

最新学生助理工作汇报 大学生实习工作报告(优秀8篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

学生助理工作汇报 大学生实习工作报告篇一

学院：土木工程

专业：土木工程

实习单位□_x有限公司

指导教师_x

20_年_月_日

一、实习目的

6. 与工人和基层生产人员密切接触，学习他们的优秀品质和先进事迹。

二、实习要求

1. 认真按时完成实习指导人员和指导教师布置的实习和调研工作；
2. 每天写好实习日记，记录施工情况、心得体会、革新建议等；

3. 对组织的专业参观、专业报告都要详细记录并加以整理；
4. 实习结束前写好实习报告，对政治思想和业务收获进行全面总结；
6. 利用业余时间，结合本工地或本地区自选专题进行社会调查，写出报告。

三、实习概况

1. 建筑行业人际关系的重要性

在施工单位，几乎所有的人都懂得处理好人际关系的重要性，但尽管如此，大多数都不知道怎样才能处理好人际关系，甚至相当多的人错误的认为拍马屁、讲奉承话、请客送礼，才能处理好人际关系。其实，处理人际关系的诀窍在于你必须要有开放的人格，能真正的去欣赏他人和尊重他人。

2. 施工经验的重要性

实习之后，我学懂了一句话：“如果一起做一件事，一个是做了十年这件事而比较愚钝的人，另一个则是在这个领域毫无经验的极为聪明的人，毫无疑问的是前者肯定会优胜。”其实每个人是否聪明，并非看那个人第一次做一件事是否做得好，而是看他经过第一次之后得到了经验，改变的是什么。始终都是那一句，人一定会跌倒，然后，必须总结到为什么会跌倒，然后下次拒绝再次犯同样的错误。经验是每个人做完一件事之后都会得到的东西。问题是，如何去利用得到的经验，而获得更好的结果。我自问，本人对新鲜事物的认识和掌握一般，但优点是，能够在经验中获得一些对自己有利的东西而改进。相反，一位和我比较熟的人兄最大的缺点就是不懂得总结，拒绝承认跌倒是因为自己的问题，从而没得到任何有利于自己的经验，然后下次继续跌倒。

在施工作业中，这种现场经验极为重要，从我实习分析认为，一名土建工作人员，做一个工程能否做得好，能否成功，其中的成因会很多，更重要就是对事情的熟练程度。

3. 职业品质的重要性

我认为即将毕业的大学生将来要做一个称职的劳动者，首先必须遵守道德。职业道德建设的一个很重要的方面，是培养和树立道德行为主体的道德责任意识，也就是这些年人们比较关注的道德主体意识问题。如果做为一个大学生在劳动岗位上连必须遵守的道德都做不到，还谈什么干好工作呢？随着现代社会分工的发展和专业化程度的增强，市场竞争的日趋激烈，对从业人员的职业观念、职业态度、职业技能、职业纪律和职业作风的要求越来越高。要大力倡导以“爱岗敬业、诚实守信、办好公道、服务群众、奉献社会”为主要内容的职业道德，在工作中做一个好的建设者。

四、实习内容

1. 认识钢筋工程

钢筋是钢筋混凝土结构的骨架，依靠握裹力与混凝土结合成整体。钢筋工程乃混凝土结构工程的三大工程之一。

钢筋的分类一般可以按生产工艺的不同，直径大小，钢筋的强度进行分类。生产工艺与一般可分为热轧钢筋，冷扎钢筋，冷拉钢筋，冷拔钢筋。按不同的直径主要有以下几种钢筋□8mm□10mm□12mm□14mm□16mm□18mm□20mm□22mm□25mm等。在强度上钢筋可分为hpb235□hpb335□hpb400□rrb400级钢筋。其中hpb235□hpb335为最常用的两种钢筋。

因为混凝土浇筑后，钢筋的质量难以检查，因此钢筋工程属于隐蔽工程，需要在施工过程中严格检查，并建立起必要的

检查与验收制度。为了确保混凝土结构在使用阶段正常工作，钢筋工程施工时，钢筋的规格和位置必须与结构施工图一致。

工程中钢筋往往因长度不足或因施工工艺的要求等必须连接。所以钢筋的连接在钢筋工程中是一个重要的环节。

2. 认识模板工程

混凝土结构的模板工程，是混凝土成型施工中的一个十分重要的组成部分。我们所说的模板其实包含了两部分，其一是形成混凝土构件形状和设计尺寸的模板；其二是保证模板形状，尺寸及其空间位置的支撑系统。模板应具有一定的强度和刚度，以保证混凝土自重、施工荷载及混凝土的侧压力作用下不破坏，不变形。支撑系统既要保证模板的空间位置的准确性，又要承受模板、混凝土的自重及施工荷载，因此也应具有足够的强度、刚度和稳定性，以保证在上荷花载的作用下不沉陷，不变形，不破坏。

模板在材料与种类上也有很大的区别。一般可分为木模板、钢模板、胶合板，本工程多数使用钢模板，这样比较不容易变形。

模板的作用便是在结构的施工过程中，刚从搅拌机中拌和出来的混凝土呈液态，需要浇筑在与构件形状尺寸相同的模型号内，这样砼凝结硬化之后，才能形成所需要的结构构件，模板就是使钢筋混凝土结构或构件成型的模型。

模板在安装之前，还需进行模板的设计计算。常用定型模板在其适用范围内一般无需进行设计或验算，一般比较有经验的包工头和工人都懂得怎么安装。但对一些特殊结构，新型体系的模板或超出适用范围的一般模板，则应进行设计或验算。例如大的承台，塔吊基础等，否则很容易胀模。

3. 认识混凝土工程

混凝土的制备包括了混凝土的配制与混凝土的搅拌，每一步都至关重要。混凝土的配制还包含了混凝土的设计配合以及混凝土的施工配合比。施工配合比是根据实验室的设计配合比提高一个数值，并有95%的强度保证率。混凝土施工配料量必须准确，才能保证所拌制的混凝土满足设计和施工的要求。其偏差不得超过规范规定。施工配合比与实验配合比的差别在于含水率的区别。由于混凝土强度值对水灰比的变化十分敏感。由于实验室在试配混凝土时的砂、石实际含水率。为保证现场混凝土准确的水灰比，应按现场砂、石实际含水率对用水量予以调整。

