

# 坚守岗位的演讲稿 竞聘岗位演讲稿(优质8篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

## 坚守岗位的演讲稿篇一

大家好！

首先，简单介绍一下自己。1997年毕业于营口大学微机应用专业，被分配到营口市第一粮库工作，后于2000年考入营口有线电视台，从事宽带网的安装工作至今。

我竞聘的职务是技术开发部主任这一职务。决定参加这次竞聘前，我考虑了很多，而且我的处世哲学就是不与人争。我之所以参加这次竞聘演讲，基于以下几方面考虑：一方面，表明我对公司领导推行岗位竞聘上岗机制的拥护和信任，我相信，通过这次竞聘活动，必将使公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端；另一方面，抱着学习的态度，这次演讲，虽说是“陪太子读书”，但我想能够锻炼自己的能力，展现自己的才华，目的就已达到，并借此机会和大家交流思想，准备让大家评价优劣长短，接收领导和大家对我的挑选。何况一位名人说过：“不想当元帅的士兵，绝对不是好士兵！”。最终我还是站到这里。

竞聘技术开发部主任这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

首先，我具有正直的人品，良好的修养以及完善的工作作风。

我为人处事的原则是：老老实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同志，工作负责，办事公道，不重名利，不计较个人得失，曾获2004年中心先进工作者的称号。

在个人修养上，认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修炼培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，读书，学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。

在工作作风上，能吃苦耐劳，认真负责，没有出现过重大失误。别人不愿做的事我做，识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明。

其次，熟悉具体业务和具有一定的专业知识。由于所从事的工作同计算机相关，新技术层出不穷，知识更新快，自己从未放松学习。

诚然人无完人，在肯定有利条件的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：与领导，大家交心，交流思想不够。有时工作缺乏主动性，谨慎有余，泼辣不够。不过我有信心，在以后为工作实践中在同志们的帮助下不断克服自身的不足。

对所竞聘岗位的认识和上岗后的设想。

首先，随着ip平台的改造成功，我们的网络逐渐完善，历数目前我市internet服务接入网的服务商，我们优势明显，网络内容的建设日益重要，应加大在网络内容建设方面的力度，以吸引更多的用户，创造更好效益。

最后，我表个态，如果领导和大家把我推上这个岗位，我将珍惜这个机会，用心，用情，用良心干好工作。反之，不能

上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心，尽力，尽职，尽现。无论结果如何，我都始终会“老老实实做人，扎扎实实做事。”言必信，行必果。

谢谢大家！

## 坚守岗位的演讲稿篇二

大家好！

不经历风雨，怎么见彩虹。我想，对于自己来说，“风雨”就是经受各种各样的考验与锻炼，包括这次的竞聘。今天，我很荣幸站在充满挑战的演讲台上，心情无比激动，感慨万千。首先，真诚的感谢领导和同志们多年来对自己一如既往的培养、信任与帮助，参加竞岗活动，既是一次机遇，是一次挑战，也是一次向领导和同志们的工作汇报和心愿表达的机会。

我叫，现年\*\*岁，本科文化，中共党员□19xx年3月入伍，经过1\*\*年的部队历练，我从一个新战士，逐步成长为一个有担当有责任感的业务骨干，历任班长、司务长、会计师、办事处主任、副团等职□20xx年11月转业到县工作□20xx年\*月任副调研员，主要负责部财务综合性工作，兼任会计。荣立个人三等功两次，多次被评为优秀共产党员。

### 一、追求卓越，具有勇挑重担的信心

自助者人能助之。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是珍惜这次积极上进的机会，渴望事业有所建树，追求进步的真实体现。在部队这个大熔炉长期的磨练下，使自己具备了军人坚强刚毅、刻苦耐劳、作风正派、雷厉风行的优良品质。坚持高标准、严要求开展各项工作。坚持原则，务实肯干，敢于争先，善于思考，勇挑重担，义不容辞地为单位建设奉献自己的光和热。

## 二、学习刻苦，具有较好的道德修养

古语说：“德若水之源，才若水之波”。在个人学习与道德品行上，注重学习，能够长期坚持政治业务学习，学习科学发展观，钻研岗位业务，以丰富的知识结构来充实与武装自己。在道德品行上坚持“以人为本，以德为先”，牢固树立起诚恳为干部、职工服务的理念，讲政治、讲正气，讲效率，胸怀宽广，有吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和求真务实的工作作风。

