

2023年各部门工作报告(模板5篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

各部门工作报告篇一

时光如水，光阴似箭，充满机遇与挑战的20xx年即将过去，通过上级领导的帮忙指导，加之全部十多名同志注重合作，注重协调，在汗水和智慧的投入中，各方面工作取得了新的成就，有了新的进步。看到公司营业额蒸蒸日上，我内心感到无比欣慰和骄傲。我想一个人只有经过不断努力，不断奋斗，才能克服自身的缺点，才能不断超越自我，实现理想和人生的价值。

近一年来，我经常把自己放在公司建设的总体框架中来反思自己，审视自己，看自身潜力和素质的提高幅度，能不能适应公司发展的需要、能不能适应形势任务的需要，能不能适应完成正常工作的需要。经常告诫自己，要在公司立得住脚，不辜负领导的期望，自身素质的强弱是关键，自己毕竟是才来公司几年的大学生，从哪个角度讲都还是处在起步阶段，务必在工作中不断地提高自己。回顾近一年来的状况，为了提高自身潜力素质，上让领导放心，下让顾客满意，我系统的学习了“管理学”“客户关系学”“客户心理学”“移动通信基本知识”等学习书目，全面提高自己，力争在语言表达的潜力上有突破，在协调关系的潜力上有突破，在组织管理的潜力上有突破，在完成工作的标准上有突破。通过学习，感到既开阔了眼界，又丰富了头脑，既学到了知识，更看到了差距。在不断的学习中提高了自己的潜力素质，增强了干好本职工作的本领。

一年来，由于工作环境变化较大，迎来送往的工作比较多，需要协调、联系的工作也相应增多，在工作中，我注意总结摸索工作规律，注意与公司其他部门建立比较融洽的关系，以便于开展工作。作为公司的综合职能部门，我注意随时掌握各部门的工作动向，掌握各个县市的工作状况，做到随时有事能够随时处理。作为市场综合部的经理，对外合作工作的主管，接触的人和事比较杂，想要利用个人关系来办违反政策、违反规定的人也比较多，但我认为，要想顺利完成工作，提高工作效率，就务必坚持原则，公司的各项规定要坚决遵守，违背政策的事坚持不做。只有做到这一点，才能称得上是为公司负责，为部门负责，更是为自己负责，一年来，也有不少亲属、朋友想通过我为个人办理规定以外的业务关系，我都能坚持原则，予以拒绝，做到了坚持原则、秉公办事，不让亲情、感情、人情渗透工作，干扰原则，虽然这在必须程度上伤害了个人感情，影响了个人关系，但却坚持了正常的工作程序，保证了工作正常开展，减少了不必要的阻力和压力，工作效率也相应提高。

一年中，由于xx□xx等公司加大了竞争力度，在巩固老客户，吸纳新客户方面，公司面临着巨大的挑战，为了保证公司各项业务的不断发展，在巩固中有所提高，有所进步，我注意研究市场动向，及时向公司提出合理化推荐，通过不断改善、更新服务手段来巩固公司客户群体。如针对消费群体的不同，推荐公司采取重点攻击的手段，加强了对绥芬河市的业务服务，效益额明显提高。为进一步吸纳新的客户群体，及时应对小灵通的开通，针对市区学校较多，生源较广的状况，推荐推出了xx卡，降低xx费，收到了较好的效果。在受领了省xx发展用户指标后，我们采取主动出击、宣传造势的方法，超额完成了指标任务，在全省xx任务发展中排在了前列。此外，结合多年从事服务工作的实际，年初以来，我强调本部门在开展工作中要“动真情，讲实理，办实事”，坚持用“真心”“爱心”和“恒心”来做好广大客户的服务工作，为客户进行亲情服务。一年来，我们综合部做到了热情接待、

