

创新创业的心得体会 创新创业心得体会篇 (优秀8篇)

我们在一些事情上受到启发后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样我们可以养成良好的总结方法。记录心得体会对于我们的成长和发展具有重要的意义。下面是小编帮大家整理的心得体会范文大全，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

创新创业的心得体会篇一

创新创业是当前最受欢迎的话题之一，创业精神是促进国家与社会经济发展的重要驱动力。作为一名即将走向职场的大学生，我也有了一些自己的体会和感悟。

第二段：创新创业的思维方式

创新创业并不是简单地去创造一个产品或服务，它是一个复杂的过程，需要对市场与用户需求有深刻的理解。作为一名创业者，我们需要具备敏锐的市场意识，具有不断地探索、实验与学习的精神。只有不断迭代自己的产品，才能真正地符合不同用户的需求。

第三段：创新创业的团队管理与合作

创业往往需要一个具有创新精神的团队，而创新则需要各种各样各方面的人才。怎么样打造一个优秀的创业团队呢？首先，要有清晰的业务方向，每个人要明确自己的角色，并严格执行。其次，要注重人才的引进与培养，不断完善人力资源体系。最后，思想与文化的认同才是一个团队的核心所在，共同的信念与价值观能够保持创业团队的紧密合作。

第四段：创业的成功与失败

创业路上总是充满着不确定性，或成功，或失败，或神话，或悲剧。但无论如何，成功和失败都会带来宝贵的经验教训。首先，要坚定自己的信念，深入了解每一个关键环节，不忘初心。两者之间的差距往往是一个微不足道的细节而已。其次，创业过程并非单打独斗，要善于利用外部资源和智慧，打破自己的心理障碍，保持良好的思维与心态。

第五段：思考与总结

创新创业离不开风险与机会，并且创新与成功往往不是白手起家，而是基于多年积累的经验与技能。未来科技与工业的发展将是一条持续起伏的道路，我们需要不断拓展创新思维，提高创新与创业的能力和水平。并且，成功和失败都是一个不断调整的过程，我们需要心中有数，保持科学与结构性的思考，以及不断学习与完善自己的方法与策略。

总之，创新创业的路上充满着光明与挑战，需要我们发挥智慧与毅力，并持续探索未知的领域。只有不断学习并在实践中积累经验，才能真正实现创新与创业的成功。

创新创业的心得体会篇二

创新创业是当代社会的热门话题，越来越多的人开始关注和参与到创业的行列中来。作为一名年轻的创业者，我有幸能够踏上这条创新创业的道路，通过自己的亲身经历和体会，我深刻地意识到创新创业是一门“艺术”，需要时间的磨练和积累，下面将从机遇、团队、资源、市场、创新等五个方面展开分析，分享我在创新创业过程中的心得体会。

首先，机遇是创新创业的重要推动力。作为创业者，我们要具备敏锐的洞察力，时刻保持对市场的观察和分析。只有在发现并抓住机遇的时刻，我们才能够迎头赶上时代的步伐。在我的创业经历中，我遇到了很多机遇，但也错过了一些，从中我学到了如何把握机遇，并尽可能利用它们为自己的创

业目标做加速。

其次，团队是创新创业的关键因素之一。没有一个优秀的团队，就很难实现创业的愿景和目标。一个好的团队可以互相补充、激励，并共同承担风险和挑战。我的团队由多个专业背景不同的伙伴组成，我们互相信任、密切合作，每个人发挥自己的长处，共同面对困难，取得了一次又一次的成功。

此外，资源也是创新创业中不可或缺的要害。资源的匮乏往往会成为创业者的一大压力，因此，我们要善于利用有限的资源，寻找和发掘新的资源。比如，通过与大学进行合作，我们获得了一些研究人员和实验设备的支持，帮助我们实现了创新产品的开发和推广。因此，在创新创业中，资源的获取和利用能力是至关重要的。

