

兽药公司当天总结 兽药公司工作计划 (精选8篇)

在现代社会中，人们面临着各种各样的任务和目标，如学习、工作、生活等。为了更好地实现这些目标，我们需要制定计划。那么我们该如何写一篇较为完美的计划呢？那么下面我就给大家讲一讲计划书怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

兽药公司当天总结 兽药公司工作计划篇一

全力打造齐鲁样板。扎实推进《山东省“十四五”畜牧业发展规划》及相关专项规划组织实施。分层次、分类别培育挖掘一批产业发展、改革创新、管理服务等先进典型，以点带面求突破、样板引领促提升。组织开展畜牧业高质量发展先行县评价，对成效突出的10个县(市、区)给予综合奖励支持，引领带动全省畜牧业高质量发展，推进打造全国现代畜牧业齐鲁样板见效成势。(规财处牵头)

创新，深化政、银、保、担合作，解决“融资难、融资贵”问题。扩大生猪、鸡蛋等保险+期货规模，稳定养殖收益。规范项目申报、审批，落实畜牧项目管理调度、通报、约谈制度。开展整体绩效评价，强化结果导向，提高财政资金效益。(规财处牵头)

推进黄河流域畜牧业高质量发展。贯彻__重要讲话精神，落实省委、省政府有关部署要求，制定印发《山东省畜牧兽医局关于推动黄河流域生态保护和高质量发展行动方案》，立足沿黄九市畜牧业优势基础，实施“种质保护创新行动”等七大行动，着力打造黄河流域特色畜产品优势区、高质量防控示范区、农牧循环发展先行区，建设优质饲料兽药研发生产基地、高端畜产品屠宰加工基地，引领黄河流域农牧循环和畜牧业高质量发展。(规财处牵头)

持续强化党建引领。深化学习教育常态化长效化机制。严格落实“第一议题”制度，不断提高政治判断力、政治领悟力、政治执行力。从严落实意识形态工作责任制，深入开展意识形态风险隐患排查整改。以双联共建为蓝本，开展省市县“三级联动”，推动模范机关建设向基层延伸。深化机关党建创新实践，以“一会三改”为抓手，强化行业党建工作，发挥机关带系统作用，将党建工作与推动重点任务、重点项目落实落地有机结合起来，全方位服务现代畜牧业高质量发展。组织助力乡村振兴“双联共建”，举办畜牧业“争先创优”劳动和技能竞赛，助力基层畜牧防疫站(所)建设。(机关党委牵头)

健全畜牧兽医体系队伍。根据农业农村部 and 中央编办《关于加强基层动植物疫病防控体系建设的意见》，坚持“积极防御、主动治理、人病兽防、关口前移”，督促落实《_山东省委机构编制委员会办公室关于健全完善市县畜牧兽医体制机制的通知》，配齐配强畜牧兽医专业技术人员。开展村级动物防疫员专业技术能力提升培训工程，进一步优化村级动物防疫员管理制度。启动饲料兽药工程专业技术职称评审。开展全省畜牧兽医工作先进集体和先进个人表彰工作。(人事处牵头)

增强工作能力和本领。深入学习领会__关于三农工作重要论述，转化为推动畜牧兽医事业高质量发展的思路方法、政策措施、制度机制。强化新闻宣传、舆情管理、应急处置能力；坚持源头治理化解矛盾，按照属地管理、分级负责原则，做好信访维稳等工作。提高抓落实的能力，坚持问题导向理清路子，注重守正创新开对方子，确保中央决策部署和省委省政府要求落地见效。改进工作作风，围绕群众反映的难点热点问题，深入基层一线，加强调查研究，杜绝形式主义和官僚主义，严守纪律规矩，不断提升为民服务能力，探索建立“我为群众办实事”长效机制。(各处室单位)