细心答询、主动服务、全程跟踪，在客户心目中留下了周到、热情的好印象，也为公司在外树立了良好的形象。

俗话说：“喊破嗓子，不如做出样貌”，作为一个部门副职，如果在台上说的是一套，在台下做的又是一套，就会对下属造成十分不好的影响，因此，在日常工作中，我十分注重自身的形象，要求部属做到的，我自己首先坚决做到，要求部属不做的，我带头不去违犯。在各项工作中，我做到了加班加点第一个到位，集中学习第一个到场，急难任务第一个先上，在部属心目中树立了善于吃苦，勤奋工作良好的形象。古人讲，“业精于勤荒于嬉，构成于思毁于惰”。提高完善自我离不开勤，工作出成绩也离不开勤，作为一个部门的副职，完成本职工作更要勤字当先，做到眼勤、腿勤、手勤、嘴勤，对待工作要有废寝忘食的精神，当天的事当天办，保证案无积卷，事无隔夜。一年来，重大节假日我基本没有休息，带头带领部里人员在各大场所进行各项业务宣传，平时经常加班加点到深夜，虽然累是累点，但看到公司的营业额大幅度增长，心中还是感到十分欣慰。在日常工作，生活中，我十分注意关心、帮忙部里的职工，有话讲在明处，有事提上桌面，不搞当面一套，背后一套，并主动帮忙他们解决实际生活困难，使大家心里话愿意和我讲，困难事愿意找我办，有效的保证了全部人员思想稳定，构成了一盘棋局面。大家什么事都能以公司利益为重，以部门利益为重，讲团结，讲协作，出色的完成了各项工作任务。

回顾一年来的工作，对照职责，认为自己还是称职的。虽然在一年的工作中我取得了必须的业绩，但也存在着不足。首先，在工作中由于年龄较轻，工作方法过于简单；在一些问题的处理上显得还不够冷静。其次，在业务理论水平和组织管理潜力上还有待于进一步提高。再次，自己在综合素质上距公司要求还相差甚远。这些不足，有待于在下步工作中加以改善和克服。

在下一步的工作中，我要虚心向其它同志学习工作和管理经

验，借鉴好的工作方法，努力学习业务理论知识，不断提高自身的业务素质和管理水平。使自己的全面素质再有一个新的提高。要进一步强化敬业精神，增强职责意识，提高完成工作的标准。为公司在新年度的工作中再上新台阶、更上一层楼贡献出自己的力量。

各部门工作报告篇二

转眼间，充满机遇与挑战的xx年已经过去，我们迎来了崭新的xx年。在这一年里，我在公司领导和同事帮助下，工作的各方面有一定的进步，同时我深深的感到：作为“金鹏人”、“广告人”有种深厚而浓烈的感情。

金鹏图语广告全年计划完成销售额1000000元；实际完成176194.4元，未完成全年销售计划。

xx年，广告公司的工作是“以天鸿项目为主，积极拓展新的营销业务工作”。在天鸿项目上，业务发展部协助公司完成天鸿项目二期的各项工作，主要有：天鸿二期的认筹、天鸿凯旋城“理查德·克莱德曼”演奏会、天鸿房展会、天鸿上海展会、天鸿招远分销处等工作。其他项目工作主要有：招商银行离岸业务推介会等各项工作，东山、向阳办事处图册的设计、区政府图册的设计与制作、酒业公司经销商会、海尔纽约人寿xx年颁奖晚会、百年电力手提袋、区政府软件发布会、职业学院图册、蓬莱海关关庆十周年、山海云天开盘等。同时积极参加集团及公司组织的培训，对管理大纲、公司规章制度、房地产基本知识、电话营销、媒介营销、商务礼仪等有了较深刻的理解和掌握，从而提升了工作能力，丰富了经验，开阔了视野，对公司的企业文化及经营理念有了更进一步的认识。

xx年，我在日常工作中逐渐的掌握了各种活动的组织、操作流程及现场布置，以及活动所能涉及的每一个细节，提高了

在活动方面专业知识和有效经验，也真正的体会到“为客户创造价值”的分量，但是，作为业务发展部的经理，所需要掌握的知识面和操作经验既广且杂，这是我自身存在的不足，需要继续强化学习力和积累管理工作经验。

广告公司在烟台是一竞争激烈而且不成熟的行业，存在操作透明度高、价格竞争的初级市场状况，对于我司的业务产生了较大影响。

xx年，业务发展部在拓宽外协单位的同时，不断提升自己的专业水平及对客户服务的产品质量，并建立并执行“提醒式”服务系统，在一定的程度上，有效的遏制价格竞争的趋势。但是，在广告业业务和操作透明度越来越高的前提下，公司多次出现活动方案被“套”的现象和丢单的现场，由此我加强学习关于印刷及活动的相关知识，尽可能的了解这个领域的所有问题，完善自身的素质，在专业知识上于其他的广告公司，为公司树立良好的企业形象。

