

# 最新头条年终报告(优质9篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。报告的格式和要求是什么样的呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 头条年终报告篇一

关于韵律活动的理论知识，进行了园本培训，包括韵律活动的形式、类型、各年龄适合的基本动作、常规培养、音乐的选择、道具的合理使用等理论学习。但关于韵律活动的优秀教案几乎是没有什么可以借鉴的地方，所以对教师是一次挑战，这次活动由于是第一次尝试，所以我们每个人都抱着向别人学习的目的来观摩。

教师设计的活动总体看都比较符合年龄特点，如：小班的《洗手帕》教师通过谈话让幼儿知道了洗手帕的过程，在结合音乐旋律做洗手帕的动作，幼儿在学习过程中非常感兴趣，并且学的很快。中班的《猪八戒吃西瓜》教师通过故事让幼儿了解猪八戒吃西瓜的过程，幼儿根据故事内容创编一些动作，使幼儿在轻松愉快的气氛中学习了舞蹈动作。大班的《健康歌》教师提前把动作制作成图示连环画，让幼儿看着图示自己学习动作，效果很好。在活动中教师也出现了一些问题。

(1) 教师做出的舞蹈动作不规范，不美，放不开。

(2) 教师的表情不夸张，不能很好的影响到幼儿。

(3) 个别教师的动作较复杂，幼儿学习起来有难度。通过本次活动的开展我们也提出了一些问题是需要在今后的教学中去不断探索的。

(1) 韵律活动与音乐游戏有区别吗？

(2) 韵律活动中的舞蹈动作是需要幼儿创编，还是教师来教？

## 头条年终报告篇二

我局在县委和市局党组的正确领导下，以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，深入贯彻落实党的十七大精神，紧紧围绕局党支部确定的党建工作目标，加强党员干部教育管理，充分发挥党员干部的先锋模范作用。现将我局党建工作总结如下：

围绕科技部门的党建工作要服从并服务于中国科技事业的发展战略，我们做的主要工作有：一是认真抓好理论学习，学习是提高领导班子成员思想政治水平和政策理论水平的重要途径。通过“三个代表”重要思想和保持共产党员先进性教育活动的学习，使全体班子成员树立起了坚定正确的政治方向，提高贯彻执行党的路线、方针、政策的自觉性。二是结合自身工作实际，真抓实干，做好业务工作。三是围绕地方经济，大力开展科技为经济建设服务，做好人科技创新工作，强化科技为民意识。同时，大力推进科技现代化建设，努力提高科技服务水平，做到决策服务领导满意，公众服务群众满意，专业服务用户满意。四是大力推进业务技术体制改革。

提高了党员队伍的整体素质按照县委和市局党组的要求，党建工作坚持围绕中心，服务大局，拓宽领域，强化功能，扩大党的工作覆盖面，不断提高党组织的凝聚力和战斗力。一是加强党支部建设，提高党组织的凝聚力和战斗力，围绕县委和市局党组中心工作积极开展活动，积极落实好“三会一课”等党内制度，强化党组织的自身建设，健全了组织机构；二是要以巩固和扩大先进性教育成果为重点，开展了向谭东同志学习活动、学习党章活动和庆祝建党90周年等活动；三是以支部建设为抓手，加强党的基层组织建设，做好入党积极分子的教育、发展工作。按照党要管党，从严治党的原则，

坚持正常的组织生活制度，“三会一课”制度。通过加强支部工作，有效地加强了党的基层组织建设。四是我们以三会一课和理论中心组学习为载体，认真组织广大党员干部职工学习“三个代表”重要思想和科学发展观，在党员中开展学习党章、遵守党章、维护党章的活动。通过这些活动的开展，使广大干部职工及党员的责任意识和发展意识进一步增强，党员的理论素质、思想素质和觉悟普遍得到提高；党员领导干部的宗旨意识、党组织的战斗力和凝聚力、感召力进一步增强。

