

最新年终工作总结个人中波台(优质6篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

年终工作总结个人中波台篇一

你们好！

在银行工作的这一年，我积极的去做好工作，作为客户经理，也是尽责的去为客户而服务，同时也是配合同事们完成部门的一个工作，大家也是团结起来完成了一些工作，一年过去自己也是有了一些经验的积累以及发现了自身的一些问题，要去改进，在此也是就自己客户经理过去的工作来总结下。

为了维护好客户，我也是积极的去做好联系，同时也是清楚自己这份服务的工作也是要去满足客户的一个需求，同时也是自己对于本职位的工作要有了解，清楚银行最新的一些情况以及政策，只有如此客户才能更好的了解一些情况来作出决定，而自己作为客户经理在服务之中也是积极的去做好，我明白工作任务上并不是那么的容易完成，需要的是自己耐心细心的做事情，同时也是要对客户态度上要好，服务上要做到位。当然也是明白工作并不是那么容易做好，也是每一天我都是会去规划好一天要做什么事情，又是那些比较重要的要提前的去做好，而一些不是那么重要的可以放到后面去，同时对于客户的一些需求我也是尽力的去做到位，得到他们的肯定，一年工作下来也是收获到很多的肯定。

除了做好了工作，我也是积极的去学习，去提升自己，疫情

期间无法到银行来工作的那半个月我也是积极的去学习一些东西，去对一年的工作做好计划，虽然之前也是做过，但是自己也是去完善去看到自身的一些问题，要如何的去改善才行的，而我也是在这段日子虽然在家，但是我也是看了一些书籍，并和同事们一起探讨了一些工作的情况，对于以前的问题去找到解决的方法，并认识到自身的一些方面去改进了，当然一年的工作下来，依旧还是会有一些新的问题发生，而这也是自己以前没有看到的，可以说随着经验的积累，我也是更能看到以前工作中粗糙或者还可以优化的方面，这也是一种成长，让我更加的明白要多去反思做过的一个工作，去让自己有提升，作为客户经理我也是积极的配合其他的同事来完成银行其他的一些工作，没有松懈，也是让自己有了更多的接触工作机会。

时间虽然过得很快，但也是过得充实，对于来年我也是有自己的工作计划，同时也是会去继续的来把客户经理工作给做好，让客户满意。

年终工作总结个人中波台篇二

一年来，大地保险河东公司在省市公司正确领导下，依靠我公司全体员工的不懈努力，公司业务取得了突破性进展，率先在全省突破保费收入千万元大关。今年，我公司提前两个月完成了省公司下达的全年营销任务，各项工作健康顺利发展。下面结合我的具体分管工作，谈谈这一年来的成绩与不足。

一、工作思想

积极贯彻省市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，带领各部员工紧紧围绕立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益这一中心，进一步转变观念、改革创新，面对竞争日趋激烈的临沂保险市场，强化核心竞争力，开展多元化经营，经过努力和拼搏，

公司保持了较好的发展态势，为大地保险公司的持续发展，做出了应有的贡献。

全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平和管理水平。作为一名领导干部，肩负着上级领导和全体员工赋予的重要职责与使命，公司的经营方针政策需要我去贯彻实施。因此，我十分本资料权属文秘资源网严禁复制剽窃注重保险理论的学习和管理能力的培养。注意用科学的方法指导自己的工作，规范自己的言行，树立强烈的责任感和事业心，不断提高自己的业务能力和管理能力。

不断提高公司业务人员队伍的整体素质水平。一年来，我一直把培养展业人员的业务素质作为团队建设的一项重要内容来抓，并和经理室一起实施有针对性的培训计划，加强领导班子和员工队伍建设。

二、业务管理

1、根据市公司下达给我们的全年销售任务，制定各个部室的周、月、季度、年销售计划。制定计划时本着实事求是、根据各个险种特点、客户特点，部室情况确定每个部室合理的、可实现的目标。在目标确定之后，我本着事事落实，事事督导的方针，通过加强过程的管理和监控，来确保各部室目标计划的顺利完成。

2、作为分管业务的经理我十分注重各个展业部室的团队建设。一直注重部室经理和部室成员的思想 and 业务素质教育。一年来，我多次组织形势动员会、业务研讨会，开展业务培训活动，组织大家学知识、找经验，提高职工全面素质。培训重点放在学习保险理论、展业技巧的知识上，并且强调对团队精神的培育。学习促进了各个团队自身素质的不断提高，为公司的持续、稳定发展打下扎实的基础。

