

# 协同创新大赛 创新创业心得体会(实用8篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 协同创新大赛篇一

随着社会经济的不断发展，科学技术的不断提高，在金融危机过后，大学毕业生的就业就越来越困难。虽然金融危机过去了也有一段时间了，而现在各行各业的经济也开始复苏，可是，我们大学毕业生还是面临着就业困难这一个问题，因此，很多大学生都会参加不同的创业大赛，以求获得一些人士和企业的青睐，给予资金给他们进行创业。在面对这么就业困难的一个时段，创业，不失是一个好的选择，但并不是的一个出路。就像投资既有回报但同时它也存在着风险一样，创业，也有它的两面性。

很多人都知道，大学生正是处于二十来岁的阶段，正是青春洋溢，勇往直前的一个青春活力的阶段。大学生创业的优点：首先，他们还没有被社会的一些不良风气影响了，就好比勾心斗角，阿谀奉承，表里不一等不良的风气。仍然处在了纯真的时候，对人和事都有一种热情在。

第二，大学生创业的好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值，并且在这些的锻炼中不断的学习社会中的知识，吸收社会精髓，使自己不断地提高，实现更高的价值。

第三，现代大学生有创新精神，经过了多年的学习，不仅学

到了我们国家五千年文化沉淀下来的精髓，也接受了西方的新鲜事物的冲击，而且现在网络如此的发达，大学生每天都在网上或者身边接受着不同新鲜事物的冲击，锻造出大学生无限的想象，因此有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。

第四，大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而且怀着一种“艺高人胆大”的胆识，而这些都是一个创业者应该具备的素质。

第五，大学生在学校里学到了很多理论性的东西，而且学校也有一些专业知识的学校以及实训，因此现在的大学生不仅具备了理论的知识，而且手上的技术也不会落后，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始有可能走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，还有愿意不断尝试的精神，而愿意对其创业计划进行资助。

每一样事物都有它的有点和缺点，讲完了优点，我们讲一下大学生创业存在哪些缺点。

由于大学生毕业生刚涉足社会不久，他们的社会经验不足，常常会对事物持有过于乐观的态度，并没有做好面对失败的充足的心理准备。大学毕业生对于创业中的挫折和失败，会感到十分痛苦茫然，心理不够强大的人甚至沮丧消沉，觉得失败了这一次以后都是失败，有的甚至会自我否定。而且，在大学学习的时候，课上，大家看到的都是以前创业成功的例子，心态自然都是理想主义的，认为自己的创业也一定会成功的。其实，成功的背后还有更多的失败，正所谓的失败乃成功之母。我们在看这些成功的例子的时候，应该深一步的思考，我们既看到他的成功，也应该看到他背后的失败，

这才是真正的创业，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智，不会盲目的向前冲。居安思危，正是大学生创业一个必须的品质。

由于大学生对市场并不是很了解，很多都是通过老师或者网上书上的了解，并没有涉足在其中，所以很多大学生的市场观念较为淡薄，并不明白市场的重要性，不少大学生在创业的计划中都喜欢向投资人大谈自己的技术如何与独特，却很少会知道这些技术或产品会有多大的市场，是否能被大众所接受。就算谈到如何把他们的产品或者公司打入市场的时候，他们的计划上表明的也多半是只会计划花钱做做广告而已，而对于市场的定位，顾客的消费心理，营销手段这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般，但却是市场十分渴求，有广大的消费群体和市场渠道的产品，往往会得到投资人的青睐。因为，商家最重视的就是利益，有多大的回报收益，他们就会给你多大的投资。

大学生创业的时候过于急于求成，因为缺乏对市场的了解及商业管理经验的缺乏，因此，很容易就影响大学生成功创业是否成功。在大学的学习里，学生们大多数都是对理论的学习，掌握了一定的书本知识，但仍然缺乏实践和经营管理的经验，这是影响大学生创业重要的因素。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子就能把公司打入市场，并且有很好的收益。因此，在这段困难的时期，创业的大学生要有足够的耐心并且永有不怕失败的精神，耐心的等待成功的硕果。

大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在网上或其他的地方看到大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资，但在今天这已经是很普遍或者是几乎不可能的了。现在的投资商看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，并且，他们在心中已经在估量这一个计划能带给他多大的利益，而

这一个计划，创新的元素在中间又有了多少，能否被大众所接受，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，一个创业者必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，就像做预算一样，你不是凭空的就说一个计划要多少的资金，盈利又有多可观，这些都是需要详细的报表以及市场的调查，并且要做最坏的打算，在最坏的情况下，会怎么样，还有补救的方法，最后总结出来的一个可行的详细的计划，决不是仅凭你的三言两语说这一个主意很好，收益有多大就能让人家掏钱给你创业的。

经过了一学期的创业教育课，我觉得我们大学生，趁着我们还年轻，应该每一样事物都去试一下，出去闯一下，而创业就是一个很好的选择，有投资就有风险，有风险，回报才会大，创业，给你一种不一样的投资，给你不一样的回报！

