

最新典型发言演讲稿(通用9篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

典型发言演讲稿篇一

各位领导，各位来宾，朋友们：大家好！人究竟为什么活着？有人说：“人活着就是为自己，人不为己，天诛地灭。”有人讲：“人生在世，以服务人民，造福社会，奉献祖国为快乐。”心系百姓的好干部xxx同志属于后者。一位普普通通的乡土管员却树立了一个真正共产党员的光辉形象。他的事迹感人肺腑、催人泪下，更振奋人心。看了他的“民情日记”，我深深地被他那为土地抛头颅、洒热血，大公无私、默默奉献的精神感染了。同时，我再也无法安抚住心中那份埋藏已久的对土地的深厚情感。土地溶入记忆中，那是在很小的时候，那时只懂得土地象征着中华人民共和国的庄严伟大，而有朝一日能为土地增添光彩，便成了我心目中最崇高的理想，然而理想总是那么遥远，似乎只有那些伟人才能去触摸它。只是没想到毕业后分配到土管工作，从小的理想似乎一下子离我那么近，只待我努力去实现。刚参加工作，我便来到县便民办事中心。作为一名便民中心的土管员，我深知肩上的责任和压力。因为我们的‘一颦一笑，一举一动将直接影响到全局形象。为了提供优质高效的服务，我们化压力为动力，不管狂风暴雨，烈日酷暑，每天坚持外出调查。记得有一次，天下起了倾盆大雨，为了能限时办结，兑现承诺，我们仍然冒雨调查。直到临近下班，我们才带着一身泥泞和雨水回来，但却没有一个人叫苦。是啊，为了国家的建设社会的发展，我们受点委屈算得了什么？每当碰到问题时我们总是及时找原因，并耐心向群众解释。有时解释得口干舌燥，办事者却

不得要领；有时申明土地法的严肃性，对方却强词夺理；有时认真核对，人家却嫌啰哩啰嗦，但我们却没有丝毫怨言。所谓“理解万岁，将心比心”，只要我们能体谅群众的心情，多学习xxx同志替群众办实事、办好事，群众也一定能理解我们的。“规划土地，利国利民”是我们土管人宣传的口号，也是我们土管人行动的目标。朋友，当你漫步于杨柳依依、景色怡人的江畔；当你荡起双桨畅游于高峡平湖之上；当你坐在崭新的轿车奔驰于高速公路之上；当你伫立在宝塔之尖，俯瞰城市美景的时候，您不觉的我们的家园很美、很美吗？这样美好的家园是这么样来的呢？是啊，我想你一定会说，“离不开土地管理”众所周知，灵溪镇城市化建设的步伐正在加快，各种基础设施纷纷上马：横阳之江的防洪工程，104国道的改道工程，江南新区的配套设施建设……无不更需要更多象xxx同志那样心里时刻装着老百姓，想群众所想，急群众所难，谋群众所求的土管员。因此，我们灵溪土管所，积极贯彻江总书记“三个代表”重要思想，严格按照土地利用总体规划确定的用途管制，因地制宜，合理规划，深入调查，扎扎实实搞好土管工作。常听老百姓把我们称作“土地卫士”，可我们却不能象xxx同志那样刚正不阿，公私分明。因为我们常常没勇气闯过这人情关。张三捎条子要你照顾，李四打电话要你帮忙。曾几何时，找人家办事听到的答复如同泼出去的水那么痛快，而今轮到自己，为何说话如同咽药那么难？我们也是食人间烟火长大的啊！父子情、同事情、朋友情……无情未必真豪杰，可慷国家之慨讲私情。共和国的大厦就要出险情啊！我们唱歌，我们吟诗，常常把祖国比作母亲，难道我们只会吸取母亲无私奉献的乳汁，却不知多为母亲增加一丝营养，让母亲更健壮些吗？朋友，为了母亲请你少一点私情，多一份珍爱；少一点索取，多一份奉献吧。大河涨水小河满，大河无水小河干，没有国家哪有你的小家，这最浅显的道理还需要我们更深切地探讨吗？难道只有等到把今天的遗产变成明日的遗憾时，您才会悲痛后悔吗？我爱这土管工作，就是为了有一天，我能自豪地说：“共和国的大厦有我们土管人献上的一块砖，肥沃的土地有我们增添的

