

# 最新四化基金工作总结 基金公司工作总结 (优秀10篇)

总结是在一段时间内对学习和工作生活等表现加以总结和概括的一种书面材料，它可以促使我们思考，我想我们需要写一份总结了吧。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 四化基金工作总结 基金公司工作总结篇一

金融基金公司实习工作总结二零xx年十月，面对着满校园的招聘会，正当我为步入大学的最后一年而感到困惑迷茫之际，一场模拟炒股大赛的出现又重新燃起了我对活动的热情，也激发出了我内心一些莫名的冲动。但当时的我并不知道，其主办方无锡智盈投资咨询有限公司已经开始逐渐走进我的世界，并将带领我去探索金融世界的奥秘。

十一月，在这个金黄色的季节，我来到了无锡，我知道，此时此刻，我的人生，将会迈出坚实而重要的一步。

看着漫天飞舞的落叶，感受着世间纷繁变迁。在这收获的季节，我深信，我将会在智盈收获更多。

记得刚来到无锡的那天晚上，在给我们安排好住宿之后，郑师兄就给懵懂的我们进行了一场生动而精彩的培训，使我们接触到了好多以前想都不敢想的东西。包括像房地产、短期理财、信托、黄金、期货、股权投资等不同的投资理财方向，价值投资和技术分析的不同，投资和投机的区别，价值投资可操作的方向等等各个方面的知识，听的我们朦朦胧胧的，就好像发现了新大陆似的。同时，郑师兄渊博的知识和生动的讲解让我们更添一份崇敬之情。

第二天，来到了公司，更是见到了传说中的洪师兄，第一眼见到洪师兄，给我的感觉就是一种超凡脱俗的智慧与沉稳。在之后四个星期的学习中，洪师兄教会了我们很多很多，他让我们知道了什么是价值投资，让我们学会如何去进行行业分析，如何对一个上市公司进行一个完整而全面的分析以及许多的案例分析等等。在这之中，我们看到了洪师兄对于坚持价值投资的坚定信念，看到了洪师兄对于公司未来发展的美好的规划及期望。我们坚信，智盈作为一个新成长起来的公司，必将会以它独特的企业价值文化在这个复杂多变的世界中迅速而茁壮的成长！

智慧、价值、财富、梦想！金色的落叶映衬着智盈逐渐成长的轨迹，展望未来，一个充满光明的世界正在等待着我们！

## 四化基金工作总结 基金公司工作总结篇二

回顾xx工作的种种经历，让我百感交集以写成此篇个人工作总结。在过去的一年中，我的成长和成绩是建立在与广大同仁的团结、努力、奋斗的基础上的，因此xx年是与大家一起团结、努力、奋斗的一年！

自李总发表《共建诚信，共铸和谐》的讲话以后，烟台分公司全体同仁发扬李总讲话精神，积极贯彻落实讲话内容，公司全体上下一心，齐力共进，决心在“大干四个月，争创销售佳绩”的最后冲刺中取得优异成绩。与此同时，涌现出不少的能手标兵，他们兢兢业业奋战在公司经营的最前沿，走在诚信经营的最前列，堪称“共建诚信，共创和谐”的典范。在这大好气氛的感染下，我深感自己肩上的重担和压力，我知道我要更高地要求自己。

自xx年8月加入联通公司，已有整整4个年头了。在这四年中，我深爱这个集体，深爱这个岗位，与广大同仁共事的每一天都是我学习的时刻，在此感谢在座各位。在这四年中，从未满足，我不断努力，我知道我不是最优秀的，但是我强烈愿

望我是最优秀的，在公司领导的指点下，我发现了自己的不足，不断向前辈请教，这才有我今天微薄的成绩。

我的工作是渠道经营，我的工作目标是巩固既有客户，发展新客户。因此，常常我得去走访合作经营者，与他们协商，发展成为联通的新客户。我深知，我这个工作虽然是公司业务的一部分，但是关系到公司的“源头”，因此我决不能懈怠，失败了继续努力，成功了继续发展。

渠道外勤工作，的确不是一件轻松的工作，虽然不敢说艰苦，但是在拜访的阶段还是会遇到预想不到的挫败感。对于自己本职的工作，即使再累再苦，当然都应该义无反顾前进，不能有半点抱怨。我负责的区域，很多是市区的大卖场、合作厅、骨干专营店，这些重要的代理商时常给工作带来很大的压力，我知道只有代理商完全理解我们的政策，我们的工作才能顺利进行，因此我十分注重和代理商及时沟通公司政策，公司许多新政策，新规定，我都尽量时间传达到每一个代理商，如果哪个代理商对政策不明确，我可以上门进行讲解。