本学期上完了创新创业这门课，我觉得创业真的太不容易了。可以用中国的一句古语来形容创业的艰辛：一招不慎满盘皆输。事实情况也真是这样的。

上周尹老师给我们做了一个模拟创业的实验，我更是有了深刻的体验。老师将全班分成三个小型的加工厂，全部是生产帽子的。当然，资金都来源于同一个银行。每个企业内部的分工也很明确，分别有总经理，出纳员，会计，采购员，销售员。我很荣幸的成为了本公司的出纳员，负责本公司资金的收入和支出。总经理和会计负责计划本公司的运转。就在我们全神贯注的忙着生产帽子的时候，尹老师突然说收房租，这时我们才发现由于采购了过多的帽子原料，已经没有钱来交房租了。无赖之下只好宣布破产。总结失败的原因，最主要是生产计划没做好，导致了资金运转不畅，从而导致了最终的失败。在运转的过程中，由于我轻信他人，少收了一小部分资金，虽然我想挽回，可是对方却说“离柜不算”。我也只好认了。自我反省，生意场上万万不可轻信别人，否则吃亏的肯定是自己。幸好这只是一个模拟实验，我会记住这样的经历的。

最后的结果可想而知，我们的工厂输给了另外两个。但我想我们以后真正创业，走的弯路一定比他们少，所谓“吃一堑，长一智”。与此同时，一个企业的计划实在是太重要了，可以说是企业正常运转的灵魂。

第一，找对项目，选择比努力更重要，这事成功的第一关键；

第二，找对贵人，我们没有经验，跟对人做对事，少走很多弯路；

第三，持续不断的帮贵人做事，成功的第二关键就是坚持不断，这样才有成功的可能，不是因为希望才坚持，而是因为坚持了才有希望！最后，命运掌握在自己手中，不是在别人嘴中！另外，创业首先要有“良好的心态”，其中有角色转变的心态，历经磨难的心态，快乐创业的心态，一定会成功的心态，这只是创业的基本前提，具备了这些心态，就是选择什么项目，首先你要分析下自己擅长什么，适合做什么，做自己感兴趣的最重要，当然了还要结合目前的市场情况、当前的资金情况而定，如果说还理不清这些，说明还不完全具备创业的能力，假如资金允许可以尝试一下品牌加盟，比如美特斯邦威、森马这样的店，还都不错，如果是年轻人，还可以从事未来最热门的行业“电子商务”，投资小回收快，也是二十一世纪国家重点倡导发展行业，很有前景。具体要怎样创业，选择什么项目，还要把各方面都分析透彻了，不要盲目投资。我个人觉得这些都是很有道理的。

一、敢于尝试的勇气；这个是最为重要的，创业不仅仅需要智慧，更需要迈出第一步的勇气。当机会来临时，你再有智慧，再有经验，再聪明，不过，你就是不敢迈出第一步，去尝试他。这次机会也会离你而去的。

二、持之以恒的恒心，创业，不是今天做，明天就有回报的，他也许需要一个星期、一个月、一年甚至更长的时间。创业与赚钱都是一个过程，你必须坚持下来，才有可能成功的。

你要给你自己一个坚持下去的理由，这样，你才有可能成功。如果中途放弃，那只能以失败而告终，最大的失败就是放弃。

三、选择一个比较有前景的项目。如果现在这个项目很火，你去做一段时间，它就没有什么了，那不仅浪费金钱，而且浪费了时间的。

当然，“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。要想成功的创业，还有很多的外在因素，其中还有不确定因素。所以说创业绝对不是一天两天就能搞定的事情。作为在校的一名大学生，要做的是不断积累创业知识，为日后的成功创业打下坚实的理论基础。

## 协同创新大赛篇二

协同创新创业大会是为了促进创新创业和跨界合作而举办的一次盛会。该会议汇集了来自各行各业的企业家、创业者、学者和政府官员，共同探讨创新创业的最新趋势和发展方向。我有幸参加了这次盛会，并从中获得了许多宝贵的心得体会。

协同创新是当前社会经济发展的重要推动力。在大会上，与会者们就如何搭建平台、促进资源整合、推动跨界合作等议题进行了深入的讨论。我认识到，协同创新的意义不仅在于激发创新的灵感，更在于打破传统行业之间的界限，实现资源的共享和优化利用。只有通过协同创新，我们才能够更好地应对挑战、迎接机遇，推动经济的高质量发展。

### 第三段：创业者的经验分享

在大会上，一些成功的创业者分享了他们的创业经验和心得。他们提到了创业的艰辛和挑战，但也强调了创业的机遇和乐趣。我认为，创业者要具备积极进取的精神和团队合作的能力，同时要有执着追求目标的决心和勇于创新的精神。创业并非一帆风顺，但只要我们坚持不懈地追求，充分挖掘自身

潜力，就一定能够实现自己的梦想。

协同创新离不开多方合作和资源整合。大会上，一些企业家分享了他们在创新过程中的合作经验和策略。他们强调了不同行业之间的相互借鉴和学习，并积极寻找合作伙伴，形成创新联盟。同时，他们也强调了创新的核心是团队的凝聚力和创造力。只有拥有一个高效的团队，才能够将创新和创业的理念转化为实际行动，取得更好的成果。

### 第五段：展望协同创新创业的未来

协同创新创业大会为我们提供了一个了解创新创业最前沿动态、交流经验和寻求合作的平台。我相信，在大会的引领下，越来越多的企业和创业者将会重视协同创新，加强不同领域之间的合作，并推动创新成果的转化和应用。协同创新将为我们提供更多的机遇和挑战，同时也将促进社会经济的可持续发展。

