

2023年团队加油的话 加油站演讲稿(模板6篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

团队加油的话篇一

大家好！我叫××，现任××加油站站长。今天，感谢在座的各位领导给我竞聘××加油站站长一职的机会。我将珍惜这次机会，为××加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。

在中石化工作这×年中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这×年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果。通过不断的学习，我从一个涉世未深的年轻人成长为一个有责任心，有经验，有上进心的加油站员工。进入中石化这个大家庭以来，我一直在一线工作，×年来，我从加油员到计量员，再做到加油站站长，工作经验及个人能力都得到了全面的提升。今天，我来竞聘这个职位，主要具有以下优势：××年×月，我参加省公司组织的计量员培训，合格并颁发证书；××年×月，我参加中国石化销售企业区外公司数质量管理岗培训班培训，完成课程学习，成绩合格并颁发证书；××年×月，我有幸在××参加站长培训，成绩合格并颁发证书。我的工作思路是：找准切入点，抓重点，攻难点。在销售形势异常严峻的韩城地区，如何扭转销售下滑的势头一直困扰着我。虽然我们有中石化这一金字招牌，但是各种挑战仍然严峻地摆在我面前。

通过对形势的入微研判，我将在以后的工作中着重抓以下几个重点：

狠抓规范化服务。在行业竞争如此激烈的今天，数质量问题已不再占主导地位。此时此刻，我们应该把工作重点转移到服务细节上。从站长到员工都要求熟练掌握加油“八步法”，把销售“六技巧”作为上岗员工的必备武器。顾客进站加油，员工严格执行“跑、笑、迎、唱、送”五字诀。用优质、周到的服务留住我们的每一位顾客。与中石油及个体站展开竞争。在同等价格下比质量，在同等质量上比服务，让广大顾客朋友切身感受到在中石化加油站消费放心、舒心。

2. 想方设法增销量，巩固大客户，发展小额配送。面对销售形势严峻的20x年，我将积极寻找对策，把握机遇。在经营管理模式上，尝试全员动员，走出去，请进来。站内由出纳带当班加油员稳住进站车辆，站长负责攻关配送客户。能请的客户请进来，能拉的客户拉过来。

3. 做好非油品，相得益彰。首先，完善各项便民服务措施，在做好日常经营工作的前提下，尽可能的解决顾客之急。在非油品上，我较早纠正了站内员工“在加油站卖饮料、副食等商品对成品油销售影响不是很大”的误区，并动员全体员工大力展开非油品业务，此举也可极大促进我们的成品油销售。顾客在购买商品的同时绝大部分都会加油，加油的同时又会购买商品，两者之间是互相促进的。在某种程度上它也是一项便民服务措施，而且非油品引来的客户也为加油站聚集了人气。

4. 对安全常抓不懈。我们要围绕“为什么我要安全，”“我的安全责任是什么”，“我如何保安全”，“如何落实谁主管谁负责安全责任制”等问题开展讨论。同时，定期组织员工进行应急预案实战演练，并深度查找挖掘未遂事件，增强员工对身边存在的安全隐患识别意识，并且练就隐患排除能力。

结合加油站实际，细化加油站安全纪律和规定。严格执行资金油品管理制度，同时也希望片区对我们站指导力度加大，

提高员工安全防范能力和处置突发事件的能力，确保企业财产和员工生命安全。紧张而又充实的工作，是对我的一种锻炼，更让我从中学到了许多知识。在今后的工作中我会倍加努力，勤奋工作，处处以企业利益为重，时刻牢记领导的教诲，围绕年初企业制订的各项经营目标任务，结合本职工作，脚踏实地，真抓实干，再接再厉，为了企业的美好明天而努力工作！我的演讲到此完毕，感谢领导，评委对我的评价。

团队加油的话篇二

大家好！

阳春四月，万物复苏，浓浓春意温暖着我们中石化员工心，春意盎然加油站里迎来了“中国石化加油站优质服务月”，以“服务礼仪、服务环境、现场服务、安全服务”为活动主题，以全员营销为基础，实施品牌服务，努力构建和谐营销环境，不断提升中石化品牌服务形象。