我这个工作，沟通非常重要，尤其和代理商的沟通更要耐心和细心。当然，和代理商沟通，光有耐心和细心是不够的，我们还得坚守自己的原则。有一次，我发现一家代理商在经营联通业务的同时还兼营其他通信运营商的产品。这种情况，公司规定是坚决不允许的。我知道这个问题不能马虎，在与代理商交涉时，他的态度非常不配合，咄咄逼人，百般刁难，还说：“我也不是光明正大的卖，你就假装没看见不就行了么？不都是为了多赚点钱么，都是好兄弟咱以后来日方长，多多关照嘛！”。我知道讲道理他肯定是听不进去的，对于他们来说，目标就是为了盈利，只要让他们感觉到利益所在，工作才能更好的做下去。因此向代理商讲解公司规定的同时，保证把他的合作厅纳入自己的重点维护用户中，在不违反公司规定的前提下尽可能多的为其提供便利条件。经过一下午的说服工作，最后这位代理商终于保证今后不再经营联通以外的业务了。在以后的走访中，我为其服务解决了一些问题，

逐渐的建立起了良好的关系。

在xx年中，在各位的同仁支持下，我发展了6家卖场，3家合作厅和12家专营店，其中移动密集的重点区域有青年路世界风手机卖场、中星合作厅、海港路合作厅、西大街光发专营店。我希望在xx年通过我的努力，取得更大的成绩。

如果说我的种种努力得到了肯定，那肯定离不开公司的这个大家庭氛围，更离不开领导耐心的指导，以及广大同仁朋友的无私支持和帮助，如果没有这些，我将一事无成，我取得的成绩也是空中楼阁。因此，我觉得我拚搏努力的xx年，也是公司不断腾飞的一年，我们深信，通过大家互助协作，新的一年，我们会取得更辉煌的成绩。愿烟台联通公司更加兴旺！谢谢！

## 四化基金工作总结 基金公司工作总结篇三

根据中心作重点和整体安排及思路，在领导指导下、以及各财务人员的大力支持下，完成了各项财务工作任务，确保工作有序、较好地履行了会计职能，为保证中心财务工作顺利进行发挥了积极的作用我简单的做了一个个人总结。

- 1、及时准确的完成各月记帐、结帐和账务处理工作，及时准确地填报市各类月度、季度、年终统计报表，按时向各部门报送。完成了税务申报与缴纳，以及往来银行间的业务和各种日常费用的缴纳。

- 2、以认真的态度积极参加xx市财政局集中所得税培训，做好财务软件记账及系统的维护。

- 3、对各类会计档案，进行了分类、装订、归档。

- 1、通过报纸杂志、电脑网络和电视新闻等媒体，加强政治思想和品德修养。

2、认真学习财经方面的各项规定，自觉按照国家的财经政策和程序办事。

3、努力钻研业务知识，积极参加相关部门组织的各种业务技能的培训，始终把增强服务意识作为一切工作的基础；始终把工作放在严谨、细致、扎实、求实上，脚踏实地工作。

4、不断改进学习方法，讲求学习效果，“在工作中学习，在学习中工作”，坚持学以致用，注重融会贯通，理论联系实际，用新的知识、新的思维和新的启示，巩固和丰富综合知识，使自身综合能力不断得到提高。

尽管我们圆满完成了今年的各项工作任务，但必须看到工作存在的不足：

1、理论水平不高，当前社会会计知识和业务更新换代比较快，缺乏对新的业务知识和会计法规的系统学习，导致了会计基础知识和会计基础工作缺乏，影响来工作水平的提高。

2、忙于应付事务性工作多，深入探讨、思考、认认真真的研究条件及财务管理办法、工作制度少，工作有广度，没深度。

3、只干工作，不善于总结，所以有些工作费力气大，但与收效不成比例，事倍功半的现象时有发生，今后要逐步学习用科学的方法，善总结、勤思考，逐步达到事半功倍的效果。

1、不断学习、更新知识、转变观念、完善自我，跟上时代发展的步伐。

2、善于总结，提出自己的意见和建议，为领导决策提供准确依据，不断提高单位管理水平和经济效益。总结经验，建立健全良好的工作机制。

## 四化基金工作总结 基金公司工作总结篇四

2017年，在区委、区政府正确领导下，禅城区社保局紧紧围绕市、区主管局的工作部署，坚持科学发展，锐意开拓创新，充分发挥社会保险工作在保障民生和社会经济发展大局的作用，各项工作有亮点、有成效，取得较好成绩。

