

最新公司年终工作总结简单大方 公司年终工作总结(汇总6篇)

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

公司年终工作总结简单大方 公司年终工作总结篇一

本人于20xx年进入物流系这个大家庭，回想这一年，内心不禁感慨万千：做为主管一个系的中层管理者，平时不仅要能做到工作时埋下头，还要能在回过头的時候，对工作的每一个细节进行检查核对，对经验进行总结分析。只有从如何提高工作效率，使物流工作标准化努力，才能提高日常管理水平及员工的操作技能水平，从而减少工作当中失误事件的发生。要对于工作当中遇到的难题不断完善，与班组员工不断沟通，相互学习，才能使工作的开展更进一步，达到新的层次，管理水平进入新的篇章。

1□20xx年8月份新仓库建成后投入使用，按计划顺利完成了外委毛坯仓库搬入和搬迁工作。

2、在预定时间内完成对新仓库现场的大面积区域的划分及相应调整，使物料都做到了定点、点量、定位储存管理，以更有利于现场物料管理。

3、为避免出荷人员在备货的工作效率，制定由叉车按出荷计划配送到位，由备货人员进行零件机种、数量的确认，再打包出荷。

4、对出荷备货时存在的尾数划分区域进行统一标识，进一步

完善现场管理。

5、在品质及降低成本方面做好以下改善：

a□为防止相似零件的混淆，用有色的风琴袋进行区分；

c□由原来的注朔连杆盒改为中空盒；

d□防止曲轴错位磕碰，包装时在上面增加了小条的中空板条等等。

6□20xx年针对因叉车司机违章驾驶导致两起叉翻毛坯的惊吓事件，从中吸取教训，重新设定叉车进入车间的行车路线，并完善叉车操作规程和奖惩制度，进而有效降低安全事故的发生机率。

7、在部门领导指挥和帮助下，10月份对物流系班组的业务重新划分，现在的成品严格遵照“先进先出”，出荷率已达到98%，综合服务和现场配套得到了很大提高。

8、毛坯投放改善：从以前出现的因投入不及时导致待料到现在的严格按生产计划进行投料控制。

1、成品库和毛坯库的定置还不够完善，很多不合理之处还有待进一步改善。

2、要员效率的提高有待进一步努力。

3、工作岗位安排可再做出一些调整和改善。

4、长假休息前，员工的纪律有松散现像，要进一步加强监管教育。

5、叉车时有超速现像发生，需积极教育与宣传，开展正确和

必要的引导。

- 1、新仓库的定置及管理。
- 2、叉车及出荷装车的安全作业要求及规范。
- 3、成品库存的防锈工作。
- 4、毛坯铁箱的推进及完善事项。
- 5、部分成品包装式样专用模板的设计与开发。
- 6、要员效率的提高改善。

仓库的不断改善离不开公司和部门领导的悉心关怀和指导，同时感谢各位同事的大力支持和配合，在挥手昨天的时刻，我们将迎来新的一年，对过去取得的成绩我们不骄不躁，对过去的不足我们将通过不懈的努力争取做到最好，我们会用行动来证明我们的努力，我们更加清楚喜悦源于进取，成功在于努力。为了公司和部门更好的发展，为了实现个人的价值和梦想，让我们携手合作，创造出辉煌的明天□20xx年，是全新的一年，又是自我挑战的一年，我们将努力改正过往的不足，把新一年的工作做的更好，为公司的发展及进步尽一份力。

公司年终工作总结简单大方 公司年终工作总结篇二

在公司以及部门领导直接关怀和指导下，通过食堂全体员工勤辛的努力，食堂饭菜质量、花色品种、卫生状况、设备的正常使用效率有了根本性的改变。职工的观念有所变化、工作效率有所提高、团结和工作气氛有所改善。杜绝食堂浪费现象的存在。以下从几个方面进行小结。