在“优质服务月”活动中，

一是营造优质服务氛围，在加油站内悬挂“优质服务奉献和谐社会、美化环境展示石化形象”“规范服务礼仪党支部工作计划，改善服务环境”等横幅，员工着统一整洁服装，身佩绶带，运用加油“八步法”服务流程和销售技巧“六要点”做好现场规范服务，突出现场微笑服务、特色和亲情化服务，拉近与顾客关系。

二是改善加油站服务环境，完善、强化加油站服务功能，加油站最少要为顾客提供六项服务，高速公路服务区、高速公路出入口、风景名胜区和形象改造加油站具备八项以上服务项目。

三是创造安全消费环境，严格执行《卸油流程十步法》、《销售企业安全禁令》中关于加油站安全生产6条规定，礼貌

劝阻顾客在站内不安全行为，提醒顾客熄火加油、禁止吸烟、禁打手机等不安全行为。

在活动期间，一是抓领导：为使活动开展切实取得实效，片区成立了“加油站优质服务月”活动领导小组，明确活动主题、时间及范围、内容和要求，精心部署，狠抓落实，强化责任意识，确保活动顺利开展。

二是抓主题：服务礼仪、服务环境、现场服务、安全服务。

三是抓督导：片区活动领导小组，加强宣传督导，确保活动取得实效。

四是抓成效：通过优质服务月活动，规范服务礼仪，做到员工服饰整洁，仪表端庄，使用文明用语，倡导文明行为。

五是抓现场：通过活动，营造心情舒畅消费环境，改善营业现场环境和服务设施，确保加油设备、地面、墙壁、门窗及其它服务设施清洁卫生，使物品摆放美观，使用方便，保证厕所清洁卫生。增强企业市场竞争能力，提高大客户对中石化企业信任感，提升企业社会形象。

同时，要挖掘、树立典范，总结和推广规范化服务先进经验。通过优质服务月活动，靠实实在在优质服务赢得客户尊重和支持，还要学习先进加油站优质服务经验，取长补短，树立赶超意识，在“比、学、赶、帮、超”氛围中，将优质服务质量提高到一个新水平。

谢谢大家！

团队加油的话篇三

一是机遇。高尔基说过“一个人追求的目标越高，他发展得越快，对社会就越有益”。纵观古今中外，贝多芬有理想，

才会扼住命运的咽喉，创作出不朽的音乐；牛顿有理想，才会站在巨人的肩膀上，成为近代物理学的奠基者；有理想，才会远渡重洋，为中华之崛起而读书；高远的志向，可以帮助我们拥有更多的机遇，机遇最偏爱那些有头脑有准备的人！这个机遇就要来临，就看你们能否抓住！

二是主动。升学是一种选择动机很强的考试，所以存在着激烈的竞争，可以说每一位后宅中学的学生都期望在考试中取得优异的成绩，为以后的发展奠定良好的基础，但最终的结果注定是几家欢乐几家愁，有人成功有人失败。成功的关键很大程度上取决于勤奋，正如古代天文学家张衡所说：“人生在勤，不索何获”。在学校学习的时间里，谁能一分一秒抓好这些时间，谁就争取到主动，谁就能抓住成功的关键，当然，珍惜时间不等于蛮干，要注意劳逸结合，张弛相济。

三是创新。创新才能提高效率，提高效率才能赢得学业成功。华罗庚说我们要将书越读越薄，意思是只有抓住书中问题的主干和脉络，才能对全书内容有一个清晰的认识，才能高屋建瓴地认识问题。学习不仅仅是勤奋的过程，更是创新的过程，尼采说：“贫穷的人没有悲观的权利”，是的，上帝不会因为你学习比别人时间多，就让你拥有成功的鲜花，要把学习演绎成为快乐的旅程、创新的旅程和实现崇高理想的旅程！