2017年，我们根据年初制定的工作要点，在推进民生实事、提升服务水平、实施社保新政以及稽核内审等方面积极作为，各项社保经办工作任务圆满完成。

1. 各项社保待遇显著提高。4月份，完成全区9.5万名企业退休人员基础养老金的调整工作，人均增加195元/月，达到2145元/人/月；完成全区\*\*年度工伤伤残津贴调整工作，调整后的人均伤残津贴为2082元/月，平均增加额192元/月，增幅为10%。5月份，提高我区近4000名失业人员的失业保险待遇，每人月增168元，达到1048元/月。

2. 居民大病补贴制度全面落实。贯彻执行并跟踪完善居民医保大病补贴制度，积极预测数据走向，平衡把握基金的承受能力，确保居民医保大额补贴制度的顺利实施，将政府的惠民政策真正落到实处。

3. 生育保险经办服务不断强化。做好生育保险的业务培训、宣传解释及信息系统测试等工作，按政策要求积极做好生育保险就医确认、生育医疗待遇零星报销、追溯期生育津贴补发、医院前台住院登记等经办服务，确保新旧政策顺利衔接和系统的平稳运行。

1. 社保卡发放成效显著。按照市社保局下达给我区的发卡任务，我们制定了\*\*年禅城区社保卡发放计划，强化宣传动员，明确区居民和退休人员的发卡工作的责任主体，建立社保卡发卡工作的激励机制，加强与市社保局、各发卡银行协调解决发卡过程中出现的问题，全区社保卡发放工作取得突出成

绩。

2. 居民养老保险制度不断完善。调整了我区城乡居民社会养老待遇水平，将全区约2.6万城乡居民基础养老金由原来的100元/人/月调升至120元/人/月，增幅达20%；同时增加城乡居民养老保险待遇享受人员丧葬补助费1355.6元。在不断完善居民养老保险制度的同时，也提高了居民的参保积极性。

3. 服务企业群众活动扎实开展。

一是开展“改进作风、创新服务、提升效能”活动。从企业发展、群众需求出发，制定《禅城区社保局“改进作风、创新服务、提升效能”活动实施方案》，并通过开展12项精心选定的活动，目前已在压减行政成本、科学优化业务经办流程、进一步下放审批权限、创新服务方式、提高经办效率等方面取得较明显的实效，切实提高服务企业、服务群众的水平。

二是开展党员与企业、村居一对一服务活动。以各党支部和各分局为责任主体，以各管线和各党小组为驱动推手，把全局57名在职党员分别与我区57个重点企业以及部分村居实行一对一挂钩，求真务实、科学有效地为企业、群众排忧解难。目前，各责任主体已与各企业、村居举行了见面会，建立畅通的沟通渠道，收集并解决当前存在的社保问题。接下来，各责任主体继续保持与企业、村居的良好沟通，及时了解并解决社保问题，并定期开展送政策、送培训、送宣传到挂钩企业、村居活动。

1. 经办服务更加便民。一是实现了“参保证明”的自助打印服务，大大地方便群众办事。二是实行社保关系转入的信函办理制度，通过信函和网络直接对接参保人的社保关系接续资料，提高办事效率，方便参保人办事。三是将市直工伤保险待遇业务结算方式由月结改为日结，缩短工伤待遇支付时间，提高工作效率。四是优化居民养老保险参保流程，通过

区民政、区残联等部门提供资料，直接为特殊困难群体办理参停保业务，免去前往前台办理的麻烦。

## 2. 社保服务更加靠前。

1. 内控内审日益优化。实行财务预算案，强化资产和财务内审监督工作。聘请会计师事务所对财务收支、预算的合理性和执行情况以及资产的管理情况进行审计监督。对居民养老保险业务经办权限进行清理，防范业务风险。

2. 资格认证顺利推进。通过下放养老待遇资格认证权限到我区所有村(居)委会，全方位宣传和培训动员，强化与公安户籍数据对碰、村居确认和公示等工作手段，我区2017年领取基本养老金资格认证工作顺利推进。

## 四化基金工作总结 基金公司工作总结篇五

### 1、忙忙碌碌

每天在公司上班总是觉得忙忙碌碌，但是每天回首一天的工作，总觉得是一无所获，感觉只是一个忙字，但是具体干了什么，却也说不出个所以然，通过上次的培训，发现主要是因为没处理好紧急但是不重要的事情和不紧急也不重要的问题，每天大量的时间都化在了处理这些事情上，所以感觉到一天忙忙碌碌但是总觉得一无所获，在新的一年里，我准备按照培训中所说的，把每天该做的和要做的事情分清轻重缓急，合理安排和利用自己的时间。

