

2023年销售竞聘岗位演讲稿 岗位竞聘演讲稿(精选5篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看。

销售竞聘岗位演讲稿篇一

大家好！

不经历风雨，怎么见彩虹。我想，对于自己来说，“风雨”就是经受各种各样的考验与锻炼，包括这次的竞聘。今天，我很荣幸站在充满挑战的演讲台上，心情无比激动，感慨万千。首先，真诚的感谢领导和同志们多年来对自己一如既往的培养、信任与帮助，参加竞岗活动，既是一次机遇，是一次挑战，也是一次向领导和同志们的工作汇报和心愿表达的机会。

我叫xxx，现年xx岁，xx文化，中共党员……

自助者人能助之。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是珍惜这次积极上进的机会，渴望事业有所建树，追求进步的真实体现。在队伍这个大熔炉长期的磨练下，使自己具备了军人坚强刚毅、刻苦耐劳、作风正派、雷厉风行的优良品质。坚持高标准、严要求开展各项工作。坚持原则，务实肯干，敢于争先，善于思考，勇挑重担，义不容辞地为单位建设奉献自己的光和热。

古语说：“德若水之源，才若水之波”。在个人学习与道德品行上，注重学习，能够长期坚持政治业务学习，学习科学发展观，钻研岗位业务，以丰富的知识结构来充实与武装自

己。在道德品行上坚持“以人为本，以德为先”，牢固树立起诚恳为干部、职工服务的理念，讲政治、讲正气，讲效率，胸怀宽广，有吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和求真务实的工作作风。

随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实。我在队伍也曾当过财务主管和基层军政主官。回到地方后，又在xxxx□xxxx这样的综合处室工作，不仅熟悉财务方面的工作，也比较熟悉单位的各项事务，对本部门的工作也比较了解。可以说，自己的工作经验和管理经验比较丰富，沟通协调能力较强，有较好的写作水平，在队伍期间，撰写的论文常常在xxxx主要杂志上发表，并多次获奖。

各位领导、各位同事，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会撑起一个地球”，这是对生活的自信；而我现在要说“给我一次机会，我会干出我的精彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。无论这次竞聘结果如何，在今后的征途上，自己将一如既往地做好本职工作。希望各位领导和同事会给我一次实践的机会，我会尽的努力给大家一个惊喜！

谢谢大家！

销售竞聘岗位演讲稿篇二

大家好！

首先我很荣幸站在那里，感激公司过去对我的培养和帮忙，感激各位领导给我难得展示自我的机会，我参与竞争的岗位是总公司的经理一职。

我叫xxx□今年xx岁，党员□xx年毕业xx大学xx专业。于xx年进入xx公司从事xx工作□xx年进入xx投资公司从事xx工作。在xx

年担任xx投资公司的的总经理。（根据您的信息填写，异常是工作经历及从事的工作岗位）

1、自身综合素质的优势。

我有一颗忠于投资事业活力燃烧的心，鼓舞着我始终坚持奋发有为的精神状态，多年来，我一向从事着管理工作，无论是在分公司或是总公司，我都能以高度的事业心和责任感来严格要求自我，兢兢业业工作、堂堂正正做人，服从于工作、服从于领导，在不一样的工作岗位上都做出了突出的贡献。

2、学习本事的优势。

我在工作之余仍然坚持学习，积极参加各类学习和培训，不断提高自我的管理水平和专业水平。长期的学习养成了我较强的自学本事，并能把学到的东西灵活运用于日常管理工作之中，真正做到了学用结合。在抓好个人学习的同时，我以实际行动及带领全体员工参加各类学习、培训，即使工作再忙，只要是组织的培训，我都要求员工参加，并给予必须的自学奖励资金。

3、有丰富的工作经历。

长期工作在基层展业一线，对基层工作有较深的了解和管理经验，并能处理好各种实际问题，同时本着“以管理制度约束人，以政治思想激励人”的宗旨，公司制定了一系列规章制度。在任分公司总经理一职时，没有出现重大损失。

4、工作本事。

x的工作经验，让我xxx[]从事xx工作让xx(根据您的自身的工作经验，大概总结出几点)从事分公司的总经理一职让我具备管理一个企业的本事。能够团结员工，为公司发展做贡献。

副总经理的岗位职责包括以下几个方面：

6、完成公司董事长、总经理交办的其它工作。作为副总经理，一方面要摆正位路，当好总经理的助手和参谋，顾全大局；另一方面要按照分工认真履行其职责，进取主动地、创造性地开展工作。

如果我竞聘总公司副总岗位成功，我将严格要求自我，全面提高自我的政治、业务本事，我将牢记自我的使命，忠实履职，脚踏实地，创新工作，提高效率，全面做好学生科行政工作，高质量、高标准完成公司领导交给的各项工作任务。

（一）做好副职工作，具体措施：

1. 提高自身本事是副总应具备的条件。

要当好副职，首先应当具备良好的业务素质，用自身的良好素质来获得大家的认可。养成爱岗敬业、履行职责、勤俭节约、公平公正、吃苦在前，享乐在后的优良作风，努力争当一名优秀的领导。刻苦勤勉务实，高效高质完成工作。

