# 最新前台的明年工作计划 前台工作计划 划(优质7篇)

光阴的迅速,一眨眼就过去了,成绩已属于过去,新一轮的工作即将来临,写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。通过制定计划,我们可以将时间、有限的资源分配给不同的任务,并设定合理的限制。这样,我们就能够提高工作效率。以下我给大家整理了一些优质的计划书范文,希望对大家能够有所帮助。

### 前台的明年工作计划 前台工作计划篇一

过去的xx年是充实忙碌而又快乐的一年。在这岁末年初之际, 回首过去,展望未来!过去的10月份开始,在公司的指引下, 在部门领导的关心帮助及同事之间的友好合作下,我们的工 作学习得到了不少的进步。

前台是展示公司的形象、服务的起点。对于客户来说,前台是他们接触我们公司的第一步,是对公司的第一印象,是非常重要的。所以前台在一定程度上代表了公司的形象。同时,公司对客户的服务,从前台迎客开始,好的开始是成功的一半。有了对其重要性的认识,所以我们一定要认真做好本职工作。努力提高服务质量。认真接听每一个电话,对反应的问题认真解答做好记录同时根据信息涉及的部门或责任人进行调度、传递、汇报。客户来访时我们将时刻注重保持良好的服务态度,热情的接待。在合适的环境下巧妙回答客户提出的问题。做到笑脸相迎、耐心细致、温馨提示等。在业余时间我们将加强学习一些关于电话技巧和服务礼仪知识。不断的为自己充电,以适应公司的快速发展。

根据记录统计[]xx年我来公司开始:填写钢、铝基价80余次、接待来访客人30余次、订饮用水300余次、做员工考勤表2次、转接电话200余次、更新通讯录3次、快递收发100余次、盘点

申购库存3次、收发传真50余次、打印文件100余次、打扫卫 生80余次、周末转接电话4次、指纹登记10余次等。

严格接照公司制度,做到每件物品进出都有登记。及时查看物品的完好情况,对缺少或损坏的物品及时上报相关部门进行采购或维修。根据统计xx年10月份至今共办理各部门各项物品入库20余次,入库物品都配有相应出库记录。

不管是工作时间还是休假时间,公司有临时任务分配,我们都服从安排,积极去配合,不找理由推脱。

作为华天的一员,我们将奉献自己的一份力量为公司效命。 平时积极参加公司组织的活动,加强同事之间的感情和部门 之间的沟通。并且多了解公司的基本情况和经营内容。为了 往后能更好的工作不断的打下基础。

虽然前台的工作有时是比较的琐碎,但大小事都是要认真才能做好。所以我们都会用心的'去做每一件事。感谢部门领导的教诲和公司给予我们的机会;通过这将近三个月的工作,我也清醒地看到了自己还存在许多不足,在以后的日子里我们将加强学习,努力把工作做得更好!

- 1、加强本职工作,技能学习使自己本职工作能力得进一步提高于加强。
- 2、树立终身学习的观念,加强自身文化素质学习,不断提高自身素质。
- 3、工作中做到积极主动,团结同事,结合不同的工作环境及 个人脾气、性格做好一线工作配合,使各种人际关系更加融 洽和谐。
- 4、在工程部工作中,努力熟悉学习工程特点、施工技巧、方法等,提高自己专业水平,为明年工程部工作中贡献出自己

的力量。路漫漫其修远兮,吾将上下而求索,在来年中,我将加强自主管理的意识,勇于开拓创新,加强理论和设计学习,不断提高专业技术水平。也将会遇到很多困难,我相信,在领导关心培养下、同事的帮助下、自己的努力下,我将不断提升自己的工作技能水平和个人文化素质,为企业建设做应有的贡献。

#### 前台的明年工作计划 前台工作计划篇二

- (1) 协助各部门做好了各类公文的登记、上报、下发等工作, 并把原来没有具体整理的文件按类别整理好放入贴好标签的 文件夹内。
  - (2) 做好了各类信件的收发工作。
  - (3) 做好低值易耗品的分类整理工作。
  - (4) 配合上级领导于各部门做好协助工作。
- (5)做好办公用品的管理工作。做好办公用品领用登记,按 需所发,做到不浪费,按时清点,以便能及时补充办公用品, 满足大家工作的需要。
  - (6) 做好办公室设备的维护和保养工作。
- (7) 协助上级做好节假目的排班、值班等工作,确保节假期间公司的安全保卫工作。
  - (8) 认真、按时、高效率地做好领导交办的其它工作。