总结：

通过参加协同创新创业大会，我深刻认识到协同创新的重要性和意义，以及创业者所面临的挑战和机遇。我将以更加积极的态度和勇于创新的精神，投身于创新创业的实践，不断追求卓越，为实现经济的高质量发展贡献自己的力量。同时，我还将继续关注和参与协同创新创业的交流与合作，不断提升自身的创新能力和竞争力，为推动社会经济进步做出更大的贡献。

## 协同创新大赛篇三

不断地加强理论研究，通过学习，懂得教育教学中分析学生心理发展方向的重要性，不能简单地凭主观愿望去分析处理问题。同时在教育科研方面，要初步懂得教育科研方法和操作步骤；懂得信息技术的重要作用 and 必要性，增强学习信息

技术的紧迫感；领悟新一轮课程改革的内容；为更新自己的教育思想打开一扇门，并作初步尝试，更清楚地懂得现代课堂教学的要求和做法。

过去那种不敢参加、不愿参加、不想参加教育科研的思想应该摒弃了，在今后的教育教学中，更应不断学习教育科研理论，积极参加教育科研，成为教育科研型的“新教师”。同时，深入钻研国家新课程标准、地方课程标准，结合学生实际，努力参加校本教研，创出一条适合本学科本学校本年级的教学新路。

古人云：“读万卷书，行万里路”，这是非常有道理的一句话，因为这样才能把书本知识转化为自身的能力。可很长一段时间以来，我们的教育却走进了“死胡同”，教师被“关”在校园中，学生也是“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”。教育教学局限于校园内，教师们不敢过多带领学生参与社区活动。可是现在我们越来越清醒地意识到：商品经济、网络社会。全球一体化正不断地冲击和渗透着校园，我们的学校正越来越广泛地同社区发生着越来越多的联系。因而新课程特别强调学校与社区互动，重视挖掘社区的教育资源。教育工作者不能仅仅局限于学校、课堂了。教师的角色必须从专业型、学校型拓展为“社区型”，在今后的教育教学活动中，我们青年教师应多参加教研活动，走出去，请进来，让教师与学生在社区活动、实践活动中都得到锻炼与发展。

通过大讨论活动使我们应该认识到解放思想，更新观念就是使自己的思想认识，随着不断发展的客观实际变化而变化。所以作为我们个人就要敢于探索、勇于实践、我们要时刻按照优秀教师的标准严格要求自己，解放思想，更新观念，开拓进取，始终站在时代的潮头，不断研究新情况，解决新问题，使自己的工作上一个新台阶。



## 协同创新大赛篇四

继科技产业大会□AI大会之后，科技创新大会于本月在上海召开，本人有幸受邀参加了此次活动。在接下来的几个小时里，我目睹了最前沿的科技尖端，听取了一系列专业论坛，参观了创新型企业展台等等。在这个舞台上，我们看到了科技创新的巨大力量以及科技创业的伟大圆梦。下文，我将结合我的实际参会经历来分享一些自己的心得和感悟。

### 第二段：科技创业的源头驱动

科技创新是产业的第一动力，是国家和企业持续开展技术创新的重要途径。与我们日常所接触到的传统产业相比，科技企业更加注重创新、更加勇于探索新的细分领域。比如，让我印象深刻的是一家名叫Mantle Media的激光照明公司。这家公司开发的激光照明技术可以使普通一体化灯具变成能够标定定位、得到智能控制等属性的新型灯具。同时这种产品从购买到使用上都比一般的工艺复杂，但却可以提高生产效率和创造经济价值。另外还有一家名叫Speechhaven的AI语音技术公司。他们开发了一款智能语音助手，通过打破“陌生人障碍”帮助用语音打造更友好亲密的人机交互模式。回顾上述案例，科技创新促进企业创业，可以创造独特的产品和服务模式，也可以为全社会创造更多的就业机会。

### 第三段：交流分享的平台

科技创业和创新成果离不开科技创新大会这样的交流平台。此次大会组建了多场主题专业展，让我们可以在真正技术的分享和交流中感受到科技的进步与未来发展。比如□Senslink公司的应用场景就值得关注□Senslink公司是一家提供基于物联网、智能机器人等技术的工业自动化解解决方案的创业公司。他们通过深入了解制造业和行业的痛点，通过提供智能网络云平台配置数控系统，实现智能化制造。据

悉，该公司在国内具有相当高的知名度和先进技术水平，并不断扩大新产品研发和销售领域。我认为，科技创新这种开放共享、共同进步的精神也都被转化到了各种场所，我们可以获得丰富的经验和记忆。

#### 第四段：创业和创新的机遇

科技创业大会不仅仅是一个交流和分享的平台，还是国内创业和创新的机遇和摇篮。与另一场云端大会相比，科技创业领域的一大特点就是针对市场需求和市场反馈更为敏锐，更加人性化的推广方式。另外，对新技术的强调也会吸引更多的投资者和战略合作伙伴。例如，拥有自主核心技术的亿启科技集团就已经成为讲台中一个不可忽视的品牌。他们在智能交通、物联网等技术领域内取得了突破性进展，为人们提供更智能、更方便、更安全的出行和服务。这个品牌在改变人们的生活和产业中具有不可替代的决定性影响。在这里，集思广益和智慧激荡，大会为创业和创新者提供了从培训到创业孵化等一整套配套服务。让我们相信，未来创造的市场领导者和品牌，机遇都是不可防御的。

