

# 最新专业认知报告 专业认知实践报告(实用10篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 专业认知报告篇一

通过这两天去贵阳人民广场沃尔玛商场的现场调查以及小组成员所进行的初步交流与分析后，我们对该企业作出的认知情况如下：

### 一、企业基本情况简介

沃尔玛贵阳人民广场分正处于交通方便，人流量大，经济繁荣的地段，进出口采用金字塔屋顶更能吸收热。

作为一个深为民众健康和自身品牌负责的企业，沃尔玛深知食品安全是企业的生命，沃尔玛食品安全体系按照从农田到餐桌的理念，对各类食品从进货，进店，贮藏、处理、清洁、消毒等各个环节严格控制和管理，主要由供应链控制和商场卫生管理两部份组成。

对于竞争者其他超市来讲，它的商品种类齐全、有特色、产品分类很细，能方便各种年龄段消费者选购。

整个超市的布置非常合理，墙壁装扮的色彩给消费者一种温馨的感觉，其他很多的食品都采用绿色蔬菜跟其搭配，显得产品更新鲜，更能刺激消费者的购买欲望。

贵阳沃尔玛超市共有两个：人民广场店和沙冲路店。其经营

的商品种类丰富，琳琅满目，有酒类、保健品、饮料、粮油、调味品、蜂蜜、副食品、即食食品、计生用品、乳制品、日化、速冻食品、糖果巧克力、休闲食品、一次性用品、针纺织品、电子产品等。

## 二、企业的六大优势

### (一) 无需过多的经营广告

沃尔玛，作为商场的霸主，企业的品牌形象，向来以服务最佳、产品质量最优闻名于世。如此庞大的体系，已经是无人不知、无人不晓，因此，沃尔玛一般是不作任何广告的。生活中，我们确实也很难看到与沃尔玛相关的广告，偶尔见到，也只是在电视媒体上一晃而过。任何一家公司或企业都基本如此，当其具有了一定的知名度以后，便没有了花费时间和精力去作宣传的必要性了。而且，如果这个时候再继续搞宣传，反而容易增加顾客的反感，从而影响到公司或者企业的形象，不利于其长远的发展。这一点，许多的公司或者企业都有着大同小异，沃尔玛也不例外。

### (二) 商品的结构严整

其实这些设计都是为了吸引顾客，也许这些商品随处一个超市都能买到，而在沃尔玛却能给顾客一种很新鲜很温馨的感觉。

我们在参观的过程中还看到来三个外国人，他们应该是上级下来考察的，拍了很多商品的摆设照片，所以，任何企业都应该考虑到时刻做改变来与顾客还外部环境协调和适应。

### (三) 商品流转管理情况

仓库管理井井有条，有专业人员对其进行负责，能够确保商品的及时上架与新旧商品的交换。所有商品全部分区管理、

堆放整齐、标示明确。

在运输线上，商品的流转严格按照先进先出的原则安排制作，所有的流程执行比较严格，货物分配有序，对于特殊需要的商品能够保证及时收回与上架。

#### (四)商品种类丰富，富有民族和地方特色

沃尔玛里面的商品，来自世界各地，价值有高有低，而且最受顾客欢迎的还有一个特殊的原因，那就是这里的商品还具有民族和地方特色。很多商品，尤其是装饰品和小吃，大多都是来处世界各地的特产。小吃方面颇受消费者的关注，因为这里的小吃不仅种类俱全，而且口味独特，总能带给顾客留连忘返的感觉。

#### (五)集超市和餐厅为一体，方便人们生活

沃尔玛里面的消费者极多，每天前来购物的人是络绎不绝。俗话说得好：“民以食为天”，有人的地方就有着需要吃饭的一张嘴，沃尔玛充分考虑到了这个问题，所以处理得十分恰当。在这个大超市里面，人们如果感觉到饿了，可以到里面选购自己喜欢的饭菜。在这里吃饭是十分方便的，而且味道优美，价格优惠。

#### (六)庞大的人力和物力资源

##### 1 一大批忠诚的员工

忠诚与利益、企业文化之间存在着密切的关系。企业本质上是利益关系的集合体，企业与员工之间的忠诚必然以利益为纽带，员工对企业的忠诚是实现企业利益的源泉，员工忠诚于企业以增进自身利益为条件。企业文化是人力资源的开发和运用，是契合忠诚与利益的现实平台，沃尔玛为自生的发展，注重于对员工的培养，旨在培养出大批优秀能干、具备高

等素质和极高忠诚度的员工。而工作在沃尔玛的员工，都能达到这样的要求。

## 2高素质的职工队伍

“人才资源是第一资源”，企业的发展靠产品，产品的发展靠人才，人才的成长靠培育。作为沃尔玛这个大型企业来讲，其一直在重点抓科技人才、管理人才。在感情上、待遇上、事业上吸引人才、留住人才、使用人才的同时，能够抓好人才的教育和再提高，根据不同岗位的需要，采取岗前培训，使他们知识不断得到更新，技能不断得到提高，发挥更大的作用。从而激发职工的工作激情和劳动热情，振奋精神，以高昂的斗志和士气，为企业的发展去创新和拼搏。

## 3物品来源广阔

有沃尔玛的地方，可以说是就没有买不到的东西。沃尔玛以其独特的服务和先进的管理体制而闻名于世，在全世界各个地方形成了连锁，商品的周转迅速，来源广阔。其产品和不断更新，将会吸引着众多的顾客，为企业带来丰厚的利润。

## 三、从劣势方面看沃尔玛

### (一) 人流量大时，收银台拥挤

中午和接近黄昏的时候，是人们购物的高峰期，处在这个关键的时刻，偶尔，沃尔玛也会有让人不够满意的地方。经过这一天的观察，我们发现：原来，沃尔玛的出口是很少的，出去的时候，所有的人员都得经过收银台。人流量大的时候，一大串顾客排着队等着付款，而许多没有购买商品的人员也争着从这里出去，这样一来，难免有时候会被围得水泄不通。在遇到如此拥挤的情况下，既给收银员带来不利，也给消费者带来了不便。

## (二) 员工工作时间较长

结合实际调查显示，沃尔玛员工的工作时间在每天8个小时和13个小时之间波动，平时平均工作时间为一天8个小时，节日期间一般一天工作时间超过10个小时。周末加班，有的员工是自愿加班的，而有些并非出于自愿。员工的工作时间较长，从长远方面来看，这是不利于企业的自身发展的。

## (三) 部分商品的运营成本较高

沃尔玛的商品来自全国各地，甚至是世界各地，所以很多的商品在运输线上显得比较复杂，流程颇多，运输成本较高，但价格却比较实惠，从这一方面来看，虽然为消费者带来了利益和实惠，但某些成本却是无法降低的。

## 四、结合电子商务专业谈及企业

企业是经济组织，以谋求利润为目的，企业是市场中的经营主体，它以自己生产的产品或提供的服务，通过交换来满足社会需要，并从中获利，企业是市场中的经营主体，同时也是竞争主体，竞争呢告诉市场经济的基本规律，企业要生存，要发展，就必须参与市场竞争，并在竞争中取胜。

我们参观的沃尔玛算是商业企业，第一点最深刻的感触当然是其外观，两个进出口和收获平台都是蓝色清透的三角锥体，映入眼帘的一长排喷泉作其衬托，给人带来的是无比的美感，让人就算一时不想买东西也想迫不及待的进去看看。

