

最新综合布线合同(大全5篇)

合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面是小编为大家带来的合同优秀范文，希望大家可以喜欢。

最新综合布线合同(5篇)篇一

买受人（乙方）：_____

2. 交易数量：_____

3. 单价：_____总价款：_____

4. 质量

a.按照国家标准或者指导标准：_____执行

b.按照国际通用标准：_____ 执行

c.按照行业标准：_____ 执行

d.按照封存的样品标准执行

e.协商约定质量达到以下水平：_____

(2) 以下部件的质量、性能标准或参数为

部件a□_____质量标准或参数：_____

部件b□_____质量标准或参数：_____

5. 产品整体作业的性能应当达到以下水平：

以下部件作业应当达到以下水平：

部件a□_____作业水平： _____

部件b□_____作业水平： _____

6. 产品的整体技术性能标准为：

以下部件采用以下技术：

部件a□_____采用技术： _____

部件b□_____采用技术： _____

7. 产品功能

8. 安全性能

对环境的影响： _____

对操作人的影响： _____

数据安全： _____

安全标识： _____

甲方为乙方提供详细技术资料，产品及其各部件使用的技术应当和资料上显示的相一致。

9. 包装方式

防潮要求： _____

防晒要求： _____

抗震要求： _____

防灰尘要求： _____

外包装标识要要求： _____

审美要求： _____

运输办-理方： _____

运输费用负担方： _____

运输方式： _____

始发地点： _____

到获地点： _____

承运人： _____

双方按照以下第_____种方式完成交付

(2) 乙方收到货物并且验收完毕则交付完成。

(3) 乙方自己提货，提货装车（船）完成则交付完成。

(4) 除以上方式外的其他方式，约定为： _____。

甲方当于_____年_____月_____日前完成交付。

货物毁损灭失的风险交付前由甲方负担，交付后由乙方负担。
该风险的负担不影响违约责任和产品侵权责任的主张。

所有权的转移遵照以下第_____项执行

(1) 货物交付后所有权即转移至乙方

自货物交付后的_____日内完成检验，若对质量有异议乙方应当在_____日内向甲方书面提出，并且妥善保管质量瑕疵货物，等待协商处理。

检验人：_____

检验技术手段：_____

检验方法：_____

检验合格的标准：_____

经检验，若产品质量合格率为_____ %以上则甲方对不合格产品可以采取以下补救措施：要求退货、要求修理、要求更换，费用由_____方负担。

经检验，若产品质量合格率为_____ %以下则乙方享有对整个合同或者不合格部分的解除权，乙方仅解除不合格部分的，合同其余部分有效。

支付方式：_____（可以约定使用银行转帐、支票、本票、汇票、现款等方式）

支付条件：_____（可以约定付款的条件以防范风险）

支付时间或者期限：_____

支付地点：_____

乙方于_____年_____月_____日前支付定金_____元。

第十条售后服务

甲方负责对产品的安装、调试、技术培训，费用由_____方负担，这些工作应于_____年_____月_____日前完成。

产品正式投入使用后的_____内（时间）维修由_____方负责，费用由_____方负担。工具、配件的供应由_____方提供，费用由_____负担。

产品的升级事项约定为：

甲方履行不能应当承担的责任：_____

甲方迟延交货应当承担的责任：_____

甲方履行瑕疵应当承担的责任：_____

其他违约责任：

乙方履行不能承担的责任：_____

最新综合布线合同(5篇) 篇二

乙方：

依据《_合同法》的有关规定，经甲乙双方平等友好协商，达成如下协议，以供双方共同遵守。

品名_____

单价_____

规格_____

数量_____

总价_____

合计金额(人民币)_____元。

乙方必须保证产品面料、款式符合甲方要求，且无任何质量问题，否则要承担相应的违约费用即合同金额的_____%，并赔偿甲方因此受到的其他损失。

乙方保证于本合同签署之日起，在_____天内，将甲方采购的物品全部送达指定地_____不能拖延，否则乙方应从最迟交货日的次日起，每日向甲方支付延迟交货部分货款的百分之三的违约金，并赔偿因此给甲方造成的其他损失，此项违约金以逾期移交物品部分货款总值的百分之五十为限度。

