

# 最新部门年终工作总结及明年工作计划 年终工作总结及明年工作计划(通用9篇)

计划是一种为了实现特定目标而制定的有条理的行动方案。计划可以帮助我们明确目标，分析现状，确定行动步骤，并制定相应的时间表和资源配置。以下是小编为大家收集的计划范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 部门年终工作总结及明年工作计划篇一

xx年，在县委、县政府的坚强领导下，在上级业务主管部门的关心指导下，全县商务战线广大干部职工，深入贯彻四中全会及省市商务工作会议精神，全面落实科学发展观，积极应对国际经济形势变化，围绕县委、县政府的工作部署，齐心协力，迎难而上，实现了商务事业的新发展。对外贸易平稳运行。

一年来，我们主要在以下方面展开工作：

今年国内银根相对较紧，企业贷款门槛仍然偏高，中小外向型企业融资较难，资金运转困难。为帮助企业解决资金运转不畅难题，一是全力为企业争取项目资金。年初，我局成立了项目工作领导小组，加大跑省跑市工作力度，全力争取省厅政策倾斜和资金扶持。

到目前为止，国际贸易环境仍不乐观，对外贸易工作压力很大。为保持全县外贸进出口平稳协调发展，我们以“保存量、促增量、调结构”为主线，加快转变外贸发展方式，努力扩大出口。

一是分解落实年度目标任务。年初深入外向型企业，全面了解出口形势，对照上年出口业绩，进行任务细化分解，逐一落实到位；年中针对出口下滑，数次赴企业进行调度，了解生

产出口情况，分析目前形势，探讨风险规避机制，用足用活外经贸促进政策，加强内部管理，扩大外贸出口；督促企业开足马力，抢生产、多出口，以确保全年目标任务顺利完成。

二是优质服务外向型企业。在国际金融危机影响持续加深及当前经济形势起稳回升形势下，多次深入企业，帮助企业解决资金难题及经营困难，努力寻找扩大出口的有效途径。组织参加贸易展会。先后组织企业参加春秋两季“广交会”、上海“华交会”、东盟博览会、乌洽会、海峡两岸电子展览会、深圳高新技术成果交易会等展会。在巩固北美洲、欧洲等传统市场的同时，为开拓南美新兴潜力市场打下基础。加大“走出去”工作力度。

当前，国际资本市场低迷，开展境外投资时机相对较好，为此，我们积极引导县内有实力的企业采取灵活方式，开展境外投资。上半年龙华集团投资192.5万美元成功收购美国最大地板销售网络公司，实现了县内企业境外投资的新突破。组织人员参加培训。积极组织新获权企业参加省厅举办的进出口企业商务政策和业务培训，掌握最新外经贸政策和业务知识，努力提升县内从业人员素质。做好窗口服务工作。今年，境外客商来我县投资锐减，中心窗口仅办理2件外资类项目。但窗口人员服务靠前、热情未减，得到中心领导和社会各界一致好评。在中心评比中，商务窗口或工作人员第一季度荣获“先锋模范岗”、6月份荣获“服务明星”、10月份荣获“红旗窗口”，为我局赢得了荣誉。

同时，局机关把招商引资工作放在突出位置，举全局之力，引八方资金，抓早抓实，抓出成效。

一是切实为全县招商引资服务。4月份，牵头组织参加中博会和徽商大会，会上，参加省签约项目2个、市签约项目5个，协议引资10.4亿元人民币、外资2550万美元；两次赴江浙、一次赴深圳开展招商引资活动；9月份组团参加了厦洽会，签订合作项目1个，协议投资1亿元。同时，密切跟踪签约项目，

确保资金到位。

二是务实做好机关招商引资工作。xx年，我局招商引资任务为内资1250万元、外资200万美元。为尽早尽快完成任务，我们抢抓机遇，采取得力措施，争取最佳成效：康尔美油脂有限公司基础设施和厂房建设到位资金1480万元、龙华集团固定资产投资315万元、六安鸿达电器固定资产投资500万元、安徽惠德太阳能厂房建设及设备购置到位资金20xx万元；线索项目有文峰置业有限公司拟引进苏果超市。

三是协会招商引资情况良好。两协会在积极参与县、局招商引资活动外，不等不靠，主动出击，物资协会更是开动脑筋，狠下功夫，挤出财力，外出招商，取得了一定效果：由合肥水泥研究所郑主任投资120万元的鑫瑞燃气站项目，已在园区规划选址，待土地报批后，即可动工；线索项目是东华科技股份公司，拟在高桥湾科技园区投资1000万元，兴建办公楼及配套设施。

按照“保民生、保增长、促稳定”和“搞活流通、扩大消费”的要求，加快流通体系建设，完善市场调节，规范市场秩序，促进全县商贸流通业态快速发展。

1、深入推进家电下乡工作。家电下乡活动在我县启动以来：

一是广泛开展家电下乡宣传工作。前期召开了宣传动员会，在乡镇树起永久性宣传标牌，在文庙广场举行了家电下乡工作启动仪式，印发宣传单5万份，租用宣传车巡回宣传，并利用皖西日报xx周刊宣传专版进行整版宣传，努力做到家喻户晓。6月份，邀请省家电下乡大篷车来我县诸佛庵、衡山及与儿街等镇进行宣传，收到了良好效果；目前正同县邮政局准备在春节期间，利用邮政名信片、年画对外出务工人员进行宣传，再掀家电下乡宣传热潮。

二是开展家电下乡网点备案、审核及整治。在前期备案及后

期审核的基础上，对遍布全县的104个备案网点进行确认，确保备案企业在软硬件上符合要求。为确保家电下乡工作顺利推进，把这一项惠民政策落实好，10月份，我局会同财政局对备案企业进行了集中整顿，以防不法网点坑农害农事件发生。

三是完善网点代垫直补工作。为方便群众，按照上级精神，在赴叶集考察的基础上，9月份我县正式实施家电下乡网点代垫直补工作。为提高网点直补兑付率和普及率，我们还派员分赴边远山区备案网点进行指导，家电下乡产品补助资金兑付率由原先的75提高至90，进一步激发农民购家电热潮。到目前，共销售各类产品9264台，金额20xx万元，发放补贴资金达216万元。

## 2、继续实施“万村千乡市场工程”。

根据上级文件精神，6月中旬，会同县直相关部门负责同志，组成评估小组，制订评估方案，对“万村千乡市场工程”展开中期评估。工作中，既深入乡村农家店开展实地查验，又听取试点企业工作汇报，进行综合评估，肯定了成绩，找出了差距，为下一步工作指明了方向。11月份，组织召开了“万村千乡市场工程”验收工作会议，制定了工作方案，对5家试点企业上报的08□xx年度新、改建的105家农家店和1个配送中心进行前期初审和正式复验，合格率达到100。至此，我县“万村千乡市场工程”经过近5年的试点、培育和发展，基本覆盖了全县100乡镇和90以上的行政村，商品配送力达到进一步提高，进一步刺激了农民消费。

## 3、市场服务中心各项工作有序推进。

按照要求，我局在县办管脱钩工作领导小组统一领导下，派出人员进驻工作组，协助做好前期资产清算、人员摸底及参与制定具体工作方案，主动做好各项工作，从市场资产接收，债权债务移交，市场管理人员分流、安置，办理符合条件退

休人员手续，到全体上岗人员的学习培训，顺利完成了办管脱钩各项任务。为进一步理顺关系、加强管理、开展工作，我们临时指派了中心及各服务部负责人，出台了一系列规章制度，坚持用制度管人、办事，市场秩序井然。9月份，我局组织人员对中心办公室及服务部临时班子进行了考核，明确了责任人，调整了工作人员。