在产品与其他超市相同的情况下，沃尔玛的优势就要着手于他对产品清晰的规划摆放和随意购物环境了，就这点而言，沃尔玛的产品摆设及其服务方式是占优势的。

沃尔玛的产品摆放都很有创新，比如西瓜的摆放，搭有一个棚子，四周都是绿色背景，进去就感觉像进入了温馨的糖果

屋，墙上的装饰以粉色调为主。这是长期以来形成的企业文化，是沃尔玛精神——勤恳、节俭、活跃、创新。沃尔玛有着这样众人皆知的销售黄金法则：

(一) 顾客永远是对的；

(二) 顾客如有错误，请参考第一条。

“让顾客满意”排在沃尔玛公司经营目标的第一位。”其优良的服务态度，决定了沃尔玛在商场的领域将占据了市场的巨大份额，这是值得我们关注的焦点。

网络经济时代，企业不再像传统经济时代一样，仅在现实的经营个别环节上追求低成本和高收益是远远不够的。根据社会环境、资源的不同，企业可能必须在网络上的不同环节中分别追求低成本和高收益，当然各个环节之间存在整合和联系。一方面，从现实观点分析中，网络是怎么也无法取代现实销售体系的。另一方面，如果能用实体店铺与网络市场将企业的销售模式有机地联系起来，那么这样的企业将会拥有更多的竞争优势。

作为电子商务专业的学生，我们不仅要学会利用专业知识去看待这个网络市场，也要积极地融入到社会实践中去，多作市场信息的调查与研究，更多地去了解各家大型企业和公司，并将所学的企业管知识运用到实际情况中去，在学电子商务的同时，让企业管理与之有机地结合起来，达到学以致用，各科通用，从而更多地创造出自身的经济效益！

## 专业认知报告篇二

一转眼的时间，我们就度过了大一的这段美好时光，期间，有快乐，有悲伤，有激情，也有过痛苦，也彷徨过，迷失过，可是我们最后都挺了过来。大家都说大一是一个过渡期，让我们来适应大学生活，并摸索出属于自己的路。是的，我们

明白了自己要走的路，知道了该怎样去安排自己的学习、工作、娱乐和休息，明白了怎样去争取、去拼搏一个属于自己的天地！接下来的三年里，我们就要按照自己对人生的打算，走上征程.....

## 一. 一年来的大学生活总结

可以说，我的大一生活并不让我自己满意，也不会让老师和家长满意。这一年的时间里，我把学习给放在了次要的位置上，没有把太多的精力投入到学习中去，也因此自食恶果，去年和今年的两次期末考试中都各有一科的成绩让人失望。大把的时间被我荒废掉了，现在想来，有点可惜了..... 毕竟，这么多的大好时间，可以用来做更多有意义的事啊！总结一下自己一年的生活，又有了更深的认识.....

### 1 学习总结

从必修课到选修课，我在这一年里适应了这和高中完全不同的学习方式。从上一年的高数、英语、政治经济学、经济法概论、思想道德修养与法律基础、管理学，到下学期的西方经济学、近代史概要、会计学，加上体育，以及选修的大学英语及人际关系学，我学到了很多很多，必修课的专业知识自不必说，而选修的人际关系学也教给了我很多做人的道理.....

这些课程中，我认为它们都很重要，比如，政治经济学和经济法概论教给了我们很多关于经济学的基本知识和相关法律等，相当于是对我们国贸专业的入门启蒙！管理学交给了我们如何去做一个合格的管理者和如何更好的配合管理者的工作等；而思想道德修养与法律基础则教给我们做人的道理和准则，告诉我们，学习知识重要，但学习做人更重要！每周一节的体育课让我们不会把身体的锻炼落下，毕竟身体是革命的本钱啊！下半年的课程相当于是上半年的延续和加深，高数和英语一直是学习的重中之重，每个人都没有理由忽视它们，老师

也很重视我们对这几门的学习，生怕我们学不好.....会计学上我们学习了会计的基本原理和运作等，西方经济学则让我们更深层的了解了“经济”这一复杂而又深奥的字眼.....而选修的人际关系学我非常喜欢，它教给了我很多书本上学不到的知识，教给我们怎么去处理人与人之间的关系，如管理者与基层、家庭之间、男女关系、宿舍关系等等.....

总之，学校给我们创造了很好的机会和条件，就看我们自己能不能、会不会把这些利用起来。我自己觉得自己就没有能利用好这些资源，荒废了好多的时间，也逃过一些课，有人说，没逃过课的大学生不算大学生，可现在我觉得这是错的，逃过任何一节课，都是一次损失，属于你的损失！那么，以后的时间里，我一定会好好利用上课时间，不再放过一节课，学好老师讲的每一个知识，决不让属于自己的东西损失掉！

## 2 生活总结

这一年的生活中，说真的，有很多让我感动的地方。我们班这103个人，从军训开始就结下了兄弟姐妹之情，之后不断加深，这一年来，虽然男生和女生之间的交流还是少点，同学之间的小摩擦也时常出现，但是趋势确实好的，大家感情越来越深，接触越来越多，距离越来越近，相对其他的班级，我认为我们班的同学间的感情是最深厚的！

从开学军训时的竞相高歌，到送别教官的不舍之情；从甲流时的众志成城，到有人住院时大家不顾安危的看望、送物品；从每次班会大家的竞相发言，到班主任老师对我们的深情关注；从我们班承办系元旦晚会时全体成员的倾力协作，到我们成功举办这一系级盛况并为我们班挣得偌大荣誉和赞扬；从春游前大家的积极准备，到春游时大家的惊险刺激、欢歌笑语；从大家每次给班级荣誉争光而毫不推辞，到大家每次做值日时的毫不推诿.....这一切的一切，都让我深深地感动，我以我能留在这么一个优秀的班级为荣！

### 3 自我评价

实际上，我对我上半年的作为表现还算满意，但下半年因为一些琐事有些丧失斗志，失去了上进心，对诸事都不想去尽力争取，甚至有混天度日的想法！这个暑假里我想了很多，想通了一些事，认识到了自己的错误，看清了自己性格上的一些缺点，决定改掉自己的坏毛病。做事要果断一些，不能畏首畏尾，对一些应该争取的东西，就尽力去争取，不能给自己留下遗憾，最重要的是要改掉自己懒惰的习惯，机会不会留给懒惰的人！

## 二. 对国贸专业的认识与思考

### 国际经济与贸易专业简介

#### 国际经济与贸易专业(wto方向)本科培养目标

本专业培养能较系统地掌握经济学基本原理和国际经济、国际贸易的基本理论，掌握国际贸易的基本知识和基本技能。了解中国对外贸易和当代国际经济贸易的发展现状，熟悉通行的国际贸易惯例与wto规则，以及中国对外贸易的政策法规，了解主要国家与地区的对外贸易状况，能在涉外经济贸易部门、外资企业及政府机构和科研院所从事国际经济与贸易业务、管理、调研与教学科研等工作的复合型、应用型的高级专门人才。

业务培养目标：本专业培养的学生应较系统地掌握马克思主义经济学基本原理和国际经济、国际贸易的基本理论，掌握国际贸易的基本知识与基本技能，了解当代国际经济贸易的发展现状，熟悉通行的国际贸易规则和惯例，以及中国对外贸易的政策法规，了解主要国家与地区的社会经济情况，能在涉外经济贸易部门、外资企业及政府机构从事实际业务、管理、调研和宣传策划工作的高级专门人才。

## 1 学习目标

### 知识和能力

1. 掌握马克思主义经济学基本理论和方法；
2. 掌握西方经济学、国际经济学的理论和方法；
3. 能运用计量、统计、会计方法进行分析和研究；
4. 了解主要国家和地区经济发展状况及其贸易政策；
5. 了解国际经济学、国际贸易理论发展的动态；
6. 能够熟练地掌握一门外语，具有听、说、读、写、译的基本能力，能利用计算机从事涉外经济工作。

## 2 学习框架

主干学科：经济学、统计学

主要课程：政治经济学、西方经济学、国际经济学、计量经济学、世界经济概论、国际贸易理论与实务、国际金融、国际结算、货币银行学、财政学、会计学、统计学。

主要实践性教学环节：包括社会调查和专业实习等，一般安排6周。

修业年限：四年

授予学位：经济学学士international trade and economy(economics) 国际经济与贸易专业 本专业培养具有开放的国际视野和宽广的学科背景，突出的创新意识、开拓精神和实践能力，能胜任外经贸企业及政府部门的经营、管