甲乙双方签订合同后，甲方向乙方交付总价款的_____%即_____元作为定金，乙方交货经甲方验收合格后，一次性付清尾款。

本合同未尽事宜，双方友好协商。本合同一式二份，经双方签字盖章后生效。甲、乙双方各持一份，具同等法律效力。

甲方签章： 乙方签字：

_____年_____月_____日_____年_____月_____日

最新综合布线合同(5篇) 篇三

乙方：

产品。

二、 经营期从201__年__月__日起到201__年__月__日止，合

同期滿以后可优先续约。

三、甲乙双方在合同期限内各自承担民事责任，相互之间无产权及归属关系，但必须按甲方的统一模式进行管理，乙方在其加盟店中只能所代理的甲方的产品。

四、 甲方的权利和义务

1. 甲方给乙方开业配送市场价人民币_____元的产品，价值_____元的设备，价值_____元的开业礼品，乙方按送货单签收。
2. 应向乙方提供统一的商号，装修设计，及管理制度。
3. 甲方不得在代理商代理区域内设立同等级别的代理商。
4. 甲方按商品统一零售价的_____向乙方供货(甲方保留因国际市场材料价格导致相应调整供货价的权利)。
5. 甲方确保提供的产品的质量，产品保质期内如出现质量问题，概由甲方负责。
6. 甲方有新的产品推出应优先由乙方在该区域代理。
7. 乙方开业期间甲方可派员上门培训，差旅费和工资由甲方承担。
- 8 乙方按月销售回款额达_____元时，甲方给予_____元的奖励。

五、 乙方的权利和义务

1. 获得区域经营甲方指定产品的权利。
2. 获得甲方指定产品，商号及管理制度的使用权。

3. 乙方提供在当地工商部门核准经营的相关文件和本人身份证明。

4. 乙方于签约后一次性支付配货押金的_____ %、实际金额为人民币_____作为加盟订金(如乙方违约此订金不退还), 余额_____元人民币在签约后10天内一次性付清, 合同才正式生效。配货押金按年销售返款达_____元以上可退_____元的标准, 直至各级加盟店押金退完为止。

5. 如属代理商, 乙方首批进货额(以实际回款计算, 下同)为人民币_____元, 月进货额最低为人民币_____元。合同签订半年内, 乙方区域招商不足3家;或连续2个月无进货时, 甲方将有权取消乙方代理资格。

6. 乙方发展的下属连锁加盟店如由甲方签订合同, 统一安排开业, 每发展一家, 甲方奖给乙方奖金人民币_____元, 其产品由乙方按规定的价格供应。

7. 乙方销售上述产品时仅限于第一项约定的地区范围内。若乙方有跨区销售行为, 一经证实, 甲方将会把产品收回, 并处以罚款。

8. 乙方在销售上述产品时其零售价上下浮动不得超过甲方零售价格的15%, 批发价不得低于甲方给乙方的供货价。

9. 乙方对甲方的定期或不定期对账工作, 必须积极配合, 并将每月营业情况传回甲方以备研讨及宣传。

六、产品收发货及费用

1. 甲方发货实行款到发货, 按订货单和汇款单发货。

2. 产品采用乙方委托甲方代办方式, 托运费用由乙方负责。

3. 乙方在收货后3天内对产品进行验收，验收以甲方发货单为准，如有少发或错发情况，附在发货单上传回甲方核查补发；如无误，乙方需签单收货，并将单据传回甲方。如甲方在货到乙方10天后仍未收到乙方验收单据，则视为该批货品乙方全部验收入库。

