

最新车队助理工作总结(优质8篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

车队助理工作总结篇一

1、我是20xx年x月份到的□20xx年x月我被调到了xx部当销售助理，在没有负责市场部工作以前，我是没有销售经验的，仅凭对销售工作的热情，而缺乏行业销售经验和行业知识。为了迅速融入到这个行业中来，到xx部之后，一切从零开始，一边学习产品知识，一边尽我本职，担任期间，我学到了许多产品知识，从接单到发完货，认真监督检验货物。确保货物数量正确，不受损！但我也有做得不好的地方，比如在与客户的沟通中，我不能很快的回复客户的问题，不过请教了经理跟同事后，后来慢慢的我可以清楚、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，良好的与客户沟通，因此逐渐取得了客户的信任。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力都比以前有了一个较大幅度的提高！

(1) 财务方面，我天天都做好日记账，将天天的每一笔进出帐具体做好记录！上交总。应收账款，我把好关。督促销售员及时收回账款！财务方面，因为之前没接触过。还是有很多地方不懂。但是我会虚心讨教，把工作做得更出色！

(2) 至于仓库的治理，天天认真登记出库情况，铺货登记！库存方面一般都是最低库存订货，但有时因为疏忽，零库存订货。造成断货的现象，这点我会细心。避免再有零库存订货的发生！

(3) 帮销售员分担一些销售上的问题，销售员不在的时候，跟客户洽谈。接下订单！这方面主要表现在电话！因为之前在xx部担任助理时。与客户的沟通得到了锻炼。现在跟客户交流已经不成问题了！不过前几天因为我粗心。客户要货，我忘记跟销售员说。导致送货不及时。客户不满足！接下来的日子。我会尽量避免此类事情的发生。

(4) 认真负责自己的本职工作，协助上司交代完成的工作！

3、以下是存在的问题

(1) 总仓库希望能把严点，自办事处开办以来，那边发货频频出现差错。已经提议多次了。后来稍微有了好转。但是这几次又出现了以前同样的错误，产品经常发错型号！

(2) 返修货不及时。给客户留下不好的印象。感觉我们的售后服务做得不到位！客观上的一些因素虽然存在，在工作中其他的一些做法也有很大的问题，主要表现在销售工作最基本的客户访问量太少□xx办事处是今年六月份开始工作的，在开始工作到现在有记载的客户访问记录有xx个，加上没有记录的概括为xx个，x个月的时间，总体计算x个销售人员一天拜访的客户量x个。从上面的数字上看我们基本的访问客户工作没有做好。以上是我的总结。有不对之处，还望上级领导指点！

车队助理工作总结篇二

采购xx的好坏直接影响着我们产品的质量。作为一名xx收购员助理，深感责任重大，使命光荣，必须不断提高自己的基础理论知识。一年来，我认真学习采购基础知识，认真研读□xx□□我虚心求教，不断向周围有经验的老采购学习，努力提高自己的业务水平，在干中学、在学中干，通过实践摸索出符合实际的xx采购理论，以厚实地理论支撑保证工作能力的

不断进步。

采购工作看似简单，却是保证产品与服务的正常供应，以支持我生产及其他经营活动顺利运作的最基础、最关键环节。一年来，我按照的要求，积极围绕价、质、量、地、时等基本要素展开采购工作，按照供应计划指标，积极开拓货源市场，货比三家、价比三家，选择物美价平的物资材料，全年共完成xx的猪皮采购工作，圆满完成了本年度的采购任务，为的发展做出了自己应尽的贡献。

为了能采购的质量好的原材料，我积极联系亲朋好友，努力开拓进货渠道，以责任担当重任，以忠诚回馈信任，有时为了降低采购成本，不惜动用自己的关系，甚至和供应商争得面红耳赤。今年x月，我从一个朋友那里得知有物美价廉的猪皮供应，可以有效地降低采购成本，但我深深地明白与未经审查和不熟悉的供应商做交易存在的风险是很大的，为了掌握第一手资料，我利用节假日时间前去采购工作是个艰苦的工作，常常风里来，雨里去，在外奔波错过饭点更是常有的事，但我既然选择了这个行业，就会以崇高的使命感和责任感把这项工作干好。一份春华，一份秋实，在采购的道路上我付出的是辛勤的汗水，但收获的却是那一份份充实和一份份沉甸甸的喜悦。有工作是快乐的，采购工作在给我艰辛的同时，更给了我不断地成长与收获。

