

最新创新发货处工作总结(汇总10篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。相信许多人会觉得总结很难写？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

创新发货处工作总结篇一

xxxx年仓库发货员工作总结范文1

20xx年上半年，本人在公司各级领导的正确领导下，在同事们的团结合作和关心帮助下，较好地完成了上半年的各项工作任务，在业务素质和思想政治主面都有了更进一步的提高。现将20xx年上半的各项工作总结如下，敬请各位领导提出宝贵的意见。

一、思想政治表现、品德修养及职业道德方面。

半年来，本人认真遵守劳动纪律，按时出勤，有效利用工作时间，坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成，认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。积极主动学习专业知识，工作态度端正，认真负责地对待每一项工作。

二、工作能力和具体业务方面。

我的工作岗位是销售内勤和仓管。主要负责统计公司线缆的发运数、上货数。另外就是将每天发货的数量报给客户，核对客户收货情况与数量，整理现款现货的客户开出收据，统计每天入库和出库的数量。

创新发货处工作总结篇二

区为市三大主城区之一，目前全区下辖4镇6街道，人口42.1万，流动人口20多万。年，全区实现生产总值171.49亿元，比上年增14.6%，人均gdp超过5000美元；亿元，其中地方财政收入8.79亿元，分别增17.9%、13.0%；农民人均纯收入8433元，增12.2%。-年台州市对9个县(市、区)经济社会目标责任制考核中，均名列全市第一。与此同时，该区的科技工作紧紧抓住技术创新、高新技术产业化这条主线，深化科技交流与合作，加快高新技术企业和民营科技企业的发展，积极构建区域科技创新体系，也取得了显著成绩。目前，共培育高新技术企业国家级7家，总量均居全市第一，省级xx家，市级32家；省级高新技术研发中心8家，市级24家；国家级专利示范企业1家，全市唯一，省级专利示范企业2家，市级6家。获得国家火炬计划项目14项，其中国家重点火炬2项，省级火炬项目2项；国家星火项目2项，省级星火项目2项。近年来，该区的科技工作也得到了盛市科技部门的充分肯定，在年和年全市经济社会目标责任制考核中，该区的科技工作连续两年加满分，被评为年度市科技工作先进集体、年度市引进大院名校联合共建创新载体先进单位和市推进高新技术产业发展先进单位；被评为年度浙江省党政领导科技进步目标责任制考核优秀单位，年度省专利工作先进集体，年度和年度省科技工作先进集体。继1998年和年先后被授予国家级和浙江省科技进步先进区称号后，年该区又并评为-年度国家科技进步先进区。更令人欣喜的是，年8月该区成功创建浙江省首批科技强区，成为全省20个科技强县(市、区)之一。

区委区政府把发展科技事业列入每年的党代会、人代会、政协大会的重要内容。每年召开全区科技工作会议，对全区科技工作进行动员和部署。区长办公会议专门讨论和研究有关科技发展重大事项，如科技工作中领导干部配备、科技经费预算、科技政策的制定、技术人才的引进、重大技术交流以及大院大所的引进等等。同时，经常召开科技工作座谈会、

外籍人才座谈会，通报区科技工作发展情况，广泛听取社会各界的意见和建议，征询解决问题的办法和措施。为加快培育高新技术产业，区委、区人大、区政府、区政协四套班子的主要领导亲自参加了“高新技术企业行”活动，实地了解民营企业科技创新情况，现场办公解决企业在科技创新过程中的困难，极大地提高了民营企业科技创新的积极性。

一方面通过学习和培训来提升企业家的发展理念。根据区企业的发展现状，成立了全市首家企业家俱乐部，采取交流研讨、考察调研、专题讲座等形式开展活动。开办与复旦大学合作ceo(总裁)高级研修班、已连续3年每年投入40万元与国务院国资委合办中外名家系列讲座等，进一步加大各类人才的培训力度。同时，积极举办和参加各类人才交流会，落实人才工作各项措施。通过对企业家的学习培训，使广大企业家树立了企业要发展壮大必须走科技创新和管理创新等进步之路的发展理念，并在企业家中形成了走创新之路的良好氛围。另一方面我们通过政策引导树立科技创新理念。相继出台和完善了一系列科技政策，积极鼓励引导企业加强技术创新，提高企业核心竞争力。几年来共制定出台科技发展政策18个，其内容涉及科技宏观管理、高新技术产业培植、知识产权保护、创新资金扶持、创新体系建设、制造业信息化建设等方方面面，具有很强针对性和可操作性，力度较大，成效显著。

科技要发展，财力需保障。几年来，区委区政府十分重视科技投入，每年财政预算优先保证科技经费的安排。财政科技经费从年的1021万元到年的1480万元、年的2132万元、年的2500万元，其中三项经费均占财政科技投入经费的50%以上。每年安排500万科技创新资金，专门用于扶持、奖励民营中小企业科技创新，很好地发挥了政府科技投入“四两拨千斤”的作用。区政府每年投入近100万的资金举办全国性的科技展览会，至今已连续成功举办了7届全国性的科技成果展览会，共签订技术合作项目1466个，技术成交额达10.3亿元，其中区共签订技术合同45项，成交额达6300万元，展览会的举办

加强了全市的科技对外交流与合作，促进的科技成果的引进和转化。此外，在政府的鼓励和市场竞争的驱动下，企业对科技投入的力度越来越大，年全区科技经费总投入为3.05亿元，比上年增长49.5%。

人才是实现科技进步、经济腾飞的决定性因素。推进科技进步，必须建设一支高素质的企业家和技术、管理人才队伍。区始终把科技人才工作放在首位，坚持培养、引进两手抓。在政策上创造优势、环境上营造优势、机制上运用优势，充分营造“拴心留人”的环境，坚持多方联动，把引才、育才、用才有机结合起来，努力构筑人才高地。一是加强调研，摸清底细。全面开展了科技人员普查，详细掌握科技人才的数量结构和分布等情况，并建立区人才信息库。二是拨出专项经费，为科技人才工作提供资金支持。区里每年安排500万元用于人才引进工作。三是抓科技人才的引进和培养工作。在引进人才的同时，把培养人才放在更加突出的位置，经常性举办研修班、学术讲座、科技报告会等，对广大科技人员进行“充电”，以保证科技人员知识更新的需要。四是建立良好科技人才工作环境。设立区高新技术创新协会，为企业家和科技人才提供一个学习提高的场所，满足科技人才高层次的文化需求；开展“区十佳外籍科技人才”评比活动，每年召开科技人才座谈会，营造“尊重知识、尊重人才”的良好氛围。