四是信心。对于同学们而言，应充分认识自己品质和学业的优势，接纳自己，赏识自己，调动学习的积极性，使我们对学习充满信心。萨迪也说过：“知识的根是苦的，知识的果是甜的。”尼采也说过，“一个人如果没有经历挫折和痛苦，他只有卑微的幸福。”面对困难，抬起头来，把挫折困难看淡些，也许解决之法就在那一筹莫展之中，换条路子，看看前方，让你的身心踏于困难之上，以一种平和的心态面对并战胜它，也许会有新的天地。当学业一团糟糕的时候，当失败接踵而至的时候，当烦恼挥之不去的时候，你要相信，这个世界上，有一扇门为你而开。只要你打开这扇门，学业

就会峰回路转，生活的就会柳暗花明，成功就会悄然光顾，烦恼就会一扫而光，苦痛就会烟消云散，这一扇门就是自信！

无论今天之前是怎样，我们一定要自信！

请大家一起说：我自信！

我自信！

我自信！

同学们，看一看你们身后，含辛茹苦的家长们在期待着你们，辛勤的老师们在注视着你们□20xx年学业考试的长卷已经展开，让我们飞得更高，用青春作为注脚！

让我们给自己一个目标，用生命为她燃烧！

后宅中学会因为你的飞翔而变的更加辉煌、自豪！

团队加油的话篇四

我怀着激动的心情登上了这个公平竞争的平台，来接收组织的选拔。面对这次竞聘，作为一名老党员，老职工，老站长，我不再犹豫，决心抓住机遇，迎接我人生的第二次创业，再一次挑战自我，为我衷爱的石油事业，发挥自己的光和热！

我的口号是：实践自我再创辉煌

这次我选择了三类加油站作为我二次

我认为目前首要的工作就是走访用户，在服务好新用户的前提下，尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，凭借着熟人多，办事能力强的优势，跟各单位管车领导加强沟通，力保市场不失。

在市场竞争如此激烈的今天，要彻底改掉坐等收钱的“官商”心态和作风，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，改坐等加油为站位加油，加油员使用统一的文明用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，实行站长长期值班制，充分调动全站职工的工作积极性。

要勇敢地走出去，走向市场，走进用户，倾听意见，多谈想法，利用企业良好地信誉和自身的不懈努力，使之成为我们又一批忠诚的用户，以“只争朝夕，与时俱进”的昂扬斗志，拓展市场，创销售佳绩！

建立用户会员制，在公司给予的权限内，最大限度为他们提供优惠政策，如随时免费擦车，洗车，免费检查轮胎等等，我们将利用各种关系为其解决一切力所能及的困难，让每一位会员都在我们的优质服务中感受到家一样的温暖。

每周组织学习安全知识，每天都要随时检查有无安全隐患，力争做到全年安全无事故。定立细致严格的卫生标准，使之成为一座整洁舒适的加油站，让石油公司的窗口更明，更亮！

回首往事，历历在目，多年来辛勤工作，诚恳做人，虽然社会在变，机制在变，可一颗对企业无限忠诚的心从未改变。无论这次竞聘成功与否，我都无怨无悔，甘做企业永远的一颗螺丝钉。谢谢大家！

团队加油的话篇五

大家好！

第一、有较为全面的工作能力。通过几年的加油员、计量员以及副站长的工作岗位，和不同的工作环境，让我的业务知识和管理能力都得到了很大的进步，特别是在今年，被公司安排到xx站之后，感触到了这里与以往有着不同的管理风格，

着实更新了我的管理思路，让我在新的岗位中更容易找到工作方向。同时在今年里，我也很荣幸地得到各级领导的信任，参加了很多的学习、培训与讲课，还参加了一次专业性的检查工作，尽管每一次的工作任务对我来是都是一个很大挑战，但是我知道这是公司对我的信任和工作能力的一种肯定。

第二、有强烈的事业责任心。自进入公司以来，我工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，从不计较个人得失，一心只是想如何把工作做好，在站内，能够将自己真正融入油站的每一个角落，深知“站兴我幸、站衰我损”的道理，真正去做事，用心去管事，落到实处地替领导分忧。