1、少开会。开会是推动工作的重要方法，但不是方法。在工作协调中、本着向基层服务，眼睛向下、方便基层的精神和意识，凡有些工作打个电话，发个通知或者到基层调查研究，通一下气就可解决的问题，就坚决不安排开会，做到了既少开会或不开会又保证了政令畅通，保证了工作进行有序。

2、开短会。每次安排会议前，都按领导的意图，事先确定议题，并提前通知到每个与会人员。对于临时动议的，不予安排。这样大大缩短了会议时间。

3、开实会。开会是一件非常严肃的事情，为了使会议起到预定效果和解决实际问题，我们一是做到了会前要准备实、准备充分，坚决杜绝漏洞；二是做到了内容实，对领导的讲话，会议材料和下发的文件等要语言简明，言之有据，不拖泥带水；三是形式实，为了改变会上领导读讲话稿职工不爱听的现象，我们注意了准备讲话稿时，尽可能多提供具体素材，使领导在吃透讲话内容精神上，面对观众讲材料而不是读材料；最后是效果实，对于会议精神和领导提出的要求，会后我们注意进行检查和督办，保证了会议精神落到实处。

发挥好参谋助手作用，为领导参好谋、献好策，真正为和职工办一些实事，在实际工作中注意去基层单位利用各种方式了解生产经营情况，倾听各级领导和职工的建议，征求机关相关处室的意见、围绕领导决策和生产经营实际，及时向总经理或有关领导同志反映，基本尽到了参谋，协调的职责。

车队助理工作总结篇三

不知不觉，进入xx酒店快一个月了，在这段时间中，在领导和同事们的关心帮助下，我勤奋踏实地完成了自己的本职工作，也顺利完成了领导交办的各项任务，自身在各方面都有所提升，但也有不足，需要将来不断学习、不断积累工作经验，运用所掌握的知识弥补自身还存在的缺陷。

文件管理工作：根据工作需要，随时制作各类表格和文档等，同时完成各部门交待的打印、复印、扫描的文件等。对公司所发放的`通知及文件，及时做到上传下达。

1、本月期间我将公司员工档案进行了统一的整理，并进行了电子档案的详细统计。

2、对各部门的员工档案管理上，做到分别以纸版和电子版的备份，对资料不全的一律补齐，并做到及时更新。

3、及时更新通讯录，以便于各位领导和员工备查使用。

初到公司，由我负责公司的考勤统计工作。在执行过程中，我尽快适应公司的政策安排，尽可能做到实事求是地统计考勤，月末以考勤制度为依据制作工资表。

来xx酒店这一个月学习了很多，收获了很多。现在我将自己这一个月收获和认识向领导做一下汇报。

1、懂得事情轻重缓急，做事较有条理。办公室是企业运转的一个重要枢纽部门，对企业内外的许多工作进行协调、沟通，做到上情下达，这就决定了办公室工作繁杂的特点。每天除了本职工作外，还经常有计划之外的事情需要临时处理，并且一般比较紧急，让人不得不放心手头的工作先去解决。

2、工作中虽然获得了一定的成绩，但不可避免的会发生错误，为了避免类似错误的再次发生，在日常工作中不断总结经验。并积极向领导、同事请教、学习。

3、大家能在同一公司上班并非易事。在日常工作中本人都能与同事相处融洽，同时也能够积极的配合及协助其他部门完成工作。

4、工作收获：

a.工作敏感度有所提高，能够较积极地向领导汇报工作进度与结果。

b.工作适应力逐步增强，对后期安排的工作，现已得心应手。

5、工作中存在的不足：

外来客人的接待和服务不够热情大方。做为办公室文员，做好接待工作是自己的本份工作。由于本人在这方面没有足够

的经验，每次接待都不是做得很好。在以后的接待工作中，力求能做到热情周到，耐心细致。

接下来的工作计划：

会根据以上工作中存在的不足，不断改进，提高自我工作意识及工作效率，努力做好工作中的每一件事情！

车队助理工作总结篇四

在这近一年的时间里，通过努力，我收获了很多。随着一年的结束，我觉得有必要总结一下我的工作。目的是吸取教训，提升自己，让自己的工作做得更好，让自己有信心、有决心在明年把工作做得更好。我简单总结一下一年的工作。

