

最新学生兼职的社会实践报告 大学生兼职老师社会实践报告(大全11篇)

与总结相似，报告范文可以帮助我们思考和总结自己的工作或学习表现。整改报告的价值在于准确地记录和总结过去一段时间内的工作经验和成果。

学生兼职的社会实践报告篇一

对于我上大学的第一个寒假，作为一名新一代的大学生，我想在寒假一定要做些有意义的事。于是，我在父母的帮助下，做起了家教的工作，因为我平时给大家的印象就是很有耐心而且知识的储备还可以，所以在招学生方面我并没有遇到困难。这是我大学生活的第一份社会实践工作，得到了一个锻炼自己的能力和实现自身价值的机会，使我的大学生活更加的丰富。通过家教的生活使我学会了很多，思考了很多，体味了很多。

由于自身的精力有限，并且为了补习的效果好些，我补习了自己最擅长的数学，在学生数量上我控制在4人。学生a[]男孩，初一，成绩突出，性格活泼，多动；学生b[]女孩，初一，成绩突出，性格内向，但十分聪明；学生c[]女孩，初一，成绩中等，性格内向；学生d[]男孩，初三，成绩偏差，性格骄傲。

通过与学生的交谈，我了解到：学生a有很强的上进心，但是在学习的过程中似乎没有什么长劲。通过与家长的沟通，我发现a家长对望子成龙有着殷切的期望，感受到父母对孩子的期望是炙热的，殷切的；学生b没有自信，家长对其的关心也是不够的（留守儿童），但是学生b十分的懂事，知道学习的意义是什么，我很是喜欢她；学生c又高又瘦，稚气未干，这是我对她的第一印象，同时她对学习没有什么兴趣，我对她阐述了学习的目的后，希望她能够有新的思想；学生d爱好广

泛，喜欢打篮球，大学第一学期学习篮球的自己自然和她有共同的话题了，在学习上很是随意，对自己要求不严格，我想我的首要任务就是纠正他的学习态度。

第一堂课，我还经历了一番心理斗争。因为毕竟是第一次，从没有经验，害怕教不会他们，误人子弟！不过，还是咬紧牙关默默的告诉自己，既然接他们了，那就好好的带下去，对他们好好负责，决不能辜负任何人！

第一堂课就这样开始了，我也开始了第一次真正意义上的在学生面前讲课，不免有些手足无措。因为我的姐姐就是一名老师，我特意邀请她旁听，希望她能指出我的问题。在上课前我就做了充分的准备，如我的学生是在两个年级的，所以我先给初一的3名同学讲解知识点，期间初三的学生自己预习，初二的学生有了基础后自己在做练习题，这时我再给初三的学生讲解。我深知我仅仅是一名大一的学生，我的威严问题一直是我很担心的一件事，姐姐交给我经验是：课堂上不凶，但也不笑，一直比较严肃，最重要的是课堂上要有纪律，无规矩不成方圆，在一个没有纪律的课堂上，教的再好也是白搭，课堂就是课堂，可得严肃对待。有了姐姐的方法后我的第一堂课纪律很好。

我所面临的第二大问题就是“怎样让我的学生集中注意力”，首先，我将我的音量提高，使得发音更清晰，让学生感觉我是一个精力充沛的人给他们一个生动的、充满激情的课堂氛围；其次，在讲解我的数学的同时我也会加一些英语，地理等，因为我给学生这方面的知识越多，学生就越容易感兴趣，课上注意力也就越集中，课堂效率也就高了。而且，学生会对我产生一种钦佩之情。这样就大大增强了我在学生中的威信，课堂效率也就有了保证。最后一个方法就是我增强了我们之间的情感交流，我常常 would 问一些他们的梦想，他们的爱好，同时我也会给他们讲讲丰富多彩的大学生活，增强他们对学习的兴趣。

补课的过程中，我也遇到了我没有料到的麻烦，就像初三的学生小a由于基础就不好，他在自己预习中经常溜号，后来的几天我就让他在这段时间抄写我所要讲的重点公式，概念，之后的效果还是不错的，还有就是我的学生数量让我无法有求必应，有可能大家都是独生子女的原因，他们经常希望我站在自己的身边，做一题后就询问答案，以得到肯定，因此，我就围着他们，经常看他们的答案，尽量使他们被关注的机会相同。姐姐也告诉我，我在讲课中语言应该更简洁，我的口头禅太多，而且我需要让学生经常复习。

短短的15天很快过去了，虽然只进行了15天，但收获了很多，明白了很多。看到他们一点一点地学到我教给的知识，心里很高兴！离开那一帮可爱的孩子们的时候还真有些不舍~有些事做过了才知道，有些道理经历了才明白。老师真的不是那么容易当，这帮可爱的孩子们，让我这个假期有了一段美好的回忆，而且学到了很多。

有了一次老师的体验后，我的感慨颇多，老师真是一个综合素质的职业，我的体会如下：

1、老师要有耐心。在很多情况下，我自认为讲的很是清晰，可是学生偏偏理解不了，讲了好几遍，学生却说听不懂，这就极大的考验老师的耐心了。我经常就会默默的告诉自己，我讲的对象是学生，他们听不懂就是自己讲的不好，这样一想我就又充满了斗志，转换思路再讲一遍，尽量多用图像和生活实际相结合。我的耐心真是得到了极大的锻炼。

2、老师要有爱心。作为他们的老师，爱心真的是很重要，学生学习的热情与学生产生情感因素密切相关。让学生获得成功的喜悦、得到老师的肯定，能很大程度上激励学生更好地参与学习。因此，老师在课堂中要适时地启发诱导、及时评价，提供榜样，鼓励进步并寄以希望，从而调动学生的积极性真的很重要，这就需要一名老师要真正的爱自己的学生。

