

# 最新宣教处半年工作总结汇报(通用8篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 宣教处半年工作总结汇报篇一

时光荏苒，不知不觉已经经过了半年的时间节点。在过去的这个时间里，我经历了很多，工作和生活中也受益良多。

首先是工作能力的提升。在这半年里，我实践应用了许多新技术和工具，提升了了自己的技术实力。与此同时，我还通过工作中的实践，学习了很多与人沟通、演示和管理有关的技能，提高了自己的整体工作能力。

其次是工作态度的改变。我认识到了员工态度的重要性，明白了对待工作的认真态度会直接影响到工作成果。所以在半年工作期间里，我一直严格要求自己，严谨高效地完成每一个工作任务。我深知只有这样，才能真正地提高公司的业务品质。

再次是领导和同事之间的融洽关系。在半年的工作中，我不断努力加强与领导和同事之间的沟通合作，做到了“三好”：善于学习、善于沟通和善于付出。时刻保持与领导的沟通和同事的合作，做到工作圆满完成。

最后是自我认识的提升。在这半年里，我时刻关注员工的成长发展，思考自己如何快速定位于角色并发掘自己的需要优化的能力点，从而达到更好的职场发展路径。半年过去，收获颇丰。我相信，以后我会更加努力地工作，更加积极地与领导和同事沟通合作，不断提高自己的工作能力和水平，以

建设一个更加优秀和更加创新的企业未来。在今后的`工作中，我将继续提高自己的工作能力和素质，努力做到更专业、更高效。首先，我会不断加强与同事之间的沟通和合作，学习别人的经验和观点，不断完善自己，并在工作中诚实守信，恪守职业操守。

其次，我会注重提高自己的业务能力和技术水平，不断学习新知识，掌握新技能。在工作中，我会保持求知欲和学习意识，把每一个工作视为成长的机会，发挥自己的才能。

第三，我会始终保持强烈的责任心和目标导向。我会从公司利益出发，对每一个工作进行全面的思考和分析，在实际工作中注重效率和质量，不断追求卓越，做到事事有成果。

最后，我会不断提高自己的领导能力和综合素质，为创造团队和谐氛围提供积极的力量。我会注重自我管理和团队建设，克服困难和问题，充分调动每一名员工的积极性和创造力，实现共同的目标。

总之，在今后的`工作中，我将不断努力，持续提升自己的工作能力和素质，不断追求卓越，为公司的发展贡献自己的力量，同时也实现自己的职业目标。在实现上述职业目标的过程中，我也明确了一些需要掌握和发展的能力和素质。

首先，作为一名优秀的员工，我需要具备良好的沟通能力。只有和团队成员保持沟通，才能够减少工作矛盾和冲突。优秀的沟通技巧不仅可以提高工作效率，也可以帮助我更好地与客户交流。我会注重在日常工作中运用各种沟通技巧，例如听取对方意见、表达自己的观点、理解对方的立场等，不断提高自己的沟通能力。

其次，我也非常注重自我学习和`发展。特别是在现今快速变化的行业环境下，只有不断学习新知识和技能，才能适应不断变化的工作需求。我会利用各种途径获取新知识，例如阅

读相关书籍或期刊，参加培训或学习班等，积极提升自己的专业素养，做到知识更新更快、学习效果更好。

另外，良好的时间管理能力也是一件必备的能力。对于每一个工作计划，我会认真考虑时间安排，制定出详细的任务进度表，并在实际工作中根据进度表分配工作任务。通过有效的时间管理，我能够将精力集中在最关键的工作上，提高工作效率，同时保证工作质量。

同时，我也意识到尊重团队合作精神的重要性。在工作中，我会积极探索团队合作的方式，通过制定合理的共同目标和工作计划，充分利用团队的力量，相互配合，共同完成任务。我会注重和同事之间的美好合作关系，通过团队协作提升效率和质量水平。

