

# 最新市场经理季度工作汇报 项目季度工作汇报(优质7篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 市场经理季度工作汇报篇一

为切实加强食品安全监管，保障公众饮食用餐食品安全，近日xx镇食安所多举措推进第四季度食品安全监管工作。

一是按照“谁执法谁普法”的原则，全面宣传贯彻新修订的《食品安全法》，落实“四有两责”要求，完善监管机制。

二是制定食品“五小”摸底普查方案，对“五小”生产经营户进行摸底登记；全面完成有证食品生产经营企业数据初始化，实现“一户一档”制度。

三是完善食品安全全程监管流程和工作规范，实施分类监管；加强基层执法力量建设，依法严厉打击违法违规行为，推进基层食品安全网格化监管工作。

四是落实督导通报制度，严格考核评定标准，全力推进餐饮服务单位“明厨亮灶”工作设立监督公示牌，公开食品安全监管信息，全面实行监管公示挂牌和执法全过程记录。

## 市场经理季度工作汇报篇二

全街建成、在建及意向性重点项目共有28个，目前已有9个建成投产，并发挥效益，其中投资过千万元的项目有15个。

全街经济保持了稳定、健康发展的良好态势。

实现地区生产总值9120万元，同比增长12%。

规模以上工业增加值2717万元，同比增长20.93%。

固定资产投资总额7880万元，同比增长92.19%。

累计完成招商引资666.3万美元，占年计划的95.2%，其中境外资金完成103万美元，占年计划的51.5%；完成外贸出口539万美元，占年计划的56.7%，其中自营出口71万美元，占年计划的54.6%。

一、坚持“聚木成林”，着力抓好司徒工业园建设，强化项目载体。

街道司徒机械加工业园项目进展顺利，园区占地总面积200亩，其中一期工程100亩，总投资5000万元，签约入园企业14家，建设10000平方米的钢砖结构式标准型厂房和2500平方米的办公用房。

该园的基础工程现已完成，预计将在本月底陆续向业主交付厂房使用。

该项目通过筑巢引凤，留住了辖区的优势加工企业和技术人才，并通过科学规划和合理布局，相对集中地发展工业项目，把星星点点状态的加工制造产品生产结成拳头，做成大产业，形成优势产业集群。