3、老师真的很辛苦。自己有了这次的经历后，才意识到我要对所有教过我知识，给予过我帮助的老师说声谢谢。每天讲课2个小时的说话量可能是平时两天的说话量，嗓子疼的厉害，一直围绕着他们转，两条腿都受不了了，他们知识掌握的不好，自己真的是着急啊！

真的很感谢这次补课的机会，体验了当老师的感觉，更得到了锻炼，学到了课本上学不到的知识。总的来说，这次实践活动的收获实在是太多太多了，不是短短的几页纸就能说完了。经过这次社会实践，我的表达能力和教师的素质等各方面得到了一定的提高，对学校教师生活的认识有了进一步加深，这一切都将会对我今后的学习生活产生深远的影响。我想，在今后的学习生活中一定会表现得更好，更多更积极的参加社会实践，不断提高自己的综合素质！

学生兼职的社会实践报告篇二

这是我第一次经历社会实践。对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。虽天气严寒，寒风呼啸，我毅然踏上了社会实践的道路。想通过，亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了xx—x[]开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学

的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。

在中国的经济飞速发展，又加入了世贸组织后，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

在实践的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是队我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取耐心、虚心地接受。

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的酿造业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。

学生兼职的社会实践报告篇三

同时实习中，感觉旅游专业的学生凝聚力很强。一起实习的不同班级的同学都非常团结。毕业的学长都非常的照顾我们。使我们再一次感受到学校带给我们的温暖。在实习中，通过邮件、电话，很多人也给了我们很多鼓励。以上就是我这次认识实习的心得体会。

今年寒假，我在重庆市红鼎豆捞餐饮公司应聘上了服务员这一职业，并进行了为期一个月的实践工作。作为一名大学生，第一次参加工作，进行社会实践，与社会零距离接触，虽然时间短暂，但感触颇多。在这一个月中，我增长了见识，让自己的性情得到了磨练，增强了韧性，没有卑微的工作，只有卑微的心态。

寒假工作兼职了27天，回望过去，时间过得真快，自己竟然能熬过来，就这样一个月了，可过程却异常艰难，特别是最

后几天，简直度日如年。其实任何事，过程中的感觉都是漫长的，时间仿佛停滞不前，每天都盼着那个点下班，天天面对同样的事，无聊，辛苦，可事后回望，也不过如此。任何人都是从平凡的岗位做起，重复是在所难免的事，哪个工作又不重复呢，要用心，有所获，贵在坚持。原来，只要我们坚持下来，一切艰难困苦不过尔尔，没有什么大不了的，坚持就是胜利，挺过来，任何事都显得那么渺小，甚至苍白，不值一提。

刚开始，那是与世隔绝的日子，从早忙到晚，几乎没有多余的时间去关注外面的世界。没有报纸，没有新闻，天天背菜谱，背价格，站岗，迎客。后来，我认识到，我们获取信息的渠道有很多，不仅仅限于报纸，电视。每个人，或者说每个顾客都是活生生的新闻直播，从他们的穿着，你可以了解最新的时尚潮流，从他们的言谈，你可以了解最新的新闻资讯。世界上没有封闭的新闻，只有封闭的嘴巴，只要你会交流，会沟通，没有什么事你会不知道。

在做这个工作时，因为以前从未接触过，什么都不懂，一问三不知，眼看着别人忙前忙后，自己只能傻傻的站在旁边干看着，帮不上忙，最怕的是帮倒忙，别人烦，自己也烦，恨这样的自己。所谓师父领进门，修行靠个人，这话一点不假，师父没有义务为你的错误负责，也没有义务对你倾囊相授，他有他的脾气，修为在个人，很多时候需要我们自己慢慢探索。任何一个人进入任何一家公司，都是从新员工起步，一个公司的工作流程并不是从一开始就能掌握跟了解，必须多向别人学习，三人行，必有我师，善于观察，看别人怎么做，而不是等别人来告诉你怎么做，不要依靠任何人，相信自己，最最最重要的是相信自己能搞定。勤动手，勤动口，不断琢磨，不断学习和不断积累，吃得苦中苦，方为人上人，宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，相信自己，依靠自己。

在这个小小的餐饮店，你会发现，人没有三六九等，但顾客的素质却参差不齐，说话要注意措辞，素质是自己的，借不

到，别人也强加不了。在交往中，如果我们不能去改变什么，我们就要采用各种方法去适应。要知道，他们的出现和存在是为了让你了解，原来世界上有这种人，而幸好，你不是这种人。

许多人说娱乐圈是个大染缸，各形各色的人都有，其实餐饮业又何尝不是呢，或者说，又有哪个行业不是呢，无论是什么地方，什么样的人都会有，大家为了工作，为了生活，为了不同的目的走到一起，每个人都有自己的思想，个性，脾气，要想与他们搞好关系，需要许多技巧，为人处世之道在于隐忍，少说话，多做事，管好自己，尽量不做有损他人利益的事。我信奉人之初，性本善，也不否认人都是自私，关键在于如何把握一个度。不可忽视，小觑身边的任何一个人，无论是什么时候，任何情况，都要真诚对人，热诚待人，不要求别人有所回报，只要求自己问心无愧，只要自己是真诚的，我们的心就会是殷实的。

