

# 企业竞聘演讲稿分钟 竞聘演讲稿精彩(精选7篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。那么你知道演讲稿如何写吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看一看吧。

## 企业竞聘演讲稿分钟篇一

各位领导、各位同事：

大家好！

在这里我以平常人的心态，参与支行综合办公室经理岗位的竞聘。首先应感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会！此次竞聘，本人并非只是为了当官，更多的是为了响应人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。

### 【竞聘演讲稿精彩句子二】

今天，我走上演讲台的惟一目的就是竞选“班级元首”——班长。我坚信，凭着我新锐不俗的“官念”，凭着我新锐不俗的“官念”，凭着我的勇气和才干，凭着我与大家同舟共济的深厚友情，这次竞选演讲给我带来的必定是下次的就职演说。

## 企业竞聘演讲稿分钟篇二

竞聘演讲稿精彩开头一：

各位领导、各位同事：

大家好！

在这里我以平常人的心态，参与支行综合办公室经理岗位的竞聘。首先应感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会！此次竞聘，本人并非只是为了当官，更多的是为了响应人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。

竞聘演讲稿精彩开头二：

今天，我走上演讲台的惟一目的就是竞选“班级元首”——班长。我坚信，凭着我新锐不俗的“官念”，凭着我新锐不俗的“官念”，凭着我的勇气和才干，凭着我与大家同舟共济的深厚友情，这次竞选演讲给我带来的必定是下次的就职演说。

竞聘演讲稿精彩开头三：

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

（演讲提示：演讲中身体要略向前倾，表现出与观众交流与亲近的姿态）

今天，我能够站在这里，参加竞聘\*\*银行副职岗位，深感荣幸和激动。首先感谢领导给我一个展示自己的机会，感谢同事们对我的支持和帮助！作为一名对银行事业充满热爱、无比忠诚的人，我应该站出来，接受组织的挑选。

竞聘演讲稿精彩开头四：

尊敬的\*，各位同事：

很高兴，也很荣幸，能向大家作一个工作汇报。

首先，我从内心感谢组织的培养和领导的信任，多年来组织和领导对我的工作给予了相当的肯定。其次，如果我能和大家一起共事，我感到非常荣幸，也非常愿意。俗话说，十年修得同船渡，能和大家一起共事，这修行得要几十年啊，说明我们都是有缘人，缘分不浅啊，所以，我一定珍惜和大家一起共事的工作机会。

竞聘演讲稿精彩开头五：

各位领导、同志们：大家好！

此时此刻，我能以一个竞争者的身份走上演讲台，向各位展示自己，心里既激动又紧张。激动是因为我幸运地赶上了公平竞争的大好时机，紧张是因为我害怕有负领导和同志们的厚望。但无论如何，我要对局党委这一英明而富有魄力的决策表示衷心地感谢！并借此向所有关心支持我的领导和同志们表示深深的谢意！至于说到对竞聘的认识，我想局属xx单位竞聘的成功实践已经作出了回答，全局上下呈现出的百川归海，百舸争流的可喜局面就是最有力的证明。对此，我一举双手赞成，二要积极参与。我要竞聘的职位是业务科室副职。

## 企业竞聘演讲稿分钟篇三

公司的各位决策者：

大家好！

经过深思熟虑，我决定并且非常有意愿微贷业务经理竞聘报告一职。

此应聘申请分为六大部分，前三部分为现实情况，后三部分为假设如果我做了市场部部长，我将怎样开展我的工作。摘要如下：

一、我为什么要应聘这个职位

二、我有能力应聘这个职位，并且有信心做好这个职位

三、市场部工作划分浅见及我对市场部的理解

四、市场部的日常工作范围、管理制度及作业流程

五、2019年度市场部部门目标

六、为达到市场部目标，我所需要进行的活动

事情从我们公司独立策划完成ti-lerune团队及新产品推介会开始：准备阶段真的很忙，尤其是为了布展，宣传板，宣传语，准备面料，成品，一直都有在加班，但是我们是作为一个团队，为了一件事情、一个目的，拧成一股绳啤酒包装车间经理竞聘报告，每天有新创意、新想法、新思路。在这个的过程中，我得到很多乐趣。然而，这点还不是最主要的。

最打动我的是，在推介会的过程中感受到的，以及推介会结束后，客户们的反应与反响中感受到的：在我们公司从来没有任何一个人有这方面经验的情况下，可以把以一个公司之力的推介会做到这种程度，让所有的客户都认可甚至惊艳，让我们的合作伙伴由衷的佩服，我感到非常骄傲，为我们团队，更为联润翔。我可以感觉到我们团队里的每一个人都为能是这个团队的一份子，为是联润翔公司的一份子而骄傲。