3、帮助经理室全面推进薪酬制度创新，不断夯实公司基础管

理工作。建立与岗位和绩效挂钩的薪酬制度改革。今年，我紧紧围绕职位明确化、薪酬社会化、奖金绩效化和福利多样化四化目标，全面推进企业薪酬体制改革。初步建立了一个能上能下，能进能出，能够充分激发员工积极性和创造性的用人机制。

三、部室负责工作

四、辞职信范文工作中的不足

由于工作千头万绪，加上分管业务较多，有时难免忙中出错。例如有时服务不及时，统计数据出现偏差等。有时工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的进度和质量；处理一些工作关系时还不能得心应手。

总之，一年来，我严于律己、克己奉公，用自身的带头作用，在思想上提高职工的认识，行动上用严格的制度规范，在我的带领下，公司员工以不断发展建设为己任，以诚信为先，稳健经营，价值为上，服务社会为经营宗旨，锐意改革，不断创新，规范运作，取得了很大成绩。

新的一年即将到来，保险市场的竞争将更加激烈，公司要想继续保持较好的发展态势，必须进一步解放思想，更新观念，突破自我，逐渐加大市场营销力度。新的一年我将以饱满的激情、以百倍的信心，迎接未来的挑战，使本职工作再上新台阶。我相信，在上级公司的正确领导下，在全体员工的共同努力下，上下一心，艰苦奋斗，同舟共济，全力拼搏，我们公司一定能够创造出更加辉煌的业绩！

年终工作总结个人中波台篇三

今天范文小编为大家收集整理了程序开发个人年中工作总结，供大家参考！

在公司一年的工作已经结束，特向公司总结汇报如下：

一、 软件研发

根据公司的安排，项目的需要。

1、 开发

以前我在其他公司也做过一些开发，但是底层和架构与页面样式我都是没有涉及到的。

通过这一年在本公司的的这些项目程序中的锻炼，我成长了，我学会了很多很多。

首先，面向对象语言的收获。

对于当前编程的主流思想是对象，任何事物都可以用对象来表示。

以前理解这些话很费解都是从表面上理解，没有从深入的体会，通过这次项目的深入，不管是数据还是外部一些条件我们都可以抽象成对象，都可以用对象来表示，具体可以用语言中的类方等。

