

2023年中药材种植合作合同(优秀5篇)

合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。那么合同应该怎么制定才合适呢？下面是小编带来的优秀合同模板，希望大家能够喜欢！

中药材种植合作合同篇一

甲方： 乙方：

双方经过平等协商，在真实、充分地表达各自意愿的基础

上，根据《中华人民共和国合同法》的规定，本着平等自愿、互惠互利的原则，达成如下协议，并由双方共同恪守。

第一条 产品名称、规格、单位、数量、金额

第二条 产品的验收

第六条 第七条 回款方式：汇款或转账。

第八条 违约责任解决方式：由于出现质量问题，退回费用由供方承担。

第九条 纠纷解决方式：若发生争议，则由滨海县人民法院管辖。

第十条 本合同一式两份。供需双方各执一份。

第十一条 本合同有效期限 自 年 月 日到 年 月 日止。

第十二条 其他约定事项：本协议传真件有效。

甲方(公章): _____ 乙方(公章): _____

法定代表人(签字): _____ 法定代表人(签字): _____

_____年____月____日 _____年____月____日

中药材种植合作合同篇二

需方:(以下简称甲方)

供方:(以下简称乙方)

一、在平等、公平、诚实信用的原则下经双方充分协商,签订本合同。

二、质量标准及要求:

1、中药材质量符合20xx版《^v^药典》要求有关质量标准。其他质量要求:

2、中药材包装符合有关规定和货物运输要求:不得用受污染物(农药、化肥、水泥、油漆等包装物)进行包装,空白无印字的编制袋或麻袋。并必须注明品名、规格、产地、数量等。

3、购入进口药材,供应方应提供符合规定的证书和文件。

三、交货方式:

(1)供方直接送货到需方仓库();

(2)需方自提();

(3)代办运输供方有义务协助。

四、验收方式：供方交货后由需方质量管理部门进行检验，合格后按实际数量验收入库。（货品验收不合格，供方接货通知后应在一周内将货品撤回，费用由供方负责）。供方按合同签订数量供货，不能超过合同签订量的5%。

五、结算方式：

(1) 供方应根据需方验收数量和合同单价在验收后90天内，按现金方式办理付款。

(2) 其它：验收合格后，付货款贰拾万元整。

六、违约责任：

1、由于供方不能按时、按数、按质交货所造成的直接损失由供方负责赔偿；需方有权终止合同的执行。

2、由于供方超过合同数量5%发货，超出部分的责任完全由供方负责（损失责任、退货费用、保管费用等）。

3、需方在验收并检验合格后按合同约定时限付款。

4、如货品验收质量有异议，供方无特殊原因不撤回货品，需方有权收取供方货品的存放租金。

七、解决合同的纠纷方式：在双方协商或调解无效的情况下，向利川市人民法院提起诉讼解决。

八、本合同一经双方签字盖章即具有法律效力，本合同一式三份，需方 份，供方 份。

九、其它未尽事宜，均按《中华人民共和国合同法》及有关条例规定执行或由供方需方在合同履行过

甲方(公章): _____ 乙方(公章): _____

法定代表人(签字): _____ 法定代表人(签字): _____

_____年____月____日 _____年____月____日

中药材种植合作合同篇三

甲方: (以下简称甲方)

乙方: (以下简称乙方)

为了提高产品的原料品质, 加快黄芪药材种植基地建设, 带动农户增收, 促进产业发展, 甲方计划在建设黄芪规范化种植基地1万亩。经甲乙双方商议, 现就黄芪药材种植及收购达成如下协议。

一、种植面积

栽种黄芪亩。

二、甲方的权力和义务

1、负责制定乙方每年生产技术管理操作规程, 并以文字形式下发给乙方, 同时提供技术培训、现场指导等服务, 有权对乙方生产基地进行检查、监督, 对达不到标准的基地, 提出整改措施, 并要求限期改正。