在日常事物工作中,我一定遵循精、细、准的原则,精心准备,精细安排,细致工作,干标准活,站标准岗,严格按照办公室的各项规章制度办事。

- (1)做好各部门服务:加强与各部门之间信息员的联络与沟通,系统的、快速的传递信息,保证信息在公司内部及时准确的传递到位。
- (2) 做好员工服务:及时的将公司员工的信息向公司领导反馈,做好员工与领导沟通的桥梁。
  - (3) 协助公司上级领导完善公司各项规章制度。
- (1) 积极参加公司安排的基础性管理培训,提升自身的专业工作技能。
  - (2) 向领导和同事学习工作经验和方法,快速提升自身素质。
  - (3) 通过个人自主的学习来提升知识层次。

我深知:一个人的能力是有限的,但是一个人的发展机会是 无限的。现在是知识经济的时代,如果我们不能很快地提升 自己的个人能力,提高自己的`业务水平,那么我们就这个社 会淘汰。当然要提升自己,首先要一个良好的平台,我认为 公司就是我最好的平台,我一定会把握这次机会,使工作水 平和自身修养同步提高,实现自我的最高价值。

- (1) 协助人力资源部做好各项工作。
- (2) 及时、认真、准确的完成其它临时性工作。

公司前台这个工作岗位是琐碎、繁杂的。我将根据实际情况进行合理分工、合理安排,认真落实岗位责任制,确保工作井然有序;还要创造性地工作,不断探索工作的新思路、新办法和新经验;同时增强工作创造性的同时,我一定注意办事到位而不越位,提供服务而不干涉决策,真正成为领导的参谋助手,成为上、下沟通的桥梁。

#### 前台的明年工作计划 前台工作计划篇三

在很多人的心目中,前台工作就是单纯的接下电话,制定一些表格等简单的工作而已,从我一年多的前台文员工作总结中得知,前台工作也是一项极为锻炼人,使人快速成长的工作,不信你看看我的前台工作计划中的内容便知了。

我的20xx年个人工作计划范文中从四个方面出发:

- 1. 在日常事物工作中, 我将做到以下几点:
- (1)协助各部门做好了各类公文的登记、上报、下发等工作, 并把原来没有具体整理的文件按类别整理好放入贴好标签的 文件夹内。
- (2)做好了各类信件的收发工作。
- (3)做好低值易耗品的分类整理工作。
- (4) 配合上级领导于各部门做好协助工作。
- (5)做好办公用品的管理工作。做好办公用品领用登记,按需所发,做到不浪费,按时清点,以便能及时补充办公用品,满足大家工作的需要。
- (7)协助上级做好节假日的排班、值班等工作,确保节假期间公司的安全保卫工作。
- (8)认真、按时、高效率地做好领导交办的其它工作。

在日常事物工作中,我一定遵循精、细、准的原则,精心准备,精细安排,细致工作,干标准活,站标准岗,严格按照办公室的各项规章制度办事。

- 2. 在行政工作中, 我将做到以下几点:
- (1)做好各部门服务:加强与各部门之间信息员的联络与沟通,系统的、快速的传递信息,保证信息在公司内部及时准确的传递到位。
- (2)做好员工服务:及时的将公司员工的信息向公司领导反馈,做好员工与领导沟通的桥梁。
- (3) 协助公司上级领导完善公司各项规章制度。
- 3. 提高个人修养和业务能力方面, 我将做到以下三点:
- (1)积极参加公司安排的基础性管理培训,提升自身的专业工作技能。
- (2) 向领导和同事学习工作经验和方法,快速提升自身素质。
- (3) 通过个人自主的学习来提升知识层次。

我深知:一个人的能力是有限的,但是一个人的发展机会是 无限的。现在是知识经济的时代,如果我们不能很快地提升 自己的个人能力,提高自己的业务水平,那么我们就这个社 会淘汰。当然要提升自己,首先要一个良好的平台,我认为 公司就是我最好的平台,我一定会把握这次机会,使工作水 平和自身修养同步提高,实现自我的最高价值。

- 4. 其他工作
- (1) 协助人力资源部做好各项工作
- (2) 及时、认真、准确的完成其它临时性工作。

#### 前台的明年工作计划 前台工作计划篇四

餐饮前台工作计划1时光飞逝,又是新的一年!新的一年开启了新的希望,新的起点带来了新的梦想。作为餐厅前台的领班,我根据公司领导的工作安排和去年的工作经验,制定了今年的工作计划。

