# 最新医院年度总结报告个人(汇总5篇)

"报告"使用范围很广,按照上级部署或工作计划,每完成一项任务,一般都要向上级写报告,反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等,以取得上级领导部门的指导。报告对于我们的帮助很大,所以我们要好好写一篇报告。下面是小编帮大家整理的最新报告范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

### 医院年度总结报告个人篇一

一、提高服务质量,规范管家服务。

自20一年3月推出"一对一管家式服务"来,在日常工作中无论遇到任何问题,都能作到各项工作不推诿,负责到底。不管是否属于本岗位的事宜都要跟踪落实,保证公司各项工作的连惯性,使工作在一个良性的状态下进行,大大提高了我们的工作效率和服务质量。根据记录统计,在"一对一管家式服务"落实的同时,还参加公司组织的各类培训。主要针对《客户大使服务规范》、《交房接待人员服务规范用语》、《仪态礼仪》、《谈吐礼仪》、《送客礼仪》、《接听礼仪》、《举止行为》、等进行培训。培训后还进行了现场模拟和日检查的形式进行考核,如"微笑、问候、规范"等。我们根据平时成绩到月底进行奖惩,使我的服务水平有了较大的提高,得到了业主的认可。

二、规范服务流程,物业管理走向专业化。

随着新《物业管理条例》的颁布和实施,以及其它相关法律、法规的日益健全,人们对物业公司的要求也越来越高。物业管理已不再满足于走在边缘的现状,而是朝着专业化、程序化和规范化的方向迈进。在对小区的日常管理中,我们严格控制、加强巡视,发现小区内违章的操作和装修,我们从管

理服务角度出发,善意劝导,及时制止并给出合理化提议,并且同公司的相关部门进行沟通,制定了相应的整改措施,如私搭乱建佛堂、露台搭建阳光房等,一经发现我们立刻发整改通知书,令其立即整改。

### 三、加强培训、提高业务水平

专业知识对于搞物业管理者来说很重要。实践中缺乏经验。市场环境逐步构成,步入正轨还需一段很长的时间。这些客观条件都决定了我们从业人员需不断地学习,学习该行业的法律法规及动态,对于搞好我们的.工作是很有益处的。

客服是与业主打交道最直接最频繁的部门,员工的素质高低代表着企业的形象,所以公司一向不断地搞好员工培训、提高我们的整体服务水平,我们培训的主要资料有:

### (一) 搞好礼仪培训、规范仪容仪表

良好的形象给人以赏心悦悦目的感觉,物业管理首先是一个服务行业,接待业主来访,我们做到热情周到、微笑服务、态度和蔼、这样即使业主带着情绪来,我们的周到服务也会让其消减一些,以便我们帮忙业主解决这方面问题。前台服务人员必须站立服务,无论是公司领导还是业主见面时都要说"你好",这样,即提升了客服的形象,在必须程度也提升了整个物业公司的形象,更突出了物业公司的服务性质。

#### (二)搞好专业知识培训、提高专业技能

除了礼仪培训以外,专业知识的培训是主要的。公司还定期给员工做这方面的培训。主要是结合《苏州市住宅区物业管理条例》、《苏州工业园区住宅物业管理办法》、《住宅室内装饰装修管理办法》等法律、法规、学习相关法律知识,从法律上解决实际当中遇到的问题,清楚明白物业管理不是永远保修的,也不是交了物业管理费物业公司就什么都负责

的,公司还拿一些经典案例,大家共同探讨、分析、学习, 发生纠纷物业公司承担多大的职责等。都需要我们在工作中 不断学习、不断积累经验。

20--年将是崭新的一年,随着我们服务质量的不断提高,小 区入住业主的增多,物业将会向着更高、更强的目标迈进, 客服全体员工也将会一如既往的坚持高涨的工作热情,以更 饱满的精神去迎接新的一年,共同努力为我们万科物业公司 逸庭服务中心谱写崭新辉煌的一页!

# 医院年度总结报告个人篇二

在过去的半年里,我保安部紧紧围绕酒店的中心工作,以脚踏实地的工作作风,求真务实的工作态度,积极创新,不断提高,全面地完成了各项任务,为我们\_\_\_\_大酒店再创了新的业绩。总的来看,我们半年来的工作有许多好的方面,也有许多不足,为了能在今后工作中,扬长敝短,特对上半年工作进行总结。

#### 一、各项考核指标全面完成

上半年在酒店各级领导的指导下,在全体员工的共同努力下, 我保安部顺利完成安全保卫任务。在上半年里未发生一起重 大责任事故,真正起到了保驾护航的作用。

### 二、建立健全绩效考核制度,实行激励机制

实行绩效考核是我们酒店从严治企、强化管理的需要,是落实目标责任制的强有力依据。我部门结合自身的特点,将员工的工资、奖金与员工个人的工作表现等直接挂钩,通过不断完善的激励机制限度的发挥员工的工作积极性和创造性。员工以酒店为家的同时,部门也坚持贴近、关心员工,急员工之所急,想员工之所想。