广告公司的工作比较复杂，特别是活动方面，需要协调、联系的工作比较多，在这些工作中我注重与设计、各个外协单位的建立融洽的关系，以便于开展工作。加强自身的执行力，提高工作效率。作为业务发展部经理，由于对外合作的工作较多，接触的事务比较复杂，要顺利完成工作，提高工作效率，就必须坚守工作流程和公司的各项规定，违反制度的事情坚持不做，只要做到这一点，才能称得上是为公司负责、为部门负责，更是为自己负责。

回顾这半年的工作中自己发现还有很多的不足与缺憾：首先，在工作中由于经验不足，工作方法过于简单，在处理一些问题上不够冷静、沉着。其次，在业务理论水平和管理能力上还有待于进一步提高。再次，广告专业知识方面，需要大量的学习的充实完善自己的知识库。这些不足，有待于下步的工作中加以改进和学习。在xxx的工作中，我决心做到：首先，我要加强学习专业知识，学习工作和管理经验，不断提高业

务素质和管理水平，使自己的全面素质上升一个新的层次。其次，加强责任与危机意识，提高完成工作的标准。为公司的新年度的工作再上新台阶，更上一层楼贡献自己的力量。再次，广告公司的业务发展的主流方向，一直悬而未决，成为业务发展的一个桎梏，解决广告公司发展方向是xx年工作的重中之中。这也将是完成公司全年计划利润指标的完成的大前提，寻找自有媒体，以创意指导制作，有效地与其他兄弟公司进行整合，将是我努力的方向。

总结：

“市场是最坏的教练，还没有等我们热身就已经开始竞赛，竞赛结果的好坏相当一部分因素在于我们的悟性和主观能动性。

同时，市场也是的教练，不需训练就能教会我们技能和发展的契机，关键的是市场参与者的眼光是否长远、品格是否经得起考验。

我们已经历了足够的市场磨练，坚信通过我们共同的奋斗，找一个“支点”——【自有媒体】去撬动市场，打造“势能”——【活动组织执行】以便放大营销惯性，进行整合——【对内服务兄弟公司】形成“拳头”能量！我们就一定能在疲软、透明度、市场混乱的广告行业里建功立业！

我们现在的确困难，但我们并不贫穷，因为我们有可以预见的未来，因为我们相信“只有疲软的思想，没有疲软的市场”。

各部门工作报告篇三

两院报告讨论发言卢志强□201x年，“两院”坚持公平正义、司法为民的理念，依法履行审判、检察职能，全力服务保障世博，有力打击各类违法犯罪，切实维护社会和谐稳定，得

到了社会各界的好评，为区域经济社会快速发展和社会和谐稳定提供了良好的法治环境。201x年，面对新情况、新问题，希望“两院”继续保持成绩，不辱使命，为人民群众和区域发展提供更为有力的司法服务和保障，为政协履行职能提供更为便利条件。

冯斌元：一年来，“两院”克服案多人少、信访维稳压力大等困难，为区域经济社会发展做出了重要贡献，特别是少年法庭特色工作亮点突出；探索实践了远程审判方式，方便了当事人诉讼，社会效果良好；诉调对接中心功能卓越，诉前调解成效明显，有力地维护了当事人合法权益。在中央政法委百万案件大核查中合格率100%，成绩来之不易。

吴群：听了“两院”工作报告，感到振奋，很多工作实现了突破性进展，其中也融入了政协委员的积极参与和民主监督。建议：动迁司法裁决如成为现实，将大大加大基层法院的工作量，带来巨大的工作压力，法院应提前做好有针对性的准备。