## 三、一专多能，具有较强的工作能力

随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实。我在部队也曾当过财务主管和基层军政主官。回到地方后，又在、这样的综合处室工作，不仅熟悉财务方面的工作，也比较熟悉单位的各项事务，对本部门的工作也比较了解。可以说，自己的工作经验和管理经验比较丰富，沟通协调能力较强，有较好的写作水平，在部队期间，撰写的论文常常在主要杂志上发表，并多次获奖。转业到地方，所起草的请示报告、情况总结、汇报材料、典型发言、管理制度、实施方案等，质量较高，这些都比较有利于今后工作的开展。

## 四、善于协调，具有较强的大局意识

“皮之不存，毛将焉附”，在工作中我十分尊重领导，团结同事，坚持做到识大体顾大局，有高度的集体荣誉感，能够坚持原则而又不失灵活，处理问题思路清晰，头绪分明。去年，以建立正常运行经费保障机制为契机，在部领导和大家的支持下，我们多次与省财政厅进行协调沟通，跟踪问效，最大限度争取了财政公用经费；同兄弟处室共同努力，增加了业务办公经费预算，较好地缓解了供需矛盾，为我部更好地开展工作提供了有力经费支撑。

## 五、谨言慎行，具有较好的自律意识

“常在河边走、就是不湿鞋”，多年来，自己大部工作经历，从事后勤服务和后勤管理工作，多年来，我坚持始终把耐得平淡、默默无闻作为自己的准则；始终把增强公仆意识、服务意识作为一切工作的基础；在廉政上，努力做到“自重、自省、自警、自励”。管好自己的人，看好自己的门，廉洁奉公，忠于职守，做好表率。

成绩属于过去，进取铸就未来。我想，副处长不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，委以重任，我将从以下几个方面努力工作。

### 一、摆正位置，当好领导副手

作为副处长，我一定会摆正位置，做好连接上级领导和员工的纽带。准确掌握部门及单位各方面工作动态，做到行权不越权，服从不盲从，到位不越位，补台不拆台，做到上为领导分忧，下为群众服务。在工作中既要发扬以往好的作风，好的传统，勤勤恳恳工作，兢兢业业工作，又要注重在工作实践中探索新的路子，多请示勤汇报，多交心通气，当好沟通员工和领导之间关系的桥梁。并且，努力在各个方面为领导分忧解愁，当好参谋与助手。

### 二、勤奋学习，提升综合素质

新的形势，对我们领导干部既是新的挑战，又是新的发展机遇。我深知我部工作业务性强、任务繁重、责任重大。我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，“热爱”、“服务”，做到爱岗敬业、履行职责，努力争当一名合格的副处长。不仅要加强政治理论的学习，更要加强国际业务专业知识和综合知识的学习，加强综合能力的提升，包括跨部门沟通、协调与合作的能力，不断充实完善自我，使自己能够更

加胜任本职工作。

### 三、夯实基础，强化工作考核

没有规矩，不成方圆。工作制度建设是处里一项基础性工作，必须抓好抓实。要自觉协助处长建立健全一系列工作制度，明确工作责任，实现各司其职，合理安排工作程序，特别是要引入竞争激励机制，实行多劳多得，奖罚分明。并且，要有包容心，充分认识每一个同志的长处和优点，充分调动大家的积极性和创造性。抓好制度建设的同时，协助抓好单位卫生管理、考勤管理、学习会议组织等基础管理。

### 四、严于律己，外树廉政形象

坚持一切从实践中来，经常深入实际调查研究，发现问题和解决问题。以吃苦耐劳，求实创新的精神，找准工作切入点，创造性开展工作。树立团队精神，提高团队凝聚力。强化服务意识，提升服务水平。同时，要廉洁奉公，管好自己的嘴，不乱说；管好自己的手，不该拿的东西乱拿；管好自己的腿，不该去的地方不去。并且，要教育自己的家属和子女。也要遵守廉政建设的有关规定，决不犯生活上和经济上的错误。

