

# 2023年中英文简历 实用免费的个人简历(大全10篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 中英文简历篇一

出生年月： \_

学历： \_

住址： \_

电子信箱： \_\_\_本科

求职意向： \_

目标职位  \_x

目标行业： \_

期望薪资： \_

期望地区： \_

到岗时间： 财务会计，金融，会计主管会计面议大连一周内

自我评价  \_x

本人性格开朗自信，严谨细心，责任心强，有创新能力。

有较强的专业技术能力，熟悉会计基本业务税务流程，熟悉并熟练操作各类财务软件(如用友，金蝶等)及办公软件(word□excel□powerpoint)□

除了自身的专业知识外，还熟悉人事行政，经济法律，网络营销学，金融等方面的经济知识，灵活运用互联网，了解电子商务，能够有效利用互联网资源进行业务策划推广。还对ps□coreldraw□都有一定的了解。

工作经历：

20\_—至今

安永会计师事务所助理会计师职责和业绩：审核原始记录、会计凭证是否合法、内容是否真实，手续是否完备，数字是否正确；对于记帐凭证，还要复核其分录是否符合会计制度，复核中发现的差错，应通知有关会计人员查明更正并督促清理应收帐款、其他应收帐款；对审核签字的凭证、帐簿负责。

20\_—20\_

\_x公司出纳职责和业绩：

负责单位银行业务；负责公司支票、汇票及发票的开具和管理；负责公司库存现金的管理及定期盘点；根据总公司制度编制会计凭证；负责对分公司应收账款进行统计及分析；与销售部门进行应收账款的的时时沟通与汇总。

20\_—20\_

\_金融公司出纳

教育培训：

20\_\_—20\_\_

20\_\_—20\_\_

\_\_技能培训中心\_\_培训关于注册会计师方面的专业技能培训，获得了注册会计师证书。大连民族大学会计专业本科系统学习了会计方面的理论知识，具有会计职业的工作能力。

技能证书：

cet-4455

商务英语中级

会计从业资格证书

初级会计职称cet-6560全国计算机二级证书c1驾驶证注册会计师

## 中英文简历篇二

姓 名：

性 别：女

出生年月：

民 族：汉

籍贯：

政治面貌： 共青团员

毕业学校： \_\_大学

专业：金融学

学历：本科

英语水平：六级

计算机水平：一级

身高：

健康状况：良好

通讯地址：

邮编：

联系电话：

知识结构：

专业介绍：

本专业在业务知识和能力方面，主要研究掌握金融专业某个专业方向所必需的基础理论、基本知识和基本技能，能从事各种金融实际工作，具有比较扎实的经济和金融理论基础及较高文化素质和较强分析、解决金融业务和技术问题的能力以及较高的组织管理能力。