### 2、缺少经验

在工作过程中，做的最多的就是和人打交道，而且都是和公司的老总打交道，经常遇到一些问题要给经销商小之以理动之以情的去讲大道理，没到这种时候我都感觉到自己有些力不从心，因为这种时候需要多方面的知识和经验以及很多的



专业理论知识，所以，我要在明年的工作过程中，总结今年的不足，随时给自己充电，同事也希望公司能多给一些这方面的培训机会，让我快速的成长起来。能更好的为公司工作。

在地州的八次投标中，明显的可以感觉到，有很多方面缺少经验，比如临场答辩、投标资料的准备、投标价格的掌握、竞争对手的了解等，在每次投标之后将投标的过程以及问题做了整理，希望在新的一年里立，公司能给我更多的机会去锻炼，如果有机会的化能做一些这方面的培训。

### 3、懒惰

在以上总结的经验中，平时在执行的时候有时不能够百分百做到，希望领导在以后的工作过程中能够经常经常指正。

### 4、探索

作为我个人来说，目前对自己所做的渠道工作还是不满意，我认为渠道的工作应该是多方面的，但是我目前只能作一些如我自己总结的那些事情，所以在这一年即将结束的时候，希望公司领导能给予我最大的帮助，指引我向正确的方面去发展。

流年似水，转眼到已经是第二次写工作总结了，这不禁使我想起来在毕业时的选择，我毫不犹豫的选择了公司，我既然选择了进公司而放弃到政府单位工作，就是要珍惜宝贵的时光，公司领导把我调到商用事业部，这其中包含着对我的极大信任，也承担着很大的责任。所以，我会尽己所能，在以后的日子里，努力作好渠道工作，不辜负公司对我的信任与培养！

## 四化基金工作总结 基金公司工作总结篇六

公司渠道经理年终工作总结 我作为渠道销售的首席销售经理，肩负着公司销售渠道和销售管理的重任。归结起来主要包含

在以下几个方面： 渠道工作内容回顾及概述 3月5日正式调入渠道部，在基本了解了渠道日常工作流程后，和前任业务代表开始下地州了解渠道并进行工作交接。4月1日正式接手渠道工作，刚开始的日子，对于从技术转业务的我压力非常的大，这其中包括了领导对我的信任、经销商对我的考验、以及业务流程的不熟悉。在部门经理和其他同事的帮助下，我很快的找到了做业务代表的“感觉”，顺利的完成的渠道的交接工作，使工作走上了正轨。

回顾工作内容大致分为以下以下七点： 1. 信息传递：主要是用电子邮件和传真的方式及时传递产品报价和公司库存情况，日常接听业务电话，以及新产品的产品性能介绍，促销政策的及时下发，彩页和宣传资料的发放等。

2. 员工培训：在出差过程中，抽时间给经销商员工做产品性能培训和销售技巧培训。十个月内分别给公司做培训共计14次。

3. 投标支持：及时响应渠道上报的招标信息，认真填写询价表，根据实际情况和特殊情况针对每一单做出相应的支持。

4. 签约大会：在公司的组织协调下，圆满完成公司财年的经销商大会。通过此次会议，不但再次加深了对经销商的了解，同时也提升了自己在会务方面的能力。更有利的是坚定了各经销商对其分销商实力、财力等全方位的肯定，对长期的合作起了很大的促进作用，并为以后的友好业务合作奠定了基础。

5. 财年签约：在公司领导的安排下，我提前进入地州，使六个城市的十四家电脑公司进行较为详细的了解。结合去年已签约公司的销售情况和市场职能等因素，合理地概括过去一批在各地享有一定的知名度或资金，市场能力较强公司进行签约，对我公司在渠道的销售市场稳定和开拓奠定了基础，从而顺利完成了新财年商用产品的签约，同时，通过此行对

于我的涉外能力也有很大的提高。

6. 地州投标：今年共参加地州投标八次，地区二次、地区一次、地区五次，共中标三次，中标总金额为近二百八十万。

在近一年渠道工作中，从大的方面来

通过十个月的渠道工作，让我深深的感到——做渠道工作容易，想做好就是一件非常不容易的事情。可以用总结六条经验：一细二勤三要。一细即心细、二勤就是嘴勤、腿勤、三要是皮要厚、嘴要甜、心要狠。