混凝土的搅拌，要获得均匀一致的混凝土，必须对其原材料充分搅拌，使原材料彻底混合。工程中混凝土的搅拌一般采用机械搅拌，一般要注意搅拌时间的控制，以及送料机时间的控制。

混凝土的浇筑是混凝土工程的重中之重，也只有合格的浇筑，才能保证混凝土的强度，密实性符合设计的要求，才能保证结构的整体性和耐久性，尺寸准确，才能保证拆模后混凝土表面平整光洁。

混凝土浇筑之前要做好隐蔽工程的验收，而且还检查模板的尺寸，轴线及其支架承载力和稳定性。浇筑质量还以浇筑工人的技术水平有密切的关系。若浇筑过程中振捣不够很容易产生离析现象，而且容易产生蜂窝、麻面，甚至产生露筋现象。施工缝的留置也是混凝土浇筑的一种特殊工艺，由于某些原因，不能连续将结构整体浇筑完成，且停歇时间可能超过混凝土的凝结时间，则应预先确定在适当的部位留置施工缝。一般施工缝应留在结构受剪力较小的部位，应用时考虑施工的方便。

五、生产实习总结

在公司实习四周的期间里，对我来讲是一个理论与实际相结

合的过程，在工地现场施工员、技术负责人的指导之下，以及自己的努力积极参与工作，让自己对整个基础的做法，标准层的施工有了深入的了解与掌握。而且对整个土木工程各个方面也有了深刻的理解和认识，并且巩固了书本上的知识，将理论运用到实际中去，从实际施工中丰富自己的理论知识。整个实习的过程时间虽短，但让自己知道了如何当一名好的技术员。整个实习的过程也让自己发现了自己理论知识上的不足，也让自己为以后的学习充满了动力。短短四周的实习生活中，让我学会了不少东西，原来的那种心高气傲没有了，取而代之的是脚踏实地的努力工作学习。当我摆正自己的心态，从初涉社会工作的被动状态转变到开始适应社会的主动状态，以放松的心情，充沛的精力重新回到紧张的学习工作当中时，我忽然有种这样的感受：短短一个月，仿佛思想又得到了一次升华，心中又多了一份人生感悟。

这次实习让我深刻体会到读书固然是增长知识开阔眼界的途径，但是多一些实践，徜徉于实事当中，触摸一下社会的脉搏，给自己定个位，也是一种绝好的提高自身综合素质的选择。

实习虽然很辛苦，但让我体会到了工作的艰辛，为将来踏入职场奠定了良好的基础。实习期间遇到很多问题和困难，在老师的帮助下和自己的坚持努力下都一一解决，但老师和同学的鼓励让我坚持了下来，而且老师也很照顾，尽量帮助我们，真的是无微不至。实习时间不长，但将是我人生中最重要 的经历，在以后的道路上我将更加努力。

学生助理工作汇报 大学生实习工作报告篇二

本人自20xx年以来一直从事思想政治工作，任职xx山xx事业局工会主席期间，在农场党委和上级工会的领导下，认真贯彻执行党的路线方针政策，高举中国特色社会主义伟大旗帜，紧密团结在党中央周围，深入学习实践科学发展观，几年来，根据《xx法》，坚持按照工会“建设、参与、维护、教育”的

四项职能，积极为职工群众说话办事，认真维护职工的合法权益，紧紧依靠全体工会干部和广大党员，围绕企业生产经营中心工作，开展好工会的各项工作，努力并不断把工会工作提高到一个新的水平。

从一名公共事业局普通职工被选举提拔到了政工干部岗位，我带领全局职工认真学习《xx法》《xx法》《xx法》，认真贯彻职代会条例，认真履行职代会工作机构和职责，每年在双代会召开之前，讨论审议通过场长工作报告、土地出承包案、集体合同履行情况报告、招待费支出情况报告、提案落实情况汇报等。公共事业局每年都按程序召开职工民主大会，讨论审议通过本单位的年度工作方针目标、财务工作报告和预决算报告，职工代表巡视报告、提案征集情况报告等。

在工会创建“职工之家”活动中，本人积极参与，组织工会委员会成立，成立领导小组，明确分工，各负其责。通过举办职工运动会调动了职工劳动的积极性，活跃了职工的文化生活，锻炼身体的人、助人为乐的人越来越多了，增强了企业的凝聚力。

在维护职工合法权益上，能替职工说话办事，对职工的劳动保护发放、配备，延长职工工作时间加薪，妇女的权益保障都积极主动向行政领导提出来，并监督落实解决好，使职工比较满意，发挥了工会在企业的监督、支持作用。

在职工谋利上，能对全局的职工家庭状况进行访问、登记、建档，基本上做到职工有病住院必有组织上去探望及困难补助，无论哪家有事，本人都主动去帮助解决困难。今年春季，一名职工的母亲病逝，我代表工会亲自去她家帮助料理后事，自己还从身上拿钱给她，使她非常感动；我局环卫站一名家庭困难患乳腺癌多年的女职工，家中的经济来源就靠每月800元的工资，儿子刚刚收到大学录取通知书，我立刻为她申请了困难救助，经上级工会审批合格后为孩子发放了金秋助学困难补助金1000元，解决了燃眉之急。这样的事很多，

使职工对工会组织有力新的认识，都说这样的工会我们信得过，真是为职工办实事，是我们职工的贴心人。不仅营造了社会主义企业大家庭的温暖氛围，且激励职工奋发向上、爱岗如家的敬业精神。

在厂务公开方面做了大量工作。在党政领导下，重新调整了厂务公开领导小组成员，设置了厂务公开宣传栏，在第一时间公布各方面的信息，保持企业内部沟通渠道方面的畅通取得了一定的实效。

在干好工会工作的同时，能主动协助行政领导抓好工作，工会在各岗位班组设立了兼职安全“监督员”，辅助各班组的安全监督工作。与每位职工签订责任状，定期按照责任状规定进行检查，这一规定对提高职工的自觉意识，更好地发挥优秀职工模范带头作用，使企业更有战斗力。