另外，市场分析也是创新创业中必不可少的一项任务。创业企业要确保产品或服务的市场需求，只有这样才能够实现商业模式的可持续发展。在我的创业旅程中，我始终坚持将市场需求作为首要考虑因素，通过调研和分析，我们不断改进和优化产品，提高了用户体验，也使我们的产品在市场上获得了巨大的成功。

最后，创新是创新创业的灵魂所在。在创新创业过程中，我们必须时刻保持创新意识，不断挑战和突破自我，寻找新的解决方案和商业模式。只有在不断创新的基础上，我们才能够在竞争激烈的市场中占据优势地位。在我的创新实践中，我始终坚持以用户为中心，不断改进产品功能和设计，为用户提供更好的体验，这也成为我们创业公司的竞争优势之一。

创新创业是一场不断探索和迭代的旅程，充满了机遇和挑战。通过分析这五个方面的经验，我意识到创新创业需要不断学习和进步，需要不断反思和调整，只有保持锲而不舍的努力，我们才能够实现我们的梦想。希望未来更多的年轻人能够勇敢地踏上创新创业的道路，为社会的进步和发展做出更大的

贡献。

创新创业的心得体会篇三

一学期的《创新创业指导》即将结束，感谢老师带领我们提前体会创业的乐趣，两年后的我们也将踏上社会之路，真正去实践创业的梦想。经过一学期的学习，让我们有了新的思想、新的血液，在创业方面有了新的想法，发现自己去创业其实也并不是想象中的那么难，主要是要有创新性，那么这样就会事半功倍。

一、当今社会的发展趋势

(一)、经济方面

席卷全球的金融海啸让形势严峻的大学生就业问题雪上加霜。20xx年我国大学生毕业人数达610万，再创新高，但大学毕业生参与自主创业的人数比例一直保持在0、3%—0、4%。一部分受过相当教育的知识劳动者找不到工作或降低工资标准、放弃专业技能优势与其他劳动者竞争工作岗位。金融危机直接影响行业就业，并引发更大规模的就业冲击，渗透到实体经济领域，对整个经济增长带来巨大的负面影响。就中国而言，作为国际金融体系的组成部分，行业性的冲击不可避免。

(二)、社会方面

大家都知道，大学毕业为的就是能找到好的工作，可是，为什么大学生就业问题一直让大家困扰呢？从经济学的角度来说，就是供过于求。每年毕业的大学生的数量比社会上所需要的岗位数量多的多；而且，这个差距还在逐年的增大。

现代大学毕业生尽管接受了高等学校正规的学习和训练，在理论层面上具备了较高素质和技能，但社会和用人单位所需要的实际操作层面的素质和技能还较缺乏，大学毕业生作为

劳动力资源的一部分，其供给与需求之间必然存在一定程度的不匹配。此外国家还没有针对高校毕业生就业的具体保护措施，对就业中的性别歧视还没有相关的有效措施，这势必会影响人才的自由流动，影响就业。

(三)、大学生自身方面

位的收入高。开始收入的高度反映了公司对你这个岗位的重要性的看法。他们较少考虑用人单位的实际需求，再加上用人单位往往强调工作经验，注重实际技能，对毕业生的学习成绩、专业水平、综合素质等也有一定要求，这使大学生只能从最基层甚至从与自己所学专业无关的专业干起。由于不能恰当地给自己定位，导致产生高不成，低不就的现象。

我认为，只有做到个人选择与社会需要相结合，并拥有高度战略眼光和较强学习能力的大学生，才能在就业道路上走出一片天。

二、大学生是最具创新、创业潜力的群体之一。

大力推进创新创业教育和大学生自主创业，提高大学生自主创新能力，建设创新型国家和促进以创业带动就业的发展战略，各地应大力推进创新创业教育，加强创业基地建设，进一步落实和完善大学生自主创业扶持政策，强化创业指导和服务，推动创新创业教育和大学生自主创业工作实现突破性进展。

