

# 2023年为班级负责演讲稿 负责人竞选演讲稿(模板7篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 为班级负责演讲稿篇一

各位评委，各位同学，大家晚上好！

我是来自测绘与城市空间信息系零九级的王亚辉。今天我竞选的职务是勤工助学服务中心大学生人像信息采集中心的负责人。

还记的刚到大学的那个暑假我满怀激情的进入这所大学，勤工助学服务中心给了我一个展示自我的平台，大学生人像信息采集中心是09年由学校出资，学生自主营业的勤工助学实践基地！作为第一批进入采集中心的勤工人。我对采集中心有着说不尽的感情，以后采集中心的工作近成了我除学习外唯一的事务！

大学生人像信息采集中心是由学校出资，学生自主经营的勤工助学实践基地！是学校是勤工助学服务中心给了我们这个机会让我们我们这些热血青年去展示自己的才华。一开始我们缺乏经验，走了很多弯路，也浪费了很多精力，但是我们及时总结，在我们的共同努力下，采集中心现在也趋于系统化，正规化，自然我们也在其中学到了很多知识，自我也得到了提高，同时也让我们和中心产生了深厚的感情！但是，中心仍然有一些不足。我个人认为主要有以下两方面。

## 1. 业务单一

由于中心一开始是为全校师生采集一卡通之用，所以采集中心目前的业务还是比较单一，就目前而言是只能进行证件照的快慢冲洗，以及生活照的冲洗，由于采集中心主要是为了服务大家，所以价格比较便宜，所以由于业务过于单一很难满足中心的发展！

## 2. 制度不完善和缺乏自我能动性

中心自成立以来一直努力完善制度建设，但距离完全制度化管理还有一些差距。中心是一个营业机构，缺乏奖罚制度。自然会使中心成员产生惰性！由于中心的工资制度是按时间分配，自然就降低了成员的自我能动性！这方面的原因，譬如各值班人员之间缺乏交流和沟通，以致无法很好地学习和执行某些制度。合作方面，实体和实体之间缺乏沟通合作，中心和其他学生工作团体也缺乏沟通合作，不能充分利用和整合学校各种资源。以上原因某种程度上导致了采集中心经营能力不强。

如果我当选，我将努力拓展中心的业务，建立完善的奖罚制度和开发中心成员的聪明智慧，充分发挥他们的自主能动性！确保中心向正确的方向发展。我会从以下几方面开展工作。

1. 加强中心的影响力。扩大宣传，拓展业务！通过开展一系列的活动扩大中心的影响力，譬如；开展面向全院的摄影大赛，等等！拓展业务，针对春暖花开，大多数人都有出玩的想法，我们可以借此开展租相机的业务，也可以组织外拍，以此来中心的业务范围！也可以和中心格福特合作，达到互惠互赢！

2. 加强制度的建设及对中心成员积极性的提高！一个好的企业必将有套完善的制度。建立一个完善的值班及奖罚制度，必将平时的动作达到事半功倍的效果！并加强个人的能动性，

让每一个成都能感受到自己是主人，采集中心就是自己的家！让他们能够发挥自己的才智，为中心的发展注入自己的一份力量！

3. 采取按劳分配制度，以此加强中心成员的积极性！定期开会，讨论近期的工作及经营状况！改正缺点，发扬优点，对变现突出的员工进行奖励！对相对差点的进行鼓励，以此互相竞争，共同进步！

4. 学习先进的技术，让我们变得更专业，多向市区同行学习，学习他们的先进管理以及技术！以此来让中心少走弯路！但也不能按部就班，要立自己的特色！做到城建第一！相信我就是相信未来！谢谢大家我的演讲完毕！

## 为班级负责演讲稿篇二

大家好！

首先感谢领导提供给我这次向大家汇报、展示自我的机会。我叫\_\_，今年31岁，大专学历，共青团员，现在担任财务部资产会计。我竞聘的岗位是财务部资产会计。

有人说现在的社会是一个竞争的社会，竞争给人们带来了压力。而我说，竞争是促进社会完善，个人完善的机制，竞争使人在社会的发展的大潮中或者脱颖而出，或者被社会淘汰，而我有信心、有能力胜任财务部资产会计这份工作，不仅如此我还将在将来的工作中提出创新，证明我个人的能力，给公司给领导一个满意的答卷。

我在1994年毕业于荆州财政会计学校财会专业，我不满足自己的学识，始终不放弃提高自己的业务水平，后来自学中南财政会计学校本科。为了能够更好的工作满足工作岗位的需要，我在2004年通过全国统一考试获得中级会计师资格证。