理、咨询服务、进出口贸易与网络营销等工作的复合型高素质专门人才。

全英文教学课程：商务沟通英语、国际经贸函电、经贸英语选读；

双语教学课程：信息系统概论、国际营销学；

模拟操作训练课程：国际贸易实务；

研究型课程：国际贸易专题；

讨论型课程：世界经济专题 wto 专题。

就业方面，最好是大的国际贸易公司了，有实体的，有进出口权的，有报关报检资格，可以既接触外国客户又联系国内工厂。但要找到这样的工作可是有一定难度的。但前提是英语要好，非常好。可以从事报关、报检，物流(货贷)等工作。其实找什么样的工作没有定式，只是看个人的爱好兴趣了。倘若口才好的话，也可以做营销啊，很锻炼人的。做什么并不重要，关键是能否从中学到东西，从课本上学不到的知识。经历很重要，有用的是历练，没用的是磨练，无论什么都是锻炼。要把握每一个过程才对。

### 3 国贸专业比较具体的职业和工作单位

(1) 从事专业外贸公司的进出口业务工作；

(2) 从事各类自营进出口生产企业、科研机构等的进出口业务工作；

(3) 从事各类外资企业的进出口业务工作；

(4) 从事各类专业的报关、承运货物等国际物流工作；

(5) 在各类涉外型的企业、机构从事初级财务工作及业务管理工作；

(6) 从事国际市场调研、策划及国际贸易纠纷调解的辅助性工作；

进外企需要的证书接受的培训？

证书：

(1) 计算机国家二级证书；

(2) 英语四级合格证书；

(3) 商务英语初级证书；

(4) 外销员合格证书；

(5) 书法相关等级证书；

(6) 报关员资格证书；

(7) 商务英语二级证书。

培训：

(1) 掌握计算机应用能力，会使用相关软件进行进出口业务操作。

(2) 掌握网络使用技能，具备网上贸易的能力。

(3) 具备初步识货验货的能力。

(4) 熟练掌握外贸单证的制作。

(5) 熟悉进出口货物报关、运输、检验、结算等各项流程，并能熟练操作。

(6) 掌握会计的运作程序，具备简单财务核算的能力。

### 三 对国贸专业从业人员的调查报告

假期里我请教了同样学经济类专业的在深圳一家外资企业工作的表哥和表嫂，听取了他们对我这一专业的忠告和建议，受到了很大的启发，感慨不少。

#### 1. 有关从业人员对情况的介绍

他们向我介绍了一些情况：

首先，用人单位对应聘者的英语要求颇高，最好过英语六级，口语要好，表达流利，计算机最好过三级。

普通学校毕业生与重点大学毕业生的差别，前者确实有一些硬性条件上低于后者，用人单位更热衷于对后者的招聘。另外，企业更注重应聘者的实际工作能力和内在素质及工作经验，大多数的企业都喜欢有工作经验的人。

当然，就业的过程中还有着这样那样的问题，还要我们随机应变。

#### 2. 从业人员的忠告和建议

(1) 在校期间，加强口语练习，并打好英语基础，通过英语六级考试。

(2) 如果有时间和精力，并且家庭允许，尽量深造考研。

(3) 我们不应因自己的学校而低人一等，要努力充实自己，增加自身实力，多学习一些专业知识，并考取一些资格认证。

(4)在校期间，可以利用业余时间打工，添加工作经历，为将来就业做好准备。

### 3. 我的启发与感受

## 四. 未来三年自己的学习规划

### 1. 学习目标

通过一年的学习，我对国贸专业有了进一步的认识与了解。了解到了国贸专业的培养目标，本专业需要了解和必须掌握的知识以及我们可以报考的证书或者是报关，报检等，还对本专业的就业前景有了初步的了解。大学就是一个小小的社会，我们已经踏入了半个社会，在其中，我们可以锻炼我们的实践能力，对于我而言，未来三年我的学习目标那就是全力以赴的准备考研，这是梦想，也是目标，而且是必须达到的目标，同时抓住机会锻炼自己的实践能力。

### 2. 学习规划

在课程方面，我要努力使自己每次的成绩达到“优秀”，一份优秀的成绩单，不光是对自己的肯定与鼓舞，也会对我的人生，对我以后的生活起到重大的作用。像英语，高数这样的课程坚决不能放下，要不断的复习，牢牢把握这两门课程。英语作为世界通用外交语言闲的尤为重要。加大单词的积累量，同时，多听，多读，多练，做到说得一口流利的英语，并且运用到实践当中。还有对于刚才上面提到的那些课程，看起来好像很多，很难，但是我相信，在老师的指导和我自己的努力下，我会充满信心，达到自己的目标。

学好专业课是非常必要的，不断要求上进。专业课对大学生来说是至关重要的，所以不容忽视。

我认为，作为一个新时期的大学生，光学习自己课内的知识

是不够的，所以我规划在以后的大学三年中，自己学习点东西，如电脑啊、小语种啊之类的。在这个充满竞争的社会里，只有不断的充实自己，才能使自己融入这个社会，适应这个社会。

### 3. 规划实施的措施

上了大学，不代表我们要抛弃高中时优良学习习惯，我们仍然需要刻苦钻研坚忍不拔的学习精神，另外还要掌握科学的学习方法，并且要端正学习态度。要有钻研的精神，更要有刻苦的决心和毅力，上课认真听讲的同时更要做好课后巩固和复习。我们是名副其实的大学生了，学习的科目多了，没有老师的指导了，因此很难很好的掌握全部知识，因而我们更多的要靠自学。要学会独立，善于抓住重点，学会学习。另外，要培养学习的兴趣。只有当我们对一件事情感兴趣时，我们才会付出精力与热情去做好它，以此来证明自己的价值。因此呢，我在学习的时候，会多考虑我的兴趣爱好，这样我就不会对学习产生厌恶情绪啦！这样学起来就会达到事半功倍的效果啦！

对于大学生而言，学习本专业的知识是第一位的，对各种学科知识有所涉猎也是非常必要的。所以呢，图书馆是我们最好的资源了！我们应该充分利用好这个宝贵的资源，多去图书馆，多看一些书，查阅相关资料等。

### 五、结束语

这一次认知实习，让我接触到很多学校没教授过的知识，也懂得了一些为人处世的道理。在实习的这二十天内，我每天的工作时间都在十五小时左右，甚至更多，有时碰上阴雨天气会很疲劳，但我很珍惜这次实习工作，这不仅仅是为了写这一份专业认知实习报告，更是为了锻炼自己，增加工作经验，拥有吃苦耐劳的精神，所以无论风雨我都坚守在“岗位”上。这次实习，由于才疏学浅，我大部分时间都在干杂

活，亲身做的有较高技术性的工作很少，不过看得多了，多少也会对自身所处的岗位和工作有所了解，对以后自己的就业形势有所认识，也对国际经济与贸易专业有了更深的认识，这是一次有重大意义的实习，我相信有了这次经验我以后会做得更好。

## 专业认知报告篇三

在上楼之前，我深知，最能体现企业高雅的关键部分是它的

离群独调，俄倾，感觉我的理论貌似是错误的

良久间，体会颇深

一次次心潮涌动

听了它磁性般的指导也让磁化的我充分的明白

1、鸡蛋是要母鸡孵化才能变成小鸡

比喻中道理深刻，成功也需要别人的帮助

2、我们都吃自己种的，比如鱼

不要诧异，只要敢想就能成，鱼我们也能种出来，只要我们坚信

3、程序虽枯燥，但我们要向所有我们的知亲保证，我们绝不是枯燥的人

从他身上我体会到经理怎么了？经理也是人，将来我们也能成经理！

## 专业认知报告篇四

目的和意义：为了让我们把所学的专业知识与社会实践结合起来，深入了解自己的专业，体验作为新闻工的实际生活以及媒体的业务运作，理论联系实际，在实践中领悟专业基础知识与技能，了解日后就业的职业工作内容和性质等实质性内容，学校安排我们12新闻班全体同学进行了为期二个月的认知实习。

