工作报告 社会保障工作报告篇六

之所以选择该商场作为实践单位一是想了解家电商场运行情况,以及家电下乡政策的推广情况,二者是想挑战一下自己,试试自己的销售能力如何。第三在不断的学习与实践中提高自己,融入社会,体验就业,为将来的走出社会打下良好的基础。

本次暑期实践分为两个阶段,试工阶段和正式上班阶段。

(一)试工阶段:

试工阶段是三天,地点在金太阳家电商场,试工阶段主要是学习有关产品知识、家电下乡具体政策以及产品的相关销售技巧,同时也是公司的一个考核期,看我能否胜任此份工作。由于卖场比较大,各个产品都有相关的负责人,因为之前都没有经过任何的培训,直接到卖场实训,所以试工第一天有点不知所措,主要是熟悉卖场结构格局,听、看主管怎么跟顾客介绍产品,达到一个熟悉环境的目的。第二天,有人为我们培训告诉我们具体的工作流程等。其实,一开始我们的工作并不是当售货员,这段时间超市在搞家电"以旧换新"的活动,也是顺应国家号召家电下乡的举措,而我的工作就是负责向市民宣传这一活动兼咨询员的身份。下午开始直接开始介绍产品,在学习中实践,实践中学习。第三天,产品知识基本掌握,试工阶段也结束了!

(二)正式上班阶段:

其实,在以前我曾见过这种活动,所以这次培训效果还是比较显著的,没用多大点功夫我就熟知各项事宜。半个小时后,我已坐在商场里当起了"咨询员",面前有张桌子,桌子右前方竖着一个牌子,上写着"咨询处",也挂有横幅"家电下乡以旧换新"。看着感觉着这些,心里莫名的感到一种自豪。在我耐心给询问的顾客解释的时候,身后旁边渐渐聚集了好些人,他们都在全神贯注的听我讲解,忽然感到一阵紧张。后来慢慢的紧张渐渐变淡。我尽自己最大的努力把自己知道的以及自己的理解统统告诉人们,看见他们带着一种理解了的表情离去,真的很是欣慰!

"以旧换新"的活动只持续了四五天,之后是商场各式各样的促销活动,工作方法大同小异,这样一直工作了十几天直到商场活动告一段落。虽然时间不是很长,但是在此期间我

还是学到了许多东西,明白了许多道理,对人生也有了新的领悟。

- (一)自身:前期学习不够,销售方面的技巧也有待提高,理论的基础还是够扎实,相关的销售心理学还有推销的技巧各个方面的理论知识都需要有进一步的提高。
- (二)商场的员工办事效率有待提高,员工分工不大合理,没有把任务分配清楚,各个区的责任没有落实好,导致出现了问题找不到负责人。实践的过程中我了解到,"家电下乡"政策得到了众口一词的好评,自"家电下乡"的政策实施以来,家电商场的营业额得到了提升,"薄利多销"也成为了家电买卖的主流。购买"家电下乡"产品的农民占购买家电农民总数的百分之九十五以上,在下乡产品中,海尔的冰箱、洗衣机等都是较受广大农民青睐的产品。"家电下乡"政策在一定程度上可谓是深入人心。

两型社会工作报告 社会保障工作报告篇七

作为新时代的大学生,社会实践是每一个人必须拥有的一段经历,它使我们在实践中了解社会、在实践中巩固知识;它是对每一位学生专业知识的一种检验,它让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识,既开阔了视野,又增长了见识,为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础,也是我们走向走向社会接受挑战的第一步。

又是一年春来到,正是游子返乡时。在我国,有这样的一个特殊的群体,他们在城市的角落中游走,做着城市中最脏,最苦,最累的工作,正值返乡团圆之际,大连理工大学赴大连辛寨子实践团开展了"校内宣传号召返乡列车与农民工共享座位"、"实地走访调研农民工"、"归乡农民工家庭走访"系列活动,努力发现农民工返乡中的问题,实实在在为农民工做一点事情。

学校放假前夕,实践团的同学们在校内搭设帐篷,在校内人流高峰期采用发传单,向大家科普农民工团体票相关的知识。 大家满怀激情地在印制"愿意共享座位"的条幅上签上了自己的名字,不少同学表示自己愿意在列车上与农民工兄弟共享座位,本次活动受到了同学们的一致好评。

春节前夕,实践队员们走上大连辛寨子广场,针对农民工返 乡问题展开调研。实践队员的到来为再此等候的农民工兄弟 带来了一阵温暖,他们热情的与实践队员进行交谈并填写调 查问卷,对于大学生这种主动接触社会表示赞赏,调研结束 时,实践队员送上提前准备的手套,并合影留念。

根据回收的调查问卷可以看出,农民工的返乡的方式基本都是依靠火车,而他们的购票方式89。7%是通过亲自去火车站售票厅排队购票,我们发现大家都对于网络购票的方便快捷表示认可,但是他们由于自身接触电脑知识很少,而且由于工作原因无法提前确定返乡具体时间,网络购票对于他们来说还是很难的一件事情。此外,我们发现被调查的农民工中53。8%的人对于这一年的收入表示满意,并且82。1%的农民工为家人准备了春节礼物,被调查的农民工都表示春节过后会再次出来打工。