### 三、强化管理,不断进行学习和培训,力求优质服务

现在旅游服务行业人才竞争尤为激烈,只有充满优秀的人员,才能使酒店的经营蒸蒸日上。部门在留住优秀人员的同时,加强了对全体员工的培训力度。先后进行了两次较为集中的理论和实践培训。平均每个月利用业余时间的培训达到一个课时。在每次早班下班后,没有一个人离开,而是主动留下来参加培训。通过对员工的培训和再培训,加强了各员工的酒店意识、礼节礼貌、治安消防各方面的知识。进一步规范了岗位操作,针对在指挥车辆、开拉车门、敬礼等服务上各别人员存在的操作中不甚规范的毛病,统一了标准。

由于酒店行业工作的特殊性,客人的需求常常与我们的工作要求发生矛盾,有些客人不理解,常发生辱骂保安员,甚至做出一些过激的行为。我部保安员,坚持以"客人是服务的对象"为宗旨,耐心仔细地做好工作,对于客人的辱骂从不还口,而是尽量让客人得到一次愉快地消费。我们在做好为客服务的同时,也做好对内部的服务工作。我部门还主动为各部门及外包单位进行消防安全培训,听取各部门的培训意见,改进不足,提高培训质量。

四、努力做好酒店的治安和消防工作

安全工作是企业的生存之本,在局安监处及\_\_\_\_集团安监部的指导下,我部门坚持"安全第一,预防为主"的方针,认真、扎实做好每项安全防范工作。

我部门对酒店的重点部位和部门,经常进行巡视和检查。对容易引发事故的危险点,重点范围认真进行消除隐患。坚持对餐厅、厨房等处的安全检查,对发现的安全隐患,及时进行处理,不能处理的,如实上报。

上半年来,我们加强了对酒店消防设施、设备定期进行了检测、维护、保养。与\_\_\_\_消防系统生产厂家保持密切联系,

配合厂家人员一道做好消控中心人员专业操作培训,使消控中心工作人员能够正确使用好\_\_\_\_消防设备,并爱护、保养好\_\_\_设备,减少因错误操作而引起的各类故障和毛病;对期灭火器进行了更新维护,缺少零部件的消防器材及时补齐,对重点部位的消防设施、设备进行维护保养,存在故障进行了维修,确实保证了正常使用,万无一失。

回顾了上半年来的工作,切实感受到了更为严峻的工作形势形。但我们保安部坚信在酒店各级领导的指导下,紧紧围绕酒店的中心工作,以脚踏实地的工作作风,为酒店的发展和稳定做出新的贡献!

# 医院年度总结报告个人篇三

作为一名行政主管,我能够充分发挥承上启下、协调左右、联络内外的枢纽作用,从信息调研、文件起草、综合协调的文秘工作,详细内容请看下文行政主管年终个人总结。

行政工作无小事,每一件细小的工作都可能牵一发而动全身,从而影响到公司的形象。自担任行政主管后,迅速投入到各项工作中,完成了各类文件起草、会议安排、信息上报、信访接待、参谋督办、印章使用、档案存放以及其他服务工作。特别对仓库物品出入、印章管理等工作要求严格按照制度执行,避免因责任心不强造成公司经济损失和产生负面影响。

### 1、注重学习,努力提升工作能力

坚持把学习摆在重要位置,始终勤奋学习,积极进取,努力提高自我,不断学习业务知识,通过多看、多问、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。利用空闲时间学习《应用文写作大全》、《秘书学》和各种行业报刊杂志,以此提高自身素质和能力。

2、立足本职,完成各项文书工作

完成公司年度总结、目标完成情况和下年度工作安排的起草、报送、印发工作。做好公司日常公文起草、处理和文印工作,全年收转、传递、报送各种请示、报告318份。校对、印发党委、行政、工会、团委各类文件共198份。向市建委上报各种文字材料163份,做到了及时、准确、规范,满足了公司正常的工作需要,树立了公司的良好形象。

- 3、热情细心,完成接听接待工作
- 4、积极主动,做好城市综合整治工作

根据上级工作部署,制订了公司市容环境和立体美化综合整治实施方案,分别于\_\_年4月、9月和今年1月集中开展了综合整治活动。活动期间每天收集整理活动开展情况,填写综合整治日报表,坚持一日一报,节假日不间断,及时将整治情况上报市建委。