#### 第五段：结语

“科技创业创新大会”的参会经历，不仅有展示了科技领域最新的发展趋势、最新的技术成果，也表现出科技创业创新的实际操作与总结。在未来的日子里，我们也应该积极探寻机会，发现问题和缺陷，努力完善和改进我们自己。不仅如此，我们也非常欣赏企业对创业、创新、人才的支持、鼓励和帮助。只有拥有创业者的精神和先进企业的思考，共同走出一条质量、创新、可持续发展的道路，在哪里目生处扫描、再转化为知识并推动行业进步。这场大会完成了科技创新与持续改进，是具有丰厚思想和现实价值的良好平台。它邀请了国内最高端的科学界专家、企业家、投资者，使我们能够获得最前沿的科技趋势和最新的科技成果。在这里，让我们不忘初心，牢记使命；不仅要切实满足客户需求，还要积极

贡献于科技进步和社会发展。让我们努力朝着更成熟、更丰富和更有内涵的发展方向不断前行，全力推动科技风险投资、科技成果转移、产业链拓展，为我们的国家创造更大的价值！

## 协同创新大赛篇五

为了培养我们的创新能力和实践素质，4月□xx学院开展了“本科生参与到导师的研究项目中”的活动。在xx老师的带领下，我们小组四人开始了对城市轨道交通线网最佳密度理论与站点规划方法的相关问题研究。9月，我们的研究课题□xxx□申报“国家级大学生创新性实验计划项目”，11月获批。

通过参加这次大学生创新性实验计划项目，我获益颇多。从确定项目立意点，到撰写项目申请书；从立项审查的波折，到确定研究方案与寻找创新点；从制定详细的实施计划，到项目的具体研究，一路走来，我开始了解了之前离我们遥远的科研工作，我从中学到了严谨的科研态度、坚忍不拔的钻研精神，敢于创新的实践勇气。历经了近两年时间的查阅资料，数据采集，模型构建和刻苦钻研，使我学到了很多我所感兴趣的、对我学习生活很有用的东西。这是一次难得经历，一次让我得到锻炼、得到成长的经历，作为当代朝气蓬勃的大学生，我们不仅要努力学习，更要懂得去思考问题，解决问题。

在项目初期，由于知识方面的欠缺，我们进度较慢。通过询问指导老师、及时调整方案，花一段时间学习相关知识，在此过程中我理解到科研最重要的是要抓住项目所要研究的主要问题，再对研究方案做出合乎实际的设计，最后才能取得预期成果。我体会最深的是要勤于思考，要善于从不同角度分析问题。每个课题研究的都是新的问题，没有现成的方案，需要自己去找文献查资料，去抓住问题的本质寻找规律，然后确定要创新的方向，不断地努力，独立思考。在创新方面，首先要确定创新的方向和目标，要始终围绕创新点，不能偏

离主题，也不能随意猜测，而要有根据有目的地做出假设，再一步步通过实践去论证自己的猜测。其实，每一个伟大的成就都是这样“平凡”地一步一步实现的。该项目真正做起来才发现并不那么容易，需要做很多的工作，并且这些工作都还需要很大的耐心和毅力。比如早期的文献查阅、数据收集、数据计算及其分析、模型构建。整个过程中我认识到做科研必须具有一丝不苟的严谨态度，要本着对科研负责，对科学负责的态度，进行自己的研究。

项目是我们团队共同的项目，大家的目标是一样的，在团队合作中难免会因为观点的不同而产生摩擦，这时候需要我们以团队为重，以项目为主，全身心投入，并充分尊重团队成员的意见和建议。我们组从项目立项之初成员之间的不太了解到现在发展成为很好的队友、很好的朋友，这也说明了我们的团队合作精神。每一个人的力量都是有限的，在团队中我们能聚集起每个人的能量，将其团队作用发挥到最大。

这次大学生创新性实验计划项目给我带来了许多，有能力上的提高，有思维上的创新，有情谊上的收获??我在忙碌中充实了自己，学到了很多，并坚持认真细致地完成了项目的研究内容。在实验中，尽管困难重重，尽管工作量较大，我不断鞭策鼓励自己无论怎样都要有始有终，尽最大努力做到最好。我相信这次实验会对我今后的学习、工作和生活产生很重要的影响，真诚地感谢学校给我们提供了这样一个锻炼我们的机会，感谢老师的指导和鼓励，感谢小组成员的支持和帮助，感谢同学提出的宝贵意见。谢谢你们!

通过学习创新创业一课，令我对大学生创业有了不一样的看法。新世纪是一个创新的世纪，未来社会迫切需要的是具有创新创业能力的人才。大学生作为高等教育的主体，作为社会向前发展的源动力，必须与知识经济时代发展要求相适应，具有较强的创新创业能力。

通过创业课的培训，我学到了很多。懂得了自己需要什么和

为之奋斗。我要做一个勇敢，自信，有目标的人——这就是我的定义。

我们要养成良好的习惯：积极主动，以终为始，要是第一，双赢思维，知己解彼，综合综效。做好职业的生涯规划，并执行。通过这次创业课程的学习，我们掌握了一定的创业知识和技能。对创业过程中遇到的各种困难和挫折有了初步的认识和预测。