在做好企业的稳定工作中，积极发挥工会的优势。我局部分职工因工作量大、工资低等因素产生了忧虑、攀比情绪，各种思想无法统一，曾一度影响企业的工作环境。面对这种情况，我和党政领导运用舆论宣传、政策解读等方式，积极引导，剖析了职工积在心的不满和怨气，通过多次对职工进行耐心细致政策解读和思想工作，召开座谈会、谈话、谈心，从职工的消极心态引导出积极因素，因势引导地消除矛盾，充分表明企业的领导班子是把充分相信职工，依靠职工作为正确处理利益关系的根本立足点。教育引导职工企业的困难是暂时的，相信多数职工是识大体、顾大局，通过职代会等途径，使职工对企业的前途和年度工作目标等方面享有知情权。多次劝止了职工的集体上访行动，从而化解了矛盾。

种服务工作提出合理化建议，提交党政领导审阅。平时只要职工提出合理化建议，只要符合职工的切身利益，符合企业的发展方面的，工会都会及时向党政领导逐项及时反馈，党政领导充分尊重工会提出的建议，及时做出整改和答复。充分体现了职工关心企业生存和发展的主人翁精神，使职工的

合法权益得以保证。

在工会的自身建设上，围绕企业的中心工作，我带领工会干部通过多次业务学习，上级工会培训等等，认真履行工会职责，改变工作作风，改变工作方式，运用各种方法密切工会干部与职工群众的关系，深入群众，心系群众，关心民意，体现民情，使工会组织真正成为联系职工的桥梁和纽带，切实维护好职工的切身利益，从而真正增强工会工作服务大局的意识和发挥群众组织的作用，严格按工会法的选举方法，做好工会干部的配备工作，为今后的工会工作起到了组织保证作用。

一是坚持认真贯彻党的方针政策，高举中国特色社会主义伟大旗帜，以邓小平理论和“xx”重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，继续解放思想，坚持改革开放，推动科学发展，促进社会和谐等重要思想，统领工会工作的全局，这是工会工作不可偏离的政治方向。

二是坚持农场党委和上级工会对公共事业局工会的领导和行政给予的支持，这是工会工作取得成功的根本保证。

三是坚持以企业的生产经营、方针目标建设，围绕发展，服从服务大局，这是工会工作重要原则。

四是坚持突出维护职能，为广大职工办实事，这是公共事业局工会工作充满生机的力量源泉。

五是坚持加强自身建设，培养一支思想品质好，工作作风硬，积极进取，热爱本职的工会干部队伍，这是工会工作取得成果的坚实基础。

总结多年来的工作，尽管取得了一些成绩，但与党的要求和职工的期望相比，与不断发展的形势要求工会自身发展的目标相比，还存在着一定的差距和不足。如：职工的稳定和凝

聚力，企业文化方面，厂务公开的形式多样化方面，工会工作方式和方法的创新方面，工会干部的思想水平和业务能力和管理方面，以及行使维护职责方面等等，这些都需在要今后工作实践中逐步加以研究，加以解决。本人坚信，在农场党委和上级工会的领导下，围绕企业经济建设为中心，切实维护职工合法权益，积极推进科学发展和社会和谐，切实加强工会的自身建设，为广大职工做好事、办实事，在企业经济的发展中，努力发挥工会的积极作用，谱写工会工作新篇章。

学生助理工作汇报 大学生实习工作报告篇三

社会实践是对每个大学生来说是一个有益还无害的活动，也是每个学校的规定，学校希望学生通过社会实践，运用自己在学校学到的理论知识进行实际的操作。其目的是给学生的接触社会的机会，加强对专业的掌握，并使学生了解社会的规律，培养和训练学生认识、观察社会以及分析、解决问题的能力，从而使学生整体得到提升和锻炼。通过实习，我们可以加深对本专业以后的职业与行业的了解，及早的确认好以后的工作方向，为从学生向职场人士转变做准备，从而为以后的社会融入过程打下基础。学校组织我们进行实习，是对我们的一种历练，更是一种期待。通过实习，我们学到了许多必要的工作技能，增长了见识，这对于我们以后走出学校，走上工作岗位有着非常重要的作用。

我开始了为期2个月的实习。本次实习是以现场跟班生产实习为主，生产实习是学习的一项重要环节，通过此次实习，我学到了很多课本上学不到的知识，使我更深刻地了解了外贸业务流程、自主创业等知识。作为实习生，我的主要任务是认识各种服装产品，了解其所需要的各种布料。从整理车间开始工作，学习服装的规格，包装方式以及所需要的各种布料和相关外加工厂的基本情况。销售经理接单分配给跟单员任务后，跟单员要及时的跟进，同生产车间沟通，安排机台的生产。样品生产出来之后，负责样品检测，检测时有可能

是客户派人来质检，这时要及时通知计划部，还有一种可能是第三方来质检。随后就是制备基本文件，然后商检，应在发货一周之前拿到商检换证凭单/条，在开船一周前拿到订舱纸，支付运费，安排拖柜，货物验好货委托拖车公司提柜，装柜，传真一份装车资料给工厂，委托报关，获得运输文件，督促船公司尽快出提单样板及运费帐单，及时支付运杂费，准备其他文件（商业发票，原产地证书，一般原产地证，装运通知，装箱单）交单。跟单员还有一项工作就是与外协的工厂进行沟通。负责订购包装服装所需要的各种辅料，如包装袋、卡头纸、腰封、不干胶、纸箱等等。要求在生产车间将合格的服装运往整理车间之前将这些辅料送到仓库，以备及时的包装。确认产品的包装后，分配给整理车间包装职工任务，保证服装的按时装箱。

我在实习中公司所给的任务基本上都能顺利完成，刚刚开始实习的时候可能会遇到一些困难，但是经过一段时间自己自身的提高和同事的帮助，工作中的一些问题也得到解决，所以说整体工作完成的还不错。

（一）实习中遇到的困难

1、我第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，因此心情很忐忑但也很开心。我明白自己要开始与以往完全不一样的生活，可能还没有从学校走出来，对新环境不太适应，工作的主动性和积极性不高。领导委派的都是一些杂乱的任务，导致办事情总是带有一种消极的情绪。