1、新拆迁条例颁布后，“两院”将承担更大的压力，“两院”要继续围绕区委、区政府重大决策发挥作用。

1、更加注重立案前案由的实质审查，尤其是涉及债权债务转移等法律纠纷时要谨慎对待，保护当事人的合法权益。

2、法官在审理案件中要更加注重法律程序的合法性，尤其是证据材料要严格审查，避免虚假证据材料。

1、在报告中体现上述统计数据，以此推动队伍建设和审判质量的提高；

2、加强法院队伍建设和职业道德培训，更好地化解矛盾。

王全昌：建议：“两院”要根据经济建设的发展形势进一步加强队伍建设，加强研究应对经济发展带来的矛盾，服务区

域经济，提前介入、事先防范。尤其是为民营经济提供司法服务和保障。

2、围绕各类指标考核法院工作本身没错，但不能有为指标而指标的倾向。

1□201x年在维稳工作方面继续下功夫抓好； 2、加强预防职务犯罪的力度； 3、进一步抓好队伍建设。

孔 舸：法院按照法定程序判决的案件在执行上总是迟缓，受到信访的影响很大，一旦有当事人上访，执行就被-迫停止。建议要正确处理好司法执行与信访的关系，保护当事人的合法权益。

李连荣：“两院”报告表明□201x年“两院”充分履行检察、审判职能，工作成效显著，尤其是结案率在全市名列前茅。建议：“两院”进一步完善工作机制，创新工作方法，加强司法制度建设，满足广大人民群众司法需求，真正做到司法为民。

张秋波：就“执行难”问题建议：

1、创新方式方法，采取有效措施，化解执行难，特别是对逃避法律责任的人，要采取强硬措施，严厉打击。

2、向上级法院呼吁出台有关法规，从制度层面解决“执行难”问题。

堵琳琳：“两院”工作报告内容详实，感受很深，充分体现了司法为民的工作理念，在推进区域经济建设、服务保障世博、推动旧区改造、维护社会公平正义、促进社会和谐稳定方面发挥了积极作用。

钱丽华：“两院”工作报告重点突出，特别是构建“诉调对

接中心”，开展巡回审判，开展未成年人案件特色审判等做法，体现了司法惠民。建议：结合社会老龄化发展趋势，参照我区未成年人法庭的做法，借鉴静安区经验，设立专门的老年人法庭。

1、开展预防未成年人违法犯罪教育。

1、在法律宣传方面，确立正确价值取向，大力弘扬正面守法典型。新闻热点不宜偏离主流价值观，不宜对“一夜暴富”等事宜作过多宣传。

1、公、检、法等部门加大执法力度，依法取缔非法收购倒买卖点；

2、通过立法，完善对倒卖行为的处罚机制； 3、设立举报基金，依靠群众举报，使打击取得实效。

附送：

两项教育心得体会

两项教育心得体会

性进步；毫不动摇地坚持党对军队绝对领导的根本原则和制度，深入学习党史军史，学习党的三代领导核心和胡主席关于坚持党对军队绝对领导的重要论述，学习我军听党指挥、服务人民、英勇善战的优良传统；积极投身贯彻国防和军队建设主题主线实践，提高履行我军历史使命能力，深入学习领会胡主席关于国防和军队建设主题主线重大战略思想，学习了解国际安全形势和我国安全环境的新特点新变化，学习领会胡主席和军委关于推进军队建设、改革和军事斗争准备的决策部署。再次深入学习、悉心体会，围绕如何更好完成自己的本职工作深入思考，结合实际，谈谈个人对此次教育的几点体会和认识。

一、充分认识和体会到开展此次教育活动的必要性和重要性。今年是党、国家和军队发展进程中具有特殊重要意义的一年，我们党将召开我们单位的办公楼和宿舍楼上面有十六个大字，“团结求实，创新发展，爱站建站，站兴我荣”。每一年我对这十六个字都有更深入的理解，干好自己的本职工作是对这十六个字最朴实的诠释。因为工作赐予了我神圣天职，因为岗位构筑了我践行军人核心价值观的最佳平台，我更应该求发展、勇创先、忠使命，以自己的实际行动诠释爱岗敬业、争先创优的真谛。

爱岗敬业，就是要满怀激情地投身工作，就是要充满热情地贡献自己的力量，就是要兢兢业业地做好本职，就是要情真意切地奉献我们单位。有人或许会说，作为一个小小****能起多大的作用，可是我想说：朋友，正是有了一个个像我们这些平凡的****，才构筑起今天我们单位的脱颖而出！如果人人都能把工作当成一种享受，把工作当成一种使命，那我们单位的未来一定会独占鳌头，充满辉煌！无需太多豪言壮语，扎扎实实地做好本职工作，这是一个人世界观上的认识。当接到领导交办工作的时候，是讨价还价能推就推，还是尽职尽责努力完成不讲任何理由？当在工作中遇到困难和挫折的时候，是等待观望半途而废，还是自我激励攻坚克难无往而不胜？我周围很多的同事都遇到上述的情形，他们大都都会勇于接受，埋头干业务，完善自己，打败前进路上的迷茫。比比他们，想想自己，我有什么理由不珍惜所从事的岗位、有什么借口不努力地完成自己的本职工作呢？总而言之，无论任务训练，亦或科研立项，是喜欢拿着放大镜百般挑剔找外因，还是常常拿着显微镜自我剖析找内因？这个问题说小点是处事观，说大了就是一个人的世界观。

