

最新银行新入职员工座谈会发言 银行新入职员工发言稿(大全5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

银行新入职员工座谈会发言篇一

尊敬的各位领导，评委，同事们：

大家好！

我是来自准旗支行的选手，我叫xx[]很高兴能够参加这次演讲比赛，我演讲的题目是微笑点亮服务！

微笑，是一股清新的风，驱散夏日里无奈的烦躁；微笑，是一缕和煦的阳光，为在寒冷中煎熬的人们带来力量和勇气；微笑，是新春原野上的芳草，袒露着鲜活和蓬勃；微笑，是金秋时节熟透了的谷果，展示着芳香和甘甜。微笑，是洒向人间的爱意，向世界吐露芬芳的真诚。你的笑靥虽不能倾国倾城，但只要是发自肺腑，平常而又自然，也足以使人感到无限的惬意和温馨。长得不美，笑得也不好看，这无关紧要，要紧的是，你是否真心诚意的展靥一笑，送给每一位来到你柜台前熟悉的抑或是陌生的客户。微笑服务，这不仅是我们农行柜员的服务标准，更应该是深入到我们内心的一种习惯，因为，在这个服务差异化和同质化并存的社会，发自内心的微笑是为客户提供各种不同的服务并使客户真心接受你的服务的前提，这也是有效保留客户并增加客户的最佳途径。

身为一名农行柜员，我们应该深知自己身上的责任，柜员是展示农行营业网点形象的窗口，是维系客户关系的平台，试

想如果我们的客户每天来到营业网点，面对的都是柜员冷冰冰的面孔，那么谁还想来农行办理业务呢，我们的窗口势必会蒙上一层阴影，客户关系也难以维系，所以微笑服务是我们农行所提倡的优质文明服务的基础，这也是我，作为一名普通的柜员所应身体力行的。

从两年前，大学毕业来到农行，我就被分配到了这个最平凡也最不平凡的岗位，我热爱这份工作，更热爱这个岗位，因为它告诉了我谁是最可爱的人，它教会了我该如何帮助别人，它给予了我每天接触许许多多不同客户的机会，它更让我明白了一个人，什么都可以吝啬，但千万不可吝啬你的微笑。记得有一次，那是我刚到对公柜台不久，一位样子凶巴巴的顾客，气呼呼的走向我的柜台，我起身双手放在衣襟前，一边送给他一个超级标准的微笑一边说：“您好先生，欢迎光临，请问您要办理什么业务”他上衣口袋里掏出一张支票，没好气的丢进取款槽里，说“给我取出来”，我并没有太在意他对于我如此热情微笑所给予的态度，我又笑着说：“先生，请您出示一下您的身份证！”他的眼睛突然一瞪，很生气的说：“用什么身份证啊，我以前取从来不用身份证，怎么轮到你就这么麻烦，你快点给我取，我还有事呢！”我心想这是基本规定，我就又说：“不好意思，这是我们的规定，现金支票必须本人持身份证支取！请您出示一下身份证好吗”，他不由分说的发起火来，我想我也不能任他发火什么也不解释啊，所以我仍保持着微笑对他说，“先生您稍安勿躁，我们这也是为了您的资金安全着想不是么，如果有人拿着这张支票来冒领您的钱，我们该如何防范与鉴别呢，如果我现在随便就给您支取了，那不仅是我对自己工作的不负责任，更是对您的不负责任，您把钱存在银行，我们就有义务保证它的安全不是么”他一眼，掉头就走了。我其实当时很生气，也很懊恼自己还在心平气和的给他解释，他却理都没有理我。过了一会，那个人又来了，这次他没有上次那么凶巴巴的了，把身份证和支票一起递给了我，并且说，小姑娘，刚刚很抱歉，因为我自己心情的原因所以我说没关系的，并且很快办理好业务，把钱和身份证一起递给了他。他冲我笑

了笑，并说了声谢谢就走了。再后来，我会经常看见他在我的柜台前等候，客户多的时候，他也不会像其他人一样催我快点给他办，他说我的微笑告诉他，我很认真负责，他从我的微笑中看出了真诚，他放心将钱存在这，慢慢的他成了我窗口的老客户。这虽然是一件小事，但足以证明了微笑的魅力，像这样的事情很多很多，每天微笑服务，换来的是客户越来越多的笑容，他们越来越礼貌，越来越和蔼，会亲切的叫我小李，所以微笑服务，不仅能够拉近与客户的距离，消除芥蒂，让客户满意更能让我们的服务得到认可！

其实，微笑就好像是一笔价值连城的财富，但又不同于祖传遗产，不会花一点少一点；微笑，是一座情感沟通的虹桥，跨越时空障碍，使天堑变为坦途，但又不同于语言和别的风俗，无论男女老幼，任何民族任何肤色任何文化层次，都能心领神会，在此达成一致的认同。所以，让我们用微笑感动客户，用微笑服务客户，用微笑维系客户；在市场经济激烈竞争的环境中，在工作、生活节奏不断加快的形势下，做为我们今天的农行人，只有真正把“微笑”作为竞争和企业自下而上发展不可或缺的手段，才能为我们的服务提供永不衰竭的力量源泉。