2、负责包销乙方所生产的合格产品, 对产品实行按质论价(按当年市场价上浮10%计价收购)。同时甲方对乙方产品有优先经销权, 有权拒收不合格产品。

三、乙方的权力和义务

1、严格按照甲方技术要求进行栽植、施肥、管理等。

2、有权要求甲方回收产品，对甲方违约行为有权要求索赔经济损失。对甲方在技术指导上失误及工作服务质量等问题有权提出意见。

四、协议期限：五年

五、本协议双方签字、盖章生效。

六、未尽事宜双方协商解决。本协议一式二份，甲、乙双方各执一份。

甲方：（签章）乙方：（签章）

年月日年月日

中药材种植合作合同篇四

桔梗需求 供求关系是决定一个品种价格涨落的主要因素。桔梗国内年需求量约8000吨以上，鲜品出口约一万吨，桔梗一般亩干品300-400公斤左右，鲜品1500-2014公斤(生长3年)。也就是说23000亩的桔梗才足够国内和出口一年的用量。由于受种子数量等因素影响，桔梗将持续2-3年的高价位。

白术为我国传统中药材，产区广泛，尤其以浙白术而称道。近期在大资金悄然撤出药市进入股市等领域的大环境下，药材市场出现“反行情”现象，白术的市场价也是显出一副老年之态，走动由畅转稳。目前，市场上浙白术35-36元上下，湖南湖北32-33元地产白术20元左右。白术是炙手可热的品种，其价格动荡频繁，05-08年曾经历过几年的市场高价，致其产量大增，价格跌至低谷。白术库存经过了近一年的消耗存量下降，其价自2014年底开始缓慢回升，今年以来，在药市的大好环境下，回升较为迅速，价格逐步攀升，由春季的20多

元升至35-36元，近期价格有小幅调减。白术生长怕涝高温，由调查结果显示，今年河北白术种植面积虽不小，但是秧苗成活率却不高，死苗现象比较严重，有的甚至达到50%上下。总体来看白术今年产量减产是比较严重的。

需求情况：白术是常用大宗品种，用途广泛，需要量巨大。近年随着我国卫生事业的发展，白术的用途在不断扩大发展，用量明显上升。估计市场年需量应在10000吨左右。白术药材除被大量加工为临床配方外，中成药投料应用量也是十分巨大的。白术总体来说今年减产是比较严重的，需求量比较庞大。加上今年通胀的环境，物价飞涨，药价大盘总体难有大的降幅，虽说现在药市有些疲态，但是商家还是有心理底线的，等药材市场过了这段萎靡期，白术走势也会好转。

白术生长期1-2年，种子直播生长一年即可出售，每亩需种子5-6公斤。但个小，等级低，价格相对2年生较低。第2年以第一年的根茎为种秧栽种，每亩需种秧100-150公斤。白术成品的生长期为两年，一年的白术用作种秧，也可直接卖药材干货。播种按行距25厘米，划浅沟，播深1厘米左右。不间苗。白术种子种植当年亩产鲜货700-800公斤，干货200-250公斤。

第 1 页 共 4 页

苦参也叫山槐根，为豆科多年生半木本植物，药用根茎，有清热燥湿、利尿、祛风杀虫的功效。它原野生于全国各地，以山西、湖北、河南、河北、新疆产量较多。喜温暖潮湿环境，耐寒，能在田间越冬。沟旁、路旁、林内、荒野都能生长，以沙质或半沙质土壤生长良好。由于药效显著，没有副作用，使用量越来越大，而野生资源却越挖越少，苦参春夏都可种植，方式与种豆类一样。每亩用种子2公斤，可种子干播，也可种前先将种子浸泡10-12个小时，捞出后用沙子拌起来过1-2天播种，出苗快而整齐。其株高一米左右，茎直立，没有病虫害。第一年根茎较小，第二年春要追施磷钾肥或有

机肥料，使根部发达起来。苦参生长2-3年采收，到秋末或春初，去掉茎叶，挖出根部晒干即为药材。现市场价格为15-20元/公斤。春、夏、秋均可种植，非常适应重庆、云南贵州、四川、湖南、湖北等山区的种植习惯和徒弟、气候条件。

苦参系豆科多年生草本植物，以干燥的根及根茎入药，别名山槐子、地槐、苦骨，具有清热解毒、消肿止痛、杀虫、利尿、健胃、通便之功效，常用于治疗咽喉肿痛、皮肤瘙痒等疾症。在农业生产上是较好的杀虫剂，是开发生物农药的原材料。主要化学成分为苦参碱和氧化苦参碱。用量越来越大。