#### 4、强化市场流通监管。

今年，我们全面启动商务综合执法工作，召开工作会议，制定工作计划，按要求、分阶段开展工作，实现了商务执法工作的常态化、正规化。强化生猪屠宰和肉品市场监管。会同有关部门密切配合，联合开展执法检查，确保生猪定点屠宰率、市场肉品合格率均符合要求；对私屠滥宰、病害猪肉品上市交易等违法行为，给予严厉打击，共查处违规经营冷鲜肉案件80余起，确保人民吃上“放心肉”。

在甲流防控期间，及时召开屠宰场点高危从业人员会议，做好预防；落实人员，全天候轮流值班，发现苗头及时上报。上半年，我局组织相关人员赴金寨进行酒类流通执法工作考察，学习经验，以促进我县酒类流通备案登记及监管执法工作进一步完善，在监管工作中，对城区3户批发代理商的违规行为给予了相应处罚。完善再生资源回收经营者备案登记。在去年工作基础上，进一步做好县内再生资源回收企业备案登记，以规范再生资源经营主体，完善经营体系。

#### 5、加速城区商业网点规划编制工作。

根据上级要求，年初正式启动xx县城区商业网点规划编制工作，目前已完成网点规划的现状考察、资料收集、初稿编制，目前正同相关部门衔接，进行资料再收集、初稿再修改工作，预计年内完成。

#### 6、强化市场监测工作。

新报新元百货、漯河市场、诸佛庵市场、好又多超市和利农农资公司等5家样本监测企业;组织5家负责人员及业务骨干赴市局进行业务培训;督促做好相关数据上报,为决策者提供信息来源。

## 7、安全生产常抓不懈。

开展“全国安全生产月”宣传活动。根据要求,结合商务工作实际,悬挂宣传条幅,设立安全生产咨询服务台,印发商务部《零售商促销行为管理办法》和《安徽省民用爆炸物品安全管理办法》,认真开展以“关爱生命、安全发展”为主题的安全生产月宣传活动,让从业者珍爱生命,安全生产。

开展安全生产专项整治行动。为贯彻皖政办明电xx号精神,同时召开流通领域安全生产专题会,明确专人负责安全工作;制订了《xx县商务局安全生产专项整治行动方案》,对全县范围内商贸流通企业,包括民爆公司、加油站(点)、生猪定点屠宰场以及超市、农贸市场进行全方位、多轮次实地检查,以消除隐患、杜绝事故发生。开展食品安全督查工作。在元旦、春节、五一、端午、中高考、国庆、中秋期间,对全县食品安全进行专项检查,防患未然。

以深入学习实践科学发展观活动为契机,狠抓自身建设,努力为商务事业稳健发展和机关各项工作顺利推进提供支撑。扎实开展“深入学习实践科学发展观”活动。按照县委学习实践活动领导小组总体部署,从3月中旬起,我局用半年时间在机关党员干部中开展了以“实践科学发展观、推进商务大发展”为主题、以“深入解放思想、扎实改进作风、推进商务发展”为实践载体的学习实践活动。在学习实践活动中,局党组严格按照县学习实践活动领导小组办公室的要求,紧密结合实际,认真开展学习调研、分析检查、整改落实各阶段工作,完成了任务,取得了成效,实现了“党员干部受教育、科学发展上水平、人民群众得实惠”的根本要求;按照《党章》和科学发展观要求,教育党员干部严格遵守《党章》规定,

按照“三会一课”要求，积极参加组织生活，完成组织交办任务，按时足额缴纳党费，及时完成党报党刊征订任务。着力推进反腐倡廉制度建设。按照中纪委xx届四次全会精神要求，坚持围绕中心、服务大局，坚持突出重点、整体推进，坚持贴近实际、注重实效，坚持改革创新、与时俱进，深入推进反腐倡廉制度建设，完善反腐倡廉制度体系，建立健全落实长效机制，为反腐倡廉建设提供制度保障。加强党风廉政建设，提高党员干部拒腐防变能力。充实商务执法队伍。鉴于执法人力不足，选派19名人员参加了省厅举办的商务综合执法培训班，以进一步充实商务综合执法队伍。

随着队伍的充实，商务执法活动全面展开。目前，我局正积极申报全国第二批商务综合执法试点县，以此来推进商务执法工作的规范化、正规化。加强机关文明创建。争创全国卫生县城和创建全省文化先进县工作中，我局成立组织，召开动员会，制定工作方案，要求全体干部职工自觉做好各项工作。落实办公场所股室包保制度，定期跟踪检查督促，努力实现办公场所亮化、办公环境美化。

1、稳妥推进企业改制。按照县政府要求，今年我们对条件相对成熟的商贸流通协会所属五交化公司实行改制。目前已完成改制企业职工大会的召开，企业财务的审计，职工出生年月和工龄的核实，职工的养老保险、医疗保险、失业救助等各项应付资金的测算，现正对企业国有资产进行合法有效处置。对物资流通协会所属物华燃气改制工作进行全面扫尾，做到善始善终、平稳有序。

2、切实做好维稳工作。机关和协会全面加强职工来信来访工作，对原外贸下岗职工，百货、五交化公司职工以及燃料公司职工信访事项，尽全力协调解决，最大限度维护其合法权益。主动同社保、医保部门协商，帮助下岗职工办理养老保险、退休职工办理医疗保险；就外贸公司下岗职工的养老、医疗保险问题进行咨询，以求妥善解决历史遗留问题。切实做好社会治安综合治理，严格实行军转干部包保责任制；全面落

实军转干部、参战转业人员、离退休人员各项待遇。对退休、下岗特困职工进行帮扶，切实维护商务系统社会稳定。

3、积极开展帮扶工作。为做好整乡镇推进、扶贫开发整村推进和新农村建设帮扶工作，数次赴东西溪杨树口、诸佛庵小堰口和大化坪金鸡山村进行调研，同村两委班子共同探讨村级集体经济发展之路，挤出10000元办公经费，帮助他们完善基础设施。两协会也都主动从办公经费中各挤出5000元资金，帮助结对村改善办公环境。

目前，国际经济正起稳回升，因此，要强抓各种有利时机，全方位做好商务工作，努力保持全县商务经济健康稳健发展。

(一)目标任务根据当前商务经济发展形势，结合企业发展现状□xx年，商务经济目标任务是：

外贸进出口达到9200万美元，同比增长15；利用外资4650万美元，同比增长15。

## (二)主要措施

1、外贸进出口工作紧紧围绕稳定扩大进出口来开展。一是优化调整产业结构，努力扩大出口。在新形势下，抢抓有利时机，挖掘自身潜力，做大做强优势产业；推进产业升级换代，提升出口产品质量，增强国际市场竞争力；力促进出口协调发展，以进口带动出口；加强对新获权企业的催生孵化，培育新的出口增长点。二是拓宽企业融资渠道，缓解资金压力。建立银企合作的长效机制，使二者在合作中实现双赢。帮助企业用足用活各项商务促进政策，努力为企业做好指导协调与服务。

