# 2023年医院年终总结和下一年工作计划的区别 年终总结和下一年工作计划(实用5篇)

人生天地之间,若白驹过隙,忽然而已,我们又将迎来新的喜悦、新的收获,一起对今后的学习做个计划吧。通过制定计划,我们可以更好地实现我们的目标,提高工作效率,使我们的生活更加有序和有意义。以下我给大家整理了一些优质的计划书范文,希望对大家能够有所帮助。

# 医院年终总结和下一年工作计划的区别篇一

进入公司至今,已有\_\_个多月的时间,回首\_\_年的工作表现, 虽存在些许的不足之处,但总体的付出,还是获得了不少收 益,现将本年度个人工作总结报告如下:

#### 一、工作中的收获:

能够较好地完成本职工作(如文件的录入、存档、打印、办公用品发放等);懂得事情轻重缓急,做事较有条理;与同事相处融洽,能够积极配合及协助其他部门完成工作;工作适应力逐步增强,对后期安排的工作,现已得心应手。

#### 二、工作中存在的不足:

工作细心度仍有所欠缺;工作效率虽有所提高,但感觉有时各部门之间的配合仍有所欠缺,工作效率并非是最快的。

#### 三、接下来的个人工作计划:

会根据以上工作中存在的不足,不断改进,提高自我工作意识及工作效率,努力做好工作中的每一件事情。

总的来说\_\_年的工作是尽职尽责的,虽然亦存在着些许的不足,工作的确也不够饱和,时有不知道该干什么的感觉,但这一切的一切相信也会随着\_\_年的到来而逝去。非常感谢公司领导及同事们对我工作的支持与肯定。在下一年,我会做好20\_\_个人工作计划,在行政文员这个岗位上会做得更好,发挥得更加出色。

# 医院年终总结和下一年工作计划的区别篇二

\_\_年刚刚来临时,我曾在心里立下誓言,在这一年里,我要更好地配合总经理及领导班子内其它成员搞好工作,使我厦有一个更好的发展。如今,世纪的钟声即将敲响,回首这一年来的工作,尽管有取得成功时的喜悦,也有遇到挫折时的无奈,但我始终在为这一目标而努力。正因为如此,这一年的工作我积累到了一些有益的经验,也得到了许多可喜的收获。下面,我就年度我的思想和工作情况按分管范围作一个简单的汇报,请各级领导和同仁审议和指正。

#### 一、经营促销工作

目前岳阳市内宾馆林立,一个个新宾馆也在陆续建成开业,我厦要想在岳阳市场占有自己的一席之地,必须主动出击,推陈出新,争取顾客,占领市场。在这个问题上,我得到了总经理及领导班子内其它成员的信任和支持,今年以来,陆续推出了许多促销措施。首先,我们高度重视大厦的公关形象,经常在电视、报纸上进行宣传,让我厦在市民的心目中产生持久的印象。在春节期间,对来我厦消费的客人一律实行了优惠打折,对有关职能部门和入厦消费的常客发放了贺卡和免费消费券,从而使宾客对我厦产生亲近感,激发他们再次来大厦消费的欲望。除此之外,我还注意充分借鉴其它宾馆和行业的促销办法,陆续制订了揽客消费提成、工效挂钩等方案、今年九月,还与长沙湘野车队签订了合作协议,对方为大厦组织客源后,双方进行利润分享。我还利用同学、同

乡关系多方为大厦联络客源,如邮电局工程部、水电局水政 等单位现已把我厦作为主要接待地点。

以上这些,对促进我厦的消费,为大厦取得稳定可靠的客源发挥了一定的作用。今年七月,由于国务院《娱乐场所管理条例》的实施,我厦终止了与凌峰娱乐城之间的租赁关系,我在大厦负责与凌峰娱乐城移交、清算的有关事宜以及娱乐城的重新开业的筹备工作。尽管自己在这方面经验不足,困难重重,但我欣然领命,不讲条件,积极投入工作。在上级领导的支持下,经过积极努力,目前我局(包括我厦)与凌峰娱乐城之间的欠费清理、资产移交等问题基本得到圆满解决。为了减少损失,尽早让娱乐城开业,根据局里确定的方针,在兼顾合法与灵活的前提下,经过反复研究,已经制订出了可行的娱乐城经营方案,并已通过新闻媒体公开招聘部门负责人,目前正在抓紧筹备开业。我还陆续整理了与临街门面之间的合同,对有关欠费进行了清理,促使这些经营者合法经营,及时交纳费用。