春节过后,实践队员根据自身情况,走访了农民工家庭,倾 听农民工兄弟在返乡的路上发生的故事,听他们讲诉就返乡 有什么看法。居住在辽宁大石桥市,在外地打工的农民工李 大哥告诉我们,回家的路再难,春节都会回来,不怕路途远, 最怕的是自己一年没有挣到钱,只有拿着钱自己才觉得有脸 面见自己的家人。

实践系列活动在队员们的奔走与倾听中结束了,与农民工兄弟的接触给了我们很多的温暖与感触。尽管他们建起的高楼或许自己无法住入,尽管他们种下的花草树木装扮了别人的家园,但是他们还是用心去爱这个城市,希望社会各界携手努力,为农民工兄弟提供更加公平的待遇与温暖的呵护,我

们相信,明天他们的生活会更美好。

两型社会工作报告 社会保障工作报告篇八

根据国务院《关于进一步加强就业再就业工作的通知》文件精神,和省、市、区的文件要求,按照科学发展观和构建社会主义和谐社会的总体思路,高度重视民生工程,认真落实"十二五"时期国民经济和社会发展规划。

- (一) 乡党委、政府高度重视就业工作,进一步明确目标任务,多渠道开发就业岗位,努力开创新的就业平台。
- 1、新增城镇就业25人,城镇人员就业301人,下岗职工和城镇无业人员再就业5人,"40、50"人员再就业3人,省内农民用工企业在岗培训200人,登记失业率3.9%。
- (二)进一步完善和落实再就业政策,促进下岗人员再就业。 对有劳动能力和就业愿望的国有企业下岗人员,国有企业关 闭破产需要安置的人员,国有企业所办集体企业下岗职工, 享受城市居民最低生活保障且失业1年以上的城镇其他登记失 业人员发放《再就业优惠证》1人,并享受到相应的政策扶持。
- (三)对多下岗人员中的困难户实行低保,在每一年城市低保人群中,政府安排了一定比例的困难户和下岗失业人员享受低保,使他们的困难得到缓解。
 - (四)进一步发挥失业保险制度的优越性,促进再就业功能。

乡政府按照失业保险条例的有关规定,对全乡事业人员、大学生村官、行政后勤岗位工人等落实失业保险,按照月工资,单位2%、个人1%的保险缴费率,全乡共计参加失业保险230人。

(一)全乡把机关、事业单位人员230人全部纳入养老保险和 医疗保险。将下岗和失业人员纳入社会养老保险20人,并享 受到社会养老保险补贴。逐步实现城镇个体工商户、灵活就业人员统一参加养老保险,积极创造条件为进城务工者提供必要的保障。

(二)20××年国务院新型农村社会养老保险工作。从1月份 开始启动至今,新增参保人员459人,累计参保人数12340人。

乡建立就业和社会保障服务中心对社区就业和社会保障工作 服务体系中工作人员进行了三次业务培训,基本解决了群众 参保难的问题,业务人员水平明显提高。

- (四)20××年城镇居民医疗保险工作,参保人员达到556人,超额完成任务,低保户、困难户、重度残疾等重点对象都得到了优惠,人人享有医疗报销政策[]20xx年参保登记工作正有序开展。
- (五)截止11月5日,国寿农村小额意外伤害险,全乡已参保4419人,占完成全年总任务4299人的102.7%。

乡党委、政府高度重视劳务开发工作,把落实劳务开发工作 纳入我乡经济发展的总体目标,乡、村实现目标责任制,年 终进行统一考核,实行逗硬奖惩。

(一) 劳务开发总体目标的实现情况。

20××年全年共计输出10273人。其中:指导性输出9995人,直接组织输出267人,其中国内其他工种4人,国外8人。劳务收入按人平纯收入1318元计算,全乡3760万元。

(二) 就业前职业技术培训。

全乡共计组织农民工培训504人。其中指导性培训424人,直接组织培训80人,品牌培训17人。

(三) 办理各种职业技能培训证书。

通过指导培训和直接组织培训,提高了农民的技能,已办理各种职业技能证书524人,提高了输出质量,增加了农民工收益。

(四) 劳务收入增加,提高了我乡农村经济发展速度和农民生活水平。

由于我乡通过培训,农民工的质量大大提高,收入明显增加, "一人输出,全家受益"。农民的生活水平有较大提高,居 住环境大有改善,为建设新农村奠定了一定的基础。

- (一)按照中央、国务院省、市有关文件精神,进一步加强 就业和社会保障和劳务开发工作,作为我乡社会稳定、增加 农民收入,落实民生工程的大事来抓。
- (二)进一步深入调查研究,就业和社会保障工作的落实和 劳务开发工作中存在的新问题。为政府提供解决问题的有效 措施和办法。
- (三)进一步抓好新型农村社会养老保险工作,加大对16周岁以上,60周岁以下未参保人员的宣传力度,做到应保尽保,人人享受国家的优惠政策。
- (四)进一步抓好城镇居民医疗保险工作,逐步做到全覆盖, 人人享受医疗报销。
- (五)抓好国寿农村小额意外伤害保险工作,减轻农民抗御意外伤害的风险。
- (六)大力加强劳务培训和劳务输出,以提高输出质量,增加收益为目的,着力提高农民收入为重点的劳务开发工作。

(七)抓好乡(镇)、村、社区就业和社会保障平台建设和队伍建设,提高业务人员的服务水平。