20xx年2月22日—7月24日这段期间，我被安排在“合肥晚报—服务热线”进行实习工作□20xx年8月2日—8月26日期间，自己联系，在《中国食品质量报》安徽站进行实习工作，开始了在学校时完全不一样的生活。实习结束，回想起在暑假实习的那段日记，心里感触颇多。

实习过程：

第一次道报社时6月22日，我跟班里其他三个同学一起去合肥晚报广告部报到。因为是第一次去，里面的人我们都不认识，里面的工作人员也都在埋头于自己的工作中，我们几个人都坐在那狭小的办公室里坐也不是，站也不是的，觉得自己实在是多余。下午的时候，孙处把我和胡同学叫去，说“服务热线”那边也缺人，问我们可愿意去，想想自己在这边也实在是“多余”和那边的“缺人”，和学校说的“服从报社安排”的叮嘱，我和胡同学去了“服务热线”那边，开始了在“服务热线”为期一个月的接热线的实习内容工作，就这样懵懵懂懂的开始了我的暑假认知实习。

实习的前两天，马主任说我们主要是了解工作内容，学习一下陈姐和郭姐是如何接热线的，同时要熟悉和准确了解服务内容和价格等工作细节。

两天之后，正式上岗。刚开始的时候还觉得挺新鲜，但是时间一久就没耐心了。但是马主任说接电话时一定要热心、思

想汇报专题真诚和耐心，因为也许我们的一句话就会影响到晚报社的声誉。在本着不给晚报社丢脸，不给学校丢脸的“工作态度”，我在那认真踏实工作了一个多月。我知道。即使遇到“服务热线”解决不了的问题，也要做一个良好的倾听者，俗话说“良言一句三冬暖，恶语伤人六月寒”，我们的宗旨就是让读者和客户满意。

有好几个都是因为对服务内容不太清楚，让客户在电话那边等了好久，实在是很过意不去啊。渐渐地我知道只有熟悉工作内容和条款，是每个细节都不能放过的那种，才能真正的帮助读者和客户，更好地为读者解决生活中遇到的实际问题。工作一定要有耐心和细心，读者和客户的需要时半点马虎不得的。

其实在“服务热线”的那段日子，虽然渐渐地实习的内容也熟知了，得心应手了，但和客户，更好地为读者解决生活中遇到的实际问题。工作一定要有耐心和细心，读者和客户的需要时半点马虎不得的。三、心得小结。

其实在“服务热线”的那段日子，虽然渐渐地实习的内容也熟知了，得心应手了，但是心里多多少少还是有一点不甘心和觉得委屈。看到报纸上班里同学熟悉的名字出现在一篇篇新闻报道中，听他们说自己跟跑新闻的经历，我心里实在是羡慕，觉得他们好充实，真的把两年学到的东西运用到了实习实践中了。我把我的心里的真实的想法告诉了黄老师，黄老师耐心的开导我说：“哪种实习不是一种认知呢？”也许我没有学到采写新闻的技巧。但是步入了社会就会有所收获的，而这种经验和收获也都会是一生受益的，是隐性的，但是日后的生活和工作都是用的着的。一番话，让我心里平衡多了，我的实习也变得有意义，有价值，有收获了。

在“合肥晚报”实习了一个多月后，我觉得我没有给单位、学校和我自己丢脸，同时我也很清楚，我知道，我来实习认知的主要目的还是为了学习和自己专业和以后就业有关的东

西，积累社会经验和工作经验，于是离开“服务热线”后我有了打算：一是好好“修炼”一番，把底子打好，泡图书馆，多积累专业知识和百科知识，而是自己好好找，联系其他媒体实习单位。

在一个偶然的的机会，我看到《xxx报》安徽站提供实习生岗位，抱着试试看的态度，我打电话过去，老总很礼貌地说“那你先来登个记吧”，我心花怒放！

8月2日是我在《中国食品质量报》安徽站实习的第一天。由于之前实习过，所以我去办公室的时候很自然地先从基本的打扫卫生开始，然后熟悉电脑文件和办公文件等，翟站长看我如此“自觉”，微笑着说“小丫头，不错嘛，好好干，才来的.时候也许有点不适应，别紧张啊，呵呵……”其实，我这次心里一点也不紧张，心里还感觉甜甜的。看来，在合肥晚报的实习还是有收获的。

《中国食品质量报》是国务院下属的机关党报，监督和管理全国食品质量安全，规范国家食品企业行业，保障消费者的安全，按照国家颁布的《食品安全法》规范健全食品行业。

在站实习的日子里也算轻松，每日在电脑里看看文件，发发稿子，打打稿子，基本的工作流程和一办公室文员是差不多的，因为全国性的报纸的信息量和信息源都是无限宏大和宽广的，其登报的xx的重大性和其内容是关乎国计民生的大事，其新闻定向准确、细致，同时也有点窄，于是在站的日子里发的新闻稿质量可嘉，数量不多。

实习的第五天，我就被安排和站里的刘一起去外出采访，主要是出差参加一啤酒企业在天长市的奠基仪式，临走前，翟翟站长对我叮嘱说“小慈啊，这是你第一次出差，一定要学会多观察，细心点，做新闻的一定要有的就是敏锐，的新闻敏感，还有基本的设备要学会使用，照相机，摄像机之类的没事的时候就多琢磨琢磨，刘带着你，俗话说“师傅领进门，

修行在个人”，要学会学习，出差回来，就由你主笔写这篇新闻稿，练练笔……”一番话说的我心里暖暖的，手里痒痒的，同时也自信满满地。事实与自己的想象还是有点差别和出入的。我以为所有的新闻素材都要自己挖掘，原来“出差”只是去吃个饭，参加仪式，然后主办方把资料给我们，我们再回去根据所给的资料写“新闻稿”，太格式化了，没有挑战性，不由得让我这个对“采访”颇有好奇的“小牛”心里凉了一大截。

回来的半天，根据主办方提供的资料写了一篇类似于宣传稿的新闻稿。翟站长稍作修改后发到了北京部。没想到。两天之后真的在《中国食品质量报》上看到了自己写的稿件，那种兴奋时无以言表的，心里像吃了蜜似的甜甜地恨不得全世界的人都知道。

虽然我写的稿件类似于宣传稿，也有一种浓浓的“新闻腔”，可是牛刀小试带来的喜悦还是无法阻挡的。我知道，向来是“无冕之王，”针砭时弊，为国为民，“铁肩担道义，妙手著xx”我的这篇“小豆腐块”道那样的境界还有很长很长的距离呢。也许，甚至在好多人眼里是不屑一顾、不值得一提的，但是，我知道，我跨出了艰难的第一步，后面的困难在所难免，但是也无所畏惧了。

在站，我只实习了短短的25天。在这短短的25天里，我学到了一生都受用的知识，当然这些知识从书本上也是学不来的。翟站长对我很不错，教会了我很多受用的知识和社会经验，刘对我很关心和照顾，谢谢翟站长和刘！

两个月的实习，期待过，失落过，委屈过，奋斗过，笑过也哭过。这两个月真的让我学会了很多很多……在学到东西的同时，也发现自己的不足，知识储备远远不够一个优秀的新闻工。眼高手低的毛病也一直存在，并一直努力克服中深深体会到踏入社会的辛酸和我无奈，理解和领悟新闻工的辛苦和不易。实习结束了，但是我觉得我们要走的路还长着呢。

实习结束了，学习还一直在进行中。

## 专业认知报告篇五

实习单位：

实习时间：

为了以后能更好的适应工作和学习，学校组织到佳木斯广源物流配送中心与佳木斯防爆电机厂进行为期5天的实习。主要是熟悉物流的作业流程，掌握物流的工作流程，以便对我国的物流业能有更深的了解。