2、刚开始对业务的不熟悉，对市场行情的不了解以及对各种货物的规格型号的不准确记忆，有时候会把货物的规格型号弄混了，就免不了受批评。

3、在工作中同事之间的意见有时会不一致，我说话有比较直，可能会得罪人，会让有的同事觉得我是故意针对他。

4、有的客户对产品特别的挑剔，说话不好听，当时的情绪会有些低落，影响工作效率。

5、在工作中遇到困难会不自信，有时候手头上的事情太多时，就会不知道先忙哪个。这个还需要自己在以后的工作中不断的提升自己，使自己能在忙中有序。

（二）实习中解决困难的方法

1、调整作息时间，每天在规定的时间内上下班，认真及时地完成自己的工作任务，做到不草率敷衍了事，每天让自己都能进步一点点。除此之外，领导给我做思想工作，教导我不可眼高手低。让我明白了做什么事情，都要从一点一滴做起，小事不可小觑，不可抱着随意的态度，而应该严谨的去面对处理。同事们的关心和帮助调动了我的生活和工作的积极性。每天都带着好心情上班，提高了办事情的效率。

2、由于各种货物的规格型号的不准确记忆，每天都到货场去看货物的种类，规格型号，使之熟练记忆，反复认识。对市场行情的不了解，必须每天通过电话或在网上翻阅查询价格，了解行情。从而有助于业务的进行。

3、“如果你不想让自己在紧急的时候手忙脚乱，就要养成讲究条理性的好习惯。“做什么事情都要有条理，”这是我刚进办公室时一位领导教给我的，我意识到我的肩上开始扛着责任，凡事得谨慎小心，否则对不起关心自己的人们。

4、遇到难缠的客户，我必须细心的、心平气和的为他讲解专业知识，给他介绍我们产品的特色，让他觉得物有所值。无论客户什么态度，都要真诚相待，微笑示人。

5、当不自信时，就多看一些励志的书籍，给自己心理的慰藉。给自己打打气，可以和朋友同学的及时沟通，排解一下心中的压力和坏情绪。

6、与同事的沟通。跟同事之间，由于各人性格、工作性质、工作侧重点的不同，平时的小矛盾难免存在。那么在工作中如何使沟通变得更顺畅呢？同事之间存在的一些利益方面的冲突，会让沟通变得复杂，在这种时候，尽可以把问题变得简单一些。沟通的时候，最重要的仍是弄明白你们双方角色的关系，是单纯的同事还是朋友的关系。特别是利益上有冲突的双方在沟通的时候，一般都会抢着表达自己的意思，却忽略对方的意思。那么，当你过多地考虑自己的利益，对方却没有感觉的时候，沟通就无法进行。所以，既然利益是双方共同的关注点，那么，在沟通的时候，一定要考虑到对方的利益所在，才能让沟通变得顺畅。

“实践是检验真理的唯一标准”从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成领导，曾经同学变成同事，相处之道完全不同。这次实习不但巩固了我们平时所学，也为我们日后的专业工作提供了非常实际的便利在整个实习中，商业发票是我实习的一个重要环节，因为商业发票记载的各项内容和其他单据核心内容的重要依据。比如，发票中关于合同规定货物的各属性描述（货物价格、货物包装等等）是汇票、产地证、海运提单等贸易单据填写的参照。因此，我们还必须能够以一项单据的填写来影响到其他单据的填制。

在实习过程中，对合同的阅读与理解很重要、由于自身对信用证，发票等掌握不够熟练，在具体的填制单据时有时出现了把出口方和进口方混淆的错误，但经过多次的实验，最终克服了这方面的不足和缺陷、在进行实验的过程之中，我充分到了英语的重要性、很多合同内容基本上都是英语，单证的全部内容以及填制也需要用英语来完成，而且我们还需要对合同中的要件条款以及其相应的单据进行严格审核、在阅读合同的过程中，我遇到了不小的阻力，这使我明白，我的英语水平还远远不足以应付日后工作中的诸多困难、因此，我们在加强对专业课程和专业技能的学习、掌握的同时，还应该坚持不懈地学习英语，增加词汇的积累，努力提升自己

的阅读水平、这次实习的完成对我们专业知识的巩固起到了不可小觑的作用。通过这次实习，我全面地、综合地对本学期学到的专业知识进行了复习和梳理。认识到了社会和学校、理论和实践、梦想和现实、目标和实际生活等之间的差距。经过这次实践后，首先我要重新给自己定位，一切从实际出发，要求自己在以后的学习中更加的努力，对自己所学的专业知识要更进一步的学习和掌握，因为在实践中，当我用自己所学的知识去处理问题时，却出现了很多的漏洞，并且由于自己对专业知识掌握的不扎实，对分析一些问题时常常出错，这让笔者深深体会到，自己的不足。所以在今后的时间里，笔者要更努力的学习，不断强化自身，并充分认识自己，避免眼高手低，增加实际动手能力，把一些理论知识和实践结合起来来考虑问题，并通过多种方法以及换位思考的方法来加深对专业的理解。为以后能更好更快的融入社会打下基础。此次的实践为笔者能更好地做一名合格的社会接班人上了最宝贵的一课。对此，我非常感谢校领导给他们提供这样的一个实习机会，同样也感谢曾经帮助过笔者的同事和领导，我会在今后的工作中更加努力，不断提高自己。

学生助理工作汇报 大学生实习工作报告篇四

在我们接触市场营销专业课之前，我们专业特别的进行了这次专业认识的实习。这次实习从20xx年8月22日到9月9日，历时达三周之久。主要通过同学们在查看资料的前提下自行到社会上找实习单位的方式来进行的。效果很不错。这次专业认识的实习，是为了让我们对营销专业有一个初步的感性认识和了解，同时也对自己有一个清晰的认识，以便在以后的学习中能够扬长补短。通过这次实习，也使我们初步培养了专业兴趣，初步设想了未来发展的方向，为今后的专业学习及就业打下了良好的基础。通过这三周的实习，我们基本上达到了初步学会发现营销问题并尝试用理论分析营销问题，收集、整理与分析资料，书写实习报告等专业认识的目的。这次实习在老师的指导和同学们的努力下，最终取得了圆满的成功。

我们实习的单位是郑州盛煌经贸有限公司，我们的实习主要是在它的营销部进行的。在人们消费水平逐渐提高，生活质量要求越来越高的今天，装修污染（装修污染的相关材料见附录一）却困扰着人们。而这家公司正是以改善人类居室环境为己任，为消费者提供有效的空气治理方案，以优秀的产品、专业的施工、合理的价位，为消费者打造一个无污染的家。治理装修污染是这家公司的主要工作，其主打产品是光触媒（光触媒的简介见附录二）。