其中新上的凤凰汽车轮毂生产线每年将为街道新增税收50万元。

预计园区一期工程建成可实现年产值2.5亿元。

二、坚持“锦上添花”，下大力气扶持好重点项目

已建成项目中，有列入全市“三二三”重点工程的两个项目，主要是通过挖掘企业自身潜力，不断发展壮大。

怡盛公司服装生产线项目总投资1200多万元，目前该公司已到位资金860余万元新上了两条服装生产线。

怡盛印染通过新增设备340台套，在原来制作染色布的基础上延伸了产业链，生产成品制衣，并由供货出口改为自营出口，生产出的工装主要销往美国、日本两地。

该公司年可产工装300万套，实现年产值1000万元。

该项目既提高了产品的附加值，又实现了创外汇，同时又提供了更多的就业岗位，有效安置了劳动就业，可谓一举三得。

金新棉在巩固东南亚市场基础上，继续开拓了欧美市场，进一步提升了产品的竞争力和市场份额。

东兴新型建材公司二期工程项目由厦门美林公司总投入2500万元。

该项目自去年一期工程投产以来，产品在市场上一直供不应求，为扩大生产规模，东兴建材上半年增加了设备投入1000万元，新上了两条混凝土砌块砖生产线，现已投产。

该公司正着手建设烘窑晒场，以缩短产品的保养期，提高产品的交货值。

### 三、坚持“靠城吃城”，大力发展三产项目

引入了湖北团结新科技集团公司建设5000平方米，总投资为2000万元的洋澜电子商城项目，预计该项目建成后年产值可达到10000万元。

由武汉心内阁商贸有限责任公司总投资70多万美元在百子畷

二分社(老鄂高对面)建设4500平方米的集餐饮、住宿、娱乐休闲为一体的三产业服务项目，建成后，预计可实现年利税45万元。

瀚林广场老板张瀚林与香港美时达公司合资建设8000平方米，总投资800万元以上的瀚林大酒店。

百灵通讯市场二楼通过引入总投资为200万元的雕琢时光茶座实现了整体盘活。

#### 四、坚持“快马加鞭”，切实加快在建项目进度

上海船发运输公司投入968万元增资入股设立了驻汉办事处。

深圳奥敏特电子装配有限公司投资300万元，租赁原长捷皮鞋厂2000平方米的厂房从事电子连接器的生产。

利用原福莲木业600平方米的厂房引入了麦琴斯达电子机械、金发橡胶研究所、鄂城建材机械设备厂、安泰建筑设备有限公司等四家企业。

武汉“778”大酒店投资1000万元在原市特幼的基础上进行改造装修。

投资100万元的市誉益光学器材厂于去年底在司徒村安家落户，投产见效。

#### 五、坚持“多轮驱动”，多层次拓展项目投资主体

在加大招商引资和项目建设不放松的同时，我们还大力倡导创业精神，鼓励村民群众自主创业，发展民营经济。

目前，一批有胆识的村民走出湾巷，在广阔的天地中大有作为。

百子畝杜邱服装厂是由部分百子畝村民合股投资500万元创办的一家民营服装企业，厂房面积达到1000平方米，主要从事针织服装生产。

投资300万元的洋澜电线厂也由洋澜村村民自主创办。

这些民营企业的蓬勃发展，既为我街的经济注入了新的活力，又为失地农民的自主就业提供了良好的示范效应。

## 六、坚持“优中选优”，注重提高引进项目的质量和品位

由湖北团结高新集团建设的sbi创业一条街项目总投资1亿元，占地总面积200亩，建设以光、电子、信息等高新技术为主导的产业孵化器。

目前，该项目正在抓紧前期规划，预计建成后可实现年产值1亿，可创利税500万元。

## 七、坚持“出门迎客”，着力抓好项目储备

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 市场经理季度工作汇报篇三

xx镇总工会向镇党委关于一季度工作汇报工会是党联系职工群众的桥梁和纽带，是会员和职工利益的代表。一季度以来□xx镇总工会在县总工会和镇党委政府的正确领导和大力支持下，按照县总工会的统一部署和我镇党委政府中心工作要求，紧紧围绕工会组织建设工作要点，以促进我镇经济社会稳定、健康、快速发展为目标，切实履行工会维护职工合法权益的基本职能，各项工作有条不紊顺利开展，并取得一定成效，现作如下总结：

### 一、欠薪预警，维护职工合法权益

随着社会的转型和经济结构的调整□xx镇社会经济得到快速发展，同时部分生产企业及在建项目因欠薪引发的群体性纠纷数量也在逐年增加。农民工集体上访、围堵工厂、堵塞交通、甚至冲击园区及政府的事件屡有发生，对我镇的和谐、稳定与发展造成了不良影响。为此，如何预防和处理欠薪问题特别是10人以上群体性欠薪事件已成为我镇总工会值得高度重视的工作之一。一季度，在欠薪事件的预防和处理方面我镇总工会做了如下工作：

（一）及时参与处理欠薪引发的矛盾纠纷，维护我镇经济社会稳定□20xx年我镇园区共发生群体性欠薪12起，涉及金额约2265万元，涉及人数1190人次，其中生产企业欠薪4起，项目工地欠薪8起。经过我镇总工会、劳动保障等部门的相互配合和共同努力，截止到一季度，共为870余人讨回所欠工资约1365万元。为我镇经济社会稳定发展提供坚实的基础保障，特别是对我镇在春节前后的社会维稳工作做出很大贡献。到目前为止，除安吉祖名豆制品食品有限公司、浙江森旺精密铸造有限公司两家企业尚有部分问题未处理完结外，其余均已妥善处置。

（二）积极走访调查，深入开展欠薪方面的课题研究。按照镇党委政府的工作部署，结合我镇实际，一季度镇总工会、经济发展局等部门通过对我镇生产企业和在建企业的走访调查以及对20xx年我镇发生的群体性欠薪事件的梳理，认真开展与欠薪相关的课题研究，深入分析本园区群体性欠薪纠纷的特点、现状及存在的问题原因，提出预防和处置群体性欠薪的若干建议 and 对策。目前研究报告已初步完成，待有关领导商议之后做进一步完善。