2、内贸工作紧紧围绕扩大内需、刺激消费来推进。当前是扩大内需、刺激消费，保持经济平稳较快发展的重要时期。一要深入开展“家电下乡”工作，抓好惠农政策落实，确保补



贴资金及时到位。加强家电下乡产品质量监管，防止坑农事件发生。二要继续完善“万村千乡”市场体系建设，推进“双百市场工程”，加速城乡市场监测监控体系建设，拓宽服务功能，促进工业品下乡、农产品进城。三要加大商务综合执法力度，整顿和规范市场经济秩序，维护市场稳定，促进企业规范经营、健康发展。四要加强农贸市场管理。在落实制度上下功夫，做到按规章制度管人、办事；指导食品和农副产品交易场所建立食品经营协议准入和管理制度、同入市食品经营者签订食品安全保障协议，建立经营管理档案，落实安全管理责任。加大绿色消费的宣传力度，增强食品消费安全、资源节约和环境保护意识。

3、外资工作紧紧围绕提升利用外资质量和水平来拓展。充分利用沿海发达地区产业转移契机，扩大外资来源，拓宽引资渠道，实现招引外资工作新突破。一是充分利用徽商大会等重大招商引资活动，大力开展产业链招商和以企招商，再掀招引外资新高潮。二是以提升项目质量为核心，招引符合我县产业结构升级的大企业、大项目，不断提高利用外资水平，同时严控高能耗、高污染项目进入xx县三是为外来投资者提供全程优质服务。

4、机关建设紧紧围绕“学习实践科学发展观”的要求来深化。进一步解放思想，拓宽工作思路，推出工作新举措，以新标准、新要求去适应新形势、新任务。一要加强学习，提升服务水平和质量。二要创新服务，进一步改进工作作风。三要坚持依法行政。四要加强廉政建设。努力造就一批会干事、能干事、干成事的商务队伍，为全县商务经济持续发展提供支撑。

## 部门年终工作总结及明年工作计划篇二

20x年即将过去，在这一年来，平凡忙碌中伴着充实，创新扩展中伴着快乐，科室在医院领导的带领下，认真做好各项业务性及事务性工作，全面贯彻执行各级领导安排和布置

的各项工作和任务。牢固树立为人民服务的思想，急患者之所急，想患者之所想，全心全意为患者服务。院领导运筹帷幄，领导有方及时为我科购进所需的手术和处置器械及办公用品，各科室同事也给予我大力支持和鼎立帮助，使得我取得了一定成绩。

现将我一年来的工作总结如下：

## 一、免费白内障复明工作顺利开展

继续开展东源县创建“无白内障盲区县”活动，科室一年来，在各级领导的关心支持下，在中山大学眼科中心的指导下，医院各科室鼎力配合，今年总共为271例白内障患者实施了免费手术，其中204例为国家百万贫困白内障患者复明工程，我院的手术任务超额完成，手术脱盲率达到95%以上，受到患者及家属的一致好评，获患者赠送锦旗2幅，取得了良好的社会效应和经济效应。手术期间，本着为人民服务的信念，着重保证手术质量；密切观察患者手术前、手术后情况并做好回访工作；积极解答患者及家属的咨询并主动告知相关注意事项。20x年5月国际防盲协会组织眼科教授、专家组来我院调研防盲工作，观摩了我院眼科白内障手术，对我院白内障复明工作给予了充分肯定。有各级领导关心和支持，白内障复明工作才得以顺利开展，我们才有更高的热情做好此项工作，一年来科室严把医护质量和服务质量关，全年无一例重大医疗差错事故发生，无感染病例发生。

## 二、业务收入

20x年白内障免费复明手术取得各方面资金支持，总收入达到60万元，眼科中心门诊及自费住院收入达到4万余元。收住自费手术病人3例，使科室自成立以来，从单一门诊到收住手术病人，从单一到综合，在科室做大做强的道路上又迈出了坚实一步。

### 三、更新眼科设备

20x年医院投入30余万元购进了一批眼科设备，例如眼科手术显微镜、a/b超、非接触眼压计、角膜曲率计、裂隙灯，新设备的投入使用，使科室诊疗能力和诊断水平得到极大提升，解决了科室业务发展的“瓶颈”，提高了服务能力，满足了群众就医上的根本需求。

### 四、不断学习提高业务水平

一个合格的医生应具备的良好素质和条件，通过不断加强业务理论学习，努力提高自身的业务水平，阅读大量业务杂志及书刊，学习有关医疗卫生知识，才能丰富自己的理论知识。经常组织医护人员参加省市举办的学术会议，并阅读杂志、报刊和网络信息，学习大量新的医疗知识和医疗技术，从而开阔视野，扩大知识面，提高科室业务水平，坚持用新的理论技术指导业务工作，更好为广大眼疾患者服务。

一年来，在领导的帮助和各科室的协助下，工作取得了一定成绩，也暴露出很多问题，如人员不足、科室规章制度不够完善、免费复明手术就诊程序不够规范等。20x年我们有更高的目标，立志提高眼科服务水平、扩大业务范围，为东源广大眼科疾病患者提供更全面、更高水平的服务，创造更加优异的工作成绩。

为了这个目标，就20x年做如下计划：

#### 一、人员方面

增加科室人员，壮大科室力量。计划增加医师一名、护士两名，以提高科室服务能力。

#### 二、完善科室布局及相关制度

在现有基础上增加检查室一间(放置眼a/b超、角膜曲率计、非接触眼压计)，治疗室一间，病房两间六张病床，诊室里增加暗室一间(放置裂隙灯、眼底镜)，并制定眼科门诊工作制度、住院部工作制度、科主任职责、住院医师职责、眼科手术工作制度等。

### 三、改善手术室环境

眼科手术室还不够规范，要有专人负责。将现有单冷空调换成冷暖两用空调，眼科大部分为老年人，改善天冷手术环境，保证手术安全。

### 四、扩大眼科医疗业务范围，增加手术项目

多参加各种学术会议，不断学习，多于同行交流，提高业务理论水平。科室目前可单独的完成的手术比较少，如翼状胬肉切除+结膜瓣移植术、小切口非超声乳化白内障囊外摘除+人工晶体植入术，及在门诊就可完成的角膜异物剔除、麦粒肿切除等，计划在20x年上泪囊鼻腔吻合、泪囊摘除、青光眼手术(小梁切除术、虹膜周切术)，这些手术眼科来说是比较常见的，在目前出去进修还不可行的情况下，我们可将这部分病人预约好，请外院专家来院手术，逐渐带动科室的医生独立完成手术。

### 五、增加白内障手术可选择性

增加人工晶体种类，国产人工晶体、进口人工晶体，不同种类、价格，可供患者选择，满足患者不同的需求。如需高端手术(如超声乳化白内障囊外摘除术+人工晶植入术)，可请中山眼科中心专家来院手术，费用可由病人负担，即满足患者需求，又提高医院知名度。

### 六、完善免费白内障复明手术就诊程序

进一步完善免费白内障复明手术就诊流程(附流程图)，使此项惠民工程更顺利、安全、快捷，更深入民心。

## 七、做好宣传工作

在现有基础上，进一步加强医院宣传，利用各种形式，采取各种办法，把医院宣传出去，使医院知名度越来越高。

## 八、我们的目标

总之，我们将以精良的设备、尖端的技术及优质的服务争取为更多的眼病患者送去健康和光明!让医院再上新水平、再登新台阶。

## 部门年终工作总结及明年工作计划篇三

俗话说光阴似箭，不知不觉中回首将近一年的工作，走过了不平凡的20\_\_，又迎来了神秘的20\_\_，有硕果累累的喜悦，也有于同事协同攻关的艰辛，它让我成长很多。