从8月22至8月24日，我们在学校内部通过电子网络对专业知识进行初步浏览；8月25日我们组开始找实习单位，当天我们就选定了一家公司，但晚上经过考虑就把它辞了；8月26日，我们最终选定了郑州盛煌经贸有限公司；8月27日，休息一天；8月28日，我们正式上班，这一天到公司我们的主要工作就是查阅公司的相关资料，对公司进行一个初步的了解与认识；8月29日，我们根据公司经理的安排到该公司的营销部了解情况；8月30、31日，9月1、2、3日，我们被分别派往业务经营点，跟着公司的业务员学习业务经营；9月4、5日，我们休息两天；9月6、7、8、9日，根据老师的安排，我们在校内写实习报告。9月9日实习报告的上交，标志着这次为期三周的专业认识实习结束。

我们组的实习内容主要是在围绕专业认识主题的前提下参加郑州盛煌经贸有限公司的业务经营工作。我们在接触顾客时，主要了解顾客的消费需求及消费心理；在与业务员相处时，主要学习其洽谈业务的语言和技巧；同时，我们也注意观察周围的一切，进一步了解我们的营销环境。我们以营销人的身份去参加真枪实弹的演练，在这个过程中，我们初步对营销专业有了感性的认识，同时也培养了我们的专业兴趣。

（一）盛煌经贸有限公司的营销环境营销环境是存在于企业营销部门外部的不可控制的因素和力量，这些因素和力量是影响企业营销活动及其目标实现的外部条件。任何企业的营销活动都不可能脱离周围的环境而孤立存在进行。所以任何

一次的企业活动都要以环境为依据，主动地去适应环境，同时透过营销努力去影响外部环境，使环境有利于企业的生存和发展，有利于提高企业营销活动的有效性。

1、该企业的微观环境分析微观环境是指与企业紧密相连，直接影响企业营销能力的各种参与者，包括企业本身、市场营销渠道企业、顾客、竞争者以及社会公众。微观环境直接影响与制约企业的营销活动，多半与企业具有或多或少的经济关系。该企业的微观环境对企业本身的发展有很多不利。企业本身实力不强，资金不富，影响力不强，这直接影响其营销策略和营销投入。该企业的顾客却是那些有钱的主，因此这一点对公司来说是有利的营销环境。该企业的竞争对手很多，但这是无法改变的市场竞争规律。企业所面对的社会公众都是一群思想观念落后的中国人，其很难在社会公众中树立良好的形象。这些微观环境直接影响企业的营销活动。

2、该企业的宏观营销环境分析宏观环境是指影响微观环境的一系列巨大的社会力量，主要有：人口、经济、政治、法律、科学技术、社会文化及自然生态等因素。宏观环境一般以微观环境为媒介去影响和制约企业的营销活动，在特定场合，也会直接影响企业的营销活动。该企业位于郑州市区，郑州市是一个省会城市，人口集中，政治法律等都比较完善，但该企业面对的一个瓶颈问题是无法生产及引进真正能够消除污染的产品与设备，这也是目前的科技所不能达到的，这直接关系公司的营销策略。不完美的产品，肯定得不到顾客的十分满意，从而影响企业的销售额。

（二）该企业的营销特点及分析该企业采取的营销路子是绿色营销和体验营销，同时以推销策略为主攻力。

（1）绿色消费是开展绿色营销的前提；

（2）绿色观念是绿色营销的指导思想；

(3) 绿色体制是绿色营销的法制保障；

(4) 绿色科技是绿色营销的物质保证。郑州盛煌经贸有限公司，其行的就是绿色营销，在人们生活质量逐渐提高的今天，各种装修污染已经严重影响到人们的身体健康与生命安全，而该公司致力改善人类居室环境，降低装修污染对人们的危害。这种营销的出发点就是以满足绿色需求为中心，并以提升人们的生活质量为已任，着眼未来，追求技术进步，促进绿色产品的发展。当然这家公司也是“环保回归”热潮的附属品。

2、体验营销体验经济时代的到来使生产和消费行为都发生了巨大的变化，消费者在消费产品和服务时，已经不仅仅停留在产品和服务的本身，而是更加关注他们的感官体验和思维认同的过程。这些变化使企业的营销方式面临巨大的挑战的同时也提供了一定的机会。面临体验经济和体验消费的到来，体验营销应运而生。体验营销要求企业必须以服务为舞台，以商品为道具，围绕消费者创造出值得回忆的活动，使客户与企业建立合作，以此促进企业达到增加产品销售量的目的。郑州盛煌经贸有限公司的产品本身也是一种服务性产品，而其体现的就是一种体验经济。面对这种体验经济，公司肯定会采取相应的体验营销。公司对顾客的承诺就是“先治理，后收费；不达标，不收费”。并且在小区内经常进行一些免费的治理活动等。这些营销的策略，无不维绕着以体验为基础来吸引消费者，并增加其产品的附加值，从而建立品牌，取得消费者的认同。

3、该企业的促销策略促销是促进产品销售的简称。从市场营销的角度看，促销是企业通过人员和非人员的方式，沟通企业与消费者之间的信息，引发、刺激消费者的消费欲望和兴趣，使其产生购买行为的活动。促销以沟通信息为核心，以引发、刺激消费者产生购买行为为目的。郑州盛煌经贸有限公司采取的促销方式主要是人员促销，它一般情况是在一个新建的人数少而集中的小区内进行，这样能够直接的接触顾

客，但公司也会采取一些人员促销，如派发广告单，免费上门检测服务等措施。该公司在促销策略上以推式策略为指导思想。公司主要运用人员推销的方式把产品推向市场，由于该公司的产品单位价值较高、性能复杂、流通环节比较少、市场比较集中，所以非常适合这种推式策略。

学生助理工作汇报 大学生实习工作报告篇五

实习是一项综合性的、社会性的活动，是一个由学校向社会接轨的环节，是学校学习向社会工作转型的一大模块。搞好社会实习工作是很关键的，对一个学生来说是很重要的。我们必须要做到用理论去指导实践，用实践去证明理论。所学的知识仅有运用到实践中去，才能体现其价值。实习是一个锻炼的平台，是展示自我能力的舞台。