（三）对我镇租赁企业进行排查摸底，防范欠薪于未然。因为租赁企业没有相对固定的土地所有权和厂房所有权，较一般生产企业而言存在特殊性，一旦经营亏损业主逃匿或无支付欠薪能力时，处理的难度相当大。因此，我镇总工会配合我镇劳动保障部门对我镇8家此类企业的工资发放情况进行了排查摸底，及时监督企业工资发放情况，防止发生欠薪事件。

## 二、帮扶救困，关爱职工基本生活

扶25人，省财政帮扶5人，县帮扶7人，并于20xx年2月1日（阴历腊月二十一）前将所有帮扶款物发放到位。

## 三、文化进企，提升职工精神素养

在县总工会的组织下，通过我镇总工会与xx有限公司及时对接及精心安排□20xx年1月25日上午，8位安吉书法协会的知名书画家到xx园区企业现场即兴挥笔创作□xx董事长马荣也亲自到场观摩。本次送文化活动，给职工送去大量十分珍贵的书画作品，其中书画作品20余件，春联30多幅。为美能公司职工文化建设创造了契机，让职工享受到艺术的熏陶，感受到县总工会带给他们的温暖。

## 四、健全机制，规范基层工会工作

根据原定的20xx年我镇工会计划，已将单建工会组织的企业

及村划分为了3个类型，即规模企业工会、一般企业工会和村联合工会。依据不同类别，开展相应的工会服务引导工作，制定不同层次的考评办法。通过对《20xx年xx镇规模企业工会工作考评办法》的实施情况来看，规模企业工会工作更加标准化、规模化，取得了预期效果。一季度，我镇总会又制定实施了《20xx年xx镇村级联合工会考评办法》，使村联合工会工作侧重于制定维稳安保，加强其维护社会稳定、推进法制化建设的作用。

工作力度，扎实工作，推动我镇工会工作再上一个新台阶，为我镇经济社会发展做出更大贡献。

## 市场经理季度工作汇报篇四

### 第三季度工作汇报

9月份就快结束，回首这个季度的工作，有硕果累累的喜悦，有与同事协同攻关的艰辛，也有遇到困难和挫折时惆怅，时光过得飞快，不知不觉中，充满希望的第四季度即将临近。可以说，第三季度是公司推进行业改革、拓展市场、持续发展关键点。现就本季度重要工作情况汇报如下：

(一)在第三季度里，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。

(二)注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地完成任务。另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。

在各级领导和同事的帮助指导下，不断进步，逐渐摸清了工作中的基本情况，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。

(三)爱岗敬业、扎实工作、不怕困难、勇挑重担，热情服务，在本职岗位上发挥出应有的作用。

(一)主要精力做好干熄焦和矿热炉方面余热发电项目，去内蒙古庆华集团300万吨干熄焦项目、西部煤化工100万吨干熄焦项目、博宇特钢bprt项目、天净矿热炉项目，都是由于钢铁行业过度扩张，导致行业亏损严重，企业也是在观望投资环境，等待投资机会，所以跟踪的项目工作都没有进展。

(二)乌海周边的水泥行业严重过剩，拥有良好的石灰石资源，建成15条旋窑生产线，后期水泥厂都在缓建中，致使水泥项目没有可跟踪的及无发电项目可做。

(三)到山西太原见徐宝楼跟踪能华项目，这个项目无资源可利用，也是个过时的项目。

邯郸汇雄节能公司的凌炯明，手里有很多关系，但是我给邯郸地区的很多钢厂打电话，我也没联系到有价值的项目信息，我们能做的很少。

(四)这个季度还拜访天福水泥陈超，请沈军等人吃饭。

第二次等待陈超接见时电话联系乔世晓，陈知道后较为不快，借口不见，结果未能见到陈。从该公司其他人员口中未听到有其他竞争对手近期来过。

电话联系乔总说：他以为合同早和我们签订了，由于水泥行业不景气，倾向垫资方案，让我找陈总他来联系，我说：还是我直接找陈总吧，避免陈超警惕我们找乔总而不接见我们，但是担心的事情还是不可避免。