兽药公司当天总结 兽药公司工作计划篇二

兽药是指用于预防、治疗、诊断动物疾病或者有目的地调节动物生理机能的物质。下面是本站小编为你带来的兽药公司简介范文，希望对你有所帮助。

洛阳惠中兽药有限公司是集化学原料药、高新制剂、中药现代化研制与开发为一体的综合性现代动保企业，公司拥有1个gmp生产基地，生产12个剂型，生产能力居行业前列。营销网络遍及国内30个省区，综合实力居国内行业前茅。

惠中作为河南省政府重点支持的50家高成长型高新技术企业之一，研发能力业界领航，设有国家兽用药品工程技术研究中心，先后承担并完成国家、省、市重大科研攻关项目10余项。拥有自主知识产权的国家级新兽药14个，获得国家发明专利近27项。先后荣获“河南省最受尊敬的100家企业”，“感动中国畜牧兽医科技创新领军企业”等殊荣，母公司普莱柯已于20xx年5月18日成功在上海证券交易所挂牌上市。

创新成就未来，惠中紧跟国际前沿技术，致力打造行业典范，为我国畜牧业发展作出更大贡献。

河南豫晟集团是一家集科研、生产、销售、服务于一体的综合性现代化企业，是中华人民共和国农业部gmp达标企业。

公司位于交通便利风景秀丽的中国·郑州高新技术开发区，区内水、电、气、道路等硬件设施齐全。西临中州大道，地理位置优越，交通便捷。在全面实施兽药gmp的契机下公司聚巨资，严格按照兽药gmp的要求，建成了一座拥有中药散剂、西药粉剂、消毒剂等净化车间的现代化厂房，并新建了三层框架中药制剂楼、办公楼及制水、仓储等配套设施。目前公司已全面通过农业部兽药gmp验收。

化的检测手段及科学的管理机制形成了完善的质量保证体系，并赢得了诸多荣誉。公司不断推出“绿色、高效、无残留”的新产品来满足市场的需求，连续数年被河南省科技厅认定为高新技术企业。

人才是企业最珍贵的资源，公司秉承理解人、尊重人、依靠人、凝聚人、培养人的用人理念，以人才为中心，重视每一位员工的创造性，提高每位员工的责任心，目前，公司拥有员工350多人，硕士研究生7人，本科生36人，具有大专以上学历者占全体员工的80%以上。公司坚持“以人为本、协作、创新”的企业文化，采用现代化、公开、开明的人事政策，奉行“科技领先，诚信为本，服务永恒”的经营理念，严格遵守“做药如做人”的原则，实践了务实进取、团结协作、勤劳俭朴、刻意创新的企业精神，形成了“严格、高效”的企业做事风格，完善了科学管理制度，为公司腾飞打造了坚实的发展平台。

公司秉承“诚信经营，合作双赢”的经营理念；以营销为龙头，创新为重点，管理为关键，人才为基础，不断开拓创新。坚持用户得利、商家赚钱、员工增值、企业发展的四项基本原则。以价廉、品优的产品为起点，满足广大养殖户的要求：通过高素质、高技能的售后服务人员协助广大客户扩大经营市场；以定期对公司员工进行岗位和技术培训，使公司员工专业水平不断提高和进步。通过互惠互利，共同发展的原则，为公司员工创造一个良好的学习和生活的空间，同时为企业的发展奠定良好的基础。

公司十分注重自身的文化建设，我们坚信建设优秀的企业文化就是铸造企业的灵魂，当企业文化深深烙印在全体员工心中时，文化会给人无限动力和渴望，人又会给企业无限发展和活力。我们用文化催动经济，我们用文化的力量敲开市场成功之门。

从创业伊始，“做一个合格的企业公民，为社会分担一份责

任”是全体豫晟人共同的愿望。从远古奔流而来的黄河赋予了豫晟人厚重的文化底蕴。我们身处黄河之畔，扎根豫洲沃土，呼吸四面风雨，吞吐八方烟云；我们放眼华夏，沐浴时代光辉，身披世纪霞锦，决胜九州之巅。年轻而富有朝气的豫晟，愿与您一道为畜牧业的健康发展，为社会主义新农村建设，为构建社会主义和谐社会贡献自己的力量！