一丝光彩。”我们的付出，也得到社会和人民的丰厚回报，灵溪土管所连续几年被评为先进单位。荣誉给了我压力，鞭策我们继续前进。为了无愧于“土地卫士”的光荣称号，我将以“三个代表”的重要思想为要求，以xxx同志为学习榜样，全身心地投入到这份平凡而又伟大的土地管理事业。努力做一个优秀的土管员，为土管事业多增添一份光彩！

典型发言演讲稿篇二

永葆村官为民本色带领百姓打工致富

各位领导，同志们：

大家好！

村党支部副书记，说白了就是一村官儿。但这是组织上对我的信任，是群众对我的支持和鼓励，不说“在其位，谋其政”吧，乡里乡亲的，也得为大家做点事，不能辜负大家的一片期望啊！别看这官没多大，可工作起来千头万绪，张家的树让羊啃了，李家的鸡让狗咬了，这些芝麻蒜皮的小事全找你，处理完这些，你还得整天想着怎么把大家都鼓捣富裕起来。我们村是典型的水田村，全村3098人，耕地面积16318亩，人均才5亩多地，除此之外，村里要企业没企业，要资源没资源，前些年村里有点能耐的，先出去的早就掏上了，剩下的是老的老，小的小，只能看着人家盖砖房，看彩电，骑摩托，过着红火的日子，心里直着急，可就是没辙。去年县委明确提出村“两委”班子主要领导要有一名常年在外带领村民务工的要求后，我就和支书商量，利用农闲时间把村里的剩余劳动力也带出去打打工，挣点钱呢。可是这一想法刚提出来，就首先遭到家里所有人的反对，没有一个支持我的；村民们也是七嘴八舌，议论纷纷。面对当时亲人的劝阻和乡亲们的疑虑，是支书做起了我坚强后盾，告诉尽管放心大胆的走，家里的一切事都由他负责，我一咬，心想豁出去了，就算是白干也得出去试试。经过多方联系，我在大庆市路桥

公司六处当工长的一个亲戚那找到活，去年4月份，我只身南下，在他那一干就是一个月，具体就是给修完的路面铺设彩砖，经过亲身实践，我一看年纪大点小点都能干，而且公司还很正规，按时发放工资，我的心里有了谱。于是我找到公司老板说明了来这打工的目的和村里的情况，可能是农民的质朴和农村落后的情况，博得了他的同情和信任，就答应我单独带领一伙人在这施工，但谈的条件却是包吃包住每月750元，后来我又软磨硬泡将工资提到了每月810元。事情定妥后，我急忙回到村上，向支书汇报，又召集班子成员分组深入到村民家中，动员他们出去，经过连续几天的思想动员，加上我的现身说法，又正值农闲时节，最终有50多人同意和我去照量照量。

俗话说，在家千般好，出门万事难。怕去晚了公司那边变卦，当时我们提前去了半个多月，住工地的简易板棚，条件非常艰苦，甚至有一部分人打退堂鼓。我就劝他们说，咱们抛家舍业图个啥，在家里“一亩地两头牛、老婆孩热炕头”的生活谁都想过，可咱们不就是想多挣俩钱，过上好日子吗？大家一想也是这个理，就坚持了下来，同时，我又积极和公司联系达成协议，在待工的情况下，每人每天也发给15元钱的工资。过不久工地开工了，大家的思想逐渐安定下来。由于乡亲们很少出过门，有些人冷丁到外地水土不服，加上休息不好，好坏肚子，我又和公司老板谈条件，应该给大家准备一些常用的药品，让我们在这尽量干得舒心。随着一天天的过去，渐渐地大家适应了这里的环境，工作也顺手了，再也没有张罗不干回家的了。