可以说虚心学习，努力工作，是我一直以来所坚定的征途，回首过去，内心不禁感慨万千，虽然说没有轰轰烈烈的战果，也算是经历了一段不平帆的考验和磨练，我相信，只要经得起时间的考验，我们才可以成长，才可以一直走下去。

如今紧张而充实又充满神秘的20\_\_已将要接近尾声了，今年在各位领导的关怀下，各位同事的共同努力下，一起脚踏实地的工作与学习。在人力也相当紧张的九月中旬cg第三个楼层开始进入爬破阶段，虽然当时条件非常艰苦，陈组、李组依然没有放松对我产线的关心和支持。

通过两个月的努力，产线的进步来源于各主管的指导，言传身教。课长组长以及各位线长都是我学习的良师益友。都能帮助我提高自身能力，存在的潜意识，一些细节性的东西。

俗话说：魔鬼藏在细节里，给自己定位定向，更正缺点，来填补美中不足。

## 20\_\_工作计划

### 一；工作目标

1、结合学习，掌握新产品类型，新产品的制程，品质的要求。产线安排现场生产管理制度，如“8s”提高操作能力，还要有缺陷原因分析和异常处理。熟悉了解设备操作，减少物料报废，良率的提升。

2、与各线长交流工作经验，了解生产状况和生产安排合理安排人员工位，稳打基础。

3、观察线体生产问题结合实际思考。从人、机、料、法、环的五大角度分析，发现解决实际问题的方法并设定改善措施。

### 二：工作内容：

1、严格按照WI来要求员工作业操作方法并了解新产品的物料用途、及物料管控。

2、生产相关制度，安全措施的宣导、出勤、工单结案、良率以及品质的要求。

3、产线中产出的不良机台原因分析，不良率的统计UPH的跟踪，来料外观不良的标准。从而达到品质意识。

### 三、工作体会：

1、培养多技能工，提高实际操作能力，加强对员工多技能培训，并对重点工站人员加以储备，为后续人员的调整打好基

础，或当人力异动时能够调配，加强干部对员工的培训，如物料的管控，干部要对员工不定时的做陷阱测试，让员工了解物料管控意识的重要性，针对意识较弱的员工进行培训，安排干部喧导教育，以此来加强我全员的物料管控意识，从根本上杜绝物料丢失事件在本班出现，培养一个有团队合作精神，有品质、技术、有担当、有责任感的强力团队。

2、干部的培养，干部是我们的基础，干部能力的高低决定着我们工作的成败，我们要对干部进行实际操作培训，提高干部个人能力，强化干部素质，提升干部专业技能，培养具备综合素质的干部，加强干部业务能力、沟通能力、及完成事情能力。

3、明白自己的职责，培养协调和沟通能力，利用空闲时间分析，自己的不足，吸取他人经验和技能，那些不同之处的细节，多想怎样提高新产品的效率。

20\_\_年是稳定发展的起步之年，累积基础工作经验。回顾以往相结合，努力创造关键一年，核心竞争力。不断加大培训新干部的技能，使其加以历练，纠正一分姿态去努力工作。对今年的当务之急必须做到一个转变，一个认清，转变工作角度，也要认清工作形势。必须跳出原始思维方式，以积极的心态迎接挑战。迎接即将到来的20\_\_，做出终结、分析、感受喜悦。提升自我学习技能，学习新产品相关资料，尽美尽善去迎接每一个挑战。即使还有一些不足，我相信，我们正在通向成功的明天。

以上是我的本年总结，没有到位的地方还请领导多多指导，我会继续努力的。

## **部门年终工作总结及明年工作计划篇四**

（一）经济建设有序开展强化工业主体作用。紧紧围绕经济发展目标，以重点企业为依托，大力发展民营经济。一是做好

“企业服务年”的各项工作，积极为企业争取灾后重建的产业扶持政策，改善企业的发展环境，加大对特色企业的支持力度；二是指导企业加大技改力度，提高企业产品的档次，积极应对金融危机带来的不利影响；三是加大对企业的服务力度，为企业应对金融危机缓解矛盾献计献策，确保全乡工业经济保持持续快速的发展态势。

规模以上工业总产值实现35500万元，完成全年目标任务的100%，增加值实现8400万元、完成目标任务的100%，销售收入实现33700万元、完成目标任务的100%，实现利润890万元、完成任务的100%，实现利税2330万元、完成目标任务100%。固定资产投资1xx万元、完成目标任务的100%，社会消费品零售额10300万元、完成目标任务的100%。

招商引资实现6500万元，完成目标任务数171%。其中，新引进第三产业项目一个，1000万元以上两个项目落户开发区，分别是广汉飞亚汽车零部件制造有限公司和成都浪度家私，引进四川宏声同景房地产开发有限公司（圣芭芭拉小镇）投入资金3500万元，其中省外资金1000万元；广汉浩成房地产开发有限公司（龙院）投入资金1000万元；瞿上园餐厅扩建工程到位资金1000万元。圆满完成全年招商引资任务。

今年，全乡国民生产总值完成2.6亿元，增速达到11.4%，

完成税收359万元，完成目标任务98.9%。

劳动力转移力度加大，农村经济繁荣，农民收入大幅度增加。农民人均纯收入达6385元、同比增加15%。

1、农业增加值目标数6821万元，全年完成6821万元，完成目标的100%，其中：畜牧业产值占农业总产值的54.5%，农民人均纯收入目标数5952元，完成5952元，完成目标数的100%。全年粮食播种面积21660亩，实现粮总产982万公斤。



2、无公害生产投入品合格率目标数100%，完成数100%；蔬菜送检合格率目标数97%，完成数100%；订单农业目标数10400亩，完成10400亩，完成目标的100%；产业化带动（户）目标数3900户，完成3900户，完成目标的100%。

3、在发展养殖业的同时，加强春秋两季动物的防疫工作，全年动物防疫率达到100%，实现生猪出栏1.8万头，小家禽出栏134万只。

4、大力宣传农业生产机械补贴政策和加强农机田间作业安全工作，全年新增农机具38台（套），享受国家、省补贴68.4万元。

5、积极探索农村承包土地流转新机制，成立了土地流转服务中心，各村设置了一名兼职的土地信息流转宣传联络员，统一发布土地流转信息，有土地流转中心与有意愿的农户进行商谈，签订土地流转合同。目前，全乡流转土地358亩。

7、我乡农民工工会为农民工追讨回拖欠工资近万元，切实维护了农民工的合法权益。我乡农村人才服务站组织举办农民工技能培训目标数200人，完成200人，完成数100%；新增输出转移目标数150人，向市外、省外输出劳务150人，完成数100%；提供就业信息40余条，推荐工作岗位60余个。

8、乡村不良债务逐步化解。在财力十分有限的情况下，我们合理利用资金，采取有力措施节约经费，凡是不该开支的钱坚决不开支，可用不可用的钱尽量不用，将有限的资金用于急需建设和化解债务之中。化解不良债务目标数300万元，完成数311万元，完成目标数的104%。

## 部门年终工作总结及明年工作计划篇五

20\_\_年即将过去了，自从我进入采购部已近两年了，这段人生中弥足珍贵的经历给我留下了精彩而美好的回忆。采购部

和其他部门的各位领导在工作和生活中都给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸怀，在对领导们肃然起敬的同时，也为我有机会成为采购部的成员而惊喜万分。

在领导和同事们的关怀和指导下，我通过不懈努力，今年各方面均取得一定的进步，现将我的工作情况做如下汇报：

### 一：通过日常工作积累我对工作岗位的认识

一直以来采购员的工作是服务于生产，它的任务就是以最低的采购成本提供满足质量、数量、交货期三大条件的原料和辅料，换句话说，生产就是采购员的客户，质量，数量，交货期就是生产的要求。

