

最新公司与公司合作方案(汇总5篇)

为保证事情或工作高起点、高质量、高水平开展，常常需要提前准备一份具体、详细、针对性强的方案，方案是书面计划，是具体行动实施办法细则，步骤等。我们应该重视方案的制定和执行，不断提升方案制定的能力和水平，以更好地应对未来的挑战和机遇。下面是小编帮大家整理的方案范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

公司与公司合作方案篇一

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家下午好。我是电商部门的杨夕，很荣幸能够代表部门在此发言。

首先公司这次拿出如此丰厚的奖金，作为业绩优秀者的额外奖励，这本身就是一件让人感到振奋的事，因为快过年了，相信所有的人都希望多拿点钱回去过个好年，所以我也相信重赏之下必出能者，在这次动员大会之后，公司的各位同仁，一定能够抓住机会，竭尽所能地成交，以此获得自己应得的报酬。

我们电商部门虽然人不多，但是我们小组也希望借助公司这股全民皆兵的势头，再接再厉，把以前手里有意向但一直因为各种原因，没能成交的客户，邀约到案场成交。为此，马总也做出了一些相应的举措——昨天部门同事已经将所有意向客户名单交到了马总手里，马总表示，这里边自己搞不定，一直没来的’客户，接下来，他会跟我们一个一个上门拜访，把客户心里的顾虑，和一些不全面的想法，给他理直理顺，让他们心甘情愿来到我们案场成交。

另外，也正因为快过年了，很多在外做生意或者打工的本地

人都陆陆续续开始返乡了，这个时候，难免会出现漏网之鱼，所以，为了更细致更全面的将我们的业务范围涉及到汉台区的各个角落，马总已经让同事买了汉中的地图，后面我们会根据地图地毯式，一个区域一个区域地再次将我市扫一遍，我相信在徐总和洪总的宏观调控下，在马总的正确带领下，以及在我部门各位同仁不断努力和付出下，我们必定会有意想不到的收获。

最后用一句口号，来结束这次发言——电商电商后来居上，电商电商勇者最强，我们要努力到无能为力，我们要拼搏到感动自己。谢谢大家！

公司与公司合作方案篇二

尊敬的各位嘉宾：大家好！

在今天，**矿务局和**设备有限公司在和谐、友好的气氛下，本着平等、互利、双赢的原则，相互沟通、全面交流，顺利举行了企业合作洽谈会。

值此，我谨代表集团公司为这次企业合作洽谈会的顺利进行表示热烈的祝贺！也借此机会对前来参加合作洽谈会的**×矿务局领导、朋友们表示衷心的感谢！

在今年，由于经济危机，**行业的市场竞争更加激烈。因此，我们认清了当前发展的有利形势和机遇，加强了我们的战胜危机的信心。以开拓创新、共促发展、相互合作、实现共赢的同一个目标，高扬加快发展的主旋律，强强联合。

经过这次洽谈会，双方企业之间架起了一座新的桥梁，找到了一个最佳的合作途径，搭建了一个长效的沟通平台，达到了一个共同目标，结成了友好的合作伙伴。

我相信，今后你们将立足新起点，满怀新斗志，履行新使命，

树立新形象，力争实现“产值总量、精细管理、市场开拓、产品升级”的新突破，以发展的新思路和新业绩，走向新的辉煌。最后预祝签约仪式圆满成功！祝各位嘉宾，身体健康、万事如意！

谢谢大家！

公司与公司合作方案篇三

——集团总经理签约仪式上的讲话

各位领导、各位来宾、女士们先生们，大家中午好！

首先，我谨代表华美集团董事长和全体员工，向百忙之中前来参加华美集团和中国建筑第二工程局战略合作协议暨华美新天地项目合作协议签署仪式的各位嘉宾、媒体友人表示衷心的感谢！

