

招商引资年度工作计划 招商引资年度工作总结(汇总7篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，成绩已属于过去，新一轮的工作即将来临，写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。因此，我们应该充分认识到计划的作用，并在日常生活中加以应用。以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。

招商引资年度工作计划 招商引资年度工作总结篇一

近年来，我县招商引资工作在州委、州政府的正确领导及上级相关部门的指导下，县委、县人民政府带领全县干部群众坚持实施优势资源转换战略，以经济建设为中心，解放思想，加大招商引资工作力度，拓宽招商引资领域，努力改善投资环境，在招商引资工作中取得了较好的成绩。已招商引资项目34个，到位资金8.384亿元。

(一)领导重视是招商引资工作的重要前提，县委、县人民政府始终把招商引资工作放在各项工作的重中之重来抓。

(二)增强投资者的信任感是招商引资成功的关键，在招商引资工作中，用真诚的态度打动投资者，用科学的分析吸引投资者，离开了资源、技术和市场空谈优惠政策是不行的，只有在客观分析我县的优势和不足的情况下，用科学的方法来分析证明有关项目在我县投资的优势所在，才能说服和吸引投资者。

(三)主动出击、联络感情是招商引资工作的基础。在招商引资工作中，加强交流，增进了解是经济合作的前提，只有在彼此了解并对与投资相关的各种条件以及合作者认同的情况下，才能合资合作。

(四)解决好与我投资者在在哪里的问题是招商引资工作的前提，进一步加大招商引资工作力度的同时，注重发挥群众团体的作用，积极探索中介招商，有针对性的加强与投资者的联系。

(五)搞好后续服务是推动招商引资和经济发展的有效手段。

(六)广交朋友，以会招商。近年来，县委、县人民政府积极组织参加“西洽会”、“乌洽会”等区内外各类招商引资洽谈会，均取得了较好的洽谈效果。自20xx年以来通过会展招商项目达9个，引资额达3亿多元。

(七)在“招大引强”上下功夫，取得了明显成效。几年来，我们侧重在引进实力强的大集团、大公司上狠下功夫，成功的引进了屯河股份、东诚丰公司等企业落户我县，为进一步做大做强县内企业打下了坚实的基础。

继自治区加快南北疆经济发展工作会议之后，我县党委、政府结合××的区域优势和资源优势，进一步充实、完善了经济发展思路，把项目带动战略做为加快县城经济发展的战略重要内容之一。坚持“发展”是第一要务，努力实现“建设生态旅游县城和新疆最佳人居环境”两个目标，力争实现“湖泊经济、乡村集体经济、非公有制经济”三大突破，依托“湖泊、特色农副产品、生态环境、石油天然气”四大资源，做强做大，“红色产业、特色种养殖业、水产芦苇业、旅游业、农副产品加工业”五大产业的“12345”经济发展思路。我县的招商引资工作首先将紧紧围绕着县委、县政府提出的“12345”经济发展思路来进行；其次是立足本县四大资源优势，以做大做强五大支柱产业为目标，走好以资源引资，以资源利商的路子，在互惠互利的基础上，实现共同发展。第三是牢固树立项目是投资的载体和支撑，抓经济就是抓投资，抓投资就是抓项目的思想，把项目带动作为招商引资的重点和关键，积极主动出击，狠抓跟踪落实。

招商引资年度工作计划 招商引资年度工作总结篇二

一、强化责任、整合力量抓招商

经济要发展，招商引资是关键。街党工委、办事处围绕“解放思想、引项目、促工作”的思路认真开展讨论。采取“三个强化”措施，狠抓招商工作。一是强化领导，明确责任。进一步明确党政一把手负总责，分管领导负主责，招商办负具体责任，各尽其职努力搞好招商工作。二是强化工作专班。调整充实招商工作力量。在现有招商办的基础上，街党工委、办事处街有关单位安排1—招商信息联络员，网络各方招商信息，协助街招商办开展工作。街招商办每月召开一次联系会，收集招商信息，有的放矢地开展招商工作，在全街上下形成合力招商的浓厚氛围。三是强化责任，明确任务。街党工委要求班子成员每人每年要有1—招商洽谈项目，同时对街直有关单位下达招商引资责任目标，并签订责任状，做到“千斤担子万人挑，个个身上有指标”，使招商引资深入人心。

