

竞选设计总监演讲稿(实用10篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。那么你知道演讲稿如何写吗？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

竞选设计总监演讲稿篇一

很高兴，也很荣幸，能向大家作一个工作汇报。

首先，我从内心感谢组织的培养和领导的信任，多年来组织和领导对我的工作给予了相当的肯定。其次，如果我能和大家一起共事，我感到非常荣幸，也非常愿意。俗话说，十年修得同船渡，能和大家一起共事，这修行得要几十年啊，说明我们都是有缘人，缘分不浅啊，所以，我一定珍惜和大家一起共事的工作机会。

今天我有幸站在讲台上，参加科级领导职务的竞聘，迎接挑战，这是机构改革给我带来的机遇。三年前，我和许多竞争者一样，曾站在这同一个地方，参加过副科职务的竞聘演讲。三年来，我实践着自己的诺言，努力工作，勤奋学习，刻苦钻研。我可以无愧地说，我没有辜负州局党组和同志们寄予我的重望。三年来，我也有幸地得到了领导和同事们的关怀和帮助，借此机会，向关心、支持和帮助我的各位领导和同事们表示衷心地感谢。

大家好!(演讲提示：演讲中身体要略向前倾，表现出与观众交流与亲近的姿态)

今天，我能够站在这里，参加竞聘**银行副职岗位，深感荣幸和激动。首先感谢领导给我一个展示自己的机会，感谢同事们对我的支持和帮助!作为一名对银行事业充满热爱、无比

忠诚的人，我应该站出来，接受组织的挑选。

大家好!在这里我以平常人的心态，参与支行综合办公室经理岗位的竞聘。首先应感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会!此次竞聘，本人并非只是为了当官，更多的是为了响应人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。

此时此刻，我能以一个竞争者的身份走上演讲台，向各位展示自己，心里既激动又紧张。激动是因为我幸运地赶上了公平竞争的大好时机，紧张是因为我害怕有负领导和同志们的厚望。但无论如何，我要对局党委这一英明而富有魄力的决策表示衷心地感谢!并借此向所有关心支持我的领导和同志们表示深深的谢意!至于说到对竞聘的认识，我想局属xx单位竞聘的成功实践已经作出了回答，全局上下呈现出的百川归海，百舸争流的可喜局面就是最有力的证明。对此，我一举双手赞成，二要积极参与。我要竞聘的职位是业务科室副职。

竞争上岗有上有下、有进有退，上固可喜、下也无悔，一如既往;进也可贺、退也不馁。我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，从而喜欢我、支持我。今天借此机会，表达一下我的心愿，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。

首先，感谢公司提供了这个展示自己、让大家认识我、了解我的机会。“公开、平等、竞争、择优”，这是历史的必然，也是时代发展的要求。这次竞聘对我个人是一个重要的激励和挑战，将有益于我个人素质的提高。此次竞争，无论成功与否，我都将一如既往的听从组织的安排，干好自己的本职工作。

今天我有幸站在讲台上，参加科级领导职务的竞聘，迎接挑战，这是机构改革给我带来的机遇。三年前，我和许多竞争

者一样，曾站在这同一个地方，参加过副科职务的竞聘演讲。三年来，我实践着自己的诺言，努力工作，勤奋学习，刻苦钻研。我可以无愧地说，我没有辜负州局党组和同志们寄予我的重望。三年来，我也有幸地得到了领导和同事们的关怀和帮助，借此机会，向关心、支持和帮助我的各位领导和同事们表示衷心地感谢。

竞选设计总监演讲稿篇二

大家好！

我是赵天详，首先我感谢领导能给予我挑战自我的机会，我竞聘的岗位是营销总监。我深知担任此岗位责任的重大市场销售竞聘书，能力要求的更高。但是，我坚信自己的实力，挑战自我，战胜自我。我叫，现年xx岁，作为一位新员工，首先我要感谢领导能够给予我此次去江苏常州出差学习的机会，在此次出差过程中，我学到了很多很多，无论是在与客户谈判、客户心思揣摩、客情维护、产品推广等方面都受益匪浅，这对于我接下来接手市场无疑带来很大的帮助，以便让我更好更快的去接触客户、开拓市场。