同时我们必须感谢市、区两级党委和政府对于华美新天地项目的鼎力支持，感谢各行政审批部门的热情指导，感谢各合作伙伴公司为项目前期做出的不懈努力！

我们华美集团是一家地方性企业，下属业务涵盖：商业市场管理与运营、房地产开发、金融业、物业管理等六大行业十家子公司，迄今已有二十多年发展历程。

出台后，建设soho写字楼，将开发重点转向商业地产，华美集团的每一步发展，都渗透着董事长不同凡响的战略眼光和敢为天下先的创新精神。

目前作为集团商业代表的华美科技大厦已发展成为东北东部地区14城市中最大规模的it商品与软件服务市场，这里经营的手机、电脑、电话pad和电子耗材几乎囊括了国内外所有品牌，是覆盖丹东周边地区及朝鲜民族主义共和国的it产品集散

地，与华美科技大厦浑然一体的高层建筑是华美集团开发的soho写字楼，这幢矗立于丹东商业核心区，被称为“丹东商务第一楼”的建筑，已经初步形成总部经济雏形。20xx年，华美洞悉金融领域存在的商业机会，董事长果断决定进军金融业。

华美战略眼光还不仅表现在政策和市场的把握上，同样也表现在合作伙伴的甄选上：华美新天地项目是华美集团商业地产发展的里程碑，项目建筑面积15万平，为了精准定位、充分发挥黄金地段的优势，做优项目，我们选择新加坡鼎世集团专业策划、哈工大设计院专业设计、丹东建设监理公司的专业监理、英国雅约酒店公司专业管理、还有新联纬讯、orgen等公司的专业顾问等等。现在到了关键的建设阶段，施工企业的选择更需要战略眼光。“工作质量决定产品质量”，建筑工程尤其如此，一个地产项目决策和市场定位好坏看开发企业，建筑产品质量好坏一定要看施工单位，华美集团特别重视施工质量，在数十家参与竞标的施工企业中，甄选出了优质施工企业——“中国建筑第二工程局”为项目施工单位。

今天，我们在这里与中建二局共同签署战略合作协议，启动华美新天地项目建设，同时也是开启了华美商业地产开发的“新天地”、“新篇章”、“新纪元”。这是一件应记入华美企业发展史册的值得庆贺的大喜事！

十年磨一剑。伴随着合作协议的签署，历经数年酝酿，丹东老城区西部商圈上一个靓丽节点——华美新天地项目，从此将由蓝图快速转变为现实。

最后，让我们共同庆贺华美集团与中建二局战略合作正式启动！再一次感谢各位嘉宾的到来，谢谢大家！

公司与公司合作方案篇四

校企合作签字仪式上的讲话

（20年12月9日）

尊敬的各位领导、各位老师、同学们：

大家好！

今天，石家庄ydzyjs学院与河北省txjs有限公司“校企合作”签字仪式和“实习培训基地”揭牌仪式在这里隆重举行。我谨代表河北省txjs有限公司全体员工，对此表示热烈的祝贺！向为本次校企合作做了大量工作的石家庄ydzyjs学院的领导和工作人员表示衷心的感谢！

为进一步加强公司人才队伍建设，不断优化人才队伍结构、大力提高员工素质，满足公司日益增长的施工任务需要，我公司与石家庄ydzyjs学院经过沟通协商，决定在优势互补的基础上实施“校企合作”战略，在人才培养、工程设计施工与研发、信息服务等方面达成了合作意向。今天我们正式签订合作协议，这标志着双方的合作迈出了实质性的一步，必将成为双方发展史上的重要里程碑。

层次、服务质量都达到了较高的水平，实现了跻身全国txjs行业10强的阶段性目标，连续荣获了20xx□20xx□20xx□20xx年度“河北省省级文明单位”的荣誉。公司正以稳定、持续、跨越式发展的良好势头，不断向更高的目标奋力迈进。

全心全意为客户服务，不断满足客户的各种需求，是公司坚持的一贯准则。公司以做精品工程、优质服务、高度的敬业精神和良好的职业道德，在河北施工市场上树立了自己的品牌，赢得了客户的认可和信赖。公司积极拓展市场，先后进入了北京、上海、天津、贵州、内蒙等十几个省市施工市场。