生产的三点要求对采购员来说就是三项责任：向谁买，买多少，何时买

何时买就是根据公司生产能力以及各种物资的交货期，确认各种物资合理的最低库存量，既能保证生产，又使库存资金占用最小化。

综上所述，采购员创造的价值在于保障供应，降低成本。但作为一支“以客户为中心”高效的服务团队中的一员，在完成这两项工作的基础上，还需注重自己的工作服务质量，提高生产部门对本部门的满意度，无论服务态度，工作效率，验收和采购流程及产品质量，均需定期自我总结，定期征求“客户”和管理部门的反馈，已记录生产一现部门对采购货物的直接意见和建议。

我认为作为一个采购员最终的价值是成为利润中心，在采购中创造价值。这种价值的创造不仅仅体现在降低成本，还应体现在服务的升值，采购成本直接影响企业收益，企业的价值管理中，采购员是一个岗位，但采购工作是一个跨部门的

职能，现代管理思想是谋求每个部门的效益化，要让采购成为利润的中心，就需让所有参与采购职能的人员和部门都来关注价值，协同一致。如此方能彰显公司管理的深化。

二：明确岗位职能，认识个人不足。

根据岗位职责和领导的要求，我的主要工作是：

1. 需从\_\_和\_\_购买器件的及时询价，制单，采购及后续申请付款工作及跟踪报关与到货事宜。

2. \_\_器件的订购与跟踪，\_\_项目器件修改，器件维修和调拨等

等关于\_\_器件的各类事宜，与\_\_上海/大连/香港方的沟通与联系。器件邮寄与接收。

3. 所有yy项目器件的订购与跟踪□yy项目器件领取，器件维修和调拨等等关于yy器件的本部门事宜及与销售部沟通跟踪工作。

供件的入库确认，清单制作、各部门负责人签字及本部门入库单存档事宜。

5. 生产报检项目、生产过程中器件报缺(\_\_项目□yy项目)数量的调查、确认、沟通、调拨、补订及技术部修改通知单的存档(纸质/电子)，修改器件的调拨与订购。

6. 工作各类相关表单的制作，记录，存档(\_\_进口器件采购台帐、进口器件入出库情况、部门联络单□yy自供件入出库清单、自供件返还件清单、施耐德库存余料调配清单等)。

7. 发货时拍照存档，清点标注控制台自供件返还件，制作清单与船厂供件返还器件照片拍摄和存档，相关单据的签字确

认。

8. 各类器件损坏品及器件缺件的拍照确认存档，部分返还设备与损坏设备的发货事宜。

采购计划/份，执行情况良好，较圆满地完成了所承担的任务。现将主要工作情况总结如下：

全年共新签外购器件采购合同?份，外购材料付款共/美元。  
全年负责施耐德项目散件采购计划共/批次。

全年修改器件采购单共执行/份。

全年安排处理船厂自供件入库共/批次。

全年完成发货返还清单制作和照片拍摄任务/余次。

(以上数据到20\_\_年12月14日为止)

在过去一年的工作中，我认识到自己在器件知识和工作方法等方面都还存在一定不足，为了让自己成为一个更称职的进口件采购员，努力学习并克服各种不足是必然的。在克服不足的工作学习中也遇到了许多困难与问题，在解决的过程中，使我学到了很多的东西，作为采购的订购统计工作，准确细心是要放在首位的。作为对待供应商和船厂的沟通，认真耐心也是很重要的，将这些糅合起来是需要手段去引导的。这都是在书本中学不到的，我认为这就是一种工作经验的积累。成功是什么，就是每天进步一点点。从参加工作开始，我一直在努力的充实自己，让自己更快的融入到工作当中，融入到采购这个团队当中。采购部门的工作是讲究配合，讲究团结协作的。a经理、b工和很多同事为我的进步也付出了努力，给予了很大的帮助，在此就不一一感谢了。

三：积极适应和遵守公司制度，进一步加强工作责任感。

今年以来，公司的各项规章制度得到进一步完善，本人总是积极适应这种情况，以公司各项先行的规章制度和岗位职能为准则加强工作责任感，及时做好本人的各项工作，为公司做好本人力所能及的工作。

四：利用工作之余的休息时间加强学习。

平时注意观察各类器件的安装，并结合自身所学专业了解器件性能、结构及相关知识，努力学习办公自动化软件知识，努力掌握各类表单制作的技巧，提高自己的工作效率。

五：对未来工作的计划

在日常工作中，我将做到以下几点：

1. 一定遵循精、细、准的原则，精心准备，精细安排，细致工作，干标准活，站标准岗，严格按照部门的各项规章制度办事。
2. 及时完成各级领导交办的各项工作，要成为领导的助力、助手，急领导所急，想领导所想，勤跑腿，多汇报。
3. 加强公司内外及各部门之间的联络和沟通，快速的、系统的传递工作信息，保证工作的快速性与准确性。
4. 继续做好存档工作；准确及时全面的进行各类表单的记录与存档。

## 部门年终工作总结及明年工作计划篇六

回顾这半年来的工作，我在公司领导及各位同事的支持与帮助下，严格要求自己，按照公司的要求，基本完成了自己的本职工作。通过半年来的学习与工作，工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大的改变，现将半年来的工作情况总

结如下：

## 一、办公室的日常管理工作。

办公室对我来说是一个全新的工作领域。自己清醒地认识到，办公室是综合管理机构，是承上启下、沟通内外、协调左右、联系四面八方的枢纽，推动各项工作朝着既定目标前进的中心。办公室的工作千头万绪，在文件起草、为决策提供一些有益的资料，数据。有文书处理、档案管理、文件批转、会议安排、迎来送往及用车管理等。面对繁杂琐碎的大量事务性工作，自我强化工作意识，注意加快工作节奏，提高工作效率，冷静办理各项事务，力求周全、准确、适度，避免疏漏和差错，至今基本做到了事事有着落。

### 1、理顺关系

### 2、积极响应公司号召，深入开展工作。

### 3、完善公司基本制度。

4、认真做好公司的文字工作。负责办公会议的记录、整理和会议纪要提炼，并负责对会议有关决议的实施。认真做好公司有关文件的收发、登记、分递、文印和督办工作。

### 5、企业文化建设。

## 二、加强自身学习，提高业务水平

由于感到自己身上的担子很重，而自己的学识、能力和阅历与其任职都有一定的距离，所以总不敢掉以轻心，总在学习，向书本学习、向周围的领导学习，向同事学习，这样下来感觉自己半年来还是有了一定的进步。经过不断学习、不断积累，已具备了办公室工作经验，能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，在组织管理能力、综合分析能力、协

调办事能力和文字言语表达能力等方面，经过半年的锻炼都有了很大的提高，保证了本岗位各项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，热爱本职工作，认真努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心，努力提高工作效率和工作质量。

### 三、存在的'问题和今后努力方向

半年来，本人能敬业爱岗、创造性地开展工作，取得了一些成绩，但也存在一些问题和不足，主要表现在：第一，办公室主任对我而言是一个新的岗位，许多工作我都是边干边摸索，以致工作起来不能游刃有余，工作效率有待进一步提高；第二，有些工作还不够过细，一些工作协调的不是十分到位；第三，自己的理论水平还不太适应公司工作的要求。