(五)通过长林公司介绍，认识高义钢铁煤化公司的张总(老板的弟弟)及集团的董事长高总，让做好技术方案和投资性经济分析，国庆后去约见老板，具体是哪种模式没定下来，要继

续加强工作。

在这个季度的工作中，完成了一些工作，取得了一些收获，总结起来有以下几个方面的经验和收获：

(一) 只有摆正自己的位置，下功夫熟悉基本业务，才能更好适应工作岗位。

(二) 只有主动融入集体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中保持好的工作状态。

(三) 只有坚持销售原则，落实好销售工作，认真做好本职工作，才能及早签单。

(四) 只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

(五) 要加强与客户的交流，要做好与客户沟通，解决好客户的要求。

(一) 开展常规反省，不断的提高自己的思想认识和知识水平。

(二) 经过这样紧张有序的一个季度，我感觉自己工作技能上了一个新台阶，做每一项工作都有了明确的计划和步骤，行动有了方向，工作有了目标，心中真正有了底！

基本做到了忙而不乱，紧而不散，条理清楚，事事分明，从根本上摆脱了刚参加工作时只顾埋头苦干，不知总结经验的现象。

就这样，我从无限繁忙中走进这一新季度，又从无限轻松中走出这一季度，还有，在工作的同时，我还明白了为人处事的道理，也明白了，一个良好的心态、一份对工作的热诚及其相形之下的责任心是如何重要。

(三)在这个季度的工作中接触到了许多新事物、产生了许多新问题，也学习到了许多新知识、新经验，使自己在思想认识和工作能力上有了新的提高和进一步的完善。

(四)在日常的工作中，我时刻要求自己从实际出发，坚持高标准、严要求，力求做到业务素质和道德素质双提高。

(五)回顾这一季度自己的工作情况，扪心自问，在诸多方面还存在有不足。

因此，更要及时强化自己的工作思想，端正意识，提高销售工作的方法技能与业务水平。

五、要定期召开工作会议，兼听员工的意见，敢于开发新方法，总结工作成绩与问题，及时采取对策！

总的来看，存在很多不足的地方，还存在一些亟待解决的问题，主要表现在以下几个方面：

1对内部关系协调还不够，要从思想上加以提高，为企业创造良好的工作环境和形象。

2需要更加坚持不懈的劲头，对于越是有难度和有挑战的项目，就越应该斗劲十足，坚持不懈的对待，不应该有丝毫懈怠的情绪，也不应该轻易放弃。这个是以后需要时刻提醒自己的。

3工作还不够细致，有的关系还没有做到位，沟通能力和细致程度还需要加强，在新的季度里面争取有更大的改变和进步。

4发掘和开发客户资源不够，跟踪的项目信息不够，尤其是潜在客户和目标客户，领导交代的任务没有及时完成，执行力度不够。

5对新的东西学习不够，工作上往往凭经验办事，凭以往的工

作套路处理问题，表现出工作上的大胆创新不够。

(一)我认为自己欠缺强力说服打动客户的技巧；

(二)注意自己销售工作中的细节，谨记销售理论中顾客就是上帝这一至理名言□

用自己真诚的微笑，清晰的语言，细致的推介，体贴的服务去征服和打动消费者的心。

(四)端正好自己心态，其心态的调整使我更加明白，不论做任何事，务必竭尽全力；

(五)总之，通过对自己这一季度的工作总结，发现有很多的不足之处，同时也为自己积累下了销售工作的经验；在未来的工作中，利用自己精力充沛，辛勤肯干的优势，努力学习业务知识和提高销售意识，扎实进取，努力工作，为公司的发展尽自己绵薄之力！

针对工作中存在的不足，为了做好下一季度的工作，突出做好以下几个方面：

(一)积极搞好内部的协调工作，进一步理顺关系；

(二)加强新知识的学习提高，创新工作方法，提高工作效益；

(三)利用好长林公司的关系，做好高义钢铁公司的干熄焦项目；

(四)加强利用中介的资源和关系开展好客户的开发；

(五)加强基础工作，强化销售的创新实践，促进销售水平的提升。

在今后的工作中要不断创新，及时与内部人员进行沟通，提高销售工作的意识，同时在销售工作方面要严格要求自己，为公司创造更大价值。在下一个季度的工作中，我会继续努力，多向领导汇报自己在工作中的思想和感受，及时纠正和弥补自身的不足和缺陷。