三、充分发挥自身优势、凝心聚力，为我站科学发展献智出力。

各部门工作报告篇四

在第十六届人大会第一次全体会议上，王某同志代表a县第十五届人民政府作了县人民工作报告。

报告回顾了过去一年全县各级干部群众开拓进取、真抓实干的工作历程；肯定了我县在促进经济增长和社会事业进步方面取得的可喜成绩；分析了现阶段在经济和发展中面临的困难和问题。

明确了今后紧紧围绕我县“十二五”规划确定的“1234”发展构想，大力弘扬a精神，立足“富民、强县”两大主题，强化“项目带动、产业强基、城镇推进”三大支撑，做强“优质果品、精品洋芋、绿色畜牧、生态旅游”四大产业，突出把a梯田作为推动发展的战略品牌，把梯田综合开发作为跨越发展的主攻方向，把城乡建设作为加快发展的重要载体，把投资拉动作为统筹发展的主要动力，把改善民生作为和谐发展的根本任务，坚定信心，提振精神，狠抓落实，奋力开创我县“十二五”科学发展的新局面。

政府工作做得很好、报告写得很实！我认为报告立意高远，主题鲜明，思路清晰，目标明确，催人奋进。

在报告回顾过去几年的工作中，我总结了以下几个特点：

一是“实”。报告全面客观总结了政府过去几年的工作，内容全面又精炼，数据详实不夸大。

12.5%，达到6917万元，其中地方财政收入增长16.1%，达到4760万元；规模以上工业增加值增长16.1%，达到1.95亿元；社会消费品零售总额增长15.4%，达到9.9亿元；城镇居民人均可支配收入增长12.3%，达到14100元；农民人均纯收入增长14.5%，达到2980元；人口自增率控制在7.5%以内；单位生产总值能耗下降3%。

三是“好”。经济社会发展过程中，我们不但追求速度，更要求质量，实现了又好又快的发展目标。众多民生工程的实施，使人民群众享受的公共服务越来越周到，幸福指数越来越高。

四是“稳”。过去的几年，国家大事多、喜事多，新疆维稳的形势一度十分紧张，县委、政府采取了一系列积极有效的措施，保持了社会的持续稳定，使群众都能安居乐业。

五是“诚”。报告中专列篇幅总结了过去几年工作的经验，明确指出了存在的不足，体现了我们的政府是一个诚信的政府，一个有勇气、有责任、有担当的政府。

在今后五年的工作的论述中，我认为，发展、民生、作风是今后五年政府工作的核心内容，有三个方面的内容贯穿报告全文，统揽报告全篇。下面，我就这三个方面谈谈自己的感受和想法。

《报告》第二部分共九个方面，其中有七个方面讲发展问题。如“围绕产业强县，加快新型工业化进程”中提出的全力打造新疆第二大环保型钢铁产业基地，工业增加值突破68亿元。“围绕农牧民增收，加快社会主义新农村建设”中的以农牧业增收为核心，大力发展现代畜牧业、高效种植业，积极发展以劳务创收为主的农村二、三产业。到20xx年，第一产业增加值达到31.86亿元。强化基础设施建设，着力改善民生，尤其是提出的以建设“伊犁河谷次中心城市”为目标，以提高城镇承载力和人口聚集力为重点，高起点定位、高水平规划、高标准建设、高效能管理，到20xx年，县中心城区规模达到20平方公里、10万人以上，打造“生态、宜居、旅游、民俗、文化、智能”的现代化城市的目标，立意高远、鼓舞人心。这些方面的目标措施既符合科学发展观的要求，又是推动我县经济又好又快发展的良策。