加强与厂商的沟通合作，与等国内外主要设备厂家进行了广泛的合作与交流，500多名软件工程师作为设备厂家的督导进行工作。

公司大力弘扬“自强、自律、学习、创新”的企业精神，坚持“最好的技术、最好的质量、最好的服务”的“三最”服务理念，以“实事求是、尊重个性、尊重知识、集体奋斗”为行为准则，以“全力打造精品工程”为目标创企业品牌，企业文化得到了广大员工的认同。

作潜力，为合作的日益加深和巩固提供力所能及的支持。

希望广大专业的学生珍惜本次校企合作的难得机遇，

理论和实践相结合，不断提高自身专业技术水平，主动适应产业的发展需要，努力成为产业发展所急需的专业人才。希望院方领导及负责人大力推荐，把更多的品学兼优的毕业生推荐到我公司工作。

我坚信，通过我们双方的共同努力，在协议的框架内，优势互补、工学结合，充分展开各种合作，一定能够共同把合作推向新的高度，达到双方互利共赢，为我国事业的发展培养出更多、更好的优秀人才。

衷心祝愿石家庄ydzyjs学院与河北省txjs有限公司“校企合作”越办越好！

谢谢大家！

公司与公司合作方案篇五

各位上午好，感谢秘书长能够给中国移动一个机会，向各界来报告我们在企业社会责任报告以及企业社会责任管理方面的一些情况和体会。

我向大家报告的题目是深化社会责任管理，完善报告沟通，与相关方共享可持续发展。中国移动的企业社会责任观是建立在中国移动核心价值观暨“正德厚生臻于至善，以以天下之至诚而尽己之性、尽人之性、尽物之性”。基于这样的一个企业社会责任观，刚刚秘书长代我们做了一个很好的介绍。

我们在全力做好转方式、调结构，加快自身发展的同时，努力为利益相关方创造共享价值，服务经济社会可持续发展。与此同时，中国移动的几十万广泛参与了上述的一些企业社会活动，使中国移动向着优秀公民的方向做了一些工作。

下面我们先向各位报告一下，我们在报告方面的一些工作情况。

中国移动从开始连续八年发布可持续发展报告，作为全球契约成员，道琼斯可持续发展指数公司，中国移动的企业社会责任报告遵循了国内国际相关标准，于每年年报发布之后发布。根据十二五可持续发展战略，我们更名为可持续发展报告。我们每年的报告主线索一是结合公司的战略以及当年的关键议题来做一些研究，后续我还会向大家介绍。我们的主题是触手可及的新未来和你在一起，和是中国移动4g新品牌。经历多年发展，我们已经在可持续发展报告当中建立了一个规范的管理流程。我们有五个特点，向各位报告一下。

首先我们的报告突出战略性。围绕公司的可持续发展战略，注重更稳健的中国移动，更美好的信息化未来，我们希望我们不是从企业的角度，谈我们怎么做，我们希望能够从利益相关方的方面，着眼于相关方的不同期望，结合公司的战略，来向社会披露我们在可持续发展方面的一些情况。

第二个特点是强调报告的实质性，我们建了一个实质性分析模模型，这个模型包括四个方面的输入。首先我们对每年的报告评估，这个评估主要是收集第三方的客观评价以及对gri

等标准评估发现报告的短板;与此同时,我们对每年的国际标准的变化进行分析,使我们能够更好地贴近这些标准;最重要的工作就是关于国际企业对标,我们通过对标djs全球指数入选中的同业企业的比较,对标内容覆盖关键议题表现、定量指标披露等,来发现中国移动的短板;还有一个很重要的方面就是舆情分析,通过10086的投诉系统、电信监管方面的一些报告以及媒体检索等,这里面包括社交媒体,就是微博一级微信平台反映的对中国移动的期望和诉求。通过这样四个方面的分析,来确定我们每年的议题,最终确定当年可持续发展报告的主题,报告的框架以及我们定量的指标和呈现形式。