但是，我当时想的是，这个是远远不够的。我不只想仅仅公司的员工为联润翔骄傲，我更希望合作伙伴、客户、甚至每一个xx人、每一个中国人都为xx感到骄傲。现在世界上的许多人知道中国□xx□有个xx□在不久的将来，我希望让世界更多的人知道中国□xx□有xx□

这是我当时的真实想法，没有想到在47天后的今天，有机会

实现这样的想法。

经过仔细分析，我具有以下优势以及能力，可以使我胜任这个职位：

2. 具有良好的形象思维能力。可以监督、指导各种设计及广告、礼品符合公司形象以及产品定位。
3. 具有很好的语言组织能力。
4. 思路清晰，具有全局掌控能力，以及过程控制能力。
5. 有想法，有创意，有计划独特企划以及推广的能力。
6. 长期的外贸业务养成良好的成本控制能力。

虽然不是学习相关专业的，但是在会展中心总经理竞聘稿我7年的工作生涯中，有过多次数有国际化大公司以及大品牌开发部以及市场部打交道的经验。

同时今天回家后翻阅了大量的资料，结合我们公司的实际，有以下的一点粗浅看法，请批评指正。

市场部是为了给公司的高层决策者提供详实有效的数据分析结果，为公司的年度营销目标以及新产品开发计划提出合理化建议方案，为新产品的规划、定价、推广、以及发展提供强有力的依据，为公司的销售人员提供强有力的销售支持，为公司的客户提供感人关怀，竭力推广、树立公司的品牌形象以及产品品牌和形象。

市场部的工作大致可以划分为产品开发（了解新型原料动态，新型功能，为产品开发提供创新的源泉，完成新产品定义），市场开发（产品的定位和市场推广战略，包括产品定位和价格策略，给市场明确的信息，我们的产品与竞争对手相比其

价值体现在哪里），公司产品宣传及推广（负责新老产品的具体活动，如广告，促销，活动，产品介绍等，作用是激发市场需求，与市场有效的沟通，工作重点是宣传手段和方法），销售支持及客户关怀。

即使我没有应聘上市场部部长，如有需要，我仍愿意将今天查找的海量资料以及所有的好想法与公司分享，这对我个人也是非常好的学习机会。

谢谢！

## 企业竞聘演讲稿分钟篇四

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。以下是由本站pq小编为大家整理出来的精彩的竞聘演讲稿范文，仅供参考。

各位领导、各位同事：

大家好！

在这里我以平常人的心态，参与支行综合办公室经理岗位的竞聘。首先应感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会！此次竞聘，本人并非只是为了当官，更多的是为了响应人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。各位领导，各位评委，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会把地球撬起”，这是对生活的自信；而我现在要说：“给我一个机会，我会干出我的风采！”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。我也深深地知道：此次竞聘意味着有一部分人会成功，而另一部分人会落选。对此我将以平常心来面对。此次竞聘，无论成功失败，我都将以此为新的起点，更加努力工作，勤奋学习，迎难而上，把自己的全部智慧与

精力奉献给我们七冶公司!奉献给我所至爱的事业!

我的演讲完毕，谢谢大家!

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好!

我叫，去年我运气不错，有幸转业到市委办这个人才济济、团结又温暖的大家庭。今年是我的而立之年，常言道：三十而立。在充满生机与活力的新世纪，在日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天，扪心自问，我能立什么?我深思过，迷惘过，也无奈过。古人讲：天生我材必有用。适奉这次难得的竞岗机会，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受评判，希望靠能力而不是靠运气为自己的而立之年留下点什么……站在大家面前有点单瘦的我，稳重而不死板，激进而不张扬，温和而不懦弱，愚钝而不懒惰，正直而不固执。我1989年9月考入空军飞行学院，学过飞行，后因视力下降停飞改做地面工作，干过排长、指导员、干事，大学文化，中共党员，2019年9月转业。在有206名军转干部参加的进政法系统考试中，我名列第二，原以为能谋个警察的差事也就心满意足了，没料到能非常荣幸地被选拔到首脑机关市委办工作，在此，我衷心感谢领导和同仁的厚爱。与大家共事一年来，我既有不小的压力，更有无穷的动力。