板蓝根由于连续多年价低，种植面积大幅减少，2014年4-5月价格4元公斤。2014年流感盛行，推动了板蓝根的需求加大，市场购销活跃，价格从原来的6-7元/公斤爆升为27-28元/公斤，涨幅达300%-350%。板蓝根的货畅价升，激发了农民大种板蓝根的热情，2014年春天河北、山西、内蒙等产区，尤其是黑龙江的大庆，甘肃等老产区，板蓝根的扩种面积多达百万亩以上。春尽夏来流感逝去，板蓝根价滑为15-16元/公斤，秋末流感未见发展，板蓝根却大量产新上市，产区农民极力推销，索价11-13元/公斤，众药商坐等观望以待降价。短短的一年，回顾板蓝根涨落始末，从涨价到降价的事实，应该留给药农以深深的思考。

板蓝根目前已从产新时的7-8元/公斤，涨至11-13元/公斤。原因在于工费大幅提高。产地农民觉得7-8元/公斤的低价，除去地租、种子、农药化肥、人工费支处，利润少的可怜，惜售致其价回升。再是药商认为7-8元的价格已属低价，入手已不存在风险，药商纷纷赴产地调大货造成产地价格迅速回升，带动市场价格回升。大庆的板蓝根种植是机播机收，比其他地区的种植成本低很多，11-13元他们还是收入可观。从一个多月前开始黑龙江大庆的板蓝根种子经销商和种植户就开始大批购进板蓝根种子，致使板蓝根种子已货源很少，并且发芽率都在30-40%，没有好种子。

板蓝根一般春播，每亩需种子6-7斤，种子每斤20元。2-3个月后可以收割叶子（大青叶），每年可收割2-3次，亩产200公斤，大青叶现价7-8元/公斤。在10月份收刨，每亩收获板蓝根250-300公斤。板蓝根适应性强全国从黑龙江到云南都可种植。管理简单，病虫害很少。

防风 投入与效益：每亩需种子2-3公斤，种秧200-300斤。2014年春的秧苗价格为左右元/斤，明春秧苗价格会大幅上涨。亩产鲜防风可达到2014-2500斤，2014年秋的鲜防风价格在元/公斤。（粗的好的价高，细的次的价低）防风连续几年销路很好。现在栽秧种植的防风的市干价格为18-22元/公斤。种子直播的25-26元/公斤。防风的折干率为25-30%。东北地区可2-3年收获。

收获：到秋后收获时，用犁一垄一垄的耕，后边有人拣拾，比较省工、省力。可以卖鲜货，也可晒干后买干货。不用进行其他加工，晒干即可成为药材成品。防风不怕冻，可以在田间过冬，第二年春收刨。安国与邻近县市种植有万亩。为多年生中药材（东北），在河北安国一年收获。种植分为种子直播和栽秧苗。栽秧苗采用直播的一年生苗或者秧栽的根作为种苗进行种植。

新货开始上市，鲜品购销活跃，走畅。防风在家种新货上市的形势下，非常畅销，每天有许多药商收购，仍保持在20元/公斤的价位上，野生防风70-80公斤，由于野生资源不足，厂家多改用家种防风，这是必然发展趋势，家种防风用量加大，估计今后防风还会需求旺盛。

家种柴胡 为多年生中药材。喜温暖湿润气候，耐寒耐旱，忌高温积水。以向阳、排水良好、土质疏松肥沃的土壤栽培为好。主产于河北、河南、陕西、甘肃、辽宁、黑龙江、吉林、山西、四川、安徽等省区。我国西北、华北、东北、华东、华中、西南等地区都可栽培。

市场与效益分析柴胡为大宗最常用中药材，家种柴胡是中成药重要原料和中药配方，需求量大。每年万吨左右。经过几年的消耗，陈货库存已经非常薄弱。由于种植面积萎缩严重，新货量已连续数年产不足需。目前，库存已经降到了历史最低谷。且大量出口。目前野生资源已很贫乏。主要来源依靠家种。因种植产量低（亩产100公斤）而周期长2年，所以货源远不能满足市场需求，目前家种柴胡统货28-42元/公斤，1~2等市集价45~50元/公斤，出口价约达60元/公斤左右。近年不会有大的变化。柴胡2~3年一个采收周期，亩可收种籽80~100公斤。采收柴胡80~150公斤，产值4000~5500。产柴胡苗200公斤，收入500多元。年均亩产值4000元以上，经济效可观。适宜闲散地多年种植。生长年限越长价格越高。