这一个月的兼职生活让整日呆在象牙塔的我，尝到了社会的现实，生活的不易，或许，这种真切的体会，才是最宝贵的收获。

随着日渐严峻的就业形势与日臻完善的竞争机制的出现，一味的“死读书”已经不在适用于现代社会的激烈竞争，提高自身在社会中的生存能力迫在眉睫。抱着提高锻炼自己的目的，我今年暑假并没有立马回家，而是选择了去打暑假工。在这个暑假的工作里，我受益匪浅。泪水与汗水交集的一个多月里面，我明白了很多我以前都明白不到的道理。

比如，没有付出就没有回报。

我选择的兼职是在肯德基里面做兼职，它的机制严谨，每个员工上班前都必须进行严格的培训，在一定的时间内，要把规定的内容学好，直到过了严格检定你才可以真正去上班。我很清楚地记得，每天一点钟准时到达那里，然后我的小师

傅就会教我很多要背的理论知识，学习完理论就要实际操作，她教我炸薯条、炸鸡块等等。说的总比实践容易，的确，实际并没有所想的那么简单，就例如打雪糕，两圈半的一个脆皮甜筒，要控制好力度、时间和量度。力度大了，雪糕会下得很快，雪糕只能直直的一条，不符合标准；时间长了或是短了，在该圈回来的地方没有圈，雪糕就会向一边歪倒，然后就会不小心掉地上，这样的雪糕不符合标准，要废掉；在量度方面，要是打雪糕打到一大一小的话，很容易引起顾客的疑问，然后就会产生抱怨这些不好的情绪。我这个人是属于手脚不是很麻利的人，为了学好打雪糕，我每天都在雪糕机前练习，手有时候还麻痹了，但是心里不停的叫自己再坚持，不停地告诉自己，只有坚持我才能学会，要是放弃了那就永远都学不会了。尽管肯德基里面有空调，可是我的汗还是一样流下来，我足足坚持了一个星期的雪糕学习我才把它给打好，使得我的付出终于有了回报。当看到顾客接过我打的雪糕快乐的表情，我的心情也不禁跟着开心。天知道我为这个付出了多少啊！天知道这小小的雪糕里面蕴涵了多少汗水与心思！我明白到，只有付出才会有回报，要是一味想着不用学就会，结果就会想守株待兔中的人一样结果碌碌无为。

感激曾经给过你帮助的人，同时在力所能及的情况下帮助他人。

在肯德基里面，我学习的是前台职位。前台，就是负责收银和配餐给顾客。不要小看这个职位，在这个职位里面，我们要记大量的产品的价格，它们每个产品的价格都不一样，同时我们还要记住所有产品的键位，因为我们公司规定要在60秒的时间内完成建议性销售，并且配完餐，同时还要收银。这是个极短的时间，要是产品的价格和键位不熟悉的话，是根本不可能做到的。由于我是第一次做前台，而且第一次在陌生人面前对话，心理面非常的紧张，我这个人有个毛病，就是一紧张就什么都忘。在收银过程中，我紧张到说话颠三倒四，应该是收人家五十，我就说成找人家五十，对键位的位置我很迷茫，我根本就不知道那些产品的位置在哪里，我

急到快要哭了，我感到无助，好象在茫茫大海里，我找不到任何的救生浮木可以救我于危难之中。我根本就不知道接下去我该怎么做才是对的，脑袋全是糨糊，只想到躲起来哭，不知道该找谁来帮助我，我根本就不怎么认识我的同伴。就在那一刻，跟我一起工作的老员工好象完全看懂我似的，她们都过来帮我，像是寒冬里的一束束温暖的阳光照在我身上，心里感到很暖很暖。等到高峰过去没什么顾客的时候，她们就安慰我，说没事的，以前她们比我还糟糕，但是她们现在还不是做的好的，然后她们教我工作过程中的技巧，教我怎么样去放松，怎样去记价钱，记电脑键位.....那一刻我感动到想哭了，我非常感谢她们能在我那么无助的时候来帮我，谢谢她们的善良。因为她们善良的帮助，我终于学会的怎么服务顾客，成为一名优秀的前台员工。从那以后，我渐渐学会向有需要的人伸出援助之手，像她们一样，每次遇到那些跟我那时候一样感到无助的员工，我都会主动去帮别人。我从小就是个娇生惯养的孩子，避免不了有小姐的自私脾气，感谢她们给我的人生上了宝贵的一节课，让我去掉自私的心理，同时明白到在自己的力所能及的情况下都应该尽自己的能力去帮助那些需要的帮助的人，因为没有你的帮助，他们会感到无助和黑暗，每个人都不应该让自己善良的心封尘！做任何的事情，不做就不做，一做就要全力以赴。

我在肯德基做了快一个月的时候，就被升为我们店的接待员，那时我们餐厅即将要参加冠军挑战赛，需要接待员编一条舞蹈。我是接待员之一，我也有这个任务去编舞蹈，我的舞蹈功底并不是很好，当知道这个消息的时候我不禁焦虑起来，我不知道自己有没有这个能力去编。我去姑姑家，这件事情告诉了姑姑，告诉她我的焦虑，姑姑听完后语重心长地告诉我，当初你选着当接待员，你就一早知道终有天你是需要去带舞，既然那时候你选择了，你就应该为你的选择负责，你担心的不是能不能做好，而是能不能做得更好，要知道一个人应该无时无刻都要记住，做任何的事情，不做就不做，一做就要尽自己的能力把事情做到最好。你就尽自己的能力去做，结果并不很重要。那时我紧紧把姑姑的话记住，回到宿