总之，这些能力和素质的掌握和发展不仅能够帮助我实现职业目标，还可以充实我的个人价值、拓展个人视野和提高自我认知。我将通过不断学习、对工作的认真负责、对团队的忠诚支持，为实现公司的宏伟愿景和自己的职业目标，作出积极的贡献。本文主要讨论了在职业生涯中如何实现个人职业目标，并探讨了需要掌握和发展的能力和素质。在实现职业目标的过程中，作者认为需要具备良好的沟通能力、自我学习和发展的能力、良好的时间管理能力以及尊重团队合作精神的素质。通过不断学习、对工作的认真负责、对团队的忠诚支持，作者将为实现公司的宏伟愿景和个人职业目标做出积极的贡献。本文的结论是，只有不断提高自己的素质和能力，才能够更好地适应职业生涯中不断变化的环境和需求，实现自己的职业目标。

## 宣教处半年工作总结汇报篇二

- 1、能够认真学习贯彻党的各项路线、方针、政策，积极参加单位组织的各项政治学习活动，并以此来加强和提高自己的政治思想和品德修养。

2、能够认真学习财经和廉政方面的各项规定，自觉按照国家的财经政策和程序办事。

3、积极提高自身的业务水平，在xx参加了市财政部门举办的各种业务技能培训，认真学习了一些财经政策和部门预算等业务知识。

1、对单位报销账目做到了严格把关，严格执行和遵守国家财经制度，对不懂的问题及时请教，能够定期核对银行帐和现金帐，做到了单位帐实相符、帐帐相符。

2、能够在每季度初按时向主管部门和单位领导上报单位的财务会计报表，对于资金的使用情况和存在问题能够及时向领导请示汇报，便于领导决策。同时加强与财政部门和主管部门对应科室的联系，能够及时提出单位的用款申请计划，达到资金的正常周转和运行。

3、认真及时完成和上报了单位上半年的部门预算和职工各项津贴的统计上报工作。总之，在这xx的工作中，有成绩和喜悦，也有不足之处，但我会在今后的工作践中借鉴好的工作方法，不断努力、不断改进。争取各项工作开展的更好。

## 宣教处半年工作总结汇报篇三

### 一、领导重视，健全机制，确保综治工作顺利开展

今年以来，我局以领导责任制为龙头、以目标管理为核心、以创优争先为目标、以一票否决为保证，始终把社会治安综合治理与信访工作作为重点工作来抓，明确目标，量化考核，将综治工作与行政职能结合起来，强化落实，进行细化到每一项工作环节。

### 二、和谐平安创建成效明显，和谐平安状况良好

我局牢固树立“发展是硬道理、稳定是硬任务、和谐是硬环境”的理念，以社会治安综合治理为载体，以和谐平安创建为主线，以维护社会政治稳定为目标，整合综治维稳工作资源，搭建和谐平安创建平台，使社会治安综合治理工作整体水平显著提高，维护社会政治稳定能力得到增强，和谐平安创建成效日益明显，人民群众的安全感大大提高，为全县经济社会协调快速发展营造了稳定的社会环境。

### 三、管理到位，工作扎实，单位内部治安稳定

一是县局局长、分管领导经常下基层了解了干部职工工作生活中存在的困难和问题，掌握经营者生产经营迫切需要解决的实际困难和问题，并及时研究解决方案，将矛盾和问题化解在萌芽状态，为维护社会稳定起到了积极的作用，到目前为止，全局无一例赴京、省上访事件。

二是我局坚持了节假日值班制度、查岗制度，做到了局领导和分局长带班，干部职工轮流值班，局领导定期或不定期下到基层突击查岗和电话查岗。

### 四、扎实开展“三个排查”，维护稳定

我局组织开展排查调处矛盾纠纷、排查整治治安乱点和突出治安问题、排查治理公共安全隐患集中行动(简称“三个排查”集中行动)。“三个排查”是我局综治工作的一项重要工作。

---强化食品安全监管。加强食品安全监管，全面执行网格化管理模式，依法监督食品经营者建立健全并执行索证索票和进销货台账制度，推行农村食品市场监管“四项制度”；有针对性地开展食品质量监测，开展专项执法检查。---大力查处取缔无证经营。在去年“无证清查”的基础上继续加大力度，严厉打击无证经营。坚持疏堵结合、区别对待，做到治理与引导相结合，引导无证经营户办证办照合法经营。上半年共检查各类经营主体715户次，查出无证经营47户，取缔