在新的一年里，自己决心认真提高业务、工作水平，为公司经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。我想我应努力做到：第一，加强学习，拓宽知识面。努力学习房产专业知识和相关法律常识。加强对房地产发展脉络、走向的了解，加强周围环境、同行业发展的了解、学习，要对公司的统筹规划、当前情况做到心中有数；第二，本着实事求是的原则，做到上情下达、下情上报；真正做好领导的助手；第三，注重本部门的工作作风建设，加强管理，团结一致，勤奋工作，形成良好的部门工作氛围。

12下一页

（中国大学网）

## 部门年终工作总结及明年工作计划篇七

光阴似箭，20\_\_年转瞬即逝，我在公司领导的指导和关心下，在同事们的鼓励 and 帮助下，完成了全年各项工作任务，个人

的业务水平和思想觉悟都有一定程度的提高，现将创业服务中心创业指导部工作情况总结如下：

## 一、政策宣传

为了给创业企业提供有针对性的创业服务，经常与创业企业沟通交流，掌握运营情况、宣传各项优惠政策，包括政策性补贴申报、项目申报、投融资等，全年为在园企业150余人次提供政策、融资等各项咨询。

## 二、融资服务

协助\_家创业企业获得\_\_银行信用卡贷款共计\_\_万元。对接\_\_区青年就业创业服务中心推荐\_家女青年创业企业申请女青年创业小额贷款。

对接区就业局和\_\_街办劳动保障服务中心，对有政策性小额贷款需求的2家创业企业进行指导。

对接\_\_园区发展中心，筛选、收集整理有融资需求的创业园客户资料，并对经营情况较好、项目有潜力的4家创业企业进行了约谈。

对接团市委ybc成都办公室，学习ybc中国青年创业国际计划相关理论和案例，积极开展创业服务站建站工作，并向有融资需求的创业企业进行宣传。

## 三、政策申报

对接区就业局，协助\_家符合条件的创业企业申报创业补贴，共计\_万元。开园至今累计有\_家创业企业申报到该补助，共计\_万元。

对接团区委和工业园管委办，协助\_家创业企业申报20\_\_年税



收返还，共计\_万余元。

对接团区委，协助创业企业\_\_公司、\_\_公司等\_家创业企业进行第三批(20\_\_-20\_\_年度)市级重点创业企业申报。

#### 四、培训工作

为了让企业更好的了解国家现有优惠政策，丰富创业企业财税知识，提升创业企业各项竞争能力，指导部在服务中心各部门协助下，对接区人事局、区就业局、团区委、区科技局等相关部门，为园区创业企业组织4次政策交流、财税专题、沙盘演练、企业融资等内容的专题培训。

为\_\_大学有创业意向的创业工程专业12名大学生组织了为期两天的创业实践培训，培训活动包括优惠政策解读、创业成功案例解析等，并邀请创业青年与大学生进行创业座谈。

通过参加科技部门、团市委等单位举办的项目申报培训、融资培训等进行业务知识学习，会后组织招商部人员学习创业园相关优惠政策、各级科技项目申报信息、银行融资产品情况等。

#### 五、其他创业服务

##### (一) 企业招聘

积极与区人事局、区就业局、\_\_街道劳动保障部门联系，向创业企业提供大型招聘会、网上招聘、社区招聘等多种招聘形式，为10余家创业企业申请到3次大型招聘会的展位、\_\_网和\_\_街办的2处长期招聘位。

##### (二) 企业工商注册及年检

积极对接第三方代办机构，向\_家新进企业提供工商注册、税

务登记、企业财会等相关咨询。

积极对接公司相关部门出具场地证明，协助\_家新进企业办理工商注册等手续。

积极对接政府相关部门，为\_家创业园企业解决20\_\_年企业工商年检难题。

### (三) 创业人员人事代理

积极配合发展区人才交流中心，协助1家创业企业人员办理园区集体户口，享受三年免人事代理费的优惠政策。

### (四) 创业活动及企业推介

对接区就业局，组织10名创业青年参加由中央电视台《致富经》栏目主办，市农委会、市人社局、市经信委承办的“第二届创业致富榜样评选推介活动——榜样到身边之走进\_\_”活动。

对接团区委，组织12家创业企业参加由成都市政府和联想控股有限公司共同主办、成都高新区管委会、成都高新区技术创新服务中心承办的联想之星创业大讲堂暨天府创业论坛活动。

协助团区委，组织创业企业参加20\_\_年创业园嘉年华活动，并做好活动现场接待等工作。

对接团区委，组织有融资需求的10家创业企业参加由团市委主办、西财mapcc联合会和美瑞财富系协办的融资推介活动。

对接区科技局，推荐有参展意向的1家创业企业，报名参加由省科技厅指导，清科集团承办的“20\_\_中国(西部)高新技术产业与金融资本对接推进会”活动。

对接区人事局，推荐、指导4名创业企业负责人参加市级创业先进典型人物评选并获得认定。

## 六、相关单位其他外联工作

对接区科技局，学习科技重点项目、科技创新基金、申报高新技术企业、高新技术产品申报等业务知识，为创业企业做好咨询工作。协助区科技局相关部门，积极做好园区科协相关工作，及时向中心主任汇报工作进展，并参加园区科协年终总结会，整理参会信息。

协助团区委多次进行领导调研、院校参观等接待工作，包括现场接待、企业门牌和指示牌的更新等。还协助团区委整理创业企业基础资料，协助团区委发放创业问卷调查，协助拍摄创业园专题片等。

对接银行及第三方服务机构，为创业企业提供集中代理记账、税收申报等财会及法律咨询服务。

## 七、存在的问题

经过一年的改进，指导部工作较之早期的工作信息脱节、缺少档案等现象有较大改观，现已做到信息报送较为及时，职能职责较为清晰。但是由于专业性不够，工作中还是存在不少问题，对企业项目申报、知识产权申报、企业管理等缺乏经验，对创业企业信息不实现系统、深入的掌握。

## 20\_\_年工作计划

20\_\_年，创业指导部在继续实现现有功能，完成“中心”工作任务的同时，还将加强业务学习，以及与相关部门的联系力度，各方收集信息、资源为我所用，实现快捷的资源渠道、准确的信息来源，为企业提供增值服务打好基础。

# 部门年终工作总结及明年工作计划篇八

新理念高起点，新思路大跨越-工作总结和工作计划

各位领导：

##镇在区委、区政府的正确领导下，以“三个代表”重要思想为指针，全面贯彻落实党的十六大和十六届三中全会精神，团结和带领全镇人民解放思想，实事求是，与时俱进，开拓创新，以创新的工作思路，科学的工作方法，拼搏的精神状态，争创一流的思想境界，务实高效，勤奋工作，在经济社会各个领域创造性地开展工作，取得了较好成绩，圆满完成了年初制定的目标，使##镇经济发展，社会稳定，人民安居乐业。获得了“全省乡镇企业百强乡镇”、“全国环境优美乡镇”、“全国重点镇”、安徽省第一批“文明村镇”等多项殊荣。

过去的一年是##镇社会经济发展较好的一年，在这一年里，我们面对良好的快速发展的宏观环境，努力实现自身优势加速转化和积累能量的加速释放，积极营造日益浓厚的发展氛围，着力将“二三四”发展战略向经济发展深层拓展，强化经济结构调整，转变经济增长方式，在园区建设、招商引资、扩充税源等方面取得突破性进展，民营经济营销收入6亿元，经济总量增幅15%，实现财政收入达到940万元，与去增加18%。在城镇建设方面，按名酒名镇名园的发展思路，依托现有优势，以促进产业聚集为目标，加速工业化进程，增强辐射力，建设酒业经济增长极，以经济发展促进城镇建设，以城镇建设营造良好的经济发展外部环境，二者互动发展，良性循环，高品位的工业园建设，提升了城镇形象，高投入的基础设施建设，完善了城镇功能，累计完成各类建设投资1.28亿元。