如此□c#如此java也同样如此。

其次，知识方面的能力。

以前没有做过vb的东西，加上这次深入的做，这次涉及到的领域也非常广，常用的重要的都有涉及，并且还补充xml,javascript实际操作中空白的部分。

通过这一年的开发， 方面我能胜任这方面的工作，能独立完成这方面的工作。

再次c#方面存在一些不足。

localhost通过c#这次软件的开发，也发现自己的不足，如基础知识掌握不牢，缺乏编程整体思想。

这些都是需要在工作中完善和改进的。

2、数据库开发

数据库是伴随着项目以来用的最多最平凡的技术。

为以后的工作和经验的积累都奠定了坚实的基础。

同时在项目中还用到了oracel与 access数据库,这是我最大的收获。

优点:能熟练的运用数据库技术进行开发。

特别是对sql数据库的操作，经过这么长时间的积累，基本上能合理的设计和新建数据库，同时在数据结构上也加强了对数据库的理解。

通过项目的实践现在能熟练使用和编写多种sql语句。

还掌握了一些关于数据库优化sql语句优化的方法，能进行一些简单的优化。

缺点:数据是一门比较先进的技术，并不是你会写一些sql语句，能建几个数据库你就是数据库工程师。

要成为一个好的数据库管理员是要经过长时间的工作积累。

针对自己的不足，在以后的工作和学习中多接触，多运用新的知识点。

充实自己的经验和知识储备。

二、团队协作

上面的成功与收获，除了自身努力外，以及公司的支持。

是这个团队铸造了我。

我们这个团队也是因为有了我们这些拼搏协作的队员，使得它成为一个具有务实、拼搏、创新精神的团队。

我与软件研发小组是一个整体，这里的团队总结也就是我在这个团队中的收获。

务实:公司下发的任务，下发的工作，件件都是用心去做的。

我们这个团队中没有一个人在工作的时候做了工作以外的事情，都是实实在在的做跟工作相关对公司有益的事情。

相信在伍经理的带领下现在是这样，以后同样也是这样。

拼搏:公司给的每一个任务不管它多难，如果工作没有完成我们会晚上加班，也要尽可能的完成当天的工作。

如果工作实在忙，为了赶进度我们放弃周末休息时间也要尽可能的使项目提前。

创新:现在我们开始项目的时候都会进行研讨，一般都会进行一个效率和逻辑的分析与讨论，保证程序正确的前提下尽可能的提高程序的效率。

互助:我们小组内只要任何一个人出现技术或其它的`问题，我们都会彼此都会尽可能的去帮助他。

不会因为某一个人而拖住整个项目滞后。

交流:我们在项目中会及时沟通自己的收获，特别是一些针对性的技术问题。

这样可以省了很多重复研究的时间，这是一笔很可观的时间。

在交流中只要我会的，我懂的，我不会去吝啬。

我会积极的去与你交流，我的团队名言“人强团则强，人弱团则削”。

三、个人成长

通过公司这快一年的锻炼与学习我真的进步了很多，不管从技术上还是做事上，都不像以前那样了。

我在公司学到的懂得的使我飞速成长。

技术上:不管从语言上还是做事的逻辑上都得到了很大的提高。

现在在软件小组里面自己能独立完成一部分工作，承担自己的责任。

作为一个软件开发工程师(我也是一名软件开发工程师)，所实在的如果每年只做那么一两个项目，年终工作总结写起来也应该得心应手的，我们只需要把本年度该项目的基本情况简历表述一下，自己在项目中的角色以及自己在项目中遇到的重点问题及解决方案描述一下，最后展望一下下一年度的工作计划☐ok☐本年度的工作总结基本完成。

软件开发工程师个人年终工作总结范文

2011年2月2日，我有幸成为北京超图一员，应聘为公司的java软件工程师。

入任职以来，在部门领导的带领下，自己感觉无论学习、技术、生活等方面都有很大的提升。

2011年里我主要完成的工作有三方面：

1、荆门石油石化巡检系统的调研和开发。

该项目是我工作以来第一次涉及到调研，对我来说算是一个不小的挑战。

在调研过程中，让我学会了如何通过和客户的沟通来了解客户的需求。

由于自己的工作经验不足，在调研工作中体现出一些问题。

不能很直接的在和客户沟通中非常准确的了解客户的更多需求，有很多需要和客户交流沟通多次才能明白客户的最终需求，也没有把自己作为最终用户并站在用户的角度上来考虑问题，这些都是我在以后的工作中需要提高和改进的地方。