各位领导、各位同事，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会撑起一个地球”，这是对生活的自信；而我现在要说“给我一次机会，我会干出我的精彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。无论这次竞聘结果如何，在今后的征途上，自己将一如既往地做好本职工作。希望各位领导和同事会给我一次实践的机会，我会尽最大的努力给大家一个惊喜！

谢谢大家！

## 坚守岗位的演讲稿篇三

一、有良好的医德医风，廉洁奉公。不做违反道德良心的不

合法操作或不忠于职守的工作，以维护职业的声誉。坚持以病人为中心，以质量为核心的护理服务理念，适应卫生改革，社会发展的新形势，积极参加一切政治活动，以服务人民奉献社会为宗旨，以病人满意为标准，全心全意为人民服务。

二、增强法律意识，认真学习法律法规。依法办事、依法维护自身的合法权和益增强安全保护意识，严格执行查对制度及护理操作规程。减少差错事故的发生，预防医疗事故的发生。

三、具有一定的文化修养、护理理论及人文科学知识，以及参与护理教育与护理科研的基本知识。能胜任护理工作，并勇于钻研业务技术，保持高水平的护理。

四、注意文明礼貌，用语规范，态度和蔼，稳重端庄，服装整洁，仪表大方。爱岗敬业，具有为护理事业献身的崇高思想和较高的政治素质。贯彻“以病人为中心，以质量为核心”的服务理念，不断提高护士素质及应急能力。

五、认真做好危重患者的抢救工作及各科抢救物品、药品的准备，与同行及其他人员保持良好的合作关系，相互尊重、友爱、团结、协作，协助医师进行各种治疗工作。

六、具有健康的心理，开朗、稳定的情绪，宽容豁达的胸怀，健壮的体格。工作作风严谨细微、主动、果断、敏捷、实事求是。

七、经常巡视病人，密切观察记录危重的病理变化。负责做好患者的入院介绍，在院健康教育、出院指导。要与时俱进创造性的开展工作，加强业务学习，不断提高执业水平。

我无论本次竞聘成功与否，我都毫不气馁，我会在今后的工作中，继续不断努力，无论是工作能力，还是服务态度，还是我的思想素质，我想我都会进步的。我自己的心态放得稳，

不以物喜，不以己悲。我相信自己可以做的更好，只要自己努力，总有一天我实现我自己的梦想！同时也衷心希望能为我的医院增添一份色彩，同时一展自己的理想和抱负。

我的演讲完了，谢谢大家！

## 坚守岗位的演讲稿篇四

尊敬的'各位领导、各位同事，大家早上好！

今天我的演讲题目是：立足岗位，从我做起人生因工作而美丽，生命因奉献而充实。工作的这几年，公司里涌现出一批又一批爱岗敬业的先进个人、优秀模范，他们以身作则，把自己青春的热与火奉献给了公司，用实际行动激励我们不断前行。他们不怕苦，不怕累，用自己的才能证明了自我价值；他们立足岗位，在平凡中展现自己对工作的忠诚与热爱，绽放出了不平凡的光芒。

我们学习楷模，在工作中不断反省与思考，提高自己的工作能力和业务素质；在学习中，努力掌握新的工作方法，精通相关业务技能；在岗位上，去固守去创新，高标准、严要求，兢兢业业、一丝不苟地做好每一天的工作。

荀子曾说：不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江河。纵观古今先贤成功史，他们无不是通过艰苦奋斗，一路披荆斩棘，最终踏上事业巅峰。我们在认真学习的同时，不断提高自我认识，把爱岗作为职责，把敬业作为本分，把奉献作为追求，抓牢一分一秒的时间，从小处着眼，从细节入手，充分发挥一颗螺丝钉的作用，在提高工作质量、提高工作效率中做出贡献。因此，我们要坚守工作岗位，以小我成就大我，在集体中体现自己的价值；我们要以昂扬的斗志投入到工作当中来，用实际行动履行中油人的职责！