我竞聘这一岗位的优势有如下几点：

一、具有过硬的思想素质。7年的国企锤炼，培养了我吃苦耐劳、踏实苦干的好品质、好作风，从政治和思想上都得到了很好的锻炼和提高，能够从思想上和行动上与上级保持高度一致，具有较强的服从意识、服务意识和销售总监竞聘演讲。工作中我爱岗敬业，遵纪守法、遵守公司的各项规章制度，严守职业道德，尊重领导，团结同事。工作态度积极，能主动放弃正常休假和节假日等休息时间，全身心地投入到工作中去，为了集体利益，牺牲个人利益。

二、具有较强业务能力。几年来，我十分注重业务能力的提高，从各方面加强业务知识的学习。利用业余时间有针对性

的读书读报，同时，我还注重学习国家相关的法律法规，认真分析、努力学习和掌握与销售行业有关国家政策，使自己在与客户交谈中始终处于主导地位。同时，我还认真学习销售的基本知识和销售技巧，用专业理论来指导自己的工作，使自己具备较强的业务工作能力。

三、具有较强的销售技巧和创新意识。在近20xx年的工作中，我通过向身边的领导和同事学习，通过自己不断的思考与摸索，不仅较为全面的掌握了一定的销售方法，而且还总结出一些与众不同的销售技巧，从而得到了领导的认可和同事们的赞许。在日常的销售过程中，我不断吸取同事们的工作经验，并在此基础上加以总结、提炼、完善总监竞聘书，从而形成自己创新、独特的销售方法，不仅满足了客户的需求，而且也提高了销售量。

根据20xx年公司在山东人寿的销售报表及销售产品分析：山东人寿全年销售总额为341697万元，销售量大的订单主要以市公司为主，其中全年销售订单最大的是济宁市分公司销售额75000元，其次上万元的销售订单是济南市分公司(3次)、威海市分公司(2次)、威海市分公司文登市支公司(1次)、威海市分公司荣城市支公司(1次)、滨州市分公司(1次)、莱芜市分公司钢城区支公司(1次)。销售产品主要以印刷品为主，其中又以险种宣传资料为最多，销售订单最大的为国寿健康手册吃出来的健康销售额64980元(单价1.32元);其次国售冰箱贴(260*370mm)全年订购3次，总销售金额65660元;国寿伟业订购2次(单价4.3元);国寿银保行销宝典内页订购2次(单价15元);国寿福寿满堂图订购2次(均单价59.5元)，总销售金额29620元;国寿展业包订购1次，销售金额25050元。另外，山东人寿对乐呵系列也比较亲睐安全总监竞聘报告，其中晶彩玻璃杯订购4次(单价4元)，总销售金额19833元;水晶玻璃壶套装订购1次(单价7.9元)，销售金额31922元。另外玻璃控油壶、水晶玻璃碗、现代生活黄历、年底礼包、天下第一福挂轴、折扇、0型扇、安全锤、太阳伞、煮蛋器、按

摩腰垫等产品也都有订购，但订购数量和金额都不太大。

显而易见，我们全年341697万的销售额与山东这样的经济大省完全不相互匹配，省公司、市公司的销售市场没有进行深度挖掘，资源严重浪费。销售的目的第一是创造需求，第二是市场开拓，如果此次我有幸竞聘上了，我将从以下方面去经营和开拓市场。

首先，我会把自己的心态归零，过去不代表什么，现在的我是公司的一位新人，这个保险礼品行业的新人。我的目标是公司的双钻、金钻、钻石销售精英，我要达到甚至超越他们，那么我要做到的是怎么打好每通电话、怎么创造客户需求、怎么取得客户信任、怎么使销售订单最大化，我会非常虔诚、非常谦卑的向各位优秀的精英请教，在最短的时间内复制他们成功的方法，并且我一定要在最短的时期内掌握公司各个产品，以便尽快的与客户游刃有余的交流。

其次，我会对之前与公司有过合作、有过大的订单的单位与老客户进行重点联系与攻关，以便尽快促成订单以及赢回老客户。接下来再对山东人寿17个市139个县红旗图逐一进行客户确认，把没有联系人的市场标记出来，以后有针对性的对客户要求转介绍，也方便以后自己对各市各县的销售业绩进行对比分析，更有针对性的去开发和挖掘市场。

再有，我会把精力重点放在对省公司、市公司以及大的订单的攻关与项目产品的推广上。每天给自己设定最少35通销售总监竞聘书销售电话，且一定要求电话信息高质高效。另外，客情维护也是我另一重要课题，必需尽一切办法尽快取得客户的信任，并且不放弃任何一次销售机会，只要有一丝希望就一定要全力以赴。