无照经营9户，通过整治引导办照38户。

——加大查处不正当竞争的力度。根据《反垄断法》的规定，严格落实反垄断行为的执法程序，加大对公用企业和依法具有独占地位经营者限制竞争行为的查处力度。重点检查供暖、供气、有线电视、电信、金融、交通运输、专营专卖等行业的限制竞争和强制服务行为、检查公用企业和依法具有独占地位的经营者限制竞争行为，以及地方政府及其所属部门滥用行政权力排除限制竞争行为。

——大力加强学校及周边安全隐患排查和整改。我局对学校及周边文化娱乐场所、饮食卫生摊点、无证无照经营、销售“三无”食品状况进行了排查，对全县各中小学、幼儿园学校及周边地区突出的治安热点、难点问题和治安混乱地区集中时间、集中领导、集中力量进行了一次整治活动，共出动执法人员260人次，出动检查车辆42台次，检查中小学校园及周边经营户235户，查处无证经营户24户，下架过期食品和“三无”食品10户。

——加大农资市场监管力度。认真开展“红盾护农”集中执法行动。实行农资经营企业信用分类监管，进一步完善农资经营主体的“经济户口”，对全县农资经营户进行排查，规范连锁、挂靠经营行为，加强了市场巡查，定期对农资市场进行巡查，严厉打击制售假冒伪劣农资坑农害农等违法行为，共检测化肥21 批次，查处经销不合格化肥案件4起；检测农药2个批次。

——规范整顿广告市场秩序，打击“傍名牌”、商业欺诈、虚假广告宣传等行为，营造讲信用的市场环境。以规范广告市场秩序为目标，加大广告监管工作力度，强化专项执法检查 and 日常监管相结合，严厉查处虚假违法广告行为，严格规范广告发布行为，积极推进广告市场长效监管机制建设，促进广告市场健康有序发展。查处广告违章违法案件2 件。

——强化消费维权建设，保护消费者合法权益。xx上半年，共受理各类消费投诉26件，调解26件，处理率达100%，为消费者挽回经济损失6万元。开展了“消费与安全”宣传咨询活动，发放消费维权知识宣传单xx份，接受消费咨询61人次，新发展12315“五进”消费维权服务站点21户。

## 五、下一年工作安排

1、进一步完善和规范矛盾纠纷排调机制，规范矛盾纠纷排查调处工作流程，及时排查和有效调处各类矛盾纠纷，如系统内人员超编而造成的基本工资及阳光工资发放出现困难而引发的矛盾纠纷；办公楼的防火、防盗；车辆交通安全；单位内部人员的教育管理，涉及工商职责的治安复杂行业等问题引发的不稳定因素，预防和减少群体性事件的发生。

2、进一步推进社会治安体系建设。

依法严厉打击经济领域的违法犯罪活动，整顿和规范市场经济秩序，加大排查整治治安乱点和突出治安问题，抓好城区和农村治安专项整治，特别是传销和“黑网吧”的整治。

3、进一步深化和谐平安创建。继续抓好单位职工家庭平安创建，积小安为大安，不断扩大平安创建面，提升平安创建的层次和水平。

4、进一步规范实施综治和信访工作责任制，完善“一票否决制”，继续加大督查督办力度，特别是对一些上级交办的来信来访件或重信重访要加大督查督办。

5、进一步夯实综治、信访基层基础工作，促进规范化建设，形成人人参与综治、信访工作，人人都有综治信访责任。

一、在xxxx年的工作中努力拓展自己知识面。

我认为做导购就好象在读免费的mba课程，它让我学到了许多无法在大学校园里学到的知识与技能。现在的顾客越来越理智，越来越精明，所以我们要更好的销售产品，更好的说服客户，必须学习更多，更专业的产品知识，所以久而久之，就成了某个领域的专家，之前我连化妆品方面一些基本的问题都回答不出来，更不要说成为什么专家了。我认为问题出现在两个方面：一方面公司培训不到位；另一方面自我学习成长意识太差。我想如果这样继续干下去，十年以后我依然还是一名平凡的小人物，成功永远与我无缘。在xxxx年我参加了好几次公司组织的专业培训，在平时闲暇时也自己去网上查找各种化妆品及美容方面的知识来充实自己，现在我已经可以自信的说自己是美容保养、皮肤护理的专家了。

