

最新大学全委会工作报告 大学生工作报告 (优秀6篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。那么什么样的报告才是有效的呢？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

大学全委会工作报告篇一

20xx年暑假远程教育大学生志愿工作报告 在xx年的暑假，我报名了大学生远程教育志愿者，次志愿者活动的活动中，我认识**的大学生，在活动中，大家来至不同的大学，沟通无阻，男女也帮助，大家都增进了友好的感情，遵守了大学生志愿者的志愿精神——奉献、友爱、互助、进步。

在7月19号早上10点，在**里面的凉亭里了第1次见面会议，大家培训了服务的远程教育村终端站点。会议中大家激烈，决定分组去各村的远程教育村终端站点，而我所服务的是**县小江镇北河村。了这次的会议，我了远程教育村终端站点的使用方法，并且了志愿者的工作。之后加入了**县大学生联谊会，里面全是**的大学生志愿者。

在7月26号，我和一位**县大学生联谊会的会员。一起了北河村的村支书，决定去办公室里调查远程教育村终端站点设备。调查的设备没问题，并和村支书聊天中得知经常看这远程教育，他还和说了村里的发展，提倡文化，提倡计划生育，希望村里的孩子能读书，多点大学生，村里的文化就啦。并叮嘱说好好学习，记得感恩，孝顺父母，还亲切的和说了他像在这年龄里所经历的事，从中到他是工作勤劳的人，从约定的就知道，在早早的7点就要起来，村里有村民找他办事。他和说他在在年龄，种过地，修过车，开过车，搬过砖头等。觉得当个村书真不容易，相信有的村支书带领下，北河村的

发展会！

之后在8月份里，又组织了两次的活动。8月9号，在中间街了宣传预防艾滋病活动和为贫困大学生能上大学而设立的“春蕾”爱心捐款活动。两个活动举行，和福旺的志愿者一起分两批分别在两个活动工作，我分配到“春蕾”爱心捐款活动，的工作发宣传单，并解释说活动的意义，让有爱心人士为那些贫苦大学生捐款。而宣传预防艾滋病的活动的任务发预防艾滋病的宣传单并回答路人的对预防艾滋病的提问的问题。的工作中有些，比如在发传单时，路人不肯要，或是说些不好听的话，让觉得很尴尬。在火辣辣的太阳下，大家穿着移动的服装，带着青年志愿者围彰，在的炎热的环境下，大家都满脸笑容的把工作办好，体现的志愿者的奉献精神，了中间的一道风景。在捐款活动中，令人感动的是，有几位市民知道这有捐款活动，就赶来捐款，并且不留名的走了。大众中也会有爱心的人士的，举办捐款活动不给穷困大学生捐款，而且宣传爱心，提倡为他人献爱心，为社会做，在不怎么发达的小镇里，更应该提倡思想道德、文化素质、奉献爱心、互助友爱。让一知识的人、讲道德的人、懂技术的内行人、会经营的明白人。地方人的去了，地方的经济才能上去呀！

最后一次活动是在公猪脊森林公园组织环保活动。那天下午3点半，大家在东风桥，一起骑车去到公猪脊森林公园，大家一样的服装，每个人手里拿着塑料袋，路上上公猪脊森林公园山顶，在爬山路上，风景无限美，人的心情也无限的高兴，路上见到路人仍的垃圾就拾起来发进塑料袋里，大家无比。并不觉得拾垃圾事是种令人难为情的事，深深得到了保护环境的！提倡大家爱护环境！

在报名这次志愿者活动中，不但让我明白在工作中学习，在学习中摸索与实践，而且认识了这么多的朋友，我的实践能力了提升，在活动中了快乐，感受：服务，感受生活，确实能为的人生价值增添色。

大学全委会工作报告篇二

大一就这样在不知不觉中走过了，这一年中我经历了许多新鲜事，可是，还是像以前一样在学校中坐在教室里很少有接触社会的机会。在学习理论知识的时候不能忘了社会实践，这样才能在以后真真踏入社会的时候适应社会。于是在这个暑假里选择打工，接触社会进入社会。以前的暑假都是在电视剧的陪同下过完的，烈日炎炎的夏季，在家中抱着零食看着电视不冷不热不渴不饿，确实是一种很好的享受。

以前的悠闲，总要有结束的时候，渐渐的感觉到自己已经不是一个小孩子了，于是这个假期终于终于下定决心要做一件事~~打工挣钱！初始的想法除了想挣一些零花钱自己支配还想向爸妈证明一下我已不是什么都不懂什么都不会做的孩子了！