一滴水，也能折射出太阳的五彩光辉，一棵草，也能映绿春



天的蓬勃生机。时代成长需要我们一往无前，公司的发展需要我们承担重任，让我们立足岗位，从我做起，从小事做起，从现在做起！

让我们齐心协力共同努力，推动公司不断向前发展，再创辉煌！

## 坚守岗位的演讲稿篇五

大家好！

不经历风雨，怎么见彩虹。我想，对于自己来说，“风雨”就是经受各种各样的考验与锻炼，包括这次的竞聘。今天，我很荣幸站在充满挑战的演讲台上，心情无比激动，感慨万千。首先，真诚的感谢领导和同志们多年来对自己一如既往的培养、信任与帮助，参加竞岗活动，既是一次机遇，是一次挑战，也是一次向领导和同志们的工作汇报和心愿表达的机会。

我叫xxx，现年xx岁，xx文化，中共党员……

自助者人能助之。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是珍惜这次积极上进的机会，渴望事业有所建树，追求进步的真实体现。在队伍这个大熔炉长期的磨练下，使自己具备了军人坚强刚毅、刻苦耐劳、作风正派、雷厉风行的优良品质。坚持高标准、严要求开展各项工作。坚持原则，务实肯干，敢于争先，善于思考，勇挑重担，义不容辞地为单位建设奉献自己的光和热。

古语说：“德若水之源，才若水之波”。在个人学习与道德品行上，注重学习，能够长期坚持政治业务学习，学习科学发展观，钻研岗位业务，以丰富的知识结构来充实与武装自己。在道德品行上坚持“以人为本，以德为先”，牢固树立起诚恳为干部、职工服务的理念，讲政治、讲正气，讲效率，

胸怀宽广，有吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和求真务实的工作作风。

随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实。我在队伍也曾当过财务主管和基层军政主官。回到地方后，又在xxxx□xxxx这样的综合处室工作，不仅熟悉财务方面的工作，也比较熟悉单位的各项事务，对本部门的工作也比较了解。可以说，自己的工作经验和管理经验比较丰富，沟通协调能力较强，有较好的写作水平，在队伍期间，撰写的论文常常在xxxx主要杂志上发表，并多次获奖。

各位领导、各位同事，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会撑起一个地球”，这是对生活的自信；而我现在要说“给我一次机会，我会干出我的精彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。无论这次竞聘结果如何，在今后的征途上，自己将一如既往地做好本职工作。希望各位领导和同事会给我一次实践的机会，我会尽的努力给大家一个惊喜！

谢谢大家！

## 坚守岗位的演讲稿篇六

大家好！我叫马保□xx年出生，现就职于\_\_\_\_，拥有\_\_\_\_学位。今天我竞聘的职位是\_\_\_\_一职。首先，非常感谢您们让我在\_\_岁生日的今天有一个挑战自我、超越自我的宝贵机会！我不会用华丽的语言修饰自己、也不想豪言壮语为大家承诺什么。现在只有敞开心扉，让大家初步认识我是个什么样的人，真正的了解只有让时间去证明。

今天我沐浴着迷人的阳光，勇敢地走上了这个展示自我，实现梦想的讲台！今天承蒙各位的信任和支持，给予我机遇，我将更加严格要求自己，戒骄戒躁，勤奋工作，不辱使命，

力争谱写出一首壮美的“春之歌”。

一是选择这一岗位竞聘，是因为单位工作\_年，使我养成了爱岗敬业、任劳任怨、服从领导、尊重同志、遵纪守法、善于和他人合作的良好职业道德。

二是我具有扎实的理论基础和工作经验

三是我具有良好的综合素质。我开朗热情，善于沟通，表达能力强，能够妥善处理好方方面面的关系；我勤奋敬业，对工作认真负责，顾全大局，坚信平凡的岗位一样可以铸就精彩人生的道理；我乐于助人，关心同志，具有良好的人家关系基础；同时我还具有良好的组织协调能力，并具有“大雪压青松，青松挺且直”的坚毅品质，从不怕吃苦，能够承担繁重的工作任务和工作压力。

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 坚守岗位的演讲稿篇七

大家好！我叫，年出生，现就职于xxxx[]拥有xxxx学位。今日我竞聘的职位是xxxxxx一职。首先，十分感激您们让我在xx岁生日的今日有一个挑战自我、超越自我的宝贵机会！我不会用华丽的语言修饰自我、也不想豪言壮语为大家承诺什么。此刻仅有敞开心扉，让大家初步认识我是个什么样的人，真正的了解仅有让时间去证明。