4. 乙方需退换所购产品，如属甲方质量问题，甲方负责免费调换；如属乙方自行换货，如包装损坏影响再销售，乙方需承担产品折扣价后30%的包装费用。

七、违约及其责任

任何违反以上条款的行为均视为违约：在合作方没有违约的情况下单方面终止合同的一方也视为违约，在合作单方违约的情况下，守约方可即时终止合同，违约方应向守约方支付合同标的20%的违约金。出现不可抗力因素可另行协商处理。

八、未尽事宜：

本合同经甲乙双方代表签字即生效。本合同一式两份，双方各执一份，如发生争议双方协商解决，协商不成，可提起仲裁。

甲方： 乙方：

地址： 地址：

代表人： 代表人：

日期： 日期：

开户行： 邮编：

帐号： 电话：

最新综合布线合同(5篇) 篇四

____食品公司，以下简称乙方。

根据《_民法典》及《生猪、鲜蛋、菜牛、菜羊、家禽购销合同实施办法》的规定，经甲乙双方充分协商，特订立本合同，以便双方共同遵守。

第一条产品的名称、品种和数量

1. 产品的名称和品种：_____

2. 产品的数量：_____

第二条产品的等级、质量和检疫办法

1. 产品的等级和数量：_____。

2. 产品的检疫办法：_____。

第三条产品的价格，货款结算与奖售办法

1. 产品的价格按下列第项执行：

派购任务或派购基数内的产品，执行国家规定的收购牌价。在合同执行期内遇有价格调整时，按新价格执行。

不属派购任务或派购基数的产品，收购价格由当事人协商议定。

2. 货款结算办法按下列第项执行：

对村民、专业户、个体经营户一般采用现金结算，钱货两清。

对按有关规定必须采取银行结算的，按银行的统一规定办法

结算。

第四条交货期限、地点和方式

第五条甲方的违约责任

1. 甲方未按合同收购或在合同期中退货的，应按未收或退货部分货款总值的__%，向乙方偿付违约金。
2. 甲方如需提前收购，商得乙方同意变更合同的，甲方应给乙方提前收购货物总值的__%的补偿。甲方因特殊原因必须逾期收购的，除比照中国人民银行有关延期付款的规定，按逾期收购部分货款总值计算向乙方偿付违约金外，还应承担供方在此期间所支付的保管费和饲养费，并承担因此而造成的其它实际损失。
3. 对通过银行结算而未按期付款的，应按中国人民银行有关延期付款的规定，向乙方偿付延期付款的违约金。
4. 乙方按合同规定交货，甲方无正当理由拒收的，除按拒收部分货物总值的__%向乙方偿付违约金外，还应承担乙方因此而造成的实际损失和费用。

第六条乙方的违约责任

1. 乙方逾期交货或交货少于合同规定的，如需方仍然需要的，乙方应如数补交，并应向甲方偿付逾期货或少交部分货物总值的__%的违约金如甲方不需要的，乙方应按逾期或分交部分货款部分的__%的违约金。
2. 乙方交货时间比合同规定提前，经有关部门证明理由正当的，甲方可考虑同意接收，并按合同规定付款乙方无正当理由提前交货的，甲方有权拒收。

3. 乙方交售的产品规格、卫生质量标准与合同规定不符时，甲方可以拒收。乙方如经有关部门证明确有正当理由，甲方仍然需要乙方交货的，乙方可以迟延交货，不按违约处理。

甲乙双方都违反合同的，应当各自承担相应的责任。当事人一方因第三人的原因造成违约的，应当向对方承担违约责任。违约金视为违约的损失赔偿，对于违约金过高或过低的部分，当事人可以请求适当调整。

第七条不可抗力

合同执行期内，如发生自然灾害或其它不可抗力的原因，致使当事人一方不能履行、不能完全履行或不能适当履行合同的，应向对方当事人及时通报，经有关机构证实后，不负违约责任，并允许变更或解除合同。