最后，让我们用微笑点亮服务，我相信，我们农行人是最棒的！谢谢大家！我的演讲完毕。

银行新入职员工座谈会发言篇二

承认自己的恐惧毫不可耻，可耻的是你因害怕而裹足不前，事实上，当你说谎的时候，你从来没有真正愚弄任何人，路遥知马力，日久见人心，这里给大家分享一些关于银行新入职员工发言稿模板，供大家参考。

银行新入职员工发言稿模板篇1

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

大家好，我是来自哪里的某某。今天我演讲的题目是“践行合规理念，争做合规标兵”。

合规创造价值，违规滋生风险。银行作为高风险行业，合规对我们来说显得尤为重要。近年来，我们农商银行发生了几起违规案件，不仅给单位带来了资金损失，更造成了很大的声誉风险，我们要以案促改，深刻吸取教训：合规是保护伞和安全阀不是禁止与约束。如果不将合规内化于心，外化于行，那么再完善的制度也形同虚设。

在我看来，要想合规成为一种习惯，需要爱岗敬业，善于学习，互相监督，不断坚持。

爱岗敬业，爱是一种责任，敬是一种态度。怀着一种负责任的态度才能把工作做好，环顾四周，我们身边从不缺少爱岗敬业的身影，他们是办理业务一丝不苟的临柜人员，营销贷款风雨无阻的客户经理，狠抓落实持之以恒的支行行长，统领大局敢于担当的管理人员。但，身边也出现过令我们瞠目结舌、遗憾可惜的同事，他们利用制度的漏洞，利用客户和单位的信任，违规违纪，葬送了自己前程，也连累了同事和家人。一个真正热爱工作的人，他必定会对工作负责，对自己和单位负责。

善于学习。我们每一个人都应该做合规的践行者和监督者，主动学习各种金融法规、行业章程，熟读员工行为管理办法，深入理解，知道哪些是违规行为，会承担什么样的后果，避免因不知规而违规，因不懂法而犯法，法律法规面前从没有不知者无罪一说，要加强学习，增强明辨是非的本领。

合规需要不断坚持，防微杜渐。合规不是一时之功，违规却可能是一念之差。无论工作多久，在合规面前都不能掉以轻心，要牢固树立合规意识，坚持在岗一分钟，合规60秒。我们不难发现，一件件大案要案的发生，往往是因为思想上的松懈和怠慢，当然，合规也离不开单位同事之间的相互提醒。

当发现身边同事有违规现象的，要早提醒、早纠正，这才是爱同事的表现。不能睁一只眼闭一只眼，更不能哄着、护着，防止小毛病演化成大问题。

合规与每个岗位息息相关。临柜人员合规能避免差错，信贷人员合规能减少损失，押运人员合规能保障安全，管理人员合规能控制风险，只有人人都树立合规意识，践行合规理念，才能防范经营风险。

同志们，一起行动起来吧，让爱岗敬业成为你的标签，让学习成为你的动力，让坚持成为你的信仰，让合规成为你的习惯。那么我相信，人人都将成为合规标兵！

我的演讲完毕谢谢大家！

银行新入职员工发言稿模板篇2

尊敬的各位领导、亲爱的同事们：

大家好！我是来自x支行的x□(客套话)今天我演讲的题目是：《创新文化是银行营销的灵魂》。

顾名思义，创新性文化是对现代商业银行的一种开拓进取的文化，作为经营虚拟信用的金融机构，开拓创新不仅是银行经营管理的基本要求，更是银行营销的灵魂。农业银行作为现代化经营管理的商业银行，创新文化必定是我行营销的灵魂。营销是银行推介产品的重要渠道，银行营销人员必须秉承与时俱进、创意进取的原则，无论是银行自身的产品，还是各类代理业务，创新营销都是产品销售的基石，我们必须要在告知义务、保密义务的前提下，要与时俱进，勇搏潮流，要在内心播种一片创新营销的绚丽花圃。

那么，为什么创新文化是银行营销的灵魂呢？首先，创新是一种意识，它时时刻刻体现在我们的营销活动中，而创新文化

便是意识的灵魂。创新文化是营销改革、实现资本最大化的需要。不讲创新，就否定了现代客户的消费需求和现代市场经济的理念，营销就失去了灵魂，成了坐吃山空的行为。健全健康的现代化商业银行，必须以创新经营管理为基础，必须以创新文化为灵魂。如果在营销活动中没有坚持创新性要求而导致产品脱离市场、客户需求得不到满足，流失率不断上升，将给银行实际资产和声誉等无形资产带来不可估量的巨大损失和难以挽回的负面影响。

其次，创新又是一种制度，它时时刻刻伴随在我们的营销管理中，而创新文化便是制度的灵魂。创新文化建设是加强银行营销管理的需要，随着市场的更新换代，促使我们必须对各类产品及服务进行创新性管理，以达到有效提升我行创新性精神和市场竞争力的目的。如果创新性管理存在问题，那么整个营销体系就不能说是健全的，而营销体系体系的健全与否，关系到一家银行能否实现持续、健康发展。因此，创新文化建设，是银行业营销管理的需要，否则银行营销管理就像失去了灵魂的傀儡，毫无方向。那么现代商业银行如何进行营销创新呢？商业银行进行银行产品营销创新重在传统营销做法进行梳理、与借鉴的外资银行先进营销做法有机整合，创出更多、更好的营销方略，商业银行进行银行产品营销创新应重视把好以下几点。