收获。生长期在130-150天。亩产200公斤，按市场价60元计算，每亩毛收入在8000-10000元左右。旱半夏一般用地下球茎和珠芽繁殖，每亩用种量约75千克--100千克。由于旱半夏第一年投资大，收获费工，限制了它的很快发展。只要发展起来之后就是一个很好的致富品种。另外，旱半夏喜欢隐蔽的环境，喜温湿润，半荫半阳的气候，耐寒，怕强光，不耐旱，适宜生长的气温 15--20℃，宜在疏松肥活的沙质壤土内栽植，粘土地不宜。适宜林药间作，果药间作，粮药间作，可以充分利用土地，取得更好的经济效益。

黄芪价稳，9-11元，此品种已到恢复种植时机，种子市场今年黄芪种子甚少。每亩需种子公斤，亩产250-300公斤，四月中旬播种，当年十月下旬收获。黄芪多野生于草原上的干燥坡地或疏林间，喜凉爽气候，耐寒耐旱，怕热怕涝。在土层深厚、富含腐殖质、透水力强的砂壤土上生长良好。在粘土和强盐碱地不宜种植。主产于内蒙古、山西、黑龙江、吉林、宁夏、甘肃等地，山东、河北也可栽培。市场与效益分析。黄芪属大宗药材之一，每年的出口量和内销量均很大，虽然价格有所波动，但总体来看，市场需求量越来越大，按现行价每公斤10-12元计算，每亩地可收入2500-3000元。

据资料显示，2014年黄芪出口6000多吨，国内需求保守数字也有23000多吨，库存甚微，已经连续3年吃老库存，并且库存只有文峰和首阳，其它药市不易库存，易生虫、易变质、易霉。

2014黄芪连续三年减种、减产，只有零星库存，种植地块越来越少，现甘肃零星种植，价格在15元左右，属于低价品种，如有游资进入市场，黄芪有大涨可能。

多年生种植蒙古黄芪，一年生种植膜荚黄芪。亩产250公斤以上。适宜大面积种植。

白芷种子正在产新，九月份是白芷的最佳种植季节，在6-7元/公斤高价的刺激下，各地农民大面积扩种白芷总面积比上年增加，白芷是一年生药材，易种易管，产量高，一般每亩600-700公斤。秋、春播种均可，秋播产量高、质量好，秋播在8月底到9月中下旬。

远志 从春天一直到白露前后均可种植，2-3年收获，每亩用种子公斤，商品远志价格在每公斤60-150元不等，以质论价。每亩产量在400-500公斤，从第二年开始，每亩还可产种子50-60公斤。收入平均每年每亩4000-5000元。远志以开沟种植为好，沟深1厘米，行距21-23厘米，不间苗。远志多年来一直是出口的畅销药材，野生远志资源枯竭，是发展药材种植的好品种。

天南星 现在价格比春季涨了一倍。春季或麦收之后到立秋之前均可种植，6-7月份种植，到秋后可以收获，产量每亩可达300公斤。天南星每亩用种子6公斤。药材干品价格在每公斤35-65元。每亩收入可达万元。天南星夏季采用宽幅播种，幅宽 厘米，行距21-23厘米，播深厘米，不间苗。天南星种植时间短，收入高，深受广大药农青睐，种子购销常年不衰。

蒲公英 全年的春、夏、秋三季均可种植，麦收之后种

植，5-7天出苗，夏播可收割3-4茬，平均每茬收获250-300公斤，现市场价每公斤4元左右，出苗后30-40天可收割第一茬，以后25天左右一茬。每亩用种子1公斤。平好畦以后，划浅沟，将种子撒在沟内，压实，行距25-27厘米，不间苗。蒲公英管理粗放，投资少效益高。