- 1. 礼仪和礼貌需要在每天的例会上反复练习,员工在会见客人时应该使用礼貌的. 语言。特别要求前台收银员和区域查看岗位的服务人员一目了然的回应,要求他们把礼仪和礼貌运用到工作的每一点,让员工互相监督,共同进步。
- 2. 坚持gfd班前检查,这是不合格人员的要求。只有通过考试才能上岗。立即纠正岗位上发现的任何外观问题,监督客人礼仪的使用,培养员工的良好态度。
- 3. 严格把握岗位设置和服务意识,提高服务效率,在用餐高峰期合理调配服务人员,以领班或鼓励为中心随时支援繁忙区域。其他人员要各负其责,明确各自的工作内容,分工协作。
- 4. 提倡高效服务,要求员工在客人需要服务的时候就为其服务。
- 5. 物品管理,从大物品到小物品,无论是客户损坏还是自然 损坏,一切都要求有据可查,有据可查,有人执行,有人监 督,单人跟进,总结。
- 6. 健康管理。在公共区域,清洁人员需要立即清洁任何异物或污垢。每个区域的卫生要求沙发表面、周边、餐桌和地板保持清洁,无水渍。均匀无倾斜。
- 7. 用餐期间,由于客人密集到店,往往会出现客人排队的现象,客人会表现出不耐烦。这时候领班和班组长有必要在接

待高峰前做好接待准备,减少客人的等待时间。同时要注意 台面位置,确保正确。做好讲解,缩短等候时间,认真接待 每一位桌客,忙而不乱。

- 8. 自助餐是饭堂的新项目。为了提高自助餐服务质量,制定了自助餐服务计划,进一步规范自助餐服务的操作流程和服务标准。
- 9. 建立餐厅案例库。系统,降低顾客投诉的概率,餐厅顾客投诉服务质量、品质等。,作为改善日常管理和服务的重要依据,所有餐厅员工分析和总结收到的案例,并针对问题提出解决方案,使日常服务更有针对性,降低客户投诉的概率。
- 1. 作为餐厅员工的重要组成部分,新员工能否快速融入团队,调整转型心态,将直接影响服务质量和团队建设。根据新员工的特点和就业情况,进行专项培训。请保持员工心态,正视角色转换,了解餐饮行业特点。新员工心中有充分的准备,缓解了因角色转换不合适而带来的不满,加快了融入餐饮团队的步伐。
- 2. 关注员工成长,时刻关注员工心态,保持良好的工作状态,不定期组织员工学习,评估员工,检查培训效果,及时弥补发现的不足,完善培训计划,每月定期与员工谈话做思想工作,了解员工近期工作情况,发现问题,解决问题。
- 3. 结合工作实际加强培训,旨在提高工作效率,使管理更加规范有效。结合日常餐厅案例分析,员工对日常服务有了全新的认识和理解,形成了一致的日常服务意识。
- 1、工作过程中不够细致,工作安排不合理,工作案例多,主 次不是很清楚。
- 2. 部门之间缺乏沟通,事故发生后往往会发现问题。

- 3. 训练过程中互动环节不多,降低了活力和生机
- 1、搞好内部人员管理,严格制度管理,分工明确。
- 3. 服务将在现有服务标准的基础上进行创新和升级,以服务细节和人性化服务为重点,提高服务人员的入职资格,提高服务员的薪酬考核标准,加强日常服务,建立优质服务窗口,创造服务亮点,在品牌的基础上创新服务品牌。
- 4、在商品管理中责任到人,有章可循,有据可查,有人执行,有人监督。
- 5. 加强会员客户的维护。
- 1、严格管理制度、就业培训制度,明确岗位评价等级,增强员工的竞争意识,提高个人素质和工作效率。
- 2. 增强员工效益意识,加强成本控制,节约费用。培训员工 养成良好的节约习惯,合理用水用电,发现浪费,及时制止, 严格执行相关处罚制度。
- 3. 加强部门之间的协调。
- 4. 注重食品安全卫生, 抓好各项安全管理。
- 5. 开展多渠道宣传推广活动,与周边公司合作,提高会员率。