自公司成立，我在营业部做稽核工作，后调入财务部做出纳3年，然后就做资产会计至今。我被评过两次湖北省移动公司工会积极分子，荆州分公司积极分子，文明青年称号，优秀共青团员。我认为我胜任这份工作的几点优势。

第一、我具备良好的职业修养和道德修养。从小家庭的教育就是做人要诚实守信。后来在学校专门的财会知识学习中，在后来参加工作中，我更加明白诚实守信在工作上，在社会交往中的重要。作为一个财会人员一个最基本的原则就是实事求是，对工作认真负责，为自己服务的企业负责。参加工作以来我恪守财会人员的行业道德标准，做好每一笔帐，竭尽全力做好工作。同时工作以来，我也注意提高自己的道德修养，在工作中遇到事情能够不为情感、利益所动，始终把公司的利益放在第一位，公司的发展就是大家的发展，公司的利益决定着公司每个人的利益。作为一名财务人员担当着公司管家的责任，一个管家若不为自己的家负责这个家必定败落。反过来说，一个家任用管家当首先选择一个道德标准高、能够为家负责的管家。这是我能够胜任这个工作的第一个优势。

第二、我具备丰富的专业知识和工作经验。

我从荆州财政会计学校财会专业毕业，自学中南财政会计学校本科。在2004年通过全国统一考试获得中级会计师资格证。这在竞聘的财务人员中并不多见。

到现在，我参加工作已经##年了，在公司的财务部任出纳的时候配合财务部会计工作积累了做财务人员的一些知识。三年后我做公司的财务部资产会计至今，在做财务部资产会计的几年里，我积累了诸多关于我们公司特殊的财务业务方面的知识。比如我们公司属于国外上市公司要执行《SOX法案》，这与其他公司的财务工作有很大不同。按照SOX规定要按季度对资产状态进行实地检查，每半年进行一次资产报废工作。这都需要熟悉公司各项设备，设施，对公司其他业务也需非

常的熟悉。

我们公司的财务部资产会计还负责工程方面的工作任务。每天进行日常的工程款报帐业务，做好报帐合同和发票的审核，负责工程款的请款协调工作。这需要严格遵守会计法规，保证真实，及时准确，并且熟悉各项工程的各个部分，运行，以保障工程的顺利施工。

我们的工作每月还有大量的转资工作，把在建工程转为固定资产。这需要对公司本身在建工程的充分了解和掌握，这是没有这项工作经验的财会人员所不具备的。

第三、我具备认真负责的工作态度和工作责任感。

在我们的工作中不乏细小之处，比如将属于我们公司自己采购范围的资产的名称，地点信息，原值金额手工录入到我们的财务mis核算系统，还要把属于省公司集中采购的资产都是一条条手工录入信息。每天进行日常的工程款报帐业务，做好报帐合同和发票的审核。

这些细微的工作都需要很大的耐心和细致，我作为一个在这个岗位上工作了两年多的财会人员来说，这是很熟练的工作，在工作中多次审核，确保工作的准确。

不但如此，我在工作中有别人所不具备的工作责任感，就拿年末的资产盘点工作来说，以公司的财务部来做这项工作，工作量是巨大的。每年末进行资产盘点工作，总结盘点报告。去年是省公司委托会计师事务所进入公司盘点。六个县市公司都积极配合按时完成。我当时就出于工作责任感积极进行了协同配合工作，以确保数据准确，给公司一个准确的决策信息。

我的工作也得了诸多认可，在和同事们一起迎接sox检查组，省财政厅检查，省公司财务部，地方税务局等大型检查时，

均未出现任何问题。

回想两年前刚刚开始接受这项工作的时候，我常常为了熟悉咱们公司特有的工作内容和业务知识常常学习到深夜。到如今能够胜任这个比较艰巨的工作，正得益于我当时的刻苦学习和工作中的认真细致，而这一切都来自于我对工作的责任感。

第四，在公司几年的工作中我得到了许多嘉奖。

我两次被评为湖北省移动公司工会积极分子，荆州分公司积极分子，文明青年称号，优秀共青团员。除了工作方面我积极参加公司组织的各项活动。在体育方面，我参加全省组织的乒乓球赛取得单打冠军，参加全省保龄球赛得第四名，代表荆州分公司参加全省羽毛球赛得团体亚军。