1、熟悉采购流程。

让自己处理从订货到收货的每一个细节，熟悉每个供应商和供货方式。在材料入库的录入中，每个材料到货情况都是自己处理的，这样就可以知道生产出来的材料的到货情况。传真和订单确认。让我学到很多东西，了解我的材料的实际到货情况和存在的问题，需要注意的事项，在不清楚的地方与供应商沟通，了解和熟悉这份材料，与供应商有进一步的沟通和联系。以方便将来的货物转移。明年一定要把这个工作做的更细致一些，让每一个订单确认都可以万无一失，我们会坚持确认和再确认，避免出现任何收不到订单的情况。负责一些资料的传递，尤其是远程资料。学会计划自己的材料的到来是否会引起满仓和大量的库存，是否会影响生产进度，自己的资金是否会影响公司的资金流。明年你会把远程材料计划做的更详细，这样你就可以知道所有材料的进度。清晰的计划对生产很重要。有计划的生活和工作是唯一的办法。

2、参与年末单价的录入和整理。

如果真的涉及到单价，也可以说进入了采购的一个门，才知道自己真的学到了一点皮毛，让供应商按时到达而不影响生产进度不是一个好的采购，但是好的采购是供应商能够按时听自己调度的时候必须提供的服务态度和质量。并且以最低的价格把你的产品送给自己，那才是真正好的购买。逛逛。通过给不同的厂商不同的价格，我们可以把心中最愿意的供应商压在理想的价格上，得到我们想到的结果。希望以后自己也能进这个采购门。

3、参与erp工作的录入和安排。

我最想说的是，这个erp系统的推出是我们今年的助力。通过erp我可以了解到每种车型的配置，我采购的物料的到货情况，仓库的库存情况等等。使所有材料清晰、精确。所有材料都可以查询和取证。

4、参与盘点工作。

对自行车不太了解，一味的调货，调到最后的材料都无法跟踪，做的不妥当，做事不够仔细，想的也不仔细。材料不够快，材料的紧迫性不明确，问题没有得到大力果断的处理。明年试着去了解工作的重要性，努力学习去了解自行车的配置，为什么配置，怎么配置。单价的计算方法从何而来？用感恩的心面对工作，调整心态。确定采购价格合适，质量合适，数量合适，时间合适，地点合适。希望明年的工作是个人的，分工明确。让你的材料更广为人知，让你的责任更明确。

20xx年是收获的一年，也是丰收的一年。和大家一起工作是一件非常愉快的事。通过这一年的工作学习，我积累了很多采购方面的知识和经验，各方面都得到了充分的训练。作为公司员工，公司的兴衰与我直接相关。所以，我愿意和公司一起朝着更高的目标努力，为我们公司做贡献！

车队助理工作总结篇五

我是20xx年的应届毕业生，大学期间主修的是xxx[]虽然所学专业曾经涉及了部分人力资源管理的相关理论知识，但“不在其位，不谋其政”很多事情都是跟想象的不一样。要适应新的工作要求，就必须加快更新和补充专业知识，为以后的工作打好基础。在试用磨合期间我快速的适应新的工作和生活环境，按照公司的安排，首先是适应公司的工作环境和工作节奏，仔细察看了员工细则和公司所研发生产的产品，并且自学人事招聘等相关人力资源管理的知识，为以后的工作做好准备。同时在工作之余，我还主动的寻求更多的知识，为身边的前辈员工们做一些简单的工作，例如打印图纸，接受和递送文件，整理存档文件等。

因公司规模扩大和发展的需要，需要面向社会招募市场营销人员和工程技术人员。公司对这两种人才做了详细的应聘和职责要求，我的工作就是配合好综合部a经理做好简历筛选和人事招聘工作[]a经理对我的培训指导和我从网上自学招聘流程等起了很大的作用。通过和淮aa上投递给我公司简历的应聘者进行沟通之后，筛选出了一部分人才进行面试，等待领导的审批。在认真做好本职工作的同时，积极做好每天工作日志的填写，这是我首次接触工作日志，虽然在填写的过程中存在一些问题，通过领导的认真指正后，得到了很大的进步，以后我会更加认真的填好工作日志，记录好自己工作的点滴。