一是强化教育，不断增强党员干部拒腐防变的能力。二是我们以提高党员干部树立公仆意识，群众意识，自律意识为重点开展专题教育，使党员干部在是非面前增强辨别能力；在诱惑面前增强自控能力，在警示面前增强悔过能力。同时，我们还抓好党风廉政警示教育，引导党员干部常修为政之德，常思贪欲之害，常怀律己之心。三是强化了制度建设，制定了切实可行的规章制度，对已有的一些廉洁自律的规定和不适应的进行了调整和完善。四是加大监督力度，从源头上预防腐败，加强制度建设，强化监督制约，加大从源头上预防和治理腐败的力度。建立健全了民主决策制度，做到了重大决策，人事任免、重要项目安排集体讨论。五是坚持领导干部廉洁自律专题民主生活会制度，严格按照县委和县纪委的要求，召开了领导班子专题民主生活会，会上班子成员坦诚地开展了批评与自我批评，达到了预期的效果。

回顾一年的工作，我们按照县委和市局党组的要求，结合本单位的实际，做了一些工作，取得了一定的成绩，但党建工作中还存在一些问题和不足。我们决心将在今后的工作中，努力工作，弥补不足，积极探索，进一步提高党建工作水平。

## 头条年终报告篇三

十一月已经快过去了，正像古人所曰：“十一月阴生，欲革故取新也。”在这个美丽的月份，1104班的同学们吐故纳新，

逐渐脱去了刚入大学的迷茫，学习工作生活走向正轨。下面就我班十一月的事情作一个汇报：

一、在院团委的带领下，在院学生会的协助下，班主任和班干的组织下，同学们积极地参加了运动会的各项比赛以及比赛后勤工作，为我院运动员送去了关怀和帮助。拉拉队员为运动员助威，也起到了很好的效果，每一个同学都在不同的方面为运动会贡献出了自己的一份力量。

二、应学习部号召，班委组织同学们参加了一次新老生交流会，同学们在会中认真倾听，会中提出各种各样的问题，在会下也有激烈的讨论，这次会议起到了比较好的效果。

三、在十一月的中旬，在院里的组织下，我班同学参加了《青年志愿者之歌》的合唱团，经过大家的努力，以饱满的情绪参加了比赛，虽然并没有取得傲人的成绩，但我院同学表现了控工的威武雄风，表现出不懈奋斗的精神。

四、在阳光明媚的十一月二十日，我班组织到江北江边开展了一次秋游活动，同学们都表现出了很大的热情，做出了可口的菜跟烧烤，期间有某晚报的记者过来对同学们进行了采访和交流，在临走的时候交代同学们要带走垃圾。于是在结束的时候，同学们将垃圾妥善处理。这次秋游举办的非常成功。

六、这个月的中旬，早自习的情况不是很好，但是通过进行班会的讨论，经过班主任和班委的努力，出勤率有一定的提高。我们相信，在班主任的带领，班干部的协助下，出勤率会逐步上升。

七、近期接到生活部通知，要与外国语学院的同学开展联谊活动，班委和同学们正在紧张的筹备之中。

以上，就是我班十一月的工作简报，子曰：“则其善者而从之，

其不善者而改之。”我班在学习工作上还存在一些问题，期望团委学生会能提出并指导。

机电与控制工程学院1104班

20xx年十一月27日

## 头条年终报告篇四

送走十月的寒风，迎来了十一月的冰冷季节，小朋友都穿上了厚厚的棉衣，棉裤，棉鞋，戴上了好看的手套和帽子，但是这些都挡不住孩子们的可爱和微笑的面孔，她们每天迎着寒冷的风来到幼儿园，但是她们并不怕刺骨的寒风，依然微笑着说“老师早上好”！下面我就来说一下十一月份的工作：

这个月，我们班孩子很乖，也没有有什么危险的事情发生，每个小朋友都是平平安安、快快乐乐的过完每一天，在一些存在安全隐患的时，我们时刻提醒自己，要让幼儿安全的离开幼儿园，告诉幼儿门口的两边小桥不可以爬上去玩，掉下去就会很危险，要跟着爸爸妈妈、爷爷奶奶一起手牵手走出幼儿园，经常跟我们班的家长交流一些关于安全的话题，让家长与我们老师一起共同维护幼儿的成长安全。

幼儿的生活离不开游戏，在学习中也离不开游戏，在多数幼儿园里，多采用游戏化的多元整合材料来上课，而我们幼儿园也采用了游戏化教学，在我们班孩子对游戏化教学很感兴趣，也记住很多知识，通过这些游戏化教学，让孩子们在学习体验游戏的乐趣，也在游戏中体会到了生活中很多不一样的生活习惯，如：常规教育中的去哪里都要将小板凳放到桌子下面，吃饭时、上完厕所、吃完点心、喝过牛奶等要洗手一样，上下楼不乱跑，都是养成幼儿良好的生活习惯，在我们班我发现有很多小朋友都有不好的习惯，如：把小手放到嘴里、咬指甲、脱鞋子、穿倒鞋、不会叠被子等生活习惯，我会在课余的时间里帮助她们一一改掉这些不好的习惯，让