我们的工作要团结才有力量，要合作才会成功，才能把我们的工作推向前进！我相信：在上级的正确领导下□xxx的明天更美好！

xxx

xx年9月30日

## 市场经理季度工作汇报篇五

当前已进入第四季度，气候逐渐转冷□xx县安全监管局及时采取有效措施，加强安全生产监管工作，确保全年安全生产形势持续平稳。

一是强化安全第一理念。要求各乡镇、各部门、各企业充分认识做好第四季度安全生产工作的重要性，进一步落实安全生产责任制。认真落实各项防范措施，严防麻痹松懈思想、严抓安全隐患查改，做到任务明确，责任到人，措施到位。

二是督促企业开展自查工作。要求各企业开展对各生产环节全面、彻底的检查，确保各类生产设备设施安全运行，提高技术防范能力，对存在的隐患要及时整改。

三是加强安全监督检查。在督促企业自查的基础上，组织各乡镇安全监管人员对辖区内安全生产重点部位进行检查，对发现的安全隐患，要求能立即整改的现场整改到位，不能及时整改的要落实安全防范措施，限期整改到位。发现违法违

规行为，及时处置，坚决打击非法违法生产行为。

四是加强宣传教育。多渠道、多形式地深入企业广泛开展季节交替期间安全生产宣传教育活动，宣传安全生产方针政策、法律法规和安全生产知识，切实提高企业的`安全主体责任意识，增强企业员工的安全意识和自防自救能力。同时，督促企业严格落实三级培训制度，抓好全员安全教育培训。

## 市场经理季度工作汇报篇六

回首过去，是为了更好地面向未来。盘点自己一年来的收获与不足，是为了在来年的工作中更好的发展和规划。自今年4月份入职公司工作以来，在领导和同事们的帮助下，认真加强专业知识学习，不断充实自己的业务知识。为以后的管理工作打下了坚实的基础。当然在实际工作中还存在着很多不足，希望在以后的工作中得到改善和加强。现将自5月份调往碧海苑小区以来的工作情况汇报如下：

1、客服工作：加强与业主沟通，让业主最大程度地接受我们新物业，对于业主的投诉认真倾听，做好解释工作，以公司的利益为前提下尽量地满足业主的合理要求。做好业主的报修登记工作，并及时报给工程人员处理。定期张贴各类温馨提示，及公司的通知。每月都做催缴通知单，及电话、短信催缴。全年发催缴信两次。在整理众多的投诉里以房屋漏水及绿化问题居多。自接管以后重启维修基金申请意见征询工作。

2、秩序工作：在秩序班长和秩序员的支持配合下，全年未发生治安事件，交通事件两起，都已做好相关处理。定期开展相关培训和会议，要求秩序人员时刻要注重仪容仪表，对出入小区人员以礼相待，并做好来访登记、车辆出入登记。每月都安排专人检查消防设施设备并做好相关登记。培训秩序人员懂得帮忙业主开水开电。秩序部人员流动性较大，全年共有8名秩序人员离职，同时也积极应聘新员工并顺利完成了

入职人员的交接工作和培训工作。今年11月份开始陆续收取37辆轿车停车场地费。

3、工程工作：水电工配置一人，在众多的报修和设备养护中都完成得很好，保证了小区设备的安全运行，取得了一定的成绩，得到了广大业主的好评。在公司和项目领导的指导下很好的完成了以下工作：

- 1、小区围墙加铁丝网。
- 2、小区老人活动中心的健身设备的维修养护。
- 3、游泳池水的处理及设备的养护。
- 4、配电柜设备的养护和加网工作。
- 5、安装小区温馨提示牌和刷漆工作。
- 6、小区环境部用水新装水管。
- 7、太阳能路灯的改造。
- 8、外包游泳池围栏。以及业主报修的各类维修工作。