了解物流特点，物流工作流程，工作设备，并针对这些实践依靠自己所学的理论提出自己的观点和看法。

佳木斯广源物流公司是一家综合服务型物流企业，主营国内公路零担运输和空运代理服务，公司秉承“承载信任、助力成功”的服务理念，以每年超过60%的增长速度在中国物流行业迅速崛起，并获得“全国先进物流企业”等荣誉称号。一直以来，广源物流视客户为一起成长的亲密伙伴。在广源眼中，客户所托付予自己的，不单只是一件货物，更是一份沉甸甸的信任。既然承接了客户交付的信任，就一定要把这份信任安全送达收货人手中，帮助客户获得生意的成功。

佳木斯防爆电机有限公司制造厂，成立于1984年，现有员工500人，技术人员100人。是一个有着二十年研制、生产各种防爆电机的企业。是中国化工装备总公司、中国石化总公司的定点生产厂家。公司主生产等系列三相异步电动机。广泛应用于石化、化工、起重、冶金、煤炭、医药及粮食加工等部门。

公司始终坚持“发展为源、全面领先、追求双赢，安全环保”的经营理念。佳木斯防爆电机有限公司技术力量雄厚，

各类专业加工设备齐全，工艺先进，具有完备的试验手段和质量保证体系。多项产品获国家、部、省的段秀产品奖和专利项目。是国内生产防爆电机产品品种最多，规格最多的集科研、生产、安装于一体的专业公司。

在广源物流公司的实习过程中，我了解到随着世界经济一体化步伐的加快，国际经济贸易发展日益活跃，我国的物流行业得到迅速发展。虽然这次实习时间很短，却给我上了人生历程中不可或缺的一课。对于物流，我只是知道它是集：运输、储存、搬运、包装、流通加工、配送、信息处理等基本功能实施的有机结合。但没有想到它的实际操作却没有这么的简单。通过十一点作为国人的物流人士有着切肤的体会。

货物运转速度慢，货差货损率高难以避免，高层货架利用率严天的简单了解，使我对于物流配送有了更加深刻的认识。中国的物流业虽然没有国外发达，但这并代表中国物流业的落后，一些原则性[譬如中国劳动力廉价的国情]严重的制约了中国物流业信息技术化的发展速度。野蛮的装卸态度更是制约中国物流业发展的瓶颈之一。这次实习让我从实践中了解到了物流，使实践与理论更好的结合。在这里我深刻的领悟到了一个观点：推动你的事业，不要让你的事业来推动你。

而在佳木斯防爆电机厂的参观实习中，使我能有机会接触到专业中的那些“只闻其声，未见其人”的大型设备，能了解到理论与实际操作的不同，了解到了目前工业水平的现状，收获颇多，感触也颇多。

一直以来，书本上的知识总是以一副高姿态凌驾于实际之上，课堂与实践脱节，而我也一直渴望能有这样的机会，能亲身到现场，去了解工人师傅是如何操作机械的。真正到了现场，才发现很多书本上的道理到了实际中我们并不一定能做出来，有工艺的原因，也有材料的原因；而与此相反的，很多理论不可行的东西，却能在师傅手中，凭借丰厚的经验和娴熟的技巧给予以实现，不得不让人叹服。

1、进货堆放货物时不能只顾着一时的方便，应该考虑到出货时的方便，不能耽误客户的时间，因此要按照标准把货物堆起，堆放要整齐合理，以免倒塌。

2、要严格按照仓储管理的要求，对于过期的货物要及时与厂家联系，并得到应允后及时销毁，不要堆积在仓库中，浪费仓库容积，更不要和正常的商品同放一起，带给人一种杂乱无章的感觉。应该另外准备一间仓库，使那些一时无法销毁的商品有地方储存。

3、目前物流中心正面临许多问题，批次越来越多而批量却越来越小，造成物流管理上的一个难点。产前物流，企业内部物流，销售物流，在供应链的管理上如何把握住这三块之间的关系。国内的物流利润太低，仅占5%，如何把利润搞上去。面临一系列的难题，物流中心还得多借鉴国外的物流策略，提高自己企业的效益。

4、仓库高层货架的利用率过低，有的不到三分之一；野蛮装卸导致货损、货差率过高。

建议：加强各部门之间沟通和联系力度，合理分配各部门之间的物流作业，有效利用物流配送中心的作业区域，利用空间、设备、人员和能源；最大限度地减少物料搬运；简化作业流程；缩短生产周期；力求投资最低；为职工提供方便、舒适、安全和卫生的工作环境。

通过这次实习，我学会了许多书本上学不到的知识，能够把书本上的理论运用到实际上，实践是检验真理的唯一方法，只有到实际中去，才能真正认识理论其中的意义。非常感谢海星物流配送中心能给我这个难得的机会，让我受益匪浅。也非常感谢学校给了我这个机会，为我的工作积累了经验，奠定了基础。

## 专业认知报告篇六

实践是检验真理的唯一标准。在课堂上，我们学习了很多理论知识，但是如果没有我们在实际当中不能灵活运用，那就等于没有学。实习就是将我们在课堂上学的理论知识运用到实战中。我们怎样才能把课堂上学的理论知识灵活运用到实际生活中?怎样才能更好的了解我们的专业呢?怀着很多的疑问，很多的新奇感，我们走进了xx市的几家公司。

在这些天里，我们看了这几家公司的记账凭证，总账，明细账，报表等账簿。从中我学到了很多课本上没有明细指出的方法，让我对这个行业有了更进一步的认知。在此，我要感谢学校领导和以上这几个单位负责人给了我们这次认识自己专业的机会。

专业认知时间自20xx年6月1日至6月5日，认知实习地点安排在xx市xx农场□xx市xx房地产开发有限公司□xx股份有限公司□xx啤酒企业集团等四个单位进行，食宿在学院，采取集中组织实习和以听讲座，实地参观，业务见习的方式进行专业认知实习。

1、5月30日星期日晚8:00-9:00由会计专业组开专业认知实习动员大会，向我们讲实习目的，实习内容，实习指导教师，实习分组和实习纪律等要求。

2、6月1日，星期一上午，我们达到xx啤酒厂。首先，由xxx副总给我们介绍了啤酒厂的概况和发展，然后和我们分享了他作为会计的`感受:怎样当好家理好财。怎样怎样合理降低税收，提高企业的经济利益。目的是为了使我们了解企业生产经营情况，内部管理，规章制度，企业会计机构设置与会计岗位职责要求。下午:见习企业会计核算程序，会计凭证填制与审核，会计记账与查账，会计报表编制与会计档案管理的要求及方法，为我们学习会计电算化专业知识奠定了基础。

3、6月2日，星期二今天我们来到了xx农场，上午听了企业情况介绍，参观了农场会计工作程序，原始凭证，记账，会计账簿。下午，见习企业的记账，审核，报表的编制与档案管理，了解会计核算与业务处理等基本的业务知识与处理方法。在见习的过程中，发现现金日记账并不是按月结，出现了每几天就有小记，累计，到月末又有本业合计，累计。了解到农场的工资发放是记入主营业务成本科目的，这些都是理论知识在具体问题的不同表现形式。

4、6月3日，星期三上午，到xx房地产开发有限公司。首先，听取了xxx科长对企业情况简介，然后，见习房地产开发公司会计工作程序，记账与查账等工作，让我们了解房地产会计核算的基本要求与核算方法。了解工作实务。其中，房地产公司的生活费因是主要的支出之一而记入开发成本(开发成本等同制造业的生产成本)。

5、6月3日，星期三下午，见习学院非营利组织会计实务。了解企业财务会计与非营利组织会计的异同。了解和掌握非营利组织会计的基本要求和核算方法，非营利组织的账务处理比营利组织企业账务简单。对于学校来说，存在的只是政府拨款，收学费，发放教职工工资等大的账务处理。