## 二、安全管理工作

在做好大厦经营工作的同时,安全工作始终是我厦日常工作中的重要内容。在这方面,我的观点是晓之以理,动之以情,"严"字当头,"防"字在先。大厦今年及时调整充实了安全管理领导小组,在执行安全风险抵押金制度方面,我主持对这一制度重新进行了修订,使其更加可行、有效。在执行这一制度以及《违章下岗制度》上决不走过场。对于在安全工作中出现的好现象,及时进行了奖励。对于发现的问题,本着三不放过的原则,决不姑息迁就。如今年月日客房部洗衣房因为当班人员违反操作规程,工作态度散漫,造成失火,我及时召开了部门及大厦的事故分析会,对当事者也给予了严肃的处理,分别给予了扣奖、记过、辞退等处分,使当事人及全厦员工从这件事中吸取教训。消防安全是宾馆安全工作中的一项重要内容,上级主管部门对这一工作也相当重视。由于种种原因,大厦施工中遗留下了一些消防隐患。为此,

我局保卫科、安监科、市消防支队多次到大厦检查督促整改, 我也曾多次与这些部门检查现场,研究对策。在上级领导的 支持下,这一问题在今年得到了基本的落实。如三楼西侧已 开通了专用消防通道,完善了各处的消防标志,各楼层的消 防电梯前室的消防门也已经开始安装施工。通过消防部门的 验收检查,今年我厦已取得了消防合格证书。

## 三、动力维修工作

设备设施的良好运行是保证大厦正常经营的有力保障。自开业以来,我一直是分管动力部工作的,在这方面,我始终得到了动力部两位经理的有力支持。开业前两年,大厦所有设备设施都还是新设备,基本上维修工作量不是很大。但是,由于有些设备本身的缺陷和安装过程中存在的问题,经过两年来的运行,大厦的设施设备陆续出现了许多故障,使动力部的工作今年与去年相比,维修工作量明显增加。

特别是空调设备,在今年热天需要开启时,三台主机陆续出现故障,严重影响大厦的正常经营活动。为此,在空调保修期即将满和已满的情况下,我们争取到了厂家免费维修,为大厦节约了一笔较大的维修费用。在最近准备开启制热时,空调设备再次出现故障,动力部又到金都、岳阳宾馆请教专家,日夜抢修,并再次找厂家免费更换了部件,对全部空调管道进行了清洗,从而保证了空调设备的正常运转。

在保证正常维修工作的情况下,还陆续安排动力部对大厦的有关设施进行了改造和完善,如为解决窗户玻璃易掉落的问题,对窗户框进行了改造;为加强临街门面电度计量,对这些地方的表计全部进行了更换校验;为加强大厦的安全监控,今年还在大厦几个主要地点安装了电视监控系统。我还直接负责了大厦电脑系统的日常维护工作。大厦的电脑系统担负着接待、收银、总经理查询、上网、财务等管理工作。平常电脑系统一旦发生故障,即使是在晚上或休息时间,我总是及时赶到,保证电脑系统的正常运行。

#### 四、人事管理工作

本年度,大厦要我负责人事方面的管理工作。在这方面,局里给予了大厦灵活的政策。大厦的绝大部分管理人员和员工都是通过对外招聘的,鉴于目前社会上就业比较困难,平常向我打招呼的有不少,我自己也有不少穷亲戚,但我从不徇私情,本着唯才是用的原则,所有人员都经过总经理的认可,严格保证进入大厦的人员的素质。对于进入大厦的各级人员,更是从严要求。我陆续规范了人事管理方面的一些程序,加强了员工转正考评工作,是金子,就要让他发光,及时建议予以重用;是庸才,也不心慈手软,及时提出处理或解聘意见。