(一年期)。积极开展科技周和科普宣传月活动。近3年来，每年开展科技活动周和科普宣传月等大型的科普宣传活动。组建了600人的科普志愿者队伍，成立了科普讲师团，常年活跃在基层开展科技知识普及和宣传教育活动。定期开展科技“三下乡”活动，无偿赠送科普书籍5万余册，科普资料10万余份，有1.2万人次接受培训。积极开展科技扶贫工作，安排科技扶贫经费6.77万元。不断完善科普宣传设施，城区14个社区全部建有标准科技画廊，城区繁华地段树立大型电子屏幕，各镇(街道)建立了科普长廊、科普图书室和活动室。

创新发货处工作总结篇三

20xx年2月，北京市xx创业协会协会**分会的成立，是北京市首家区县级xx创业协会协会分会，标志着**区xx创业协会工作步入了一个新的发展阶段。**分会成立之后，下发了qc活动实施意见，要求各公司普遍建立由各公司领导班子牵头，基层青年员工积极参与配合的创新创业活动组织领导机构，制定了较为健全的管理、考评、奖励制度。

xx创业协会由劳动型向智能型转变，走创新发展之路，是时代的要求，勇于创新，是增强xx创业协会活力的重要途径。**分会积极动员各xx创业协会开展科技创新，科技攻关活动，采取五小创新□qc小组活动等形式，积极推进新技术、新材料、新工艺在工程中的广泛应用，极大的调动突击队员们的积极性和创新性□20xx年各队的qc小组活动开展得风风火火，特别是万兴集团和**建总两公司的xx创业协会在qc小组活动上下足了工夫，取得了良好的经济效益。**建总刘云鹏xx创业协会在翡翠城点式公寓工程中遇到一个棘手的难题：做弧形夹芯彩色压型钢板屋面。但是彩色压型钢板是无法折弯做成弧形的，设计中也没有具体可行的实施方案。甲方的定价是每平方米300元。如果照一般的施工思路，300元/平方米的造价是比较低的，因为在弧形彩色压型钢板加工过程中，非常容易破坏成型板面并造成钢板材料的浪费，即便控制好施工质量及管理环节，相当一部分材料资源的浪费仍然是无法避免的。面对难题，刘云鹏xx创业协会立即申请成立了qc小组，进行专题研究并确定了目标：即在确保施工质量的同时保证、单项利润率达到15%，也就是说将材料资源的成本投入最大限度的节约下来。确定目标后□qc小组成员针对技术难点对症下药，逐一制定了对策，不仅保证质量地完成了工程，而且将材料资源的浪费率降到了最低点，节约材料资源成本15万元，单项利润率达到53.3%，远远超过了预定目标值。此后，这项成果在区级、省部级、国家级qc成果发表交流会

上均得了大奖。总公司已把这一成果列入内部工法标准中，在全公司推广使用。刘云鹏xx创业协会也因节约而受益，一举拿到了整个翡翠城共8425平方米的全部材钢板屋面的工程。

****建总曹健xx创业协会巧用老办法，在建设节约型社会方面也取得了不俗的成绩。**榆垓水厂工程施工中有大量高度在900~1200mm之间的钢筋混凝土全现浇矮墙。由于工期紧张，材料无法周转，如果采用目前比较先进的大模板体系或其他常用支模体系，不论甲方资金投入还是施工单位人工费及材料费用支出，都将付出一笔很大的费用。针对这种情况，曹健xx创业协会的qc小组进行专题研究，并制订了降低钢筋混凝土全现浇矮墙支模体系施工成本的qc活动目标 and 目标值，决定采用小钢模拼装同时采用拉片拉接固定模板的施工方案。这种方案节约了89%的成本，缩短了工期，受到甲方与监理的一致好评。

在创建节约型社会活动中，万兴集团胡双喜青年队积极组织qc小组在施工现场以“强化材料管理，降低材料消耗，提高经济效益”为主题，广泛开展qc课题研究活动□qc小组针对工程施工现场材料浪费现象进行了深入分析研究，制订了有力的措施，杜绝了浪费现象，节约了材料用量，迄今为止已为项目部节约水泥180多吨，创造经济效益达6万多元。

育人留人有新招。21世纪的竞争是人才的竞争，企业要发展，人才是关键。“双优”争创活动的根本目标是“建楼育人”，以争创活动作为育人的载体，培养高素质的管理人才。“双优”争创活动的目标是培养政治过硬、业务精通、懂管理、会经营的优秀青年人才。如何留住优秀人才，保持队伍稳定性这个问题，摆在了各队的面前，也是**分会在20xx年决心帮助各队解决的问题，各xx创业协会在分会的指导下采取了多种留人措施，留人心暖人心，促进企业发展。如星跃进xx创业协会采取“制度留人、待遇留人、环境留人、感情留人”等四种留人措施，在留住人才方面取得了很好的效果。

管理企业有创新。科学管理，是xx创业协会创建精品工程的根本。**分会在年初就具体下发了工作意见，结合xx创业协会的自身条件，要求各xx创业协会在工作中狠抓科学管理，向管理要效益，向管理要质量。20xx年xx创业协会已基本上形成了一套较为完备的科学管理体系，工作中强调“严、精、细”，建立合理的管理网络，实行了“面”、“线”、“点”管理模式，即：突击队长抓全面，工长抓各线，工人抓好工作点。使目标细化，责任到人，提高了效率。在科学管理方面不断向现代化、自动化方向迈进。宋长久xx创业协会向科学管理要效益，提出了“一个中心、两种准备、三不放过、四宁、五勤、六个百分之百、七同时、八严”的管理理念，形成了健全晚上的科学管理体系。

创新发货处工作总结篇四

今年以来，面对错综复杂的经济形势，我局紧紧围绕“稳增长、调结构、促转型”工作主线xx县委、县政府中心工作，采取有效措施，沉着应对需求不足、成本趋高、要素制约等困难，重点抓了产业结构调整、节能降耗、大项目推进、经济运行调度等方面的工作。克服了经济运行中的困难和不利因素，促进了全县工业经济平稳健康发展。预计到12月底，全县完成规模以上工业总产值800000万元，比去年同期下降18%，完成工业增加值390000万元，同比下降—25.6%；完成销售收入768000万元，同比下降13.8%，实现利税总额94700万元，同比增长36%，实现利润32000万元，同比下降78%，全年各项主要经济指标将低于去年同期水平。主要原因是全县主导产业及加工业受市场疲软，价格下滑等因素影响。