外语水平：

\_\_年1月通过国家大学英语四级考试。 \_\_年6月通过国家大学英语六级考试。

有较强的阅读、写作能力。

计算机水平：

社会实践：

\_\_年于\_\_大学担任学生会生活部干事

\_\_年于\_\_市各大高校担任\_\_销售代理、

\_\_年暑假期间曾于家乡\_\_银行某分行前台实习

个人荣誉：

大学：\_\_-\_\_学年被评为优秀大学生

\_\_-\_\_学年获得校级三等奖学金

\_\_-\_\_学年荣获学习成绩优秀奖

\_\_-\_\_学年获得校级三等奖学金

\_\_-\_\_学年被评为三好学生标兵

\_\_-\_\_学年获得校级三等奖学金

自我评价

性格活泼开朗、态度乐观向上、兴趣广泛、适应力强、勤奋好学、脚踏实地、认真负责、坚毅不拔、吃苦耐劳、勇于迎接新挑战。

有较强的组织能力、活动策划能力和公关能力，如：在大学期间曾多次领导组织大型文艺演出，并取得良好效果。

有较强的语言表达能力，如：小学至今，曾多次作为班、系、校等单位代表，在大型活动中发言。

# 中英文简历篇三

手机：1883\_\_\_\_\_

邮箱：\_\_\_\_\_@

性别：女

教育背景

主修课程

高等渗流力学、高等油藏工程、高等油层物理、界面化学、提高采收率原理与方法、油气藏开发物理模拟与数值实验、采油化学新进展、油气田开发科学与技术进展等。

主修课程

渗流力学、流体力学、工程力学、普通地质学、油层物理、油藏工程、采油工程、钻井工程、完井工程、油田化学工程、海洋石油工程、提高采收率基础、石油工程专业英语等。

项目经验

海上油田聚合物微球调驱适应性评价实验研究针对海上油田渗透率分布特点，开展聚合物微球对储层的适应性评价，为海上油田开展聚合物调驱技术提供更科学和量化的理论指导和支持。

缝洞型碳酸盐岩油藏典型缝洞组合模式下注泡沫提高采收率优化研究针对缝洞型碳酸盐岩油藏采出程度低、含水量高、地层能量不足等特点，提出注氮气泡沫提高采收率的方法，并通过相关实验对注氮气泡沫可行性研究、注氮气泡沫参数优化、注氮气泡沫驱油效果评价进行深入探讨。

分层注采对大庆二类油层三元复合驱效果影响研究大庆油田已经进入高含水开发阶段，开发二类油层将是今后主要的努力方向。为了反映非均质油层在开发过程中的一系列变化以及认清剩余油分布情况等需要，创造性的设计并制作出了符合实验要求的二维平板径向流物理模型并开展驱油实验。优选出提高采收率效果较好的注采方案，为矿场应用提供理论指导和实验依据。

低渗透油藏端面效应对储层渗流规律的影响及相关机理的研究利用一维岩心驱替实验，改变驱替变量，通过监测长岩心沿程压力分布，就端面效应对低渗储层渗流规律的'影响及相关机理进行了深入的研究，并建立了相应的数学模型。

技能证书

cet-6□优秀的听说写能力

奖项荣誉

研究生期间连续三年获得综合三等奖学金

本科期间获得2011中国石油大学(北京)校内数学建模竞赛二等奖

## 中英文简历篇四

真实姓名：

性别：女

年龄：28岁

身高：未知

婚姻状况：已婚

户籍所在：

最高学历：硕士

工作经验：3-5年

联系地址：

求职意向

最近工作过的职位：

期望工作地：贵州省/贵阳市花溪区

期望岗位性质：全职

期望月薪：5000~6000元/月

期望从事的岗位：中学教师, 小学教师, 讲师/助教

期望从事的行业：教育/培训

技能特长

技能特长：

- (1) 讲师证、高校教师资格证书、高校教师岗前培训证书；
- (2) 国际汉语教师职业资格证书；
- (3) 电子商务师证书；
- (4) 普通话水平等级证书二级甲等；



(5) 喜欢钻研、总结、整理;俄语口语流利,听说能力强。

## 教育经历

俄罗斯卡尔梅克国立大学(硕士)

起止年月: 20\_\_\_\_年9月至2014年7月

学校名称: 俄罗斯卡尔梅克国立大学

专业名称: 俄语

获得学历: 硕士

## 工作经历

黑龙江外国语学院-俄语教师

起止日期: 20\_\_\_\_年9月至20\_\_\_\_年10月

企业名称: 黑龙江外国语学院

从事职位: 俄语教师

## 业绩表现:

在俄语教学方面可以全俄语授课,所教课程包括基础俄语、高级俄语、商务俄语、俄罗斯国情、俄汉翻译规范、俄语综合技能、俄语国际能力等级考试等。

留学、工作期间去过俄罗斯多所城市及协同院领导出访多所学校,可以协助联系俄罗斯高校进行合作。在学院工作期间负责联系俄罗斯莫斯科国立语言大学伊尔库茨克欧亚语言学院合作事宜。