在高等学校开展创新创业教育，积极鼓励高校学生自主创业，是教育系统深入学习实践科学发展观，服务于创新型国家建设的重大战略举措；是深化高等教育教学改革，培养学生创新精神和实践能力的重要途径；是落实以创业带动就业，促进高校毕业生充分就业的重要措施。

高等学校创新创业教育要面向全体学生，融入人才培养全过

程。要在专业教育基础上，以转变教育思想、更新教育观念为先导，以提升学生的社会责任感、创新精神、创业意识和创业能力为核心，以改革人才培养模式和课程体系为重点，大力推进高等学校创新创业教育工作，不断提高人才培养质量。

创新创业教育应给教育对象传授世界眼光、基于国情的创新创业知识与技能，培养教育对象的创新创业意识与精神。应将创新教育与创业教育作为一个整体去理解、去实践、去推进。

三、大学生创业成功的实例

创业是一种乐趣，是一个过程，大学生毕业后应先到一些大型企业，从最基层做起。有些同学会把创业等同于赚钱，这是错误的。创业是以盈利为目标，但是创业不等同于赚钱。

1：如获得20xx年长沙市青年科技创新大赛一等奖的湖南农大吴明亮博士，其参赛项目“2byf-6型油菜免耕直播联合播种机”历经5年攻关终获成功，并在20xx年投入到企业批量生产，至今已推广应用611台，销售额达到700多万元，并为农民增收节支6000多万元。 2：再如董一萌，大一时，他制作了中国第一部网剧《原色》，被国内200余家媒体争相报道；大三时，他创办了自己的电子公司；4年后，他成为吉林省有史以来最年轻的创业标兵。董一萌身上，还存在着太多“可能”，因为他的梦想、他的性格，和他做事的态度。

3：北京易得方舟信息技术有限公司是由清华大学学生于1999年月日创建的，它是国内第一家由在校大学生创业、吸引风险投资创办的互联网公司□20xx年月成功融资 660万，其页面浏览量已经突破250万，在四个月内就成长为教育网内最大的站点。

4：迈思威科技发展有限公司，“迈思威”成立之初只有30万元注册资金，这是陈旭光和几位清华同学辛苦编程序挣来

的。半年后，韩国sk集团投资700万元人民币，使企业获得了快速发展。陈旭光，身为董事长年仅只有25岁。

5：32名大学生们用自己所学专业知作为本钱投入公司的生产经营。由8名大学生承包经营的300个大棚□20xx年蔬菜产量在20xx年的基础上增产了35万公斤，产值增加了90万元，大学生人均年纯收入6万元。承包猪场防疫、畜牧的10名大学生□20xx年生猪死亡率比20xx年降低了7%，多产仔猪9%，为公司盈利150万元，10名大学生每人赚取了承包应得收入8万元。

以上仅为大学生成功创业的部分典型案例，在我们这个时代，这样的事例还有很多很多。据悉，这些公司都在争取上市。在中国，虽然还没有如美国完善的风险投资机制，也没有纳斯达克股票 市场，但是这批创业公司已经运营起来，也许在不久的将来就会变成现实。一旦上市，这些创业公司的创始人已持有的股份就有可能跻身亿万富翁的行列。

四、最后的总结

所以综合上诉，大家都形成一个共识：高等教育应着力培养大学生的“创新精神和创业能力”。化危为机，发展“创新型教育”带动“创业型经济 ”

创业型经济不仅可以带来经济增长、就业增加和社会进步,而且可以改变经济增长的逻辑,更新社会发展推进机制,从而成为一个国家或地区繁荣的驱动力。创业型经济这种新的社会经济形态的出现,标志着新的教育形态的出台。最后我觉得:中国不是没有创新型人才,缺的是创新的制度、创新的环境和创新的战略。

当然，这并不是要求创业者必须完全具备这些素质才能去创业，但创业者本人要有不断提高自向素质的自觉性和实际行动。提高素质的途径：一靠学习，二靠改造。要想成为一个成功的创业者，就要做一个终身学习者和改造自我者。哈佛