《报告》结合新源实际，从小的方面上看，有两个方面是直

接阐述民生问题的。从大的方面看，第二部分有八个方面指向改善民生，如优先发展教育事业、加快发展医疗卫生事业、不断健全社会保障体系等等。以上方面都涉及教育、医疗、住房、就业和社会保障等与老百姓生活密切相关的各个方面，涵盖了全县人民最关心、最直接、最现实的利益问题，是保障和改善民生的重点工作。制定的具体措施，体现了县政府庄重承诺、自我加压的魄力，引领着全县干群的努力方向，鼓舞着我们执政为民、倾心民生的热情和信心。

目标再好、思路再清，需要好的作风去执行、去实现。《报告》未雨绸缪，在部署工作，提出目标的同时，把“围绕提升能力，加强政府自身建设”也摆在重要位置，专列篇幅去阐述，去强调。如积极开展“六五”普法教育，深入开展政务公开，规范权力运行，进一步增强责任意识、创新意识和服务意识，强化自律意识，恪守廉洁从政等。

总之，《报告》为我县今后五年经济社会发展勾勒出宏伟而美好的蓝图，充分体现了县政府领导落实党的十七大和十七届四中、五中全会精神的信心和决心，凸显出县政府加快发展、执政为民的理念，《报告》符合民意、深得民心，需要我们在工作中认真加以贯彻落实，齐心协力将蓝图变为现实。

我的发言就到这，谢谢大家！

各部门工作报告篇五

教育教学工作是一项常做常新的工作，作为一名教师，对其劳动质量提出的要求是很高的、无止境的。下面是小编整理的一年级语文教师工作报告范文，欢迎阅读！

一、拼音教学

以往我教拼音时，总是要用8、9个星期完成，然后学课文时

几乎是匆匆而过。这个学期，我根据学生的掌握情况而定：发现孩子们单韵母都会认、会写，我便把四个声调加上，先让他们按顺序读出带调单韵母，重点让孩子们记住四个声调的模样——一声平着走，二声上坡了，三声转个弯，四声下坡了。然后让孩子们回家用家长准备好的卡片写好带调单韵母，打乱顺序把它读出来。第二天，我利用早自习的时间进行检测，过关了，就开始学新知识。就这样，发动家长，检测学生，表彰奖励，学生兴趣浓，我的教学进度也基本跟上计划，用6个星期便把拼音学完了。

为了巩固拼音的掌握，我建议家长为孩子们选购带拼音的故事书(最好是孩子们感兴趣的故事)，每天让孩子拼读一个自然段，这样做还能使他们认识一些出现频率较高的生字，达到一举两得的效果。

二、生字教学

针对以前教学中孩子们生字书写的规范化及笔顺欠佳的情况，从一开始学习写“一、二、三”时，我就强调每个笔画在田字格的什么地方起落，不合格的一定重写；笔顺的问题有家长跟我反映，说发现孩子写字时笔顺难得有对的时候，其实上课他们练写时，我都留意了，很少有错的啊——后来，我估计他们是在平时写字时只要样子对就行，差不多成了习惯了。于是，在每学完生字时，我都要求孩子们把笔顺写出来，让我及时地发现，及时指出来，要求其改正。这样一来，虽没有根除这一现象，还是有一定成效。

“我会认”的生字一开始学生掌握还好，到后来数量增多，字形也复杂起来，孩子们就有点吃力了。我把教室四面墙上贴好白纸，将要认的生字按“独体结构”、“上下结构”、“左右结构”各贴在一个版块上，将数量较少的“半包围结构”、“全包围结构”、“品字形结构”贴在一起。

每学完一课，就及时将生字认读、分类贴好。并且要求学生

自觉地每天与生字“见个面”。（这一点没有落实好，下学期有待改进）

三、阅读教学

通过这样的教学步骤，学生的学习主动性得到培养，也让我发现孩子们的领悟能力不差。以至于，现在复习做短文阅读题，85%的学生能准确地按要求完成。

当然，回顾一期的语文教学，也存在一定的不足，如对待学习较困难的学生，给他们补习这项工作因为收效不大，就有点急躁。既然知道哪里有问题，我想，下个学期我一定认真做好辅导学困生的工作，并持之以恒地做下去，争取不让一个孩子掉队！