农业生产坚持以农民增收为核心进一步强化农业基础地位，在稳固种粮面积的基础上，走农业产业化道路，兴邦科技开

发公司在##建设万亩仙人掌基地，使相关农民得到了实惠，人均增收幅度有较大提高。党的组织建设、勤政廉政建设、计划生育、社会治安、科技、教育、文化等各项事业都取得了丰硕的成果。这些成绩的取得是区委、区政府正确领导的结果，是各级职能部门支持的结果，是历届##镇党委、政府奠定基础的结果，在这里我代表##镇党委、政府和全镇人民表示由衷心地感谢。开篇影响全局，思路决定出路，观念提升速度，十届党代会已把一个全新发展理念，明晰的发展目标的新谯城展现在我们面前。在新一年里，我们在十届党代会精神的鼓舞下，立足二三四的发展战略，如何充分发挥自身优势，解放思想，奋发拼搏，调动一切力量，整合一切资源，挖掘一切潜力，用足一切政策，形成强大的经济发展合力和动力，实现跨越发展呢，现就我镇实际，谈一谈工作思路。

一、深刻理解和全面贯彻十届党代会精神是实现跨越发展的保障和动力。

攀新高、跨越发展的誓师会。它必将对全区今后五年的经济和社会发展产生强大的推动作用。这一事关谯城未来，决定谯城发展大计的会议，如进军号角，强烈地激荡着每个谯城人的心扉。使我们感到前进有目标，努力有方向，拼搏有动力，谯城快速腾飞发展的春天已经到来了。我们组织广大党员干部认真学习贯彻会议精神，召开了有镇村全体干部参加的专题学习会。重点学习了吴书记在十届党代会上所作的报告，把十届党代会精神理解透，落实好，化作巨大的工作动力，高扬发展主题，开拓进取，积极营造一个负重加压，只争朝夕，争先进位的新局面。

1、解放思想，加快发展。思想是行动的先导。一个人、一个部门、一个单位有了开阔的'视野，有了积极向上的精神，有科学超前的目标，是促进发展的永恒动力，就有旺盛的斗志，就能形成健康向上、积极进取的局面。解放思想要做到与时俱进。面对新形势、新任务、新机遇、新挑战。我们##镇，

最大的问题依然是发展问题，发展关键主要是思想解放问题。继去年在全镇广泛开展“全区关注##，##如何再上新台阶”大讨论之后，20又组织到无锡国务院和培训中心及全镇领导班子成员轮流到萧山益农镇挂职学习，开展“##如何大发展”献计献策活动，以思想的解放，观念的更新，促进经济快速发展，要求全镇干部要在工作方法方式上、服务态度上、待人接物上来一个明显好转，广泛开展以如何提高工作效率、适应新的经济环境能力和驾驭市场能力的学习活动，强化加快经济发展的信心，在全镇上下形成一个大改革、大开放、大投入、大发展的思想基础，使以经济建设为中心、加快发展不动摇成为##镇委、镇政府工作的永恒主题。

副科以上的班子成员到浙江益农镇挂职锻炼后，其感到思想境界大为提升，思维方式和观念大有转变，服务意识大为增强，不仅为##镇的发展带回了新思维、新观念、新理论、新举措，同时为##镇确立经济快速发展带回了难得的发展动力和宝贵的精神财富，也为##镇这个快速运转的“经济发展加速器”启动一种新的、无形的“引擎”，使##镇经济发展的涵数值，在可行的空间内最大化。为了大家深刻理解十届党代会精神，我们带领14行政村干部实地参观了##镇工业园区、兴邦科技园、兴邦农业产业化基地、杨楼环村道路建设、双李路##段、王各大桥等建设成果。还要计划在今年的党员冬训过程中，组织全体党员进行上述活动，再认真学习吴书记的报告。通过参观和学习，让大家欣喜地看到全镇民营企业的蓬勃发展、日新月异的小城镇建设和农业产业化的发展趋势，加深对党代会精神的理解，增强广大干部进一步加快发展的决心和信心。

2、正确对待成绩，克服自满情绪。##镇作为漕城区乡镇中的佼佼者，年各项经济指标和社会事业均达到和超过了年初制定的目标。然而当今经济发展千帆竞发，百舸争流，和经济发达地区乡镇相比，我们的发展速度可谓差之甚远。我区一批重点乡镇，在思想解放上发展速度上有逾越之势，为此我们更要不断增强，机遇意识，大局意识，发展意识，努力做

到在化解挑战中更好地把握机遇，在高起点中争先进位，在快速发展中实现新的跨越。要把目光放得远一些，目标定的高一些，要跳出谯城，跳出亳州，甚至于跳出安徽看##，力争领先一步，追求步步领先，敢当浪尖弄潮儿，努力建设一个经济更加繁荣，社会更加和谐，人民生活更加殷实的新##。

3、抓住机遇，敢于创新。牢牢抓住东部发达地区向中西部产业梯度转移、资金外溢的趋势，主动融入“东部热潮”。敏锐地发现机遇，果断地抓住机遇，创造性地利用机遇。要敢于创新，大胆实践，只有创新，才能赢得发展优势，才能推动经济快速发展。要在创新中求变，在创新中求强，在创新中壮大。对阻碍经济发展的东西要敢于突破，对创新的工作举措坚决支持。使之成为促进全镇各项工作发展的不竭动力。正如吴书记在报告中所讲的“要把创新促发展定位在思想上，保证在制度上，落实在行动上，把思想解放的成果转化为现实的生产力，以愚公移山之志，精卫填海之诚，开创二次创业新局面”。

## 二、大力实施“二三四”发展战略，实现经济快速

发展二00五年经济工作的指导思想是：以邓小平理论或“三个代表”重要思想为指导认真贯彻十六届四中全中会和区十届党代会精神，坚持以科学发展观统领全局，以更大的气魄推动发展，坚持以结构调整为主线，大力培育新的增长点，坚持以提高质量和效益为核心扎实推进经济增长方式的转变。抢抓机遇，乘势而上，奋力掘起，实现经济的跨越式发展。

1、强化民营经济地位，努力实现经济快速发展。“二三四”发展战略是一个统领经济发展，指导经济结构调整，促使产业优化升级的谯城区经济发展战略，是对谯城区经济发展思路的科学定位，十届党代会又把该战略摆放在经济发展的位置，因此我们要紧紧抓住强化实施，向经济的纵深开展。立足工业经济发展基础，统筹协调发展一、三产业，努力实现社会经济跨越式发展。创新民营经济发展体制，把带动民间

投资，促进民营经济发展作为发展经济的关键环节来抓，从项目、机制、条件和环境等入手，为民营经济提供发展的空间、投资的途径和经营的平台。营造区域竞争优势，为民间资本提供投资热点并为其引进技术、扩大生产、降低成本等创造良好的外部环境。壮大工业经济规模，提高经济效益。