作为一名导购除了学习专业的商品知识外，还要学习一系列与商品相关的外围知识，这样才能让我表现得更自信，更有专家水准，成交率更高。于是，我利用业余时间，大量参与公司其它部门的工作，向同事学习。就这样一个不经意的行为让我的业务越做越顺，让我成为公司销售业绩最好的导购之一。做得比别人多一点，学得比别人多一点，于是经验就会比别人多一点，这样我的成长速度也就会比别人快一点，收入就会比别人多一点。学习是为自己、为财富、为成功、为快乐、所以作为一名优秀的导购不但是某些产品的专家，他的知识也应是全方位的。

## 二、在工作中培养自己的心理素质。

在工作中每天都与行行色色的人打交道，他们来自不同的行业、不同的`层次，他们有不同的需求、不同的心态，如果我们想把每一位顾客服务好，无论买不买东西，都能让顾客满意而归，那就需要当我们面对失败、面对别人说“no”时表现一流的心理素质。所以我要感谢工作，让我在工作中学会了察颜观色、眼观六路、耳听八方的本领，让我的心理素质在工作中得到了良好的锻炼。

### 三、用心锻炼自己的销售基本功。

人生何处不营销，我觉得任何工作都与销售有关，就连美国竞选总统，总统们都要四处演讲，销售自己。优秀的导购不但要拥有良好销售及服务的心理素质，更是一位优秀的销售心理学家，在日常工作中我学会了通过顾客每一个细小动作，每个细微的面部表情，分析出顾客的心理变化及需求。

### 四、口才方面有了大幅提升。

要做一个优秀的导购就必须要有拥有一流的口才，通过语言才能表达出自己的思想，在日常的工作中，我每天都要与不同的顾客沟通、交流、介绍产品、久而久之，口才及沟通技巧都有了大幅的提升。

### 五、培养人脉，增加顾客回头率。

在销售过程中我们每天都在与人打交道，所以是学习如何与人沟通、如何建立信赖、如何赢得他人认同的最好机会。而我，充分把握住了这个机会，通过优质的服务把一个陌生的顾客变成一个知心的朋友，让各种各样的顾客都能喜欢我，为未来的成功做好的充分的准备。而之前我从来都没有意识到这些，工作只是为了工作，从没有想到我还能为未来做些什么准备。

当然，我在工作中还存在许多不足和困难，因此在这些收获面前我不会骄傲，我将不断提高业务素质，加强业务训练和学习，不断改进工作中的不足，以更加热情，优质的工作服务于公司，服务好顾客。我们一天的大部分时间都是在工作岗位上度过的，只有使工作真正的快乐起来，我们的生活才能真正的快乐。很庆幸我找到了一份能使我快乐和充实的工作，我非常热爱自己的工作。新的一年，我会以更加饱满的热情投入到工作当中，为公司贡献出我的光和热！

- 1.半年工作总结ppt模板
- 2.个人半年工作总结模板
- 3.财务半年工作总结模板
- 4.半年工作总结ppt模板下载
- 5.半年工作总结ppt模板免费
- 6.上半年工作总结模板
- 7.半年工作总结及下半年工作计划模板
- 8.上半年工作总结开头模板

## 宣教处半年工作总结汇报篇四

来xx酒店这一个月学习了很多，收获了很多。现在我将自己这一个月收获和认识向领导做一下总结汇报。

- 1、懂得事情轻重缓急，做事较有条理。办公室是企业运转的一个重要枢纽部门，对企业内外的许多工作进行协调、沟通，做到上情下达，这就决定了办公室工作繁杂的特点。每天除了本职工作外，还经常有计划之外的事情需要临时处理，并且一般比较紧急，让人不得不放心手头的工作先去解决。
- 2、工作中虽然获得了一定的成绩，但不可避免的会发生错误，为了避免类似错误的再次发生，在日常工作中不断总结经验。并积极向领导、同事请教、学习。
- 3、家能在同一公司上班并非易事。在日常工作中本人都能与同事相处融洽，同时也能够积极的配合及协助其他部门完成