村官在家是村民的主心骨，出门也要成为群众的贴心人。虽然公司很正规，各方面待遇都不错，去时的路费都给报销，务工合同、劳动保险等一切全都正常办理，但出门在外不像在家，随时可能会遇到意想不到的事情。去年在为园林公司植树时，附近有一家生产甲醇的企业发生了氨气泄漏事故，当时我们工作的地方正处在下风头，不大会的功夫就有几人晕倒，现场30多名老乡一下就乱了套，四外乱跑，我急忙告

诉大家捂住口鼻逆着风向跑，实在跑不动，就趴在地上别动。同时，我又立即与园林公司联系，把他们及时送到医院进行抢救，当时情况非常危险，有5个老乡还抬进了高压氧仓。那时候别提多上火了，我在医院三天三宿没合眼，陪伴他们一直渡过危险期，过后我又通过我们这边的公司与事故单位进行交涉，最终给我们每人补偿了500元，维护了大家的权益。为了让乡亲们安心在这工作，对他们生产、生活中遇到的困难我都积极帮助解决。上集村的林广发，家里房盖被大风刮坏，没钱修，我就主动从公司预支了2300元钱，寄给他家里，事后他

知道这事，非常地感动，表示就是再苦，再难、再累也要跟我在这一干。

在外务工，管好人、攥住钱是关键。说句心里话，一下子带这么多人出去，能不能管好，我心里一点底都没有，对岁数大的吧不太好深说，岁数小的吧还不定性，你说完，几天就忘。在家没走时我就想，出来打工不光是为了挣钱，还代表着绥棱人的形象，无论如何不能给家乡丢脸。于是，刚到这就给他们立下了规矩，工作期间不许喝酒，不准发生打闹现象，不许耍钱，年轻的不许上网吧，夜间未经我允许不准私自外出。规矩是定下来了，可落实起来就难了，一开始大家还能遵守，可日子一长，就有人扳不住，甚至有的还违反了公司的规定。红旗村的一个老哥，在公司组织的一次栽树过程中，没按技术标准正常操作，致使公司损失了1000多元，钱虽然不多，但公司要求赔偿，从工资中扣除。好不容易挣点钱，真要是全扣了，不是白干了吗，这老哥家里还挺困难的，60多岁也不容易。后来我就和公司经理求情，好说歹说，算是没让他赔偿，但公司不同意他继续留下来，把他开除了。这事过后，大家对公司有了新的认识，更加严肃了纪律，加强了自我管理。在外面打工不容易，为了让大家能攥住钱，对他们的工资我进行了统一管理，尤其是那些好吃喝的人员，除了给他们留下点零花钱外，其余全部交到我这保管，每月定期邮回家里，看到我对大家没有半点私心，有困难总是全

力帮助解决，大家也理解了我，更加安心跟我在这一打工了。

回想当时从家里出来的时候，真是不容易，自己犯有腰间盘突出，身体不好还得硬挺着出来；为了带大家出来，家里两垧地伺候不过来，还卖了半垧，尽管个人付出了些，可每当看到乡亲们拿到工钱时脸上露出开心的笑容，我的心里也感到了一丝的欣慰，辛苦总算没有白费。

各位领导，同志们，要想富，出劳务，这话谁都明白，可这一年多来的经历使我深深体会到，农民在外边打工挣钱真是不容易，要是没有组织，没人引带，更是难上加难。但是再难的路我们也要走下去，眼下，公司又需要50多人开展新的工程，我决心带领村民们在今后的劳务输出道路上脚踏实地的走下去，争取让更多的乡亲们早日过上幸福的生活。