我没有辉煌过去，只求把握好现在和将来。今天，我参加《新益阳》编辑部副主任职位的竞争，主要基于以下两个方面的考虑：

一方面我认为自己具备担任副主任的素质

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。我是一个农村伢子，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。当

兵前，我参加过“双抢”，上山砍过柴禾；当兵后，经受过炎炎烈日下负重五十多斤日行军五十公里的考验，更经历了八年大西北恶劣自然环境和艰苦生活条件下的磨练，特别是严格的军营生活培养了我“流汗流血不流泪”和“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的良好品质。我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不讲价钱，更不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好。

二是有虚心好学、开拓进取的创新意识。爱因斯坦说过：热爱是最好的教师。我热爱文秘工作，平时爱读书看报，也浏览了一些有关政治、经济方面的书籍。到办公室工作后，我谦虚好学，不耻下问，系统学习了有关业务知识和各级各类文件精神，初步具备了一个文秘人员所必需的业务知识和政策水平。还自学了计算机知识，能够熟练地使用计算机进行网上操作、文字处理和日常维护等。我思想比较活跃，爱好广泛，接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神；同时我朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、干劲足，具有高昂斗志。

三是有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。我曾经多年在上百人的连队工作，既要维护连队干部的权威，又要和战士们打成一片，正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨，同战友们建立了亲如兄弟的深厚感情，受到了战士们的爱戴，在我转业离队时，好多的战友因舍不得我离去而泪流满面，自发地敲锣打鼓为我送行。到市委办工作后，我在日常生活和工作中，不断加强个人修养和党性锻炼，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，应该说得到了领导和同事的肯定。

四是有雷厉风行、求真务实的工作作风。2019年的军旅生涯，培养了我雷厉风行、求真务实的工作作风，养成了我遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，造就了我不唯书、不唯上、只唯真、只唯实的工作态度。至今，我仍然清晰的记得离开



部队时一位老首长语重心长对我讲的话：小蔡啊，你不管到哪工作，在什么岗位上，作为一个经过部队多年摔打的共产党人，做什么事不仅要上不亏党，下不欺民，更要对得起部队的培养和自己的良心。

## 企业竞聘演讲稿分钟篇五

尊敬的各位同仁：

大家好！

站在这里，面对朝夕相处的领导和同事，我心情非常激动，同时，也充满了感激和希望。首先感谢领导和同志们过去对我的培养和帮助，感谢公司和公司领导给了我这次展示自我、检验自我的机会，在这里参加xx岗位竞聘演讲！相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个重大的转折点。下面请允许我向在座的各位做一个简短的自我介绍：

我叫xx，xx年毕业于xx，xx年进入xx市烟草专卖局，曾负责xx等工作。比较熟悉专卖管理的各个环节，现任xx负责专卖准运证、批发许可证、12313举报电话及科室内务管理工作。多年的工作经历使我能较好的与同事沟通、协作，具有较强的团队合作精神，能认真完成领导交与的每一项任务，在工作中具备一定的亲和力和语言表达能力。回首过去的几年，在单位领导和同仁们的支持和帮助下，我从一个业务新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的责任人。

一直以来，我都很注重与同事们之间的关系，诚恳待人，尊重同事，关心同事，努力创造一种微笑、高效的工作环境，创造一个相互关心，相互帮助，相互支持的工作氛围。我相信“团结就是力量”，因为只有和同事们处理好关系，本公司内部才能更和谐团结，才能创造出更多的价值，为本公司的

保值增值出更多力。

如果这次竞聘xx职务成功，我将以优异的工作成绩向领导和同事交一份满意的答卷。

一是找准定位，做好副手。我想作为一名xx关键是要找准自己的定位，做好领导的副手。办事不越权、不越位，工作不拖沓含糊，责任不躲避推诿。善于和敢于承担责任，推动工作。用全新的工作理念，简化办事程序，真正让领导放心、全体同事顺心。用自己对事业的热爱和忠诚以及出色的表现，来赢得领导与同志们的信任、来提所在部门的地位。

二是综合协调工作，确保政令畅通。对下及时传达贯彻上级领导的各项决策，加强督办检查，促进各项决策的落实。认真、科学地搞好领导与领导、部门与部门、人与人之间的沟通协调工作，避免互相扯皮、推委，出现工作空档，确保各方面通力合作，默契配合，步调一致，按时、按质、按量完成领导布置的各项任务。

三是立足本职，做好工作。坚持干一行，爱一行，专一行，脚踏实地干好本职工作。做到认真负责，一丝不苟，义不容辞的为公司做好贡献。严格按照公司标准开展各项工作并在工作中多思考，多创新，把工作做得更好。