河南健达(集团)兽药有限公司成立于1999年6月，注册资金1000万。是一家集研发、生产、销售、服务于一体大型综合性、高科技、股份制企业，生产基地全面通过国家农业部gmp认证。

jianda人的感恩精神：

感恩家人、回报恩人、回报公司、回报社会。

jianda人的扎根精神：

扎根健达、相信自己的选择、相信领导、相信团队、认可行业、让我们平凡的人做不平凡的事业。

jianda人的企业家精神：

能做到把企业当家的人，这种人才是企业家。

jianda人的勇敢精神：

胆量大于能力；魄力大于努力；成为敢想、敢干、敢说、敢担当的人；敢于打造狼队、虎队、鹰队，那我们就造一个森林。

jianda人的开放精神：

认同、鼓励人才；大胆发现帮助人才；为人才提供施展才华的平台。

jianda人的学习精神：

学习才能更好的帮助自己实现自己的梦想，才有可能帮助别人。

jianda人的诚信精神：

不骗同仁、不骗亲人、不骗公司、否则就不是人。

jianda人的责任精神：

对自己的梦想负责、对家人的幸福安康快乐负责、对公司的事负责。

jianda人的发展精神：

分钱、分名、分成长、分舞台。

jianda人体验精神：

行动、干、你干过之后你就会体验到人心放到哪里，哪里就能成事；人命放到哪里，哪里就能成就伟大的事业。

兽药公司当天总结 兽药公司工作计划篇三

管理规范工作总结

一、加强领导，落实责任

针对此次活动，局领导高度重视，成立兽药专项整治领导小组，解决协调全市兽药gsp工作中遇到的具体困难和问题，具体落实兽药gsp工作。各乡镇畜牧兽医站站长为成员，将兽药gsp工作纳入对各站年度考核，确保完成兽药专项整治

工作各项任务。

二、开展摸底调查工作

从20xx年x月起我市开展了兽药经营企业的清理、调查和登记工作。通过调查，全面了解、掌握本市的兽药经营企业数量、分布区域和各企业的经营规模、仓储条件、设施设备、人员状况、经营范围、有效期、营业额等情况，为兽药gsp的实施奠定基础。经调查，我市现有兽药经营户59家。其中市区9家，各乡镇共计50家。

三、制定工作实施方案

根据兽药gsp规范和兽药经营监管工作的有关要求，结合本

兽药公司当天总结 兽药公司工作计划篇四

自接到《省畜牧食品局关于印发〈2011年饲料市场专项整治工作实施方案〉的通知》后，我局对该项工作进行了专题认真研究，制定下发了《2011年全市饲料市场专项整治工作实施方案》（自畜发[2011]22号），将专项整治工作纳入了全市饲料管理的重点，成立了以分管局长为组长的市饲料市场专项整治领导小组，领导小组办公室设在市局饲料饲草科，全面负责全市饲料市场专项整治工作。结合各自工作重点，各区、县也相应制定了工作实施方案，成立了以分管局长任组长的工作领导小组，同时对此项工作进行广泛的宣传，明确提出饲料市场专项整治工作的成败直接关系到保护农民合法权益，保障畜产品安全和维护社会稳定，必须落到实处，坚决克服厌战和畏难情绪，防止走过场。

二

(一)大力组织开展执法检查活动

上半年，全市各区县在日常监督检查的同时，市局组织了一次大规模的全市大检查。据统计，全市共出动饲料执法人员540人次，共检查饲料市场131个，饲料生产企业23户，饲料经营企业(户)675个，规模养殖场35户，印发相关宣传资料3560份。

(二)全面清查违禁药物及饲料添加剂使用情况

在23户饲料生产企业和35户规模养殖场的检查、抽查过程中，我市没有发现违规生产、使用饲料添加剂和药物现象，饲料生产企业、规模养殖场严格按照《饲料药物添加剂使用规范》、《禁止在饲料和动物饮用水中使用的药物品种目录》、《允许使用的饲料添加剂品种目录》等规定进行生产和使用。