6、6月x日，星期四，听取了xx市财政局会计科长□xx区财政局会计股长的会计职业道德与会计职业资格考试讲座。目的是让我们了解到会计发展及其作用，会计职业道德和会计几职业资格考试要求，明确以后应该注意的方面。

7、6月5日，下午。参观xx公司会计工作实务，会计核算方法，了解xx公司的会计核算与程序，核算的特点，核算处理办法。现场观看了会计人员运用电脑作账的程序，为我们解释了如何运用电脑作账，用电脑作账代替手工作帐，减轻了会计人员的工作强度，提高了工作效率。

在为期五天的专业认知中、。我学到了很多书本上我学不到东西，通过这次的认知给我们提供了一次理论联系实际的机会。在认知过程中所学到的让我受益匪浅。为我在以后的学习中打下了基础。看到了不同企业之间的会计核算，不同性质企业自己的会计有着不同的记账方法。在认知中我学到的知识不仅只局限在工业，我们接触的有农业，非营利组织，制造业，让我们耳目一新。

学习了将近一年的会计理论知识，在这短短的5天中，方才让我意识到自己以前是多么的无知，盲目的以为自己学得够好了，可是一看别人作的账才发现自己能看懂的很少，到那时才悔恨书到用时方知少。不同行业的公司经营的项目不同，自然要使用不同的会计科目。我们到目前为止所接触的会计行业还只是很小的一部份，要戒骄戒燥，慢慢的积累我们的理论知识，厚积而薄发，这样才能在滚滚的经济潮流中独占一角。在参观的企业中，尤以xx股份有限公司的账作得最好，毕竟这是一家准备上市的企业，平时就要严于历己，注重细节。这样才不会因突发情况而手忙脚乱。

## 专业认知报告篇七

服务是利润的源泉，是饭店成功的根本。酒店要成功就必须从两个方面来促进服务——客人. 员工。

一方面客人是服务的主体，只有为客人提供了优质满意的服务，饭店才能获得利润。另一方面，改善员工的服务态度就等于提高客人的满意度。

通过这次实习参观了六家酒店，使我对所学专业进行了系统. 综合地了解，全面的深刻地了解了行业发展的情况，培养了对专业的兴趣和扎实的实践技能，把所学的理论知识和实践操作有机的结合起来，全面提高了自身的综合素质，明白了要扎实学好专业文化知识，懂得灵活运用，提高解决事物的能力，在实践中学习和巩固理论知识。做一个合格的酒店人，

开创自己的职业生涯。

初步了解, 点亮希望

## 一、实习单位与时间

xx年11月22至26日, 在老师的安排带领下, 我们先后参观了农垦科技培训中心、绿桥、金凤、金版纳、傣园五家酒店。

## 二. 实习单位概况

农垦科技培训中心, 一家没有星级的小宾馆. 但以自己独特的经营方式立于酒店市场的不败之地. 宾馆占地面积不大, 共47个房间, 102个床位. 自1999年开业开始, 以客房安静, 有停车位的特点, 为广大中低消费者提供了良好的住宿环境. 且价格便宜, 安全舒适. 宾馆主要以接待团队为主要客源, 配备餐厅, 提供早点. 赢得了很多回头客.

绿桥饭店是一家三星酒店, 大堂结构形式为越式. 从1993年以农垦分局招待所为名经营后经过扩建装修, 到xx年被评为第一批西双版纳绿色旅游饭店. 共186间客房, 兼有桑拿、销售、夜总会、商务中心, 也有可200人开会的大会议厅, 小会议厅可30人开会. 接待婚宴, 餐厅可400人就餐, 兼有火锅外包. 共九个部门, 包括销售、客房、餐饮、保安、人事、工程、财务、纪检部门。

金凤宾馆地处景洪市中心地段, 交通便捷, 集娱乐、餐饮、商务为一体, 是一家三星酒店共占地9428平方米, 客房117间. 大会议厅可201人开会, 小会议厅可55人开会. 餐厅可供500人就餐, 另外还分有其他小餐厅, 各成特色. 酒店以粤菜为主, 兼有其他各种本地特色菜. 酒店提倡打包服务, 展示了农垦绿色的主题, 旨在为客人营造“家的温馨, 家的氛围”, 使饭店的客源源源不断。

金版纳大酒店属云南铜业集团公司管理。1994年8月开业，是西双版纳第一家通过质量体系验证的三星酒店。占地40亩，共149个房间、8个套间、12个单间、129个标间。主要以接待团队、单位、网络为主要客源，同时接待各种会议，多方面经营。xx年被评为云南省最佳金牌婚宴名店。到xx年又被评为唯一一家西双版纳中国饭店协会的百家优秀品牌。

老傣园占地278.8亩，共429间客房，属四星酒店。而新傣园则占地113.8亩，81间房。内设有总统套房、多功能会议厅、中西式结合自助餐厅、游泳池、网球场等。正式成立于xx年4月29日，是西双版纳首家酒店集团管理公司，包括新傣园、老傣园、皇冠酒店，均呈园林式。

全面了解，放飞理想

实习过程中的异同

在各个酒店经理堵塞带领下，以参观、问答的方式进一步了解了各个酒店的各方面情况，每个酒店各成特色，以独特的经营方式吸引不同的客源。例如，绿桥以认真细致的工作态度，绿色环保、低碳为主要发展方向经营。金版纳以效率和结果为指向，在提供优质服务结果的同时，更要讲求效率。

## 专业认知报告篇八

20xx年5月30日，我们金融1102班在xxx老师的带领下xxx证券公司进行专业认知实习。

这次实习，旨在让我们对自己所学的专业有一个初步的了解。提高运用所学知识分析问题、解决问题的能力。对金融相关部门机构设置和基本运行方式有初步的感性认识、拓展视野。为今后更好地将理论和实践结合打下基础，也为将来步入职场作好铺垫。

认知实习的目的是让大一学生尽快地了解社会、认识社会。逐步明确自己的专业特点和职业定位，更清楚、更明白地了解自己所学专业的具体内容、明确学习目的。让我们明白仅有专业知识是远远不够的，我们还要学习很多别的知识，具备各种能力。

## 金融专业认知实习报告金融专业认知实习报告

我们这次实习主要分两个阶段：大致参观证券公司中的工作环境，在会议室听有关人员的演讲。本次实习在班上选出了6位积极的同学，在此次实习中体验“免费开户”活动。

在这次实习中，我们班选出了6名同学体验开户，我也主参加了这一活动。刚进公司就有热情的工作人员招待我们，在他问了哪些同学要开户之后，便领着我们去体验相关手续，他教我们填了许多表格，我都不记得自己当时是填了多少张表格，但是不管多少张，我可以体会到开户程序的小复杂，但是也正是这样的小复杂体现出了开户手续的严谨。当我们把填好的一张张表格交给了咨询台的两位工作人员后，只见她们一份份的复印好并给我们自己保管。办好开户手续后我们便到会议室与同学们“会合”，当时正是东海证券公司的一位副总在给我们将一些他的人生经历及他总结出来的人生秘诀。他告诉我们“做的多不如说的多，说的多不如写得多”这也恰恰是与我们平日在书上看到的不同，以前我们一直相信着：行动胜过语言。但我想。这也许就是我们这群还未入世的青年与在职场游刃有余的老练领导的区别吧。他也告诉我们，应当学习一些技能，有自己的兴趣爱好，可以是运动方面的，也可以是艺术方面的。他告诉我们，在他们公司，所有的员工每周都要去打羽毛球，原因很简单：老总喜欢。他告诉我们如何做人，如何把握机会。人，就当如此：该高调时才高调，不要过分展现自己的才能。尽管这位副总对我们说的让我觉得有点悲凉，让我觉得一切都是那么的虚假，自己做着自己不喜欢的事，还要把它当成是兴趣爱好，为的只是迎合别人。但我更清楚的是这位副总说的：这个社会是一个求人