1、确立好目标，必须在不耽误学习的情况下锻炼自己。因为大学是进入社会的摇篮，和以前的学习环境相比较，大学有很多锻炼自己的机会。大学不仅是文化的起源地也是自我谋生的聚集地。因此，作为大学生，我们有很多接触社会，在大学里我们可以半工半读，家教、服务员、各中校园代理等兼职都是我们大学生能胜任的简单工作。所以锻炼自己的途径还是很多的。

2、心态问题。拥有良好的心态，尤其是对创业风险具有清醒的认识，并充分拥有应对风险的心理准备，是创业成功的必要条件。但是由于大学生受年龄及阅历等方面的限制，未必对创业风险具有清醒的认识，缺乏对可能遭遇到风险的必要准备。在缺乏良好心态的情况下，创业前景也会受到相应不利影响。

3、经验限制。由于刚步入社会，大学生很难拥有关于创业的直接经验与间接经验，创业知识一般也限于“纸上谈兵”，在这种情况下大学生创业及在公司运营中肯定会遇到各种不可预见的问题，以致创业困难。

4、知识限制。创业需要企业注册、管理、市场营销与资金融通等多方面的丰富知识，在缺乏相应知识储备的情况下，仓促创业不仅难以融到必需的资金，而且在残酷的市场竞争中也将处于劣。

5、资金困境。由于大学生很难有足够的创业资金，从社会上融资或获取无息及贴息贷款是必然选择。但是大学生创业由于风险较大，较难获得必需的资金。而且一般在获取资金方面也存在两种问题，一是急于获得资金而不惜贱卖技术，二是过于珍惜技术而不肯做出适当的让步。这些问题都决定了在资金方面难以获得相应的资助。

6、技术限制。理工类大学生受学识的限制，拥有可创业的技术的大学生只可能是少数。而对于那些文科类大学生来讲，很难拥有可以创业的技术。技术的缺乏直接限制了大学生创业，在激烈的市场竞争中大学生创业将遭遇较多的困难。

创业并不是一朝一夕的事，必须具备丰富的创业经验和知识，以及对市场的洞察力，并且要有足够的资本、技术，同时必须要有良好的心态，因为做任何事情都会遇到挫折和困难，更何况创业也面临着倒闭的危险，所以我们必须做好面对这些的良好心态。总之，我们一定要把握好当前的机会，根据自身条件合理地为自己打造一片未来的天空。因为创业的话题是永恒的，但创业的选择须慎重。

## 协同创新大赛篇六

科技创新大会是一个充满创造力与想象力的盛会，它的目的是为了鼓励创业者以科技思维的方式探索 and 开发新的商业模式和产品。我很幸运地参加了这场盛会，这让我对科技创新的发展有了更深入的理解和认识。在这次大会上，我学到了很多有关科技创新的知识和技巧，这些经验将会对我未来的创业生涯产生深远的影响。下面是我个人的观点和体会。

首先，科技创新大会提供了一个与人分享想法和经验的平台。作为一个创业者，很难在传统的商业环境中获得有用的反馈。在这个平台上，我可以与其他创业者交流经验和思路，从而更好地发展和完善自己的创意。在这次大会中，我

遇到了有不同背景、不同专业知识和经验的人，他们在自己的领域里都有着卓越的表现，我认为这极大地促进了创新和交流。

其次，展示黑科技与智能技术是这次大会的亮点之一。我看到了很多最新的科技产品和技术应用。例如，一家公司展示了一个智能移动设备，它可以根据用户的需求进行定制，以及一种无人机，可以非常迅速地搜救受困人员。这些创新技术让我对未来的发展充满了希望和信心，也让我更加认识到了科技对我们生活的深远影响。

第三，这次大会让我学习了创业公司的经营管理方法。我参加了一些投资者和创业者之间的交流座谈会，他们分享了他们的创业经历和成功秘诀。这些谈话揭示了过去我从未意识到的新思考和方法，这些方法将会对我自己和我的新公司创造出更多的价值。我认识到了必要性特别是在初创公司中手持现金，保持成本低，规避潜在风险。

第四，我学到了如何有效地宣传推广自己的产品与服务。许多讲座都强调了行销的重要性，特别是在数字时代。推销和营销是一个不断变化的领域，我感到现在追求甚至超越竞争者的理念需要创新的市场手段。这是我了解到的最重要的知识之一，我一定会在自己的公司中积极应用。

最后，这次大会让我深刻认识到创新思维和创业精神的重要性。在过去几年中，科技创新发生了巨大改变，不仅是硬件与软件，而且还包括思想、文化和人与人之间的情感。这是一个非常激动人心的领域，在这里，我们可以不仅创造未来，还可以创新我们的商业模式和产品，以带来更多的商业价值与福利。

总之，科技创业创新大会是一个不可错过的活动，它提供了一流的资源和机会，可以让创业者充分地展示自己的创作能力和创新思维。我相信这次盛会给我的未来创业生涯带来了

很大的启示与成果。无论我将来所从事的行业是什么，我都将无情的继续追求创新，探索更多的可能性，以带来更多的价值和福利。我深信，在这个科技化的时代，有着强大的思想和坚定的行动者，必将创造无限的奇迹。

## 协同创新大赛篇七

创新创业心得体会要怎么写，才更标准规范？根据多年的文秘写作经验，参考优秀的创新创业心得体会样本能让你事半功倍，下面分享【创新创业心得体会精选5篇】，供你选择借鉴。