让经销商觉得你不够重视他，虽然是小事情，但足以以小见大，所以必须记住。另外，在平时沟通的时候，注意一些细节问题，如：公司的发展方向、营业额突破多少万、最近的销量公司开业纪念日、老总的生日、等等，从各方面去关心他们，2、嘴勤 俗话说：商场如战场！信息是非常重要的，一个重要的信息就可带来丰厚的利润，所以在日常工作过程中，对于信息的传递是至关重要的，尤其是价格的调整、库存、促销政策等等，一定要及时的传递。

### 3、腿勤

情不能推，先办再讲！

### 4、皮要厚

凡是遇到经销商发火的时候一定要皮厚，听他抱怨，先不能解释原因，他在气头上，就是想发火，那就让他发，此时再委屈也要忍受。等他心平气和的时候再给他解释原因，让他明白，刚才的火不应该发，让他心里感到内疚。遇到经销商不能理解的事情，一定要认真的解释，不能破罐子破摔，由去发展，学会用多种方法控制事态的发展。

## 5、嘴要甜

下，在收款的时候有很大的作用。如：及时的把对帐单给老总，老总说让办钱，马上就去办等等。

## 6、心要狠

在处理一些原则上问题的时候，一定要心狠，站对位置。不能因为平时销售能力就一味的迁就他，在处理投标支持的时候，不能参杂个人感情，要根据实际情况，狠下心来处理。

以上六点是我要在这十个月的渠道工作中总结出来的经验和体会，自我感觉认识的很片面，诚恳的希望公司领导能给予指正。

### 1、忙忙碌碌

紧急但是不重要的事情和不紧急也不重要的问题，每天大量的时间都化在了处理这些事情上，所以感觉到一天忙忙碌碌但是总觉得一无所获，在新的一年里，我准备按照培训中所说的，把每天该做的和要做的事情分清轻重缓急，合理安排和利用自己的时间。

2、缺少经验 在工作过程中，做的最多的就是和人打交道，而且都是和公司的老总打交道，经常遇到一些问题要给经销商小之以理动之以情的去讲大道理，没到这种时候我都感觉到自己有些力不从心，因为这种时候需要多方面的知识和经验以及很多的专业理论知识，所以，我要在明年的工作过程中，总结今年的不足，随时给自己充电，同事也希望公司能多给一些这方面的培训机会，让我快速的成长起来。能更好的为公司工作。在地州的八次投标中，明显的可以感觉到，有很多方面缺少经验，比如临场答辩、投标资料的准备、投标价格的掌握、竞争对手的了解等，在每次投标之后将投标的过程以及问题做了整理，希望在新的一年里，公司能给我

更多的机会去锻炼，如果有机会的话能做一些这方面的培训。

### 3、懒惰

在以上总结的经验中，平时在执行的时候有时不能够百分百做到，希望领导在以后的工作过程中能够经常经常指正。

### 3、探索

把我调到商用事业部，这其中包含着对我的极大信任，也承担着很大的责任。所以，我会尽己所能，在以后的日子里，努力作好渠道工作，不辜负公司对我的信任与培养！

## 四化基金工作总结 基金公司工作总结篇七

### 一、思想道德方面

1、“身正为范”。作为一名会计人员，政治思想素质首先要过硬。我平时十分注重政治学习，努力提高自身的政治理论水平。我本着忠诚党的教育事业的赤诚之心，默默地为南阳山区教育事业奉献自己的光和热。工作中，对上级各项方针、政策、规定深刻领会，认真贯彻落实。在平时工作生活中，模范遵守师德规范，尽心尽责，克己奉公。在待遇面前不争，在工作面前不推，努力团结同志，时刻注意自身形象，竭力增强教办的凝聚力。

2、学校财务是教师和社会关注的焦点和热点。工作中，我始终把“清、慎、勤”当作座右铭，严格执行财经制度，遵守财经纪律，认真审核各类凭证票据，坚持原则，坚决抵制违反财经制度的行为。待人真诚热情，对教师提出的问题能答复的及时答复，不能立即解决的及时向领导汇报，从不搪塞或推脱责任。

3、坚决服从领导安排。除了担任报帐员工作外，我还具体负

责学校的安全、综治、卫生及办公室等工作。在工作中我总是积极主动地参与其他工作，平时经常到各学校与教师交流。一年来，全乡各小学没有发生一起安全事故和其他危害师生安全的案件，各小学校园始终保持着良好的教育教学环境。

## 二、业务能力方面

1、随着体制的改革，学校财务与财政系统联系多了起来。因此，我平时十分注意业务能力学习。向书本学，向同事学，虚心请教。对总帐、明细帐科目的列支需求力求熟练掌握并合理运用。能按规定合理科学记好备查帐，帐路清晰。能熟练运用会计电算化进行各类财务工作。各类报表及时准确。平时经常向领导提供准确的财务信息，不仅为领导计划安转排全局工作当好后勤参谋，也及时制止了超支项目的付款。