孩子家长也让自己的孩子多吃一些力所能及的事情，让孩子知道生活中都有哪些学不到的生活知识。

十一月份，我们班都在紧张的准备迎接测试，小朋友也很积极的去完成我给她们的学习任务，尤其是被抽到去考试的孩子，我们更是着重培养练习，每天早上带着她们阅读识游宝宝、拼音宝宝、英语宝宝、语言故事、数字宝宝等；孩子们的兴趣非常好，终于功夫不负有心人，她们为我们班为我们老师更为他们自己考出了最棒的成绩，我感到很高兴，希望他们在以后的时间里学习会更棒！

最后，我总结一下以上几点，我们班对孩子实施了以上几点，孩子们受益匪浅的学到了好多，在游戏的学习中体会快乐，相信随着时间的推移，她们会更加快乐成长，学习会更加努力，知识会一天比一天多，快乐会让他们更加有自信！

## 头条年终报告篇五

随着天气的转冷，十一月份的教学活动又接近了尾声。本月我班重点是继续加强幼儿的规则意识，培养良好的学习习惯和学习态度，同时扎实地抓好各科的教学及复习活动。

大班幼儿求知欲旺盛，多数幼儿在各项活动中表现为活泼，好动思维敏捷等特点。根据新的教学理念，我们在教育教学中采用探索在前，讲解在后的教学形式，大大激发了幼儿的学习积极性和主动性。比如数学活动中，我们从重教转向重学，注重幼儿主动建构的过程。我们利用有趣的游戏引导幼儿在“玩”中学，操作中练，使他们主动、愉快地学。如富于思考启发性的“猜谜”、富有情趣的“打保龄球”、“摘苹果”，等游戏一一展示在幼儿面前，幼儿都跃跃欲试，迫不及待地要参加，有效地提高了学习兴趣。不足之处是我班幼儿自编10以内加减运用题的能力还要加强。

美术教学中，部分幼儿的手工技能和绘画技能进步较大，如

手工上的“剪，折，捏”等使得综合能力都得到提高。幼儿绘画技能较以前也有所进步，画图线条较连贯，流畅，部分幼儿能较好的组织安排画面，具有一定的想象力和创造力。

语言活动是孩子们比较薄弱的环节，许多幼儿心里明白但是表达不积极，表现在讲故事、看图说话时声音小，表情不丰富、不敢讲。正对此况，我们班还要继续进行“谁是故事大王”的活动，以提高幼儿表达能力，使幼儿想说、敢说、愿意说，进一步培养幼儿的自信心。

随着“科学小制作”活动的展开，我班科学探索区的材料也更加丰富了，孩子们和家长一起利用废旧材料制作了各种科学小制作，在全园的评比中我班方新锐小朋友制作的“有趣的小灯”，王清源小朋友制作的“旋转的七色花”获得了一等奖。

本学期针对班级的常规情况，进行适当的调整，在生活的各个环节中强调各项生活能力和卫生知识的知道，如饭前便后要洗手，睡觉时盖好被子，学会自己穿衣叠被，争取自己的事情自己独立完成。并向幼儿介绍自我保护行为的简单常识，如上下楼梯，在园里自由活动玩游戏时要注意安全，认识常见的安全标志。结合“119”消防安全日，我园还进行了消防演习，向全体幼儿介绍讲解了火灾时的逃生方法和注意事项等，对幼儿进行自我保护和安全防护的教育。

小结了这月的点点滴滴，在繁忙中我们又向前进了一大步，在欣喜之余我们也反思不足，我班的音乐方面及节奏乐的排练还要加强。个别幼儿的行为习惯也有待于我们老师的耐心纠正和引导。