一年来，按照县委、县政府及上级主管部门的安排部署，重点抓了以下几方面的工作：

（一）、加强自身建设，促进经济发展。深入开展群众路线

教育实践活动，认真查找了本单位在“四风”方面存在的主要问题，主要清理和纠正办公用房、用车存在的问题；用公款吃喝、送礼等不正之风，使过去长期以来屡禁不止的吃喝风、送礼风等不正之风得到了有效的遏制，一个勤政、廉洁，风清气正的新风尚正在形成。转变工作作风，增强主动服务企业意识，凝聚力量解决一批企业发展中遇到的难题。加强党风廉政建设，严格执行“八项规定”和“六项禁令”。加强党建工作，认真学习贯彻十八届三中、四中全会精神，不断加强党的思想、组织、作风和制度建设，充分发挥党支部的核心作用和广大党员的先锋模范作用。加强调研工作，充分履行经信服务职能，紧紧围绕中心工作，深入基层企业调研，力争撰写出有价值的调研报告，为领导决策提供有效参考。优化审批服务，落实“两集中、两到位”要求，精简审批程序，下放审批权限，实现审批提速增效。

（二）、续继推进大项目建设，促进全县经济的转型升级。今年在县委、县政府的总体部署下，项目主体单位和各协作单位的共同努力下，我县大项目建设取得了突破性的进展。山西华兴铝业100万吨氧化铝项目顺利投产运行；山西锦兴能源肖家洼煤矿1000万吨建设项目进入试生产阶段；晋兴能源有限责任公司2×35万千瓦低热值煤发电项目、锦兴能源有限公司2×35万千瓦低热值煤发电项目争取明年开工建设；华盛燃气有限公司责任公司日产30万立方煤层气液化调峰项目一期建成已投产□xx县天然气（煤层气）气源连接线已开工；山西清泉醋业有限公司年产3.6万吨山西老陈醋系列产品扩建项目已投产。山西晋绥枣业有限公司年产1万吨红枣系列产品改扩建项目□xx县山花烂漫农业综合开发有限公司扩建年深加工小杂粮4.89万吨项目有望年底投产。随着一个个重点项目的落地生根，开花结果，预示着我县经济和社会实现转型、跨越的新时期即将到来。

（三）、狠抓节能降耗，提升企业用能效益。紧紧围绕节能目标任务，组织实施一批重点节能技改项目，加大对节能新技术、新工艺、新产品、新设备的推广力度，推动建筑、交

通运输、公共机构、商业及民用节能等社会领域节能管理，提高用能效率。积极发展现代服务业，逐步加快先进装备制造、节能环保、新兴信息产业等战略性新兴产业的发展，降低高耗能行业占工业增加值的比重，推动三次产业结构调整，实现结构节能。在能源消费总量控制的情况下，严控高污染、高耗能项目，着重发展产品能耗低、单位效益好、产业带动强的项目，进一步加强新建及改扩建固定资产投资项目的节能评估和审查，着力控制新增用能的总量和能耗水平，推动经济转型升级。积极推进节能技术开发。西山晋兴能源有限公司，推广一项节能技术，在井下4部主皮带上研发安装了16台变频节能设施和4套软起动开关，并在各个用能环节采用了声光控节电设施，有效保持了该企业年度节能目标的实现。

（四）、加强经济运行监测分析与调度

一是做好经运监测分析。密切关注宏观经济形势变化，加强经济运行监测分析，把握发展的趋势性、苗头性问题，及时发布相关预警信息，为上级部门提供决策参考。加强对企业风险监测，做好不稳定事件的防范和处置工作。加强企业统计工作，正确引导企业依法统计，规范统计行为，做到应统尽统，杜绝少报、漏报、瞒报等现象。

（五）、继续做好安全生产工作

抓好安全生产，优化企业生产环境，以“保安全、促发展”为主题，进一步强化安全生产意识，联合安监、质监、消防等相关部门，不断深入开展所属洗煤企业、非煤企业、电力企业等重点行业和领域的安全专项整治，强化安全生产基层基础工作，对存在安全隐患的企业，要坚决停产整顿，达到安全生产条件后，方可同意生产，确保企业生产安全运行。

（六）、信访维稳工作

继续做好企业下岗职工的信访稳定工作，确保职工诉求在本

系统内得到反映和解决，使信访苗头早发现、早控制、早化解、早解决。要深入到上访企业职工中，了解他们的思想状况，引导他们依法、有序、理性地表达利益要求。对他们反映合理、符合法律、法规、政策规定，且有条件解决的，将认真给予解决；对虽然合理、合法但由于条件限制一时难以解决的，则及时说明情况，做好解释、沟通工作，千方百计创造条件尽快解决；对不符合政策的，则做过细的思想工作，耐心讲明原因，取得理解；对一些生活特别困难的视情况给予关心照顾，对全县社会稳定做出了一定的成绩。

一是产业结构性矛盾仍旧突出，经济增长在很大程度上仍旧依赖于资源型企业。主导产业煤炭及其加工业的产业链条单一，成为制约全县经济平稳快速发展的障碍。

二是民营企业的发展受多方面的制约，依然步履艰难。大项目推进，外来资本的进入为xx县经济发展注入了生机和活力。抓住这一机遇，大力发展民营企业，为大项目的发展拾遗补缺，延伸产业链，尤其是大力发展大项目建设急需的各类服务业，是今后民营经济发展的方向。

三是全县经济建设的环境有待进一步改善，无论是硬环境，还是软环境，都制约着经济的发展。所有这些问题，都需要我们下大力气认真加以解决。

- 1、认真总结学习教育活动的经验做法，建立教育实践活动的长效机制，继续将教育实践活动抓紧抓实抓好。
- 2、继续抓好节能工作，按照省、市下达的节能降耗指标任务层层分解，很抓落实。
- 3、继续为大项目建设搞好服务，争取项目早投产、快见效。
- 4、加快产业结构调整，促进民营企业转型升级，实现全县工业经济转型发展。