各位领导、各位同事：无论这次竞职成功与否，我都将一如既往地踏实工作，服从组织安排，尽职尽责地做好自身工作，实现自己的价值，更好地为公司服务。希望各位领导和同仁会给我一次实践的机会，我会尽最大的努力给大家一个惊喜！

谢谢大家！

## 企业竞聘演讲稿分钟篇六

各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！很荣幸能参加公司举行的竞聘大会。“我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。”这是我送给自己的一句座右铭，我很喜欢这句话，也常用来勉励自己。所以，我勇敢的站上了这个演讲台，真诚希望大家为我加油、鼓劲！

工贸总经理是一份富于挑战的职业，我喜欢挑战，喜欢去面对未知领域。我决心以坚定的意志，执着的追求去挖掘人生的价值。勇敢地去接受未来营销活动中的每一次挑战。三立达和工贸有限公司要生存要发展，靠的是我们每一位员工的热诚努力，我会通过我的努力为公司创造更高的价值！

总经理既是管理者，同时又是执行者，要负责主持公司的全面经营管理工作，向董事会负责；要根据集团的总体经营与管理目标，制定公司经营思路，并提出业务规划，管理模式，分解销售指标并经集团公司确定后组织实施；要培养业务梯队，规范内部管理和团队建设，提升业务水平及综合素质；要召集、主持项目公司会议，检查、督促和协调各部门的工作进展；要负责公司重大业务项目的管理执行与人员分配工作。所以，工贸总经理不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任，带出一支善打硬仗、能打胜仗的队伍，是工贸总经理义不容辞的责任和义务。

古人云“天生我材必有用”。我不敢声称自己有多高的才能，只是客观地权衡分析了一番，我觉得竞聘工贸总经理自己具备了以下优势：

一、公关能力强，进公司虽然才四个月，但是善于和别人打交道，获得了很好的人缘，得到公司领导和同事的一致认可。

二、极具亲和力，有较强的团队精神。四个月来，我能和同事融洽相处，对领导尊重，和大家一起营造和谐有序融洽的工作氛围，赢得了大家的信任与支持。

三、具备市场营销人员需要的素质和能力。具有营销的灵敏性和自我驱动力。四个月做了120万左右业绩，下周将会签到一个300多万的客户。

四、文艺主持是我的强项。进公司第二个月，还持了公司本年最重要的活动，来宾600多人，得到了领导和复方氨基酸基药产品经理员工们一致称赞。

五、虚心好学。因为时新入行，我比别人更加努力用心的学习，积累了丰富的知识。

“金无赤足，人无完人”。在这里，我也愿意坦诚地把自己的不足之处汇报给大家。因为我进入公司时间不长，对公司各项工作的理解和营销能力还有待进一步提高，请领导们相信，既然我自己能认识自己的不足，也就一定能努力克服，不断完善。

如果组织和领导聘任我担任工贸总经理一职，我将从以下几个方面开展工作：

一、认真学习，努力工作，快速适应新的岗位。首先开展部门各项业务，结合目前部门现状，迅速开展工作，要想当好一位领导，首先是要学会先做人后做事，虚心向公司有工作经验的同事学习，打开工作局面，提高工作的准确性，减少盲目性。

二、以强烈的紧迫感和责任感抓好学习，诚恳地以身边人为师，以互联网为师，自我加压，勤学好问，联系实际，善于总结，既要融会贯通业务知识，又要虚心采撷工作经验，尽快转化为自己实际的工作能力。

三、扎实抓好各项工作。

1、提高员工的执行能力。要以身垂范，将工作细分，抓住重

点，有计划、有步骤、有检查，面面俱到。充分公司经理调动员工的工作积极性，关怀员工、做好员工之间紧密团结和配合的示范员和检查员，随时掌握工作的进展，各个环节是否协调一致，对开展得力的及时总结，推广经验，对落后的要及时提出有效的改进措施，有奖有罚，充分调动员工的工作热情。

2、抓好销售团队建设。在公司内部，积极推进观念创新和机制创新，树立“以人为本”的管理思想和“以市场为导向，以客户为中心”的经营理念，充分认识到人才的重要性，为员工设计职业生涯，能让员工根据自身特点选择发展道路，要引导员工树立正确的市场观念和竞争观念，有市场才有繁荣，有竞争才有进步，但市场不相信眼泪，竞争不同情弱者。要将以产品为中心的推销观念转变到以客户为中心的营销观念上来，充分满足客户需求。