大学拉克教授讲过这样一段话：“创业对大多数人而言是一件极具诱惑的事情，同时也是一件极具挑战的事。不是人人都能成功，也并非想象中那么困难。但任何一个梦想成功的人，倘若他知道创业同胞需要策划、技术及创意的观念，那么成功已离他不远了。”

创新创业的心得体会篇四

创新创业是当今社会中非常热门的话题，许多年轻人都充满了对创业的向往和激情。在我过去几年的创业经历中，我领悟到了一些有关创新创业的心得体会，这些经验可以帮助我自己在创业路上不断成长，也希望能为其他有志于创业的人提供一些建议。本文将从创意的来源、市场分析、团队建设、风险管理以及持续创新五个角度，对创新创业心得进行分析。

首先，创意的来源对于创新创业至关重要。创意的灵感来源于我们的日常生活，每个人都有独特的经历和见解。在寻找创意的过程中，我们可以通过关注身边的问题和需求，提出创新的解决方案。创新的创意也可能来自观察不同行业的成功案例，然后将其应用到自己的领域。但是创意的来源并不意味着就一定能够成功创业，更重要的是能够将创意转化为实际可行的商业模式。

第二，市场分析是创新创业中的关键环节。我们需要对潜在市场的需求、竞争对手、市场规模等进行全面的了解。只有通过充分的市场调研，我们才能明确创业项目的定位和目标消费群体。此外，我们也要关注市场的变化和趋势，及时调整我们的创意和商业模式。市场分析不仅需要在创业初期进行，还需要在创业过程中进行不断修正和完善。

第三，团队建设是创新创业的关键因素之一。一个优秀的团队具备多元化的素质，包括创意思维、专业知识、沟通能力以及团队合作精神。一个好的团队可以为创业者提供支持、帮助和补充，减少创业过程中的风险和压力。同时，团队合

作也可以推动创业项目的进展和创新。因此，创业者应该注重团队的建设和管理，吸引有才华和激情的人才加入团队，形成协同效应。

第四，风险管理是创新创业过程中必不可少的一部分。创业过程充满了不确定性和风险，创业者需要有充分的准备和应对策略。风险管理包括对市场风险、技术风险、财务风险等进行评估和应对。创业者应该有一定的风险承受能力，同时也要灵活调整自己的创业计划，及时应对风险，保护自己的创新创业项目。

最后，持续创新是创业成功的重要保证。在市场竞争日益激烈的环境下，创新是持续发展的关键。创新不仅包括产品和服务的创新，还包括商业模式和管理的创新。创新能够为创业者带来竞争优势，赢得市场份额。创业者应该保持创新的思维和动力，不断追求技术突破和商业模式的革新，以适应市场的快速变化和消费者的需求。

总之，创新创业的路并不容易，其中充满了机遇和挑战。但是通过对创意的来源、市场分析、团队建设、风险管理以及持续创新等方面的体会和总结，我们可以更好地把握创新创业的机会，降低创业的风险，实现自己的创业梦想。希望通过这些经验和建议，能够为创业者提供一些启发和帮助，共同为社会的的发展和进步作出贡献。

创新创业的心得体会篇五

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

同时，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

不少大学生创业把握不住方向，很容易走入误区。其实，在就业竞争如此激烈的时代，大学生应该首先树立赚第一分钱，而不是一创业就必须挖到一桶金的观念。大学生面向基层创业、就业是大有可为的，特别是在学校为我们提供优惠的政策的情况下，客观上给大学生创业提供了好的土壤，大学生“在市场经济的大潮里畅游一番”，可以将课堂上学到的理论知识运用到实际中去，提高创业实践能力。

体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业！

大学生创新创业心得体会7

20xx年xx月我很荣幸的参加了xx培训班。在这短暂的10天学习和生活中，让我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给我的人生增添了丰富多彩的新篇章。在此，我特别感谢三都县委、县人民政府的大力支持，感谢县人劳局给予的这个平台，感谢给予灌输知识的讲师们，深情的对你们说一声，你们辛苦了！