《村党支部书记典型经验发言材料》，欢迎阅读村党支部书记典型经验发言材料。

典型发言演讲稿篇三

大家好！

非常感谢集团公司和领导让我参加今天的竞聘，这对我来说是机遇，更是挑战。我非常珍惜这次展示自己，锻炼自己的机会。我勇敢地接受大家的评判。

我叫，1973年出生，中共党员，本科学历，航空维修助理工程师。现在在管线所任抢险巡线员，我今天竞聘的岗位是天然气公司办公室主任一职。

在部队我积极参加各种写作培训，是我们团的通讯报道员，是思想骨干和积极分子，凭着一份责任，一份忠诚，部队将一架架价值过亿的飞机交到我的手上，我在部队受到了锻炼，

部队培养了我吃苦耐劳，甘愿奉献，善于总结，绝对服从，果敢顽强，乐观正直的优良品格。在xx项目部及管线所的历练是我有了良好的人际关系，我和大家在工作第一线同甘共苦共生活，我深知他们的冷暖，能把住大家思想的脉搏。加之我是土生土长的xx人，我的许多同学已经成了xx县县级及部局级领导，我有着良好的人脉关系，便于以后的工作协调，这些都是我今天应聘的优势。

天然气办公室是一个公司的窗口，是公司的门面，是公司的后勤部。办公室主任是这个窗口的代言人，他不仅对领导服务，而且还要对公司服务，更要对公司的员工服务，他是领导的耳目，是员工的公仆。他是桥梁是纽带，是领导的参谋是助手，是同事的榜样是楷模，他是指挥员，更是战斗员，他必须密切同地方党政群的关系利用一切可以利用的力量，狠抓内部员工队伍建设和外围施工队伍的建设。必须从下面几个方面着手培养员工，明确一种思想，确保两个负责，切实三个想到，落实四个一样。既要明确安全第一质量第一，预防为主，防治结合的思想。要把握量变防突变，确保为企业负责为用户负责的宗旨。切实做到工作前想规章制度，工作中想方法步骤，工作后想有无遗漏。坚决落实领导在场与不在场一个样，工作量大小难易一个样，恶劣条件与一般条件一个样，当日工作结束的早与晚一个样。通过自己的身体力行上为领导分忧，下为员工服务。

的时间用在推诿扯皮上，而是要用到工作上，用在为大家办实事上。九节流开支，反对铺张浪费，花最少的钱，办的事。

今天的竞聘，上固可喜、下也无悔，一如既往；进也可贺、退也不馁。我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我。今天借此机会，与各位同仁进行交流，表达一下我的心愿，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。

胸罗万象汇蓝图，勤劳双手绣美景

捷报频传吟锦绣，凯歌高奏颂。

愿明天更美好

谢谢大家！

典型发言演讲稿篇四

大家好！

今天我演讲的题目是《精心 精细 精品》。

首先，“精”体现在质量上，涵盖所有的产品、服务和工作，追求尽善尽美、精益求精。“细”体现在细节上，涵盖所有的岗位、职能和制度，以及每一项具体工作的各个环节的落实情况。精细化管理要求落实管理责任，将管理责任具体化、明确化，将复杂的事情简单化，将简单的事情流程化，流程化的事情定量化，定量化的事情信息化。也就是说，“精细化管理”本质上强调的是持续改进、不断完善的过程。

其次，精细化是一种意识，是一种理念，是一种认真的态度，是一种精益求精的文化。精细化在我们的实际工作中无处不在，然而，把内功做好，需要每一名员工把工作做精、做细。时下流行一句话，很经典：“要想做好事，先要做好人。”只有把人做好，才能把事情做好；只有精细的人，才能把工作做精细。我们实行精细化管理，就是要培养精益求精的员工，就是要打造精益求精的团队，就是要生产精益求精的产品。精心，精细，才能出精品。