我

工作的过程就是认识自我和提升自我的过程，在为期一个星期的试用磨合期中，我深深体会到了本职工作的重要性。在实际工作中，我也存在很多缺点和不足，比如对一些办公设施的使用缺乏了解，解决问题时有时缺乏果断。认识到不足的同时，我始终坚信，自省是改进提高的前提。在今后的工

作中，我会努力弥补不足，用自己尽心的工作，为公司各个项目的开展，尽一名员工能做的最大努力。时光流转间，我到公司x个月。非常感谢公司领导对我的信任，给予了我体现自我、提高自我的机会。这次试用磨合期的工作经历，使我的个人价值得到了由校园步入到社会后最大幅度的提高。

回首以前的工作时光，在学习进步，在进步中扎实，在扎实中完善，一步一个脚印。在接下来的试用期中，我依然会像之前工作一样，扎实工作、开拓进取，与公司共同成长，续写美好辉煌的明天。

车队助理工作总结篇六

刚刚过去的一个学期里，在系领导和系学生会领导的正确指导下系学生会的各项工作稳步前进，都取得了一定的成绩。

但工作中仍然存在许多不足有待改进。我很荣幸能够加入这个大家庭，在未来的工作中，我将踏踏实实做好自己的工作，为老师、主席、学生服务，真正的成为老师、主席与学生的桥梁纽带。

我将以我饱满的热情及充盈的精力加入到学生会的各项工作中，竭尽全力，尽心尽职，为美好的地科系文化环境建设出力。

在新的一学期里我将理清工作思路，以良好的精神风貌取得优异的成绩，努力形成刻苦、勤奋、求实的学习状态，充实自己，武装自己，锻炼自己，力争使各项工作上一个新台阶。

相信不断的批评和自我批评中，在各级领导的关心下，我一定能完成老师和主席交给的各项任务，为地科系贡献自己的力量！

作为13年这一届的主席助理，我对13年这一阶段自己的工作

进行规划：

第一：根据实际情况协助主席对各部门的工作计划进行调整和修改，以务实、创新为重点，并协助主席根据系学生会的一些实际情况去拟定工作部署。在工作方法上和思想上与时俱进，并与社会实践相结合。

第二：全面了解各部门现在的工作情况和人员情况，及时的发现各部门中的工作问题，使整个学生会的工作效率提高。同时与各部门的成员加强沟通，多多听取他们的意见和建议。

第三：协助主席协调各部门之间的工作，营造团结协作的氛围，共同完成老师交代的任务并督促好各部门做好自己的本职工作，以身作则。

第四：督促各部门按时上交需要交的文件，并及时统计好，交给主席或老师。

第五：开会时做好笔记，并统计各部门开会的人数，统计好的文件交给主席。

第六：全心全意为学生服务，工作积极，按时按量按质完成主席布置的各项工作。

第七：端正学习态度，政治思想上进，个人作风严谨，锻造优良品格。

第八：出席各种场合时，我会注意仪表、文明用语，不做出有损学生会声誉的行为。

第九：团结同事，以礼待人，和同事和平相处，用以增强学生会这个大家庭的凝聚力。

新的一学期，我对学生会提出以下几点建议：

一、完善制度建设，改进管理方法

制度建设是学生会建设的基础性工作。完善的制度可以把学生会的各项工作纳入到有章可循的框架之内，实现学生会的规范化管理。

（一）分工负责制度

在学生会主席团及各部部长全面负责的前提下，学生会全体成员均实行分工负责制度，做到分工明确，责任到人。

（二）例会制度

1、认真执行例会签到，办公室人员做好会议记录。

2、各个部门做好会前准备文件，提出问题总结经验，做到小问题当次会议解决，大问题下周例会解决。

（三）内部考核制度

学生会是由学生骨干组成的学生组织，是系里工作的主要力量。奖罚分明的内部考核制度可以提高学生干部的工作热情，增强凝聚力。

二、全面发展，加强学生干部培训

新的学期，要在整个学生会开展思想素质的学习活动，建立一个学习型学生会。学生干部的素质如何，直接关系到学生会各项工作的落实和学生会在全校同学中的影响力和号召力。

（一）思想教育

在原有思想教育工作计划基础上，百尺竿头、更进一步，形成以理论为指导，精神为基础，能力为实践的符合新时代要求的精神取向，最终实现我们的根本任务。

（二）学风建设

在本学期，我们应充分发挥学生会的桥梁作用，开展切实可行的促进系里学风建设的活动，引导广大同学以良好的精神风貌取得优异的成绩。

（三）文体生活

通过丰富多彩的文体活动，丰富同学的课余文化生活，满足同学的精神文化要求，不断增强学院的凝聚力，提高全院师生的身体素质。

三、打造品牌活动，丰富对外活动

作为系里的学生群众组织，学生会肩负着繁荣文化生活、促进同学全面发展的重任。本学期，我们应有计划、有重点地开展一系列文化娱乐活动、体育竞技活动、学术实践活动和志愿服务活动，力争使大型活动品牌化、精品化。

