

# 节日活动方案幼儿园 节日活动方案(优秀5篇)

方案是从目的、要求、方式、方法、进度等都部署具体、周密，并有很强可操作性的计划。方案对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇方案。下面是小编精心整理的方案策划范文，欢迎阅读与收藏。

## 节日活动方案幼儿园篇一

我校今年举行的“节日小报——中秋节”主题活动。中秋节充分挖掘中秋节的深厚文化内涵，广泛开展形式多样的主题教育，大力弘扬优秀的民族传统文化，引导学生进一步了解传统节日、认同传统节日、喜爱传统节日、过好传统节日，激发学生爱国激情，振奋民族精神。

(一) 组织传统文化宣讲活动。通过出板报、国旗下讲话、举行主题班会、开设主题讲座等形式，大力普及传统节日知识，营造浓厚的节日氛围，倡导文明向上的'道德风尚。

(二) 举办咏月经典诵读和“我们的节日——中华经典学习知识竞赛”等活动。引导学生感受传统文化的魅力，增进爱国主义情感。本周六下午读报时间举办咏月经典诵读和“我们的节日——中华经典学习知识竞赛”等活动。(各班语文老师组织全班同学背诵一首咏月经典诗歌，4-6年级班主任组织学习经典知识(大队部下发答题资料)，周六进行抢答。)

(三) 开展志愿服务活动。本周四开展关心留守儿童志愿服务活动。向他们赠送月饼一起过中秋节，让他们感受社会主义大家庭的温暖。(负责人：大队部志愿者)

(四) 制作节日小报。4-6年级假期制作主题节日小报，10月8日上交。

组织开展“我们的节日中秋”主题活动，是未成年人思想道德建设的重要组成部分，是丰富学生精神文化生活的重要途径，对于促进民族团结、国家统一、社会和谐、家庭幸福，具有十分重要的意义。各班要积极创新、精心设计传统节日的形式和载体，力争主题活动，内容丰富，更具实效。

## 节日活动方案幼儿园篇二

活动时间：9月5日--9月8日

活动文案：中秋节这一天人们都要吃月饼以示“团圆”。团聚是这一天中华民族共同的心愿。

活动安排：中秋8重好礼

第一重一元秒杀

1款商品每天上午8点晚上20点进行1元秒杀

第二重全场包邮

活动期间，全场满150元包邮，港澳台及海外地区不在包邮范围。(默认快递：圆通，申通)

第三重五折秒杀

(建议这里出现的产品，是原价100多的，折扣后几十元的产品。是作为给顾客尝试的'产品)

第四重满送

购物满200元，即送20元优惠券

购物满300元，即送40元优惠券

购物满500元，即送80元优惠券

下次即可使用

第五重新店特惠

清仓产品买一送二(送的产品，可以由指定产品区中任意挑选)

第六重中秋免单

特定产品第一件原价第二件5折第三瓶免单!

第七重好评返现

只要给予好评，并留言30字以上好评，进行“跟随购”的顾客，切图给客服确认后，可以获得支付宝现金支付5元的返现。

第八重团圆照评选

谁和家人最亲热，来拍一张亲热的全家福吧!

笑的最开心的，经过群众评选后，可以免费活动价值500元的超值大礼哦!

## 节日活动方案幼儿园篇三

(一)10月1日3日

(打烊时间：10月1日24：00，2-3日22：00)

一、中华鼓王欢庆盛世升旗典感恩太平(10月1日8：10-8：40)

中华鼓王布30余人的'锣鼓巨阵(最直径2米)，中层干部及员工台阶列队观看升旗。8：40-8：50，经警清场，观看升

旗(此次升旗增加队列表演);9:00结束。(通过开门造势引客,使开门第一时间就进入销售高潮)

二、国庆佳节激情奉献穿着类满300立减100(10月1日-3日)

男、女、休闲、童装、针纺织品、鞋满300元立减100元,满600元立减200元(封顶),不跨部门、不跨柜组累计。会员刷卡不打折,但可积分。

三、电脑旗舰百日庆典破冰让利饕餮盛宴(10月1日-7日)

- 1、价值升级:电脑降幅30%,主流笔记本低至三千元;
- 2、服务升级:笔记本终身免费服务(限软件、送修);
- 3、礼品升级:购电脑送mp4□盛易宝□mp3□优盘等精彩好礼。

四、国庆晚会歌舞升平央视绝活精彩绝伦(10月1日)

五、夜晚十点派送红包满三送四满五送五(10月1日)

从晚10点开始,在各项活动基础上,电脑票单张或累计购男、女、休闲、童装、针纺织品、鞋超过300元赠精装月饼4块(零售15元,成本9元);超过500元赠50元礼金券(超额部分不累送)。礼金券10月7日前使用有效。

(二)10月4日7日

(打烊时间,晚10点)

一、会员刷卡双倍积分买礼送券赢取电脑

活动期间:

1□vip会员刷卡购物,所有商品双倍积分奖励!