# 前台的明年工作计划 前台工作计划篇五

积极开展实际、实用、有效的工作,坚持以"立足企业、服务企业"的理念为指导,走全面、协调、持续发展之路,挖掘潜力,开源节流,努力增加营业收入,做好内部管理,全面提升工作效能,逐步提高部门的管理水平和服务质量,构建团结和谐、健康向上的工作环境,实现部门规范化、制度

化、常态化管理。

- 1、制定并执行《前厅部日常检查细则及实施办法》,通过明确的质量标准、严格的检查制度,达到各岗位全面规范作业。
- 2、加强职场工作质量的预先控制、现场控制、事后控制,着 眼于细节服务,关注客人需求,重视客人感受,确保向客人 提供"主动、热情、准确、迅速"的服务。
- 3、规划员工职业生涯,对前台、商务中心、总机管区员工逐步试行轮岗工作,达到丰富员工工作经验,增加员工工作技能,提高员工工作兴趣的目的,打造企业一专多能的复合型人才。
- 4、完善各类表单记录、数据分析、操作程序等工作,做到有帐可查、有据可依、有章可循。
- 5、继续收集与整理客户档案,为宾客提供亲情化、个性化、 定制化服务增加素材并提供保障。
- 6、在节能降耗方面。加强设施、设备的保养与维护,延长使用寿命;前台节省订单、登记单、如写错了用涂改液涂改后再使用,减少因个人原因而导致浪费;总机在晚9:30过后,将话务台关掉一台节约能耗;餐厅能用废纸不用新纸,能用速印纸不用复印纸等。
- 7、重视安全防范意识,贯彻执行店内各项安全规章制度及公安部门的有关规定。
- 1、狠抓管理。中层人员执行力决定酒店运转能力,18年酒店将继续选派部门中层人员外出交流、学习,从思想上断绝工作惰性,强化执行力度。
- 2、经营创收。18年将继续在菜品质量及营销工作上推陈出新,

做到菜品的人无我有、人有我优;营销部结合南区开发进度及现阶段实际情况提出销售方法,争取营业额实现新突破。

- 3、提高服务。以三酒店服务标准及流程为依据,对员工服务和流程进一步统一,同时加大力度吸纳来自员工及宾客的可贵意见及建议,在人性化服务上狠下功夫。
- 4、深化培训。由行政部牵头,由具有相关专业技能人员对各部门员工进行服务意识、服务技能培训;通过集中学习的方式宣讲酒店相关制度及理念,明确岗位职责。
- 5、开源节流。挖掘收入新增方式,合理利用后院场地规范停车费收取;基于目前酒店各项开支较大的情况,继续推进节能减排工作,强化员工节约意识。
- 6、提高待遇。落实酒店关于与部分员工签订相对固定劳动合同并购买保险事宜;在酒店业绩增长的同时在员工伙食、节日福利发放、举办各类文艺活动等方面有所提升。

新的挑战已然来临,我们满怀着收获的喜悦,迎来了充满希望、催人奋进的20xx年。风正济时,正当扬帆远航;任重道远,仍需激流勇进。让我们统一思想,坚定信心,团结奋斗,再接再厉,以更加昂扬的斗志、更加扎实的作风,在新的一年里披荆斩棘、勇立新功、再创辉煌!

#### 前台的明年工作计划 前台工作计划篇六

在与客户接触时,他们有时无法提供顾客所需要的服务,甚至让顾客产生不信任感。所以我们需继续加强对前台接待人员及机修人员的专业知识培训,提高业务能力,加强技术水平;在服务过程中,服务人员应做到换位思考,替客户着想,为顾客提供实在的服务,向顾客提出建设性的建议,使我们的服务能够让客户更加满意。

故在下半年我们需增强管理人员、职工对工作的责任心,让职工知道目前企业现状和未来规划,及市场和未来走势,让他们意识到自己的稳定工作和收入公司的的企业发展是直接挂勾,从而使得员工们由被动变主动。从现在的服务行业来看,公司想长期稳定的发展,服务是重中之重。前台接待是别克售后对外窗口,前台接待人员的一举一动,代表着别克售后部的形象,所以我们必为别克售后部乃至企业树立良好形象,在客户心目中得到认可,这样我们企业才能继续发展壮大下去。

所以下半年我们必须培养和维护一批长期稳定与我们合作的 老客户,发展新的忠诚客户。我们会从日常工作中给这些客 户真正的关心,当然照顾是建立在互惠互利的基础上,只有 这样我们在市场好与坏的时候,我们都能度过,让这部分客 户始终跟着我们走,真正做到"比你更关心你"。