政府工作报告提出：“要加快新旧发展动能接续转换，推动发展转向更多依靠人力人才资源和科技创新。”在经济发展新常态下，如何让高校科技服务社会的能力得到充分释放，全国人大代表、内蒙古师范大学党委书记傅永春认为，必须加强校地合作，有效推进产业转型升级，克服结构性调整受制于人才和科技的最大短板，实现资源共享，共赢发展。

### 自治区高校要扎根内蒙古，主动走出去

傅永春代表说，近日国务院出台了促进科技成果转化法若干规定，鼓励研究开发机构、高等院校通过转让、许可或者作价投资等方式，向企业或者其他组织转移科技成果。中国科学技术发展战略研究院统计数据显示，我国科技成果转化率低。高校科技人才汇集，是科技成果的蓄水池，但通过高校科技成果转化，驱动地方创新发展的活力仍未得到足够释放。

傅永春代表认为，自治区高校要扎根内蒙古，主动走出去，找准融入经济社会发展的切入点和立足点，在有效释放自身科技能力的同时，办学特色不鲜明、科研能力不强的问题。同时也要创新办学模式和人才培养模式，通过服务社会汲取营养，获取社会资源，不断提升核心竞争力。



## 形成高校科技能力服务社会的良性机制

傅永春建议，各级政府要强化顶层设计，围绕创新体系建设，在成果转化和现实需求之间搭建校地合作平台，助推高校科技能力得到有效释放。尤其是相关部门要结合科技成果转化法若干规定的出台，进一步完善制度机制建设，落实好支持科技成果转移转化的政策措施，完善股权期权税收优惠政策和分红奖励办法，鼓励科研人员创新创业，与高校建立“联合攻关，成果共享，技术共用”的合作科研运行机制，形成高校科技能力服务社会的良性机制。

## 政府工作报告

充分释放全社会创新创业潜能。发挥大众创业、万众创新和“互联网+”集众智汇众力的乘数效应。打造众创、众包、众扶、众筹平台，构建大中小企业、高校、科研机构、创客多方协同的新型创新创业机制。建设一批“双创”示范基地，培育创业服务业，发展天使、创业、产业等投资。

深化科技管理体制改革。扩大高校和科研院所自主权，砍掉科研管理中的繁文缛节。实施支持科技成果转移转化的政策措施，完善股权期权税收优惠政策和分红奖励办法，鼓励科研人员创新创业。大力弘扬创新文化，厚植创新沃土，营造敢为人先、宽容失败的良好氛围，充分激发企业家精神，调动全社会创新创业积极性，汇聚成推动发展的磅礴力量。

创新是以新思维、新发明和新描述为特征的一种概念化过程。起源于拉丁语，它原意有三层含义，第一，更新；第二，创造新的东西；第三，改变。创新是人类特有的认识能力和实践能力，是人类主观能动性的高级表现形式，是推动民族进步和社会发展的不竭动力。一个民族要想走在时代前列，就一刻也不能没有理论思维，一刻也不能停止理论创新。创新在经济，商业，技术，社会学以及建筑学这些领域的研究中有着举足轻重的分量。关于创新有很多的定义，我认为，创新就

是根据人们的需求，然后你去做了去完成了，那就是一种创新。在这过程中无形的就锻炼了个人的动手能力、思维能力、探索精神、团队协作等方面能力，拓展了视野，为以后创业、就业创造坚实基础。

通过半年的大学生科技创新的学习，我认为在21世纪高科技信息竞争的社会里，是我们当代大学生大展宏图，树立远大抱负的时刻。因为我觉得在大学这个时段里，有属于自己充分分配的空间和时间，有更广的知识交流圈，还有以及社会实践机会。在中学的义务教育里，我们学习的目的就是为了考取更好的大学而学习，为读书而读书。换句话说就是受应试教育的传统模式而让我们的思维能力受到了约束。创新，往往就是通过抛开传统的思维而是用独特的思维去创造新的事物，或者是突破旧的思维定势，旧的常规戒律，不断突破常规，发现或产生某种新颖、独特的有社会价值或个人价值的新事物、新思想。

李开复老师说过，大学阶段就是一个很好的科技创新机会。因为创新是基于在扎实的专业基础知识上才可创新，如果对于专业基础知识都了解不透，那么谈创新则是空想的。我觉得在大学阶段，创新的同时可以利用丰富的资源去参加学术论坛、科技竞赛、创业实践等探究型活动，培养求实、探索精神，掌握与人沟通、团队协作等方面的技能，在锻炼抗挫折能力的同时也开阔了视野。通过活动，可以使我们形成一个独立的个体，能够善于发现和认识有意义的新知识、新思想、新事物、新方法，掌握其中蕴含的基本规律，具备相应的能力。大学是追逐自己的理想、兴趣的人生关键阶段。我觉得在大学里培养个人的兴趣爱好对于个人而言就是一种创新过程。在培养个人的兴趣爱好无形地就是创新了个人独特的实现方式。创新，往往就是在个人的兴趣爱好基础上实现。我国伟大的教育家孔子说：“知之者不如好之者，好之者不如乐之者。”可见他特别强调兴趣的重要作用。