第三点,我们报告突出客观性,我们报告已经开始逐渐地来扩大我们对国际标准的回应方面的一个第三方验证的工作。

第四个方面,是强调参与性。就像我们今天上午有专家所谈到,报告发布的过程,也是公司内部实现企业社会责任管理的一个过程。所以我们这个报告是有个一个流程的,从下半年三季度开始,就要通过定向问卷的调查和我们的实质性报告的分析,一些关键的部门一一去沟通,来确定我们的报告的主要内容,以此加强信息采集效率和准确性,与此同时,我们通过召开利益相关方的座谈会以及出席像类似今天这样的活动来吸取经验,来提升我们报告的编制水平。

我们还有一个特点,就是我们比较重视报告的传播性,比如说刚刚秘书长提到的我们的发布会,我们会要求利益相关方邀请他们去参加,尤其是邀请我们的一些客户的代表,有一些是给我们提出一些很重要投诉的代表,以及我们的一些利益相关方参与这份报告的发布。报告的发布形式也在不断丰富,创新报告传播途径,包括手机版的报告以及我们的微博、微信的传输,今年我们还制作了客户沟通页,向我们的客户来发放。

中国移动的可持续发展报告,得到了各位专家的指导,也得到了社会方面的肯定。这一系列是我们在国际国内获得的奖

项，由于中国移动是在香港和纽交所上市，中文英文报告基本同期，在美国香港以及中国大陆同期发放，所以这里边也有一些国际项的奖项。

下面向大家简单中国移动可持续发展报告的主要内容。从以来，中国移动建立了社会责任管理体系，不断地推进通过建立理念、框架、工具、传导，最终实现了国际对标，能够全面提升这样的一个步伐，形成了一个管理体系。这就是我们中国移动的管理体系。我们管理体系包括四个模块，企业社会责任的策略管理、执行管理、绩效管理、沟通管理。沟通管理方面，我们有一个刚刚秘书长提到的我们的评奖的企业社会责任评奖，也是重要的评选工作。

首先看策略管理这边，主要是制定企业社会责任的三年规划，把我们的规划融入到公司企业的三年滚动规划当中。在执行管理方面，主要是djsi的对标，不断回应和短板改进。绩效管理方面，我们从开始，对子公司实施的开创力、共生力、影响力、运营力这四个方面建立模型。可持续发展能力的评估，各个省的领导班子都要讨论这个年度评估的结果，继续改善。

在绩效管理方面，我们优秀csr实践评选把它定在挖掘和选拔内部csr优秀实践，传播的企业社会责任理念这样一个定位上。在，首次引入了公众的投票，现在投票数量已经超过了百万级。

与此同时，我们也积极开展企业社会责任方面的对话和合作，在座的很多专家和很多的企业机构的代表都是我们学习的榜样，我们从国内外的企业社会责任利益相关方的对话合作当中，吸取了经验。使我们的报告和各项工作，不断取得一个新的进展。在企业社会责任方面，我们公司确实像上午专家所提到的得到了各方面的认可，与此同时，也为公司创造了价值。中国移动现在是全球五百强的55位，是电信行业当中比较靠前的。全国最强势品牌的排名我们第15位。我们连续在国务院的国资委考核中获得a级，上市公司连续七年作

为大陆唯一一家入选道琼斯可持续发展系列指数，也是央企管理提升活动中被国资委选为企业社会责任管理三家标杆公司之一，同时我们连续五年获得中华慈善奖这样一个慈善领域的最高大奖。

当然我们在这些方面也是努力去回应各方面的期望，我们也知道，在企业社会责任这样一个发展道路上，还有很长的路要走。我们也忠诚地欢迎各位专家以及利益相关方的代表，能够就中国移动的可持续发展能够给予更多的指导和反馈意见，不断地提升我们的工作，以报告为沟通载体，对外用规范、全面、客观的信息披露来促进公司企业不断提升履责的实质性。与此同时，报告为管理工具，对向内来促进和完善中国移动的企业社会责任理念和管理，实现中国移动与企业各方的可持续发展，在此谢谢大家！谢谢。