一、初步建立了食堂骨干队伍，明确了职责和分工，在日常

工作中充分发挥他们的特长，加强各环节管理，达到管理由点到面。责任到人。工作有序开展。

二、对食堂的卫生加强了制度管理和日常监督检查，保证进入食堂的食品到销售出的饭菜达到食品卫生要求。食堂环境卫生有所突破，从根本上改变食堂脏乱差现象。

三、饭菜质量有比较大的提高，增加花色品种，特别是在8月期间推出豆浆、豆腐脑等品种得到广大职工的好评。蛋糕质量和味道有所改善。经常推出职工比较欢迎的菜肴，使职工能够在食堂吃到比较满意的饭菜。

四、加强成本管理，从各个环节减少和杜绝浪费，加强采购管理，从源头上降低直接生产成本。使食堂从每月亏损三万多元到略有盈余。

六、建立和健全了班组正常的学习制度和工作制度，开展一系列行之有效工作。比如，到基层生产一线走访客户，了解他们需要服务的内容和要求，掌握了一线员工对供应的饭菜质量和品种的基本要求，每星期五下午召开班组会，解决遗留问题、提出新的要求、找问题想办法提高服务水平和饭菜质量。营造一种力争上游的管理氛围。

七、建立食堂五常法管理制度和办法，用人性化方式实施五常法，要求人人参与和动手做“五常”。每个人从整理自己更衣柜、工作场所需用物品开始，搞一次工作环境清洁卫生，自己动手贴物品等的标签，先有一个感性认识。推行“五常法”先进的管理技术和方法，强化自律机制，通过推行“五常法”管理，增加食品卫生安全度，造就安全、明朗、舒适的工作环境，激发员工的团队意识，提高职工满意度，从而塑造食堂良好的形象，对实现高标准运作的管理模式，并能持之以恒。

八、加强基础建设，建立食堂冰库冷藏库，对稳定公司食堂

价格，调节供货品种、减少浪费、保障应急使用有了一个非常好的基础。调整各个仓库的实际功能，扩建了洗涤和收残间，使食堂使用功能更趋合理和完善。

九、建立了食堂员工的绩效考核办法，对多元化工人也进行了绩效考核，走在了公司前面，是一种管理上的加强和突破。

问题和下季度的打算：

1、食堂餐饮品种要创新，还要保持传统的品种不流失。既要有当家的饭菜点心品种，也有创新。引进优秀的面点师，在面食上有所突破。服务上加强培训，请专业人员进行实地培训。绩效考核激励机制的制度要完善，并严格执行。

公司年终工作总结简单大方 公司年终工作总结篇三

20xx年，我公司实收保费xx万元，完成年计划的xx%□同比增长xx%□已赚净保费xx万元，净利润xx万元，赔付率为xx%□较好地完成了上级公司下达的各项任务指标。

（一）保费收入情况

从险种情况看，机动车辆险实现保费收入xx万元，完成年计划的xx%□同比增长xx%□企财险实现保费收入xx万元，完成年计划的xx%□同比增长xx%□

全年实现已赚净保费xx万元。车险占比xx%□非车险占比xx%□

（二）赔付情况

全年共处理各类已决赔案xx件，支付各类赔款xx万元，同比增长xx%□简单赔付率xx%□同比下降xx个百分点。

（一）积极调整工作思路，细化工作目标

年初，公司总经理室就针对上一年公司保费收入情况进行了综合分析，主动调整了工作思路，将分公司下达的各项任务指标按产品线进行层层分解，做到层层把关，实行问责制度，利用每周的晨会、周末例会将公司的计划具体落实情况进行通报和整理、分析，有效地保证了全年计划的最终实现。公司在制定全年任务时充分地考虑到险种结构优化和业务承保质量，进一步明确了考核办法，把综合赔付率作为年终测评的重要数据。