5、继续抓好工业经济运行监测和调度，及时进行经济运行分析，提高经济运行质量。

6、进一步抓好安全生产工作，继续做好下岗职工的维稳工作。

创新发货处工作总结篇五

各位领导：

大家好！

很荣幸被二位领班看好选为优秀员工，非常感谢上级领导对我工作的肯定与信任，感谢公司提供给我一个成长的*台，感谢二位领班的精心栽培，让我在工作中不断学习，不断的进步，才能取得今天的好成绩。

回首从进仓库至今，公司陪伴我走过很重要的一个阶段，使我懂得了很多。在此我向公司尊敬的领导以及亲爱的同事们表示衷心的感谢，有你们的协助才能使我在工作中得心应手，也因有你们的帮助，才能令我在公司的发展上一个台阶。下面我将就职成品库仓管员以来的的工作情况汇总如下：

一、认认真真，吃苦耐劳，做好本职工作。

二是做好入库接受，保证库存数据的准确，确保库存数据达到实实在在的百分百；

三是完成二位领班临时安排的工作与积极参与整理工作，深化工作安全意识，提出各项合理化意见。及时与业务和生产部沟通联系，保证物流系统正常有序的进行。

二、严于律己，自觉遵守各项制度

严格遵守仓库的各项制度。谨记领导的指示和批评并付诸于

实际,不迟到,不早退,不旷工。做事要谨慎认真,向领导汇报的仔细检查,日常工作要记录并及时上报;待人处事要有礼貌,对待同事要坦诚宽容;严肃办公室纪律,工作不懈怠,不玩游戏、不闲聊、不做与工作内容无关的事情。一直相信仓库是个对人要求高的地方,所以更严格要求自己要认真的对待工作中的每件事。由于始终抱着学习的心,取长补短,不断改善自己的不足,才能换来今日发货零投诉 库存准确率百分百的基本要求。

三、未来的工作方向与志向

1. 一如既往抓发货。要更细化的,更明朗的理清发货流程。要不断总结提高,完善。

2, 要不断提高修养,树立良好的企业形象,要提高自己的服务意识和办事效率,明确自己的工作重点与工作目标。

3, 对仓库存在的问题不断提出积极及合理化意见。

例如仓库仓储饱和问题 发货流程 成品仓贮存重新规划问题都是后续在工作中应该好好深思探讨并付诸实际行动的。

通过一年多的努力,我看到了仓库各个方面都有较大的改善,也更有信心更有干劲跟随二位领班把仓库的各项工作做得更完美!

资料来源： 管理：

1、在工作中能够严格要求自己，保证入库、出库、领料的数据准确。 2、当班期间，认真协调入库及准确及时入库。

3、物资发放，能认真执行物资发放规定，敢于坚持原则不徇私情，保证成品发货的准确性。

4、报表制作，四点班除了提高发货效率外，还要认真收集数据，合理编制，以自己最大能力为领导们提供极尽可能准确的数据。

5、做好仓库管理工作，尽可能将库内打并整洁，及时除理烂袋，根据情况整理库房，并积极向5s管理靠近。

遵纪守法：加强思想政治学习及专业知识学，提高政治素质。主要学习公司相关精神，物资管理、计算机操作、工商管理 etc 知识，以求不断提高自身素，积极遵守仓库管理纪律，服从上级安排。

贸易安全：

一、加强安全仓储宣传、教育工作，提高全体职工的安全意识。

1、保税区领导时常来公司检查，很少有安全隐患，如果有些小的问题也能够及时解决，把隐患扼杀到摇篮里。

2、做好员工的安全生产培训工作。定期安排人员去培训学习，经过考核合格后方可进行相关的工作。

3、公司领导小组专门组织人员编写《员工安全手册》发放给员工，每人一册，以规范员工生产、生活行为，提高自觉性与自律能力。

4、在厂区的公共场所、职工宿舍、生产车间内的墙壁上都设有安全、文明生产、操作规程、安全疏散灯、禁止吸烟的标语和标志。

通过上述的宣传、教育培训等等一系列活动，大大提高了员工消防安全生产意识，奠定了抓好安全工作的扎实基础。

创新发货处工作总结篇六

今年以来，市科技局紧紧围绕市委、市政府重大战略部署，深入实施创新驱动发展战略，全市科技创新各项工作实现“开门红”。1-2月，全市高新技术产业增加值增速达到25.9%，高出全省平均水平13.6个百分点，居全省第2。高新技术产业增加值占规上工业增加值比重达到30.6%。国家创新型城市建设有条不紊全面推进，各项创建指标均按序时进度得以完成，形成20xx年工作要点进一步加快建设进程。扎实推进“四经普”科技统计工作，彰显全社会研发投入稳定增长成效，全市1071家规上工业企业填报20xx年研发经费支出总额54.07亿元(目前，研发经费计算方式尚未明确，故此数据均尚未正式过录，后期可能会有核减)，较上一统计年度增长39.95%。全市规上工业企业中建有研发机构的456家(市统计部门提供，最终以安徽省科技统计公报采纳数字为准)，研发机构覆盖率为42.58%，创历史新高。登记技术交易合同87项，交易额9800万元，同比增长7%。市级科技创新政策兑现全面启动，开展《xx市支持企业自主创新若干政策》、专利资助、众创空间等3项政策兑现工作，目前已完成部门审查和信用查询工作。

今年以来，着力推动“四送一服”不断走向深入，已开展各类政策宣讲解读活动9次，调研企业30家;收集各类问题24个，直接帮助企业协调解决23个，转报市四送一服办帮助解决1个。深入开展企业技术需求对接服务工作，一季度共现场走访企业近30家，帮助企业提炼和收集整理技术需求和难题20余项，通过各种渠道发布包括清华大学在内的科技成果100多项，促成欣创节能与清华大学签订实施“等离子体恶臭气体净化系统研发”项目。

1、培育市科技“小巨人”企业。培育认定工作计划于下半年开展，目前正在开展年度绩效考评工作，对20xx□20xx和20xx年度市科技“小巨人”企业项目在20xx年度的进展情

况、财务情况和创新情况进行考评，计划4月份完成。

2、培育高新技术企业□20xx年第一批高企申报工作6月底截止，相关工作有序开展中。一是对高企培育情况进行月调度，经摸排，目前我市已培育拟新申报高企企业102家；应参加重新认定企业107家，可参加重新认定企业90家。二是开展20xx年第一批拟申报高企企业的主体申报材料的审核工作，对审核进展进行周调度。

3、培育招引高层次科技人才团队。将科技团队的招引工作纳入县区、开发园区考核目标。上半年重点做好科技团队招引培育的调度工作，争取10月底完成20xx年科技团队的申报、评审工作。