2、为使每一分钱都能合理地用到教育教学中，本学年度在过去工作的基础上，创新思路。首先在每学期初对各校经费按预算外局规定，规范地执行了票据领销制度，实行了统一帐户入帐，统一管理，然后按各校不同情况核定公用经费，由各校自主使用，平时和校报帐员及时结帐、记帐、对帐，期末对各校进行财务检查，做到帐务公开。一年来，各校开源节流，经费使用运转正常，有力保证了正常的教学秩序。

3、自我从事财务工作以来，一直坚持学年末财务公开的原则。每学期末先在校长会上对财务情况进行审核，然后在教师中公开。进一步增强了财务收支的透明度，保持了教师多年来对学校班子的较高的信任度，有力地保证了各项工作顺利开展。

## 三、勤奋工作，出勤出力，扎实完成各项工作任务

1、认真遵守本单位各项规章制度，多出勤，多出力。一学年以来，我没有请过一天假，坚持早上班晚下班。全学年出满勤。

2、南阳是山区小乡，全乡在校学生仅400余人，教育经费严重不足。如何把有限的经费合理地使用到教育教学上，是一个难题。为此，南阳中心小学一方面制定了“学校财务管理制度”，要求学校勤俭节约；另一方面，竭力争劝外源”。工作中，我积极配合校长争取各级领导以及乡村两级大力投入，争取社会各界的大力支助。本学年度，我们争取上级主管局教育建设经费三万余元，争取乡财政补助经费二万元，各村及矿山企业也给小学教育大力支持。大大改善了我乡小学办学条件。

3、平时按报帐员职责要求及时建立各类帐簿，从不拖拉。工资及其他报表准确及时，对现金严格管理，不坐支，无挪用现象。

4、对各类报表及时进行分类归档，将历年会计资料装订成册，妥善管理。

由于本人对工作态度认真，勤勤恳恳，积极勤奋，圆满完成了本学年度计划安排的包括财务、综治、安全卫生等工作的各项任务，受到了领导和师生的一致好评。然而，前进的道路是无止境的，任何事物没有，只有更好。在新的一学年里，我将更加努力，开拓创新，扎实工作，争取更好的成绩。

## **四化基金工作总结 基金公司工作总结篇八**

### **社保基金2017年工作总结【一】**

#### **一、提高认识，健全组织机构**

方面提供业务保障；办公室负责协调相关事务。各方面责任明确、分工到人、相互配合、协调一致，围绕市局基金监督处的要求展开工作，对我区社会保险基金从征缴、管理、运营和支付方面定期、不定期的展开监督检查工作。组织机构的

健全和职能的落实保证了我局基金监督工作的顺利开展。

## 二、基金监督采取的措施

### (一)明确工作目标

基金监管的目标责任制作为我局“十一五”规划当中重要的组成部分。在我局起草的《\*\*区“十一五”时期就业和社会保障工作规划及2020年远景目标》中强调：“一是强化征收管理，实现依法征收，应收尽收，确保各项社会保险费的征缴到位。二是完善社会保险基金监督制度。完善行政监督、专门监督、社会监督和社保经办机构内部监督相结合的社会保障基金监督体系，实现对社会保险基金征缴、支付和管理运营各个环节的全程监督，切实保障社会保险基金安全。”为切实保证基金的安全运行，各相关部门必须步调一致全力配合，层层落实，层层考核。要求所有审批岗、财务岗、基金业务岗工作人员从眼前工作着手，统一思想，统一认识，人人树立基金安全意识，为基金安全运行打下坚实的思想基础。

### (二)规范行政监督行为

今年以来，我局基金监督检查工作抓住全局各个部门全面推行了iso9000质量管理体系试点工作和“三险合一”管理模式的变化为契机，针对去年对养老保险收缴、支付基金运行操作自查过程中发现的薄弱环节，制定了涉及到行政审批、审核和经办机构在基金运行操作过程中的近35个内部工作规范，规范了基金管理过程中的基金运作行为和强化了基金运行过程中各个环节的监管力度。形成了社会保险行政管理、业务经办和监督检查三方面密切配合、相互制约、相互促进的良性运行。5月份已开始试行，从7月份审核情况看效果良好。工作规范主要特点有：一是对各项社会保险待遇的核准及全部行政许可、行政审批行为实行复审制，并必须经主管局长审定或批准；二是重点对各类行政、事业性收费行为进行了规