- 5、认真负责,加强行风建设工作
- 6、多方联系,做好水价调整工作

积极配合公司做好水价调整相关工作,多次同省内各地市水司联系,了解相关信息,掌握最新水价动态。

- 7、积极投稿,多方面宣传供水工作
- 8、加强培训,提高员工整体素质

加强本岗位员工培训教育,制订学习计划,重点学习本岗位工作职责、业务流程、各种制度、专业知识等。通过多种形式,多种渠道的培训活动,提高了员工整体素质。

### 医院年度总结报告个人篇四

学习是一辈子的事情,我学的是电子商务专业,对工程资料方面几乎是零的开始,所以初期就很盲目,给自我的岗位学习造成了极大的阻碍,之后经过领导和同事的及时引导,加上自我深入的感性认识和学习,逐渐的对工作性质和工作资料有了良好的适应,万事开头难,有了一个好的开始,我相信以后的工作会进行的很顺利,自我的提高会很明显。

### 二、理论联系实际, 在实践中成长

无论我们的理论知识多么丰富,最终都是要回归到实践中来,因为工作本身就是实践性的。

在以前谈到理论联系实际,就会潜意识的理解为把书面的理 论知识转化为被动的动作行为。在参加工作之后才发现,以 前的想法都是片面的或形而上学的,因为以前思考问题都是 基于完全的理论之上,没有真正触碰到实践的东西,才会导 致理解结果显得单薄和脆弱。直到慢慢的接触到实际的工作, 并在工作中去处理以一些问题,才发现理论和实际其实是相 辅相成的,理论联系实际本事是应当具备主观能动性的,理 论和实践又是一个长时间的互相转化的过程。我们的实践需 要以理论作为基石,然后在理论基础上去探索和实施;而我们 在实践过程中又不断的进行总结和思考,为自我的理论知识 补充鲜活的营养。理论和实践又是一个长时间的互相转化的 过程,冰冻三尺,非一日之寒。经过实践的积累,自我在工 作的各方面都有了明显的提高,每次遇到困难时,我就虚心 系向别人请教,事后自我又归纳总结,不断的改善自我的方 式方法,虽然目前还是显得稚嫩和粗糙,但我会在今后的工 作中不断的历练和提升的。

三、加强思想文化建设,提升综合素质

我作为公司的一名新人,也将是未来的新生力量,深感肩上

的职责重大。公司的领导也时常教导我们要多学习各种知识, 多参加各种活动,锻炼自我多方面的本事,以提高自身的素 质层次。

我平时也坚持着读书的习惯,读中国古典的名著和现当代的一些励志的书籍,书籍是人类提高的阶梯,我从书中得到了太多太多的东西,自身的提高和充实有书籍的很大功劳。

经过了这一阶段的工作和学习,感触很多,收获也很多,尽管有了必须的提高和成绩,但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多,个别工作做的还不够完善,这有待于在今后的工作中加以改善。在今后的时间里,我将认真学习各项政策规章制度,努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平,为公司的发展做出更大更多的贡献,也为个人的提高创造更多的空间。

# 医院年度总结报告个人篇五

在过去的一年里,我在公司领导的正确指引下,认真落实公司管理的各项规定,踏踏实实做好本职工作。完成了对警卫局、乐山、宁夏等地教学系统的投标技术文档工作;配合相关人员对材料申报、用户调研提供技术支持;完成了对公司oa的搭建及试运行工作;乐山售后服务已经全面展开。

- 二、自身工作的不足及其需要改正的地方
- 1、沟通不够,工作中同事之间遇到摩擦很正常,问题是如何去处理。对此事自己也做了深刻的反思,我相信人和人交往,最大的是真诚,相互理解和平时的沟通,善意的表达自己的想法。关键是用真诚和实际行动去打动对方让其接纳。
- 2、自身要求不够,我对自身要求的必要性认识不足,认为只要把公司安排的各项工作做好,把任务指标完成,确保不出问题就够了,学不学一样能搞好工作。这个想法本身就是错

误的,软件行业自身就是一个高速发展的领域,技术更是时刻都在更新、发展。只有更加充实自己,跟上行业技术领先的脚步,才能更好的完成工作。

### 三、对工作的建议

### 1、售前工作

我认为应该增加参与前期客户调研和投标现场答辩环节的机会。人们常说只有接触了,才能真正意义上的收获和总结。 现在售前主要有两个问题:

第一,就是一个项目下来售前人员不是固定的一个,有些工作是被动的、为了做而去做。已警卫项目为例,造成了很多没必要的被动。

第二,就是售前和销售、技术人员沟通的问题。我觉得有必要在一个项目启动前期、中期、后期定时的开沟通会。

### 2、售后工作

跟售前一样同样希望增加软件部署,用户培训环节参与的机会。现在售后主要有两个问题:

第一,就是销售和售后人员交接的环节,因为特殊性,具体负责跟客户沟通人员在项目签订合同后,一定要及时的跟售后人员沟通,明确售后人员、地点,及相关系统交接单。作为售后人员也要主动的了解跟进项目的进度。

第二,就是售后与技术人员的沟通上,加强售后人员的培训, 使售后成为真正意义上的售后技术人员。

3、项目流程完善,目前整个项目从启动到结束还没有一个完整的流程体系,缺乏透明度,造成很多环节出现问题。