重点引进投资在千万元以上的大型项目，不断培植龙头企业，实施产业集群战略。为实现十届党代会所提出的第一步奋斗目标，即到主要经济社会发展指标赶上全省平均水平，综合经济实力跃居皖北地区县城经济发展前列。我镇20的经济指标是企业营销收入和财政收入的增幅订在10—15%，力争有所突破。发挥“洼地”效应，优化企业生态链，将“二三四”发展战略在经济领域内纵向深入。依托科技工业园区加大对产业分支链条的培植力度，白酒产业重点是引进彩印业、壮大纸箱瓶盖等加工行业，优化饲料产业，提高饲料产业的附加值和科技水平。食品重点是面粉加工业，扩大优质品种推广量。日用化工重点扶植相关品类如卫生巾、洗头膏等企业，进一步优化经济结构，加速主导产业优势转化和积累能量的释放。努力构筑多元化、结构合理的工业体系，培植、拉长、壮大关联产业，促进三大经济由量的扩张到质的飞跃。

2、加强工业园区建设，构筑经济发展新平台。工业园区作为吸纳、集聚和发展“三大经济”的重要载体，不仅能产生“集聚效应”，而且节约土地资金、优化资源配置，2004年##工业园占地不到全镇土地6%的工业园区内创造的现价产值占全镇工业的96%以上，经济收入占全镇经济的90%以上。因此年我们加大园区投入，加快发展步伐，构筑三大经济发展平台。把筹集资金，加大投入作为加快园区建设的切入点。运用政府投入和市场运作相结合的方式，加速园区建设，重点完成以下工程，投资800万元建设35kv变电站，尽早投入使用，为园区提供足够的能源。完善园区道路，打通三条路，为新上项目提供足够的土地，总投资200万元。投资50万元架设新工业园区高压线路3千米。在园区内建设好香港喜鑫集团捐资的希望小学，总投资200万元，其他绿化、排水、路灯等



投资50万元，累计总投入1300万元，进一步提升园区的聚集力和吸引力。

为早日实现第十届党代会委提出的五年“两步走”的奋斗目标。##工业园由以酒产业为中心逐步拓展到集日用化工、食品、绿邦等多类产业的全面发展，打造产业新旗舰。全力以赴地引进高质量、产业关联度大，带动作用强，财税贡献多的项目，有针对性地实施主导产业、龙头产业和规模产业招商，突出抓好优势产业，通过引进大项目，提高产品竞争力，在提高“小资本大聚集”产业经济效益的基础上，发展规模经济，特别注重引进外资，强化外向型经济。提高科技创新能力，以培育名优品牌，引导企业扩大产品市场占有率，走量的扩张和质的提升并重之路，鼓励中小企业依托##酒厂和同类产业，不断延申产业链，形成规模优势，实施集群战略，形成多业并举的产业群体，为实现第二步目标打下坚实的基础。

步优化发展环境和扩大招商引资作为一项战略任务来抓，努力营造“亲商、安商、富商”的服务环境，使##镇成为项目、资金、技术、人才的黄金“洼地”，力争新上项目在数量和投资额上超过去年。我们把2005年确定为诚信##、魅力##、招商引资年。在招商引资工作中，不断创新招商引资的方法方式，实行“一把手”亲自抓，制定奖惩措施，做到奖优政策与项目类别、工程进度、资金到位率“三挂钩”。采取项目招商、以商引商、以企引商、上门找商等方式，拓展招商渠道，提升招商水平，扩大招商成果。

在全镇形成“人人为招商尽责，人人为招商出力，事事为招商服务”的良好氛围。提升招商引资档次要体现在土地单位面积投资强度上，让工业园存量的土地发挥效益最大化；体现在税收的潜力上，努力凸现项目的效益性；体现在可持续发展上，努力构筑环保和可持续发展体系。扩大招商引资领域，把引资和引智结合起来，引进思想观念、体制、机制、先进技术、管理经验和高素质的管理人员，在全镇形成全方位、

多渠道、跨地域招商引资热潮。良好的服务环境是促进经济快速发展十分必要的条件，是生产要素聚集的洼地，人才向往的高地，商务成本降低的盆地和经济效益提高的福地，区域经济发展的竞争，越来越表现为发展环境的竞争，到萧山挂职锻炼的同志，深知那里的自然环境是优美的，人文环境是宽宏谦和的，市场环境是公平的，政务环境是透明的，法治环境是公开的，信用环境是诚实的，所以人家就发展的快。我们要努力营造使投资者入驻园区放心、生产经营舒心、发展发财开心的人文环境。

### 三、加快城镇建设，推进城乡一体化进程。

在城镇建设中，2005年的主要工作是：继续实施名镇、名酒、名牌战略。不断创新规划思路，重新修编##镇总体规划或实施规划调整，进行老工业区内的老厂房和基础设施改造工作，栽植大树种行道树，工业园内主干道两侧实施绿化、亮化、美化、净化工程；建设中型休闲广场，实现镇区、园区、景区“三位一体”的生态景观联动发展。加大管理力度，创新机制，盘活资源，树立经营城镇理念。把转变观念作为经营的前提，把规划作为经营的先导，把机制创新作为经营的动力，把以人为本作为经营的核心，把协调发展作为经营的目的，不仅注重经营资产，而且经营产业、经营文化、经营品牌、经营环境、经营土地，最大限度地使潜在价值显现化。将公共事业管理引入市场机制，发挥效益的最大化，加大“文明村镇”创建力度，申报“全国建设示范镇”、争取申报“全国文明村镇”，努力实现由酒乡——酒城——酒都的三步理念跨越。

### 四、巩固农业基础地位，大力推进农业产业化进程。

农业工作主要是以兴邦科技等园和小保姆方便面厂为龙头，积极推进农业产业化进程，大力扶持龙头企业的发展和农产品基地建设。努力提高农业的集约化、规模化、专业化程度。

五、加强基层组织建设，提高执政能力和工作水平。

相适应。坚持“两手抓，两手硬”的方法，把教育、科技、文化卫生等关系到国计民生的事业摆在优先发展的地位，努力推动我镇全面工作再上新台阶，为促进##镇三大文明建设和实现区委、区政府制定的宏伟目标而奋发拼搏。

各位领导：##镇的发展思路是名酒——名镇——名园，目标是品牌——文化——集群，在新的年度里，新理念高起点，新思路大跨越，我们要立足工业发展基础，统筹协调发展一三产业，逐步实现园区经济由粗放型向集约型转变，提高国民经济整体素质和效益，促进社会经济的全面发展，坚信在区委区政府的正确领导下，在区十届党代会精神的指引下，努力建设一个经济繁荣，各项设施配套完善，科技教育先行，社会文化生活丰富多彩，自然景观鲜明，具有区域特色的新##。

## 部门年终工作总结及明年工作计划篇九

女装销售工作是一份需要充分学习、认真对待的工作，初入公司的销售部门，我还有很多销售知识要学习。现在，就让我来做下下阶段的女装销售工作计划。

接下来的工作做一个好的规划，注重轻、次、重、缓的特点开展工作。

1、上半年来了几个新的同事，都是没有接触过女装销售的新人。下阶段我要注重先带好这批新人，让他们了解整个店铺的运作流程，一定教会他们最基本的销售常识。

2，我教导她们关于销售方面的知识，在卖场多进行演练，让她们可以在面对客人时不会表现得不自然，让他们多自信一点。注重观察新工作人员的个人特长，调节他们各自到适合的岗位。

3、我上一阶段对卖场的全部女装货品款式都认识了一遍，下一阶段主要看现在的库存哪种类型的货品，随之进行调整，以达到效果的销售库存状态。

4、下一阶段我要更多更深入地了解女装市场，看看周边的店铺的女装销售情况，分析我们店铺的实际问题，几个我店实际解决困难。