舍后，我连夜去找音乐编舞蹈，我知道既然那时候选择了，那现在就要尽自己的能力去把事情做好，要不就辜负了姑姑和餐厅对我的期望。由于时间紧迫，我好几天都熬夜编舞蹈，上网查动作，淘汰音乐，我一丝不苟，因为我不停告诉自己要做到最好！终于功夫不负有心人，几天后，一条成形的舞蹈在我的汗水下诞生了，餐厅的人看到我的舞蹈后都拍手称赞好，原来在做人做事方面，不做就不做，一做就要做到最好，这样才对得起自己的努力，才不让心血付诸东流，才不会浪费时间。

学生兼职的社会实践报告篇四

我的实践是从xx开始的。当时我和我的同学们一起去了xx[]在一家服装厂里面做普工，每天都要检查很多很多衣服的质量，还有就是包装工作。后来做了一个月，大家都不满意工厂里面的环境和待遇，于是我们又从xx回来。

回来之后，我就进了xx电器有限公司，在业务培训了一天之后我就正式开始上班了。之前的工作地点是星力百货xx店，和张姐一起上班，每天我们要上班6个半小时。

但是只过了一个星期，我的业务就把我调整到了xx百货。我是作为新人去国贸百货的，所以一去那里我们就要接受国贸公司4天的培训，那四天真的很累。培训完后还要上班，不过很充实。而且最让我高兴的是，我在培训中得了第三名，当时一共有50多个人参加培训，我的心里好开心啊。国贸还给了我一个培训三等奖奖励的小包。

我在xx电器专柜上班，我们卖的智能吸尘扫地机[]xx地宝，当然还有一些卧式吸尘器。

这里我想介绍一下地宝。地宝是我们公司自己研究生产的一款智能吸尘器，你买回去之后只需要给它设定一个时间。到

时间以后它就能自己出来打扫卫生了，而且当它清洁完地面之后没电了还能自己回去找充电座充电。当然，还不只这些，如果你家里有楼梯它也不会从上面掉下来，更棒的是，它比我们人工扫地要扫得干净多了。

在这里上班的三个月里我们完成了国贸规定业绩的55%，72%和145%，我的工资也从最初1000多块钱到最高的2900多。拿到了我出来上班的最高的工资，感觉很有成就感。当然这一切和自己的努力是分不开的。

首先，我觉得不论做什么我们都要尽力，尽管我只是一个导购。我们公司不是特别大的公司，知名度不是很高，所以刚开始的时候我们的销售业绩不好，第一个月下来只卖了8台。完成了商场业绩的55%，被开了罚单。

销售不好的原因有很多，比如知名度不高啦，还有就是我的销售技巧不好。于是我会自己总结经验，让更多的客户接受我们的机器。国贸这边管理很严，我也被开了很多罚单。但是我相信我的销售能力，我对我的对班说：不就是罚单么？我卖一个最低价格的机器，提成够他们开一阵子的罚单了。于是虽然不懂卖场的规矩，但是我也在很卖力的卖机器。

其次，我想谈谈卖场里面和临柜导购的关系。我在卖场有很多朋友，当然还有主管，国贸百货的李主管很喜欢我，所以有的时候即使我做错了。要被开罚单主管也会开得很轻。我觉得在卖场里面你要卖好东西就得有很多朋友，比如你吃饭去啦，你的临柜朋友就会帮你看柜。你和主管的关系处好了，就不会和别人一样经常被开罚单。我有很多朋友，所以当淡季来临的时候我也不怕烦闷。

最后，我要谈谈我自己做销售的感受，虽然我是一个导购，小小的一名导购。但是很多公司的事情我也会帮忙去做，比如送货到顾客家啊，还有售后的一些服务啊。总结了一下，不论做什么事情一定要用心。而且只有付出，才会有收获。

当然，我也是这样做的，科沃斯电器有限公司在xx的销售数量我一直都是第一，我想这也是我努力的结果。

学生兼职的社会实践报告篇五

兼职广告涌进校园

在一高校内，海报栏里密密麻麻贴满兼职招聘广告。招家教、导游、翻译、促销员、服务生……种类繁多。但细心的人们会发现，部分广告暗存陷阱。比如，有的广告上只有：“促销知名手机，促销知名食品……”没有促销产品的名称，也没有公司名字。

昨日，记者按一则招聘广告上的电话打过去，询问招聘单位名称，对方却告之是中介公司，保证能帮忙找到工作，并邀请记者马上去面试。大二女生黄可欣昨日称，根据一兼职招聘广告，她应聘上了一公司兼职销售。对方居然开口就要收400元服装费用，吓得她立即谎称要回老家过年不干了。

六成学子为实践

经过一番调查发现，大学生兼职的月收入普遍集中在800元以下，只有约15%的大学生月收入在800元以上。但这并不影响大学生热情参与兼职的心理。川大学生王伟称：“通过各种兼职尝试，获得的不仅仅是金钱上的报酬。”

调查显示，60%的大学生兼职目的是为了锻炼自己的社会实践能力和工作能力。也有一部分人认为自己兼职纯属一时冲动或尝试的心理。他们中认为通过兼职可以增长见识、丰富阅历、积累经验的比率达80%。无论是做家教、勤工俭学，或是自己做“老板”，他们都在不断地努力增加大学生涯中的生命宽度。

看清中介三证一照

省劳动保障监察总队昨日提醒，到正规的大型职介中心找兼职工作。如果是通过一些张贴小海报的中介公司，那一定要仔细查看中介公司的三证一照：税务登记证、职业介绍许可证、收费许可证和营业许可执照。

目前，一些不法分子利用虚假招聘骗取应聘者的钱财。因此，社会经验不丰富的大学生一定要仔细审视分析各类信息。比如，招聘广告中未提及兼职单位名称、具体岗位、职责，只一味强调薪酬待遇高，或只留了一个手机号码，没有公司名称和具体地址的，那一定要当心。同时，按照有关规定，用人单位不能向应聘者收取任何费用，包括保证金、培训费、服装费和建档费等。