最后祝愿我们地科系学生会越办越好，更好的服务于同学！

车队助理工作总结篇七

又到了一年一度的总结时刻。年终总结总会让我想起平时撰写的判决书，列举事实，摆出证据，最后根据本院查明事实，对案件做出审判。但年终总结与判决书亦有不同，需要总结的内容不仅包括证据事实，还包括客观事实。裁判的做出者不仅是法庭各位干警，更重要的还是自己。换句话说，任何人都不能做自己的法官，但年终总结可以。

在20xx年里，我共参与审理案件388件。其中判决139件，撤诉54件，调解154件；撰写简报信息24篇，撰写调研文章1篇。除审判业务外，学会了很多新技能，例如：在三同锻炼中粗略学会了割麦子捆麦子喂牛放羊，在合唱比赛中学了些女高

音的演唱技巧，前一阵子还学会了拍摄、剪辑小视频。以上便是20xx年度的证据事实。

年轻的法院干警在审理案件时往往有着工作效率高、法条适用准确、学习创新能力强等优点，但同时也存在着因社会经验不足而导致的种种问题。我在案件审理过程中常常法理有余而常理不够、高冷有余而温情不够、未详细调查案件事实而过早分配举证规则等情况出现。这些情况的直接体现就是，案件的审理质量未尽善尽美。基层法院的工作绝不是简单地套用法律，还包括了大量法律解释、情理平衡、居中调解、事实调查等工作，这些工作看似琐碎，实则至关重要。在下一年度的工作中，我将竭力完善上述工作，争取在保证审判效率的同时，提高审判质量。

虽然审判团队中，法官、助理、书记员的工作各有分工，但分工的目的是合作。我们每个人都应当牢记，我们是团队中的一份子，是整体的一部分。本年度我的很多工作失误都源于只顾自己眼下工作，不顾审判全局。对此我进行自我反省，认为在今后的的工作中我应当首先改变的是只需要完成法官交代的任务就可以的工作态度。在工作中还应当主动跟进案件审理的全过程，从案件送达到案件上诉全程追踪，而不是将判决草稿交给法官后就不闻不问。

本年度我撰写调研文章1篇，题目为：婚前房产转化的拆迁安置房在离婚时如何分割？在文章中，面对同一类纠纷存在的两种截然相反的判决结果，我总结相关司法判例，提出了第三种审理思路，为司法实务贡献了一点微小的力量。在明年，我预计上半年再完成一篇调研文章，调研题目的选择还请大家多多提供思路。

我们法庭工作在审判的最前线，接触到的是最新兴、最前沿问题。面对审判中遇到阻碍的问题，我们在实际操作中可以通过调解等方式化解矛盾，但个案的审结不代表相关问题就此不复存在，过去的问题在未来还会重现。对于这些问题，

我们不妨记录在案，将调研工作常态化，以个案为出发点安排撰写相关调研文章。如此这样，不仅能锻炼干警学术研究能力，也能为相关案件审理提供切实的司法建议。

在一年的工作中，我虽然面对未结案件数量，偶尔会一脸忧郁。但从总体来看，我依旧十分热爱本职工作，对祖国基层治理也充满期待。曾有人问过我，如果你能创造一个世界，这个世界会是怎样？我严肃地思考过这个问题，有一点可以确定，我理想的世界是一个普通人的世界。比起天才和精英，我更关心的是，这个世界里，普通家庭的孩子是否拥有机会去获取知识和能力，是否有畅通的渠道去实现自己的理想。我觉得我活在了一个好的时代，某种程度上讲，我就活在我理想的世界里。在我三同锻炼的贫困户里，他家二女儿今年终于考上了大学，她不用担心学费的问题，有很多项目资助她继续求学；我们庭每位法官每月至少要审理30件案件，其中有的标的百万，有的标的一千，但每一例案件法官都一视同仁，都能平等地尽责审理。从这些人身上，我看到了自己理想实现的可能。我们国家的根基不在于极少数的精英，而在田地里的农民、在每个工作岗位上忙碌的工人，我觉得我是活在一个先进的国家里。