工作。

#### 4、工作收获：

- 1) 工作敏感度有所提高，能够较积极地向领导汇报工作进度与结果。
- 2) 工作适应力逐步增强，对后期安排的工作，现已得心应手。

#### 5、工作中存在的不足：

外来客人的接待和服务不够热情大方。做为办公室文员，做好接待工作是自己的本份工作。由于本人在这方面没有足够的经验，每次接待都不是做得很好。在以后的接待工作中，力求能做到热情周到，耐心细致。

接下来的工作计划：会根据以上工作中存在的不足，不断改进，提高自我工作意识及工作效率，努力做好工作中的每一件事情！

## 宣教处半年工作总结汇报篇五

十二五以来，市地震局在省市主管部门的指导下，结合地震应急工作的实际，努力创新工作举措，使地震应急管理科普宣教培训工作不断取得新发展。据统计，十二五期间，组织培训活动5次，培训480人次；举办讲座8次；开展主题宣传周5次；制作宣传展板30个；发放地震科普知识资料12000余份。在抓地震应急管理科普宣教培训工作方面，我们的主要做法是“四进四促”。

我们以每年一次的科技活动周为依托，在活动周选定的乡镇所在地，通过摆放展板、播放录像、发送资料等形式，吸引农民朋友了解地震应急科普知识。如2013年，我们在西流河的徐家、茭排两个高速公路还建村，举办了地震安全农居工

程的宣传，让农民知道建设安全农居的重要性。通过这次活动，我们还为菱排村申请到省地震局安全农居示范工程项目，获得立项资金19万元。

针对社区人口密集、难于疏散的特点，我们每年都会选择1-2个社区开展宣教活动，让广大居民知道地震发生后应急避险、自救互救的基本常识。如去年，我们利用市刘潭公园扩改建的有利时机，动员施工单位增加公园广场应急避难的功能，新增设了“四通四所”，并在广场四面都标识了醒目的应急避难字牌，让平时休闲娱乐的社区居民知道有了这样一个场所，有效地提高了他们临震自我保护的意识和觉悟。去年该项目经我们申报，被列为省级地震应急避难场所，获得60万元的立项支持。

学生是国家的希望和未来，他们来自于千千万万的家庭，让学生知晓地震应急科普知识，既能帮助学生增长知识、开阔眼界，又能让地震应急科普知识走进千家万户。为此，我们争取市教育局的支持，在全市选择了七所学校，作为地震科普宣传示范学校，分别是实验一小、二小，二中、三中、中学、八中，实验高中。我们要求示范学校每年要开展橱窗、展板、影像、讲座、演练等不同形式的活动。去年经过检查后，我们为七所学校都颁发了示范学校证书。这一活动深受广大教师学生的喜爱，如市实验高中的一名女学生，在听了地震应急避难的讲座后，深有感触地说，虽然我们发生地震的可能性比较小，但我们今后如果到外去求学、工作、旅游，这些知识大可以派上用场，对自己是大有教益的，这类活动对我们学生很有必要。

市地震局是地震应急科普宣教的主管部门，干部自身的业务素质 and 认识水平直接决定工作开展的效果。我们每次科技活动周期间，都会在机关一楼大厅安排地震科普展板和应急资料，组织全体机关干部去观看，并且还会组织一些演练活动，如逃生、灭火、互救等。有一位机关干部，经过几次的活动之后很自信地说，今后如果万一碰到地震，不管自己当时身

处何种状况之下，相信自己都会从容有效地应对。通过这样的活动，也很好地增强了机关干部做好本职工作的责任感和使命感。

虽然过去我们的工作有一些尝试，取得了一点成绩，但与先进单位相比还有不少差距，还存在资金不足、人手不够、办法不多等方面的困难和问题。下阶段工作中，我们将对照先进找不足，对照问题找办法，做到因地制宜作谋划，点面结合抓促进、扬长避短求实效，不断推动我市地震应急科普宣教工作取得新成效。