中药材种植合作合同篇五

甲方：身份证：

乙方：身份证：

依照《中华人民共和国合同法》及其他有关法律行政法规之规定，遵循平等、自愿公平和诚实信用的原则，为明确甲乙双方权利和义务，特签订本协议，以便双方共同遵守执行。

一、项目内容概况：

1、种植地点：。

2、认购种植面积：单元（一个单元为100亩，最多认购3个单元）。

3、合作期限：年月日至年月日止。

4、种植品种：。

二、合作方式

1、甲方提供土地及苗木。

2、乙方提供设备、出工、日常管理及所有工序（包括但不限于换土、栽种、浇水、治虫、除草、减枝、施肥、更换死亡苗木及清场等）。

三、收益分成及结算方式

1、在本项目合作期限内，所产生苗木果实销售盈利总额的70%归甲方所有；所产生苗木果实销售盈利总额的30%归乙方所有。

2、结算方式：在本项目经营过程中，每年月日至月日内，对上年所产生苗木果实销售盈利总额按甲乙双方所订立的比例结算一次。

四、甲方的权利和义务：

1、甲方向乙方提供种植土地及苗木。苗木规格为2年树龄，50公分高，多枝的嫁接苗，必须符合国家农业局制定的《油茶栽培技术规程》中嫁接苗要求，苗木质保期为甲方保证苗木自乙方验收合格之日起计算正常存活个月，若在质保期间发生苗木坏死或假存活的，甲方必须无条件向乙方更换相同品种、相同规格的苗木。

2、甲方有权对乙方种植过程的操作进行检查、监督并提出整改措施。

3、甲方负责财务人员的安排，以便双方及时了解本项目的经营状况和财务状况。

五、乙方的权利和义务

1乙方提供设备、出工、日常管理及所有工序（包括但不限于换土、栽种、浇水、治虫、除草、减枝、施肥、更换死亡苗木及清场等）。

2、由于本项目采用有机种植，因此苗木在栽植、养护及管理过程中，乙方禁止使用相关化肥及农药。

- 3、若苗木质保期过后，发生苗木坏死或假存活的情况，乙方必须无条件向甲方更换相同品种、相同规格的苗木。
- 4、严格按照国家农业局制定的《油茶栽培技术规程》要求进行栽植、养护及管理，按时按质完成每个工序，发现病情及时通报甲方。
- 5、乙方种植苗木时，每棵苗木的种植树穴规格为70cm*10cm*60cm.
- 6、乙方在每亩土地种植苗木数量上限为100棵，若需要增加种植数量则需要得到甲方书面同意，否则甲方由此产生的一切损失由乙方承担。
- 7、乙方未经甲方允许不得私自出售苗木或苗木果实，若乙方私自出售苗木及苗木果实一次，按当次出售总价的作为罚款支付给甲方。
- 8、乙方要文明生产、安全生产，在生产经营过程中出现的任何事故，与甲方无关，甲方不承担任何责任。
- 9、合作期满后，甲方收回该土地承包经营权，该土地的苗木无偿归甲方所有。乙方对当时为生产经营需要而设立的相关设施及地上构建物等，乙方自行拆除、搬走，若乙方不需要的设施，则无偿归甲方所有。
- 10、合作期满后，甲方在本项目选择新的合作伙伴时，在同等条件下，乙方具有优先选择权，下一次甲乙双方合作期限为。

六、违约责任

- 1、若乙方在合作期限内擅自更改或解除本协议，则本项目所产生的收益及资产一切归甲方所有，与乙方无关。

2、一方违约给对方造成的损失，违约方应赔偿对方全部经济损失。违约方应向对方支付%的违约金。（按元/亩计算）

3、因不可抗力因素导致不能履行合同时，一方当事人应及时通知对方，并提供证明资料，可根据不可抗力因素的影响，部分或者全部免除责任，但法律另有规定的除外。

七、其它

1、未尽事宜，双方另行协商解决，本合同在履行过程中如发生争议，由双方当事人协商解决，协商不成时可向当地仲裁机构申请仲裁，仲裁结果为最终结果。

2、本合同一式两份，双方各执一份，均具同等法律效力，双方法定代表人签字盖章后可生效。

甲方签字：

乙方签字：年月日