大厦陆续建立了员工的详细档案,对工资标准进行了重新规范与核定。为了招聘到优秀的员工,提高员工素质,我和大厦其它领导多次到各学校选录优秀人才,还委托市旅游学校、华容职校在平江、华容等地招用并培训人员。今年省旅游局的宾馆总经理培训班在我厦举办时,我和大厦多数管理人员以及一部分员工一起参加了这一学习,有了一个学习提高的机会。我和大部分参加学习的人员均拿到了省旅游局颁发的宾馆行业岗位资格证书,从而保证了大厦有一支较优秀和稳定的管理者和员工队伍。

在这里需要指出的是,如果说大厦今年在以上各方面取得了一些成绩,这全是上级的正确领导以及大厦全体同仁努力工作的结果,在此我要真诚地说声谢谢!我知道,一个人的力量是渺小的,一个企业要想得到充分的发展,只有依靠领导班子的精诚团结和全体同仁的齐心协力。正如当初我在应聘副总经理时说过的,作为副总经理要多为总经理动脑子,出点子,跑腿子,赚票子。尽管理想与现实往往存在着差距,但我总是首先从自身寻找原因。

我知道,我所做的工作还很不够,为了岳阳电业局的利益, 为了大厦的辉煌,我将继续本着"老老实实学习,勤勤恳恳 工作,实实在在办事,正正派派做人"的处世准则,一如既 往地规范自己的言行,把工作做得更好。谢谢大家!

# 医院年终总结和下一年工作计划的区别篇三

尊敬的董事长、各位领导和同事:

## 大家好!

\_\_年是洪达\_\_起步的第一年,是各位同仁携手开拓,锐意积极的一年,在这一年里我公司认真贯彻\_\_集团的经营管理思路,围绕年度经营指标,努力推进维修服务标准化、规范化。为把洪达\_\_打造成山西高档车维修行业顶级品牌,为争取在\_\_年取得更大的经营成果,获得长足发展打下坚实基础,一年来,在董事长的正确指引下和集团的领导下,在公司各部门的协助下,通过全体员工的同心同德,真抓实干,公司的各项工作都有了一定的进展,全年工作总结如下:

一、顺利完成经营指标,经营业绩平稳增长。

从5月份正式营业起,我们对主要岗位的员工进行了调整,强调了工作责任落实到岗,同时制定了\_\_年的各项经营指标,经过多半年的努力,我公司基本实现了本年度的经营指标,整体经营实现扭亏为盈。

二、狠抓细节管理,提高维修质量。

秉承"质量就是生命,产品代表人品"的服务理念,我们通过提高检验标准、确保使用原厂配件、旧件回收、完善客户回访制度等方面,重品质、抓落实,有效的提高了维修质量和服务水平。

三、加强市场营销,拓展业务范围

公司紧邻武宿机场,地处市区边缘,又是刚刚起步,这是摆在我们面前无法改变的事实状况,但我们能改变的是自己,我们要让自己走出去,把顾客请进来,通过对周边环境和市场的考量,我们采用了广告宣传、发放宣传单页、小区活动和客户转介绍等方式让开业不到1年的我们,在短时间内获得了更多被认知的覆盖面,同时我们欣喜的看到,很多新顾客进来了,很多老顾客也回来了。

四、强调制度规范,提高员工素质。

在加入\_集团的大家庭以来,集团的规范化、制度化管理让我们受益匪浅,从管理人员到普通员工都发自内心的认识到规范管理给我们带来的变化。企业整体形象提升了,客户对我们更信赖了,员工从工作习惯到生活习惯;从个人形象到言谈举止;从工作效率、工作作风到精神面貌,以及对企业的感情都有了很大的提升。

五、提倡"以人为本","贴心服务'。

对员工的管理上坚持"以人为本,人人平等"。量力而行的改善员工的生产条件和待遇水平,提高员工的忠诚度和工作积极性。对违反公司规定的员工本着"教育为主,处罚为辅"的原则,和员工交心,做朋友。使员工思想稳定,工作安心。本年度公司主要岗位员工及管理人员无一人流失,促进了各项工作的顺利开展。

