

个人简历个人优势填(优秀9篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

个人简历个人优势填篇一

姓名：

性别：女

年龄：22

邮箱：

电话：

地址：肇庆

求职意向

人才类型：应届毕业生

应聘职位：审计人员， 出纳/收银员

求职类型：全职 可到职日期：随时

月薪要求：面议希望工作地区：肇庆

工作经历

公司名□zz税务师事务所

起止年月□20xx-02 □ 20xx-05

公司性质： 私营企业所属行业： 会计/审计

担任职位： 审计助理

工作描述： 做税审底稿并出税审报告；做审计底稿并出审计报告、抽凭、复印留底资料、做清算报告等等。

教育背景

毕业院校： 广东科学技术职业学院

最高学历： 大专毕业日期□20xx-06

专 业： 财务管理

自我介绍

在校期间担任校体育部干事，组织和参加迎新杯篮球比赛、校团委羽毛球比赛、足球赛等校级活动。在班担任学习委员，总凭着三心(细心、耐心、责任心)做事。我的专长就是体育方面的项目。例如跑步、打篮球、乒乓球、游泳等等。

个人简历个人优势填篇二

(男，41岁)普工，装卸/搬运工，安装/维修工，建筑/装修工，工人/技工

学历： 初中及以下

工作年限： 1-3年

工作区域： 河南 - 周口 - 川汇

求职者暂时没有填写工作经历。

求职者暂时没有填写教育经历。

我有孩子，懂得怎样照顾别人。我的身体状况很好，很适合这类工作。对于工作我有强烈的责任感。我做人以诚信为本。我做事不怕吃苦，相信困难才能培养人。

打电话给我时，请一定说明在xx网看到的，谢谢！

个人简历个人优势填篇三

性别：男 | 年龄□xx | 目前所在地□xx

民族：汉 | 户口所在地□xx

联系方式□xxxxxxxxxxxx求职意向

期望工作性质：全职

期望从事职业：实习生

期望从事行业：不限

期望工作地区：成都

期望月薪：1500元-2500元

目前状况：我正在找工作，随时可以上岗

批注：做为在读学生申请实习职位最好不要把月薪要求加上，以免因此失去机会，毕竟实习不是正式工作，薪酬可能不多，但是你会会有很多收获。

吃苦耐劳，大方友善，亲和力强，善于沟通。大概2年的工作经验。会销售，美容。我不怕苦和累，好学，性格开朗大方。由于在校读书、所以只有周末上班、希望是日结。学生兼职、小时工、钟点工、发传单都可以。曾经在美容院上班的时候也从事过发传单。希望贵公司能给予机会。我会尽我所能做好给予我的工作。

批注：内容丰富，但是语句需要斟酌，现在这个有点像“推销广告”。

20xx年-20xx年舞台经验丰富

在校内外多次参加活动和演出

为伊藤洋华堂拍过广告

参加金莎剧组的拍摄曾经做过手机促销，农夫山泉矿泉水的促销，在电脑城发过传单。过校园代理，做过各种网络兼职。商业演出，主持，婚庆主持，配音等，主持过四川省教育系统庆祝建国六十周年大型歌咏晚会。

批注：作为实习生可能会接触到很多不同的工作，所以你的这些非常丰富的经历是有帮助的，如果再详细点会更有吸引了。

xx大学专科

批注：应该有教育经历起止时间，并且要写明专业

英语：具有较强的听、说、读、写作能力

批注：最好写清楚英语等级，比如英语四级

本人有驾照

批注：

爱好：爱好广泛，是公司的文艺骨干，性格踏实肯干，工作认真，责任心极强。

批注：

个人简历个人优势填篇四

目前所在： 广州

年 龄： 27

户口所在： 安徽

国 籍： 中国

婚姻状况： 未婚

民 族： 汉族

培训认证： 未参加

身 高□ 165 cm

诚信徽章： 未申请

体 重□ 50 kg

人才类型： 普通求职

应聘职位： 人事专员： ， 人事助理： ， 企业文化/员工关系/
工会管理：

工作年限： 3

职 称：初级

求职类型：全职

可到职日期：随时

月薪要求□20xx--3500

希望工作地区：广州, 上海,

广东知财商标事务所有限公司

起止年月□20xx-08 □ 20xx-12

公司性质：民营企业

所属行业：专业服务(咨询, 翻译, 猎头)