## 中英文简历篇五

姓名： \*\*

出生日期： 1986/01/25

民族： 汉

政治面貌： 党员

专业： 临床医学

健康状况： 良好

性别： 男

年龄： 25

学历： 本科

毕业院校： \*\*大学

英语能力□cet6身高□179cm

联系方式： 150\*\*\*\*\* (手机) \*\*\*\*\*@ (邮箱)

联系地址： \*\*省\*\*市\*\*\*\*\*x

47\*\*00

求职意向

愿到贵院从事骨科、皮肤科等相关科室工作

实践经验

专业实践经验：

在校工作经历：

获得奖励

省级奖励：

20\*\*–20\*\*年度： \*\*省暑期社会实践先进个人

20\*\*–20\*\*年度： \*\*省优秀学生干部

校级奖励：

20\*\*–20\*\*年度： \*\*大学优秀学生干部

20\*\*–20\*\*年度： \*\*大学优秀共青团干部、优秀青年志愿者

20\*\*–20\*\*年度： \*\*大学优秀学生干部、优秀共青团干部

职业技能

专业技能： 在医院实习期间，先后轮转了内科（呼吸，消化，心血管，内分泌和神经内科等），外科（骨科，普外科，泌尿外科，神经外科，心胸外科等），皮肤科。熟悉了解临床科室的常见病和多发病的诊断和治疗，熟悉掌握了规范书写病历，病程记录，手术记录等，熟练掌握了伤口清创缝合术，换药术，导尿术，体表异物取出术，皮肤科相关临床症状及治疗等一系列基本操作技能。

计算机技能： 熟悉掌握office办公软件及基本电脑维护操作

外语技能： 英语通过国家四、六级考试，阅读和翻译能力较强

普通话：二级甲等

## 自我评价

责任心强，热情踏实，思维活跃，有目标有理想，追求完美，上进心强！

## 自荐信

尊敬的医院领导：

您好！

感谢您百忙中垂阅我的自荐书，我叫\*\*，是\*\*大学临床医学专业即将毕业的本科生。

四年的医学理论学习形成了我严谨的学习态度、严密的思维方式，良好的学习习惯。一年的临床实习经历更提高了我分析问题解决问题的能力。特别是在实习过程中老师们给我提供了许多动手实践机会，使我对临床各科室的常见病能够做出正确的诊断和适当的处理。强烈的责任感、浓厚的学习兴趣，动手能力强、接受能力快，并且能够出色的`完成各项工作任务，使我赢得了上级医师的一致好评，增加我成为一名优秀医生的信心。

在校期间，丰富的校园工作经验不仅开阔了我的视野，更形成了我沉稳果断、热忱高效的工作作风。本人与其他学生骨干成功地组织了各种校园活动，工作得到同学的认可与老师的好评，本人也多次因为工作出色而赢得多项荣誉称号。这些工作经历，使我具备了一定的组织协调能力、处理应对各种问题的能力，这些能力在工作中是不可或缺的。

通过大学的学习和实践，我从心理和能力等方面做好了走上

临床工作岗位的充分准备。在众多应聘者中，我不一定是最优秀的。但我仍然很有自信。“怀赤诚以待明主，持经论以待明君”。我真诚地希望能成为贵院医疗科研队伍中的一员，我将以高尚的医德、热情的服务，倾我所能，不断学习，为贵院发展事业贡献一份力量，实现“救死扶伤、恪尽职守、一生济事”的夙愿。最后，祝贵单位纳得良才，业绩蒸蒸日上！

此致

敬礼！

自荐人：\*\*

201x年11月

## 中英文简历篇六

姓名：

性别： 女

民族： 汉族

政治面貌： 团员

出生日期：

户口：

婚姻状况： 未婚

学历： 大专

毕业院校：\_\_省中医药高专

毕业时间：\_\_年07月

所学专业： 护理

外语水平： 英语 (pets-3)