如果我能竞聘上这个岗位，这是大家的厚爱和鼓励，我一定以踏实的工作作风、求实的工作态度、进取的工作精神，履行职责，以实际行动证明自己。以百倍的努力感谢领导的信

任与支持。把提高销售业绩作为我工作的重中之重和不懈的追求，最大限度的追求高销量、高业绩、高利润。为此，我要进一步端正工作态度，继续以踏实的工作作风，创新的销售措施，紧紧围绕抓大不放小的销售思路，努力开发大客户，重视小客户。工作中迎难而上，不断进取，竭诚尽智，用出色的业绩报答领导的关怀和同事们的帮助。如果我未能竞聘成功，我也会祝福其他同事，说明自己与领导的要求还有一定的差距，我将一如既往的干好本职工作，继续保持良好的工作状态和进取精神，找准工作中的不足，及时修正，提高自身的综合素质和工作技能，努力成为一名让领导放心，让客户满意的销售经理，为公司做出自己应有的贡献。

竞选设计总监演讲稿篇三

大家晚上好，我是来自1050232班的xxx□现担任学习部干事。马，只有跑过千里，才能知其是否为良驹；人只有通过竞争，才能知其是否为栋梁。

这次我竞选的职位是学习部部长。我自信在自己的努力和同学们的帮助下，我能胜任这项工作，正由于这种内驱力，当我走向这个讲台的时候，我感到信心百倍。

在这里，我郑重承诺：我将尽全力完成学校交给我的任务，使学习部成为一个现代化的积极团体，成为学校的得力助手和同学们信赖的组织。假如我当上了学习部部长，我要进一步完善自己，提高自己各方面的素质，要进一步提高自己的工作热情，以饱满的热情和积极的心态去对待每一件事情；要进一步提高责任心，在工作中大胆创新，锐意进取，虚心地向别人学习；要进一步的广纳贤言，做到有错就改，有好的意见就接受，同时坚持自己的原则。

站在这里的我不是纸上谈兵，假如我竞选成功，我会让大家和我一起见证学习部不断辉煌的历程！谢谢大家。

竞选设计总监演讲稿篇四

大家好！首先真诚地感谢院党委给了我这次难得的展示机会！我叫梁丽雯，现年24岁□20xx年毕业于江苏大学，同年7月来到本院工作。本着锻炼自己，为大家服务的宗旨我站在了这里，希望能得到大家的支持。今天能在这里参加本院团支部书记带有竞争性的演讲我感到非常荣幸，登上这个演讲台，面对领导我主要是认真汇报，面对各位同事主要是积极参与，面对亲密的竞争伙伴主要是虚心学习。我想只要在这个特定的时间，特定的地点，和大家在一起参与就足够了。坐在下面，看到今天几个竞选演讲的伙伴都那么优秀年轻，积极进取，我感到有一些压力，但是对于这份工作满腔的热情让我顶住了这股压力，我相信我满腔的工作热情和勤恳踏实的工作作风，能胜任团支部书记的职务。

快——就是要尽快熟悉情况，进入角色。这方面主要是：对团委工作职责进行全面地清晰的梳理；对团工作对象进行全面的登记整理，早日掌握较详实的第一手资料。紧密联系党组织、紧密联系青年，扎扎实实开展工作。

勤——就是要勤学习，提高团工作水平。既要学习政治理论，更要学好学透团建等专业工作知识，作为一名年轻干部，要时刻注意提高自身综合素质，不断以新知识、新理论充实自己。

深——就是要深入员工内部、坚持调研。如果我能当选，我会深入了解同事的思想动态、工作情况等，并针对各位同事普遍反映的问题，下情上达，向相关领导及时反映并提出对策和建议。

新——就是要改革创新，力争一流。对于团工作来讲，创新更为重要。没有创新，共青团工作就会失去生机与活力，就行不成工作声势，团工作是年轻人自己的工作，争取在活动形式上和物质保障方面有所创新。

俗话说，再多的豪言壮语，也只不外是瞬间的聪明和激情的演绎，朴实的步履才是开在成功之路上的鲜花。在此期望大家给我一个磨练自己的机会；给我一个能力发挥的机会；给我一个服务大家，服务集体的机会。我会怀揣一颗不折不扣的责任心，努力成为一个优秀的团支部书记。当然，不管竞争结果如何，我都会以平常的心态做好自己的本职工作。我想，这也是一个共青团员应当做到的。