的社会，职场是求人的职场。物竞天择，优胜劣汰，这不也正是达尔文所说的道理么？我们要做的，不是抱怨，这个社会不会因为我们去改变，所以我们只能去改变自己。

听完副总的演讲，我们又看到一位年轻的小伙子，他给我们讲了讲宏观经济，说句实话，他讲的时候我还真的是什么都没听进去，他记得他说了些存款准备金率的调整，财政赤字的问题。倒也不是不想听，只是听不懂。我印象最深的还是他对证券软件运用的熟练程度，记得当时同学还在我耳边说了一句：“这才是专业的班子呀！”是呀，多专业啊，当时就想，多不简单的呀，毕业也没几年，混到如今这个地步不错了。但是更让我敬佩的还是我们的学长，起初我并不知道，后来才知道刚刚那个领我们填表格的工作人员居然是我们的学长，而他却也不仅仅是一名普通的工作人员，好像是营业部的经理了呢。我佩服他，佩服这位学长，从一个三本的学校出来，他可以做到比他学历高的人更好。他能够赢得老板的赏识，我想，除了他的能力，更重要的应该还有他谦虚的品格吧。于是我也在心里树立了一个目标：我要做到像学长这样，甚至是比他更好。

学生应该培养的是严谨治学的精神，从对自己的严格要求中不断提升个人应具备的优良素质和能力，为用人单位所用，为社会服务所用。

在实习后，我也更明白：要想成功，自己的能力很重要，但只要通过自己的努力才能到到梦想的最高峰！

## 专业认知报告篇九

学习城市规划这个专业已经两年，但是对于城市与建筑的概念还是局限于书本和身边事物。2011年6月30日至7月7日为期8天城市与建筑认知实习给予了我们一个“走出去”的机会。在于涛老师、张益峰老师的带领下，采用室内讲课与实地观察、讨论的形式，在南京、苏州、上海三地通过对典型城市

空间和标志性建筑的实地考察、写生和认知，增强了我们将书本知识和城市发展建设实践结合在一起的能力，让我们大致了解一个城市发展的脉络、城市用地布局与空间结构、城市优秀地段和建筑空间的尺度和形式，让我们认识到评价一个城市不仅要学习它的成功之处，也要发现它的失败之处，汲取经验教训，完善自身的只是体系。

时间虽短，感触不少，遂整理成报告，以作总结。

可以说，要了解一个城市的规划，首先要参观当地的城市规划展览馆。

## 1. 南京城市规划展览馆

时间：7月1日 地点：南京

南京城市规划展览馆位于玄武门22号。整个建筑占地8000平方米，建筑面积50000平方米，共分三层。

一层是序厅，主要是接待处、规划公示厅以及金陵四十八景。南京城市规划展览馆前身是江苏展览馆。当时所谓的对外开放只是用于市政间交流，并没有完全意义上的市民参与。2011年新的《城乡规划法》明确提出了公众参与的概念。所以南京城市规划展览馆的公示厅也可以说是新政策的一种反映。

二层是城市规划厅、建设成就厅、历史厅以及南京全景沙盘模型。整个展区从历史和整体出发，使人对南京的历史风貌、整体规划建设有一个全面的系统的认识。沙盘利用影片、灯光等效果介绍了南京的空间布局、交通组织与标志建筑等内容，令人印象深刻。

第三层是南京分区规划展示厅以及3d环幕影院，分别展示了鼓楼、玄武、白下等13个区县的规划。

整个建筑大方简洁，外表面的石门与玻璃幕墙对比。

其区位条件也比较优越，它位于中央路口，接近地铁通道，便于组织交通；毗邻玄武湖、玄武饭店、明城墙等，离市区比较近。

但是我们发现整个展馆尽管是免费参观，来者却寥寥无几。

## 2. 上海城市规划展览馆

时间：7月6日 地点：上海

上海城市规划馆位于上海黄浦区，位于人民广场附近，周围有一系列的商业与服务性高层建筑，交通组织便捷，靠近地铁站，并且离上海著名的外滩也不远。整个展示馆占地面积4000平方米，建筑面积20670平方米，建筑高度米，展馆大楼主体造型从中国传统的城门形态中获得设计灵感，以中心对称的结构图式巧妙地呼应着中国传统的美学思维，与现代感及富智慧地在同一建筑上体现出和谐美感，顶部寓意着盛开的上海市花——白玉兰，网络状的结构让建筑与蓝天、白云融为一体。

展馆分为地下一层以及地上五层。地下一层为上海1930风情街一层大堂为序厅，展示了外滩滨水区城市设计方案模型

（用于方案意见征询）以及陆家嘴金融中心的巨大金色模型艺术模型。在一层与二层之间有一个夹层，为历史文化名城厅，凭借影视、大型仿真书本、展板、模型等整体重现了老上海的沧桑岁月。二层为临时展厅，此时作为2011年上海世博会规划方案展，详细的展示了其场址规划设计方案、历史保护建筑与保留建筑方案、道路与公共配套设施规划控制图等等，并用图文并茂的形式展示了各场馆建成后的效果。三层为总体规划一厅，以上海核心区域城市主体模型为中心分布城市总体规划展区、世界之窗展区、浦东新区展区、县区展区、以及在国内最先进的360度环幕虚拟演示厅。四层为总

体规划二厅，重点展示了主要有中近期建设规划，涉及交通、环保、绿化、房产、旅游等内容。五层是服务休闲空间。

尽管上海城市规划展览馆实行收费制度，但是我们可以发现来参观的人还是络绎不绝，和南京尝试规划展览馆的门可罗雀形成鲜明的对比。这不得不值得的我们深思。毋庸置疑，两者的区位优势比较接近，但是上海展览馆的科技应用、趣味形象化以及品牌效应、网络系统化宣传更加贴近了普通大众的认知水平。

## 1. 苏州博物馆

时间：7月5日 地点：苏州

苏州博物馆新馆（下面简称苏博）位于苏州市东北街，忠王府西侧，与拙政园只有一墙之隔。

面积有8000多平方米，与拙政园、忠王府的布局一致，分中、东、西三部分。中部为入口、大厅和花园；西部为展厅；东部为现代美术画廊、服务行政空间以及和忠王府的通道。内部共分地下一层、地上2层。

苏博是贝聿铭先生的“封刀之作”，设计理念是“中而新，苏而新”。但是笔者参观后却发现苏博的贝氏风格要远远大于苏州传统风味，整个建筑运用了贝氏常用的几何体，充满现代感。馆内基本上是现代的'风格，功能分区明确，交通导向性好。屋顶体现了贝氏“让光线来做设计”的名言。钢结构和木作斜向撑起的屋顶透光使光线斜射进来，既利于补光，又不会损坏藏品；横条长天窗使自然光线打在地上和墙上，充满了光影的虚实感；西部展馆楼梯的黑色大理石幕墙采用凹槽使水按流线下落，水潭上映着屋顶漏下的阳光，波光粼粼。在细节处理方面，在楼梯的台阶横向两侧，可以看到微微翘起的部分，有几分模仿传统屋顶瓦楞的感觉。

虽然，苏博借鉴了园林的粉黛外墙和叠山理水，但是线条却略有生硬。中庭中虽有园林林曲水游廊小亭的身影，也因亭的体量略显遗憾。中庭的片假山没有采用传统的太湖石，而给人一种远处山体连绵质感，但是这种感觉却经不起距离的推敲似乎只能远观而已，走近却失去味道。

据了解，苏博选址时因建馆要拆除周边的一些古建，引起当地民众的不满，而过高的造价又使其备受争议。在拙政园等一片古建中选址要想不对原物毁损实属不易，而要想和真正周围融为一体更是难上加难。如何更好的保护历史遗迹，如何使新生的建筑和周边互生互融，是一个值得思考的问题。