## 头条年终报告篇六

转眼间到宝昌化纤工作已经有一个多月的时间了，这是我职业生涯的一个崭新的起点，我对此十分珍惜，尽的努力去适

应这个新的环境。从刚进公司时的无知到现在的有所认知，渐渐地熟悉了這個全新的氛围，并深刻的体会到学习的重要性，现特对这段时间的学习做如下几点的总结：

无论到哪家厂，厂里都会给一段时间的适应期。这段期间里很多人都会觉得很无聊，没事可做。我刚来的几天也是。每天在厂办公室等安排真的很空虚。不过，我至少也知道了办公室是一个厂的枢纽工程，办公室里有很多琐碎的事情，特别是很多突发的状况，很能锻炼人的应变能力。

后来，我被分到一楼的销售部学习。销售部的同事也是埋头做自己的事。我像是被搁置在那里，无人问津。我迷惑过，不过我很快就明白过来，厂里的学习和学校的学习是完全不同的。学校老师会逼你，会每天不管你愿不愿意的讲给你听。可厂里，大家都有自己的事，所以，想学到东西就要多问，不会的，不懂的，身边的同事都会回答你的。

最主要就是主动。新人进来，厂里都不会立刻分配具体的工作给新人做，但我们不能自己闲着。相反，我们应该主动找一些事情做，从小事做起，为将来更好的给厂出力打下良好的基础。而且这样也能与同事拉近关系，便于与同事的融洽相处。

带着这么多的疑问解不开只能请教身边的同事了，别人不能帮你，没有课堂和老师了啊。于是我问出了我的第一个问题：我要学些什么呢？现在想来这个问题很可笑也很难让别人回答。因为学的专业是信息技术，所以当时的我对销售部真的就是那么一无所知。

万事开头难，接下来的日子我变被动为主动，只要自己发现了的不懂的问题我就问同事。后来我还参加了销售部在车间停产检修前的会议，了解的越来越多，发现的问题也就越来越多。从开始只懂“销售”两个字到现在了解了我们公司的产品、规格、生产车间、产品行情，以及销售部的基本工作



流程。我现在可以帮助制作销售合同，去仓库取样，了解了运输上的一些事情，制作提货单等等。知道了怎么给予业务人员的配合，怎么和车间保持联系。特别是这一次停产检修，我看到了业务员之间，业务员与计划科之间，销售与生产之间怎样达到好的沟通，做到好的协调。当初，我被分到销售部是到计划科学派车的。但我认为只和一个人学到的东西是不全面的，工作的开展在乎合作，重要的就是集体思想和团队精神。

1，管理：我以前从未进过厂，不知道现实中的厂里工作是什么样子的，就从我，一个新人的角度来说，我觉得我们厂管理严格又不失人性化，分工明确又很合理化。

就说上、下班吧，每个骑车的人经过南门都会很主动的下车推过去。还有西门和北门都有不同的规定，但是厂里的每个人都遵守的很好。即使违反了也是有相应的惩罚。有制度、有条例、有奖、有罚，我觉得这就是厂里进行生产活动的有利前提。也是我来我们厂的第一体会。

2，工作：在这里的每一个上午都很充实，因为我发现大部分的事情都放在上午来办妥。早上上班很早，比我上学时候早，上午下班也早。以至一些来拉货的司机赶到我们厂的时候差不多已经是我们厂午饭时间了。

但是我想我们厂人的工作态度，服务态度是的。特别是仓库的同事，他们经常加班，为的就是给来拉货的行个方便。有时候晚上十点也来加班，换作我们的竞争厂家一定不会有这样的服务。

多集中，多活动：就像我们华西经常召开村民大会一样，我们厂也可以多搞些活动。可以在安排好工作的情况下轮流参加，就像上次团委组织的游泳活动一样。我觉得这样不仅丰富了我们长期处在工作环境中的疲劳状态也给了我们同事之间学习和交流的机会。这是个很好的形式，不一定要多隆重

也不一定要出去远的地方。给大家一个平台，一刻轻松，对再次投入活动一定大有益处。

建立一种企业文化：企业文化它当然不是什么能直接获得效益的工具。但是就我的认识，有了一种适应时代的企业文化，就有一种凝聚力。让大家自觉的拧成一根绳，决定着企业内部的软环境。

就我现在的知识技能和对我们厂的了解，我觉得我做一些带有创造性的工作会比较困难点，因为刚毕业参加工作，各方面我还都不够成熟，比如工作的总体思路等。我性格稳重，比较有耐心，不怕麻烦，也不厌倦枯燥。我现在对销售部这块比较熟悉，当然有新的安排我只会更加努力，不会辜负同事的帮助和领导的支持。