（二）巩固既有市场份额，实现稳步发展

20xx年，公司把稳固车险和家庭财产保险，大力发展责任意外险作为全年工作的重点来抓，在抓业务数量的基础上，坚决地丢弃赔付率较高的业务，第一，确保续保业务及时到位，我们要求各业务部门按月上报续保业务台帐，由总经理室督促考核，并要求提前介入公关。在业务上实行每周通报的机制，从而有效地巩固了原有业务，大大减少了业务的流失，保证了主要险种的市场份额占有率。第二，同xx市政府有关部门加强公关，提前获悉新上项目、新上工程名录，并和交警部门建立友好合作关系，请他们帮助收集、提供新车信息，对潜在的新业务、新市场做到心中有数，充分把握市场主动，填补了因竞争等客观原因带来的业务不稳定因素。第三，不轻易放弃丢失的业务。我们不仅对20xx年业务台账做到笔笔清晰，并要求把20xx年展业过程中流失的业务列出明细，并分解到相关部门，要求加大公关力度，找出脱保原因，并由经办人提供确切证明；属竞争流失的，我们决不消极退出，而是主动进攻，上门听取意见和建议，改善服务手段，逐个突破，全面争取回流。第四，大小齐抓，能保则保。因为企业转产、资金等因素对企业财产保险形成了较大的冲击，加之竞争等因素，使得展业难度和展业成本大大增加。针对这些情况，我们充分动员，统一思想，上下形成合力，迎难而上。

正是由于我司员工勇于承担重任，善于开动脑筋，充分调动积极性和创造性，做到人人有担子，个个有责任，因而，在强大的外部竞争中，我司没有丢失任何阵地，市场份额较去年有所增加，达到95%以上，巩固了我司财险市场的主导地位。

面对日益激烈的竞争形势，xx市分公司积极吸取过去工作中经实践检验的经验，对现有的保源进行网络化管理，建立了一整套客户公关制度和条例，在与客户洽谈业务的同时也提升了公司的管理水平，使各项制度进一步得到完善。上半年我们按照上级公司有关规定引进和采用了科学的管理体系，出台了一系列管理规章制度、考核办法。在日常管理中严格地按照上级公司颁布的相关规定，主动地将其应用到实践工作当中，严格把关，认真审核，使我在上级公司组织的业务台帐专项检查、单证管理验收、理赔业务专项检查等多项检查中得到了分公司的好评。

今年，公司总经理室在下达全年任务计划时，遵循效益第一、长期盈利的经营绩效考核原则，努力施行从规模型发展向效益型发展的转变，力争将保险业务做大、做强，因此加大了对赔付率和费用指标的考核力度，坚持低成本发展，可持续经营的新理念，把赔付率考核与承保质量挂钩，彻底打破“只重保费、不重质量”的传统经营理念，实行新的考核机制，拿出个人薪酬的三成作为此项考核的浮动工资，从而为全体员工树立经营效益第一的观念，确保了资源的有效配置和盈利空间的大幅度提升。

（一）加强思想政治教育活动

在精神文明建设过程中，我司一直以来把对党员干部的思想教育放在工作的首位，做到学习有制度、有计划、有记录、有交流。我们坚持中心组牵头下的党组织日常学习，通过学习，进一步端正和提高了领导班子思想和认识，增强了政治敏锐性。

（二）坚持以人为本，诚信经营，增强企业活力

公司党委总经理室高度重视员工的队伍建设，坚持以人为本，切实维护员工的利益，关心员工的成长，尊重员工的首创精神，为员工的发展提供了广阔的空间。一年来，公司多次组织全体员工认真学习中央有关建立社会主义和谐社会的文件精神，大力倡导诚信原则，提高信用意识，改变了以往重业务轻思想的情况；公司总经理室还要求全体员工，在做业务时要对客户负责，不能夸大保险的功能，只要承诺了，保险责任发生，该赔的一定要赔，否则保户就会流失，市场就会丧失。在公司总的思想指导下，全体员工上下一致，齐心协力，公司的面貌大为改观，呈现了人性化，以人为本的和谐现代企业。

（三）利用媒体的舆论导向塑造公司形象

公司借助交强险□xx版商业车险颁布、实施之际，组织全体员工在市繁华路段开展集中宣传。在宣传现场设立咨询台，接受群众咨询。发放宣传单，播放交强险宣传广播，向车辆、行人散发交强险，我公司新车险产品等相关材料。还通过电视台□xx新闻》电视栏目以及□xx报》、调频台等新闻媒体，以交强险实施为主题进行宣传。同时对我公司的宣传活动、配套产品及服务措施进行全面报道。提高了市场认知度，收到了良好效果。