保护隐私注意维权

不少大学生由于求职心切，经常会在应聘资料上不但留下自己的手机或小灵通号码，还将家庭地址、电话也一并留下。中华英才网有关人力资源专家提醒大学生，在求职时一定要注意保护自己的隐私，对于一些过于私人的信息可以不予透露。有时就会给求职者带来不必要的麻烦。

与此同时，其提醒不要盲目追求高薪而忽视了自身的安全。假如对方是个不知名的公司，在面试时看一下公司的有效证件，以确保其是正规公司；应当和对方签订一个协议，明确各自的权利和义务，比如工作时间、加班、报酬等都做一番约定。若以后发生纠纷，才可以此据理力争，维护自己的权益。

范文二

在这个漫长的暑假中，我接受我院学生会的倡议，积极参加学校内外组织的各种假期社会实践活动。作为一名未来要迈入社会的学生，深入社会、实践锻炼是一门必经的功课。

因为我相信因为经历所以懂得，只有了解社会，你才能真正做到融入社会。

暑假社会实践活动带给我们的是欣喜，是得到成果的喜悦。在实践活动中，我们感受到自己的微薄，体会到整个社会强大的凝聚力。

一方面，我们锻炼了自己的能力，在实践中成长，在实践中学习，充实了自我，增强了口头表述能力，与人交流。真正地走出课堂，使自己陶醉在喜悦之中。有时会很累，但更多的感觉是我在成长，我在有意义地成长，在这之后，我明显地发现自己变开朗了，虽然我自己的力量不足以改变一些东西，但如果整个社会共同努力，这才是动力之根本，动力之源泉，使国家繁荣富强的途径，提高国民素质的实践活动。

另一方面，我意识到了自己的不足，没有经验，没有与人交流交往的能力，有些东西以前没有尝试过，难免会出差错，如果我还这样的话，以后很有可能在社会上没有立足之地，现在的社会不仅要有知识，还要拥有一些应辨能力等综合素质，只靠在学校汲取知识，远远不够，从现在开始，就要培养自己的能力。

虽然这次活动时间很短，但是社会实践活动提高了我们的社会实践能力。引导了我们接触、了解社会，增强我们的社会责任感和社会适应能力。而学校组织的活动，更让我们明白了学会适应社会的重要性。在竞争如此激烈的今天，对于我们这些出生牛犊的大学生们，独立的培养和社会的洗礼是多么的重要。在这个更新速度超快的今天，如何适应社会也是我们即将面临的困难。对于现在的我们，越早接触这个日新月异的社会，就意味着我们越能适应它。

“真理来源于实践，实践出真知”我们只有在不断参加社会实践中才能将我们在学校所学的知识与社会实践相结合。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们

的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。

学生兼职的社会实践报告篇六

七月，是一个努力奋斗的季节。为了响应学院的暑期社会实践的号召，营销134班的同学们在暑期开展了艰苦奋斗，自强不息的活动，主题是以调查当代大学生暑期社会兼职的情况。在本次活动中，同学们认识到了艰苦奋斗、自强不息的良好作风是一个大学生在思想上、精神上的一面重要旗帜。

在准备的过程中，同学们积极参与，由郭亮、陈丽等5位同学参与了本次的活动。走进无锡肯德基店内，你会听到响亮的喊叫声可乐一杯xx你会看到清晰的声影、灿烂的笑容。没错，这就是我们今天调查的对象大学生。营销134班的同学们事先拿出了准备的调查问卷，对他们进行了问卷调查的形式，还有的就是现场访问，对在店内就餐的社会人进行了采访，比如你在这里兼职了多长时间、你利用节假日兼职，家里人知道吗、您对大学生暑期兼职有何看法呢?等一些问题的，肯德基店的店员们也积极的配合同学们的工作一一回答。最后，大家以一张合照圆满的结束了本次的调查。

通过本次的活动，同学们认识到了许多方面的清晰认识，

一、认识到了父母的不容易，父母每天辛苦在外的赚钱，所受的那份罪是我们这些做子女所不能体会的，利用假期兼职，可以为他们减少一份负担，也同时增加了自己的生活费。

二、更能锻炼能力，许多人都说90后是娇艳的花朵，打不得、骂不得。可在肯德基店内，更多的90后充分的证明了90后不是花朵，成长也是一点一滴换取而来的，流下的更多是泪水与汗水，沉默的是更多的委屈。没有这些基础，哪来的明天喜悦，拿来的人生第一桶金。

三、更能充分认识到社会上的艰辛。没有规矩，不成方圆，无论在学校，还是在家里，所受的一切苦难，都由父母来替你承担，解决后顾之忧。可当你走进社会，你学会的是看清社会上的黑暗，受委屈了，你只能忍。因为社会就是这样，只有你看不到的，没有你想不到的。在肯德基店内，有许多大学生在兼职。在工地上，有许多大学生在做工。在酒店内，有许多服务员，那都是大学生.....