经过实习，我们要努力提高动手的能力，在实践的过程中发现其不足，然后反馈到学习中去，会更能提升自我的能力。新闻学，它主要是一门以实践为主的学科，它要求极强的动手能力，它所接触的对象是包罗万象的，是各具特色的，是真实的、新鲜的。

到新闻单位去实习，主要是要锻炼自我的新闻采访和写作能力，掌握采访的基本方法，掌握新闻及电视节目制作的基本流程，向那些有经验的记者学习，交流经验。

新闻学的实习资料主要有以下几个方面：

1、实地采访

仅有深入到现场去做实际调查，才能写出有意义的作品，才能懂得采访的基本流程，懂得什么是采访新闻采访学。实地采访是新闻的第一课，它是新闻信息采集，新闻报道的第一步。

2、访后写作

新闻写作是新闻制作的第二步，是对采访中采集到的信息、新闻事实做进一步加工制作的过程，是对采访的进一步补充。亲自动手采写一些东西，才能更好地掌握新闻写作的基本方法，力争做到“从群众中来，到群众观众去”，把时代精神写到作品中，写一些有价值的事，写一些老百姓关心的事。

3、修改整理

当写完初稿后，修改，整理和修改稿件是新闻作品的最终一个环节，俗话说：“文怕修改”，仅有修改，才能写出精辟的文章。

在短短的实习期内，我深入到各地去采访，真正的锻炼自我的采访能力，提高了自我的提问水平，锻炼了心理素质。真正做到了不怯场，运用自如，现场处理灵活。

经过这次实习，自我的社会实践能力大大的提高了，适应社会的能力强了，语言运用能力增强了，写作能力提升了，真正跨出了，走好了新闻道路上的第一步。

实习，是十分重要的一步，在实习中提升能力，在实习中学习都是十分关键的，抓好实习，是关键，迈好这一步，是步步高的前提。

学生助理工作汇报 大学生实习工作报告篇六

顶岗实习的目的和意义：通过实习将书本上的理论知识运用到实际当中，提前与实习单位对接，为实习单位提供对口的技能人才。通过写实习报告，总结这一年实习的经历，回望来时路，总结经验教训，进一步提升自己，为以后的工作打下良好的基础，为走上社会奠定基础。

二、实习单位及工程介绍... 1

（一）单位介绍... 1

（二）工程介绍... 1

三、实习全过程及小结... 1

（一）实习过程... 1

（二）工作小结... 2

四、实习收获及总结... 3

五、结束语... 4

1. 实习时间：20xx年3月29日至今。

2. 实习地点：xx

3. 实习性质：毕业顶岗实习。

（一）单位介绍

（二）工程介绍

建设中的xx项目是xx工程

（一）实习过程

刚开始的前几天，按照公司要求，先对新工作人员介绍xx公司的企业文化，学习了大约有一个周的时间，正式走上实习岗位。我还有其他5名同学被分到了xx。我们来的第一天，队长带领大家转了一圈工地，让我们知道起重工在这个工程

中主要负责的工作。

下面来介绍我这三个月来的实习经历。

来工地的第一天是我印象最深的一天，这是第一次真正从校门走上岗位，从理论走上实践的此资料 <http://>日子，所以心情还是蛮激动的，全身心觉得很轻松，也许再也不用坐在教室一坐就是一上午，一坐就是45分钟定时定课的时候（现在想想当时自己挺幼稚的）。第一次看到起重船，第一次看吊机，看到了课本上讲到的扭王块体。下午徐师傅（他是我们的企业指导老师）带着我们去工地转了转，给我们讲解了工地布置，让我们从整体上有了认识。第一次看到了预制扭王块体，及浇注工艺。当时正赶上浇注块体，所以理解起来非常简单，听现场施工师傅讲解的更加具体详细。知道了起重船常用的种类。师傅着重讲了在工地上的安全问题，在工地上要注意的事项。再三强调海上作业不同与陆地，一不小心就会掉进海里，如果没有人在现场的话，有可能会有生命危险。现在工地不算很忙，主要等待潮水。

四月下旬，师傅带领我们出沉箱，第一次在海上呕吐，真正感觉到作为一名xx工人的辛苦与责任，由于一些施工工艺，施工参数不能向外传播，故不做过多描述。

（二）工作小结

就我个人理解，下面简单说一下xx工程沉箱出运的过程。

5、安装收尾工作：沉箱安好后应尽快灌满水并随时检查测量沉箱位置有无变化，当沉箱舱格灌满水后，即将封仓盖板拆下吊到定位方驳上，运回码头。

这对于我是一次特殊的实习，脱离了课本的实习，心中不免有些压力。但好的机会，要大胆的尝试，才会得到有效的锻炼。我怀着满腔热情和对工作的美好憧憬，来到了xx工程。

实习工作中，虽然我占有一定专业优势（毕竟与学的专业知识相关），开始只是简单的听了师傅，觉得和课本上讲得差不多，但是随着日子慢慢的过去，心里感觉综合性的实践工作有太大的压力。因为真正的实体工程不像学校、课本上的理论知识，他们都是在在一个相对理想化的条件下提及的；与学校不同的另一方面，在学校我们做自己需要的事情，做好做不好只关系个人利益，而实体工程反映其真实性，要切实观察，真正做到与实践相结合，工程需要什么，我们就按照要求去做，做到真正了解工程、关心工程、帮助工程、更要提高对工程的那份责任心。

有压力才有动力，压力促使我们不断学习、不断努力、不断进步，提高自身综合素质，为踏上社会，面临独立生活打下牢固的基础。作为在校生，我无悔自己的选择，作为工程的一员应发扬不怕苦、不怕累的精神，心甘情愿为工地服务。实习过程中曾多次跟随师傅冒大风、雨天起重，吊模板，用热情的工作态度，完成了一道道施工工序，在实践中遇到不懂的专业问题，积极主动地请教现场有经验的老师傅们，每次都有不同的收获。使我不断的得到进步，这次实习不仅仅是工作的平台，同样是学习的好环境。