从小就是一个留守子女，每一个假期都会去上海跟着爸妈过完假期，家中亲戚中那些表弟表妹们都早早的辍学打工，基本上都是初中没上完，甚至是仅仅小学毕业，说起来我还是幸运的，高考的失败父母还是让自己继续读下去，越来越明白了父母的不容易！

在表弟的介绍下我来到上海避风塘打工，表弟说出去买奶茶太累了就让我在店里做服务员，面试因为是表弟带去的所以并没有什么悬念可言，虽说这个部正式的面视之前我还是有一些紧张，可是表弟帮我说了好多话，再加上经理还算和蔼让我放松了紧绷的心！开始很敬佩表弟，表弟虽然比我小一岁但是在外打拼多年外表和心智都显得很成熟。就这样我开始了打工生涯！

本来店里是包吃包住的可是我所工作的时间是从中午十二点到下午六点不在那吃住，属于打零工一类！第一天，跟着比自己还小的师傅干~也是一个初中没上完就出来打工的女孩，有时跟店里的那些男孩女孩们一起聊天感觉自己真的好幸运，

他们知道自己是大学生暑假打工往往带着羡慕的眼光盯着你。这个店并不像一般的店面那样简单的经营吃的或者喝的或者是快餐店那样！它所包括的种类很多，首先它是一家二十四小时营业的餐饮店，有一项很主要的副业收入~外卖奶茶，店里好多员工都做这个，外卖杯装的奶茶在店里拿了挎着篮子出去卖，那个篮子少说也有二三十斤，有在店里长期做的拿一千块钱底薪卖一杯奶茶提成两毛七，而短工则不要底薪卖一杯奶茶直接提成一块钱，具体选哪种还要看自己卖奶茶的多少再定自己到底选哪种卖法！想想大热天挎着那么重的篮子在外面叫卖真是不容易！

可是，在店里做服务员也不是一件容易的事，第一天站在那六个小时脚跟就疼得不行，还不能随便的变换姿势站立，真是煎熬，隔一小会就要看表几点了，怎么还不到下班时间啊！店里要记得东西有很多~有两个菜单，一个是十八元畅饮的菜单，毛峰、乌龙、枸杞菊花茶、龙井、红茶、奶咖、冰拿铁、卡布奇诺、清咖、各种各样的奶茶、各种各样的奶昔、各种各样的沙冰、刨冰、冰激凌、布丁、巧克力、绿豆沙、红豆沙、雪乳……好多好多东西应有尽有。也让我大开眼见！另一个菜单上则是食物，在店里待一天总不能不吃东西吧，菜单上一般都是些商务套餐，还有一些汤，油炸食品等！我曾认为这些东西一般都是客人自己点就没大记上面的价格，然而，一天经理从我身旁经过突然问我黑椒牛柳套餐多少钱我一下子愣在那里，才开始好好的记那些套餐的价钱。对于那些十八元畅饮之内的东西却要耳熟能详，因为客人一般嫌费事不翻阅菜单直接问你有些什么于是就需要你好好的记住那些，才能给他们说得明白！有时，店里好多东西会没有，而客人点的正好又是那个，你总不能一次次的去吧台吧，所以还要记住那些今天没有的东西！十八元畅饮还包括四种小吃，青豆、锅巴、瓜子、花生！每一个畅饮的总要上这四样小吃。刚去的时候老是忘记，时间长了也习以为常首先就会给他们首先上小吃！

最最难伺候的也莫过于那一帮初中的小孩子了！他们拿着作

业在那拼好几个桌子，看似做作业的实际上在不停的聊天，好几个小时过去了，桌子上一大堆吃的可是作业还没开头。这倒与自己无关，只是，他们不停的要东西，把畅饮里面的东西都要了个遍，好多根本不吃都浪费了！于是吧台的人就限制我们~看他们吃不完东西不许给他们上，跟他们说店里的规定一次只许上一样东西。还有几个孩子在店里打牌，谁输了要喝特制的饮料~清咖加盐加醋加冰……我看着都很无奈！不过，他们总是很友好的叫自己姐姐，感觉挺好的，看着他们天真无邪的样子，自己也没有有什么好抱怨的了，就当是陪着他们玩吧！

为大家是上下班交接的时候，有一个包间没有收押金也就是让他们白搓了一晚上，第二天经理就要找责任了，结果领班承担了责任！

还有一件很愁人的事~印优惠券~去外面商场马路上给行人发传单！很多人对你的传单都是不屑一顾的！转手扔到垃圾桶里。每当看到这样的人，心里总是有一种委屈的感觉！毕竟自己站在太阳下发传单也不是一件容易的事，你怎么也走到一个我们看不到的地方去仍啊！有好多的人询问我们那些优惠券的用法，我们要耐心的给他们一遍遍的解释。一般情况下我们分工合作也能很快的把那些东西搞定！因为经理怕我们偷懒给我们给定时间回去，规定我们一个人记录在什么地方发了多少传单最后加起来的总数是不是给你的总和！还有经理通过这些记录自己发现在什么地方奶茶好卖~发现更多是市场信息！