一，重在认真、积极。

在充分了解、掌握第一手客户金融需求信息后，以极大热情投入到营销创新工作中去。重在银行产品客户满意度、银行产品设计成本、产品便利，突出银行产品特色点，使银行产品与客户利益一致并为客户赢得更多的利益回报等方面寻找共同点上下功夫，力求达到完美、统一。

二，重在开拓思路。

商业银行营销工作人员对市场目标和客户目标定位就是把银

行的金融服务、产品价值主张与客户金融需求有机结合，商业银行各分支机构、营业网点根据所处区域经济环境和自身特点，摸清市场，寻找合适的客户目标，创造出适销对路的银行产品，避免千篇一律。

三，重在组织协调、配合有序。

商业银行管理、产品开发、市场营销部门应加强营销组织与协调，上上下下有序配合，按照合理引导、加强联动、统一对外，形成合理的营销宗旨，先入为主、贷款优先、分层管理等原则，实行大客户、行业客户、密集客户的主办、协办分支机构。四，重在抓优质服务落实。对确定的重点客户的主办、协办分支机构，实施金融服务跟进、银行产品跟进、拓宽销售渠道、扩大范围，通过维护、拜访客户等个性化服务，对重点客户在拜访级别、拜访频率及业务处理等方面给予特别服务，提高客户对商业银行的认知度，进而培养忠诚度，挖掘合作潜力、老客户带新客户。身处公司业务岗位的我，这里简单说下你平时有那些业务，在营销过程中我常主动寻找资料学习先进理念，其中招行“奥运‘和’信用卡”成功案例给我留下了深刻的印象。奥运会开幕前500天整，非赞助商中国招商银行于20__年3月24日推出一张奥运visa卡—“和”，突出“世界一家”主题及“和谐、和睦、和平”概念，与奥运会开幕式主题不谋而合。

据招商银行的统计，该行20__年底发行第一张信用卡后，花了4年功夫，在##年底实现累计发卡量1034万张然而20__年里，这一数字翻了一番，达到20__万张。20__年上半年又新增发卡量314万张。这一切都“归功于招行信用卡营销团队敢于创新的进取精神。和”卡的成功绝非巧合，是招行酝酿了4个月的又一次创新营销活动，从策划到配套设计，再到落实，每一步都计划填密。招商银行考虑到非赞助商的局限，避开了运动题材，创新性的脱离了传统赞助商冠名、独家提供服务等宣传方式，深度挖掘奥林匹克精神与中国文化相通的“和”的理念。产品设计上，用每发行一张信用卡就捐款

人民币1元给希望工程小学购买体育器材的方式，将慈善和奥运精神结合在一起。营销过程中，还组织本行工作人员前往受捐助的希望小学，宣扬奥运精神，并配合各种广告，强化传播“和”的理念。事实上，奥运“和”卡只是招行信用卡部长期品牌建设过程中最新的一项创新营销活动。招商银行信用卡只用了不到6年，不仅在发卡量和盈利能力方面居前，更成为中国信用卡第一品牌，这一切靠的是以创新与服务为核心的品牌战略。也正因如此，招行得以在##年初，信用卡发行量首先突破500万张，占当时全国信用卡发行总量的1/3。

招行也因其个人银行业务发展出色，“促成招商银行快速同年入选美国哈佛商学院的教材。发展的关键之一，”哈佛商学院在案例介绍中评价道，“就是其创新营销理念已在中国市场领先。”招行的成功案例向我们揭示了现代商业银行营销的灵魂：创新。只有不断创新才能延续营销的生命，才能在营销中创造奇迹！各位同仁，创新之号催人奋进，创新之帆徐徐上升！让我们摒弃那些有章不循、有制不依的劣根文化，扬远航吧！驶过一程又一程，翻过一浪又一浪只要我们全员共同努力，坚定创新信念，严防创新风险，依法创新经营，创新——我们的营销的灵魂，它必将指引我们获得营销体系的升华！谢谢大家！

银行新入职员工发言稿模板篇3

尊敬的各位领导，评委，同事们：

大家好！

我是来自准旗支行的选手，我叫__，很高兴能够参加这次演讲比赛，我演讲的题目是微笑点亮服务！

微笑，是一股清新的风，驱散夏日里无奈的烦躁；
微笑，是一缕和煦的阳光，为在寒冷中煎熬的人们带来力量和勇气；

微笑，是新春原野上的芳草，袒露着鲜活和蓬勃；
微笑，是金秋时节熟透了的谷果，展示着芳香和甘甜。微笑，是洒向人间的爱意，向世界吐露芬芳的真诚。你的笑靥虽不能倾国倾城，但只要是发自肺腑，平常而又自然，也足以使人感到无限的惬意和温馨。长得不美，笑得也不好看，这无关紧要，要紧的是，你是否真心诚意的展露一笑，送给每一位来到你柜台前熟悉的抑或是陌生的客户。微笑服务，这不仅是我们农行柜员的服务标准，更应该是深入到我们内心的一种习惯，因为，在这个服务差异化和同质化并存的社会，发自内心的微笑是为客户提供各种不同的服务并使客户真心接受你的服务的前提，这也是有效保留客户并增加客户的最佳途径。