范，任何工作人员不准随意减免各类行政、事业性收费；三是加强了对薄弱环节的控制和管理，比如《定点医疗机构监督管理控制程序》等程序性文件，采取了有效措施，改进和加强调研工作和对辖区内定点医疗机构监督管理；四是对劳动保障工作的各项业务环节和细节全部进行了识别和约束，做到了细节完整，确保了各项业务行为的可追溯性；五是全面推进了对服务过程的控制，制定了《服务评价卡》，建立了日常化的服务对象满意度测量制度，对工作人员的日常服务行为进行随时监控，从事后监督为转向事前、事中监督为主。

### 三、基金监督具体工作内容

## 四化基金工作总结 基金公司工作总结篇九

2013年10月28日

主要工作：

一、向省价调办上报了2013年价格调节基金征收计划。全市预计征收价格调节基金1030万元，其中，上缴省级204万元，市级入库417万元，县级入库409万元。1-9月已征收950万元，其中上缴省级190万元，市级入库382.4万元，县级入库377.6万元。预计全年可征收1200万元。

二、及时拨付农副产品直销店补贴资金。2012年建设的28个直销店，通过省市价调办检查验收后，并通过一段时间的运行后，经考核及时拨付省市补贴资金，其中落实省级补贴资金38.4万元，市级下拨补贴资金134.4万元，县级配套补贴资金163.2万元。

规定补贴标准，每店12万元，共需补贴336万元。其中安排市级补贴基金189.6万元，县区配套补贴基金146.4万元。三是根据省发改委、财政厅《关于下达2013年甘肃省省级价格调节基金使用方案的通知》（甘发改价调„2013“575号）精神，

省上安排我市5000吨食品冷链建设项目一个，由省级价格调节基金补贴200万元，要求市级价格调节基金按1：1比例配套补贴，需安排市级配套补贴基金200万元。以上三项共安排市级价格调节基金456.8万元。

四、向省价调办积极争取食品冷链建设项目一个。该项目由张掖市大华汇丰果蔬保鲜有限责任公司提出申请，建设储藏能力为1万吨的冷藏保鲜库一座，总投资1900万元，经现场查看，冷藏保鲜库占地面积2万多平方米，该项目已基本完工，委托省轻工研究院做到可行性研究报告已通过省价调办组织的专家评审，目前处于试运行阶段，等待接受省价调办的验收。

五、认真做好全省蔬菜肉食直销店评估检查工作。准备评比检查工作的汇报材料以及接待方案，配合检查组搞好评比检查，从检查结果看，我市蔬菜肉食直销店建设工作位于全省前茅。

六、做好市委常委、常务副市长、市价调领导小组组长王军对我市农副产品直销店建设运营情况专题调研工作。通过调研，王市长首先充分肯定了市物价局的工作，对蔬菜鲜肉直销店建设运行工作给予了高度的评价。向省价调办上报了调研情况汇报材料，并刊登在了省价格调节基金2013年第一期简报上。

七、制定了《张掖市农副产品直销店百分制考核办法（试行）》。为加强对农副产品直销店的管理、监督和考核，确保我市农副产品直销店长期、有效运营。根据《甘肃省发展改革委关于发挥价格调控作用努力推进农副产品直销店建设的实施意见》（甘发改价调„2012“1242号）、《张掖市价调领导小组关于对我市农副产品直销店建设的安排意见》（张价调组„2012“01号）精神，以及省价调办的相关要求，在广泛征求意见的基础上，制定了《张掖市农副产品直销店百分制考核办法（试行）》。各县区按照考核办法加强对直销店

的考核管理，按照考核结果拨付直销店补贴。

明年工作计划：

一是继续做好价格调节基金征收工作，制定年度征收计划，确保足额完成年度征收任务。

二是做好2013年全市28个农副产品直销店建设的选址、经营人员的确定、店面装修等工作，对新建直销店进行检查验收，及时拨付直销店补贴。

用。

四是继续加强对直销店的日常监督、管理和考核。五是积极向省价调办争取食品冷链项目、市场建设项目以及直销店建设项目，扩大直销店的覆盖面，增强调控能力。

## 四化基金工作总结 基金公司工作总结篇十

### 一、2005年工作目标完成情况[.]

今年年初，进一步明确了工作指导思想和工作重点，并就如何将审批权力真正体现在我们环保局的权力和责任上，体现在全局整体的意见上进行了深刻的思考，概括地就是“审批严格、协调一致、监管有力、服务到位”这十六个字。