1. 采用长宽高各4厘米的特制容器；
2. 加水50毫升左右；
3. 1分钟左右水开；

4. 再过3分钟关火；

5. 利用余热煮3分钟；

6. 凉水浸泡3分钟。这样煮出来的鸡蛋，不但生熟适度，并且能节约4/5的水和2/3的热能。

煮鸡蛋的故事告诉我们，关注细节，立足专业，科学量化，这样的精细化管理才是生存之本。

细节决定成败，精细化的时代已经到来。在公司推行精细化管理的今天，如果我们服务管理的每一个步骤都做到精心，每一个环节达到精细，那么我们做的每一项工作都会是精品。就拿我们客服部来说，在别人眼中我们的工作无非就是敲敲电脑打打电话做做表格这么简单。其实不然，客服部是公司的核心，支撑着每个部门的正常运营，而我们客服部员工就是核心里的血液，维持着核心的运行。作为客服部的员工，细节更是不可忽略的。在工作中不细心，轻者会导致工作失误，给其它部门的工作带来不必要的麻烦，重者可能会危及到公司的正常运营给公司带来巨大损失。所以说不管做什么事情，必须关注事物发展过程中的每一个细节的处理。所谓细节处理，我的理解就是，要从自身工作的每一个环节，每一道流程着手，通过抓好过程，导致好的结果；通过评价结果，不断修正过程，从而形成处理事务的良性循环。这也正如一位名人所说的那样：什么是不简单，把每一件简单的事情做好，就是不简单；什么是不平凡，能把每一件平凡的事情做好，这就是不平凡！

到最后我更想说的是，作为公司客服部最基层的一名员工，我更希望精细化管理能给我们一个和谐的学习环境、工作环境、发展环境，能有一个精细和谐的激励制度给予我们的进步一个不断的认可。我相信有了和谐的土壤加上员工不懈的努力，我们有信心和能力让每一个服务都是精品，中集汽车物流必将成为整车物流行业中一颗闪耀的明星。

我的演讲完毕，谢谢大家！

典型发言演讲稿篇五

大家好！

今天我竞选的班干部是文艺委员。

很高兴今天我能参加这次竞选，我当文艺委员这个职务已经两年多了，我有非常丰富的经验，我对音乐非常有兴趣，因为我是学钢琴的，我还非常懂乐理知识，我参加过专业音乐素养培训，比如我知道怎样打拍子，怎样领同学们一起唱歌；我还知道每个音的音名和唱名；怎样写谱子.....当然我的特长不只是音乐，看课外书、画画、骑自行车.....都是我的爱好。既然是花，就要开放；既然是树，就要长成栋梁；既然是石头，就要去铺出大路；既然是中队长，就要成为一名出色的领航员！我一定会高标准要求自己，好好学习，好好工作，争做同学们的好榜样！努力做好老师的小助手，认真处理好班级的各种事务，主动帮助同学，为大家排忧解难。

如果我选上了，我会带领同学们唱好歌，因为多唱歌能让心情变好。早上，我会让同学们唱好我们的国歌和校歌；中午，我会让同学们唱一下班歌，因为中午容易犯困，同学们都打不起精神来，所以我想让同学们唱一唱歌，提提神，希望同学们能和我好好合作。

如果我当上了文艺委员，我还会当老师的小帮手，给同学们服好务，班里文艺方面的事情，我会自己安排的很有秩序。

如果我落选了，我也不会气馁，因为这样可以知道我那些地方做的不够好，要改正，以准备下次的竞选。今天，我是成功的参与者，明天我将成为参与的成功者！亲爱的老师和小伙伴们，请给我一次锻炼的机会吧！

请大家给我投上宝贵的一票！

谢谢大家！

典型发言演讲稿篇六

大家好，我叫程；今天站在这里，我想问大家一个问题：“诚信是什么？”看看卖油郎独上花魁女，金玉奴棒打薄情郎等讴歌诚实，鞭挞无信的故事；回想：“宁可穷而有志，不可富而无信！”的民间谚语，所以我们就不难理解：“言必信，行必果”是一个人立身处世之本。

我记得鲁迅先生说过这么一句话：“中国欲存而争于天下，其首在立人，人立而后凡事举。”说明中国要想生存并共争于天下，首先在于诚信做人，只有做到人立后才能成事。

对于在座的亲们，我们都是新时代的教师，诚信对于我们来说已经不仅仅是诚实守信，更多的却是一种人格，一种责任，一种对学生无私的关爱。

我曾看到这一部电影，它的名字叫做“一个都不能少”，讲述的是在西北的一所山村小学，一位年仅15岁的“丫头教师”为找回失学的孩子。光着头，赤着脚，顶着烈日，冒着风沙来到人生地不熟的县城，受尽种种歧视和冷漠，最后在电视镜头声泪俱下地呼唤中才找回了那个孩子。那种师生相见的场面让我难以忘怀。我在想是什么让这位丫头教师有如此的勇气和意志？就因为当初“一个都不能少”的庄严承诺，艰难而忠实的履行着心灵深处那份简单而纯真的约定。