二、强化措施，改软、惠商抓招商

学习“三个代表”，实践“三个代表”，抓好招商工作，强化措施，改造软环境是前提，至关重要。街党工委办事处从邾城实际出发，实施南扩西移战略，以项目为支撑，以园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，强化工作措施，制订优惠政策，激励搞活招商工作。在工作中，一是加大力度搞好软环境的整治。党工委、办事处决定凡是不利于招商引资的文件一律更正废除，凡是不利于招商引资的环境一律整治，凡是与招商引资工作挤道的一律让路，凡是客商需要的服务，一律尽量满足。对村霸路霸、瞎扯皮、乱捉梗的行为组织派出司法人员进行严厉的打击，确保招商引资工作顺利进行。二是制定优惠政策，鼓励有志之士参与招商。街党工委办事处研究决定在区政府奖励政策的基础上，对引资中介人按引资每10奖100比例给予奖励。并明确规定对招商有贡献的工作人员，在政治上高看一眼，级别上高靠一级，待遇

上高挂一档。把招商引资实绩与干部的考核、评先、晋级有机地结合起来。三是着力抓好“四大一高”招商发展的新举措。瞄准大财团，大专院校，大的上市公司，大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街各级干部千方百计动脑筋，千山万水找项目，千辛万苦引资金，抢抓机遇快引进，捕捉契机找引进，优化环境保引进，努力营造全方合力招商的发展态势。四是强化工作职责，简化办事程序。开年来党工委办事处将城建、土地、经管、民政、计生等单位集中在街政务超市统一办公，服务群众，简化办事程序，初步建立了“三个一”的工作运行机制，即：一个窗口对外，一站式办公，一条龙服务，极大地改善了招商引资软环境，为招商引资工作奠定了良好的基础。

三、领导挂帅，脚踏实地，务真求实抓招商

今年来，邾城街党工委办事处按“建园区、上项目、优结构”的思路，强力推进“一主三化”建设，一改过去“守株待兔”的工作方式，挤出时间外出招商，一年来，党工委书记黄桂荣、办事处主任姚胜明先后二十余次专程赴武汉、鄂州、浙江、山西等地拜访客商，联系客户，洽谈项目1x个，街道分管招商工作的副主任汪林苟率领街招商办工作人员先后赴武汉、鄂州、黄冈等地近2，联系客户1，洽谈项目1。在工作中立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人。广泛宣传新洲，推介邾城，努力开辟招商门路。通过一年的努力工作，已落户邾城的客商有1，即：武汉卓峰建筑装饰有限公司、武汉新房建筑有限公司、武汉三鑫路桥公司、鄂州建筑公司第一、五、六公司、万通职业有限公司、帕克橡塑制品有限公司、武汉万通光电网络技术有限公司、武汉厚德生物技术有限公司、湖北星海房地产开发有限公司、武汉工贸家电公司、武汉金秋实业(集团)公司、武汉百友氨基酸有限公司、浙江仙珠胶带有限公司正在洽谈即将落户的有两家，即：武四生化科技有限责任公司□simo服装进出口公司。