现在，我们国家的先进性已经越来越明显。其中标志之一就是，关于中美新型大国关系的重大战略选择成为坊间热议。换句话说，中美是否会陷入修昔底德的陷阱。国际冲突不仅限于军事领域，实际上，一场商业领域的“隐秘战争”已经打响。在这场隐秘战争中，目标是经济利益，而使用的手段则是法律。美国将商场作为战场，通过出台法律、签订合同等方式将自己的域外管辖合法化，以法律作为司法经济武器在他国适用经济霸权，维护本国核心利益。我们作为中国的法律人，无法回避时代需求。面对这种国内外环境，我们的未来将不仅是成为兴庆法院的干警，更是成为一名中国的政法干警。我们在负责审理案件、为司法实务提供智力支持、为全球治理提供中国智慧的伟大想象，都是我们能为祖国实现和平使命、维护国家利益做出的一点贡献。法律是一门世

界性的语言，也许大家听不懂外语，但大家却都明白公平正义的含义；法律人也是世界的法律人，我们身在基层法庭，却将为祖国在国际战略中发挥举足轻重的作用。这是我们法律人的使命，也许我们现在的工作很微小，但我们的贡献却属于整个时代。

最后祝大家在20xx年的工作中一切顺利，再攀巅峰。

车队助理工作总结篇八

xx年即将过去，在这将近一年的时间中我通过努力的工作，也有了一点收获，临近年终，我对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把明年的工作做的更好。下面我对今年的工作进行简要的总结。

一、我是xx年2月份到公司的□xx年4月份，我调到了国内部当销售助理，在没有负责市场部工作以前，我是没有销售经验的，仅凭对销售工作的热情，而缺乏行业销售经验和行业知识。为了迅速融入到这个行业中来，到国内部之后，一切从零开始，一边学习产品知识，一边尽我本职，担任期间，我学到了许多产品知识，从接单到发完货，认真监督检验货物。确保货物数量正确，不受损!但我也有做得不好的地方，比如在与客户的沟通中，我不能很快的回复客户的问题，不过请教了经理跟同事后，后来慢慢的我可以清楚、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，良好的与客户沟通，因此逐渐取得了客户的信任。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力都比以前有了一个较大幅度的提高!

1) 财务方面，我天天都做好记账，将天天的每一笔进出帐具体做好记录!上交总公司。应收账款，我把好关。督促销售员及时收回账款!财务方面，因为之前没接触过。还是有很多地方不懂。但是我会虚心讨教，把工作做得更出色!

2) 至于仓库的治理，天天认真登记出库情况，铺货登记!库存方面一般都是最低库存订货，但有时因为疏忽，零库存订货。造成断货的现象，这点我会细心。避免再有零库存订货的发生!

3) 帮销售员分担一些销售上的问题，销售员不在的时候，跟客户洽谈。接下订单!(当然。价格方面是咨询过销售员的!)这方面主要表现在电话，还有qq上~!因为之前在国内担任助理时。与客户的沟通得到了锻炼。现在跟客户交流已经不成问题了!不过前几天因为我粗心。客户要货，我忘记跟销售员说。导致送货不及时。客户不满足!接下来的日子。我会尽量避免此类事情的发生。

4) 认真负责自己的本职工作，协助上司交代完成的工作!

三、以下是存在的问题

1) 总公司仓库希望能把严点。自办事处开办以来，那边发货频频出现差错。已经提议多次了。后来稍微有了好转。但是这几次又出现了以前同样的错误，产品经常发错型号!

2) 返修货不及时。给客户留下不好的印象。感觉我们的售后服务做得不到位!

客观上的一些因素虽然存在，在工作中其他的一些做法也有很大的问题，主要表现在销售工作最基本的客户访问量太少。北京办事处是今年六月份开始工作的，在开始工作到现在有记载的客户访问记录有105个，加上没有记录的概括为20个，6个月的时间，总体计算三个销售人员一天拜访的客户量20个。从上面的数字上看我们基本的访问客户工作没有做好。以上是我的总结。有不对之处，还望上级领导指点!