4、培育组建研发机构。根据□xx市工程技术研究中心管理(暂行)办法》，对标国家创新型城市建设要求，2月已启动20xx年市级工程技术研究中心申报工作，计划4月完成评审、认定工作。

1、积极推进马钢创建安徽省技术创新中心。围绕省“一室一中心”建设要求，紧盯重大创新平台建设，全力协助马钢公司编制争创轨道交通领域安徽省技术创新中心的建设方案和可行性报告，多次陪同马钢公司赴省科技厅沟通协调创建事宜。3月15日，邀请省科技厅国家实验室与创新基地建设处周晓辉处长及省内有关专家赴马钢实地调研，并获得省科技厅领导和专家的认可和支持。下一步将积极配合马钢公司对有关方案报告进行完善，尽快报评。

2、大力培育新型研发机构。积极引导和鼓励县区、开发园区围绕地方主导产业和战略性新兴产业，加强与大院名校的产学研合作，招引培育新型研发机构。根据□xx市新型研发机构认定管理与绩效评价办法(试行)》，启动市级新型研发机构认定工作。目前共有安工大、绿丞复合材料、中科(xx)新材料、

南马智能、南大研究院等7家单位递交了申报材料，近期将开展评审工作。

创新发货处工作总结篇七

是否有一个好的项目对于创业者的创业来说是两种不同的结果，因为一个好的不仅能够使得创业者的创业成本降低，而且也可以使得创业者的创业符合潮流，更加容易。下面是小编整理的有关于二线城市创业项目的全部内容了，希望能够帮助你们！

我们通常所讲的技术经纪人，主要是指在技术交易过程中，往来于卖方、买方之间，进行撮合、联系、促成技术交易的中间商。经纪人如何发掘和寻找客户：1)通过报刊、杂志、电视、广播等上面可以得到许多有关客房的信息和资料；2)通过同学、朋友等关系结识新朋友，发掘潜在客户；3)通过老客户的介绍和推荐结识新客户；4)参加交易会、博览会、展览会、发布会等结识新客户；5)加入有关交流或协作组织；6)利用一定手段和形式对自己的经纪活动进行宣传。

昆虫活性蛋白被誉为21世纪人类的全新营养食品！用黄粉虫做出的食品，味道鲜、营养高，将其制作成营养品，可提高人体免疫力、抗疲劳、延缓衰老、降低、抗癌等功效。其还可作为名贵珍禽、、特种养殖的鲜活饲料，而且是人工养殖的主体饲料。虫粪做饲料成分，饲喂效果甚好；虫粪做高效有机肥，具有良好的市场前景。黄粉虫规模化养殖及产业化项目是全国农牧渔业丰收计划重点资助项目，被列为十五计划项目。昆虫蛹菜作为新兴菜品已经走上了大众餐桌，即将跟吃海鲜一样，成为一种饮食消费。黄粉虫整个生长周期为45-65天，适应能力很强，以麦麸、玉米面、农作物秸秆、青菜、秧蔓等为食，每5-7天投喂1次。它具有经济效益高、饲料来源广、设施简单，好饲养、易管理、无疫病、家家户户都能养的特点。黄粉虫含蛋白质61.5%，脂肪29.3%，碳水化合物26.2%，已通过国家权威部门检测。利用农村废弃的农作物

秸秆饲养黄虫粉，几乎不花什么成本，生产条件要求不高，年获利16万元以上。

明信片等友谊卡片的设计、制作和营销既复杂又简单，如下为最佳人选：至少并从事过业余的人；装潢、裱框方面的能手；具有文学家的禀赋，至少爱好文学、音乐并从事过业余创作；从事过工作，至少是摄影爱好者；志趣广泛，博览群书，具有欣赏文学、绘画、摄影、音乐等艺术的能力；能够发现并领导以上条件人才的人。

创办婚礼公司，前景非常乐观，不管是有钱人还是没钱人，如不是由于可恶的世俗之风，都愿意周全，组织有序，既省钱又不受别人议论地将婚礼办完。创办这样的婚礼公司，可谓迎合时势：选择优势位置，最好是、经济极为密集区域；设计精美、豪华，服务设施俱全的结婚礼堂；设计适合中国当代年轻人都易于接受的婚礼进行程序、服务项目、经济标准；招聘、培训精明能干的礼仪先生和礼仪小姐。

婚礼公司进行的各类服务大致如下：摄像拍照服务；餐饮烟酒服务；宾客住宿服务与接送服务；新郎新娘蜜月服务。业务方式可采取如下步骤：进行必要的广告宣传，使这一事业深入人心，形成时尚或者潮流；与婚姻介绍所和办理结婚登记的部门建立某些合作关系，以便得到信息，发出；新郎新娘填写并签署业务，作为双方合作协议；选择礼堂和婚礼仪式；拍摄结婚照，婚礼前。

城市人忙着赚钱，家庭成员简单，没有时间采购菜蔬调理自己的饮食生活，这种按主人要求送菜上门的服务，投入小，利润不薄，操作性较强。高军到农产品批发市场找到一个菜贩子老乡，讨教蔬菜配送的相关，然后带着10名员工，手持公司的宣传单，在市区繁华街市派发传单，上午10点，准时将客房指订的菜送到主人家中，为了赶点，高军和员工凌晨两点就要起床，先是到批发市场批菜，然后是整理、清洗、分类、打包，然后安排员工骑单车出发。高军更注重企业行

为的规范：送菜上门超过客户指定的时间，赔偿菜金的20%；实行包退包换，退换的品种1小时内补齐……良好的口碑和信誉，使公司快速发展进入前所未有的态势。

洗车业是一个投资少，见效快的行业，只要2-3万元的资金便可启动经营，而且由于洗车的技术要求低，设备也不复杂，只要有吃苦耐劳的精神，很快就能进入状态，无疑是普通市民投资和下岗人员创业的一条理想途径。所选营业地点周边不要有同行业经营，营业地点交通一定要便利，四通八达，直来直往，应在车族密集的地区，如：加油站、停车场中高档小区等。周围环境和设施也很重要，如经营地点的合法性、电力来源、下水管道、安全、停车空间等。相应的清洗设备：一般情况下，2支喷枪，2-3个人，1天起码能洗20多辆车，按照洗车的行情，大货车25元1辆、轿车和面包车10元1辆、摩托车5元1辆，除去房租、工资、用水和设备折旧等费用，效益是明显的。清洗设备的价格相差很大，一套自动洗车线所用资金约在10多万元左右，高压泵水枪有3000元即可拿下，至于购置哪种，完全看你的需要而定。至于脏水和污泥处理的投入，也同样相差甚大，你可购置8000元左右一套的污水处理设施和沉淀过滤循环使用设施，也可只使用一个专用污泥盛放工具。粗略计算，大致最少投入在3000元以上，最多的投入应该达15万元。