今日我沐浴着迷人的阳光，勇敢地走上了这个展示自我，实现梦想的讲台！今日承蒙各位的信任和支持，给予我机遇，我将更加严格要求自我，戒骄戒躁，勤奋工作，不辱使命，力争谱写出一首壮美的“春之歌”。

一是选择这一岗位竞聘，是因为单位工作x年，使我养成了爱岗敬业、任劳任怨、服从领导、尊重同志、遵纪守法、善于

和他人合作的良好职业道德。

二是我具有扎实的理论基础和工作经验

三是我具有良好的综合素质。我开朗热情，善于沟通，表达本事强，能够妥善处理好方方面面的关系；我勤奋敬业，对工作认真负责，顾全大局，坚信平凡的岗位一样能够铸就精彩人生的道理；我乐于助人，关心同志，具有良好的人家关系基础；同时我还具有良好的组织协调本事，并具有“大雪压青松，青松挺且直”的坚毅品质，从不怕吃苦，能够承担繁重的工作任务和工作压力。

## 坚守岗位的演讲稿篇八

大家好！

首先感谢市分行领导为我们提供了这样一个公开、公正地展示自己的机会。我竞聘的岗位是网点负责人。作为竞聘人，我认为自己完全具备条件及能力。

我叫王勇智，现年29岁，中共党员，大学文化，会计师职称。1996年毕业于分配到农行，在昭陵支行原城东分理处先后从事储蓄，出纳，会计，会计主管工作□20xx年任昭陵支行原城东分理处主任□20xx年12月任宝石分理处主任至今。任职以来，我能认真贯彻执行党和国家的金融方针，切实遵守上级行制定的各项规章制度，并结合分理处实际制定了一系列行之有效的措施和办法。我经常组织大家讲法制，学业务。时刻不忘教导大家要以主人翁姿态来干好自己的工作，要有行兴我荣，行衰我耻的集体荣誉感，要以饱满的热情服务客户。任职初期，宝石分理处存款基数高，且无信贷资源支持，来年任务繁重，但我并未因此而灰心，而是化压力为动力，一方面向大家灌输“三心一意”：即一心搞业务，一心抓存款，一心谋发展，追求客户满意的营销理念，一方面身先士卒，率先垂范，带头营销，发扬“想千方百计，走千家万户，尽

千辛万苦，诉千言万语”的精神，时时处处向外界传播农行“用心服务，伴你成长”的企业文化。为了拓展储源，我采取“1+n”的辐射营销方法；为了找出差距，我经常到他行以客户身份去了解其服务；为了维护客户，我时常走访客户，逢年过节总不忘捎去一份祝福，一份礼物；为了客户利益，我主动充当客户的保安和向导，为客户护款，替客户分忧。由于服务到位，措施得当，实现了存款一年一个台阶的发展目标□20xx年各项存款余额达7303万元，较年初净增1360万元，完成任务的123%。发行借记卡1753张，取得支行综合评比第一名的好成绩。同时本人被评为优秀共产党员□20xx年各项存款余额达9183万元，较年初净增1880万元，完成任务的130%。日平净增1238万元，完成任务的170%。发行借记卡20xx张。实现中间业务收入44万元。

人无完人，金无足金。在取得成绩的同时，我也看到了自己的不足。那就是在综合营销上过多的追求广度上的发展，而忽略了营销的深度性，以致于客户对农行的依赖度不够强。因此，在今后的工作中，我将正视不足，虚心请教，加强学习，进行更深更广的立体式营销。

如果有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，能够竞争上网点负责人这个职位，我将在上级行的领导下，扎实开展工作。

。在谈其他工作的开展思路这前，我不得不将安全放在最讲。因为安全关系到“99+1= 0”的问题。这项工作要是不到位。对外坏了形象，对内乱了民心。要切实抓好安全防范工作。当然是制度先行。而作为一名网点负责人，关键是如何使制度落实好。因此，我认为在做好一些基本工作同时，要重点做好三件事：一是守。守关键时点，应严格做到最先一个上班，最后一个下班。中午搞突击。二是查。不定期查库查账查录像。三是访。访本人访家人访同事。安全抓好了，内控达标了，形象就好了，风貌自然出来了，其他工作也就