3、建设营销渠道。结合中间商营销和直销两条渠道来达到更多的细分市场，增加市场覆盖面，作到优势互补，规避市场单一带来的经营风险。

4、资源优化配置。对营销人员进行一次彻底的摸底调查，根据其特长、能力安排合适的工作岗位，实现人尽其才、人尽其力、人尽其用。用真情和爱心去善待每一位同事，充分尊重他们的人格，营造出愉快、和谐的工作氛围，真正产生“人心齐、泰山移”的效果。

五、针对公司现在的情况，力争在一年内带领团队向1亿业绩冲刺，并把市场划分区域，对岗位做出明确的分配，同时好好的完善激励制度，让团队更有冲劲。

尊敬的各位领导、各位评委，选择这份职业，我只有一个理由：在工作面前，我是一只响箭，勇往直前的出征；在责任面前，我从来不是风中的墙头小草，缩首缩尾。当然任何竞争都有两种结果，即使今天我失败了，我也不会气馁，我将

立足自身岗位，脚踏实地工作，寻找差距，缩短距离，争取在下一次竞争中崛起，为我们的xx有限公司发展做出更大的贡献！

我的演讲完毕。谢谢大家！

## 企业竞聘演讲稿分钟篇七

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

首先，感谢矿党委、矿及各位领导、同志们，对我的信任和厚爱，使我有机会站在这里，参加这个职位的竞聘，向大家报告自己的工作和思想。

我叫xx，39岁，中共党员，中级技术职称。19xx年8月参加工作，历任技术员、xx生产副区长、xx区长，干部科科长、安全监察处安监员等职务。20xx年4月，任安全监察处通风室主任至今。经过多年来的组织培养、领导帮助，以及自身努力工作，我觉得竞聘区长这个职务，具备三个方面的优势：

专业能力是安身立命之本。长期的煤矿管理实践，锤炼了我综合管理、攻坚克难的能力，对工作中遇到的各种复杂情况，能够用积极的心态面对，用统筹的方式摆布，用科学的办法解决。特别是在担任通风室主任期间，同时，我本人也获得公司、矿先进个人荣誉称号。

参加工作以来，我乐于学习专业知识，善于钻研业务技能，始终坚持把学到的理论知识和自己的工作融会贯通，创新思维，不断提高管理能力。同时，日常工作生活中，我注重个人修养，踏实做事，诚实待人，能够与人团结共事，并且具有较强的组织协调能力和严肃的组织原则。

长期的煤矿生产一线工作实践，使我对煤矿工作的辛苦体会深刻，让我树立了正确的人生观、价值观、道德观，始终牢记宗旨，处处以身作则，严以律己，率先垂范，现场处理解决各种“急、难、险”问题。

我深知，区长肩负着生产接续工作重任，任务艰巨，责任重大。一区这支队伍，更是为我矿的掘进进尺创造了一个又一个优异成绩，能在这样的队伍中工作，是我最大的荣幸。如果能在各位领导和同志们们的支持下竞聘成功，我将尽快进入角色，认真履行职责，全力以赴工作，创造性地抓好安全生产工作，绝不辜负大家对我的信任。

认真学习煤矿安全生产业务知识，深入一线调查摸底，切实掌握实际情况，迅速开展工作，虚心向老领导和有工作经验的同志学习，提高工作的准确性，减少盲目性。

尊重领导，当好掘进副总的助手；团结班子成员，工作上协调互补；关心下属，体贴职工，明确自身职责，创造性地开展工作。

以创建“精品工程”为核心，推进动态质量达标和全面质量管理，使一区质量标准化建设再上新台阶。严格遵守“先安全、后生产”的工作要求，致力提高干部职工安全生产意识，狠抓井下现场安全管理，认真排查和整改各类安全隐患，使采区整体工作在安全的前提下，得到稳定健康发展，让全区员工真正感受到安全生产带来的幸福与尊严。

加强技术队伍建设，提高技术人员的理论素质，不断转变设计思路，优化设计理念，最大限度简化系统、简化环节，使采区设计上升到一个新的水平，为建设安全高效矿井创造条件。

以提高单进水平为主攻方向，完善技术工艺，整合施工队组，优化作业工序，提高工时利用率、单进水平和掘进效率。

坚持“群众利益无小事”观念，时刻把职工群众的安危冷暖挂在心上，竭尽全力为职工解决实际困难。加强工资奖金分配，增加分配的透明度，保证公平公正合理，营造良好的干群关系。