身为一名农行柜员，我们应该深知自己身上的责任，柜员是展示农行营业网点形象的窗口，是维系客户关系的平台，试想如果我们的客户每天来到营业网点，面对的都是柜员冷冰冰的面孔，那么谁还想来农行办理业务呢，我们的窗口势必会蒙上一层阴影，客户关系也难以维系，所以微笑服务是我们农行所提倡的优质文明服务的基础，这也是我，作为一名普通的柜员所应身体力行的。

从两年前，大学毕业来到农行，我就被分配到了这个最平凡也最不平凡的岗位，我热爱这份工作，更热爱这个岗位，因为它告诉了我谁是最可爱的人，它教会了我该如何帮助别人，它给予了我每天接触许许多多不同客户的机会，它更让我明白了一个人，什么都可以吝啬，但千万不可吝啬你的微笑。记得有一次，那是我刚到对公柜台不久，一位样子凶巴巴的顾客，气呼呼的走向我的柜台，我起身双手放在衣襟前，一边送给他一个超级标准的微笑一边说：“您好先生，欢迎光临，请问您要办理什么业务？”他上衣口袋里掏出一张支票，没好气的丢进取款槽里，说“给我取出来”，我并没有太在意他对于我如此热情微笑所给予的态度，我又笑着说：“先生，请您出示一下您的身份证！”他的眼睛突然一瞪，很生气的说：“用什么身份证啊，我以前取从来不用身份证，怎么

轮到你就这么麻烦，你快点给我取，我还有事呢！”我心想这是基本规定，我就又说：“不好意思，这是我们的规定，现金支票必须本人持身份证支取！请您出示一下身份证好么”，他不由分说的发起火来，我想我也不能任他发火什么也不解释啊，所以我仍保持着微笑对他说，“先生您稍安勿躁，我们这也是为了您的资金安全着想不是么，如果有人持着这张支票来冒领您的钱，我们该如何防范与鉴别呢，如果我现在随便就给您支取了，那不仅是我对自己工作的不负责任，更是对您的不负责任，您把钱存在银行，我们就有义务保证它的安全不是么？”他一眼，掉头就走了。我其实当时很生气，也很懊恼自己还在心平气和的给他解释，他却理都没有理我。过了一会，那个人又来了，这次他没有上次那么凶巴巴的了，把身份证和支票一起递给了我，并且说，小姑娘，刚刚很抱歉，因为我自己心情的原因所以我说没关系的，并且很快办理好业务，把钱和身份证一起递给了他。他冲我笑了笑，并说了声谢谢就走了。再后来，我会经常看见他在我的柜台前等候，客户多的时候，他也不会像其他人一样催我快点给他办，他说我的微笑告诉他，我很认真负责，他从我的微笑中看出了真诚，他放心将钱存在这，慢慢的他成了我窗口的老客户。这虽然是一件小事，但足以证明了微笑的魅力，像这样的事情很多很多，每天微笑服务，换来的是客户越来越多的笑容，他们越来越礼貌，越来越和蔼，会亲切的叫我小李，所以微笑服务，不仅能够拉近与客户的距离，消除芥蒂，让客户满意更能让我们的服务得到认可！

其实，微笑就好像是一笔价值连城的财富，但又不同于祖传遗产，不会花一点少一点；

微笑，是一座情感沟通的虹桥，跨越时空障碍，使天堑变为坦途，但又不同于语言和别的风俗，无论男女老幼，任何民族任何肤色任何文化层次，都能心领神会，在此达成一致的认同。所以，让我们用微笑感动客户，用微笑服务客户，用微笑维系客户；

在市场经济激烈竞争的环境中，在工作、生活节奏不断加快的形势下，做为我们今天的农行人，只有真正把“微笑”作

为竞争和企业自下而上发展不可或缺的手段，才能为我们的服务提供永不衰竭的力量源泉。

最后，让我们用微笑点亮服务，我相信，我们农行人是最棒的！谢谢大家！我的演讲完毕。

银行新入职员工发言稿模板篇4

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！今天我演讲的主题是：平凡的岗位，不平凡的人生。

20__年年初至今，我行开展了六讲六查六比六看活动，通过参与此次活动，不仅让自己强化学习业务知识，反思自己的不足，也使自己对工作的认识有了新的提高。转眼我已经与农业银行共同走过了二个春秋，犹如白驹过隙般，才发觉到我在农业银行这个大家庭里的成长竟是如此的迅速。

如今，与初出校门时相比，少了一些幻想，多了一些成熟；少了一点激情，多了一点稳重。这两年自己在普普通通的储蓄柜，实现着自己人生的价值。领导的关心，同事们的帮助使我体会到了农业银行这个大家庭的温暖，也鞭策着我去克服一个又一个困难，迎接人生新的挑战。

我们工作是平凡的，每天都在重复同一个业务流程，但我一刻也没有放弃学习，放弃挑战，而是从我做起，融入到我们这个充满温馨的集体来展示自己的价值。不错，同外界缤纷的天地相比，我们所从事的工作好像觉得总有统计不完的数据，理不完的帐，一天的工作千篇一律，周而复始，实在乏味。我也曾经困惑，这样的工作这么琐碎，怎么能实现心中远大的理想和抱负呢？当看到周围的同事默默无闻的工作，兢兢业业，我慢慢地融入其中，浑为一体。其实，脚踏实地不仅仅是为了一步步地前进，更是不断超越自己实现奋斗目标。