四、着眼未来，打造平台，跟踪服务抓招商

1、全方规划，抓好新邾城、大邾城的招商引资工作。把邾城新区和原邾城街有机地结合起来，搞好合并衔接的统一管理，使招商工作上新台阶。

2、跟踪项目抓招商。对已落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。

3、进一步科学规划工业、农业园区建设，加大管理力度，完善招商硬件设施；进一步改善软环境建设，打造邾城招商平台，为邾城的崛起、振兴而努力。

招商引资年度工作计划 招商引资年度工作总结篇三

今年以来，我乡全体工作人员始终坚持以开放促项目、以项目促发展，强化苦干、苦争、苦创精神，把引资上项目上升到讲政治、促发展、保稳定的高度来抓好落实。上半年，我们先后组织村干部、企业负责人动员会2次，给干部定任务、给企业压担子，将无偿资金做为村干部工作实绩的重要依据，将县外资金引进工作作为企业负责人的年终奖励的重要依据。乡主要领导带头跑外，多次赴外地跑争资金，与乡友知名人士联络关系，协助村级重点项目资金的引进。同时，招商引资继续推行一个项目、一套方案、一名领导、一抓到底工作方法，做到“硬约束、严考核、重激励”。

今年以来，**乡倾力打造生态文明乡，动员全乡力量为经济强乡跑争项目，到目前全乡共到位无偿资金1833.8万元，用于村级建设以及农田开发、土地平整、道路、学校等基础设施和公益事业建设，其中：水毁耕地项目引进中央专项资金410万元；各项无偿资金的引进为乡域基础设施建设提供了强有力的保障，进一步优化了乡域发展环境。到目前，全乡共到位县外资金13200万元，使我乡的经济规模得到很大的扩充，

促进了乡域经济的发展。

今年，我们充分运用园区招商、以情招商、以商招商、小团体招商，推进重点项目建设。

一、是针对重点项目，积极做好服务工作，完善项目服务体系，协助前期洽谈项目做好可行性分析及相关手续的办理，我乡引进**工业园区的岳钢五金项目。该项目占地199.5亩，总投资5.5亿元，其中固定资产投资4.73亿元，流动资金0.77亿元。主要产品为汽车配件、矿山机械配件、叉车配件出口，摩托车配件出口。一期工程总投资2.78亿元，其中厂房占地23000平方米，投资8000万元；污水处理厂占地2500平方米，设备投资2800万元；生产设备投入1.7亿元，预计12月底可完工。4个月后投产。预计年产40万吨，产值7.5亿元，利税3000万元，可安排300人就业。二期工程总投资1.95亿元，预计20xx年底竣工，其中基建资金投入7500万元，包括建设20000平方米的厂房、5000平方米的办公楼及4000平方米的宿舍楼；设备投入1.2亿元。投产后，年产值再增加5.2亿元，利税再增加20xx万元，就业再增加240人。

二、是通过本地企业，与外地发达地区、大型企业建立联系，吸引外地客商来我乡投资，组织投资商到乡工业区进行考察，积极推介工业园区。三是尝试小团体招商，组织有经验的招商能人走出去，到发达地区、大企业沟通洽谈，争取招商引资取得实效。

我们深挖招商引资潜力，规划1000亩未利用地，建立乡工业园区，加大招商力度。土地平整工作早已完成。针对该园区建设我们由乡主要领导带队跑争园区建设资金，按照规划逐步完善园区配套基础设施。

招商引资年度工作计划 招商引资年度工作总结篇四

今年以来□xx区坚持以“工业项目、招大引强、税源经济、环

境保护”为导向，强力推进“3111”行动计划，扎实开展“走进沿海”、“百日攻坚”等阶段性招商活动，不断深化与沿海发达地区的合作，全区招商引资呈现质量并举的良好态势，今年1-10月份全区实现招商引资到位资金202亿元，完成全年目标任务240亿元的84.16%，同比增幅5.2%。上报市局招商引资项目190个，其中新开工项目70个，新投产项目54个，报送报省项目28个。