在巡检系统的开发工作中，让我进一步巩固和加强了自己的开发能力。

2、电信12530增值业务的开发与维护。

从5月以来我就开始接手公司的主要业务之一，12530电信增值业务。

由于前面负责这个项目的同事突然离职，导致这个项目的交接工再做得不够好，对我顺利接手这个项目造成很大的困难。

而刚一接手这个项目，马上就需要新上一个投票活动，并要对一些主要代码进行修改，让我倍感压力，几乎都快放弃。

最后在金总的指导和鼓励下，顺利的完成这次活动。

在完成这次投票活动后，为了避免下一个接手这个项目同事与我遇到同样困难，我第一时间将这个项目的相关技术文档补充完全，保证别人能够顺利的进行该项目工作。

通过这个项目，让我加强了自己在高强高压下工作的能力，也让我找到更多自信。

3、襄樊、鄂州家政网络服务中心的开发与实施。

在这两个项目中，除了承担开发工作以外，也逐渐涉及到项目管理的职责，让我在个人能力上有所提高。

为了这两个项目能够顺利完成，除了完成自己的工作外，还主动关心其他同事的工作完成情况。

让我在项目管理和项目进度的把控能力有很大的提高。

将襄樊、鄂州家政网络服务中心顺利实施，为我公司拿下湖北省其他市的家政网络服务中心奠定基础。

在工作之外，我也注重个人能力的提高。

工作之余，主动学习一些新技术，与同事沟通配合，搭建一个ssh的开发框架。

也学习spring security知识，这些新知识的积累，对我以后的工作有很大帮助。

20xx年工作展望：

- 1、将学习的springsecurity整合到我们自己搭建的ssh框架，进一步完善框架。

- 2、利用搭建的ssh框架，开发一套oa系统平台。

3、做好襄樊、鄂州家政网络服务中心的维护工作。

4、希望公司能够大量拿下湖北省其他市的家政网络服务中心，继续开发和实施湖北省其他市的家政网络服务中心。

5、继续学习新技术，努力提高自己的个人能力。

为以后能够更好，更顺利的工作奠定基础。

6、希望通过自己的进步和努力，能为公司的发展做出自己最大的贡献，体现出自己的最大价值。

xx年是我进入公司的第一年，也是我的工作能力得到提高和快速发展的一年，在公司领导的指导和同事以及其它部门的支持配合下，最后在经过自己的努力，完成了自己所要完成的各项工作任务，在新的一年来临之迹，我要对过去一年的工作进行一个全面的总结，以便在今年的工作中能够有更明确的目标，尽量克服自己现在所存在的不足，希望能更进一步为自己所在的部门增光，做出自己的贡献。

一、总结：

1. 自身定位：在过去一年，是我进公司的第一年，也是我工作的第一年，刚开始在我对工作竞争和自身都不甚了解的情况下，在领导和同事的指导下，我感觉自己已经慢慢对人与人的竞争和自身定位有了深刻的了解，因为有了自我目标，才能感受到自己的压力有多大！我的目标也不只是完成目前所要做的工作而已，要向其它方面拓展学习。

3. 团队合作：以前在学校或许你可以靠一个取得好成绩，在工作上你必须要有有一个团队，在一个部门之中，团队合作精神显得尤为重要。以前我做有些事都是一意孤行，但现在已经对自己改变了，多听听他人意见，会犯更少错误，会更长见识，所以要学会与同事之间的合作，做事才更有效。

4. 工作情况:在公司一年，对mes大型系统有了个大概了解，对我们所要学习的mes已经可以说差不多都掌握，条码打印机的维修和设置掌握□a4打印机大多数情况可以维护□pda□条码枪已掌握，电脑的系统重装和维护已掌握，其它基本设置可以维护，对新出来的程序掌握和了解也比较快。

5. 课外学习:sql该学的已经掌握□c#学习，简单的程序可以编写，但有时还要依靠于网络和朋友，需要进一步加强。

但主要还是以网络为主。

二、自身缺点

1. 沟通问题:自己的沟通能力只能算一般，因为对于某些事的阐释还是不怎么好，语言表达能力有点差，希望通过平时的交流和沟通来加强。

2. 心态问题:自己对于做某些事过于着急，一心想急切完成，确反而误时，这个问题一开始就一直出现，现在虽然已经基本克服，但也要列入缺点方面，希望以后时刻注意!

3. 学习问题:对于课外学习c#这方面，我在编程时感觉困难的时候有时候就不愿去做，现在虽然已经慢慢改进上网搜资料和问问朋友，但有时候还是克服不了自己。

教师个人工作总结	工作总结格式
班主任工作总结	员工年终总结
个人年度工作总结	医院年终总结
工作总结怎么写	护理年终总结
党支部工作总结	班组年终总结
部队年终工作总结	酒店年终总结
安全生产工作总结	公司年终总结

小学班主任工作总结 年终总结开头
团支部工作总结 保安年终总结
试用期个人工作总结 年终总结报告
年终总结模板ppt 公务员年终总结
银行年终总结范文 检验员年终总结范文

年终工作总结个人中波台篇四

我从今年年初从学校出来实习，陆续进过几家公司，但都与我求职的预想不是很相符，甚至有较大的偏差，几经辗转，我终于在公司安定下来，现如今工作已经有一个多月了。在这一个多月的时间里，我从一个刚毕业的实习生逐渐变成了一个公司的员工，为期一个多月的的工作除了为我增长工作经验为我的简历上增添一段工作经历之外，我还有着一些额外的收获。

经过了一段时间的工作，我发现根据工作性质的不同，每天都被分配工作任务，而这些被分配的工作任务一般情况下都是根据一个正常员工的量来布置的，新员工刚开始的时候或许会有些应付不过来，有时候可能还会存在加班赶量的情况，但这也正是一个新员工学习和上手的时候，好好把握这段时间，利用这段时间打下基础，就能逐渐上手，提升自己的工作效率，早日在工作量上跟上老员工的进展。