很多人认为我们的工作只是简单的收收放放，点钞记账，也正是我们的收收放放，保证了国民经济运行的畅通。想到这里，我手中的点钞记帐就会让阿拉伯数字变成美妙的音符，奏出新时代的乐章。每当完成一次存取款业务，点清堆得像小山似的钞票时，不正体现着我们的价值，不正是伟大事业的基础吗！是的，如果每一个金融工作者都能够在自己平凡的岗位上勤奋学习，刻苦专研，那么我们的勤劳和智慧将担负起金融稳定发展，全面建设小康社会的重任，构筑起抵御金融风险的万里长城！

绚丽之极归于平淡，真正的伟大来自于平凡。浮华落尽，我拥有了永恒的热情。我已经融进了这个平凡，平凡中洋溢着我们的青春和力量；
普通中充盈着我们的才华和智慧。从我做起，正是我们的誓言，学习进取之中，我们创建了一个充满生机活力的集体。

我热爱自己所从事的工作，热爱这个集体。热爱他的真，热爱他的单纯，热爱他永不熄灭的活力与热情。会不知不觉地忧其所忧，乐其所乐！试想，这样一个集认真、进取、坦诚等优秀品质于一身的团队怎能不令人折服，怎能不令人惊叹？正是有了这些可贵的品质，我们农行才有了不断创新不断发展的原动力；
正是有了这些可贵的品质，农行才能在银行业中引领潮流，独领风骚；
正是有了这些可贵的品质，农行人才有信心顺利转型，迎接一切挑战！

舞台，在这舞台上，我们以客户为轴心，以改善服务态度，改进服务质量，丰富服务品种为半径，用周到、真诚的服务换来客户的信赖！在这舞台上，我们通过孜孜不倦地服务与创新自我武装、自我完善、自我超越，艰苦奋斗，敢为人先，以一种使命感、责任感和荣誉感立足本岗建功立业，打造一个追求卓越、团结互助、开拓创新、拼搏向上的奋斗型大家庭！

我的演讲结束了，谢谢大家！

银行新入职员工发言稿模板篇5

如何看待服务，如何让自己的价值在每天反复和琐碎当中得到升华面对工作中的困难，我曾经疑惑过，也曾经气馁过，曾经付出过，我也曾经跌倒过，但是我想我依旧无怨无悔，工行为我们每个人提供了梦想的平台，天高任鸟飞，海阔凭鱼跃。我会尽我自己百倍的努力去经受每一次的磨难和艰辛，我相信风雨之后总会有彩虹！我想用一名工行普通员工最质朴的语言去表达一下我的心声，表达我内心的最真挚的情感。

面对这个话题我也储存了太多太多的话语和感悟：我想要表达的也太多太多

我想要说：我想对广大工作在一线的员工们表达我最真诚的敬意，是你们每天早晨伫立在三尺柜台上用微笑迎接第一批客户，是你们，来有迎声，问有答声，走有送声，不厌其烦的为客户解释疑难，点零钱点破钞，任劳任怨，一丝不苟，中午为了缩短客户的等候时间几分钟匆匆忙忙的扒上几口饭，把胃饿小又撑大，又是你们，晚上送走最后一位客户后又投入到匆忙的结帐当中，等待款车的到来。等到刚刚舒了一口气走出网点时却见到的已是漫天的夜幕！这就是我们最基础的工作，也是我们最基础的服务，是你们，构建起了我们工行这个巍峨伫立的大厦！

白天努力拉存款增存效益，晚上睡觉还心有所忧，梦到网点又增存多少的清楚数据；

我们的柜员白天对待面对客户的恶意斥责，笑脸相迎彬彬有礼，以德报怨，晚上回家悄悄地把委屈咽在自己的肚子里；有的放弃了与家人团聚的美好时光，有的错过了与朋友约会的重要时刻，有的因为

工作

不能陪伴在病中的父母左右有时我们会想为了一份工作我们值得这样做吗也许偶尔会脑海会略过一些悲观的想法，可是第二天我们又义无反顾的投入到紧张有序的工作当中去这些已足已证明，我们以行为家以工行荣为荣、以工行耻为耻：是神圣的使命感和责任心把我们和工行的命运联系在一起。

银行新入职员工座谈会发言篇三

，各位同事：

大家好！

从六月份进厂实习到现在已经快到半年了，这半年来我觉得我跟着师傅学到了很多东西。

我来到院里后

领导

就把我交给了xx师父带领，后来才知道xx师父是质检部从事表处理检验资格最老，技术最好的员工。我觉得自己很荣幸，也很幸运。刚到的第一天，师父就带我把整个特种制造部的车间挨个介绍了一遍，让我对自己从事的工作性质和环境有了大致的了解。