有一次，一个妈妈带着自己的孩子去就餐，问我是不是暑假打工，然后就以我为榜样教育自己的孩子，那时候自己感觉那样的自豪！

短暂的暑假打工经历，让我学到了好多，也让我明白了好多，做每一件事都是不容易的！要好好的认真对待每一件事！更加明白了爸妈挣钱的不易！在那期间我还失手打碎了一个茶

壶，赔了二十元，幸亏没有烫伤人，这让我以后端茶送水更加小心！打工还让我学会了更好的与人交流，和那些没上完初中就出来打工的孩子一样有共同语言。他们好多地方都是我的老师，他们好多地方都值得我去学习。

很是庆幸我有这样一个机会在假期中进行实践活动，让我有机会了解社会接触社会在社会中检验自己1. 在社会上要善于与别人沟通。经过一段时间的实践工作让我认识很多的人。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习的。以前实践的机会不多，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。这样你才能进步，成长。

3. 不管做什么工作，责任心是十分重要的。只有你抱着很强的责任感，才能把你的任务完成。没有责任心的人无论在哪都不会做出好成绩。

4. 在工作中，合作意识与竞争意识是不可少的。首先你要学会与别人合作，提高你自己本身的效率，真诚与人交流，共同进步，获得双赢。另外竞争意识也必需要有，它不仅可以在激发你的潜能，促使你不断进步；同时我们也要不断吸收别人的长处，从别人的失误中吸取教训。这样，你就离成功又近了一步！

此次社会实践，真正地填补了我在课堂上所没能学到的空白，真正增长了我的社会交际经验。一个人可以没有渊博的知识，但绝对不能没有社会交际的经验和能力，这也是我此次实践体会最深的一份心得。

在实践中，我也发现了自身存在的一些问题：

1. 本人的人际交往的能力还欠佳，这还应在日后的日常生活、

交际中有待加强和学习。

2. 缺乏社会经验，在为人处事方面尚还不太成熟，处理事物的态度和方法往往有时不得当。

虽然在实践中存在着一些问题，但是我觉得仍有一些值得骄傲的闪光点的。本人参加社会实践有着不畏困难的精神，敢于实践，对工作充满热情，细心真诚，有责任心。

最后，很高兴能有这个实践的机会，虽然只是短短的二十几天，但我觉得挺充实的，至少让我的暑假过得有意义。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识得更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面，不要以单纯的想法去理解和认识社会。而是要深入地探索，为自己的未来打好基础，在学校学会更多的书面专业知识，在实践中好好利用知识进行运作。

我的暑假实践圆满结束，在这个暑假我体会了朋友之间的真诚帮助与合作，父母劳作赚钱的不易以及自己努力获取劳动成果的喜悦；当然也亲身感受了劳累的感觉，体会了校园是多么美好的地方；也让我下定决心，努力学习，更加珍惜学习的机会。

大学全委会工作报告篇三

周四下午都有件确切的事要做——支教。这是一件具有挑战性的事。为了能在三尺讲台精彩讲课，要准备很多：构思、找组员交谈、询问学生意见、看书、上网查资料、看视频、学手工制作、写教案、试讲、找小礼物送给孩子。初做支教老师时你会乐此不疲！

后来，我大二。帮大一的支教组员组织教课。直接上讲台教课的机会少了，做的最多的是：组员集合、请假、帮教课人员过少的组找帮手、在课堂上维持纪律、与学校负责人接触。

最快乐的是支教的路上与队友一起骑行、聊天、分享一周感悟！

其中，苦恼过一阵。就是看到12级新组员教课时纪律维护不好，自己不得不板着脸帮忙维持纪律。而学生们都是，你说他一声，他就老实一下。而一次仅能关注个别人，其他学生依然下座位、聊天、扔纸团、活蹦乱跳的！我发现自己严肃过问没有效用，而且还会令学生和自己都不快乐。

一次，正在苦恼孩子们的纪律时，见本地老师来看课堂，我不禁去找老师交谈。了解到这所郊区小学的孩子，家庭条件大都很好，家长不再对孩子的学习成绩有过高的要求，因为他们在忙于抓钱，也对孩子疏于过问，孩子学习的压力和动力都不大，反而有很多的时间去玩去惹事。孩子在学校是本地老师及时很严厉也不能完全管住学生。那么，大学生老师教课时，疏于维护课堂纪律，教课经验也不足，上课时课堂乱也就是必然结果！