随处可见，你都能看见一群大学生在兼职，他们的年龄平均不到20岁，他们也是青春的朝阳。在他们身上，我们更能读懂的是艰苦奋斗，自强不息的精神。他们是新一代的榜样，是我们这些还未走出大学校园的榜样。

同学们，让我们站起来吧！在大学里，不要虚度光阴，我们要汲取海洋中的知识，传承优良的美德、自强不息的精神。只要我们保持了艰苦奋斗、自强不息的良好作风，才能一点一点美化世界，让我们生活的环境变的没有瑕疵！

学生兼职的社会实践报告篇七

寒假期间，我走出了校门和家庭，肚子来到社会中找了一份兼职工作，并让自己在寒假一个月左右的时间里充分的体验了社会的工作和环境。以下是我本次社会实践的心得体会：

一、社会体验

现在回顾起来，当初缺乏社会经验的我决定要去社会中经历和体会的时候，真的是非常幸运的事情。作为一个没有多少社会经验和能力的大学生，我能在这次的寒假里顺利的找到一份工作并从中的经历中学到这么知识和体验，身边遇到的老板和同事都给了我很多的帮助。这也是我幸运遇上了这么多的.好人。这才让这次冒失的实践体会没有以失败告终。

在这次的社会经历中，我从身边的人身上学习到了很多的经

验和知识，也充分感受到了过去自己在准备和计划上都有很大的不足。此外，通过工作，对于社会工作的辛苦，生活的麻烦和不容易，我都有了很深的感受。这也要感谢父母在过去给我的抚育，这才让我在无忧无虑中成长到现在。但在经历了这些之后，我才在人生中有了真正的成长！

二、工作的体验

这次，我幸运的来到了xx区域一家手机销售店里。因为寒假和春节的缘故，这段时间店里很缺人手，即使在我加入后，每天的工作都依旧非常的忙碌和辛苦。

在这份工作中，我从一开始就充分感受到了自己的不足。最开始，我认为不过是手机店员的工作，招呼好客人就很好了。但随着工作的开始，看着身边同事的妙语连珠，自己面对客户却唯唯诺诺的表现真的让我很惭愧。但也正是以为这样，才激起了我的竞争心，并在后来的工作中努力的向领导和前辈学习，最后也算是成为了一名较为合格的销售店员。

三、兼职收获

在这次的兼职中，我最大的收获在于自身的思想和能力！作为一名店员，通过不断与顾客的接触，我大大的锻炼了自身的能力，培养了自己的交流能力，还因此收获了自信和尝试新事物的勇气。如今面对不同的顾客我也能大胆的流利交谈，再不见过去结巴的样子。这是此行中我最大的收获。但除此之外，还有很多工作和生活中的改变，虽不能一一列出，但相信在今后的学习和生活中，它们都能帮我将自己发展的更好，最终成为一名出色的社会人才！

学生兼职的社会实践报告篇八

有人说：用餐高峰时会很辛苦。的确如此，一到吃饭时间或者节假日的话，就会有很多人到餐厅用餐，到时你会发现，

很缺人手，大家手忙脚乱的，有时收拾垃圾和端盘子都是你。也许你会说：低峰时期人少了就轻松了吧，一开始我也是这么想的，在这段时间内，大厅的托盘都收好了，地板也拖干净了，洗手台也擦的干干净净，似乎已经没有什么事情要做了，但是此时你还不能休息，因为玻璃很容易脏的，特别是门上的玻璃，客人进出时手会碰到玻璃上，玻璃很容易弄脏，所以你要不定时的去擦下玻璃。同时地面很容易有顾客散落的食物碎片，需要你打扫下。厕所附近地面的脚印也要及时拖干净，拖的同时还要把地面弄干净，防止顾客滑倒。垃圾超过垃圾桶的3/4时就要倒垃圾了，并换一个新的垃圾袋，收好的托盘要用消毒水清洗消毒并擦拭干净，然后送到柜台上，保证柜台托盘的数量，同时，盛放吸管的盒子要定期察看，如果吸管的数量不够要及时补充。空闲得时候还要经常到餐厅的外围看看，如果有烟头、树叶、纸屑要及时清扫，保持餐厅外围环境的整洁，阿经过这些你会发现，原来有很多细节需要注意。

在负责卫生的同时，餐厅开始培训我，培训的第一个项目就是炸薯条。首先要记熟了关于炸薯条操作的理论知识：从一袋薯条的重量到呈递给顾客的大、中、小份薯条的克数；从烹制薯条的标准油温到薯条的保鲜时间等等。理论知识过后便是实际操作了，在师傅的指导下，基本的操作都熟悉了，接下来就是经验的累积了，看着师傅的精湛的手艺，对比自己，终于明白了什么叫熟能生巧！

炸薯条的培训过后便是收银的培训，收银员是和顾客有着直接接触也是必然接触的员工，可以说餐厅留给顾客形象的好坏，很大一部分是由收银员的服务质量来决定，所以对收银的要求特别高，其中每个收银员都必须熟练运用就是麦当劳的收银的七个步骤：

欢迎顾客光临

顾客点餐

建议性销售

重复点餐内容，并告知顾客餐点的金额

配餐

重复点餐内容，收银并找零

呈递餐饮，感谢顾客的光临

经过这些天的学习，基本掌握了流程，渐渐的熟悉是我逐渐适应下来，在短短的一个月的时间里，我在麦当劳里学到了很多，也体会到很多，从什么都不会到现在能够熟练的完成柜台上的服务工作，也学到了团队合作精神，我觉得这个很重要，对于以后我们的工作很有帮助意义，还有注意细节的习惯，这些重要的影响今后会一直陪伴着我，无论是在以后的学习、工作还是生活中。我也从工作中学习到了人际交往和待人处世的技巧，在人与人的交往中，现在得我比以前更开朗了，能够看到自身的价值，对待家人和朋友不再斤斤计较了，明白给予比获得更开心。无论做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。我也懂得了许多做人的道理，也使我更清楚地认识到自己的不足和缺点，所以我要在今后的学习和生活中严格要求自己，提高自己的素质，努力学好自己的专业技能，将来回报父母，回报一切关心我的人。