做为实习生，第一次接触到这个表处理检验，很多东西都是要现学的。张师傅就是不厌其烦的一遍遍教我检验的方法、标准和程序，各种检验仪器的使用。另外张师傅教我最多的影响我最大的还是工作态度，因为从平时的工作中可以感觉到他是一个对工作非常严谨负责的一个人，比如我以前做事总是马虎大意，刚跟张师傅的时候工作老是出差错，现在跟了他学习半年之后，我觉得我现在工作认真多了，他也经常跟我说，不要嫌麻烦，每一批零件来的时候都要翻查工艺要

求。人机法料环每个环节都不能出错。

现在张师傅已经退休，作为他的徒弟，我觉得我有责任，也有信心，接过我师父的班，继续把特种检这个工作做好。

谢谢大家！

银行新入职员工座谈会发言篇四

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！今天我演讲的主题是：平凡的岗位，不平凡的人生。

20xx年初至今，我行开展了六讲六查六比六看活动，通过参与此次活动，不仅让自己强化学习业务知识，反思自己的不足，也使自己对工作的认识有了新的提高。转眼我已经与农业银行共同走过了二个春秋，犹如白驹过隙般，才发觉到我在农业银行这个大家庭里的成长竟是如此的迅速。

如今，与初出校门时相比，少了一些幻想，多了一些成熟；少了一点激情，多了一点稳重。这两年自己在普普通通的储蓄柜，实现着自己人生的价值。领导的关心，同事们的帮助使我体会到了农业银行这个大家庭的温暖，也鞭策着我去克服一个又一个困难，迎接人生新的挑战。

我们工作是平凡的，每天都在重复同一个业务流程，但我一刻也没有放弃学习，放弃挑战，而是从我做起，融入到我们这个充满温馨的集体来展示自己的价值。不错，同外界缤纷的天地相比，我们所从事的工作好像觉得总有统计不完的数据，理不完的帐，一天的工作千篇一律，周而复始，实在乏味。我也曾经困惑，这样的工作这么琐碎，怎么能实现心中远大的理想和抱负呢？当看到周围的同事默默无闻的工作，兢兢业业，我慢慢地融入其中，浑为一体。其实，脚踏实地不仅仅是为了一步步地前进，更是不断超越自己实现奋斗目标。

标。

很多人认为我们的工作只是简单的收收放放，点钞记账，也正是我们的收收放放，保证了国民经济运行的畅通。想到这里，我手中的点钞记帐就会让阿拉伯数字变成美妙的音符，奏出新时代的乐章。每当完成一次存取款业务，点清堆得像小山似的钞票时，不正体现着我们的价值，不正正是伟大事业的基础吗！是的，如果每一个金融工作者都能够在自己平凡的岗位上勤奋学习，刻苦专研，那么我们的勤劳和智慧将担负起金融稳定发展，全面建设小康社会的重任，构筑起抵御金融风险的万里长城！

绚丽之极归于平淡，真正的伟大来自于平凡。浮华落尽，我拥有了永恒的热情。我已经融进了这个平凡，平凡中洋溢着我们的青春和力量；普通中充盈着我们的`才华和智慧。从我做起，正是我们的誓言，学习进取之中，我们创建了一个充满生机活力的集体。

我热爱自己所从事的工作，热爱这个集体。热爱他的真，热爱他的单纯，热爱他永不熄灭的活力与热情。会不知不觉地忧其所忧，乐其所乐！试想，这样一个集认真、进取、坦诚等优秀品质于一身的团队怎能不令人折服，怎能不令人惊叹？正是有了这些可贵的品质，我们农行才有了不断创新不断发展的原动力；正是有了这些可贵的品质，农行才能在银行业中引领潮流，独领风骚；正是有了这些可贵的品质，农行人才有信心顺利转型，迎接一切挑战！

舞台，在这舞台上，我们以客户为轴心，以改善服务态度，改进服务质量，丰富服务品种为半径，用周到、真诚的服务换来客户的信赖！在这舞台上，我们通过孜孜不倦地服务与创新自我武装、自我完善、自我超越，艰苦奋斗，敢为人先，以一种使命感、责任感和荣誉感立足本岗建功立业，打造一个追求卓越、团结互助、开拓创新、拼搏向上的奋斗型大家庭！

我的演讲结束了，谢谢大家！

银行新入职员工座谈会发言篇五

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。这里给大家分享一些关于新入职的员工座谈会发言稿，供大家参考。

新入职的员工座谈会发言稿篇1

敬爱的各位同学、同志们：

大家好！首先，我代表水电三局有限公司以及全体员工，对同学们选择三局、来到公司表示热烈的欢迎！

今天是一个特别的日子，对在座的各位同学们而言，将是人生中一个重要的里程碑。我知道，此时此刻，虽然母校的嘱托还在你们的脑海里萦绕，毕业的钟声还在你们的心中回响，悠扬的《毕业歌》还在你们的耳畔回荡，但是你们已经站在了一个全新的起跑线上了。再过几天，各位同学就要奔赴各自的工作岗位。今天，借此机会来跟大家见面、交流，并与同学们共勉。从此，我们将与三局同呼吸、共命运。

每当这个时候，看到你们青春洋溢的脸庞，我的内心也很激动，欣喜、牵挂、期待的心情交织在一起。欣喜的是你们风华正茂、意气风发、满怀豪情的来到三局，给企业带来了充满希望的新生力量；牵挂的是你们即将奔赴不同的工作岗位，能否尽快实现人生角色的转换，是否做好了充分的思想准备；期待的是你们早日成才，在岗位上建功立业。