更不用说去理解它的含义了，后来经过老师的用心讲解，让我终于知道“syb”的意思是创办你的企业，也让我懂得了，这是一门很好的课程，值得学习，尽管很短暂但我是很用心的去学，去听，去理解。随着课题慢慢的深入，老师也讲得非

常的到位，让我以前有过的种种顾虑完全释放出去，等我学习完了才知道在没有学习前，我脑海中对创办企业的想法只不过是个皮毛，和真正的企业相比还差很远，我还有很多知识需要学习，很多能力需要锻炼。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到创办企业思路，系统的掌握了创办企业的步骤，创业者的自我评价；建立企业构思；估计你的市场；企业的人员组织、分工；企业的法律形态；法律环境和你的责任；判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书，担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗易懂的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学懂弄懂为止，通过各种方式和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。

要想成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质、品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术了解也是不可缺少的，同时需要家人的支持与资金是否充沛也密不可分，但企业必须考虑到四点：一是商品，二是价格，三是选址，四是促销等等因素。

在这当今社会里，我们应届毕业生面临很大的挑战，但是如今的社会也给我们提供一个很好的平台，相信我们有实力、有信心能战胜，年轻是我们的绝大优势，通过syb培训能帮助我在创业中可能出现的盲目性和随意性。在这10天里，我也认识了一起创业的朋友伙伴们，一起开心，一起创业，一起交流所得，是我人生中可遇而不可求的，虽然时间短暂，但我们像亲兄弟姐妹一样快乐的学习着，希望今后我们互相鼓励，互相支持，让每一个角落都能听到我们的声音。

最后，再次感谢我们的培训老师，跟你在说一声：您辛苦了！是您一直陪伴了我们整整10天，我会用我所学到的知识用到创业实践中去，不辜负老师对我们的一片用心，取长补短，创造出属于自己的一个美好将来。

创新创业的心得体会篇六

一是实施学生、学校和社会三结合的就业创业体系。达州职业技术学院以学生创新创业为基石，创业带动就业。积极参与达州市大学生创新创业基地、创新创业孵化园的建设及入驻，为学生提供良好的服务平台，努力使每一位毕业生注入创新创业的意识，达到广种广收的效果。

二是以教育引领为基础，不断增添创新创业措施。截至目前，达州职业技术学院已经对20xx级毕业学生□20xx级、20xx级在校学生以及五年制大专班在校学生进行了syb创业全员培训，达州市创新创业成功人士进驻校园以身说教，鼓励和引导学生积极开展创新创业实战，在校内有学生自主建立了网店，校外已经有大学生注册实体4个。同时，实习学生还积极组成联盟小组，以小组为单位，参加社会各行各业创业活动，学院安排相关老师进行指导，以进一步加强学生适应社会的能力。

三是优化项目设置，提高大学生创新创业能力。在项目选择上，学院以适应社会需求为目标，培养新型的各类技术人才。以专业为导向，以具体工作为出发点，优先让学生自主参与专业相关的工作。对畜牧兽医、药学、机电一体化技术等就业情况良好的学生，我们积极指导、引导其创新创业；对其他专业的学生以就业为先，创新创业为辅，不断拓展与专业相关的各类创新创业工作。

四是积极打通科技成果转化通道，让大学生创新活力不断释放。学院积极加快新兴科技产业发展，并规划将其培育成主导产业；推进大学生就业创业“互联网化”发展，特别是“互联网+”行动计划的制定和实施，使大学生就业创业工作与现代制造业、服务业结合更加紧密。通过以点集线，线线相连成面，营造了大学生创新创业的浓厚氛围。下一步我们将攻坚克难，抢抓机遇，开拓进取，积极探索大学生创新创业路径，扎实推进大学生就业创业工作取得实效。