竹炭是天然的环保保健产品，利用其超强的吸附性、释放红外线及负离子研制发出100多种产品，竹炭在日本被称之为黑钻石是必备品，风行日本、泰国、新加坡等东南亚国家多年，竹炭在中国也被列入星火计划在全国出现燎原之势。用竹炭作燃料，它散发的清香可使满室芬芳，闻之令人神清气爽。竹炭不仅易于燃烧，而且用量节省。除作燃料外，竹香炭还可广泛应用于食品烹调、烘烤、储藏及保鲜，烹制米饭时置入一块竹香炭，可保护其营养成分不易损失，米饭更是香软可口；将竹炭放入冰箱内，可去除异味，防止食物变质，延长食物保鲜期；油炸食物时，放入少许竹炭，不但可以省油，而且能保证油质不变；用其炖煮食物，可使食物迅速酥软。

用竹炭浸泡自来水，可去除水中的漂气味以及各类有害杂质，且水中污物不易粘附卫生洁具；将竹炭置入卫生间或衣橱内，可去除异味，防止衣物霉驻；置于鱼缸中，可使水质更为干净，鱼类不易受病菌侵害。由于用途广泛，功能多样，竹炭越来越深受各国消费者的喜爱，如此广阔的市场，不妨开一家竹炭制品专卖店。开这么一家竹炭制品店的投资不大，主要就是店面租金、费用、员工工资和流动资金几大块，店面只要十几平方米即可，员工1名，总投资计5万元左右。竹炭制品的利润率为50%，日均营业额差不多600元左右，半年的毛利可突破10万元，可收回全年的全部投资，净利近2万元。

很多人因为各种原因选择了创业，有的人是喜欢自由，有的人是想要做自己热爱的事情，也有的人是想为自己工作。无论是什么原因选择创业，大家都会面临选择做什么的问题。对普通的创业者来说，要选择一个好的项目，好的生意，好的事业平台，不妨从这六个关键点来考察：

第一，有很大的消费群体。用专业点的话来说就是受众面广，接受度高，这样你才能最快的进入市场，打开销路。

第二，可以重复消费。你做的东西利润再高，如果是开张吃半年，半年不开张的话，这种生意其实是很难做大的，甚至不要说做大，可能还没生意上门你就已经倒下了，所以重复消费才是利润的源泉。

第三，人人都消费得起。东西再好，别人买不起或者只有很少的人愿意掏这个钱，再好的生意也是无米之炊。

第四，好推广。一个生意如果简单易操作，你就容易扩张，容易找到愿意跟你合作的朋友，也就容易做大。除非你有足够好的创意和转化能力，否则不要去想着做什么不可复制的、垄断性的东西，这样的生意如果有也早就被别人抢先了，通常是轮不到我们普通人的。

第五，成本要可控。创业一定要选择成本在自己可承受范围内的，毕竟不是每个人都能成为马云的，如果你头脑一发热就卖房卖车倾家荡产的去投入，那不叫创业叫赌命。成本足够低，你才有足够的生存空间，哪怕生意做起来也不至于翻不了身。

创新发货处工作总结篇八

20xx年，我乡科技工作在乡党委、政府的领导下，在县科技局的指导下，认真贯彻党的十八届五中全会、省委十届七次全会精神 and 市县相关会议精神，紧紧围绕乡党委、政府的中心工作，服从和服务于全乡经济，积极开展科技推广、科技普及和科技应用工作，加强产学研结合，不断培育企业科技创新和自主研发能力，强化知识产权和专利意识，切实推进社会主义新农村建设，为农民增收提供科学技术支持。

乡党委、政府在科技管理工作中，坚持了一把手亲自抓科技工作，使科技工作做到了人中同到位、经费到位。乡党委、政府领导进一步完善了乡科技领导小组人员，健全了全乡的科技管理体系，加强了对科技工作的领导和协调，在管理上对内部人员进行了分工，巩固和壮大了科技队伍，乡党委、政府还将科技工作纳入了各村的年终综合考评。

我乡的科普宣传和技术培训重点立足于实用的原则，充分利用了各村有线广播，乡、村电教设备、示范基地加现场技术培训等，主要对种养殖大户、合作社成员、农村致富拔尖人才、科技致富带着人采取了室内与室外相结合，经验交流、观看电教光碟的方式进行宣传和培训，并将宣传和普及农业科技知识，传授先进实用的农业生产技术进行了有机的结合。通过这一系列活动进一步激发全乡人民爱科学、学科学、讲科学、用科学的热情，提高全乡人民的科技意识和科技素质。

随着农业产业结构的调整与优化，开展农业新品种、新技术的引进、试验、示范和推广工作，已成为提高农业生产效率

增加农民收入的重要手段，同时也是增强农业生产后劲的重要内容，为此我乡按照县委、县政府、县科知局工作目标和部署，积极开展科技推广引进新品种1个。

20xx年乡党委、政府将重点抓好现有种养业基地，川牛膝种植基地，重楼种植基地，100亩天麻种植，核桃种植和羊肚菌种植等项目，做到村村有重点项目，组组有科技示范户。

创新发货处工作总结篇九

收到《关于报送20xx年创新创业工作总结和下半年工作计划的通知》后，我办高度重视，立即组织相关科室抓好《通知》精神传达学习，并对街道20xx年度创新创业工作进行了认真总结梳理。现将有关情况报告如下。

今年以来，我办坚决贯彻区委、区政府决策部署，严格按照《20xx年区创新创业工作要点》和《20xx年区创新创业重点工作任务分解表》明确的工作任务，扎实抓好各项工作落实，有力推动了“大众创业、万众创新”在辖区落地生根。