满意的员工才能创造满意的服务,为了得到客户的认可,我们提供了机场接送服务,有的客户半夜到达,我们的员工就半夜起床去接,送了客户再回去睡觉,第二天还正点上班。我们的24小时服务热线保持专人接听、时刻畅通,我们的服务人员经常彻夜奔波在为客户救援的路上,为了节约客户的时间维修车间的灯光总是亮到凌晨。

一次,客户的车坏在了呼和浩特,为了不耽误客户的行程和

生意,我们把公司最好的代步车连夜拖到呼市,让客户开我们的车继续办事,我们把客户的车拖回来维修。点点滴滴、历历在目,在这里,我代表公司,代表集团向我们这些最可爱的员工道一声:你们辛苦了!感谢大家,我们的付出客户感受到了,我们的辛苦正在获得回报。

即将过去的一年里,我们虽然做了很多的工作,取得了一定的成绩,但在我们的工作中仍然存在着一些问题,例如:市场营销的力度还不够,对制度的理解和执行力还不足等。在即将来临新的一年里,我们全体员工将继续在集团的引领指导下,重点梳理,努力提升,勤奋自律,求变创新。为给集团创造更大的价值而努力,为把洪达\_\_\_打造成为受人尊敬的高端车维修龙头企业努力!

## 医院年终总结和下一年工作计划的区别篇四

转眼间20\_\_年即将结束,在单位实习和工作已有三年的时间了,在段时间里,在领导的指导、关心培养下,在同事的支持帮助、密切配合下,使我在自身技术积累、工作经验、问题的分析与解决能力方面都有提高,但是还有很多需要继续积累和学习的地方。现将各方面的工作总结如下:

一、在我来公司的这段时间里深知自己还存在一些缺点和不足,理论基础还不扎实,业务知识不够全面,工作方式不够成熟。

在今后的工作中,我要努力做得更好,加强理论学习,积累项目经验,不断调整自己的思维方式和工作方法。

- 二、在工作中主要存在的问题
- 1、对银行业务不是太熟悉。

- 2、初期对工作认识不够。走了很多弯路、不过我相信经过我的努力以后会更好。
- 3、因为工作原因对公司产品不是很熟悉、以后我会努力了解公司产品、为公司做出我的努力。
- 三、工作心得。
- 1、在这一年的工作实践中、我参与了许多集体完成的工作,和同事的相处非常紧密和睦,在这个过程中我强化了最珍贵也是最重要的团队意识,子啊信任自己和他人的基础上,思想统一,行动一致,这样的团队一定会攻无不克、战无不胜。
- 2、工作的每一步都要精准细致,力求精细化,在这种心态的指导下,我在平时工作中取得了令自己满意的成绩,能够积极自信的行动起来是这一年我在心态方面的进步。
- 3、在以往的工作中、我学到了很多技术上的和业务上的知识、与身边同事的合作更加的默契,都是我的师傅,从他们身上学到了很多知识技能和做人的道理,也非常庆幸在工作的路上能有他们在身边,我一定会和他们凝聚成一个优秀的团队、做出更好的成绩。

四、工作教训。

仔细总结了一下,自己在工作中主要有以下方面做的不够好:

- 1、工作的条理性不够清晰,要分清主次和轻重缓急。在工作时间很仓促的情况下、事情多了,就一定要有详细而主次分明的计划,哪些需要立即完成,哪些可以缓缓加班完成,今年在计划上自己进步很大,但在这方面还有很大的优化空间。
- 2、工作方式不够灵活。在工作的过程中,周围能利用的资源就要充分利用,该让其他部门或者人员支持的就要求支持,

不把事情捂在自己手里,一是影响进度,二是不能保证质量、做事分清主次,抓住主要矛盾、划清界限,哪些是本质工作、哪些是提供的帮助、哪些是自己必须做的、都要想清楚。

3、缺少平时工作的知识总结。在一年的上有了进步,但仍不够,如果每天、每周、每月都回过头来思考一下自己工作的是与非、失与得,会更快的成长,在以后的工作中,此项也作为重点来提高自己。

五、工作计划。

- 1、要提供工作的主动性,做事干脆果断,不拖泥带水。
- 2、工作要注意实效、注重结果、一切工作围绕着目标的完成。
- 3、要提高大局观,是否能让其他人的工作更顺畅作为衡量工作的标尺。
- 4、把握一切机会提高能力,加强平时知识总结工作。