重点新签约项目52个，总投资额195.85亿元，已开工建设项目23个，合同履约率为57.69%。主要有总投资28亿元的低热值发电项目、总投资15亿元的协鑫新能源控股有限公司140mw光伏电站项目、总投资12亿元的年产30万吨草本咖啡啤酒生产线项目、总投资10亿元的苏州中康电力夹沟七里100mw光伏电站项目、总投资6亿元的琪尔特儿童用品工业园建设项目项目、总投资1.3亿元的添盈工艺品制造项目、总投资1亿元的盛林混包食品包装袋生产项目、总投资1亿元的鹏涛服饰生产项目等。

重点新开工项目70个，主要有总投资10亿元的符离梁套地面集中式光伏电站项目、总投资10亿元的宿州云阳埇桥解集地面分布式发电项目、总投资10亿元的夹沟中康光伏电站项目，总投资5亿元的纺织服装城标准化厂房建设项目、总投资3亿元的大店神州禾吉环保板材生产项目、总投资2亿元的七十二处机械产业园项目、总投资2亿元的东江新型蒸压砖生产项目、总投资1.1亿元的守信建材生产项目、总投资1亿元的实验室设备生产项目、总投资1亿元的雪鸽面粉生产项目；总投资1亿元的明坤电器生产项目等。

重点竣工投产项目54个，主要有总投资2亿元的金坊建材生产项目、总投资2亿元的东大木业二期项目、总投资2亿元的瑞宇纺织项目、总投资1.6亿元的衣唯尔服饰生产项目、总投资1.2亿元的慧多利复混肥生产项目、总投资1.1亿元份的夹沟明兴金属制造项目、总投资1.2亿元的宏盛建材生产项目、总投资1亿元的嘉艺制辊项目、总投资1亿元的富民饲料生产

项目、总投资1亿元的凯华检测线项目等。

重点在谈的有总投资12亿元的凯达物流园项目、总投资3亿元的东勤水泵生产项目、总投资2.5亿元的东利油脂生产项目、四川华燃镇镇通燃气项目、顺河新型建材生产项目、海天集团管业、轴承生产项目、华盛纺织生产项目、圣诞礼物生产项目等。

在发展平台上我区依托两个省级开发区、十个新型乡村工业园、百万平米的标准化厂房和远期200平方公里的主城区三类平台；在产业谋划上园区瞄准顶天立地大企业，乡村工业园和标准化厂房瞄准铺天盖地的中小企业，主城区瞄准高质量的商服企业；项目选择上以工业项目为主导，以招大引强为目标，以延伸产业链条为方向，以没有污染为底线，围绕招商打牢基础，筑巢引凤，围绕招商点燃激情，提高效能，围绕招商创新思路，狠抓实效。

一是抓招商平台，提升项目承载能力。在加快园区基础设施建设的基础上，我区充分利用散布的存量建设用土地资源，实施“2112”工程，在全区建设标准化厂房承载项目。目前，全区“2112”工程开工项目184个，开工面积137.11万平方米；竣工项目60个，竣工面积85万平方米；琪瑜服饰、佰尚制衣、天河樱姿服装等27家企业已建成投产。

二是抓队伍建设，夯实招商引资基础。组织全区50名招商引资业务骨干赴绍兴学习项目谋划、招商引资、园区建设等知识；借鉴沿海发达地区以及周边县区经验，组织开展驻外招商办事处人员选聘工作，从全区行政、事业单位在编工作人员中选聘我区驻北京、徐州、苏州、厦门、温州、深圳办事处负责人和工作人员，市区联动，信息共享，有针对性开展招商推介活动，进一步提升全区招商引资专业化水平。

三是抓全区联动，密集外出招商推介。四大班子领导高度重视招商引资工作，积极联系项目信息，主动带队赴外开展招

商工作，先后赴北京、上海、温州、石狮等地举行了6次专题招商推介活动；各单位以全区客商回访活动为契机，积极与企业联系和沟通，回访企业247家，接待来访客商600余人次，积极宣传推介埭桥，主要负责人和分管负责人及时召开招商引资调度会，主动为企业解决项目推进遇到的困难和问题，促动了一大批项目的签约和开工；特别是乡镇招商热情高涨、成效显著，褚兰镇强军纺织项目、解集乡复合肥生产、蕲县镇实验室设备生产、西寺坡守信建材等一大批优质项目签约入驻。