创新创业的心得体会篇七

创新创业是现代社会中越来越重要的一项能力。在不断变化的商业环境中，能够抓住机会迅速创新和创业的人才更能够获得成功。本文将分享我在创新创业过程中的心得体会。

第一段：启发灵感的来源

对于我来说，创新创业的启发来自于日常生活的点滴。我会经常观察周围的人和事物，关注时下的流行趋势和商机，用自己的思维去分析问题，并且乐于提出自己的见解。在不断的思索过程中，我也常常去参加各种创新创业类的比赛、讲座以及研讨会，吸取先进理念，不断学习和成长。

第二段：创新创业中突破自我的过程

在创新和创业的过程中，最大的挑战是要打破自身的逻辑惯性，去寻找新的领域和机会。我曾经有一个想法，想要打造一个便携式冷藏箱。由于缺乏相关的技术和知识，我花费了很长时间去寻找合作伙伴，并不断地进行市场调研和产品材料研发。在这个过程中，我明白了一个道理：尽管竞争异常激烈，但只要你保持前瞻性的视野，勇于创新，始终保持进取状态，总能够在这个领域中实现突破和超越。

第三段：创新创业中的合作伙伴

创新创业需要很多的帮助和支持。在这个过程中，我发现，合作伙伴的关系非常重要。让我们一起来分享这个过程。首先，我需要一位工程师来帮助我完善我的产品原型；其次，我还需要与一些市场专家沟通，以便在竞争激烈的市场中抢占先机。此外，我还需要一个有经验的团队来承担管理和推广的任务。因此，与合适的人建立战略合作关系，不仅能够提高创新创业的成功率，还能帮助你在整个过程中互相学习和成长。

第四段：创新创业中的风险与回报

在创新创业的过程中，建立一个适当的风险控制体系是非常重要的。在实际操作中，我们需要确保每一步骤的风险可控，如开拓新的客户、开发原型、生产产品、推广和市场营销等。如果能够建立一个风险控制体系，就能保障项目的顺利发展，并确保企业的稳健发展。同时，我们还需要做好回报的准备。总的来说，创新创业的风险和回报难以预测，但如果我们能够决定走这条路，我们必须要有足够的信念和决心来迎接这个挑战。

第五段：创新创业的未来

随着市场变化和科技发展的日新月异，创新创业将会越来越重要，也越来越具有挑战性。对于我们来说，任何一个成功的创新创业者都需要具备足够的创造力和领导力，以便在未来这个快速变化的社会中发挥重要的作用。通过创新和创业，我们可以解决社会中的问题、创造新的趋势和机会，开拓未来，而这也是我们每个人都应该追求的。因此，让我们不断寻找机会，挑战自己，开创更加美好的未来。

创新创业的心得体会篇八

今年暑假在家学习了社会创新与创业课程，让我感触颇深、获益良多。这次的课程中我学习很多，了解了主要内容包括社会创新的理念与实践、社会创新型企业的创业与成长、社会组织和社会企业在中国和全球范围的进化与发展、社会影响力评价，以及对于社会投资理念的介绍，让我对创新创业这个课程有了更深的认识和理解。

社会创新在中国的发展，在转型过程中，提供了大量的创业的机会和商业发展过程，对于我们来说都是现实机遇。在这个大数据时代，科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，

提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。在我看来，大学生创新创业不等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。创新并不一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节、一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不能有自我满足的时候，要时时危机感，不能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛苦苦建立起来的名声就没有了，创业并不是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有用的。创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，最好是从事自己熟悉的领域。

二、明确目标，创业，不是只靠一腔热血，而是要有一定的基础。准备充分，做起事来才能事半功倍。俗话说“不打无准备之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在创新创业课程中，我们学习到选择行业的若干原则：

- 2、 所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；可以复制并可以做大
- 3、 能发挥自己的天赋和特长。
- 4、 朝阳产业，成长性高 ，能长期发展
- 5、 有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争
- 6、 苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展。

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感兴趣的行业或者是与专业相关的行业，关键在于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事业，但有一点必须注意的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，只会打击自信心和积极性；同时要有创新精神。