其实作为一个年轻的员工,所有的地方都是需要学习的,多听、多看、多想、多做、多沟通,向每一个员工学习他们身上的优秀工作习惯、丰富自己的能力、配合着实际工作不断的进步。

不论在什么环境下,我都相信这俩点:一是三人行必有我师, 二是天道酬勤。在我看来多付出一些、工作就会优化一些, 这就需要认认真真沉下去做事情,就是公司所提倡的企业精神:职业做事,诚信待人。

# 医院年终总结和下一年工作计划的区别篇五

紧张、忙绿、丰盛、而又难忘的20\_\_已经过去,充满期待的

新年已经来到,回首过去一年的工作,既有收获的喜悦也有不足的反思。在这新年伊始之际,很有必要静下心来对一年来的生活、工作、学习进行回顾、梳理、和总结,提炼经验总结教训,便于新年度更好更快的完成今年的任务打下基础。现将本人今年完成的工作进行以下总结。

## 一、工作收获

\_\_项目已经顺利交房。目前的状态除\_\_外存在较大滞后外基本达到的预期。全年没有出现严重质量事故和安全事故,特别小户型的安装质量在\_\_楼的基础上有长足的进步。在经过项目全体参与者的精心组织和齐心协力通力合作下终被成功攻破。这其中凝聚了\_\_人的多少艰辛和付出,作为商业综合体项目的首期交付其意义非常重大。是对本项目三年来全体人员辛勤付出的检验和考核;作为商业综合体首期交房为我们不断总结、持续提高提供了经验和基础;顺利交房对于项目品牌集团品牌的推广和宣传提供了保障和支撑。当然我非常清醒地明白这些成绩的取得不是我个人的成绩,而是项目全体参与者的成绩,特别是项目部全体同仁精诚合作、合理分工、统筹管理、充分发挥工程管理载体的作用、辛勤付出的结果。

### 二、学习方面

成长则更多的是反映我的个人心理状态。成长不仅是一种结果,更是一种状态,不断学习不断提高的精神面貌和状态。帮助更多人的成长自己也会获得成长的现实意义。于是我在工作中不断践行着这种理念,在个人进步成长的同时不断去帮助、带动、影响自己身边的同事,我相信只有当大家都进步了,有成绩了,我们团队的工作才会有成绩,这是我的人生哲学,也是我不断持续努力的方向。这段经历对于我的锻炼、影响和收获非常之巨大甚至超过全年其他时间收获的总和,所以使我不能不提。

感谢组织对我的信任,给我提供了锻炼自己、展示自己、提

高自己的平台和机会。为此我付出和投入了极大的精力为整个项目部署、协调和配合管理工作。深刻领悟到少点得失心多点责任心;少发点牢骚多干点事实;少点抱怨多点感恩的现实意义,并逐步加深和加强了对\_\_企业文化的理解和领悟。通过辛勤努力和付出,使我得到了较大的锻炼和提高,并在一定程度上赢得了大家的认可。

#### 三、不足之处

虽然今年的任务基本算是完成了,但在不同程度上还存在一定的滞后,说明进度管理仍要努力,继续挖掘潜力。特别\_\_楼土建进度滞后较多,一直没有找到行之有效补救措施,致使\_\_楼后期工期过于紧张。没有正确处理好抢进度和保质量之间的关系。从粉刷、幕墙施工到装修完成仅用了一年时间,交叉施工、多专业、多工种的管理协调难度之非常之大。在赶工期的过程中过于偏面专注于进度,在某种程度上造成了质量的部分牺牲,致使后期交房验收过程中被作为反面教材,受到公司领导的批评。

加强项目团队建设,努力打造一支一流的项目团队,一流的个人素质和能力。在加强项目团队合作的同时,注重加强个人素质的学习和提高,为集团跨越式发展培养优秀的人才。加强横向部门间的沟通与协调,特别是与技术部和合约部间的协调沟通,充分发挥工程管理的载体作用和主导作用,使技术和合约能够更好的为工程服务,尽可能减少无谓的内耗,促进工程更快更好的开发建设。