#### （一）审批严格

一是为了严把建设项目审批关，一年来我处在审批及验收工作中，严格环保准入，认真落实中央宏观经济调控政策。牢固树立科学发展观，正确处理经济发展与环境保护的关系，努力实现可持续发展。对国家局明确提出的十个不予审批进行严格遵守，严格执行环保准入。对环境污染严重，产品质量低劣，高能耗、高物耗、高水耗，污染物不能达标排放的

项目一律不予审批，切实把好建设项目环境影响评价审批关。2005年我局共审批建设项目218个，其中报告书项目18个；报告表项目128个，登记表项目72个。直接和间接否定项目9个。在建设项目环境保护审批管理中，我们根据新的形势和实际，按国家、省有关建设项目环境保护法规，坚持七条原则和国家明确的10个不批进行项目审批管理，严格把关，取得一定的效果。

二是项目审批严格实行现场踏查制，一般项目由项目负

责人进行现场踏查，评估中心实行现场调研，重要项目请示主管局长参加踏查，并将专家论证会开在现场，几乎所有的重污染行业和生态项目全部将专家论证会开在现场。

三是严格进行建设项目验收。严格建设项目验收制度。全年共验收95个，其中大厅办理19个。在建设项目验收中，严格按照国家建设项目验收办法执行，在具体工作中先是项目负责人进行现场踏查，严格按照书表及审批意见进行核查环保设施建设情况，在设施完备的情况下，开据监测通知单。监测站监测合格后方组织有关部门进行验收。对不具备验收条件的及时下达限期整改。

## （二）协调一致

一是在审批工作中，在充分审查报告书表和听取专家意见及评估中心的意见的基础上，必须实行由基层和相关处室的意见，达到一致后报主管局长审批或局长办公会进行审批。例如：所有的报告表以上项目全部交由评估中心进行评估，有污染和环境敏感项目必须召开专家论证会，并约请区县局和相关处室参加，涉及总量增加的项目必须到污控部门核定总量，涉及有关技术和标准的征求科技处的意见。

二是在验收审批上，在充分现场审查环保设施齐全的基础上，依据检测部门的检测报告及基层环保局和局内相关处及监察

支队的意见后，方给予验收，在验收中必须进行现场验收，严格按照程序进行。

### （三）监管有力

为了杜绝重审批，轻管理的事情发生，确保环境安全，加强了建设项目三同时的监管力度。采取集中检查和日常监管相结合的办法加强监管。

一是在全市开展了建设项目环境保护执法检查工作，在全市环保局长会上进行布置，于从5月份到8月结束，全市各区县及检查支队共检查项目，共检查项目1456，查处违法项目76个。市局在刘局长的带领下，组织污控、自然、监察部门组成检查组，分别对阿城市滑雪场、宾西开发区进行了检查。

三是结合全国开展的打击违法企业专项行动和近期松花江水污染重大事故分别于8月和本月下发了对省市环保局近三年审批的项目进行检查，排查污染隐患，加强监管的文件，总计列出近三年审批的355个项目进行重点监管。（第一批为248个、第二批为107个）

### （三）服务到位

我们在加强依法行政，规范管理行为，提高办事效率的同时，加大服务力度。

一是对东北老工业基地和哈大齐工业走廊改造项目进行即时跟踪，尽力缩短审批时间，及时帮助提供审批城区和审批的咨询服务。对环境影响较小的项目实行提前介入，提前拿出初步意见，确保项目在国家利用开发行贷款、国在资金项目的资金争取。共办理项目23个。

二是严格执行一次性告知制度，凡企业来办理审批手续，都对企业明确告知企业审批程序以及审批要件，全部一次性告知

完毕，避免企业人员重复跑。

### 三是尽量减少

企业到环保局办事的次数，能电话、传真、邮件形式的尽力采取此种方式。例如：审批意见，全部用电子邮件发送给环评单位。初审意见一律通过交换形式发省局，特别急的项目采取先传真给省局，然后报正式件，绝不让企业来回跑。

审批及环保设施竣工验收行政审批事项办理指南》，将建设项目环保审批及环保设施竣工验收的审批依据、审批条件、审批程序、工作时限、承办机关和联系方式以及审批结果局网进行公开。同时还制定《关于建设项目环境影响审批程序与审批规定》。

虽然我们在建设项目环境管理中，取得一定的成效，但也存在一些薄弱环节和问题，如施工阶段的监管力度不足、项目执法检查力度不够、与工商部门协调问题以及少数建设单位仍存在轻视环保，被动报批的现象等。今后我们将进一步加大建设项目环境管理力度，严格执法，从源头上控制污染。

《环保局开发监督处工作总结》，欢迎阅读环保局开发监督处工作总结。