担任职位：人力资源

工作描述：

1、人力资源及公司制度的制定与执行

(1) 公司架构及各部门组织架构的设置及调整；

(2) 公司制度的拟定、修改、宣讲、监督与执行；

(3) 执行总经办公司体制改革；

(4) 企业文化的建设与宣传。

2、招聘组织工作及岗位调整：

(1) 职位说明书的编写与调整；

(2) 招聘组织与面试;

(3) 员工入职手续、调岗、岗位变动与离职手续等办理及面谈。

3、培训计划的制定与执行

(1) 新员工入职培训及企业文化、公司制度的宣讲;

(2) 公司内部日常培训的组织与执行;

(3) 外部培训的联系与组织执行;

4、绩效考核

(1) 协助各部门负责人制定、优化绩效考核的'方式;

(2) 协助各部门负责人对绩效考核结果的总结及员工面谈。

5、薪酬制度的拟定与薪酬核定

(1) 薪酬制度的拟定及调整建议;

(2) 月度公司的核算及年度工资的核算与统计;

(3) 员工福利的执行(工服、体检、社保办理、年终奖的核算等)。

6、员工关系管理

(1) 员工劳动合同的签订、续签;

(2) 员工社保的办理;

(3) 公司制度的宣传与解释;

(4) 新社保及劳动法规的了解；

(5) 员工档案的管理。

离职原因： 更换环境

教育背景

毕业院校： 淮北煤炭师范学院

最高学历： 本科

获得学位： 管理学毕业日期□20xx-07

专 业： 劳动与社会保障

外语： 英语 良好 粤语水平： 较差

其它外语能力：

国语水平： 优秀

工作能力及其他专长

较强的沟通能力、熟悉广州各项社保政策、劳动法

我是一个经济系劳动与社会保障专业的毕业生，主修的是人力资源管理方向，在三年多的人力资源管理工作实践中，加深了我对人力资源管理的认识，更加认识到诚实、守信、团结、友爱的重要性。

个人简历个人优势填篇五

姜

性 别

男

出生日期

民 族

汉族

户籍地

新疆 石河子市

现居住地

上海 浦东新区

教育程度

大专

婚姻状况

未婚

电子邮箱

联系方式

136

求职意向

期望工作性质

全职

期望从事职业

医药器械销售代表

工作经历

20xx年5月一至今 上海医疗器械有限公司 高级销售部代表

【单位性质】： 外商独资(非欧美企业)

【工作地点】： 上海

【职责描述】：

- 1、 负责公司指定区域产品的销售，确保达成销售目标；
- 5、 维护并开拓合适的经销商关系，使得产品的销售达到最大化；
- 6、 召开或参加区域销售会议，提交工作阶段报告，总结并评估各项工作，不断提升工作质量。

【工作业绩】：

- 1、 任职销售代表期间：个人完成销售业绩756万，排名上海第一；
- 2、 任职高级销售代表期间：带领三人团队；在外科领域，开发2名学术带头人，建立、维护、深化关系，并影响到对方成为“产品代言人”。