短短实习，是一次我们可以直接面对和接触现实社会的机会。这个机会很难得，它会让我们一直习惯于书本的眼睛和大脑发生一些细微的变化，也许应接不暇的“怪现象”会扑面而来，充斥我们的眼睛和大脑，但是我们必须经受这样的冲击。就像我们国家的发展一样，要实行市场经济，就应该培育和锻炼市场经济主体应对激烈竞争，适应多变市场，分散风险的这样一种能力，不适应的就应该被淘汰，最后留下的是质量优良的社会资产和适应能力强的经济主体。

讲了那么多实习好的一面，难免有点不太现实。实习过程中有快乐也有忧愁。

我觉得我以前很浮躁，对待一些人和事的态度有问题，太过

于片面地去评判一个人和一件事的对与错，其实这就是不够成熟的表现。当然我们没有办法做的尽善尽美，甚至有时候还会运用虚伪和欺骗这些伎俩，但是只要我们心中有那么一盏灯，一盏指示我们应该如何前进的灯，我们会朝着正确的方向发展。我在书上曾经看到：遇到弱者，或许我们无能为力，但是一个关切的眼神说不定会让他（她）燃起对生活的信心。以前我很怕见陌生人，总感觉不自在，但是有一次我生病了，坐公交的时候，旁边一个陌生人见我脸色不对，就问我“怎么了？”就三个字，让我觉得我似乎和他认识，或者是好朋友。每天心里默默告诉自己三遍：世界很美好，也许一天的心情会很好，对自己充满信心。其实每天都是美好，只是我们对待的态度不同。

实习时，我们所见的社会，不可避免有阴影面，但是我觉得好的东西始终多一些。因为我每天都可以看到温暖的太阳，闻到温馨新鲜的空气，见到许许多多可爱的人。

三个月的实习，我很幸运学到了不少东西，不仅充分的发挥了专业知识，将理论切实运用到实践种，还进一步拓展了自身综合实习空间。同时我也看到了自己的不足，无论什么工作一定要有责任感和使命感，对工作一定要认真扎实；要加强自身建设，努力提高自身素质，更好的适应工作需要；一定要有吃苦耐劳的精神；还要不断的扩展自己的知识面。这样对我们以后，有利于接触社会的方方面面。实习是踏向社会的一个关键时期，我们在学校学到的知识较零散，实习将知识系统化。在这个学校到社会的过渡时期，自己从事的专业要抓好重心，做到多思考、勤看书、多学习把自己的重心转移到工作上来。不断学习经验、积累知识朝着这个方向努力。一份耕耘一份收获，一个人成功与否取决于个人努力，我们年轻而富有朝气，实习是未来职业生涯的开始，用我们充满智慧的大脑努力工作，让自己的梦想成真，实习的经历成为永远难忘的回忆。

在今后的学习和工作中我需要更进一步地严格要求自己，争

取在各方面取得更大的进步。最后向所有为我的实习提供帮助的老师及企业师傅们表示感谢，感谢他们为我的实习给予帮助和关照！

写出此实习总结，是为了深记人生踏出第一步，同时祝愿刚走出学校的学子们一切顺利！

学生助理工作汇报 大学生实习工作报告篇七

当我在毕业生人才交流会上向海程邦达国际货运代理有限公司投出我的求职简历时，我并不知道，这一份简历会把我带进一个怎样的世界，我将走上一条怎样的路。心底的自信强溢在脸上，又带着那样的迷惑，不安和好奇，参加过三次面试，见到的始终是充满干劲的脸。我获得了参加公司培训的机会。也曾有过很多故事，但命运还是让我走近了你，海程邦达，走近了你，也更让我充满了向往和渴望。

短短的五天培训，像一个小小的切口，通过它，我看到了什么是优秀，什么是爱岗敬业，什么是邦达的好员工。五天里，从海运到空运，从报关到报检，那么多优秀的主管熟练地讲着自己工作中的经验。谈到公司，谈到工作，他（她）们眼睛里闪烁着自信的光芒；谈起未来，谈起我们，他（她）们言语里尽是关照。

从1993年的仅4名员工到今天的500多人，这样传奇的创业经历，怎能不让我这样即将走出校门、踏进社会的的学生心生敬佩呢！十年啊，短短的十年，从4人到500多人，再到组织机构健全、社会口碑良好的公司，这一切就像一块磁石一样紧紧的吸引了我。

是的，就是这样，仅仅三次面试，五天的培训，就让我对你充满了向往，邦达，你是好样的！

4月12日，星期一，我来到公司开始实习，实习部门是海运部。带着些许敬畏和几缕惊慌，我踏进了海运部的办公区域。

b 一点一滴的温暖在心田——实习指导人的关照

十四天，短短的实习时间，却让我拥有了无数位师傅的关心和关照。

首先是牛兵和肖国暄师傅。他（她）们两个工作挺认真的，在指导我实习的时候也比较有耐心。

其次是万娟娟、贾丽红和郑蕾蕾几位师傅。她们几个都很鼓励我大胆地动手操作，不要怕出错。尤其是万娟娟和郑蕾蕾，她们俩教会了我不少东西。

最后是吴梅和张家两位师傅。因为她们这条航线一直很忙，所以，我的吴梅师傅每天都要加班，她和张家两个人工作认真负责，有点工作狂的味道。在我实习期间，吴梅还给我补过课，给我系统地讲解了操作整柜时易出现的问题和解决方法等等。

总之，那些个日子，每位师傅对我都能尽心尽力地指导和帮助，都尽可能最大程度地容忍我的很多欠妥之处，一点一滴的温暖让我很感激她们。

实习期间，除了浅层次地学习了专业技能外，我还感受和体会到了很多技能之外的东西。首先是邦达人的敬业和那种生机蓬勃的工作氛围。走进这样的一个集体中，你的心会不由自主地年轻起来，你的脚步会不由自主地跟着大家快起来，而你的工作态度更会变得努力、认真，再认真一些，再努力一点。也许，这就是一个集体的凝聚力，这就是一个企业写在书面之外的“特殊文化”！

短期的实习，让我学到了不少东西，自己呢，也有一些不成熟的话想说。实话实说，“物流”算是一个比较年轻的词吧。目前，物流运输仿佛处在“战国时代”，足可以用一个“乱”字来形容。其实，打价格战、无序竞争已经使物流