4、环境工作：自新接手碧海苑小区后，小区的环境问题是重中之重，卫生死角多，区内绿化自洪水后没有修剪过，部分靠墙沿的乔木由于未及时修剪造成树木过高过长，已伸及窗户、阳台，给业户的安全造成隐患。从我司接手小区后就开始大面积的修剪，对墙边的绿化进行移除，对生长杂乱的乔灌木进行砍枝造型，对枯死的花木进行移除补种，对有病虫害的花树进行打药。目前小区环境已较大改善，也得到了广大业户的认可。现小区围墙边的绿化还需加大力度修整。根据公司要求定期做“四害消杀”工作。

碧海苑是公司3月份新接管的小区，新员工、新面孔，在公司

领导的关心与支持下充分调动广大员工的积极性，让新员工融入我司的管理理念，加强与员工间的沟通提高服务质量。由于小区自20大洪水淹泡后，其公共设施、设备很大程度上带来了一定的损坏，如小区的监控系统，太阳能路灯，门禁系统等。其项目都属于大修工程，明年计划加大力度做维修基金的申请工作，以完善小区的硬件设备。

新成海物业综合管理有限公司\_\_分公司碧海苑小区

## 市场经理季度工作汇报篇七

(一)进展顺利的项目万元地区生产总值水耗下降5%(第7项)。通过加强舆论宣传、社会用水监管、农业节水建设、建设集雨工程和节水创建活动等方式努力降低用水量。1-3月份，全县总用水量738.65万立方米，与同比下降5.1%。其中工业和生活用水530.38万立方米，农业用水208.27万立方米。

2、以大榆树、康庄等乡镇设施农业滴灌和基本农田水源设施为主，发展农业节水灌溉1万亩(第79项)。该工程与3月15日开工，已完成6个乡镇16个村设施农业节水灌溉面积3249亩；正在实施的有康庄镇、井庄镇地块，面积1357亩。

3、实施水库移民后期扶持项目。完成3.5万农村移民、转非移民的核定登记和补贴发放工作(第139项)。2017年度移民接收村扶持项目涉及10个乡镇85个村94个项目，一季度已开工4项，涉及农田水利2项，其中节水灌溉900亩，机井1处，文化中心1项，道路硬化1项，大部分项目在进行开工审查和现场踏勘；农村水库移民核定登记工作正在进行，4月底前完成核定登记工作；转非移民核定登记工作未开始。

4、实施大庄科、三堡、八达岭、南湾、柳西5个清洁小流域建设工程(第171项)。柳西、八达岭2个生态清洁小流域已获市水务局批复，工程于2017年4月开始实施；西大庄科、三堡、南湾3个生态清洁小流域实施方案已经上报市发改委，等待批

复。初步设计也正在上报当中，批复之后就可以开始开工实施。

5、实施5处农村雨洪利用工程建设(第183项)。正在编制实施方案。

6、开展全县第一次水务普查工作(第186项)。已完成机构组建、人员调配和7个专项培训工作，普查任务分工已经明确，落实了责任。普查总体方案和8个专项方案的编制工作已完成，河湖基本情况专项、灌区专项、经济社会用水专项、水利工程、行业能力专项名录核对工作已完成，河湖治理保护专项、灌区专项、经济社会用水专项正在进行台账建设工作。计划4月份进行清查工作。

7、创建节水型社区1个、节水型单位3个(第188项)。已完成1个社区和3个节水型单位的前期摸底工作。

8、推进平原区地表水供水一期工程(第218项)。项目可研已编制完成，水资源论证已获得市水务局批复。初步征求了规划、土地、环保等各部门的意见，规划方案已经上报市规委。一季度方案的环评已经编制完成，正在编制水保方案。近期办理土地预审、环评审批、市规委方案审查。

9、实施县城安全供水改造工程，新打水源井6眼，扩建现状水厂，新增供水能力0.9万立方米/日(第221项)。该工程可研于6月17日获批，初步设计于12月1日获批，部分招标已完成。已完成6眼水源井定位，已预埋跨大秦铁路管道。

10、建立新农村安全饮水及污水处理工程长效机制(第268项)。对新农村供水及污水处理工程后期运行管理情况开展调查研究，并初步编制运行管理细则。

11、确保县内污水处理厂有效运行(第272项)。对县城污水处理厂加强了运行监管，并会同县财政局调研了其运行费保障

机制。乡村污水处理厂的运行，水务局已拟定出社会化管理初步方案，待进一步完善后报政府审批执行。