有了基础和保障。

抓存款是面子工程。也是主营业务。结合这些年存款营销工作实际，根据目前的情况，我认为应当从以下几个方面进行。

1. 深入调查, 知己知彼。我经常想:要是周边的居民都在我行开户, 如果按人平1万来算, 那会有多少存款呢? 有人会说, 别做梦了。可我要说, 要是梦想成真了呢? 做为农行的每一位员工, 应该要有这个梦。针对这个梦, 我打算这样来开展工作, 即以市场为中心, 以保险营销员上门揽保的精神, 发动全体员工对市场逐个进行调查, 摸清几个情况: 一是有多少在农行开户; 二是为何不在农行开户; 三是客户有何需求。这项工作有利于找出自己的不足, 也有利于针对不同客户的需求营销农行的产品, 提高客户对农行的认知度。当然这个调查不是盲目的, 而是有计划有步骤的推进, 更重要的是要进行回访。不论他到不到农行开户, 我们都要随时主动向其宣传农行的最新产品和服务。

2. 有情营销, 真情服务。对个人业务我想关键是要以诚待人, 亲情服务。这个还得以身作则。首先要转变观念, 转换身份。作为网点负责人, 应以自己的特殊身份定期或不定期的来履行大堂经理的工作。重点是为客户理财, 宣传产品, 解答问题, 从细处为客户着想, 不能为抓存款而存款。同时切实抓好柜台服务。对公司类业务, 我想应积极发动, 精神物质双激励员工, 动用一切关系资源, 不放过一丝一毫的机会去争取客户。

3. 建立档案, 跟踪服务。银行80%的利润, 来自于20%的优质客户。这就意味着哪家银行赢得更多的优质客户, 就赢得了更高的效益。因此, 在开展营销工作时, 我想通过对现有客户和潜在客户进行银行综合贡献率计算, 进行科学分类, 实行六必访: 即亲朋、同学、熟人、重点企业(单位)、商界成功人士和他行黄金客户必访。确定营销重点, 从而开展个性化服务, 进行差异化营销, 建立完整的客户档案。重点

关注其资金动向，关注其服务需求，关心其生活困难，关心其特殊日子（如生日），进而提升优质客户对我行的依赖度。

4. 任务到人, 全员营销。没有压力就没有动力。要想完成存款任务，离不开每个人的努力。为此我将采取“包户到人”的形式，并通过建立全员全方位营销的激励机制，来激发全行员工利用8小时以外营销金融产品。通过开展全员集中或分散的营销活动，将银行的前台和营销触角延伸渗透到千家万户，使每个员工均成为营销体系的末梢。从而创建“人人参与营销、个个积极营销”的营销文化氛围。

5. 强力宣传，用心营销。正值新年来临之际，亦是综合营销的最佳时机。我想从三个方面加以把握：一是实行热心、细心、耐心、用心的“四心”服务，提高工作效率；二是进行立体式宣传，自己带头上门发放宣传资料，接受咨询。三是列出存款系统大户、个体大户清单，开展为大户提前上门拜年的活动。

。如何才能实现中间业务和新业务的大突破?我想通过科学的组合营销，针对系统性、行业性、集团型客户以及高等院校、大市场等客户积极推广网上银行业务，大力推介银行卡、银证通、银保通、代理保险、代理基金，“双利丰”等重点产品，以重点产品的营销来确拓展市场份额，拓宽收入渠道，不断提高中间业务收入对业务经营的贡献率。

“村看村，户看户，群众看干部”。作为基层网点的领头雁，我会不断学习，提高自我，廉洁自律，勤政为民，责任归己，功劳归公。并打算从以下三个方面对员工进行人性化管理：一是作职工的贴心人；二是正确把握鼓励与批评；三是坚持正确的用人原则。

古语云：“不以一时之得意，而自夸其能；亦不以一时之失意，而自坠其志。”无论竞聘成功与否，我都将以这句话自勉，一如既往地努力工作，无私奉献，实现自己的价值。

谢谢!