这些嘉奖和荣誉不是给我个人的，更多的是作为我们公司的一个工作人员得到了这些展示自我的平台。

一、学习科学的管理固定资产的方法和经验，不断创新，使资产管理工作上一层楼。在严格执行SOX法案的同时，学习会计法规，在工作中不断摸索、积累经验。向工作上的前辈学习优秀的工作方法。在做好本职工作的同时，加强自身的业务学习，借鉴国内外的优秀企业的固定资产管理方法，恰当地运用到我们的公司当中，更好地为我们的公司服务。

二、在具体工作中，工程方面是我们资产会计的一个重要的工作内容，保证真实，及时准确的前提下，要及时清理工程应付款，保障工程的顺利实施。同时对未付帐款进行及时清理，积极主动、及时准确的做好财会工作。

各位领导、评委们、同事们，参加这次竞聘，我有充分的思想准备和业务准备。在未来的无论哪个工作岗位上，我都会为公司尽心尽力，因为是公司给了我成长的机会。在我这些

年的职业生涯中，公司对我是至关重要的。假如有幸得到公司的赏识，使我担任公司的重要工作，我也必不负各位领导、评委、同事们的厚爱，在将来的工作中付出自己的青春和汗水，在这个公司的岗位上来回报大家。

谢谢大家。

## 为班级负责演讲稿篇三

面对生活的责任，许许多多的责任要我学会坚强，不再逃避，真正的长大有时也是一种责任！这只是三个小故事，在我们的生活中，你、我或她都曾发生过或经历过许许多多的感动，有些会使我们快乐，有些会使我们流泪，但是不论我们怎样，生活总还是要继续的。尊重与自尊，相信奇迹和承担责任，这就是生活继续的动力，同样也是让我们更完美的条件。纵然生活不可能是一帆风顺的。潮起必有潮落，当我们的生活富足的时候，我们内心的准则自然就会提高，物质得到满足后，精神就必然也要寻求满足。客观地来说，当我们吃不饱穿不暖的时候，我们首先只会考虑到如何来满足物质上的需要，也就是如何才能生存下去。

只有当我们的生存不再成为问题，也就是我们所需要的物质享受可以得到满足时，我们自然要向更高境界提升自己，来真正体现自己的价值，那么，我们的生活准则也就提高了，我们会要求自己做一个无愧于良心的人，我们可以去帮助需要帮助的人，我们会要求自己做一个有尊严，对人类有贡献的人，甚至，我们可以想要并要求自己做一个可以流芳百世的人。

贫穷可以是高尚的，富有可以是鄙俗的。归根结底，就是我们是如何去看待生活，又如何去生活的。善者可以无愧于心，恶人亦可以无愧于心。

其实，吃饱穿暖也好，无愧于心也好，应该是同时存在；而生活的准则又是在不断变化着的。可能昨天你很富裕，今天你一贫如洗，明天便背信弃义；也可能，昨天你一贫如洗，今天你富可敌国，明天还是背信弃义；可能昨天你背信弃义，今天你良心发现；明天便财德兼备；也可能昨天你助人为乐，今天你助人为乐，明天就舍己为人。可能.....这个世界有太多的可能。生活的准则就像是一条完美的曲线，随着人生的起伏而起伏。它与我们的人生曲线可以完全吻合，当我们的人生处于低谷时，我们的生活准则可以同样在低处徘徊；同样，当我们的人生处于低谷时，我们的生活准则可以处于高峰，这两条曲线可以成为一个完美的轴对称图形。另外，生活的准则也可以是一条比什么都直的直线，可以是一条向上的射线，更可以是一条向下的射线。

生活就是这样的，生活的准则就是生活！也可以说，生活的准则就是人，就是我们自己！

## 为班级负责演讲稿篇四

晚上好！

我叫\*\*，九六年参加工作，是城郊信用社的一名老员工。在今天此时此刻，石桥信用社山雨欲来的改革、竞争让我站在这个平静而又激烈，公正而又残酷的位置上竞聘分社负责人，这对我或是大家来说，无不强烈感受到石桥信用社20xx年强劲的改革势头扑面而来。一种作为石桥信用社一员的责任感与使命感让我们感到这次竞聘演讲意义非凡：就是我们每一个参加竞聘的员工，都要随时做好为信用社挑重担的准备。

石桥信用社的队伍是年轻的，石桥信用社的发展这些年有目共睹的。20xx年7月全省联网的成功运行，对我们信用社的发展来说，更是如虎添翼。这与石桥信用社的每一位员工的努力是分不开的，而员工们的坚强后盾又来源于优秀的管理班底，领导果断的决策精神。而信用社年轻的好处在于不受许