## 宣教处半年工作总结汇报篇六

一是策划好重要活动的宣传报道工作。随着员工群众生活水平的普遍提高，人们追求的文化层次已经上升到了一个新的高度，抓住降本增效，控亏增盈、庆祝建国60周年等活动，通过宣传报道，充分体现公司积极向上、顽强拼搏的员工精神风貌和团队精神。

二是以《员工活动园地》为载体，宣传生产经管活动中的好人好事，进一步教育引导全体员工团结一心、振奋精神、爱岗敬业，为公司新一年腾飞建言献策、建功立业。

三是练内功，提升宣传报道质量。调整栏目配置，使《员工活动园地》栏目合理化，多样化。扩大员工参与度，让员工参与其中，开展讨论、征文等活动，让园地活起来，将园地向深度广度推进。

四是第一时间将党政中心工作，下“载”到基层员工中，也通过《员工活动园地》阵地，将员工的所想、所需、所做反馈给领导层，成为党政的好参谋、好助手。

五是议热事，起好桥梁作用。针对公司形势任务的变化，通过《员工活动园地》这个学习交流的窗口，让公司管理者多倾

听员工的心声，也让员工多感受到上层的责任和压力，架起一座互相沟通的桥梁，真正成为大家“知情权、参与权、监督权”的平台。

六是将员工最盼、最急、最忧、最难的问题作为工作的第一信号，把这些重点及信号及时在《员工活动园地》刊登，做好牵线搭桥的工作。

七是助推“安全生产月”活动的有效开展。为确保xx年“安全生产月”及“六·五”世界环境日活动的顺利进行，工团组织在全公司范围内，开展安全知识趣味答题赛活动，变抽象为具体，变空泛为实在，力求在内容上求深、方式上求活、氛围上求浓、效果上求实，使“安全生产月”活动入耳、入眼、入脑、入心，从而确保“赛安全，零事故”目标的实现。

八是为了喜迎建国60周年，烘托节日氛围，工团组织开展了以爱国主义知识、三大规程、工会劳动保护监督检查及青安岗为主要内容的知识抢答赛。通过竞赛，加强了爱国主义教育，加深了对工会劳动保护监督检查及青安岗主要内容的了解。

九是组织召开了“树信心、知形势、比贡献”恳谈会，进行宣传动员工作。就面临的金融危机，结合自身实际工作，从如何肩负起责任和使命，在当前形势下进一步转变观念，如何围绕提高产量、降低消耗认真开展“六赛”竞赛活动，等方面进行了热烈的讨论。纷纷表示要立足岗位，做有目标，干有成效，激发活力，拼搏进取，挑战自我，在平凡的岗位上做出不平凡的业绩。

十是围绕企业经营活动和工会工作重点，做好宣传报道工作，工会工作信息稿件在《xxxx报》《xx电视台》、《工会视野》、《企业文化之窗》《xxxx企业网》、《有色机械冶金建材信息网》等宣传媒体上多次发表，共发稿件46篇，较好地完成了总厂安排的各项宣传工作任务。

## 宣教处半年工作总结汇报篇七

1、完善团员电子档案。对初一初二所有团员的自然情况进行了统计，并形成电子档案，方便统计和管理。

2、利用《团支部量化考核细则》调动了团支书工作的主动性和积极性。

3、整理团课培训材料和签到制度。逐步提高受培训的积极分子和团员的思想意识。

1、学雷锋活动。我们借3月5日学雷锋活动的契机，组织了国旗下演讲、“向不文明行为说不”的签字仪式、主题班会和校园大清扫等活动。从设计方案，到活动过程，到最后的活动总结，提高了师生的思想觉悟，让雷锋深入人心，让学雷锋形成自觉。

2、五四运动九十周年系列活动。今年是五四运动九十周年，在这个特殊的五月里，我们学校团委进行了一系列的活动：五四表彰暨纳新团员大会；到敬老院义务劳动；美丽的校园我的家——清理校园内外的白色垃圾活动；光辉的足迹——手抄报展示活动。通过这一系列的活动，学生深深的以我是一名团员而自豪，以我是六十六的一员而自豪，时刻想着自己如何能做的更好。