2、所有消费者在新亚商澈穿着类、针纺织品、洗化用品满200元，家电、电脑、手机、照相器材、健身器材mp4mp3学习机、首饰、自行车、电动车、保险柜(箱)满500元，赠抽奖卡1张，多买多赠，上不封顶。奖品为价值4990元的手提电脑1台，共计8台(个人缴纳奖品税)。10月8日电脑摇奖产生幸运顾客，10月9日发布中奖公告(淮海晚报、现代快报、新亚商城门前广告)。

## 二、每晚八点实惠多多时点特价限量抢购

### (三)10.1-10.7门前活动安排

门前活动包括正门舞台活动和东广场棚促销。采取申报制，原则上每个部门只能申报使用1天，而且舞台活动和棚促销要同时举行。具体办法如下：

#### 1、申报10月1-3日使用的，

一是活动方案要好，影响力度要，

二是能够全部承担舞台、音响、背景制作等费用。

#### 2、申报10月4-7日使用的，舞台、音响费用由公司承担。

#### 3、申报时间：9月16日前报企划部。

氛围、造势：(10月1日-3日)

#### 1、穿着区域吊“满300立减100”葫芦

2、电脑旗舰店做昭示牌20个(活动主题)，戴“新亚电脑旗舰店”璜。

#### 3、一楼月饼赠领处布置。

4、楼身巨幅、正门横幅、门前靠牌

5、广场舞台活动

6、包柱(正门4根廊柱，节日氛围)

7、营业厅中庭节日氛围布置

1、9月28日报、晚报、商报、快报、广电报整版广告

2、9月26日-10月7日人民台、交广网广告

3、9月26日-30日5万份dm入户、下乡、小学校散发

4、9月26日会员短信广告

5、10月8日报、晚报、商报、快报国庆营销实况报道五、  
夜晚十点派送红包满三送四满五送五(10月1日)

## 节日活动方案幼儿园篇四

根据市教育局《关于开展“我们的节日·端午”主题文化活动的通知》的要求，结合我校的实际，本着“切实可行”的原则，制订本活动方案。

坚持以党的十八大精神为指导，以“我们的节日”为主题，充分挖掘端午节的深厚文化内涵，引导小学生进一步了解传统节日、认同传统节日、喜爱传统节日、过好传统节日，建设精神家园，增强爱国情感。

1、与端午节有关的经典诗文诵读、传统故事讲演。

2、开展“学包粽子”活动。

### 3、举行“我们的节日。端午”主题征文活动。

1、6月5日（星期四）下午2：30在三楼大教室举行诗文诵读、故事讲演比赛。每班推荐一名学生参赛，参赛内容为诵读诗文、讲故事任选一项（诗歌朗诵可以由多名学生参加）。比赛通过内线广播传到教室，各班老师必须组织学生认真收听。比赛内容必须用16k纸誊写清楚，作为活动资料上交。

请程余明、朱月琴、顾全美、吴春生、叶红梅担任评委，由吴春生老师负责统计成绩，确定获奖学生。活动结束后，将比赛内容、成绩统计、获奖名单等资料收集整理好。

2、各班将学包粽子的任务作为家庭作业布置给学生。每一位学生从自己所包的粽子中，挑选一个得意的作品，于6月10日上午带到学校参加展览。鼓励同学包粽子时，在传统的基础上，从形状、用料等方面予以创新，展现那些既继承传统，又充满创意的作品。各班在教室门前准备一张课桌作为展台，集中展示，上操结束后，各班同学自由参观，老师必须在教室门前维持好纪律。学校安排王磊老师到各班拍照，作为活动资料保存。展览结束之后，粽子由各人收回。

3、结合包粽子、诗文诵读和讲故事等活动以及有针对性的'课外阅读，指导学生写日记和征文。内容可以是包粽子的过程、感受，也可以是有关端午节的感想、思考，或者是其他有关传统节日的内容等。一、二年级写几句简短的话，三、四年级写一篇日记，五、六年级写一篇主题征文。各班在全体参与的基础上，推荐两篇美文参加学校评比。参评文章一律用16k纸誊写清楚，于6月13日晚散学之前交教科室。低中高分别由朱月琴、叶红梅、程余明组织几位老师评分，确定获奖作品，向学生颁发奖状。学生文章、成绩统计、获奖名单等全部作为活动资料保存。

# 节日活动方案幼儿园篇五

## 一、活动目的：

让客户看到赠品就能想起望都县农村信用联社的金融服务，进而想起望都县农村信用联社的企业形象，起到传播金融产品、联社金融形象的功效。最终达到留住现有的，之前的或潜在的客户。

## 二、活动时间：

20xx年1月1日-20xx年3月31日。

## 三、活动介绍

### 好礼一、

进门有礼：活动期间到辖内网点办理业务，可获得无纺布袋、对联、福字、利是封等新年礼品，数量有限，先到先得！

### 好礼二、

存款有礼：活动期间凡在望都县联社各网点办理定期存款的客户，可获活动精美礼品，规则如下：

### 好礼三、

atm取款有礼：活动期间凡在我县atm上成功完成跨行取现、转帐交易的持卡人凭交易小票、银行卡到所属网点领取随手礼品(无纺布袋、削皮器、圆珠笔)，以上奖品数量有限、先到先得，赠完为止。

### 好礼四、



办理网银开办短信有礼：活动期间办理网银的客户同时开通短信业务，在开卡网点领取\*\*\*\*\*。