我的演讲完毕，谢谢大家！

竞选设计总监演讲稿篇五

第一，我有耐心。课间的时候我可以摆桌子，擦黑板。我不在乎玩的时间有多少，而在乎能为大家做点什么有用的事。

第二，我很细心。在数学大考中，因为我的细心，才能考到100分。

第三，我这个人手勤、腿勤、嘴也勤。

生活委员必须要有这三点才能算得上称职，这些素质我都具备，相信大家也能看到。

此外，从上学起，我就喜欢和爸爸妈妈一起参加家庭大扫除。三年级开始，我就经常帮助妈妈洗一些质地较轻的衣物。上小学以来，我一直都是自己整理书包。并且做得井然有序。我喜欢帮助别人，性格随和、品德优良。这为我赢得了较好的人缘。这些将有利于我今后的组织管理及工作发展。

既然我是花朵，我就要开放，既然是树，我就要长成栋梁；既然是石头，我就要去铺出大路；既然是生活委员，我相信我能行！

谢谢大家！

竞选设计总监演讲稿篇六

大家上午好！我叫赵苒加。

当文艺班长是我一直以来的`梦想，虽然很累，但是我想，再累我也会努力去为班级服务的。

我是一个多才多艺的女孩，书法、舞蹈、魔方、画画……我都样样精通。我还有很强的组织能力，也深知持之以恒是难能可贵的品质，所以我坚持学舞蹈都七年了。我还很爱劳动，会为班级做出很大贡献。我更是个正直、善良，从不干坏事的人，并且还是老师的得力小帮手。

如果我当上了文艺班长，我一定会取长补短让自己更优秀！

我会去画好每一幅板报，组织好每个人去为班级服务，我也会带动大家参加更多文艺活动。请大家多多指教，给我投上宝贵的一票吧！

我的演讲完毕，谢谢大家！

竞选设计总监演讲稿篇七

大家好！

我叫xx□首先能和大家一起是上初中我感到非常荣幸，也很高兴在这个新的班集体里面认识大家，这里面有许多我认识的和不认识的，希望大家将来都能成为好朋友，我今天竞选的职位是副班长。

我从x年级到x年级一直是班级的副班长，我认为副班长应该是架在老师与同学之间的一座桥梁，是老师的得力助手。不过，我得先从自我做起，严格要求自己，起表率作用；其次，我会在任何时候、任何情况下，都能想同学们之所想，急同

学们之所急，敢于坚持原则，敢于积极为同学们谋求正当的权益。副班长作为一个班集体的带头人，我有能力处理好班级的各种事务。

我知道这条路上有许多挑战，但我相信我有能力担起这副担子，因为我的热情，我的毅力，我实事求是的工作态度。如果我有幸当选，我将以良好的精神状态，大胆地管理班级的事务，使同学们的生活更加多姿多彩，真正做好班干部的工作！假如我未能当选，说明时间给我考验。我也不会灰心、气馁，我将在今后努力提高自己的能力，同时希望班级的工作在班干部的管理、协作下越做越好！

请你们公正地将票投给最适合的人选，尽管我也很希望那个幸运儿是我！谢谢了！

竞选设计总监演讲稿篇八

你们好！我叫xx□

马，只有跑过千里，才能知其是否为良驹；人，只有通过竞争，才能知其是否为栋梁，我很高兴能站在这里参加这次班干部竞选。登上了充满梦想讲台来表达自己由来已久的愿望。本着锻炼自己，为大家服务的宗旨我站在了这里，希望能得到大家的支持。

拿破仑说过，不想当将军的士兵不是一个好士兵。我想我不仅要当将军，而且还要做一名出色的，成功的，能为大家，为班级谋利益的将军，也就是团委会的元首——团支书。

我竞选团支书的理由有三点：第一点，我认为这有利于提高自己的综合素质，全面发展自己，更好地为大家服务。第二点，我是属于双重性格的人，与大部分同学有着广泛的交流，能快速适应并投入工作中。第三点，对于团支书的工作我有一股十分执着的热情。我坚信，凭着我的勇气和热情，以及

同学们对我的支持，我一定能胜任这项工作。

我曾遇到过许多挫折，也曾失落过、消极过。但那都已成为过去，这些经历反而成为我以后工作的宝贵经验。它使我明白行动前的决策是多么的重要，否则就会事倍功半。这些经历使我有坚定的信心和足够的能力参加这次竞选。