说到这里，肯定有人会对我吐槽：“程，你真傻呀！那只是一部电影而已呀？何必那么认真呢！”我只能回答你：“对不起，你错了！”你有没有仔细想想，在我们的身边还有多少人会为了那一句承诺而拍着胸膛对你说：“没问题，这事包在我身上，我一定办到！你放心”又还有多少人会为了那一句承诺而死心

踏地，一根筋似的去完成答复的事情呢！

就因为那一句简简单单的承诺，是丫头教师，是信义兄弟，是他们用行动告诉了我们，什么是诚信，什么是责任，什么是值得我们坚守和尊敬的品德。

说到这，我又再次想问大家：“什么是诚信？”那就是举起我们的右手放在这里，用这里去看你的世界，用这里去做你要做的事情，用这里去聆听旁人的心灵，这就是诚信。

典型发言演讲稿篇七

快就得到了老板的赏识，把我从装卸工提拔为业务员，掌管配货业务。2002年感觉工资少，继续发展的希望小，经朋友介绍到**快运公司哈尔滨办事处当了经理。那时看到别人都沾亲带故地领着自己的乡亲在外干，有把子自己人，也想把本村的、能干点事的人领出来和我一起干。但由于当时公司刚刚组建，业务没展开，始终没有成行。2004年通过公选，我考上了村委会主任助理，这个念头越来越强烈。那时的想法就是我拿着村里的工资，应该为村里办点事。可以说，在我们那批考上的人当中，有技术的可以帮助村民在种养业上赚钱，有路子的可以帮助村民在农副产品加工销售上赚钱。而从我自身来看，打工使我尝到了甜头，把父老乡亲领出去打工是最实际的，这也是村委会主任助理应该干的。于是我更加注意这方面的信息和动向，2005年3月份，机会终于来了，经过三年的努力，公司发展非常快，业务已经遍及全国各地，急需增加人手。此时的我首先想到的就是咱十六井村。我连夜赶回村里，跟支书说了想法，村支书非常高兴，便领着我挨家挨户动员。见有些村民不托底，我便对他们讲，这个活咱们自己说了算，保证不累，保证待遇好，保证工资能拿回来，再说我是村干部，你们还用怕吗？在我的动员下当即有40多名乡亲跟我来到了托运公司打工。

头一次出来打工的农民人生地不熟，难免碰上这样那样的难

事。对此，我时刻提醒自己是名村干部，是个带头人，要关心照顾好父老乡亲，让他们高高兴兴地往这来，安安稳稳地留下来，腰包鼓鼓地回去。永清二组的陈景东，刚来时钱拿的不够，没地方吃、没地方住，那情形十分可怜，让人都看不下去眼，急需有人拉一把。为此，我主动把他接到家里免费吃住，直到他开了第一个月的工资。后来他把女朋友也接到了哈尔滨，与人一起做配件生意，年收入在两万块钱以上。十六井村的乔力男，在装卸货物不小心把腰砸伤了。由于刚来没几天，还没来得及上医疗保险，我及时找总公司领导，告诉他们这是我带的人，公司无论如何都要出钱给他治病，否则我对不起他爹妈，也没脸再回屯子了。最后领导被我的真诚所打动，公司出了1000多块钱为他治好了病，而且养伤期间的误工补助费、工资都一分没差。在他住院期间，我还多次拎着东西去看他，安慰病好后继续干。乔力男由于工作出色，现在已经被总公司调到大连分公司当了仓库主管，月工资达到了1500元。另外，到我这打工的乡亲，我基本都安排合适的位置，保证他们有活干、干得了、干得好。对那些干得好、业务出色的，该提拔业务员的就提拔为业务员，让他们多挣点钱。像十六井村的穆雨，来了半年后，由于业务好，被我调到办事处做业务员，月工资涨到了800。目前，在我这打工的每人每年平均都能挣7000块钱以上。同时，对不适合到我公司干托运的老乡，我也千方百计找路子，让他们出去闯闯。良种场的孙大敏、赵晓花、赵晓娟想到我公司，但干不了。我通过亲属把他们介绍到了天津一个被服厂，并在临走时为她们垫付了500多块钱的路费。现在她们每月都能挣到600多块钱。十六井村的韩家栋，身体比较虚弱，干不了装卸工，我通过朋友把他介绍到大连水产市场卖鱼，现在他已经当上了业务主管，月工资1400多，而且还找了对象，把家安在了大连。