以上是我一个多月来的总结以及一点建议。从一个新人的角度出发的，我还有不少不懂的地方，有一些不成熟的想法。

新的一个月，可能还有新的工作安排，我也一定以新的面貌、更加积极主动的态度去迎接，争取更大进步。

## 头条年终报告篇七

时光荏苒，岁月如梭。十一月已经在我们忙碌的学习生活中悄然离去，在这个日渐凉意的时光里，借着冬日少许温暖的阳光，我们对组织部这个月的工作做了一个总结。

1、积极响应校上工作安排，认真做好团干培训的相关宣传工作，为加强团学干部的责任意识、大局意识，提高团学干部自身理论水平，增强团学干部的组织协调能力，加强团学干部队伍的凝聚力、战斗力，提高我系团学干部的整体素质。

2、本月以来，我部门本着积极向上，不怕困难，认真踏实的态度。通过三位部长对干事的认真讲解和耐心指导。我们更

加加深了对部门工作的认识，我们在工作面前不断总结、完善，切实加强自我的组织觉悟性，从而提高个人的素质。日常工作：

1、11月9日，我们部门对大一、大二、大三的团籍档案分别进行了整理，并做好相关记录。

2、11月10日，我们部门干事对大二入党积极分子进行了考察，在考察过程中，秉着严谨、公正、负责的态度，认真负责的完成此次考察工作。3、11月19日，“华润集团”在我校举办一次讲座，我们部门负责维持现场秩序工作。

4、做好团干培训期间的相关工作，按时签到，每晚组织团干培训参与人员开展素质拓展训练，收缴团干培训参与人员的笔记和论文，并做好记录，便于接下来的团干培训“优秀学员”评比工作进行。

5、按时召开系组织委员例会和部门例会，认真传达校系的相关工作安排，总结前一阶段的工作问题，在后阶段的工作中作出相应调整和修正。

6、在每次考察团日活动中，都认真的对各班的团日活动进行考核和并对针对各班举行的情况提出中肯意见，指出优、缺点，希望各团支部在以后的活动中避免相关问题，取得更大进步。

7、在认真完成本部门工作的同时，主动了解其他部门的需要，并及时给与协助，并积极听取主席团的工作安排，加强与学生会其他部门的联系，多沟通，多交流，提升全体成员的团队协作能力。

大家都很积极地工作，但是在各自工作的时间安排的时候不是很合理，以至于在开展某些活动的时候会稍显得有些手足无措。总体来说，本月组织部成员对待各项任务都积极认真，

踏实努力的完成了各项工作。虽然，我们在某些方面存在了瑕疵，但是我们会在今后更加努力的工作，不断付出，将纺织系组织部的工作更好的发展起来。

## 头条年终报告篇八

时间飞逝，转眼间十一月份的工作已经结束，总结这一个月的工作，我们市场部有值得表扬的一方面，这与我们市场部全体员工的共同努力是分不开的，当然我们也存在不尽如人意的地方，这也需要我们在以后的工作中进一步完善，争取把工作做得最好，综上所述十一月份的工作重点和存在的问题如下：

一、 业务发展方面：制定业务收入计划和发展计划并采取措施指导，十一月份，市场部根据公司领导要求，在十月份月收入计划基础上，制定了十一月份的收入计划，为确保业务收入和发展量计划顺利完成，市场部根据形象进度把每项计划分解到季度、月，每月统计完成情况，与市场部人员、教师一起讨论完成较好的经验以及未完成计划的原因，发现问题和困难，与市场部人员、教师共同解决。

二、 基础管理方面：落实了营业账款稽核、退费、清理长期欠费、客户资料整理、资源整理等一系列基础管理工作，有效的避免了业务收入和成本的流失。

三、为确保不因自己的疏忽影响学校收入，市场部安排每周对每个家长及时沟通、退费明细都进行核查，严格封堵每个漏洞。

四、十一月工作中存在的问题和困难，由于上个月集中精力理顺基础资料管理，在营销策划、业务宣传、市场调研、人员培训等方面比较薄弱，造成对学校业务发展支持不够。

面对本月出现的问题我们市场部下个月拟从以下几方面进行

改进和提高：

一、 加强市场调研：定期给家长电话及时沟通，与市场部专员、任课教师进行座谈。深入市场，了解家长的情况和需求。

二、 加强营销策划和业务宣传：通过了解市场竞争情况制定灵活有效的营销措施，对每阶段重点发展业务制定切实可行的宣传和营销步骤，及时反馈和分析营销结果，适时调整营销思路，改变目前业务发展的低效状态。