业成为一个微利行业了。也就是说，中国物流业发展的现状是不容乐观的。但是，要想长久的留住客户，绝对不是靠压低价格，还要靠品牌和实力，服务和硬件才是创造品牌、增强实力的途径啊！竞争如激烈，我们靠什么胜出？最简单的道理就是企业要跟随市场的发展，市场需要什么，企业就要提供什么，我们必须提供给客户最优的服务！

从长远来讲，我觉得公司应该在海运方面做实体运输，也就是不仅仅作无船承运人，我们应该尽可能的克服困难，让公司拥有运输工具，有自己的实体，发展的空间才可能无限地拓宽。

学生助理工作汇报 大学生实习工作报告篇八

1. 学期反馈信息基础数据：352条信息，其中有效信息为156条（重复的已归纳）

二、反馈信息情况

（一）肯定方面

1) 对教师教学态度和教学方法的肯定

如：12会计反映潘玉莲老师上课可以找很多例子，让学生可以更好的了解市场营销学。12汽车服务反映于丽丽老师的教学视频对学生的吸引很大，学生可以很轻易地接受知识。13室内反映王道玉老师对我们挺负责，耐心的，我们不少人没学过美术，她都一一教。

12机电反映吴蒙老师教学方法很好，通俗易懂，给学生补充了很多课外知识，活跃课堂气氛。

13会计2班，会计基础曹晓燕老师上课知识点讲的很详细，并会在课堂上让大家都通过练习了解所学的知识。

2) 对教师课堂教学效果的肯定

如：12工程技术反映工程预算实训让学生学到了很多预算知识，本来一些不学习的人看到自己实训不懂，都开始主动的问老师问题，这是在平时很少看到的。

12会计反映蔡月鹏老师讲课十分详细，每个例题都动手演示过程给学生看。

13级电子系反映叶晓丹老师上课准备充分，能有效地带动同学们的学习热情，采用ppt生动形象地给学生讲解书本上的知识。

12汽车服务反映汽车时尚开始上课，王炳恺老师上课讲的内容很吸引学生。

12室内，范晓峰老师能带学生参观新装修的房子，让学生在现场了解材料的安装和工艺，让学生大开眼界。

(二) 意见和建议

1、意见：

(1) 部分教师讲课速度过快或过慢，学生难以接受；

(5) 个别老师作业批改不及时，或没有作业。

(6) 很多老师现在不执行课堂礼仪，对学生的课堂纪律也不进行有效的管理。

(7) 部分外聘老师没有结合本校学生的特点进行教学，很多学生反应教学内容太深，对学生的要求太高。听课很吃力。

2、建议

(3) 建议教师在上课中能增加案例教学，结合现在专业案例便于学生更好地理解和应用；多开设实践实训类课程，高职高专的学生很乐意于亲身经历、动手操作。

(4) 希望教师在课堂上能管理一下课堂纪律，给学生一个安静的课堂氛围。

三、学院反馈情况

针对信息员反映的问题，进行了分类和汇总，反馈到了各个系部和部门，比如多媒体教室的电源问题，我们及时和总务处和管理多媒体教室的老师进行沟通，让他们进行修理。对个别外聘老师上课不按学生的学习情况教学，导致大多数学生听不懂，我们联系系里进行听课，和教师讲话，让其改进，对屡次不改的对任课教师进行了更换。

四、目前信息员工作存在的问题

1、反馈表交表不及时，经常有学生少交或晚交。

2、打分不合理，有部分学生几周来的分数都是相同的，或者有的学生几门课程的分数都一样。

3、工作意见与建议上报的内容，有效的内容少，无效的内容多。如有的学生写老师上课时对学生语气太冲，老师和同学的相处越来越好，各位老师这周都很认真等等，没有明确到具体的老师。有的学生对老师的评价不到位，遇到有问题的老师常常反映不出问题的要点。如有的学生反映老师课前准备充分些，老师课前准备哪里有问题没有写出来，这种信息反馈就只能作为无效的信息。

4、个别信息员不配合组长的工作或工作到后期出现惰性心理。

五、下学期工作重点

1、对信息员工作进行制度建设，完善原有的信息员工作制度，对现有的工作职责进行细化，明确工作的职责。

2、在现有的信息员中建设一支工作队伍，分化出文秘组，宣传组，调研组。优先选择能干，肯干的学生加入。文秘组负责整理每个月各学院上交的信息汇总表；调研组对各学院的教学信息进行审核，筛选出需要调查落实的信息，组织相关学院、专业的信息员采取听课、听取同学意见等形式予以核实，宣传组负责在学生中进行期中教学质量检查，开设信息反馈论坛，进行交流互动。

3、开设讲座请有经验的老师来教大家怎么写意见和建议表，怎么评价老师的教学。 4、加强信息工作的时效性。从这学期来看我们的信息反馈主要是由组长进行收表，由负责教师进行信息的输入和给系部反馈信息，一般是二个月进行一次总结反馈，时间较长，下学期我们将组织文秘组的同学每月进行一次信息汇总和反馈，这样能更大的发挥我们信息员的作用。

qq群或当面反馈给我，把我们看成一个整体，我们的目的是为了把学校的教学水平提高，让所有的同学能更好的在学校学习。

本学期表现较好的信息员

以上同学能认真填写信息员反馈表，能及时交表，能按教师的实际教学情况进行打分。

以上同学能积极参加组织的期中教学信息反馈论坛活动。积极参加组长组织的交流会议。

3) 能及时反映问题和意见的信息员：

韩雯雯，毛立丽，金巍，陈千升，孙帅帅，施程伟，胡清政，

刘玲，徐成，张龙晖，肖颖，魏然，张艺华，王亚楠，姬广丽，陈莉，谢春蕾，顾焱华，江磊，陈洁，徐加城，周顺峰，万丛伟，王泽铭，张素，曹楠楠，刘玲，林鹏，谭沛羿，张晓燕，陈湘予，林慧敏，胡丹丹，葛娟娟，辜静，陆沐华，朱佳琦，张静，李姿乐，汪丽君，徐菡，滕聪，王泽，赵彬彬，刘燕，陈圳，王成业，洪德森，曹梦源，陈渤元，宋冬冬，赵徐洁等。

以上同学在信息反馈表中提供了有效的信息，收集教学运行过程和日常教学管理中的重要信息，对教师教学情况，学生学习情况进行了有针对性的反映。