一、抓好学生的学习习。

作为刚刚进入一年级的小学生来说，如何能让他们在40分钟的课堂上认真地听讲，是非常重要的。因此，培养学生良好的学习习惯是我教学工作开始的重点。在教学中我注重将学生学习习惯的培养融入日常学习之中，让学生在在学习之中慢慢地养成良好的习惯。从坐直到站立，从写字到读书拿书，从保持正确的读写姿势到爱惜学习用品。

二、抓好学生的基础知识教学。

(1)注重汉语拼音知识的掌握。

(2)抓好写字训练。

写字教学是一年级语文教学工作的难点。所以，在平时的教学工作中，我特别注意对学生写字的要求。首先，要让学生写好字，作为他们的语文老师，我更注重自己在课堂板书、给学生的留言等方面给学生做一个很好的示范。其次，我充

分利用教学光盘中的写字教程，引导学生学会读帖、描红，既从技能方面要求学生，又从习惯方面的要求学生。特别是习惯方面的要求，如怎样握笔，保持怎样的写字姿势，这些往往容易忽略，而恰恰正是这影响了学生的写字质量的提高，甚至影响到用眼卫生和骨胳发育。因此，在抓好学生写好字的同时，我更注重学生有良好的写字习惯。

三、激发学生学习兴趣，提高学生语文素养

(1)注意新课导入新颖

兴趣是最好的老师。在教学中，我十分注重培养和激发学生的学习兴趣。譬如，在导入新课，让学生一上课就能置身于一种轻松和谐的环境氛围中，而又不知不觉地学语文。我们要根据不同的课型，设计不同的导入方式。可以用多媒体展示课文的画面让学生进入情景；也可用讲述故事的方式导入，采用激发兴趣、设计悬念 引发设计，比起简单的讲述更能激发学生的灵性，开启学生学习之门。

(2)培养积极探究习惯，发展求异思维能力。

四、重视朗读品评感悟，让课堂教学 活 起来。

小学语文课本中的每一篇课文都是文质兼美的佳作，其语境描述的美妙，语言运用的精妙，思想表达的深邃，见解阐述的独到，都是引导学生感悟的重要内容。而由于课堂教学时间的有限，课文中的精彩之处没有可能引导学生一一感悟。为了使这些精彩给学生留下整体印象，我们可以在阅读中抓重点，引导学生对语言文字反复诵读，以悟出语言丰富的形象内涵，意义内涵，情感内涵。同时，让学生在感悟的基础上，引导学生居高临下地对课文进行品评，在品评中深化理解，升华认识，填补空白。

五、存在问题与不足

1、同学们的作业，个别书写质量太差，作业本保护的不够好，个别同学对字的笔顺、笔画掌握的不好，错别字比较多，还没有养成认真书写的好习惯。

2、在教学过程中，对新教材理解、运用不够深刻。对教材内容把握不够，教学方法不够灵活，没能充分提高学生学习的积极性。

3、个别学生学习语文的积极性不高，还没有养成良好的课外阅读习惯

总之，本学期以来，我尽心尽力做好自己的教学工作，不断严格要求自己，努力汲取他人的长处，不断更新自己的教学理念，并运用到自己的教学的实践中，使每一节课都能取得良好的教学效果，使每一位学生都能真正提高自己的语文素养。

本学期，我坚决落实学校的有关教育教学计划，严格执行学校的各项教育教学制度和要求，认真完成各项任务，使学生在获得作为一个现代公民所必须的基本语文知识和技能的同时，在情感、态度、价值观和一般能力等方面都能获得充分的发展，为学生的终身学习奠定良好的基础。

一、自身素质的提高

1、积极学习教育教学理论。

参加学校、组内组织切实有效的学习讨论活动，用先进的教育理念支撑深化教育改革，改变传统的教学模式。把新课标的理念渗透到教学中，教学注重以培养学生的合作交流意识和实践创新能力为主，注重尊重学生的需要，培养学生的自学能力。

2、虚心请教

利用各种机会不断向同组老师学习。开学一段时间，坚持每天听年级组长周老师的课，以便尽快掌握一年级的新的教育教学的方法，把握好课堂教学的重难点。自己遇到不够明白的地方虚心向组内老师请教。行政听课、轮流课、平时作业的布置都向组内老师请教，得到了组内老师的好评。