(三)无证生产、经营查处情况

经过多年的法律法规宣传教育和打假检查教育，无证生产现象得到有效控制，全市无此现象发生。对经营、使用无安全卫生合格证的动物源性饲料现象进行了坚决查处。饲料经营条件在往年的基础上有了较大提高。

(四)假冒伪劣饲料查处情况

市场检查查处伪劣饲料吨，已进行了全部没收销毁；对免税检验中发现的个别不合格现象进行了认真查处。

五)大力打击“冒冒药”行为

经过多次的市场整顿，市场打假震慑，无生产条件、无标准自行配制、销售含饲料添加剂的混合物现象在我市基本杜绝。

(六)严查“瘦肉精”等违禁药品

我局按照《省畜牧食品局关于加强畜产品质量安全工作的意

见的通知》精神，结合自身工作实际已将今年的“瘦肉精”检测任务下达到各区县，重点对规模场户进行猪尿液“瘦肉精”快速检测。

(七) 禽蛋产品质量安全监管

根据《省畜牧食品局转发〈农业部关于加强禽蛋产品安全监管工作的紧急通知〉的通知》精神，我市于春节前后对家禽养殖场、户及禽蛋市场、禽料生产企业进行了大规模专项检查。据统计全市共检查养殖场、户3个，禽蛋经销商115户，禽料生产企业2户，均未发现使用“苏丹红”现象。

(一)因部分企业更换包装不及时，致使市场上过期生产许可证包装还有存在。

(二)个别经营企业管理不到位，剩余的过期饲料清理不及时。

(三)没有经过培训或培训考核不合格者经营饲料现象尚有个别。

(一)进一步加大执法监督检查力度，确保饲料质量，对生产、经营、使用环节发现问题及时查处，不断整顿规范市场经济秩序，维护良好竞争环境。

(二)加强饲料法律法规宣传力度，强化执法手段，切实将饲料产品质量同畜产品安全，人民群众身体健康紧密联系起来。

(三)加大培训、考核、审核力度，严把从业“进门”关，坚决取缔不具备生产、经营条件的现象。

(四)加大对重大典型案件的处理，对影响大，危害重的典型案例，必须及时按照相应法律法规严肃查处，震慑违法分子。

兽药公司当天总结 兽药公司工作计划篇五

《兽药专项活动总结》是一篇好的范文，感觉写的不错，希望对您有帮助，这里给大家转摘到。

一、强化组织领导，确保畜禽产品质量安全实效

成五个组进行项目实施。

二、加大农产品质量安全政策、法律法规的宣传力度

三、强化两个目标，落实工作责任

即瘦肉精检出率为0和不发生重大动物疫情，围绕这两个目标，我局制定了领导包片，干部职工联乡（镇）的五包责任制，即包饲料、兽药发证到户100%，包应免禽畜注射率100%，包瘦肉精检出率为0，包饲料、兽药抽检合格率100%，包上级验收合格。年终进行考核评比、验收合格的给予一定奖励，否则给予一定的经济处罚，取消年终奖励和评优资格，并按照谁主管、谁负责，谁出问题就追究谁的原则追究个人责任。

四、强化行政执法监管，确保畜禽产品质量安全

制了疫情的发生。其二是加大了对牲猪定点屠宰场和乡镇市场检疫力度。在县城屠宰场我们派出两名检疫人员进行24小时值班，做到有宰必检，随到随检，在城邻结合部也安排了兩名检疫员与工商、经贸等部门开展了稽查，确保患病动物及产品不出场、不上市交易，在乡镇、市场委托乡镇动物防疫员进行执法检疫，年内共无害化处理病死肉吨余，有效地保证肉品的质量。其三加大了流通环节监管，我们在出入县境口设了检疫申报点，对出入境内的动物和车辆24小时查验三证一标，即：动物检疫证、车辆消毒证、动物免疫证和免疫耳标，与此同时进行严格的检疫和消毒，堵住疫病的传入和流出，通过这样一来，我县产地检疫、屠宰检疫、市场检