年末将至，我们十二月的工作压力很大，但是我相信有压力才有动力，我会带领市场部全体员工努力做好寒假班招生工作，我有信心在20xx年最后这一个月为学校在教学业绩上画上一个圆满的句号。

## 头条年终报告篇九

11月以来，在秘书这个岗位上，我始终牢记一个宗旨，这就是认真履行职责，兢兢业业工作，以实为本，尽心尽责，认真履行工作职责。一年来，在公司领导的关心和指导下，在部室主任和同事们的热情帮助以及个人的辛勤努力下，工作中取得了一定的成绩，现向各位领导作以汇报。

一、认真做好信息的编发和上报工作。

信息编发是办公室的一项主要工作，也是我工作中的一部分，今年，为了进一步做好全市信息编发工作，充分发挥信息工作的交流、借签、参谋、服务和支持、指导决策作用，我不断加强与全市各单位信息人员的沟通与交流，并通过办公网适时下发信息上报工作要点，经常对信息人员进行业务指导，并制定了相关工作制度和考核办法，在公司建立了信息网络。

一个月来，围绕全市通信建设、经营发展，我共组织编发《xx通信信息》208期，《生产经营分析会情况通报》12期，编发

信息数量位于全省第4位，编发信息量是我市分公司历年来最多的一年，上报的信息质量较往年也有了明显提高。其中《赵东生副总经理赴xx视察312国道光缆保护工作》、《xx市通信分公司注意利用支撑系统为经营决策服务》、《xx市通信分公司积极参与非典疫情的防治工作》、《xx市通信分公司举办庆祝第35届世界电信日活动》、《楚俊国总经理到xx市通信分公司进行调研》等多篇信息被省公司采用。20xx年通信信息是近几年来我公司信息被省公司采用最多的一年，成绩最为显著的一年，更值得一提的是今年9月5日第3699期《人民邮电报》二版也刊发了我撰写的一篇xx通信信息，从此打破了我市分公司近年来在《人民邮电报》刊上稿的零记录，充分发挥了我市通信信息工作的导向作用、窗口作用，扩大了xx通信的知名度，促进了企业各项工作的健康有序发展。

## 二、认真做好企业新闻宣传工作

今年，市分公司对信息工作、新闻宣传工作极为重视，公司领导在会上多次强调此项工作，要进一步加大新闻宣传力度，为了充分落实公司领导指示，及时宣传报道我们企业中涌现出的好人好事，为通信企业发展吹拉弹唱鼓与呼，在做好xx通信信息编发的同时，在对全市各县(区)分公司做好信息与新闻宣传工作指导的同时，我还坚持不懈的认真做好公司新闻宣传工作，今年先后在《人民邮电报》、《xx通信报》发表各类新闻稿件多篇，3月份，我先后两次深入到金牛山客户营销中心鸡公山装维一线以及服务村庄、网点，采访了解装机维护人员服务情况，采访之后，我加班加点撰写了《汗洒通信路，情系千万家》的人物通讯，此篇文章被《xx通信报》全文发表，并荣获《xx通信报》、河南省通信工会联合举办的当好主人翁，再做新奉献征文二等奖，并获河南省通信工会500元奖励，这是我市通信分公司在省公司此次组织的征文活动中唯一的一篇参与作品，也是我市公司此次在省公司唯一的一篇获奖作品。

三、围绕公司经营发展，认真做好调研工作今年以来，围绕市分公司的中心工作，我多次深入基层进行调查研究，了解公司通信建设、经营管理、服务等方面的情况，准确掌握信息，紧紧把握关键，突出重点，及时准确提供领导需要知道和需要领导知道的信息，充分发挥了办公室的参谋助手作用。今年5月份，我先后到商城、新县、固始、息县等县分公司，通过对相关县(区)分公司农村支局所调研后，撰写的调研报告《关于目前农村通信支局有关问题的调查与思考》一文不仅被《xx通信报》刊发，而且被省通信公司办公网第5期《电子期刊》全文刊发，调研报告内容翔实，点面结合，有理有据，大胆而准确的提出了我们目前农村通信支局所普遍存在的而又是急待解决的问题和办法，受到了省公司有关领导的称赞。