（一）公司疲于市场竞争和业务发展，对理论学习和业务学习有所放松。

（二□xx虽然是口岸城市，但是因为特殊原因致使第一产业和第二产业在国民生产总值所占的比重偏低，第三产业发展相对单一化，难以形成新的业务增长点，面对未来的市场竞争压力，少部分员工有思想惰性，缺乏市对市场发展前景性。

随着市场变化和竞争的激烈，就满洲里地区而言，要牢牢地

把握市场的主动权，必须加强争夺市场的力度和加快抢占市场的速度。

一是转变思想观念，要认真领会xx文件的精神，牢固树立科学发展观，把思想统一到中央经济工作会议精神上来，认真分析和研究公司现有的险种结构、代理业务与直销业务的结构，采取切实有效措施，实现业务又好又快发展；适应股份制改革后新的管理模式和展业模式，继续加强竞争意识和危机意识的教育，加强并运用数据管理，引入激励机制，全面调动员工的积极性和主动性。

二是正确处理规模与效益、当前与长远、做大和做强的关系，加强整体公关力度，注重业务承保质量，以最快速度和最优的质量挑选并占领市场。同时要增强主动性，用创新的思想来解决前进道路上遇到的困难和问题，牢固树立“效益第一”意识，提高发展质量，增强盈利能力。

20xx年，在分公司的正确领导和全体员工的共同努力下，我公司做了一些工作也取得了一些成绩[]20xx年，xx市分公司将会认真领会上级公司的精神，实现速度、规模、效益同步发展，为未来铸就更加辉煌的业绩，为做大、做强公司保险事业而努力奋斗。

undefined

公司年终工作总结简单大方 公司年终工作总结篇四

仓库管理员在一个企业中扮演着重要的角色，对仓库管理员严格要求及管理，今天就给大家晒晒我们公司的仓库管理员工作总结，希望大家能从这份仓库管理员工作总结中学到一些东西。

我于三月份进入公司后，担任公司仓库管理员职位，现将这段时间的工作总结及工作体会叙述如下。

2、负责所有有关原辅材料、中药材、危险品、化试、冷藏物品等的入库、出库工作，按标准操作程序和标准管理制度做好各项工作及记录。

2、配合以上各车间的领料工作，及时填写货位卡，分类帐，核准现场物料等，做到帐目清晰，可查。发现问题及时汇报，改正。

1、配合做好了各车间gmp认证所需大量的调帐工作；

3、配合化验中心做好现场核准工作。

1、做好洁净区空调机组的维护工作；

2、每个星期一做好洁净区的清洁工作及填写相关记录；

3、化验中心、质保部取样后，做好清洁工作；

4、分料后，做好清洁工作及清场记录。

1、负责中药材外加工所需材料的入库，领料工作及相关记录；

4、配合化验中心的取样工作；

5、每月协助财务做好盘点工作；

6、配合成品保管员做好出库、退货、搬运工作，辅助包材保管员做好日常工作。

以上为本人工作总结，请领导批评指正。

公司年终工作总结简单大方 公司年终工作总结篇五

忆实习生活，感受是很深的，收获是丰盛的。实习时期我被

分配在公司办公室实习，办公室在一个机关中，是沟通高低、协调左右、联络各方，保证机关任务正常运转的枢纽。能有机会在办公室实习对我来说是一次很好进修的好机会，同时也是一场挑战。作为一名助理，我的次要任务具体方面包括文件发送，电话记载，指令下达，传真以及函件收发等。由于这项任务便于对企业全体运作模式的观察，因而担任此项实习任务更能够将学过的专业学问与实际绝比照。