多信用社旧体制成规的约束，敢冲敢闯，顺应经济大潮的变幻，锐意改革，励精图治，因此有更广阔的空间去发展，创造最大效益。

我出生在一个朴实的工人家庭，十年前，我也是像现在这样站在这样距领导一两米开外展示自我能力的位置面对领导和其他应聘者侃侃而谈，谈理想追求，谈就职取向，再经笔试、录取，成为信用社的一员。一晃十多年过去了，信用社不管环境条件还是运行模式都已改头换面，成为现代金融体制改革下的全新的信用社。我为我曾经参与的平凡工作岗位和我付出过的努力感到自豪。虽然多年来一直默默奋斗在平凡辛苦的储蓄岗位上，但那些曾经用燃烧的工作热情创下的辉煌业绩、那些光荣称号现在依然是我工作的目标与动力。

各位领导、同事,在这里，我要阐述一下我如果作为一名分社负责人，我要做到的几点。

第一、加强学习，提高我分社人员业务素质，各种业务种类的实施办法，规章熟记于心，成为面向广大顾客，代表我们农村信用社的最专业最高素质的一组员工。比如说顾客有什么不懂不管怎么咨询什么，我们能在我们的业务范围内用最快的速度最简便易懂的语言对顾客有问必答，给顾客一个最清楚最满意的解释。

第二、最大力度提高服务质量，“顾客就是上帝”为什么呢？要想在金融业竞争日趋激烈的形势下赢得广大客户取得存款的尽增，说实话，没有最优质最方便最快捷的服务，没有在广大顾客的心目中良好的形象，那么存款的增长将是难以完成的艰巨任务。优质服务包括很多方面：除了方便快捷准确的服务，还要保持良好的环境卫生，营业厅整洁、工作人员优雅亲切的仪表、着装。最重要的是要有一种以顾客为上为中心的诚恳的服务态度，想顾客之所想，急顾客之所急，最大限度方便顾客，让顾客满意而归。这样，就不愁没有顾客上门。

第三、随着全省联网，福详卡的即将推出，信用社又有了与其他各专业银行的竞争实力。而其他各专业银行卡在广大老百姓手中早已是江湖第一，先入为主。怎样让福详卡走进千家万户，这也是我们农村信用社最要努力的一个环节。所以首先要以我们分社为单位，人人去做，从我做起，争取我们福详卡早日能与专业银行卡分庭抗礼。

这几点看是简单泛泛而谈，但绝对是作为一个新的分社负责人眼下最要作手的重要工作，这几项抓不好，至于以后的巩固客户资源，再深挖存款来源都是空谈。

我想，每个人的能力各有不同，有很大一部分人仅仅从一般的单一的工作层面上很难把自己的潜能发挥出来，很多人从来都是会计一辈子都在作会计、出纳一辈子都在做出纳、，很难从这个固定的角色里跳出来，最大限度的发挥自己的潜力。不管自己以前学过什么专业有过什么过人的长处。全被时间湮灭，思维慢慢生锈。所以各位同事，请你们相信我也充分相信自己，每个人只要充分唤醒自己的潜能发挥努力和信心，他就会取得意想不到的好成绩！能干得令人吃惊！所以这次成功与失败并存的竞聘演讲不管是谁竞聘成功了，或者有我，都将努力成为石桥信用社20xx年再一度前进的小组领跑者！

祝愿大家竞聘成功，谢谢大家！

## 为班级负责演讲稿篇五

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！首先非常感谢各位领导、同事们给了我这次竞聘的机会，我叫，籍贯陕西□xx年出生，本科学历。

这十一年来，我报批的媒体资源100余处，亲自参与建设维护的媒体200余处，所跑过的高速公路里程约30万公里，直接参

与完成的经营任务约700余万元，熟悉我公司的从媒体规划、报批、工程施工建设、维护等所有业务流程，在深耕自我业务能力的基础上，更是对自我职业素养的养成夯实了基础。

### 第一：深耕现有合作市场

媒体管理部目前合作的广告公司，是媒体管理部收入的主要组成部分，我将积极配合部长展开针对现有合作伙伴的业务和服务工作，提升服务能力，帮助合作伙伴提高客户的服务水平，提升合作伙伴的市场拓展能力。为有源头活水来，媒体管理部是管道，合作伙伴就是源源不断的水源，我们努力打造优质的服务平台，加强稳固合作伙伴的存量收入，为我们公司的年度存量收入做好基础保障。

### 第二：广拓外埠bu有生市场

在传统广告市场，尤其是我们户外广告市场下滑的今天，市场的占有率和开拓性是保证部门业务发展新的引擎，我将积极配合部长，充分整合和利用自己的社会资源，努力为部门拓展新的市场渠道，最大化的提升我公司在行业内的影响力和号召力。