下面，我将中国水电建设股份公司及我们水电三局有限公司

向同学们作简要介绍，然后对接收毕业生的公司各单位提几点要求，最后对同学们提几点希望。

一、股份公司当前的形势

中国水利水电建设股份有限公司是中央管理的中国水利水电建设集团公司整体改制并控股创立的股份公司，是跨国经营的综合性大型企业，是中国规模最大、科技水平领先、最具实力、行业品牌影响力最强的水利水电建设企业。具有国家施工总承包特级企业资质、对外工程承包经营权、进出口贸易权□aaa级信用等级。

中国水利水电建设股份有限公司积极推进国际化战略，是中国水电产业“走出去”的排头兵和中国企业“走出去”的重要力量，先后在亚、非、欧、美的50多个国家和地区进行了工程承包建设和经济技术合作，拥有全球50%的水利水电建设市场份额。在中国对外承包工程企业中以营业额位列第4位，在全球最大225家承包商中排名第31位，“中国水电”已成为国际上水利水电建设的第一品牌和行业代表。目前，公司已形成国内水电、国内非水电、国际业务“三足鼎立”的格局，已由水利水电施工企业初步发展成为集工程承包，水电、风电等能源投资开发，国际经营及房地产开发协调发展的综合型大型跨国企业集团。

二、公司目前的发展情况

水电三局有限公司为中国水电建设股份有限公司的全资子公司，企业资质为水利水电工程施工总承包特级；并具有对外承包工程资质、铁道部市场交易许可证书等资质。是一个跨国、跨区域、跨行业经营的特级综合性企业。

公司现有员工12000余人，各类专业技术人员近3000余人；持证一、二级建造师252人；企业总资产25.21亿元；拥有各类大型主导施工设备近5000台套，先进的试验设备近800台套。公

司下辖四个区域施工分局、四个专业施工分局、勘测设计研究院以及省级技术中心；国外工程设置国际工程部，在中东、北非、东南亚下辖六个施工项目部。

公司遵循“大集团、大土木、大市场、大品牌”的战略思想，致力于经营结构的战略性调整和转型升级，在继续保持水利水电工程施工传统优势的同时，优先发展国际市场，大力开拓基础设施业务，全面实现国内水利水电、基础设施、国际工程协调、持续、共同发展的经营格局。

三、对分局的几点要求

在座的同学们都是我们三局的新生力量，也是三局未来的技术骨干和管理人才。在此我希望公司各单位做好下面几项工作：

- 1、各单位领导要高度重视新员工的接收工作，在公司入场教育完成后，各单位要组织好新员工见面会，使新员工尽快适应新环境，尽快熟悉企业，同时要认真做好新员工的安置和分配工作。
- 2、各单位要全方位关心新员工的生活，体现企业以人为本的宗旨。对待新员工，工作上要严格要求，生活上要体现人文关怀。各单位和项目部要利用各种载体，组织开展形式多样的文体活动，丰富员工的业余生活，让新员工切实感受到企业的凝聚力。
- 3、各单位要关注新员工的思想动态，要充分发挥党、工、团组织的政治核心和保证作用，引导新员工树立正确的人生观、价值观；加强对新员工敬业爱岗、人生价值的主题教育。各单位和项目部领导要定期新员工沟通思想，认真倾听他们的意见，逐步引导他们为企业发展建言献策。
- 4、各单位要建立人才培养机制，明确培养目标，做好新老员

工的“传、帮、带”工作。要加强新员工专业技术和业务素质的培养，注重拓展专业领域的相关培训，注重理论和实践的有机结合，使新员工在工作岗位上成长起来，尽快成为公司发展壮大的中坚力量。

新入职的员工座谈会发言稿篇2

各位领导，新同事们：

你们好！

这天我们在那里召开一个个性的会议，热烈欢迎各位新同事加盟我们__工务器材这个大家庭，你们将和我们一道携手并肩，同心同德共创我们__工务器材完美的明天。在此，我代表公司领导及全体员工对你们的加盟表示热烈的欢迎！对你们的父母及家人表示亲切的问候和衷心的感谢！感谢你们对我们公司的支持和信任！

同志们，你们当中有些是刚刚从校园毕业的学生，初入社会，经过慎重的选取，把人生的第一份工作和青春梦想交给了我们企业；有的是在外地打拼多年，为了有一个更稳定的工作和生活环境，为了更好的照顾家庭和回报家乡，选取我们企业作为自己人生的新航标，开启自己人生的新航程；有的是经过亲朋好友的推荐和介绍和自己的认真比较，最终选取了献身我们这个企业大熔炉的有志之士。谢谢你们了！

同志们，我们这个企业建立于19__，到此刻已经有22年的历程，所以说，我们公司有着悠久的历史背景，有着深厚的企业文化底蕴，有着特有的企业优良传统，有着中国大多数民营企业的共性，同时也在建立着自己的企业特色，期望您丢掉速成的幻想，学习日本人的踏踏实实，德国人的一丝不苟的敬业精神。您想提高效益、待遇，只有把精力集中在一个有限的工作面上，才能熟能生巧，取得成功。