第八条其它

_____□

当事人一方要求变更或解除合同，应提前通知对方，并采用书面形式由当事人双方达成协议。接到要求变更或解除合同通知的一方，应在7天之内作出答复，逾期不答复的，视为默认。变更或解除合同不得损害双方利益和影响国家收购计划的执行。

违约金、赔偿金应在有关部门确定责任后10天内偿付，否则按逾期付款处理。任何一方不得自行用扣付货款来抵充。

本合同如有未尽事宜，须经甲乙双方共同协商，作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

本合同正本一式二份，甲乙双方各执一份。

甲方：_____

代理人：_____

乙方：_____

代理人：_____

____年__月__日

最新综合布线合同(5篇)篇五

一、甲、乙双方的权利和义务

- 1、甲方是_____系列产品的供应商，乙方是经销商。
- 2、销售范围：甲方指定乙方在_____范围内销售甲方产品。
- 3、乙方作为甲方的经销商，应尽经销商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽最大努力将甲方产品销售。甲方也应保证供应足够的货源。
- 4、产品的型号由订单、收货单确定，最终以收货单为准。
- 5、运输及运费计算：甲方将以产品到岸价的形式向乙方供货，即甲方负责将产品发运到乙方所属地区配货站的运费，而乙方将负责货物在当地配货站到乙方仓库的一切费用。
- 6、甲方应向乙方提供符合国家标准的产品，如乙方发现产品质量不合格，乙方有权向甲方提出调换，但由于乙方保管不慎而导致的质量问题或在销售过程中由于乙方原因造成的一切损坏均有乙方负责，甲方不负任何责任。
- 7、货物残损、退换：乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，

导致影响销售，应立即于送货单上注明，并请送货的部门签名作证；乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向保险公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。

8、销售任务：乙方应完成总的销售额为：_____套/年。

9、付款期限：甲方对乙方的付款条件为款到付货，即乙方每次定货需先将货款汇至甲方帐户内，甲方在确认款已到帐后5日内发货（不可抗力因素除外）。

10、甲方负责为乙方提供全面的技术支持，负责为乙方培训售后服务人员（培训设在甲方公司所在地）。

二、乙方的特别义务以及奖励

1、保持甲方产品所有规格一个月销售的库存，甲方有权要求乙方进行库存增减调整。

2、配合行动：当甲方在当地进行产品推广活动资源时，乙方有义务提供人力和借货服务。

3、价格控制：乙方可享受甲方的经销商供货价，乙方须保证按甲方规定的二级批发商供货价及零售商供货价给零售商及批发商。同时，乙方有义务控制其供应的零售商按甲方建议零售价售给终端消费者（二级批发商供货价、零售供货价、零售价由甲方另行通知）

4、对乙方的优惠：

乙方作为经销商，可以享受出厂价_____元/套；

若乙方销售业绩特别出色，甲方将给乙方更大的优惠，具体优惠措施由甲方另定。

三、合同的变更及终止

- 1、经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。
- 2、乙方如连续三个月不能达到甲方所定下的销售目标，甲方视乙方为自动终止本协议。
- 3、本协议期满后，由甲、乙双方协商是否续签本协议，乙方具有优先续签本协议的权利。

四、违约责任：

- (1) 乙方超越销售范围销售甲方产品；
- (2) 乙方违反了结算规定，未按要求付货款；
- (3) 乙方每月的销售额连续两个月未能达到甲方要求的销售额；
- (4) 乙方经营遇到巨大困难或管理发生实质性变化，如由他人承包、可能破产，导致甲方的权利无法得到保障时。

2、本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成时，可申请仲裁或由甲方所在地人民法院管辖，依法处理。

五、附则

- 1、本协议有效期为：_____年___月___日至_____年___月___日。
- 2、其它未尽事宜双方可友好协商。
- 3、本协议一式两份，双方各执一份，签名盖章后即生效。
- 4、乙方收货人员确认书是本合同的附件。