刚开端去的时分，还真的有点不顺应，觉得本人什么都不会做，还好后来在教师的鼓励和协助下，我也开端有了点觉得，对公司环境开端渐渐顺应了。由于以前在学校里的时分条件的限制，我对日常办公主动化和工具保护这两个方面接触的比较少。虽然大的效劳器、激光打印机、传真等我都见过，但是都没有具体的操作和保护过，所以对这方面我都只有一个大概的印象而已。不当时来在教师的逐个引见下，我对普通的打印机和传真等方面都有了一定的理解。在开端的任务中，由于对人员和任务环境还不太熟悉，因而任务效率比较低，也出现了一些错误，比方发错报价单、文件指令下达效率低等，但是经当时来的弥补，没有造成经济丧失，同时总结经验教训并且努力在与员工沟通和协调方面下功夫，理解人员关系，顺应企业环境，渐渐比较熟悉的掌握了业务技艺，后面的类似任务便能对付得比较随心所欲。由于业务方面的纯熟，企业指导对我进步了怀疑程度，并且交给了我一一些较为繁杂的任务。

在这里经过协助同事们任务，我学到了办公室的一些日常事务管理学问。这里经常组织一些活动，经过组织和参与对我的组织能力和处理事情的能力有了很大的进步，并有机会参与一些社交场所，对本人以后的发展也奠定了一些根底。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”在长久的实习进程中，我深深的觉得到本人所学学问的肤浅和在实际使用中学问的充裕，刚开端的一段工夫里，对一些任务感到无从动手，茫然不知所措，这让我感到非常的难过。在学校总以为本人

学的不错，一旦接触到实际，才发觉本人晓得的是多么少，这时才真正领悟到“学无止境”的含义。这也许是我一个人的觉得。不过有一点是明白的，即课堂教育与社会理论的关系，以课堂为主题，经过理论将理论深化。

千里之行，始于足下”，这近一个月长久而又充实的实习，我以为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上任务岗位也有着很大协助，能够防止我毕业后的眼高手低景象。向别人谦虚请教，恪守组织纪律和单位规章制度，与人文明交往等一些做人处世的根本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习气也要在实际生活中不断培养。这一段工夫所学到的经历和学问大多来自指导和同事们的教导，这是我一生中一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻理解到，在任务中和同事保持优良的关系是很重要的。做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是古代社会的做人的一个最根本的成绩。关于本人这样一个即将步入大学面临走向社会的人来说，需求进修的东西很多，他们就是最好的教师，正所谓“三人行，必有我师”，我能够向他们进修很多学问、道理。

在此次的实习任务中，我严守职业品德标准，认真完成了指导交给的各项任务，利用进修到的理论学问投入到现实的任务中，利用本人学到的学问处理现实中发作的成绩，利用本人的特长为企业进步效率。做好了本人的本职任务的同时，带头做出了一些如清扫卫生等各个方面的义务劳动，利用本人的组织协调能力，使得本人和员工之间的任务合作默契，进步任务效率，遭到指导和员工的好评。

经过这次的实习，我对本人的专业有了更为详尽而深刻的理解，也是对这几年大学里所学学问的巩固与使用。从这次实习中，我领会到了实际的任务与书本上的学问是有一定间隔的，并且需求进一步的再进修。虽然这次实习并没有真正接触到企业的高层管理，业务有的与企业管理联络并不是太紧

密。但是，这协助我更深层次地理解企业运转的模式，对专业进修和今后的任务提供了极大的协助，使我在企业管理专业方面，不在局限于书本，而是有了一个比较全面的理解。俗话说，千里之行始于足下，这些最根本的业务常常是不能在书本上完全理解的，所以根底的实务特别显得重要，特别是目前的就业情势下所反映的拥有理论的任务经历的合作力要远远大于仅仅局限于理论学问。从这次实习中，我领会到，假如将我们在大学里所学的学问与更多的理论分离在一同，用理论来检验真理，用我们的实际动手操作在真正理解和进修我们进修过的理论学问，这才是我们进修与实习的真正手段。

社会理论是每个大先生必需拥有的一段经历，他是我在理论中理解社会，让我学到了很多在课堂上根本就学不道的学问，也打开了视野，长了见识，为我以后进一步走向社会打下坚实的根底。我想，作为一名大先生来说，建立本身的十年发展方案已火烧眉毛。