### 第三：夯实现有基础业务

如果说市场拓展是大厦，那么基础管理则是基石，我将积极配合部长做好媒体管理部在资源占用费、代建工作、审批手续等方面的工作。我在负责社会媒体资源工作时，6月至10月共为公司收取资源占用费陆佰余万元。

在路政审批手续办理方面我将积极开展协调工作充分发挥这些年来在工作中积累的路政部门资源，为部门的业务发展提供助力。

最后我想说：就人的本身来说，最高成就应该是什么？应该

是内圣外王！在努力提升自我修养高度的同时，兼而提高自我的社会价值，能为公司和社会的贡献最大化，实现自我价值的最大化。冯友兰先生的《中国哲学史》里曾经说过：坐密室如通行，驭yu寸心如六马，可以免过。所以，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程，其本身就意义重大，并希望能通过这次的竞聘锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高，我将十分珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会。

谢谢各位领导和同事！我的竞聘演讲结束了。

## 为班级负责演讲稿篇六

大家好！

我要竞选的职位是记者团负责人。

也因这一年的幸苦与坚持，帮助我们认识了自我，锻炼了自我，给了我最好的磨砺与鼓励，学到了对待一项工作，我们该有的责任心与毅力。一次次努力写的稿件被退回，拍的照片被否定，都是我成长道路上最有力的足迹，也是这些社团生活的点点滴滴，让我得到充分的锻炼，更让我下决心要在这个伴我成长的社团中继续努力，在接下来的一年中为记者团尽自己的绵薄之力。

我希望对记者团未来的工作重点进行适当的转移：在工作的形式上，主要以出期刊、举办各种社团活动为主要任务。

在工作的内容上，可以通过对老师、同学、校工等最贴近我们生活得人群进行采访，来透析在校生遇到的困惑和最渴望了解的事务，也可以用我们手中的笔，相机来记录，来反映我们社团成员对周围生活得观察和感受，并做为期刊和各种社团活动的主题。

在具体的工作上，要增加社团成员彼此间的了解，提高整体的凝聚力，对成员的工作进行合理细致的安排，让成员感受到自己的价值和存在感，努力让记者团办的更好，走的更远！

## 为班级负责演讲稿篇七

大家早上好！

我首先感谢领导、同事们的信任和支持，给我这次参加竞聘汇报的机会！

本着学习，进步，锻炼和提高的目的来竞聘，同时，也非常愿意接受领导和同事们对我提出的中肯的宝贵的意见，以便在工作中更正和更好的发挥我的工作绩效能力。

在将近八年的工作积累，近五年的策划工作中，在公司的指导和培养下，我逐步适应和理顺了工作外延和内涵，在一定程度上工作有了突飞猛进的进展和不断的推陈出新，与时俱进意识，一些工作的创新思想时不时迸出也使我受益匪浅，这一切的背后，源于公司对我的信任和支持，感谢公司，感谢我的领导们。

在工作实践中，一次次的促销活动使我对企划部又加深了一层的认识。作为一个部门的负责人，要能为领导分忧，既要熟悉本部门的全部业务，又要能为领导献计献策推动全面工作的开展；既是推进活动进程的组织者，又是积极投入实际工作的参与者；既要明确职责，协调好各方面的工作关系，当好参谋，成为桥梁与纽带；既要能当好助手，又要具备独当一面的基本素质。总之，要胸怀大局，当好参谋；服从领导，当好助手。

要完成公司年初分配的任务指标，就必须实时推出促销活动，来协助一线达成本季度或本年度的任务达成，企划部的工作就是这场战役的先遣部队，通过顾客视觉上的，听觉上的，

感觉上调动，促使完成购物意识的形成，进而达到购买的欲望。在第三季度，处于淡季过后的旺季，本季度共进行夏季四次的促销活动，美华进行两次促销活动和我们公司12周年店庆活动，共七次促销活动，在公司的正确的指导下，在全体员工的共同努力下，我们的促销取得了良好的社会效果，并在一定程度上遏制了竞争店的经营，争夺了一定的客源和市场的份额。

在活动的策划上，企划部不断的推陈出新，分析综合，既有实质性促销，又有营造商机的氛围水分，每次活动虽大同小异，但不雷同，特别是夏季的促销上，按照促销递升的层次构建一次完整的促销体系。企划部在活动中积极响应公司政策，率先实施活动方案，顺利完成公司下达的各项促销任务。在促销费用上，贯彻公司的节约精神，尽量节俭；在卖场氛围上，对于重复性节日的展牌，吊旗注意保存，以备下年使用。