作为一个新员工，刚进公司的那段时间应该迅速跟其他人搞好关系，这个时候在性格上应该更外向更主动一点，不要畏畏缩缩犹豫不决，大家都对阳光、开朗的人有好感，没有人会喜欢一个没有自信的人。作为一个新员工，可以就工作时候的一些问题请教一下，同时也可以带一些小吃零食什么的分给同事们，平常也不要怯场，大大方方一点，这样可以给同事们留下一个非常不错的印象。一些跑腿的事情或者是大家不愿去做的体力活刚开始可以主动承包下来，树立起一个甘愿付出的形象对你的人际交往也是很有帮助的，大家互帮

互助才能营造一种良好的职场氛围。

对于自己的工作，不能像没头苍蝇一样整天就蒙着脑袋做，这样工作效率是不高的，应该先认清工作的本质，从本质入手，可以自己多花点时间来想想自己的工作目的是什么，分清楚什么是主要什么是次要，然后再根据情况分配自己在没个工作环节上分配的精力，毕竟人的精力有限，合理地分配精力是做好工作提升效率的前提。

从找工作开始肯定会陆陆续续了解一些工作，这时候可以通过自己的见解对各种工作做一个大致的分类，然后自己从中选定方向，了解好自己适合什么、喜欢什么，然后选定的工作就把它作好，前期主要是以学习为主，切勿好高骛远。

以上就是我作为一个新员工在公司任职一段时间的工作心得，希望能对大家有所帮助，祝大家工作顺利！

年终工作总结个人中波台篇五

20x—20x年我们公司在北京、上海等展览会和惠聪、发现资源等专业杂志推广后，我公司的xx牌产品已有必须的知名度，国内外的客户对我们的产品都有了必须的认识和了解□20x年度老板给销售部定下xxxx万元的销售额，我们销售部完成了全年累计销售总额xxxx万元，产销率95%，货款回收率98%。

产品销售部肩负的是公司全部产品的销售，职责之重大、任务之艰巨，可想而知。建立一支能征善战的高素质的销售队伍对完成公司年度销售任务至关重要。“工欲善其事，必先利其器”，本着提高销售人员综合业务素质这一目标，销售部全体人员必须开展职业技能培训，使销售业务知识得以进一步提高。今年公司添用了网络版速达3000财务管理软件，销售和财务管理能够清晰的及时性反映出来。我们销售人员是在xx市xx—xx科技有限公司的培训下学习成长的，所学习的

专业知识和公司内部信息都是保密的，大家必须持有职业道德。老板是率领销售部的，期望加强对我们员工的监督、批评和专业指导，让我们销售人员学习的专业知识，提升技术职能和自我增值。20xx年我学习了iso内部审核培训和会计专业知识培训，并获得了国家认可的证书。这一年来我们利用学习到的管理知识、方法在我们公司生产管理中充分实践，其显示效果是满意的。

麦克风线材销售是我公司产品销售部工作的重点，销售形势的好坏将直接影响公司经济效益的高低。一年来，产品销售部坚持巩固老市场培育新市场发展空间、挖掘潜在市场，利用我公司的品牌度带动产品销售，建成了以xx本地为主体，辐射全省乃至全国的销售网络格局。

随着电子产品行业之间日趋严酷的市场竞争局面，信息在市场营销过程中所起的作用越来越重要，信息就是效益。销售部密切关注市场动态，把握商机，向信息要效益，并把市场调研和信息的收集、分析、整理工作制度化、规范化、经常化。产品销售部经过市场调查、业务洽谈、报刊杂志、行业协会以及计算机网络等方式与途径建立了稳定可靠的信息渠道，密切关注行业发展趋势；建立客户档案、厂家档案，努力作好基础信息的收集；要根据市场情景进取派驻业务人员对国内各销售市场动态跟踪把握。

回首一年来，我们销售部全体业务人员吃苦耐劳，进取进取，团结协作取得了良好的销售业绩。成绩属于过去，展望未来，摆在销售部面前的路更长，困难更大，任务更艰巨。我们销售部全体业务人员一致表示，必须要发挥工作的进取性、主动性、创造性，履行好自我的岗位职责，全力以赴做好年度的销售工作，要深入了解电子行业动态，要进一步开拓和巩固国内市场，为公司创造更高的销售业绩。

福牛迎春，祝我们xx科技有限公司在20x年的销售业绩更上一层楼，走在电子行业的尖端，向我们的梦想靠拢。

年终工作总结个人中波台篇六

20xx年，由于铁路建设事业受到了极大的冲击，我安质部工作难度也提升了一个层次，在这种大环境下，在部长xxx的领导下，我努力学习，配合部长工作，确保我分部管段内工点在20xx年度内安全、质量基本可控。