很快，一个寒假又过来了，面对最初半年的校园生活，想着刚刚过来的最初一个寒假，紧张沉默之后更多的是感慨，印在脑海里的每一个脚印都是那么的深，真的说不出是什么觉得，伴着工夫，就像是在和本人的影子赛跑，不能够从实在的两面去看清它，只是经意不经意的感受着有种东西在过来，也许更适合的只有那句话：时不待我，怎可驻足。一个月，短短的一个月，说不上是每一份经过都会成为内存，但紧张沉默之后更多的的确是感慨。

公司年终工作总结简单大方 公司年终工作总结篇六

去年初，我们制定了公司经营目标指标，当时可能各位觉得不太可能完成，因为我们前两个月都是亏损的，但随着时间的推移，我们在年末看到的数字，已经远远超额完成了，这次的年终分配也是预藏了今年二月份的指标，剩余部分拿出了其中百分之二十几作为年终奖励，也就是说，今年二月份

大家将看到的数字是第一个月就完成指标并超额，过完年后，第一个月就有好的提成数拿，因为指标高提成也高，员工中努力的还能很快加上工资。

回顾过去的一年，是正方发展历史上极不寻常的一年，去年我们采取了公开指标和公司利润，让每一位员工都明白公司每个月的经营状态，让每一个员工都随正方的成功而心跳，也为正方的危机而心焦，应该说，在透明的经营赢亏数据面前，我们不敢懈怠，我们深感压力与责任。

回顾过去的一年，我们看到好多在公司辛勤努力工作的身边最亲密的同事，有经常熬夜加班的设计部的全体同仁，默默无语、潜心好学、勇于奉献的孙剑雨；急客户所急、想客户所想，笑口常开的陈冰；赢在中国杂志主设计、动作飞快、责任心日增的杨飞；满面春风、好脾气的洪晓兵，他们都是好样的。

策划部中有我们的才女周皆婷，她服务于近十个客户，忙得不亦乐乎却依旧春风满面；有进公司不久，积极上进、虚心好学的赵宏伟；有以博客为宣传工具，大力宏扬正方文化的、慷慨而讲情义的殷德义；有我们亲爱的刚做了爸爸的植兵大师，他现在兼任两个部门的. 总监，负责创意和工作协调、把关，任务繁杂，精力消耗很大，但他十六年的专业经历和牧羊座的个性总是能应对各种挑战，有他在正方，我们似乎没有不敢接的策划业务。

当然我们别忘了还有每天服务于客户和同事的张孝文，由于她的努力并坚持，我们获得了多拿滋这样忠实的客户；司机赵宏伟从来任劳任怨，把出车任务当做上战场的命令，总是安全把各位送达目的地，当然他也花了不少罚金权当交了公税，好在他年底还多了一份安全奖，权当安慰奖得了。

值得我们大书特书的是我们的两位大姐，金一姬，自从负责物料供应以来，她经常在休息天被客户的送货命令所打扰，

但她总是不折不扣地完成任务，并按时催缴货款，她对工作认真负责、细心，这一切得益于做财务出身的职业素养，我们期待她在新的一年能更好地把控成本使公司产生更多赢利；樊姐，樊利平，她一人身兼客户经理、办公室主管、出纳三项工作，偶尔还要当一下司机帮助公司其他人员进行业务联络，她的身影是每一个同事最最熟悉的，她不仅仅完成本职内工作，而且对于公司其他人需要帮助的时候，她总是义不容辞地、想方设法地把忙帮到底，她人品正、业务经验足、责任心超强，对于她经手的业务，她都会仔仔细细校对文稿，立争不出工作差错，应该说，我们为拥有这样的大姐感到幸福和欣慰。

最后，我们的文秘徐晶晶小姐由于工作踏实，积极好学，很快地胜任了目前的岗位，并努力向着文案职位迈进；还有我们的实习生朱雨辰，专业不对口，但也很有兴趣地感受着正方的一切。

如数家珍地把各位的长处一一道来，希望我们每一个正方员工从身边的人中取长补短，并同时反省自身的不足，用心血与汗水浇灌我们正方这块生存了十五年的牌子，希望我们在新的一年里，更加努力学习专业知识，更好地互助互动，把新年新任务努力地完成，争取不俗的业绩，年终荷包更满满。