坚持把创新创业工作作为年度重要工作，高起点筹划，高标准展开。及时成立以街道党工委书记、办事处主任任组长的创新创业工作领导小组，并结合辖区实际进一步细化目标任务、明确责任分工，形成领导重视、科室各负其责又配合联动的工作格局。结合工作例会、专题学习等时机，区分党工委成员、业务科室相关人员两个层次，扎实抓好国务院《关于大力推进大众创业万众创新若干政策措施的意见》和省、市、区有关创新创业工作文件精神学习，不断强化辖区各级对创新创业工作重要性的认识。先后x次召开领导小组会议，分析辖区创新创业工作开展情况，研究制定工作措施，确保辖区创新创业工作有序推动展开。

严格按照《20xx年区创新创业重点工作任务分解表》，扎实推

进各项工作任务开展。今年以来，先后多次与哈工大及哈工大机器人集团等单位进行对接，并于x月x日牵头组织召开区相关产业部门与哈工大招商协调会，积极推动哈工大军民融合等项目在区落地。积极鼓励大学生在辖区创业发展，并积极协调有关部门，帮助x名大学生取得共计x万的创业资金支持。先后组织x个班次□x人免费参加上级就业培训，广泛开展“蜀绣”培训、绿植“diy”课堂等培训，参加人数达到x余人次，辖区新增电子商务等新型企业x家。结合万达广场开业运营，积极协调有关部门，解决x余名人员就业问题。通过服务外包，辖区完成专利申请x个、发明专利申请x个。

坚持把服务企业发展，促进企业增收作为任务，不断优化企业发展环境。实行党工委班子领导、科室联系企业制度，定期深入企业现场进行联系了解情况，零距离深度对接，解决企业生产经营中存在的问题，协调处理好企业与周边的各种关系。在万达中心设立企业服务站□x月至x月为解决万达招商中心办公场地紧缺。

创新发货处工作总结篇十

xx职业学院于20xx年6月开始组建创新创业教育办公室和大学生创新创业服务中心，创新创业教育工作正式启动。四年多来，在学院董事会和各级领导的支持下，学校创新创业工作在基础薄弱的情况下仍然取得了一定的成绩，创新创业课程的开设更加有效和广泛，创新创业活动开展更加丰富多彩，创新创业各类奖项的数量越来越多、级别越来越高，创业园的建设和管理逐步完善。

学校创新创业教育中心构建以创业带动就业的人才培养模式为目标，以创业课程和创业活动为抓手，统筹整合校内外创业教育资源，不断创新工作模式和途径，初步探索了融课程教学、专业渗透、实践训练、第二课堂、项目孵化为一体的多元结构的创业教育体系。现将我校创新创业教育进行以下

总结。

创新创业教育工作的发展离不开创业活动的依托，借助各类创业活动为学生搭建多种创业展示的平台，学生通过各个平台的锻炼和实践，促进了自身的不断成长。

（一）创新创业教育中心开展双创系列活动并取得良好效果

近一年来，学院组织各类创新创业讲座、交流活动8次；

各类创业大赛9次；

四年多来共产生1032个学生初期创业项目团队，创业成功70人以上，直接带动相关专业就业153人□20xx年毕业生初步实现创业率达1.65%。

（二）校企互动，资源共享，丰富双创活动 近一年来，双创中心先后和国家级孵化器云南光光机电科技孵化器管理有限公司、独角兽企业汇桔网、甲骨文人才产业基地、官渡区电子商务产业园等4家企业和孵化器达成了深度合作，开展了双创周系列活动4场，邀请成功企业家为学生提供创新创业大赛培训指导和创业讲坛8场，科技展览活动进校园等多种类型的双创活动3场。同时，我们主动带领50余名学生走出去学习社会创业者经验，参加科技、创新、创业展会2场开阔学生的眼界，促使更多学生对创业产生兴趣。

（三）创新创业赛事成绩突出

1、主要赛事状况分析

20xx年5月，我院报名总数突破296项，并且于5月31日举行了学院规模最大的一次校内“互联网+”创新创业大赛，相较于前两年，今年参加互联网+创新创业比赛的人数有了质的提升。相应的，推荐省赛的数量直接达到31项，这将开启我院创新

创业工作局面的新篇章，并且在最终的省赛中我校获得云南省铜奖两项。

20xx年6月在全国大学生电子商务“创新、创意及创业”挑战赛云南省赛上我校学生表现优异，最终玉雕创意工作室获得二等奖、17舞蹈工作室和小白甜证件照工作室获得三等奖。

20xx年10月在“学创杯”全国大学生创业综合模拟经营大赛上继续获得全国二等奖。

20xx年11月我院第一次参加“黄炎培”杯中华职业教育创新创业大赛，就获得云南省高职组唯一的代表队参加全国总决赛，并获得全国铜奖。

2、获奖情况

20xx年双创中心参与指导的各项赛事中，共获得省级奖项8项，国家级6项的优异成绩，已经远远超过过去3年的总和，具体项目见列表。

3、创新创业大赛的意义

20xx年开展了广泛的创新创业大赛活动多场，丰富了我校学生参与创新创业的形式，整个创新创业大赛带动了全校1500余人次直接参与校内大赛，共有60余人次参与到省级、国家级大赛中，其中也有30余老师参与到了学生创新创业活动的指导中。这表明创新创业大赛在学校内起到了良好的带动作用，整个学校已经初步形成了良好的创业氛围。

（四）开展“创业集市”活动

为了挖掘在校生生中对创业感兴趣并乐于进行创业实践的同学，我们于20xx年12月□20xx年6月在创业园开展了“创业集市”活动，该活动共吸引160个学生团队报名，同学们发挥自

身的聪明才智各展所长，三天活动下来，销售额最高达4500余元，利润最高的达到2370元，总销售额近万元。该活动受到了广大师生的好评，这为我们接下来持续开展类似活动提供了很好的案例。

该类活动从小微项目入手为学生提供一个尝试创业的途径，试验初步的创业想法，提高学生动手能力、营销能力等方面发挥了积极的作用。正是该活动对学生的激发，目前有9位参与的同学已经申请能够长期参与该活动并希望项目能够入驻创业园。

虽然已经取得了一点成绩，但是我们学校创新创业工作还任重道远，我们必须清晰认识到目前我们工作中所面临的一些问题：常规性创新创业活动还不够多、学生参与不够、学生创新创业意识仍然比较薄弱、创新创业师资队伍缺乏且能力欠缺、创新创业活动的特色不够、创新创业大赛获奖的层次和数量还有待提升、现有支持创新创业活动的资源不足等。