现代社会，科学迅猛发展，真正精通某一项技术就已经很难了，您什么都想会、什么都想做，就意味着什么都不精通。您要十分认真地对待此刻手中的任何一件工作，努力钻进去，兴趣自然在。逐渐积累您的记录。有系统、有分析的提出您的推荐和观点。草率的提议，对您是不负职责，也浪费了别人的时间，个性是新来的员工，不要下车伊始，哇啦哇啦。

要深入具体地分析实际状况，发现了个环节的问题找到解决的办法，踏踏实实、一点一滴地去做，不要哗众取宠。

新入职的员工座谈会发言稿篇3

各位新员工：

大家好！

很高兴与大家见面，对你们的到来我表示由衷的欢迎。时值金融办及城投公司发展的快速时期，更加需要具有一定专业知识与从业经验的人才，而你们的到来，不仅缓解我们的用人压力，也为金融办及城投公司的发展注入一股新鲜的活力。

下面我简单地介绍下金融办及城市建设投资有限公司的概况：金融办是滁州市人民政府直属的事业单位，自成立以来积极协调金融机构为“大滁城”建设及企业贷款融资排忧，有力地促进了金融单位在滁州市的贷款增长，推动了滁州市经济社会发展。滁州市城市建设投资有限公司是滁州市人民政府直属的国有大型投融资企业，自组建以来，在各方支持下，公司不断发展壮大，经营范围涉及国有资产运作、高速公路、城市公用事业和基础设施建设及其配套服务商业化设施投资运营等众多领域，总资产达数百亿元。

目前你们刚刚走上工作岗位，工作和生活上往往会遇到一些困难，希望你们不要为之退缩，要发挥不怕苦、不怕累的精神，勇敢面对，克服困难。困难只是暂时的，并且金融办及

城投公司也会尽全力照顾你们，为你们的发展提供足够的空间。

作为先你们走上工作岗位的前辈及领导，我对你们提出以下几点要求与希望：

第一是爱岗敬业，认真负责。孔子曰，在其位则谋其职，希望你们将金融办及城投公司作为你们人生职场重要的一站。而付出就会有回报，相信你们在辛勤的付出后也会收获丰硕的果实。

第二是勤奋学习，谦虚好问。聪明出于勤奋，天才在于积累，希望你们在今后的工作中不断向同事及领导学习，注意积累，为工作打下坚实的基础。

第三是踏实工作，诚信做人。如何做事做人反映着一个人的品行、修养和作风，而只有做到实实在在办事，老老实实做人，成功的大门才可能为你们打开。

“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海”，希望你们在金融办及城投公司提供的平台上大显身手，大展宏图，与金融办及城投公司共成长，共发展，共进步，在为金融办及城投公司贡献一份力量的同时，也为自己的人生增添一抹绚烂的色彩。

新入职的员工座谈会发言稿篇4

尊敬的各位领导、亲爱的各位同事们：

这个将散播我青春年华的地方。热火朝天的建筑工地中，一建这个大家庭。看到公司事业的庞大，为此我深感自豪。作为新员工，对自己的未来充满信心！定将励志图强、谦虚谨慎、勤练内功，献出我满腔热忱，全力工作，为公司添光加彩！

毕业于财经学院金融系金融学专业。很高兴今天站在这里代

表新同事发言，自房地产分公司的财务罗。同时，也很感谢领导给我这个难得的机会，让我与大家一起学习分享。

通过学院就业网的招聘信息。对这个扎根的建筑施工企业产生了浓厚的兴趣。从那时起，初识一建。开始了解公司的基本信息、制作简历、准备面试、参加面试。然后，分别在直属分公司和房地产分公司实践学习。实习的两个多月时间里，得到直属分公司和房地产分公司领导及前辈的大力帮助。得以迅速进入角色，从学生到员工的转变。同时，通过这几天的新员工培训，对公司发展、企业文化、管理制度等有了更深刻的解。

站在这个台上，此刻。心情很激动。激动的已走出了校园开始为自己美好的未来拼搏努力。同时，也很紧张。因为我要担负起更多的责任，企业的发展中献出自己一份微薄的力量。

最后，我们坚信：今天，一建是我们的骄傲；明天，我们必将是一建的骄傲！谢谢大家！

新入职的员工座谈会发言稿篇5

尊敬的各位领导，各位新员工们：

大家上午好！

首先我代表__公司的全体同仁对新同事的加入表示最热烈的欢迎！

第二.有付出才会有回报，有忠诚才会有信任。__公司会为大家提供一个公平、公开的竞争环境，致力于为大家搭建一个没有天花板的舞台，只要你有能力，只要你能为__公司的发展做出贡献，只要你为__公司付出了长期的忠诚，那么，__公司就一定会记住你，她一定会给你所希望的薪水及荣誉！

第三. 我们向普天之下有志之士打开一扇永不关闭的成功之门，我们希望更多的优秀人才加盟__公司，共建__公司，向着“立团队志气，创销售楷模”这一宏伟目标迈进！

第四. 我希望每一位新同事能尽快地融入__公司，成为__公司密不可分的一分子，同时也希望您在__公司的工作能够胜任、愉快及满意。

让我们一起共同努力吧！

；