教育背景

20xx年09月—20xx年07月 四川大学 制药工程 大专

【主要课程】：药物化学、药物合成反应、药理学、药剂学、化学制药工艺学、药事管理学等。

培训经历

20xx年9月—20xx年10月 (北京)销售服务有限公司 产品经理培训

20xx年3月—20xx年3月 (北京)销售服务有限公司 客户关系管理培训

技能特长

计算机能力

熟练掌握office办公软件 word□excel□powerpoint□

语言能力

英语良好，尤其擅长听说。

专业能力

1、 参与公司家庭康复保健产品的网络销售，构建电子商务平台，对行业有深刻的认识；

3、 参与筹划子公司生产企业的前期工作。

自我评价

工作认真、踏实、承担压力；与同事很好的相处，和谐发展。时常总结经验、吸取教训，不断提升自己，完善自我，迎接

新的挑战。4年来，销售额蒸蒸日上，均在以30%的速度增长。客户反映较好，关系较稳固。打算从事医药销售主管/经理工作，期待在为公司带来利益的同时，进一步提高自身素质，完善自我。

个人简历个人优势填篇六

目前所在地： 番禺区 民族： 汉族

户口所在地： 云浮 身材□ 165 cm kg

婚姻状况： 未婚 年龄： 29

培训认证： 诚信徽章：

求职意向及工作经历

人才类型： 普通求职

应聘职位： 销售管理、百货/连锁/零售服务、

工作年限： 7 职称：

求职类型： 全职 可到职日期： 随时

月薪要求□ 1500--20xx 希望工作地区： 广州 广东省

个人工作经历：

公司名称： 起止年月□20xx-02 □ 20xx-11在家经商

公司性质： 所属行业：

担任职务：

工作描述： 在家经商销售vcd和dvd唱片、电影、电视剧。

离职原因：

公司名称： 起止年月□20xx-03 □ 20xx-12鹰唛食品有限公司

公司性质： 民营企业所属行业： 快速消费品(食品, 饮料, 化妆品)

担任职务： 超市销售代表

工作描述： 主要工作包括： 产品陈列维护、促销活动洽谈落实、品牌维护、信息收集、业务沟通、渠道管理等。

1维护超市的陈列，让产品更加有效的让消费者接受，最重要的是让更多消费者了解鹰唛公司，让更多的消费者认识鹰唛公司出售的是一种高品质的产品。

2争取产品摆堆头和在货架的主通道位置摆放，争取产品集中陈列在黄金排面并确保生动化陈列和扩大优势产品的排面以突显优势，争取产品上促销快讯档期。

3对商场促销活动进行管理和对促销员进行日常管理及定期沟通。

4积极推广鹰唛产品的品牌形象，与商场谈判协商公司的促销活动方案，使公司的促销活动在商场最终落实执行并评估效果。

5建立市场信息库,收集有关的市场信息、对手的最新动态和促销活动信息并整理分析，为公司产品作出阶段性的应对促销方案提供依据。

6每日填写销售日报表、行场日报表，做好每周工作计划。

离职原因：

公司名称： 起止年月□20xx-09 □ 20xx-02齐惠购物广场

公司性质： 民营企业所属行业： 批发/零售

担任职务： 超市收货部： 收货员领班

3识得各种商品在仓库的分类及保管保养并对存货做好标签

4协助配合主管管理好收货和仓库管理的其它事项

离职原因：

公司名称： 起止年月□20xx-11 □ 20xx-08欧亚不锈钢制品有限公司

公司性质： 外商独资所属行业： 机械/机电/设备/重工

担任职务： 车间主任助理

工作描述： 主要负责车间的各项生产数据统计，抓好车间安全生产工作。

离职原因：

公司名称： 起止年月□20xx-08 □ 20xx-09大雄鹰电器城

公司性质： 民营企业所属行业： 批发/零售

担任职务： 销售部

工作描述： 负责卖场的彩电. 音响. 碟机销售。

离职原因：

志愿者经历:

教育背景

毕业院校: 肇庆学院

所学专业一: 市场营销 所学专业二: 市场营销

受教育培训经历:

起始年月 终止年月 学校(机构) 专业 获得证书 证书编号

20xx-09 20xx-07 肇庆学院 市场营销

语言能力

外语: 英语 一般

国语水平: 粤语水平:

工作能力及其他专长

熟练掌握商超的管理采购、收货、退货流程,在商品陈列和产品促销上有一定的经验,具有一定的产品陈列、促销活动洽谈落实、品牌维护、信息收集能力。

个人简历个人优势填篇七

婚姻状况: 未婚 民族: 汉族

户 籍: 河南-信阳 年 龄: 21

现所在地: 湖南-郴州 身 高□ 170cm

希望地区: 其他

希望岗位： 销售类-管理/商务-销售部经理

销售类-管理/商务-渠道经理

销售类-管理/商务-分销经理

销售类-管理/商务-区域销售经理

销售类-管理/商务-客户经理

寻求职位： 区域经理、 市场销售主管、 业务

待遇要求： 3500元/月 可面议 要求提供住宿

最快到岗： 随时到岗

教育经历

20xx-09 □ 20xx-06 郑州大学 理工专业 本科

20xx-09 □ 20xx-06 河南省高级中学 全科 高中

工作经验至今1年3月工作经验，曾在2家公司工作

***公司名称 □20xx-01 □ 20xx-10□

公司性质： 民营企业 行业类别： 家具、家电、工艺品、玩具

担任职位： 销售主管 岗位类别： 区域销售经理

工作描述： 1、主要负责行业拓展、渠道建设和日常管理等销售工作

2、研究行业市场，充分理解客户需求，积极协调公司内外部

对资源提出解决方案；

3、与行业客户建立良好的客户关系，督导项目实施、服务过程，保证客户满意度；

4、销售日常管理工作，开发市场有潜力的客户。

5. 能够有效的管理好市场，在工作中不断寻找销售方法。

6. 积极的执行公司销售任务，配合公司完成业绩。

***公司名称 □20xx-08 □ 20xx-12□

公司性质： 跨国公司(集团) 行业类别： 家具、家电、工艺品、玩具

担任职位： 区域业务，区域经理 岗位类别： 区域销售经理

工作描述： 1： 负责开发市场客户。做好新老客户维护工作。

2： 负责区域售后问题，定时给区域促销员做产品专业培训。

3： 负责山东，河北客户销售，帮助开发终端市场资源。

4： 了解市场信息，快速反馈公司领导。

5： 做每天每周每月的工作计划，用报表方式做出并给公司领导查阅。

项目经验

开发北方市场客户资源 □20xx-10 □ 20xx-12□

担任职位： 区域经理

项目描述： 主要针对北方的家电商超和全国各地电器代理商的客户开发和维护工作, . 及协助公司完成各项销售目标和计划的制订. 协助下属销售人员的开发工作。主要的渠道有，流通渠道，商超渠道，电视购物，网络销售等！本人将北方的市场销售平台集中起来，能够将公司的产品在市场上多领域销售。提前一个月将公司的产品上市场销售并达到量好业绩。