俗话说：“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞。”我需要一个更广阔的空间来展示自己的才能。“欲穷千里目，更上一层楼”，只有站得更高才会看得更远，我希望在更高的位置发挥更大的作用。如若承蒙各位的信任和支持，我有幸当选为团支书，我将感激万分，并将此化为不尽的动力，进一步完善自己，提高自己各方面的素质，以饱满的热情和积极的心态去对待每一件事：在工作中尽职尽责，大胆务实，勇于创新，锐意进取，决不盲目从事，要有计划的工作。

假如我当选，我会虚心地向别人学习；要进一步的广纳贤言，做到有错就改，有好的意见就接受，同时坚持自己的原则。

我知道，再多灿烂的话语也只不过是一瞬间的智慧与激情，朴实的行动才是开在成功之路上的鲜花。如果我当选的话一定言必信，行必果。是金子总要发光的。希望以上所说，能让大家对我有更多了解，也希望各位同学能够支持我，请为我投上你最诚挚的一票。最后，再次感谢各位给我这个难得的机会，感谢同学们对我的支持和鼓励！

竞选设计总监演讲稿篇九

大家上午好！

很荣幸今天有机会可以来竞选。我叫某某某，来自国贸051班，现任院学生会女生部部长。一样的大礼堂，一样的舞台，一样的主席竞选，站在这里却是不一样的。虽然我很清楚，我的竞争对手都是经过精挑细选选出来的精英，实

力不可小觑，但我充分相信自己的能力，所以，今天我毅然站到了这里。

若不给自己设限，则人生中就没有限制你发挥的藩篱。来竞选学生会主席，首先我有足够的信心，作为一名大三靴子，我自信在老师的指导下，在同事的协作下、在同学们的帮助下，能胜任这项工作，正由于这种内在驱动力，当我走向这舞台的时候，我感到信心百倍，并且充满干劲。信心给人动力，而能力则能够更加补充信心。从大一的生活部干事到大二的女生部部长，在担任班级生活委员和在学生会摸打滚爬的这两年里，我组织策划配合了如“果拼女生周”等多项大型活动，使我具备了良好的组织领导和协调沟通等能力。我相信，这一切正是为了这次心中的竞选活动做好了准备。

一、继承和发扬我院历届学生会的优良传统和精品活动。并在此基础上保持自身的创新性和把握方向的先进性，将活动向规范化、服务化、品牌化发展。

二、规范内部管理，强化规章制度建设。完善的学生会管理制度是学生前期顺利过度的基石和后期发展强大的保障，是学生顺利运行及团结协作的必要条件。

三、引入学生会是先进文化投资理念，进一步加强学生会自身建设，树立经贸院学生会在同学们心中的良好威信！

四、充分认识宣传的重要作用，加强网络信息建设。

许多人都说大礼堂的舞台是男生的天下，因为他们够帅，够幽默，够沉稳，于是我们今天看到了机智帅气的主席曾令院，也看到了上届多才幽默的主席唐朝恒，还有我们第十九届沉稳绅士的李照清主席。其实今天做为一个站在这个竞选台上的女生，我觉的压力很大，但是我想，我要尽力做到最好，至少向大家证明，挑战的舞台不止属于他们男生，我们女生也有一片天空，希望大家能够相信我，并帮助我，实现挑

战的一个神话，最后，我想用一首词来结束今天的竞选。

大江东去舞台立，千古风流人物。放眼望去，人道是，台下高手林立。如今小女，巾帼须眉，立起男儿志。江山如画，一时多少豪杰，遥想大一当初，学长亲栽培，踏实锻炼，拼搏努力。弹指间，如今昂首自信。台上台下，众人多劝我，再接再厉。人生如歌，今朝竞选无悔。

谢谢！

竞选设计总监演讲稿篇十

敬爱的老师、亲爱的同学们：大家好！

我叫李xx，今天很高兴参加竞选班干部，我竞选的班干部是语文课代表。

我喜欢朗诵、写字，更喜欢上老师教的`语文课，我认为当一名语文课代表，不仅有助于提高自己的学习成绩，而且能做老师的好帮手，帮老师收、发作业，把老师的要求传达给同学们，把同学们的意见反馈给老师，经常与老师和同学们交流，不断提高全班同学学习语文的积极性。

请大家相信我一定能当一名优秀的语文课代表，请支持我！

我的演讲完毕。谢谢大家！