兴趣是最好的老师，兴趣是感情的体现，是学生学习的内在

因素，事实上，只有感兴趣才能自觉地、主动地、竭尽全力去观察它、思考它、探究它，才能最大限度地发挥学生的主观能动性，容易在学习中产生新的联想，或进行知识的移植，做出新的比较，综合出新的成果。也就是说强烈的兴趣是“敢于冒险、敢于闯天下、敢于参与竞争的支撑，是创新思维的营养。如李开复老师就是一个很好的例证，他在大学期间，原来是就读于法律系，可是那并不是他所感兴趣喜欢的专业。偶然有一天，李开复老师接触了计算机，他觉得他仿佛对这个知识很感兴趣，于是他毅然放弃当时热门的法律系专业而转向无人问津的计算机技术专业。也正是因为这样，李老师才有了今天的成就。要不然他现在可能还是在某个律师所里面的打工者。从中可以看出，大学时追逐自己理想、兴趣爱好的人生关键阶段。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

为了鼓励大学生村干部创业，从而带动农村经济的发展，市委组织部与农林局联合举办了如皋市农村基层干部创业培训班，我很荣幸的以一名大学生村干部的身份参加了这次培训，虽然仅仅是两天的培训课程，却使我感触良多。通过这次的培训，使我的眼界有了极大大改变，也学习到了不少知识和新的理念，同时也纠正了我的一些错误观念，也极大的鼓舞了我创业的信心。

作为了大学生村干部，我们是幸运的，市委组织部的大力鼓励和支持给了我们极大的信心，同时也提供了极大的帮助，也为我们创业创造了良好的环境。从已经创业的大学生村干部经验的交流，我深刻体会到了创业的艰辛，这不仅仅需要我们有着良好的产业知识以及业务素质，还需要我们有坚强的意志去面对困难，去克服困难。有好的想法或项目，就要敢于去做，不能畏首畏尾，要有着无畏的精神，勇往直前，去拼去干，然而也不能漫无目的的去干，光凭着一股冲劲是不可取的，要有准备的有计划的去办去实施。

大学时我修习“管理学”这门学科，而那时也只是“人云亦云”，对企业的管理仅仅是一知半解，然而从许映斌老师的讲座中，让我学习到了很多这方面的知识，也让我对企业的管理有了新的认识，使我惊喜的发现“企业也可以这样管理的”，这为我以后创业打下了坚实的理论基础。许老师以他丰富的人生经历以及渊博的知识，阐述了农业产业化经营和策略，并用富有哲理性的语言表达出一个人创业时所需具备的精神，使我的精神得到进一步升华：要富有创造性，要具备坚强的意志，要有着远大的目光。

创业的道路上，没有一成不变的道理，很多东西都是要靠我们去发掘的，正所谓“思路决定出路，观念决定贫富”，我们只有不断地摸索发掘，不断地创新和改革，才能找到一个适合自身发展的创业之路，在社会中创造出自己品牌，与时俱进，才不至于落后于发展的步伐。

此外，其他几位领导和老师分别从农村最新发展动态、相关法律、以及银行资金的融通对我们进行了辅导，这为我们以后在创业的道路上给予了我们多种发展的途径和帮助。

两天的时间，没有虚度，我找到了一份创业的激情和一种创业精神，创业是艰难的，然而作为新时代的代表的大学生村官，就要凭借着我们自身的优势去闯去干，在农村的这个大舞台去展现自己的舞姿，为社会主义新农村建设出一分

力。

在这次实训中我体会到了很多很多，有些是生活中所遇到的，有些是在人生中慢慢体会的。

在这次实训课的第一次课我们有的初步的认识，通过\_\_老师的建议，我们组成了男女搭档。起初大家都不好意思，但是事实就是这样你不主动就会被别人抢先。通过这件事我明白了其实我们都应该积极主动去做事情，把握机会不能让它从身边悄悄溜走。

在接下来的课程中我们做了许多游戏，虽然是以游戏的形式完成的课程，但是我们具体到每个人身上就不会觉得这是一场游戏，大家都很认真的对待。这个也许是一种挑战，一种自我认知的过程，一种搭档之间配合。比如两个人解绳子的游戏就是考验你们的默契，往下蹲的游戏就是考验你们的信任，表演走路就是让我们冲破心里的障碍，改变一下自己。有的人就是平时碍于面子放不下身段，可是这次课程就让我真正体会到原来自己也可以这样，体会到神火中体会不到的自己，也让我们找到了乐趣。

其实体会最深的应该就是一起团队的pk和此次培训最后的环节。

团队在一起pk的游戏中真正体会到团队力量的强大，和作为一名出色的领导者应该具备什么样的能力和责任。我是在a队的，我们队总是输给b队。我觉得自己的心里因素占一方面原因，但是主要还是没有发挥好团队的力量，我们没有组织好，没有分析好团队的意义，怎么样才能把团队的力量放大。我们队长虽然有组织欠缺的能力，但是他已经为我们团队尽力了。也为我们的过失承担了严格的惩罚，规则就是这样，我们应给遵守好。

当队长精疲力尽的时候，老师给了我们队帮长分担责任的机

会，当全体队员都在地上共同承担责任那一刻，相信每个人都被打动了。队长和队员之间因为有了这个环节更加亲密了，使团队更有凝聚力。

每一个环节都给我们许多体会，每一次都是那么触动人心。最后一个环节告诉我们曾经给过别人多少次的冷漠，多少次我们又收到他人的冷眼。其实我们用真诚对待他人，他们也会一真诚回报的。多给别人一个拥抱生活会更美好。一个小小的鼓励也许在别人眼里就会是巨大的能量。