电脑水平： 熟练

工作年限： 实习/应届

联系方式：

求职意向

工作类型： 全职

单位性质： 不限

期望行业： 医疗、保健、卫生服务、通讯、电信业、公关、政府、公共事业、

期望职位： 客户服务专员/助理、大堂副理、护士/护理人员、公务员

工作地点： 不限

期望月薪： 面议

教育经历

\_\_年-\_\_年就读于\_\_县二中

\_\_年-\_\_年就读于\_\_省中医药高专 护理专业 学习专业护理知

识：基础护理、大学英语、护理心理学、内科护理学、外科护理学、儿科护理学、妇科护理学等。

工作经验

\_\_年6月-\_\_年3月在\_\_市人民医院实习

自我评价

本人工作积极认真，有上进心，能吃苦耐劳，好学，能够尽职尽责的完成本职工作。

## 中英文简历篇七

性别：女

年龄：27岁

身高□164cm

婚姻状况：未婚

户籍所在□xxx

最高学历：大专

工作经验：3-5年

联系地址：贵州省黔东南苗族侗族自治州黄平县

最近工作过的职位：办税人员

期望工作地：贵州省/贵阳市

期望岗位性质：全职

期望月薪：4000~5000元/月

期望从事的岗位：行政专员

期望从事的行业：金融（银行/保险）

技能特长：责任心强有亲和力上进心

重庆大学继续教育学院（大专）

起止年月□20xx年9月至20xx年7月

学校名称：重庆大学继续教育学院

专业名称：工程造价

获得学历：大专

办公室文员

起止日期□20xx年8月至20xx年5月

企业名称：遵义市务星房地产开发公司

从事职位：办公室文员

业绩表现：主要从事房屋认筹工作及相关资料管理，后期办理房产证等工作

企业介绍：私营股份有限（公司）房屋和土木工程建筑业

办税人员

起止日期□20xx年6月至2016年3月



企业名称：黄平县地方税务局

从事职位：办税人员

企业介绍：其他国家机构

## 中英文简历篇八

学历：大专

工作年限：1年以内

工作地点：广州-不限

求职意向：其他职位|导游|营业员/店员

工作经验(工作了5个月，做了1份工作)

龙山县合隆投资有限公司

工作时间：2014年7月至2014年12月[5个月]

职位名称：业务经理

工作内容：负责完成上级下达的任务、负责与各部门上下协调完成业务、接待介绍业务、打印合同等。

教育经历

2014年6月毕业湖南信息学院旅游管理

自我描述

我是一个活泼开朗阳光向上的女孩子在学校所学旅游管理专业成绩偏上获得了导游证在生活上我爱干净乐于助人并且用

积极热情的态度对待一切事物不混乱在工作中我认真负责把上级交给的任务必须达标完成我自己觉得我是责任心很强的人我喜欢挑战擅于与人交流沟通爱笑的我相信自己的态度会决定一切最后感谢您百忙之中看了我的简历愿您身体健康事业顺利开开心心。

## 中英文简历篇九

目前所在地：上海户口所在地：安徽

婚姻状况：未婚求职类型：医药销售医药代表

爱好：体育运动、文艺

19xx年-20xx年在新塘乡小学；

20xx年-20xx年以优异的成绩考入上海市一中初中；

20xx年-20xx年在二中高中

20xx-20xx年在职业大学旅游学院就读酒店旅游管理、市场营销、心理学等专业。

所学外语专业：英语、日语、双语专业：维吾尔语精通。

工作能力及其他专长：具有很强的进取精神和较强的动手能力；自我约束力强，随和、良好的协调沟通能力，适应能力强，反映快、爱创新。有较强的组织能力、活动策划能力，有较强的团队精神，良好的人际关系。处事认真负责、细心、勇于承担，对工作有毅力勇于迎接新挑战。