总而言之，我们不能拘泥于现状，要不断地推陈出新。这样，我们看到的麦当劳才不会随着时间的推移而“变老”。同时，我们也要完善经营管理制度，实行奖罚分明的政策。在小的经营范围内形成一个良好的运作机制，从而能使麦当劳可持续地、高效、健康的发展。在经营的同时，让自己不断学习经营之道，理财之道，规划之道，投资之道。

学生兼职的社会实践报告篇九

关于大学生兼职情况的调查分析

20xx年6月12日

包头师范学院学生

现将此次实践活动的有关情况报告如下：

随着经济的开展，竞争的剧烈，就业形式日趋严峻，为了在毕业后能够更好地适应社会，很多在校大学生选择了从事兼职工作，一方面缓解了家庭的经济压力，更重要的是在一定程度上接触了社会，获取了一些工作经验，提高了自己的综合实力。大学生兼职已是大学校园里的一种普遍现象，其存在很久，已经成为大学生生活的有机组成局部，是一种不可无视的现象。兼职是大学生交际圈的突破，是大学生生活的润滑剂，也是大学教育在地域上的延伸。无论同学们有没有做过兼职，眼下都存在着一一条漫漫兼职路。在这条路上，我们该怎么走，走向何方呢？在兼职工作中碰到的困难和挫折可能对局部大学生今后的开展带来一些负面影响。如何更好的做好兼职工作，为以后的生活打好根底，日益成为我们大学生关注的问题。因此，我们做了问卷调查试图了解高校大学生的兼职状况，掌握大学生兼职的一些特征，从而为高校加强对大学生兼职工作的管理提供一定的参考。

打暑假工和做兼职已经成为当代大学生的首选。根据个人的具体情况而定，除了赚点小钱，减轻家庭负担；而且学会接触各类社会人士，丰富社会经验；不浪费空余时间，也是为今后工作打根底。

包头师范学院的在校学生

这调查以问卷的形式通过对在校大学生是否有过打暑期工、

兼职或实习，最想参与哪种社会实践活动，所参与的打工或实习是否与所学专业相符，在工作或实习中获得了什么，有什么相关的建议或改良的措施等问题进行展开。

从这次调查中，得出以下结论：

1、从学习方面上看，大学的课堂授课时间要大大少于中学阶段，以自学为主的大学生们有更多的空闲时间可以自由支配；从生活方面看，进入大学后，衣食住行等个人生活往往都由自己安排，自主、自立、自律是大学生生活的主旋律；从校园环境上看，大学生生活丰富多彩。

2、强劲的毕业就业压力使得大学生选择兼职赚钱。大学生在校期间从事兼职工作是他们了解社会、贴近现实的最好方式，兼职经历能让他们更多地发现社会需求，明确自身的缺乏，通过兼职能让他们将来更好的适应瞬息万变的社会。

3、大学生做兼职不仅仅是为了赚钱，更多的同学是为了通过兼职来接触社会，拓宽交际面，积累社会经验，锻炼能力，为今后的工作奠定根底。有些家庭经济较困难的同学考虑得更多的是增加自己的生活补助，从而缓解经济压力，减轻家庭负担。

3、分别有11.2%的男生，1.9%的女生认为兼职可以拓宽交际面。

不管从性别还是从年级来看，超过70%的同学偶尔遇到过困难，20%左右的同学屡次遇到过困难，只有极少数同学从未遇到过困难。有局部同学认为引起兼职困难的原因是自身能力不佳，也有不少同学认为是由于用人单位过于刁钻。遇到困难时，80%左右的同学积极想方设法解决，10%左右的同学忍气吞声，自认倒霉；还有极少数同学不知所措。

对于初入大学的新生而言，接触兼职时机较少，在接受调查

的30个人中仅有10人有过兼职的经历，50%的大学生有想过兼职但从未实践过，仅有2%的学生从未想过兼职。从数据来看，大多数的学生希望兼职来充实自己的生活，而由于多种原因并没有实现。剩下的同学不是“一心想读圣贤书，两耳不闻窗外事”便是认为无所谓，不兼职也没什么影响，只要自己把学习搞好就行了。但就我的观点来看，对大学生来说，兼职经验是人生的一笔珍贵财富，对我们以后走上各自的工作岗位是百利而无一害的，不管大学生是怀着怎样的目的从事兼职，只要能从兼职中有所收获我们对兼职还是应该怀着友好的态度的。

90后的大学生与80前的大学生大相径庭，不管是生活环境还是经济条件，还是自身的价值观，他们的求学经历、生活条件、所处社会环境都相对优越，也没有经过必要的挫折教育，因此，他们意志往往比拟脆弱，克服困难的能力也较差，常常是对社会的要求较高，对自我的要求较低。因此，没有人反对大学生打暑期工、兼职或实习，大家都认为只要不影响学习，能够积攒经验，可以为以后的工作打根底。

对于当代大学生来说，应当刻苦钻研专业知识，不断提高综合素质和运用知识的技能。然而，不能否认有过打工经历的大学生，他们的社会适应力更强。但是我们要分清主次，以学习专业知识为主，以兼职为辅，好好利用大学的四年时间，使自己很快融入社会，更为自己明天步入社会做好准备。

自我提升的内在需求，能够为大学生提供更加有利的社会环境。

〔1〕、修正兼职的目的，兼职不只是为了报酬，更重要的是锻炼能力。我们更应该关注兼职对提高智力素质与非智力素质的意义。

〔2〕、兼职要量力而行，适可而止。凡事皆有度，兼职也不例外。

〔3〕、找好兼职与学习的平衡点，敢于尝试有一定知识含量的兼职。学习知识和实践知识是兼职的过程和目的。我们首先要有创新意识，而后要有能力，更要把握机遇。但无论如何，要正确处理好学习与兼职的关系。