可我们知道，这样禀赋的学生，一方面缺乏家庭的关心；另一方面学习效果不佳。处于启蒙的时期的他们面临很大的问题哈！个人认为：学校和支教老师可以与家长沟通，提醒家长关心孩子。大学生老师教课：在于带给孩子，积极向上、阳光外向、热爱求知、愿为自己的兴趣爱好付出、创新、发散思维、乐于动手、有礼貌、讲普通话、卫生整洁、敢于表现的意识！

支教组，给我那么多纯粹、优秀的朋友。他们的精神、气质影响我很大。有的十分耐心，乐于倾听他人；有的爱微笑，让我明白了百善笑为先；有的思维缜密，细心；有的眼光长远，运筹帷幄；有的大气，率直；有的巧舌如簧，雄辩过人；有的从容，宽容，有的大胸襟；有的乐于付出，不计得失；有的精力充沛，孜孜不倦；这些可爱的朋友很有爱心，都是生活的有心人，有他们真好！

支教是一条径，遇见未知的自己；支教是一扇窗，打开你的心灵；支教是一支笔，点亮你的灵性！

谢谢你让我成长！！！！

大学全委会工作报告篇四

实践对象□xxxx中学初中部二年级学生(该学生成绩较差)

实践目的：主要是辅导其完成暑期作业中的英语部分，并借此对该生二年级所学英语作复习、巩固、提高，使其对即将学习的三年级的知识作初步了解，为三年级的学习打下一个良好的铺垫。

实践时间□xx年7月12日至xx年7月25日

xx年7月15日：后面的题目中陆续的有出现前面讲解及补充过的内容，但是小孩子却一问三不知，很茫然的样子。然后领他翻前面对应的题目，旁边赫然有我标的注释。问他为什么，他解释说看不懂我写的东西。。。有点泄气了。。。

xx年7月16日：经过反复的思考，既然我写的东西看不懂，我就试着引导他自己添加重要的语言点。吸取教训，主动的询问他有什么地方不懂，有什么意见。他提出我讲解的太快，跟不上我的进度。虽然有些不太开心被人指出不足，但还是比较虚心的反思了下。我试着的放慢速度，并嘱咐他要常常翻翻看看。

xx年7月18日：这两天在补充讲解到重要句型的时候，尝试着互动交流。教他例句，试着引导他自己翻译句子，并且自己编些例句。借此，希望他能够逐渐培养起学习英语的自信。同时中间有穿插些名人事例啊，有趣的传说，字谜游戏等，让他感到其实英语很有趣，试着培养他对英语学习的兴趣。

xx年7月22日：试着提问前面的内容，结果仍然不太清楚。有些急了，但是想到为人师嘛，于是我耐住性子，跟他一起翻注释，一起记忆，同时提醒些技巧之类。每天划出些重要的句法，单词交代他背诵，并且第二天的时候讲解部分中穿插着提问。

最后与他一起归纳整理了重要时态的用法。

实践体会：

很感谢有这样的一次家教实践，我学到了很多，也懂得了很多：

第一，从事教学工作需要“耐心”：面对一个仅初中二年级的学生，他对知识接受和记忆的方式和能力都有其特点和限制，我们在教学中不能从自身主观出发“想当然之”。对学生在学习中所遇到的障碍要“耐心”的讲解，一遍不行就两遍，两遍不行三遍，同时也应该反省自己的教学方式是否对路，切忌“简单粗暴”。通过这次，学会了时刻提醒自己要“沉得住气”，自己偏急躁的性格也得到了一定的改变。

第二，从事教学工作需要与人“交心”：在教学中不能够“闭门造车”、“一叶障目，不视泰山”，要多与外界交流，掌握更多的信息，丰富自己的教育背景。我注意了与家长的交流，一方面更深入了解学生的情况，有利于我“有的放矢”；另一方面我及时将教学进展及时反馈给家长，有利于家长的配合与支持。同时，我还向多位我以前的老师请教，他们的经验都给了我莫大的帮助。

第四，我理解体会到了作为一名老师沉甸甸的责任感。

我一直认为想当一个合格的老师并不容易，所以总觉得有点战战兢兢，有一点惶恐又有一点虚荣。惶恐的是生怕会误人子弟、耽误了学生的前程；虚荣的是想不到自己也会当别人

的老师。也许当好老师和其他职业一样，只要有一个赤子之心，则就没有了万难的事。

已经大三了，是应该考虑自己未来的时候了。有时候很难想明白自己究竟想要的是什么，想拥有怎样的人生。北京外国语大学，一直的梦想，我想如果工作的话，很难再实现它了，也许它就会成为永远的梦想。所以我决定要考研，希望可以考进北外，圆这样一个梦。然后计划要成为一名人民教师，太阳底下最光辉的职业。一直在努力也在加油。通过这次家教，体会到了老师的不易，更感觉到了自己身上沉甸甸的责任。我会尽量改掉自己身上的坏毛病，为成为一名人民教师而努力。