3、充分利用各种资源，上好每一节课：

二、 具体教学工作

(一)打好汉语拼音知识的基础

汉语拼音知识既是学生学好语文的基础，又是学好语文的重点。如何让学生能把这看似枯燥的知识学得生动有趣，又能很好地掌握，我与年级里、科组里的老师经常交流，并向她们学习教学经验，以使自己能让学生学得轻松、学得扎实。同时，在开学前一个半月教学拼音的时间里，我针对学生因材施教，每天鼓励学生读课外书，并经常引导学生对已学拼音知识活学活用，通过学儿歌、“摘苹果”游戏等形式激发学生学习的兴趣。发动学生家长与学生一起，利用各种方式和途径，如和孩子用卡片做读拼音的练习，给孩子每天听拼音磁带或看光碟。用各种方式来激发孩子学习拼音的兴趣。

(二)抓好写字训练

(三)培养学生的朗读

首先，调动学生读书的积极性是最为重要的，在课堂上，我经常设立各种各样的读书比赛，小组读、男女读、抽生范读、教读等形式在一定程度上激发了学生读书的兴趣；其次，我注重在阅读教学的过程中，尽量引发学生能打开想象的翅膀，读出自己的感受出来。第三，注重自己的示范性。由于一年级的学生模仿性较强，所以在教学生读课文之前，我都要特别注意这篇课文的字音、语速、语调、语感等方面，尽可能

地为学生作出很好的示范。有感情地读书也是我的乐趣，与孩子们一同感受读书带来的快乐，使我的课堂丰富而生动。

(四) 注重学生课外阅读能力的培养

书香班级是我们的班级特色。从学生到老师，再到家长，我们都努力营造读书的氛围。班里还可以看到家长读书的感言贴在“繁星点点”上。在开学初，班级给学生推荐了《365夜儿歌》，鼓励学生利用学过的拼音，自己读儿歌，在读儿歌的同时又更好的掌握了拼音，一举两得。在此基础上，我们班级走廊上以“丰收园”的形式，贴上了各种各样的蔬菜水果，上面是孩子们写的自己喜欢的儿歌。这样我们每天请2个孩子来教大家读自己喜欢的儿歌，激发了学生浓浓的读儿歌的兴趣。

我们班上还有图书角，并鼓励学生能为班上捐出自己的图书。通过学生们的努力，我班的图书角的图书有一定的藏书量。并鼓励学生每天回家也多读读课外书，以此培养学生课外阅读能力，拓展学生视野。

(五) 做好培优补差的工作，提高教学质量

一个班级50个孩子，50个孩子都不一样，接受能力也有不同，面对孩子们的个别差异性，我努力抓好培优补差工作。坚持不放弃每一个后进生，都以良好的心态接纳他们，他们以更多的关心和爱护，相信每一个学生都能学到自己适合的知识，让他们在学习上有所进步。特别是班上一个小男孩，开始时还很不适应学校的学习、生活，我和副班主任找来他的爸爸妈妈，通过个方面的努力，他的学习进步是各位科任老师有目共睹的。

五、 存在的问题与不足：

1、虽然注重了学生的主体性，但是学生因为年龄问题，在教

学中还没有完全发挥他们的主体性，在今后的教育教学工作中应该多加以引导。教给学生学习方法比什么都重要。

2、教学方法不够新颖，对学生的吸引力不够。这还需要我不断地努力，掌握更多理论知识的基础上，注重实践，多向其他老师学习。

3、教师机智有待提高，面对课堂上学生的不同问题，要求我们更要在备课时，不仅备教材，还要备学生，注意预设和生成。

4、注意对不同学生要有不同的教学方法，缩小学生间的差异。

5、学生语言能力的培养

培养学生语言条理性、完整性，也是一年级教学的重点。

在这学期的教学过程中，我始终坚持以新课程的标准实施教学，坚持以学生为本的教育理念，重视课程资源的开发与利用，提倡合作学习精神，引导学生从生活源泉中不断吸取发展思维和语言的养料，在文字教材和生活教材的结合中，开辟了课程学习的广阔天地。而作为一名年轻教师，我也知道自身存在着许多不足，我会利用各种机会，不断的充实自己。今后我还会在教学中不断改进，以适应教育改革的新浪潮。不辜负学校对我的期望和培养。