通过这次实训，我体会到我们在生活中应该多努力一点，我学会了运用团队力量，学会了真诚待人，自信的生活。

在这一年中，项目组成员不仅通过调研，编制了商业计划书、开展了可行性研究，进行了模拟企业运行和参加企业实践。

## 1、分析、解决问题的能力得到提高

项目确定之后，一系列的问题就出现在我们面前，如对市场营销、再制造核心技术、商业计划书、工程经济等内容都了解较少，我们必须通过自学相关知识，集体讨论分享资源、交流信息，寻求解决问题的方法。在项目实施过程中，我们由被动学习转为积极主动的自主求学，心态发生了变化，学习效率也明显提高，掌握新知识的速度明显加快。随着项目的逐步推进，我们查找文献、获取重要信息的能力，以及分析、归纳、解决问题的能力逐步提高，得到所需信息的时间明显缩短。

## 2、知识系统性增强

参与创业训练项目之前，我们学到的都只是一些理论知识，与企业实际的需求匹配度不高，所学知识离散、小系统。在项目实施过程中，我们以实际需求为导向，需综合学习创业方面的各课程知识，活学活用，以解决具体问题，专业与非

专业知识有机结合，所学知识更系统，学习效果明显增强。

### 3、协作精神、团队意识有所增强

### 4、对自主创业有了系统的认识

我认为大学生创业就是要改变传统的思想、观念，利用自己的知识、能力和技术创办新的就业岗位。创业需要投进，需要知识、更需要能力。对于想要自主创业大学生来说，在大学期间就应该正确的培养自己的创业意识、创业精神，为未来的创业打基础。创业的路很艰难，对于刚刚步进社会的大学生来说，具备更多的只是创业的热情，创业的意识，对于创业途中可能碰到的困难以及风险，缺乏思想预备，尤其缺乏创业的资金、经验及基本思路。其实，创业意识是一种个性倾向，包括创业需要、创业动机、创业爱好、创业理想、创业信念和创业世界观等心里成分。目前就业题目是一个全球性的题目，在就业的压力下，大学生因生存、尊严需要以及个性特点产生创业意识很普遍。

当今的社会，是科学技术突飞猛进的时代，人们生活方式也发生着翻天覆地的变化，机会与挑战共存，风险与利益同在，大学生在选择自主创业的同时，也要审时度势。一方面要客观的对自己的能力进行评价，看自己是否具备创业者的基本素质。这些素质不仅包括创业意识、创业心理品质，还包括创业能力以及创业知识等。另一方面，也要了解社会，了解市场，了解投资的环境等，同时要熟悉创业过程中可能存在的题目与风险。

通过这次的创业训练项目，让我对创新创业有了更深刻的认识，也让我看到了自己的不足以及与队友之间的差距。在以后的学习生活过程中，我也将不断修正提升自己。衷心希望学校能够多举办创新创业一类的赛事，培养更多具有创新创业素质的人才，提高大家的创业水平，鼓励大家“创新，创业，创未来”。

## 协同创新大赛篇八

xx年xx月我很荣幸的参加了xx培训班。在这短暂的10天学习和生活中，让我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给我的人生增添了丰富多彩的新篇章。在此，我特别感谢三都县委、县人民政府的大力支持，感谢县人劳局给予的这个平台，感谢给予灌输知识的讲师们，深情的对你们说一声，你们辛苦了！

更不用说去理解它的含义了，后来经过老师的用心讲解，让我终于知道“syb”的意思是创办你的企业，也让我懂得了，这是一门很好的课程，值得学习，尽管很短暂但我是很用心的去学，去听，去理解。随着课题慢慢的深入，老师也讲得非常的到位，让我以前有过的种种顾虑完全释放出去，等我学习完了才知道在没有学习前，我脑海中对创办企业的想法只不过是皮毛，和真正的企业相比还差很远，我还有很多知识需要学习，很多能力需要锻炼。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到创办企业思路，系统的掌握了创办企业的步骤，创业者的自我评价；建立企业构思；估计你的市场；企业的人员组织、分工；企业的法律形态；法律环境和你的责任；判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书，担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗易懂的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学懂弄懂为止，通过各种方式和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。

要想成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质、品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术了解也是不可缺少的，同时需要家人的支持与资金是否充沛也密不可分，但企业必须考虑到四点：一是商品，二是价格，三是选址，四是促销等等因素。



在这当今社会里，我们应届毕业生面临很大的挑战，但是如今的社会也给我们提供一个很好的平台，相信我们有实力、有信心能战胜，年轻是我们的绝大优势，通过syb培训能帮助我在创业中可能出现的盲目性和随意性。在这10天里，我也认识了一起创业的朋友伙伴们，一起开心，一起创业，一起交流所得，是我人生中可遇而不可求的，虽然时间短暂，但我们像亲兄弟姐妹一样快乐的学习着，希望今后我们互相鼓励，互相支持，让每一个角落都能听到我们的声音。

最后，再次感谢我们的培训老师，跟你在说一声：您辛苦了！是您一直陪伴了我们整整10天，我会用我所学到的知识用到创业实践中去，不辜负老师对我们的一片用心，取长补短，创造出属于自己的一个美好将来。