四是抓机制建设，加速项目推进。建立项目评审机制，组织发改、招商、住建、国土、环保等部门组成项目评审小组，对引进项目进行科学论证，严格制定准入标准；建立项目信息汇总机制，进一步搜集整理七大产业招商中心和各园区、乡镇的项目信息，建立并动态更新重大项目信息库，落实“双跟双促”对梳理的重点项目，明确专人对接，及时“走出去、请进来”，加强与企业的沟通联系，加速重大项目签约；建立重大项目推进机制，对已签约重大项目，明确一名区级领导全程包保帮扶，落实一套班子跟跑服务，积极推动项目进展。

五是抓督查考核，强化责任落实。年初认真领会《xx市招商引资任务考核办法》精神，结合xx区实际，把任务层层分解，把压力层层传递，制定完善新的考核办法，把园区，乡镇、街道，产业招商中心，区直单位分成四类主体进行考核。特别是对五个园区实行动态比较管理，月考核、月排名、月通报、月调度。严格实行招商引资目标任务保证金制度，要求各招商引资单位主要负责人缴纳1万元招商引资任务保证金，对未能按时间节点完成招商引资任务的单位负责人按比例扣除保证金，同时实行招商引资工作任务“零进度”离岗招商制度和年终考核末尾淘汰制度，进一步倒逼全员招商引资压力，营造全员招商氛围。

1、宏观经济下滑形势下，企业扩张、沿海地区产业转移放缓，

企业投资信心不足。

2、用地指标紧缺□xx区现有五大园区和多个各具特色的新型乡村工业园，发展平台遍布全区，但土地指标紧缺严重制约招商引资工作。特别是省、市强调项目入驻省级经济开发区对xx区影响较大。

3、园区项目承载能力较弱。园区的基础设施建设滞后，水、电、路、通讯、标准化厂房等硬件设施还有一定差距。

4、随着周边地市投资环境不断优化，基础设施不断完善，对我区的招商产生了巨大的竞争压力。

1、围绕主导产业，突出首位度产业，研究出台技改、研发、基础设施建设、用工等产业扶持政策，加大对量大质优项目的扶持力度，抢抓机遇引进龙头企业和产业链关键配套企业。

2、结合市局驻外分局资源信息，通过驻外专业招商，及时掌握沿海发达地区产业动态和重点企业外迁扩张信息，有针对性开展招商对接工作。

3、充分挖掘我区存量荒坡、采煤塌陷区、城市建筑垃圾等资源，积极编制项目，针对梳理出来的国内54家重点企业进行推介招商，进一步做大做深我区新能源项目库。

4、加强第四季度招商引资调度，严格执行10月份无招商实绩单位主要负责人离岗招商制度，同时要求各园区、产业招商中心加强项目谋划，积极外出召开专题招商推介，提高外出招商针对性和科学性。

招商引资年度工作计划 招商引资年度工作总结篇五

20xx年，在县招商局的业务指导和帮助下□xx镇招商小分队全体成员按照蒙发[20xx]6号文件精神要求，紧紧围绕镇党委政

府经济发展思路，立足于“引项目、促发展”这一职责要求，牢记使命重托，坚持开拓进取，艰苦朴素，团结协调，结合本镇实际，通过走出去和请进来结合，创造性地开展工作，取得了本镇招商引资工作的新成绩，为推动全镇经济发展作出应有的贡献。现将xx镇招商小分队20xx年工作开展情况述职如下，请批评指正。

1□xxx项目，总投资12万元，总占地2亩，于20xx年4月份开始建设，目前完成投资近2万元，将建成一个集养殖、垂钓、餐饮于一体的农业生态项目。

2、规模较大的xxx项目，该项目系浙江温州客商利用xx集镇区位优势，拟投资11万元兴建的一家集日用品、家电、服装、餐饮于一体的大型综合超市项目，项目于6月6日落地，目前已到位资金3万元。