经过这几年的摸爬滚打，特别是亲眼见的一些身边人、身边事，我最大的感想就是，农民不是天生就得给别人打工，通过努力也可以当老板，关键是有人领、有人带，自己也肯干。十六井村二组的张波，家中四口人，生活困难，有两万多块

的饥荒。2003年我回家串门时结识了他，把他介绍到哈市的灯具厂当推销员，每月工资1千多元。干了一年多，他找到我说想单干，开个灯具经营店，我看他脑袋挺活，就资助了他。现在灯具经营店非常红火，年收入在6万块以上，不仅还清了外债，而且还在哈市找到了对象，买卖兴隆，日子过得红红火火。良种场的鲁凤龙，原来我把他介绍到哈市的一个建筑公司当力工，每月工资700多块，可小伙子上进心强，感到自己的知识不够，别人干的事他看不明白，找到我想到工大进修充电。我知道后非常高兴，对他进行了支持。现在他正在工大的建筑系预算专业学习。他表示，毕业后要大干一场，干出样来也把家乡的父老乡亲领出来共同致富。

过去虽然我为村里干了一些事，但还不够。今年我要继续扩大公司业务，继续拓宽输出渠道，把更多的家乡人从土地中引带出来，让他们干好活，挣俏钱，用自己的双手去改变依赖土地生活的现状，用自己的双手改变自己的命运。

《劳务输出能人典型经验发

言》

典型发言演讲稿篇八

大家好！

首先真诚地感谢各位领导和同事给了我这次难得的展示自己的机会！今天能在这里参加基地团支部书记的竞聘演讲，我感到很高兴。

成为团支部成员，是我很长时间的梦想，从来到基地的那一天，见到了那么多朝气蓬勃的年青老师，我想和他们在一起的生活肯定非常快乐的，并且我也很快的融入进来，但是由于一些条件的限制，我发现这些年青的老师并没有太多的机会去展示年青人的风采，我心里时常在想，怎样才能让大家

的朝气发挥出来呢，正好新一届的团支部竞聘，我下定决心竞选团支部书记，我要以我的工作方式让我们的年青人有更多表现自己的机会，展示你们的风采。说心里话，站在那里，我有点紧张，因为我觉得今天几个竞聘演讲的同事都那么优秀年轻，有活力。他们给了我一些压力。而同时我又感到十分泰然，记得戴尔·卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应该认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着近三年的经验，凭着满腔的工作热情和勤恳踏实的工作作风，我觉得我能胜任基地的团支部书记的工作，所以今天我满怀信心的走到了演讲台上。

要干好团里的工作，我觉得必须具有以下三个条件：

一是要有一定的团体组织能力。说到组织能力，我觉得我是有一定的工作经验的，在基地的三年工作中，我参加了很多次活动，尤其是在上一任团支部书记工作时，我是随叫随到，来者不拒，其实在帮助别人的同时，也是在帮助自己，在参与活动的同时也锻炼了自己，这些为我今后的工作奠定了基础。

二是要有一定的管理协调能力，作为一名团支部书记，管理协调能力是必备的。而作为基地的团组织，只有与基地管理有机地结合起来，才能发挥最大作用。去年课研科的工作机会，是我成长道路上不可磨灭的一课，他让我有了很多次锻炼机会，使我的管理能力有了很大程度的提高，对于协调方面，我会做好上传下达工作，配合基地行政、工会的工作，充分发挥团支部的作用，。