20xx年-20xx年高中住校期间。利用周末在超市从事雀巢咖啡、生活日用品的促销员工作。在百货商场从事服装模特展示和导购工作。

20xx年-20xx年大学实习期间。在国际大酒店、斯酒店北京分店等酒店从事前厅接待、餐饮服务、餐饮领班、餐饮主管工作。在天缘酒店从事娱乐部经理工作。

20xx年6月-8月，大学毕业在时代商场从事美宝莲化妆品的促销导购员工作。

20xx年7月至今在平安保险（集团）股份有限公司拓展部从事保险代理工作。

2xx1年1月-6月在酒店从事前台接待工作。

做人：为人真诚、低调、随和但不乏协调，有一种天生乐观的精神面貌，有良好的沟通能力，善于组织，并具备很强的责任感。与人为善具有良好的人脉。善于面对挑战。

做事：工作态度认真严谨，任劳任怨干一行爱一行，学一行精一行，善于沟通、协调、具有较强的组织能力和团队精神，对企业忠诚，自律能力较强，对现代企业团体的管理理念有较强认识并能适应。

1、零售市场终端销售其中包括终端布置，促销宣传

2, 临床推广：其中包括促销宣传，关系公关。

医药代表的主要任务就是销售。如果没有销售，产品就没有希望，企业也没有希望。同时，医药代表的工作还在于开发新客户，只有不断开发新市场，才能提高自己的业绩，赢得市场份额，为公司增加无形资产。作为一个新入职的医药代表，怎样才能更好地开展工作呢？就本人现有的知识与经验，来谈谈做好医药代表要弄清的几个问题，或者说应具备的知识。

我的产品是什么？就是产品的特点，或者说产品的个性，即

定位。任何一种产品，要在市场竞争中获得成功，就必须定位准确。定位是生产企业的事情，作为销售企业的医药代表，没有必要花过多时间去研究怎样定位，但我们必要弄懂我们代理产品的定位是什么？个性是什么？优势在哪里？这样，我们才能把这些信息传递给客户，客户知道我们产品的这些特点后，根据需要，才会选择我们的产品；因为你已经告诉了客户，选择你推荐的产品是智慧的表现，是看中了产品的品质。

只有弄清你的客户是谁，你方能更好地为客户服务。药品是特殊的商品，因此客户包括医生和病人。病人是药品直接的受用者，有的人会认为，医药代表只要把产品卖出去，提高销量就行了，其它事情只是医生的事了。我认为这个观点是错误的，应该了解病人的用药情况，掌握临床第一手资料，才能更全面了解我们的产品；有了这些资料，有利于公司与生产企业、医生、病人之间的互动沟通，从内心感受到我们是负责任，专业性强的，而不是药品推销员。

另外，全面剖析医生的心理。作为一个专业的医药代表，不仅应掌握医生的家庭背景、学历、学术成果等资料，而且应全面剖析医生的心理；毕竟我们的产品最终由医生决定是否使用。有人会说，竞争太激烈了，可供选择的同类产品太多了，我们推广的产品价格高，又不是名牌，没有一点竞争力；其实这种想法是错误的，有了竞争，我们的客户才有选择权；有了竞争，才能满足客户不同的需求，毕竟任何药品不可能是面面俱到。任何一个医生不会永远使用一个品牌的产品，哪怕是名牌。心理学家告诉我们人是有好奇心的，当他接触到新事物时，总想了解全部信息，如果这些信息刚好满足他的要求，那他就会改变以前的用药习惯。况且，大部分人都有喜新厌旧的心理，正所谓“家花不如野花香”，讲的也是这个道理。因此，作为一个医药销售代表，应全面剖析医生的心理，做到知己知彼，才能百战不殆。

综上所述结合我个人的认识和性格特点，我认为我能够面对

挑战，开创自我，衷心希望能够给我一个实践和学习的机会。

## 中英文简历篇十

女19岁

学历：大专

工作年限：1-2年

期望薪资□20xx-3000元

工作地点：广州-白云

求职意向：幼教|培训生|招生/课程顾问|其他教育/培训职位|教师

责任心强有亲和力阳光开朗诚信正直沟通能力强

工作经验(工作了1年10个月，做了1份工作)

番禺区大石街童乐幼儿园

工作时间：4月至2月[1年10个月]

职位名称：主班

6月毕业冶金技工学校幼师

6月毕业江西理工学校幼儿教师