（一）明确工作重点，主攻一产项目的招引

由于xx地处较偏，交通不便，为本镇招商引资工作的开展带来了一定的难度。结合这一实际，我们明确了“主攻一产打基础，推动三产上规模，鼓励创业促带动”的整体招商思路，充分发挥本镇丰富的农业资源优势，把大力发展种养业作为我们招商引资工作的重点，充分借助xx独特的区位优势，提升三产服务业的规模和水平，把鼓励全民创业作为二产发展的助推器，推动二产由小到大，由少向多的方向发展。

（二）主动出击，充分调动各方积极性

根据县文件精神要求，今年以来，我镇招商小分队坚持走出去和请进来相结合的办法，把小分队外出区域定在本地人务工较集中的江浙一带，先后外出招商6次，每次在外招商时间均在1天以上，每到一地，首先和本镇在当地创业人员取得联系，通过他们接触了一批外商，很好的宣传并推介了蒙城。同时，我镇在招商工作中，除发挥招商小分队人员的主体作

用外，还通过宣传发动，积极调动全镇上下的招商积极性，使得更多的人都参与到了招商引资工作中来，努力形成全民招商的`氛围。

（三）加强服务，确保项目的顺利建设

对于镇辖区的所有新建设投产项目，无论项目大小，我们都坚持服务为先，积极为他们解决生产、建设中的困难和问题，有力的推动项目的健康运行，同时，也为下一步招商引资工作的顺利开展打下了坚实基础。

一是虽然在招商引资工作中，我们付出了一定的努力，但由于受到地理位置等条件的限制，相比周边乡镇，我们取得的效果不是很明显，引进的项目较少，特别是在工业的发展上，存在很大的差距。

二是招商方式方法有待创新。全镇上下发展经济的氛围还不浓厚，在一定程度上制约了我镇招商引资工作的开展。

下一步我们将充分发挥自身的优势，进一步加大工作力度，围绕镇经济发展思路，突出抓好优势资源项目的建设。目前，我们针对本镇丰富的秸秆资源，围绕秸秆资源的再利用，请专业单位为我们编制项目体，力争在此方面取得突破，推动我镇的招商引资工作再上新台阶。

招商引资年度工作计划 招商引资年度工作总结篇六

一、经济指标完成良好：

- 1、工业经济指标平均超额7.5%完成既定任务。
- 2、固定资产投资超额9%完成年初任务。
- 3、招商引资内外资平均超额45%完成既定任务。

二、各项工作进展顺利：

- 1、定时走访重点企业：解读政策、送服务，营造良好的沟通平台，创造宽松的发展环境，辖区七家规上企业年产值平均涨幅达33%。
- 2、精心服务重点项目：跟踪配合、促发展，及时掌握项目进展，详细了解项目概况，辖区重点项目顺利完成投资目标。
- 3、及时掌握楼宇信息：摸清税源，协护税，开展税收摸清底数，依托楼宇增强税源活力□20xx年90%招商引资项目来自辖区楼宇。
- 4、积极做好科技商务：优化资源，强创新，积极做好发展服务业的服务工作，加快发展服务业的'投资、创意、研发、中介、商业零售等生产性服务业。
- 5、尽心完成阶段任务：团队合作，创佳绩，10年一遇的人普工作，考验我们财经科的团队作战能力，“七大创新两项措施”确保我们顺利完成了此项庞大的工程，交出了完美的答卷。

三、个人素养提升档次

- 1、年初业务知识培训，提高自身服务能力。
- 2、年底党员争先创优，开阔自我发展空间。

20xx继续“给力”

二、积极整合楼宇资源：完善楼宇信息，定时对接、走访楼宇物业、招商部门，实时更新楼宇信息，并在与物业公司保持良好沟通的基础上，与私人业主进行联通，建立多方位的楼宇动态信息，加强房产税的代征工作。