责任描述： 1，协助公司完成公司的销售任务！做好区域的客户开发和维护工作！

2，协助区域总经销开发所属区域的分销商！

3，做好每月，每天的工作计划和目标！

4，报每天的工作报表！总结市场销售情况！洞查所有市场信息！

5，处理市场出现产品销售问题，协助公司对市场上的产品不良处理！

6，公司产品在所在区域广告宣传广告工作！将产品在市场上良性有序的循环销售

个人简历个人优势填篇八

真实姓名□ xxx 性别： 男

年龄： 26 岁 身高□ 169cm

婚姻状况： 未婚 户籍所在： 贵州省铜仁地区印江土家族苗族自治县

最高学历： 本科 工作经验： 1-3年

最近工作过的职位： 点检技术员

期望工作地： 贵州省/铜仁地区

期望岗位性质： 全职

期望月薪： 3000~4000元/月

期望从事的岗位： 机电工程师, 机械维修工程师

期望从事的行业： 仪器仪表/工业自动化, 建筑与工程

技能特长： 机械设备检修、管理。激光对中调整

贵州大学（本科）

起止年月□ 20xx年9月至20xx年7月

学校名称： 贵州大学

专业名称： 机械设计制造及其自动化

获得学历： 本科

中国铝业遵义氧化铝有限公司 - 点检技术员

起止日期□ 20xx年7月至20xx年7月

企业名称： 中国铝业遵义氧化铝有限公司

从事职位： 点检技术员

企业介绍： 国有联营 有色金属冶炼及压延加工业

个人简历个人优势填篇九

总经理个人简历范文（经验型）

姓名：莫莉 国籍：中国

目前所在地：广州民族：汉族

户口所在地：广州身材□ 168 cm 64 kg

婚姻状况：已婚 年龄：35 岁

应聘职位：总裁助理 工作年限：12

职称：中级求职类型：全职

可到职日期：随时月薪要求：3500—5000

希望工作地区：广州 广州

担任职务：总经理助理、市场部经理

工作描述：总经理助理的工作内容包括：

1) 协助总经理处理一些日常工作、行政制度的编制、办公室的管理；

2) 公司人员招聘、员工考核、内部关系的协调；

3) 对外主要收集客户意见并作及时处理、负责工程验收、结算、协调与客户的关系。市场部经理的工作内容包括：

2) 与供应商进行最后价格谈判，严把公司采购成本，从而降低公司经营成本；

4) 对市场部人员进行必要的培训。

? 公司名称： 广州明珠电力企业集团公司

公司性质： 股份制企业所属行业： 机电设备， 电力， 动力

担任职务： 部门经理

工作描述： 本人毕业进入广州明珠电力企业集团公司工作，工作经历主要包括。 1、1996年，永明实业有限公司做贸易部经理助理，业务主要是利用明珠电力集团公司的影响力和企业的资源从事燃料油的贸易；同时负责公司办公室的日常用品采购和行政方面的工作。

2、1998年，集团公司与中评资产评估事务合作成立华南分所，本人担任分所经理助理。协助分所经理处理日常工作，内部文件的整理归档；公司高层管理会议的会议安排，执行；跟进公司项目的进展，筹办公司内部活动等。

3、1999年，调任新开办的广州园林旅游公司开发区分公司副经理，工作包括负责对外协调与客户的关系，对大客户的跟进；公司内部的行政管理，各部门间组织协调。

4□20xx年，调回永明实业公司任贸易部经理，全面负责对外燃料油贸易和运输方面相关工作的联系。

5□20xx年到20xx年，到明珠油库任经理职位，全面负责油库工作。工作内容包括：

1) 组织、协调好油库各组人员的工作安排、保障油库的安全运行；

2) 建立、完善好油库的各项管理制度，对员工的绩效考核和技能培训；

3) 协调好外单位租赁油库的各项工作配合, 建立良好的合作关系;

4) 做好油库码头和车辆调度工作, 保障电厂的生产用油和对外配送工作。

离职原因: 企业发电处于亏损, 公司被迫停产。 (来源: 58同城-简历范文)

毕业院校: 东北财经大学

所学专业一: 工商管理 所学专业二:

20xx-05 20xx-11 国家人事部 中级经济师 中级经济师证

20xx-09 20xx-07 东北财经大学 工商管理 本科毕业证

外语: 英语 一般

国语水平: 良好 粤语水平: 精通

本人由于参加工作时间较长, 先后从事过贸易、旅游、资产评估、行政管理等方面的工作, 具有强烈的改进与创新意识; 做事主动、积极、认真、严谨、有魄力; 具有良好的策划、组织、沟通、统筹、协调、应变、洞察与分析处理问题的能力; 有良好的全局观, 高度的工作责任心和职业操守; 良好的团队合作能力、执行力与文字表达能力。

1) 本人生活在广州20多年, 对广州和珠三角地区的交通、生活习惯比较了解;

2) 可到职日期: 随时; 保险行业勿扰, 谢谢!

通讯地址:

联系电话： 家庭电话：