1、充分利用国旗下演讲的主阵地。让不同学生作国旗下发言人、主持人，认真准备讲话稿，师生反映较好，并受益匪浅。

2、充分利用每月班级板报、日报的影响力。让学生切（！）实理解和领悟学校教导处和团委的每月中心工作。

3、充分利用广播站的宣传作用。根据学校的工作要求，结合校团委和教导处每月工作重心和特殊节日纪念日，加大宣传力度。

4、充分利用团刊的文字效应。设置了“文学天地”“校园之声”“好班级、好人物报道”等重要版块。大大加强了团内沟通方式和团队工作宣传力度。

## 宣教处半年工作总结汇报篇八

### （一）国内工程

1、改扩建工程：改扩建工程于9月开工，截至xxxx年6月底已基本完工□xxxx年5月服务区、服务区的投入使用，标志着整个改造工程主施工阶段基本结束。经初步测算，共完成工程量约1.96亿元。其中□xxxx年上半年，完成工程量约计2200万元，9421平方米。服务区完成工程量约计1100计万元，计4635平方米。

对已完工的工程，我部积极配合推进工程的结算审计工作，并于xxxx年2月将已完工程的结算书报业主单位。截至目前，合同范围的工程已基本审计结束，审计认定结果约计700余万元。

2、公司办公楼装饰装修工程：本工程于10月开工，截至xxxx年6月，已完成工程量人民币195万元整。

3□zzz装饰装修工程：本工程于xxxx年3月开工，5月28日竣工，已完成工程量人民币84.3万元。

### （二）海外工程

1、工程□xxxx年上半年是项目最为关键的时段，共完成产值6000多万元。在公司领导、现场技术组及国内管理组的共同努力下，项目管理人员及施工人员面临时间紧任务重，克服现场各种困难，使项目6月5日顺利通过内部验收，评定为合格工程。

2、项目：项目进入实施准备阶段□xxxx年3月初技术组管理人员抵达现场，开始项目开工准备，4月份25名工人抵达现场，5月14日第一批材料物资抵达港，6月8日部批准了该项目的正式开工，项目正式拉开序幕。

### （三）中标工程

（1）第三标段，中标价人民币万元，包括，共计平方米，计划工程12个月。

（2）第三标段，中标价人民币万元，包括，共计7987.2平方米，计划工程10个月。以上两个标段已经进场，约7月底开工。

2、设施及配套建设项目□xxxx年6月，我部中标设施及配套建设项目第一标段。包括两个馆，项目。工程量约人民币万元，预计工期个月，目前处于合同签订准备阶段。

### （四）安全工作

- 1、落实安全生产责任，签订安全生产责任书；
- 2、积极开展安全生产月活动；
- 3、认真开展安全教育与培训工作；
- 4、传达上级文件精神，及时完成工作任务；
- 5、开展安全检查，认真组织隐患排查工作；
- 6、完成安全生产许可证延期工作；

### （五）分公司办理

xxxx年上半年，根据公司“”的宗旨，在领导的正确带领下，

我部负责办理分公司及分公司手续。目前，分公司手续已办理完毕，分公司手续也在积极办理中。

## （六）体系认证

XXXX年4月11日至13日，我部在其他部门配合下组织完成了认证公司对公司的外部监督审核，本次审核顺利通过，实现“零”不符合项，得到专家一致好评。

（一）在工程施工中，由于我公司实际情况所限，工程施工与管理的细节性与规范性有待提高。

（二）由于开工项目较多，项目管理人员不足，部门整体发展规划难以实现。

（三）因公司安全生产形势一直比较稳定，个别项目对安全管理重视程度不够，主要有以下几点不足：一是安全管理人员变动报告不及时；二是布置的安全任务不能及时完成；三是安全管理队伍专业知识需要进一步加强。

（一）继续坚持质量、安全一起抓，确保房建项目顺利开工建设，为创建公司品牌做应有贡献。

（二）继续抓好安全生产标准化建设下半年施工项目将逐步推行安全生产标准化管理。

（三）做好年终安全工作考核。

（四）做好各单位安全管理人员培训工作。