三、加大对辖区企业的走访力度，保持7家规模以上工业稳定增长的同时，积极培育规下的企业，挖掘引进新的工规企业。

四、内资、外资方面：加强与相关职能部门的信息沟通，及时整理、反馈、掌握信息，一方面积极跟踪原有大型企业的增资情况，另一方面密切关注新注册企业与有意入驻的新企业，做好协调工作，促进尽快落地。

五、深化服务内容：跟踪指导企业科技创新和品牌产品的工作，把科技局布置的工作及时地传达到有关企业，进一步增强街道经济发展后劲；尽心服务现代服务业，拓展第三产业发展空间。

招商引资年度工作计划 招商引资年度工作总结篇七

近年来，我县招商引资工作在州委、州政府的正确领导及上级相关部门的指导下，县委、县人民政府带领全县干部群众坚持实施优势资源转换战略，以经济建设为中心，解放思想，加大招商引资工作力度，拓宽招商引资领域，努力改善投资环境，在招商引资工作中取得了较好的成绩。已招商引资项目34个，到位资金8.384亿元。

一、招商引资的主要做法

(一)领导重视是招商引资工作的重要前提，县委、县人民政府始终把招商引资工作放在各项工作的重中之重来抓。

(二)增强投资者的信任感是招商引资成功的关键，在招商引资工作中，用真诚的态度打动投资者，用科学的分析吸引投资者，离开了资源、技术和市场空谈优惠政策是不行的，只有在客观分析我县的优势和不足的情况下，用科学的方法来分析证明有关项目在我县投资的优势所在，才能说服和吸引投资者。

(三)主动出击、联络感情是招商引资工作的基础。在招商引资工作中，加强交流，增进了解是经济合作的前提，只有在彼此了解并对与投资相关的各种条件以及合作者认同的情况下，才能合资合作。

(四)解决好与我投资者在哪里的问题是招商引资工作的前提，进一步加大招商引资工作力度的同时，注重发挥群众团体的作用，积极探索中介招商，有针对性的加强与投资者的联系。

(五)搞好后续服务是推动招商引资和经济发展的有效手段。

(六)广交朋友，以会招商。近年来，县委、县人民政府积极组织参加“西洽会”、“乌洽会”等区内外各类招商引资洽谈会，均取得了较好的洽谈效果。自20xx年以来通过会展招商项目达9个，引资额达3亿多元。

(七)在“招大引强”上下功夫，取得了明显成效。几年来，我们侧重在引进实力强的大集团、大公司上狠下功夫，成功的引进了屯河股份、东诚丰公司等企业落户我县，为进一步做大做强县内企业打下了坚实的基础。

二、今后的工作思路及措施

继自治区加快南北疆经济发展工作会议之后，我县党委、政府结合××的区域优势和资源优势，进一步充实、完善了经济发展思路，把项目带动战略做为加快县城经济发展的战略重要内容之一。坚持“发展”是第一要务，努力实现“建设生态旅游县城和新疆最佳人居环境”两个目标，力争实现“湖泊经济、乡村集体经济、非公有制经济”三大突破，依托“湖泊、特色农副产品、生态环境、石油天然气”四大资源，做强做大，“红色产业、特色种养业、水产芦苇业、旅游业、农副产品加工业”五大产业的“12345”经济发展思路。我县的招商引资工作首先将紧紧围绕着县委、县政府提出的“12345”经济发展思路来进行；其次是立足本县四大资

源优势，以做大做强五大支柱产业为目标，走好以资源引资，以资源利商的路子，在互惠互利的基础上，实现共同发展。第三是牢固树立项目是投资的载体和支撑，抓经济就是抓投资，抓投资就是抓项目的思想，把项目带动作为招商引资的重点和关键，积极主动出击，狠抓跟踪落实。