也许当老师不会成为我的职业，甚至作为第二职业都很难。但是有一天，我很希望能够自创门派，传播自己所掌握和创造的知识-我虽然不能够做阿尔伯特·爱因斯坦，但是我很希望我的学生中能够走出一位爱因斯坦或者爱迪生来。

大学全委会工作报告篇五

当我在毕业生人才交流会上向海程邦达国际货运代理有限公司投出我的求职简历时，我并不知道，这一份简历会把我带进一个怎样的世界，我将走上一条怎样的路。心底的自信强溢在脸上，又带着那样的迷惑，不安和好奇，参加过三次面试，见到的始终是充满干劲的脸。我获得了参加公司培训的机会。也曾有过很多故事，但命运还是让我走近了你，海程邦达，走近了你，也更让我充满了向往和渴望。

短短的五天培训，像一个小小的切口，通过它，我看到了什么是优秀，什么是爱岗敬业，什么是邦达的好员工。五天里，从海运到空运，从报关到报检，那么多优秀的主管熟练地讲着自己工作中的经验。谈到公司，谈到工作，他（她）们眼睛里闪烁着自信的光芒；谈起未来，谈起我们，他（她）们言语里尽是关照。

从1993年的仅4名员工到今天的500多人,这样传奇的创业经历,怎能不让我这样即将走出校门、踏进社会的的学生心生敬佩呢!十年啊,短短的十年,从4人到500多人,再到组织机构健全、社会口碑良好的公司,这一切就像一块磁石一样紧紧的吸引了我。

是的,就是这样,仅仅三次面试,五天的培训,就让我对你充满了向往,邦达,你是好样的!

4月12日,星期一,我来到公司开始实习,实习部门是海运部。带着些许敬畏和几缕惊慌,我踏进了海运部的办公区域。

b 一点一滴的温暖在心田——实习指导人的关照

十四天,短短的实习时间,却让我拥有了无数位师傅的关心和关照。

首先是牛兵和肖国暄师傅。他(她)们两个工作挺认真的,在指导我实习的时候也比较有耐心。

其次是万娟娟、贾丽红和郑蕾蕾几位师傅。她们几个都很鼓励我大胆地动手操作,不要怕出错。尤其是万娟娟和郑蕾蕾,她们俩教会了我不少东西。

最后是吴梅和张家两位师傅。因为她们这条航线一直很忙,所以,我的吴梅师傅每天都要加班,她和张家两个人工作认真负责,有点工作狂的味道。在我实习期间,吴梅还给我补过课,给我系统地讲解了操作整柜时易出现的问题和解决方法等等。

总之,那些个日子,每位师傅对我都能尽心尽力地指导和帮助,都尽可能最大程度地容忍我的很多欠妥之处,一点一滴的温暖让我很感激她们。

实习期间，除了浅层次地学习了专业技能外，我还感受和体会到了很多技能之外的东西。首先是邦达人的敬业和那种生机蓬勃的工作氛围。走进这样的一个集体中，你的心会不由自主地年轻起来，你的脚步会不由自主地跟着大家快起来，而你的工作态度更会变得努力、认真，再认真一些，再努力一点。也许，这就是一个集体的凝聚力，这就是一个企业写在书面之外的“特殊文化”！

短期的实习，让我学到了不少东西，自己呢，也有一些不成熟的话想说。实话实说，“物流”算是一个比较年轻的词吧。目前，物流运输仿佛处在“战国时代”，足可以用一个“乱”字来形容。其实，打价格战、无序竞争已经使物流业成为一个微利行业了。也就是说，中国物流业发展的现状是不容乐观的。但是，要想长久的留住客户，绝对不是靠压低价格，还要靠品牌和实力，服务和硬件才是创造品牌、增强实力的途径啊！竞争如激烈，我们靠什么胜出？最简单的道理就是企业要跟随市场的发展，市场需要什么，企业就要提供什么，我们必须提供给客户最优的服务！

从长远来讲，我觉得公司应该在海运方面做实体运输，也就是不仅仅作无船承运人，我们应该尽可能的克服困难，让公司拥有运输工具，有自己的实体，发展的空间才可能无限地拓宽。