（一）常规性活动数量和规模不够，特别学生参与度低

现在每个学期开展的讲座和沙龙活动仅在5次左右，能够服务学生的数量比较有限，而且这些常规的活动往往流于形式，内容和质量参差不齐，不能保证活动的质量和效果，也就不能很好实现对学生创新创业想法和活动的激发，没有形成良好的创业活动氛围。

（二）师资队伍匮乏且能力欠缺

做好大学生的创新创业工作，最重要的就是需要一支强有力的师资队伍，而目前实际仅有的5位老师，且普遍缺乏实际的创业经验，能够指导队伍的能力是有限的。

（三）创新创业活动的特色不够

创新创业活动目前还处于传统的讲座、沙龙等活动中，没有鲜明的特色对学生的吸引力不足，也就不能够很好地引导学生参与到创新创业的活动中来，对创业项目落地地支撑不够。

（四）创新创业大赛的获奖层次和数量不够

目前，还没有在“互联网+”省赛实现金奖突破，除了中华职业教育创新创业大赛，其他主流创新创业大赛还没有项目进入国赛行列，所以也表明在双创大赛方面我们还存在着较大的差距。

（五）现有支持创新创业活动的资源有限

活动的开展需要物力、人力、财力的支持，目前都相对比较缺乏，没有专项的经费，要想活动开展得丰富、频繁就需要足够的人手，还需要一定的资金支持以及社会创新创业资源的支持等。

针对以上存在的主要问题，我们接下来将会从以下几个方面努力改善创新创业活动。

（一）扩大常规性的创新创业活动和影响力

1、讲座沙龙活动烘托氛围。

在之前创业类讲座组织经验的基础上开展“创新经外·创业经外”主题系列讲座，该讲座将至少每月组织一次，主要内容涉及创业意识启发、创业机会识别、创业政策解读与利用、创业模式塑造、创业团队建设、创业企业管理、创业企业营销管理等多主题的一系列论坛讲座，两个一次创业主题沙龙，请有经验的创业者到学校为大家分享创业经验。争取两个周一次创业项目路演交流活动，不断给予想创业的同学锻炼的机会，拟选拔20xx级不少于10个优秀的项目进入创业园。

2、多举措提高和发挥教师的指导和帮助作用。

为了加强辅导员在学生创业活动中的指导作用特别邀请昆明市和西山区人社局相关人员开展针对辅导员这一一线指导教师的创业政策解读、学生创业活动指导与参与方式讲解等，要充分发挥辅导员的积极力量。新邀请不少于5位成功的企业家、创业导师成为校外创业导师团队，给予项目提供一对一的孵化指导。

3、提高专业教师创新能力，实现零的突破。

为了提高教师队伍的专业创新能力，我们将邀请汇桔网等合作单位专利与知识产权专家开展专业技术创新、工艺创新方面的讲座，并定期开展针对性的知识产权产出辅导，实践真正意义的工匠精神，拟实现不少于5项知识产权产出，并购至少实现1项的成果转化。

1、普适性创业体验点燃创业星火。主要是通过类似“创意集市”这样的可以高频率、低门槛的活动开展吸引对创业活动感兴趣的同学参与到初步创业的体验中来，为后面其他创业活动选拔和吸引优秀的创业者，该活动将至少带动300人次参与到活动中来。

2、特色产业孵化把握创业风口、聚焦资源支持学生创业项目形成系列化。主要是紧紧跟随云南区域产业和政策良好发展契机以及互联网的风口，结合学院相关专业特色发展创业孵化项目，比如双创中心正在申报建设的跨境电商创业实战中心、新媒体菁英孵化中心、海口工业园区服务中心等，把学生苦于没有项目转化为用项目招募想要创业的学生，总体上这个举措可以至少孵化8个左右的项目。

3、菁英训练营选拔并培训和训练一批合格的创业者和创业项目。主要是对前面环节所招募的部分具有一定创业潜质的学生集中起来，聘请专业的创业项目孵化指导团队进行集中的

培训和训练，然后进行定期的跟踪指导，增加该部分创业者创业的成功率□20xx年拟开展两期，每期培训人数不低于20人。

4、优质项目落地输出产生良好的可持续发展效应。

主要是将前面的创业者的创业项目通过创业园进行孵化和实践，第一步就是先落地，在老师的指导和自己的努力下经受市场的检验，如果有一定的成果或取得了阶段性的成果即考虑对接校外资源走出去，关键是要从政策、金融、人才、市场、技术等方面给予强有力的支持，每年拟孵化可毕业项目不少于4个。

（三）以赛促建，以赛促创 继续提高竞赛获奖的层次和级别。大面积、高频次参加市级、省级、国家级创新创业赛事，通过比赛来选拔优秀的项目、团队，通过备赛来锻炼队伍、打磨项目、完善商业模式，通过比赛激励创业者做好创业项目，最终通过一系列高质量的比赛打磨出优秀的创业团队和实际落地实施的优质创业项目，同时又能为学校带来良好的声誉，目标是省赛金奖以上项目至少1个，总的省级三等奖以上不少于10项。

（四）积极探索专业学习与创业联动，专业实践活动与创新创业活动结合 结合各个系院部的不同专业特点，寻找与专业相关的可能创业机会，然后积极探索引进社会企业力量支持相关专业学生在专业领域内进行创业实践活动，从而可以增加有效的创业项目，并且容易落地，最终实现专业对口的创业带动就业的效果，目前主要在汽修、财务管理、会计、烹饪工艺与营养、护理等专业入手，最少实现5个左右的专创融合特点的项目。

（五）借助校企合作，推动项目数量和质量的提升 积极寻求校企合作的企业支持，特别是引进企业的产品、服务、技术和专利等，招募学生申领相关项目进行创业运营。主要目标企业是云南光谷光机电孵化器下面的望远镜类产品运营、云

南两亚教育的跨境电商人才培养项目、借助汇桔网平台引进相关技术和专利进行项目运营、古滇奇草堂的视力康复与身体疗养项目、九和零传媒的新媒体人才孵化等项目成为推动创业工作的重要抓手。目标是通过校企合作途径孵化不少于10个项目，实现不少于20人的创业落地。

大学生创新创业服务中心起步时间短，工作开展的阻力和难度较大，但处于蓬勃发展时期，今后，我中心将进一步发挥组织动员、资源整合、载体搭建、氛围营造等方面的优势，加大学生创新创业活动的支持和推动力度，培养更多高素质创新创业人才，落地更多实际运作的创新创业项目，推动我院学生勇于创新、敢于创业，充分发挥创业对就业的巨大带动作用。