## 2. 雨花台

时间：7月2日 地点：南京

雨花台位于南京中华门城堡南，是一座烈士陵园，也是纪念性的风景名胜区。全区分为中心纪念区、名胜古迹区、雨花石文化区、生态密林区、雨花茶文化区、游乐活动区6个区，其中以中心纪念区为布局中心，其他5个区环绕四周。我们参观的主要为中心纪念区。纪念区交通流线人车分流，外围一圈是车行道，同时也是和其他几个区的分隔线。进入区内则为步行路线，保证区内肃穆静谧的环境需求。区内的布局存在一条明显的中轴线。中轴线上坐落分量最重的三座建筑，由南至北分别是忠魂亭、纪念堂和纪念碑，这条中轴线还贯穿了南北大门，成为了整个景区的主轴线。三座主体建筑依山而建，顺应地形，高起的纪念碑和忠魂亭形成了对景，纪念堂前后的广场简单而大气，具有纪念性和集合性的作用。主体建筑虽然采用了一定中式元素，如纪念馆屋顶选用中国传统的庑殿顶，但是并不是完全中式，在建筑体型上是采用了简单的几何体块，如纪念馆在平面上呈u字形，忠魂亭为立方体块，而纪念碑为巨型的长方体块，而建筑也选择了简单的浅灰砖石。越是简单的东西，其实越能表现出丰富的纪念意味。

# 专业认知报告篇十

岳麓滨江新城潇湘大道北段：

长沙潇湘大道北段工程是由中建五局承建施工的，潇湘大道北段建设工程是“一洲两岸”的重要组成部分，由道路、风光带和景观道三部分组成。启动建设的潇湘大道北段南起橘子洲大桥，北到三汉矶大桥，全长约9公里，道路路幅宽40米。实习目的：贯彻理论联系实际的原则，到施工现场或管理部门去学习生产技术和知识。施工实习不仅是对我们能否在实践中演习知识技能的一种训练，也是对学生的敬业精神、劳动纪律和职业道德的综合检验。不仅要注意知识的积累，更应该注意能力的培养，为此，学校为了让大家对本专业有更好的认识，在我们大四开学，组织了一次外出实习，好让大家可以将平时在课堂上学到的东西联系到实际当中。

实习方向：道路与桥梁工程

实习地点：湖南

实习时间：9.3—9.14

实习学生□\_x

实习分两部分：参观正在建设的道路和桥梁、听讲座。

通过本次实习参观中，我们主要了解了如下内容：

1. 实际观察各种路桥模型，理论联系实际，认识并了解路桥的结构。
2. 了解板的配筋方法、施工要领。
3. 了解桥梁交通中的作用、及其与道路线型的主从关系。

4. 了解桥址选择依据，及其与河流走向的关系的内容和要求。
5. 了解立交在城市交通中的作用及其主要组成部分。

本次实习讲座中，我们主要了解到：

- 1、了解路桥结构设计的主要工作内容、工作程序、工作方法及前景；
- 2、了解工程建设程序的主要工作内容、工作程序、工作方法  
及前景；
- 3、了解路桥工程项目管理的主要工作内容、工作程序、工作。

本次报告由湖南工程学院的建筑工程学院土木工程教研组的陈爱军老师组织策划的，给我们做的是关于道路工程的报告，陈老从道路工程的起源讲到最新一些道路发展的现状，从能源与环境的关系着重强调了，做为新一代的祖国建设者不仅要结构上，形式上令人满意，还要做到节约，与环境的相和谐的发展观。以下为简要记录。

道路工程学是从事道路的规划、勘测、设计、施工、养护等的一门应用科学和技术，是土木工程的一个分支。道路通常是指为陆地交通运输服务，通行各种机动车、人畜力车、驮骑牲畜及行人的各种路的统称。

道路按使用性质分为城市道路、公路、厂矿道路、农村道路、林区道路等。城市高速干道和高速公路则是交通出入受到控制的、高速行驶的汽车专用道路。

道路工程历史源远流长。历史上最早的原始社会人群，因生活和生产的需要，形成天然原始的人行小径。以后要求有更好的道路，取土填坑，架木过溪，以利通行。当人类由原始农业到驯养牲畜后，逐渐利用牛、马、骆驼等乘骑或驮运。

这种生产力的飞跃进一步要求更适用的道路，因而出现驮运道。

道路工程学的研究内容主要有：道路网规划和路线勘测设计、路基工程、路面工程、道路排水工程、桥涵工程、隧道工程、附属设施工程和养护工程等。

道路网规划应考虑各种交通运输综合功能的协调发展，路网布局的完善。路线勘测设计应选定技术经济最优化的路线，对平、纵、横三个面进行综合设计，力争平面短捷舒顺、纵坡平缓均匀、横断面稳定经济，以求保证设计车速、缩短行车时间、提高汽车周转率。对路基、路面、桥梁、隧道、排水等构造物进行精心设计，在保证质量的条件下降低施工、养护、运营和交通管理等费用。

路基既是路线的主体，又是路面的基础并与路面共同承受车辆荷载。路基按其断面的填挖情况分为路堤式、路堑式、半填半挖式三类。路肩是路面两侧路基边缘以内地带，用以支护路面、供临时停靠车辆或行人步行之用。路基土石方工程按开挖的难易分为土方工程与石方工程。

路基工程在道路建设中，工程量大、占地广，常为控制施工进度、的关键，故要求尽可能与沿线农田水利建设相结合并力争节约用地；按照标准设计，严格控制施工质量，保证路基具有足够的强度和稳定性；搞好排水和防护加固工程，沿河路基应注意不被洪水淹没冲毁；填方工程应慎选土质并分层夯实，对其密实度和含水量进行现场控制；冰冻地区还应设置防冻层或设置隔水层和隔温层，切断毛细水，减少负温差的不利影响；当路线通过悬岩峭壁需修建悬出路台或半山桥，陡峻山坡则需修筑挡墙、石砌护坡或护脚等工程以保证路基和山体的稳定；当路线不能避让必须通过特殊或不良地质、水文的地区或路段时，路基工程应针对其具体情况和特征，采取防治措施。

为适应行车作用和自然因素的影响，在路基上行车道范围内，用各种筑路材料修筑多层次的坚固、稳定、平整和一定粗糙度的路面。其构造一般由面层、基层(承重层)、垫层组成，表面应做成路拱以利排水。路面按其使用特性分为高、次高、中级、低级路面四级。按其在荷载作用下的力学特性，路面可分为刚性路面和柔性路面。

水的作用是造成路基、路面和沿线构筑物的病害和冲毁的主因。根据不同分为地表水和地下水。地表水若沿道路表面流向或渗入路基土内时，可能将冲毁路基的路肩和边坡以及路面；地下水能使路基湿软，降低土基强度和路面承载力，严重时可引起翻浆或边坡滑坍，导致交通中断。排水工程要与水利灌溉相配合，地面排水和地下排水兼顾，路基路面排水与桥涵工程相结合。总的要求是查明情况，全面考虑，因地制宜，就地取材，防重于治，经济适用，多种措施，综合治理，构成一个统一的排水系统。

地面排水设施一般有：边沟、截水沟、排水沟、跌水、急流槽、倒虹吸管和渡槽等。地下水排除一般以导流为主，不宜堵塞，主要设施有暗沟、渗井、渗沟。

道路跨越河流沟谷时，需建涵洞、桥梁或渡口等构筑物；与铁路或其他道路交叉，也常建桥跨越。过水构筑物有漫水桥、过水路面、淬水路堤等。当交通量不大而又受到经费等条件限制时，可暂缓建桥，先修渡口工程；待交通量增长条件具备时，再改拨建桥。

我国目前道路建设还存在一些问题，突出问题是与环境的配合，往往为了修建道路而对环境有较大的破坏，占地面积较大，资源浪费，要解决这些问题需要我们新一代道路建设者付出更大的努力！