价格的高低也是左右客户进厂的重要因素之一,而为客户提供更优质的服务和合理的价格,并且时时刻刻从客户的角度出发制定合理的维修方案,从而为客户省钱,进而超越客户期望值。

各企业都处于微利或赔钱的状态下,这就需要我们企业每一 名管理人员、员工节支降耗,为企业节约每一分钱,做为别 克售后应从招待费、日常工作用品等方面中进行节约。

## 前台的明年工作计划 前台工作计划篇七

前台的主要工作是接待客人,转接电话,收发传真、复印做好登记。人员出入也要做个大概了解。

一、上下班时要整理好前台的物品,察看一切电器是否完好, 是否关闭好电源。当天看看备忘录还有什么事情要做。前台 大厅是随时都要保持整洁大方。每天报纸要整理好。饮用水 桶数发现不够时要及时叫罗先生送水。前台所需物品不够时, 都要及时申请购买如:纸巾、复印纸等。摆在会客厅、前台大厅里的宣传册不够时也要及时添加。传真机、复印机、打印机没有墨时,要电话通知赵先生加墨。如果前台的物品坏了如:窗帘坏了就要叫维修工维修;如果电话线路有问题就要求助电信局。有什么问题都要想办法解决。

二、接收传真,要注意对方传给谁,问清传真内容,以免接收到垃圾信息,接受到传真要及时转交给相关人员,要查收传真有无缺漏。如果对方是自动传真,可以不接收。发传真后要注意对方有无收到,是否完整清晰。复印时要注意复印的资料完整否,避免复印资料缺漏。收发传真、复印都要做好登记。如有信件也要及时交给相关人员。

三、前台接待客人,做好这项工作,最重要的是服务态度和服务效率。看到有来访客人,要立即起身主动问好。对第一次来访客人要问清楚对方贵姓,找谁有什么事,了解来访者的目的后通知相关负责人,其中也要了解是否把客人留在前台大厅还是会客室,还是引客到负责人办公室、会客室。接待客人要笑脸相迎,耐心细致,亲切大方。引客入座后倒上茶水,告知客人已通知相关负责人,请稍等。会客室夏天时开空调,冬天开窗,同时要让会客室无异味,空气流畅。

四、转接电话,要注意礼貌用语,使用公司的标准用语:您好[xx公司!之后问有什么可以帮到您的,问清楚对方找哪位,贵姓有什么事情,了解情况后转给相关人员。熟悉公司内部人员的办公电话短号。如果来电方是作广告、推销、网络这些都是与公司无关的来电就要拒绝。如果有人找李总,要注意对方是不是真的有关公司的事情找李总;如果无法判断可转给祝莹。找李助理、余经理等领导的电话也要问清楚;领导们的电话号码也要记清楚,看到领导来电也可亲切问候。

做前台工作也有四个月多了,工作范围较小;工作内容也比较少。但自己也有不足的地方,工作时集中力不够,会犯迷糊;我希望以后能够更认真上班工作,勤力做事。为公司做

的多些。

在下半年里要不断提高自身形象,工作质量、效率。还有责任心。

- (1) 努力提高服务质量,做事麻利,有效率,不出差错。服务态度要良好,接待客人要不断积累经验,要给客人留下良好印象。接电话时,也要不断提高用语技巧;巧妙的问答客人。尽量让每一个客户满意。
- (2)加强礼仪知识学习。如业余时间认真学习礼仪知识,公共关系学。了解在待人接物中必须要遵守的礼仪常识,包括坐姿、站姿、说话口气、眼神、化妆、服饰搭配,以及回答客户提问技巧等等。也可以上像美莲凯的课,讲的知识都是很实用的,上了课后会让人更自信,令一个人有气质。
- (3加强与公司各部门的沟通。了解公司的发展状况和各部门的工作内容,有了这些知识储备,一方面能及时准确地回答客户的问题,准确地转接电话。如果知识某个部门没人,会提醒来电方,并简要说明可能什么时间有人,或者在力所能及的`范围内,简要回答客户的问题,同时也能抓住适当机会为公司作宣传。
- (4)努力打造良好的前台环境。要保持好公司的门面形象, 不仅要注意自身的形象,还要保持良好的环境卫生,让客户 有种赏心悦目的感觉。