第三、有律己、诚信、忠诚的优良品质。

我以为“万丈高楼从地起”，一件工作一旦离开了“脚踏实地”，那么每天都会上演“从头再来”也不会看到成功的希望，所以，自我进入xx公司，我就一直努力前进，一步一脚印地追求我的事业目标。

如果领导和同志们信任我，支持我竞争上xx加油站站长岗位，在xxxx年里我将围绕xx加油站，“以人为本”，努力开展好以下几项重点工作。

员工之所想，给员工之所需，为员工提供细致的服务，让员工更加全身心地投入到为顾客服务的过程当中，塑造一批积极向上、有干劲、坚定的销售团队。

服务是我们油站经营上量的一个永恒不变的话题。在这方面，我将继续延续服务管理提升年活动的附带效应，经常组织员工讨论现场服务营销，总结出有特色的服务方式，辅以适度的监督措施，正确运用“十、八、五、四”的服务要求，在员工当中掀起长期的服务意识高潮，强化员工“个个是形象、人人是品牌”的主人翁思想，精心维护油站的品牌效应，以提高进站加油率、加满率和回头率。

其次是从抓加油站的“内功”练起，通过加强对员工服务技巧的培训，努力提高员工现场的应变能力。在加油现场中，我会采取适当的激励措施，正确引导和鼓励员工与顾客相互交流，让每一位员工在接待任何一位客户时，都有“有话说”，通过语言交流来拉近加油站与顾客之间的距离，不断扩大加油站的知名度，占领新市场。

然后，尽可能地为顾客提供热情真诚的便民服务，让顾客拥有“宾至如归”的感觉。同时利用加油站特有的外部关系，及所能及地为遇到困难的客户解决实际问题，借此发掘一批忠实的固定客户群体。

安全是天大的事，我将带领员工，松弛有度地绷好安全这根弦，从根本上转变员工的观念，通过文化的形式，加强员工教育，统一员工的安全意识、理念和思维，约束员工的不正当行为，培养员工的自我保护和维护企业整体安全的自觉性和危险意识。在加强员工自身防护能力的同时，突出重点防护部位的工作，让我和加油站的所有员工在处理每一件事情时，都会想的明白、正确处理，真正做到领导放心。

我知道管理好一个加油站并不是想象中的那么容易，我上述的东西只能是简述了我对重点工作的一点认识，实际工作中将还有很多东西需要我去面对、去探索、去总结。如果领导们信任我，我会全身心地投入工作，我一定能将加油站的工作发挥到极致、处理的细致，如果认为我还需要锻炼，我也决不会气馁，我会安静下来，查找问题，改正问题，以阳光的心态，去面对我明天的工作，再次感谢公司的这次竞聘机会，在后期的工作道路中，我将会更加努力的工作，朝着梦想的方向，积极进取、永不放弃。

谢谢大家！

团队加油的话篇六

不知道你们有没有想这样一个问题：明年今日，我会在哪里？一切能够如愿以偿么？我想过，认真的想过。

我喜欢文绉绉的语言，喜欢舒缓，浪漫的情歌，喜欢那让我忘记一切的吉他。

十七八岁的我们，对社会已有了或多或少的了解，那“朱门酒肉臭路有冻死骨”的场面已数见不鲜，已发现若真有李纲做老爸，也许那童话真能变成现实，可没有背景的我们已经失去了先天的优势，那么各位同学：“我们的优势是什么？”是我们自己！

还是未来碌碌无为，工资低薄，无可奈何整天怨国的自己？

不！那不是我，不是我想要的。

对，我想要的就是，不为柴米油盐愁，好山好水天下游的幸福。

但，这社会似乎不允许我那无聊的幻想，想要美梦成真，必须功夫下深！

同学们啊，找回那“生当作人杰死亦为鬼雄！”的激情；找回那“黄沙百战穿金甲，不破楼兰终不还”的壮志；找回那“千磨万击还坚劲，任尔东西南北风”的坚持；找回那“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海”的希望吧！

各位同学们：有花堪折直须折，莫待无花空折枝。