本线是确保国家能源安全供应的重载运煤通道，开行万吨列车，年运量大，货流密度大；沿线高程变化大，地形条件复杂，气候条件限制大，桥隧比例高，桥隧相连，隧道地质情况复杂，战线长，外部条件十分严峻，安全生产阻力很大。我安质部除了要配合好各施工队按期完成月度施工任务，还要做好施工环节中的质量、安全、环保监督检查工作。作为安质部的一员，我积极响应、认真贯彻国家、集团公司、局指及五公司各项文件、通知的要求，结合分部所在地工作实际，按照“有制度可依、落实安全质量责任、加强施工过程监控、问题整改落实到位”的工作步骤，扎实有效地完成自己的工作。

1. 2、3月份，我积极配合部长的的工作，对各工程队施工人员进行安全三级教育培训，增加了施工人员的安全基础知识，增强了施工人员的安全防护意识。

2. 4、5月份，响应通道公司《关于开展隧道安全质量专项整治活动的通知》（晋豫鲁铁工[20xx]64号）文件要求，配合部长每星期对全线工点进行一次安全质量大排查，并建立了“三整治一提高”安全质量问题库，对存在问题进行了汇总分析；同时进行了安全质量施工宣传，要求各工区、工程队高度重视安全质量问题，确保安全、质量可控。

3. 6、7月份，配合部长要求各工区、工程队针对4、5月份排查发现的问题进行集中整改；但效果不佳，防水板铺设、钢架间距、拱架悬空、安全步距等问题出现了屡改屡犯现象。

4. 8、9月份，配合部长对各工区、工程队现场安全质量文明施工进行监督，巩固6、7月份的整改成果，并对防水板铺设、钢架间距、拱架悬空、安全步距等问题进行重点盯控监管，做到随时都严格按照设计、规范要求施工；除安全步距仍超标外，防水板铺设、钢架间距、拱架悬空等都有明显的改观。

5. 10月份，集团公司、处机关工作组来现场指导工作，我安质部积极配合工作组对现场安全质量文明施工进行监督管理，并提供现场数据，同时，我安质部也加强现场安全质量文明施工，重点对安全步距、文明施工进行监管，通过一个月的大力整改，受到了工作组、业主、通道公司、安泽指以及监理单位的一致好评。

6. 11月份，为了迎接铁道部审计组的检查，我配合部长对“文件”、“罚款单”、“安全生产费”、“监理工程师整改通知单”、“监理核查”以及我安质部下发的“安全质量整改通知单”进行了整理，目前，除了“文件”局指还未反馈外，其余的已经整改归档完毕；同时配合部长对“应急预案”、“特种作业人员”、“安全员”及“质检员”证件的台账等资料进行了更新、完善，并对安质部全部资料进行了重新整理、归档，确保内业资料管理有序。

7. 积极准备信息化工作，先进行录入资料的收集、整理，然后在局指进行了两个月的信息化的资料集中录入，确保信息化资料跟实际工程进度同步，之后每个月根据实际工程进度，及时跟进录入。

8. 建立完善了安全质量问题库，对各施工队在安泽指、监理单位及局指等上级单位巡检中指出的安全质量问题做了一个统计，以利于我安质部对各施工队出现的安全质量问题进行随时掌控、分析，制定有效的预防措施，减少安全质量隐患。

9. 上级指令执行方面：对收到郑州监督站、通道公司、安泽指下发的“巡查通报”和“安全质量整改通知单”，监理

单位下发的“监理核查报告”、“监理安全质量整改通知单”及局指下发的“安全质量整改通知”，我立即按照“安全质量问题”逐一通知各工区及施工队，要求限期整改，在期限内对整改到位的地方进行验收并留存影像资料，然后集中回复，并将回复送交监理单位确认签字；目前，郑州监督站、通道公司、安泽指下发的“巡查通报”和“安全质量整改通知单”，监理单位下发的“监理核查报告”、“监理安全质量整改通知单”及局指下发的“安全质量整改通知”已经全部回复完毕，无一拖欠。

在这一年中，我对安质部的工作有了一个深刻的认识，能把握工作重点，积极快速地完成本职工作；对于来年的工作，我会将重心放在施工现场，配合部长加强施工现场的监管、巡查、整改力度，减少安全质量隐患，做到安全质量基本可控。

安质部□xxx

20xx年xxx月xxx日