〔4〕、加强法律意识与自我保护意识，更好地融入社会。

学生兼职的社会实践报告篇十

实习时间，我负责的是中心双语学校四年级实习语文教员。经过20xx年3月1日—5月5日的实习我总结了以下几个方面：

1、教育工作最基本的方面是听课，实习教育工作的第一件事也是听课，而实习时间的听课不再是以前念书时那种专门听教师授课的内容，而是听指导教师授课的教育办法和教育思绪等等，学习指导教师的教育经历和处置教室的办法，与学生互动的技巧等等。

2、教育工作的第二个方面就是备课。一般在实习的第一周以听课为主，但听课的还要预备好本人上课的内容，也就是备课。备课是教育的开端，备课不只仅要联络书本上的内容，还要和学生的实践生活相联络，还要思索学生的承受水平，学生对教室的反响，教育实践情形等方面。

3、备好课后，首先要把教案交给指导教师修正。指导教师会通知我们哪些当地需求更多的加剧，提示哪些当地该更多的与学生互动，哪些当地留意指导学生勾勒重点等等。在教师指导完初稿后，会再次整治，整治后交给指导教师检查，最后教师决定能否有资历上讲台授课。

4、教员工作最主要的环节就是上台授课，而这个步调是把前面一切工作拿到实践情况中去的主要一步。在这个进程中，就可以看到每位教员的真正实力，每位教员能否在前面的进程中认真看待，能否把上台授课当做一件主要的事，能否

对实习学校对学生认真负责。

5、教育工作的最后阶段是检查温习，从中可以晓得本人上课中存在的问题，是有查漏补缺的效果。

以上就是我的整个实习进程，在这个进程中我做到了认着细心的备课，谦虚听取指导教师的意见，专心修正教案，重心放在讲台授课上，耐性答复学生的问题。课后从新修正教案，认真修改功课一系列的环节都认真看待。使得我的教室常识点到位，授课思绪明晰获得了指导教师的一定。

在实习中我还发现了，有些道理不能选择，有些道理却可以选择。份内的工作当然要认真完成，但英勇的“自动请缨”却能为我博得更多的时机。只要勤劳、好学勤做，就会有意想不到的收成。

回忆这66天的时间，我是专心的，但专心并纷歧定等于成功，我究竟是一名实习生，在常识的构建上还存在着很多断章，还不足教育经历，甚至由于读错了某个单词或某字后，学生把错误指出来而问心有愧、惭愧几天的工作也有过。

在为人师的这条路上，我迈出了第一步，接下来还有第二步、第三步。但不论如何，我都邑以人本，把实践中学到的一切加以交融到今后的事业中去，我会以我的真心去呵护我的学生，由于我面临的是一颗颗纯挚的心。

总之教育是一个互动的进程，教师只需认真投入教育，孩子就会积极共同。这种进程是很高兴的！实习就想进了社会大熔炉一般，千淘万漉虽辛劳，就算被考验的体无完肤，也要跃跃欲试，做好又一次投身熔炉的预备。我在实习中逐步变的英勇。虽然开端也有忌惮，怕“自动反击”会招惹“不知天高地厚”的藐视。但现实通知我，应该对本人有决心，应有勇气去测验。即使在测验中掉败，也能让本人生长。没有磨练的时机，谈何积聚和生长？而这一切，只能靠本人去争

夺。等候只能让你在缄默中消亡，只要自动，才干为本人发明良机。实习，陪同我阅历了波折，也禁受了欢欣！

学生兼职的社会实践报告篇十一

和校园的生活不同，社会的环境非常严格，不仅在随机应变的生活能力上有较高的要求，更是在工作中大大的强调了“责任”二字。在这次的实习中，虽然我也和大家一样，只是找了一份适合自己的简单的兼职。但“麻雀虽小五脏俱全”，对于这次的社会体验，我却得到了非常丰富的体会。

一、关于工作环境

在这个熟悉而又陌生的社会环境里，我充分感受到自己过去在看待社会的时候是多么的浅薄。因为一直在父母和学校的保护下，为此我根本没能意识到社会生活的辛苦，已经在社会工作中的中中无奈。

回忆这短短一个月的寒假实践，在工作中我因为自己经验和能力的问题屡屡犯错，每次都会被严厉的批评。在社会中可没有家长和老师会和我们说下次努力，要做就必须做好，这才是工作！但相对的，正因为没有接触过，我在这方面才能得到飞快的成长！虽然在刚开始的工作中犯下了不少错误，但是我也越发的适应工作的环境，并且在工作中也越发的顺利！

此外，对于社会环境的体会也大大的改变了我的思想。曾经我以为在学校中努力的学习，即使来到了社会也不会有问题，但显然这堂课让我发现这是完全行不通的。我必须努力的改进及自己，让自己能真正的去面对社会。

二、实际工作的体会

如前面所说，在刚开始的工作中我吃尽了苦头，因为对环境

和工作的不适应，几乎什么都要别人来教。但我并没有放弃，并通过积极的学习和累积坚持的了下来。同样的，通过这次的工作我也收获了许多经验和能力。责任、自律、反思……这些都是在我通过社会体验后才真正学会的东西。通过这些对自己的认识并改进，我也积极的改进了自己。

此外，在生活方面我也大大的锻炼了自己的独立自主能力，加强了自己的管理，让自己更加的自信，生活也更加有序。

如今，社会实践虽然结束，但我的收获却会陪着我一直走下去，相信在未来我一定会变得比现在更加出色！