第三点也是比较关键一点是需要满腔的工作热情。说到满腔的热情，在我看来一个人的成功等于他的工作能力乘以满腔热情的指数。不管能力有多强，如果没有满腔的热情和求实的作风，其业绩平平。我不能说我是能力最强的，但是我可以保证如果我当选为基地团支部成员我会全力以赴！基于以上原因，我有理由、有希望、有信心参加团支部书记的竞

选。

快———就是要尽快熟悉情况，进入角色。这方面主要是：对团支部工作职责进行全面地清晰的梳理；对团工作对象进行全面的研究，早日掌握较翔实的第一手资料；有可能的话组织一次团工作的学习。

勤———就是要勤学习，提高团工作水平。2001年我光荣的加入了中国共产党，从那时起，我就一直坚持学习党的政治理论，同时也认真学习专业知识，充实自己、提高自己。现在我更加感觉到，作为一名年轻干部，要时刻注意提高自身综合素质，不断以新知识、新理论充实自己。

深———就是要深入基层。如果我能当选，我会尽量了解老师们的思想动态、工作情况等，并针对老师普遍反映的问题，下情上达，向相关领导及时反映并提出对策和建议。

新———就是要改革创新。对于团工作来讲，创新更为重要。没有创新，团支部工作就会失去生机与活力，就行不成工作声势，我会争取在活动形式上和物质保障方面有所创新。

典型发言演讲稿篇九

张海迪1955年出生在山东半岛文登县的'一个知识分子家庭里。5岁的时候，胸部以下完全失去了知觉，生活不能自理。医生们一致认为，象这种高位截瘫病人，一般很难活过27岁。在死神的威胁下，张海迪意识到自己的生命也许不会长久了，她为没有更多的时间工作而难过，更加珍惜自己的分分秒秒，用勤奋的学习和工作去延长生命。

1970年，她随带领知识青年下乡的父母到莘县尚楼大队插队落户，看到当地群众缺医少药带来的痛苦，便萌生了学习医术解除群众病痛的念头。她用自己的零用钱买来了医学书籍、

体温表、听诊器、人体模型和药物，努力研读了《针灸学》、《人体解剖学》、《内科学》、《实用儿科学》等书。为了认清内脏，她把小动物的心肺肝肾切开观察，为了熟悉针灸穴位，她在自己身上画上了红红蓝蓝的点儿，在自己的身上练针体会针感。功夫不负有心人，她终于掌握了一定的医术，能够治疗一些常见病和多发病，在十几年中，为群众治病达1万多人次。

后来，她随父母迁到县城居住，一度没有安排工作。她从保尔·柯察金和吴运铎的事迹中受到鼓舞，从高玉宝写书的经历中得到启示，决定走文学创作的路子，用自己的笔去塑造美好的形象，去启迪人们的心灵。她读了许多中外名著，写日记、读小说、背诗歌、抄录华章警句，还在读书写作之余练素描、学写生、临摹名画、学会了识简谱和五线谱，并能用手风琴、琵琶、吉他等乐器弹奏歌曲。现在她已是山东省文联的专业创作人员，她的作品《轮椅上的梦》问世，又一次在社会上引起了强烈反响。认准了目标，不管面前横隔着多少艰难险阻，都要跨越过去，到达成功的彼岸，这便是张海迪的性格。有一次，一位老同志拿来一瓶进口药，请她帮助翻译文字说明，看着这位同志失望地走了，张海迪便决心学习英语，掌握更多的知识。从此，她的墙上、桌上、灯上、镜子上、乃至手上、胳膊上都写上了英语单词，还给自己规定每天晚上不记10个单词就不睡觉。家里来了客人，只要会点英语的，都成了她的老师。经过7、8个年头的努力，她不仅能够阅读英文版的报刊和文学作品，还翻译了英国长篇小说《海边诊所》，当她把这部书的译稿交给某出版社的总编时，这位年过半百的老同志感动得流下了热泪，并热情地为该书写了序言：《路，在一个瘫痪姑娘的脚下延伸》。

路，在一个瘫痪姑娘的脚下延伸……你是否能跟上？

我的演讲结束了，谢谢大家！