2、要具备必须的思想觉悟和政治理论水平。

作为副职必须具有坚定的思想信念和为人民服务的思想，坚持不断学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想，牢固树立正确的人生观、价值观，从思想上、政治上与党中央坚持高度一致。

3. 努力做好分管工作。

一是要明确自我分管职责、范围、权限，也就是自我应当如何做、管什么、怎样管，明确职责意识、职职责务。二是要善于学习并借鉴他人成功的经验，寻找做好分管工作的方法、技巧。三是工作要仔细、进取主动，异常对布置的工作要检

查、落实。

(二) 关于怎样做好公司的投资工作，我们能够从以下几点出发：

1. 强化员工素质教育。

我深知对员工素质教育的重要性，如果我能竞聘成功，我将用一切手段、渠道、机会加大员工的教育力度、提升人才培养层次，全面提高各部门人员的综合素质，以适应不断变化的工作要求，让员工为公司工作的同时自身也得到不断的提高和发展，成为一个企业高素质的职业人。我们能够组织员工进行系统性的学习，请专业的队伍来进行指导，并每个季度让员工进行一次简单的自我总结，以便能够直观快速的了解员工。按照自然年度、会计年度或被投资项目或企业适当运作周期中的某一阶段，对投资业务部门与投资项目经理进行综合绩效考核。综合研究投资规模、收益、财务结构与质量、投资实施与经营管理难度、被投资企业或项目监控状况等因素，对投资项目经理给予现金和（或）股权奖励。

2. 注重企业管理

一个组织、一个团队都离不开规范的制度和科学管理。如果我能应聘成功，我将用先进的科学管理方法提高部门的工作效能。在投资工作中，进取调动员工工作的进取性，培养他们拥有独特的眼光，为我们的投资企业增光添彩。按照“三年出形象，五年成规模，十年铸精品”的思路，遵循“高起点、高标准、高水平、高速度”的发展要求，以及融资项目管理工作的实际需要，城区合作开发项目建设模式新思路的不断拓展，认真研究融资工作中的新情景，作好新城区合作开发项目的前期准备工作，为管委会领导决策供给充分、详实的依据和建设性的提议。

3. 投资企业组织机构建设

按照公司发展以及现代企业管理的要求，结合公司投资战略规划的发展要求健全公司内部机构，在公司现有职能与发展方向的基础上，对原有部门进行了调整新增了对外发展与投资部、资产经营部、高新技术发展部、人力资源部、企业发展部等部门。按照分工明晰、权责明确的基本思路，核定各职能部门人员岗位，适当调整和加强业务分工，全面实施岗位管理。制定内部风险控制制度。主要包括：严格按照法律法规进行投资，不从事禁止投资的业务；坚持独立原则，公司受托管理的资金与公司的自有资产相互独立，分账管理，实行集中交易制度，每笔交易都须有书面记录并加盖时间章；加强内部信息控制，实行空间隔离和门禁制度，严防重要内部信息泄露；前台和后台部门应独立运作等等。

最终，我向在座的各位领导庄严承诺：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我的本职工作，为公司健康、持续发展而不懈努力。

我的演讲完了，多谢大家！

销售竞聘岗位演讲稿篇三

大家好！

我首先感谢领导、同仁的信任和支持，给我这个机会参加竞聘演讲。今天我虽然是毛遂自荐，但却不是王婆卖瓜，自卖自夸。我只是想向各位领导，各位同仁展示一个真实的我。

之前对于xx有过一些了解，今天能站在这里感到很自豪，因为我也成为了一名xx人！

虽然入司只有一个月的时间，经过一个月的锻炼学习，让我深刻的体会到xx的精神“求实，创新，团结，高效”，就是在这种精神的激励下，让我重新找到了奋斗的目标。在任何一家公司都是一样，公司只能给你提供必要的条件，自己想

要得到的票房还需要自己去努力，去打拼！因为我始终相信：一份耕耘才能有一份收获！富兰克林有句名言：“推动你的事业，不要让你的事业来推动你。”今天本着参与，锻炼，提高进而推动事业发展的目的，我站在这里参与竞聘。虽然我入司的时间不长，但是在这期间，我有幸得到了领导和同仁们的关怀和帮助，借此机会我要向一直以来关心，支持和帮助我的各位领导和同仁表示衷心的感谢，谢谢大家的信任与支持！

如果说以前是因为满怀青春和积极的参与精神参加竞聘，那么我想这次的竞聘则多了些成熟的思考。这次竞聘我凭借的是三颗红心，那就是：热心，责任心和进取心。具体地说是：高涨得工作热情，高度得责任感和不断进取的精神。

关于质检工作我个人认为要注意以下几点：

第一，要加强自己的专业知识，不断学习。以前我的工作不是从事质检，缺乏这方面的知识和经验，但是我相信，只要努力学习，虚心请教，认真对待，这些都不是困难。

第二，时刻保持“三心”即信心，细心，用心。质检是个细腻的工作，所以在每一个工作的细节中都要时刻保持冷静，时刻提醒自己工作的重要性！

各位领导，各位同仁，参加竞聘重在过程，不在结果。参与竞争本身就是一种自我锻炼，自我提高和自我展示的过程。古人云：“不可以一时之得意，而自夸其能；也不可以一时之失意而自坠其身。”不管结果怎样我都将以这句话自勉，一如既往地踏实做人，勤奋做事。

我的演讲完毕，谢谢大家。

销售竞聘岗位演讲稿篇四

大家好！

首先感谢组织给我这次参加竞聘的机会。

我叫xxx□xxx岁，本科学历，助理会计师，本次我竞聘的岗位是工会副主席。

我xxx年xxx月郑州旅游学校毕业后被分配到xxx县黄河河务局，很荣幸地成为一名治黄工作者。自93年7月至96年2月在工会工作，工作中我尽我所能，兢兢业业，圆满地完成了领导交办的各项工作，特别是创建模范职工之家及职工小家活动中，严格按照建家标准，协助领导查漏补缺，完备各种资料，为我局顺利通过模范职工之家的验收作出了应有的贡献，受到领导好评。并为做好工会工作积累了一定的工作经验。96年3月因工作需要，我又到财务科工作，先后任出纳、会计。作为一名会计人员，我严格遵守职业道德，以《会计法》和财务管理制度为标准，秉公办事，保守秘密，认真审核每张报销凭证，坚决制止不合法、不合理票据的领报。为做好本单位的会计基础工作打下了基础。为领导及上级部门提供了准确的会计资料。连续几年编报了水利建设基金报表，受到上级的好评。

三年的工会工作经验，良好的人际关系及饱满的工作热情，踏实恳干的工作态度，务实求真的工作作风是我参加本岗位竞聘的有利条件。

如果我被聘为工会副主席，我将尽力做好以下几项工作：

- 1、协助主席继续组织好职工对《工会法》、《劳动法》、《婚姻法》及党的十六大报告等与职工生活息息相关的法律常识及党的方针政策，搞好业务练兵，全面提高职工的思想素质和业务能力，使广大职工成为思想解放、遵纪守法、业

务过硬的新形势下的治黄人。

2、关心职工生活，实施送温暖工程，全心全意为职工办实事，针对当前职工年龄层次及工作性质协助领导做好职工健康体检计划，搞好职工文化娱乐生活，促进职工身心健康。对困难职工深入了解，实施送温暖活动，使广大职工感受到组织的温暖。

3、协助主席继续加强班组建设，使建家工作常建常新。在巩固原有红旗之家及各班组模范职工小家的基础上更加扎实的做好各项工作。使建家工作再上新台阶。

4、鼓励广大职工参政议政，通过职代会及政务公开的有机结合，充分发挥职工代表民主管理和民主监督的作用。

5、做好主席的助手，不独断专行，完成领导交办的其他各项任务。

以上是我做好工会工作的几点打算，如果我被聘用，我将尽我所能，扎实工作，为治黄事业做出应有的贡献。如果竞聘不成功，我仍一如既往的踏实工作。

我的演讲完了，谢谢大家！

销售竞聘岗位演讲稿篇五

大家好！

我叫xxx□20xx年6月即将毕业于电子科技大学计算机软件编程与开发专业。

其一，在目前的企业实践中，专业对口招聘虽是常规，但专业人才的成长和杰出好些都来自专业外的精英。大学教育的重点是在灌输专业基础的同时，注重能力的培养。我认为大

学教育的目标有两个：一是专业基础，也就是“传道、授业、解惑”专业理论知识，这是教育的主流，目的是理论灌输和专业素养浸染以提升专业能力；二是教育学生如何利用专业工具（包括文献、著作等）快捷、方便地为现实专业服务以提升应用能力。而好多历史故事甚至当下现实告诉我们，应用能力的快速提高才是职场竞争中获胜的重要法宝。

其二，我认为，刚出校的大学生在社会实践工作中，不管是专业对口的还是专业不对口的，都需要重新再学习，几乎都站在同一起跑线上（只不过专业对口者有事半功倍的优势而已），而这种学习的效果以及在工作中表现出来的绩效可以说千差万别，甚至与专业本身相去甚远的现象都会发生。所以，我想自己的优势是：学习能力强，悟性较高，学习速度快，能够在较短时间内掌握电气工程师所要求的一些基础知识，同时可以结合自身的专长，把一些电气开发程序等固化成软件，从而为公司自动化专业工作创造更好的条件和平台。

其三，我认为，事情绩效的体现主要取决于做事者的意识思维，因为意识决定思维，思维影响行为，行为产生结果，结果体现绩效。在实践工作中，意识才是最重要的。如果一个人，哪怕是专业能力极强的人，没有大局意识，没有全局意识，没有协同意识，没有“事必做于细”的系统性意识，只是埋头苦干，带给企业的可能是伤害而不是利好。而“意识”的培养，与是否是专业出身，关系不是最大，与个人的性格、习惯和修为关系最大。

基于这些，所以，我希望满怀地来参与竞聘，讲述了上面这些。不对的地方，恳请指正。谢谢！