疫及交通检疫率均达到100%。

（二）大力开展违禁药物的整治，实施居民放心工程。

营户则颁发《饲料、原料备案登记证》，对抽检无问题的饲料、兽药实行登记备案和市场准入。今年我们对饲料经营户及养殖户的所有饲料按类别进行了备查登记，并签订兽药、饲料生产、经营、使用宣传安全承诺书向社会公开承诺，年内签订承诺书共100份，有效地保证了生产资料的安全和有效。三是对养殖专业大户实行动物防疫和畜产品安全目标管理责任制，组织其与县业务主管部门签订了《目标管理责任状》，从制度上保障了饲料进口关。

饲料、兽药经营户、规模养殖户进行了两次清理整治，共清理过期药品约

7件，霉变饲料吨，饲料、兽药货值近万元，并对其进行了全部销毁处理，从源头上确保了养殖业投入品的安全无公害；二是增加了饲料、兽药、生猪尿样抽检频率，完成了市局下达的饲料送检样品和15个水样（渔）的样品送检，通过检测样品全部合格，抽送检测动物血样：猪200、牛（羊）50、禽1000份，结果合格，对全县规模养殖户的生猪及县城屠宰场待宰猪进行了1625头份尿样检测，通过检测，所检生猪全部合格，确保了我县居民的肉食安全。

3、对全县规模猪场推行无公害生猪饲料管理模式。在生产环节上加强监控管理，其主要措施有：加强养殖业投入品的购入，使用登记，建立规模猪场养殖业投入品的使用台帐，加大禁用、限用兽药及添加剂的检查，抽检力度，做到随槽抽样；对养殖户发放禁用、限用兽药及添加剂目录、名单、指导合理用药；统一制度，规模猪场饲养、防疫管理规程，范文写作严格防疫驱虫、卫生及休药期管理。

4、对县城两大超市的畜禽水产品柜台经营进行了规范。两超

市向市民进行了公开承诺，建立了进出货台帐，保证了所售出的畜禽水产品的质量安全。

兽药技术人员工作岗位

=个人原创，有效防止雷同，欢迎下载=

一、思想上严于律己，不断提高自身修养

动物卫生监督执法程序。

二、开展畜产品安全整治，净化我县畜牧养殖环境。

以上是《兽药专项活动总结》的范文参考详细内容，主要描述兽药、动物、饲料、检疫、工作、人员、技术、畜禽，看完如果觉得有用请记得收藏。

兽药公司当天总结 兽药公司工作计划篇六

《兽药专项活动总结》是一篇好的范文，感觉写的不错，希望对您有帮助，这里给大家转摘到。

成五个组进行项目实施。

即瘦肉精检出率为0和不发生重大动物疫情，围绕这两个目标，我局制定了领导包片，干部职工联乡（镇）的五包责任制，即包饲料、兽药发证到户100%，包应免禽畜注射率100%，包瘦肉精检出率为0，包饲料、兽药抽检合格率100%，包上级验收合格。年终进行考核评比、验收合格的给予一定奖励，否则给予一定的经济处罚，取消年终奖励和评优资格，并按照谁主管、谁负责，谁出问题就追究谁的原则追究个人责任。

制了疫情的发生。其二是加大了对牲猪定点屠宰场和乡镇市场检疫力度。在县城屠宰场我们派出两名检疫人员进行24小

时值班，做到有宰必检，随到随检，在城邻结合部也安排了两名检疫员与工商、经贸等部门开展了稽查，确保患病动物及产品不出场、不上市交易，在乡镇、市场委托乡镇动物防疫员进行执法检疫，年内共无害化处理病死肉吨余，有效地保证肉品的质量。其三加大了流通环节监管，我们在出入县境口设了检疫申报点，对出入境内的动物和车辆24小时查验三证一标，即：动物检疫证、车辆消毒证、动物免疫证和免疫耳标，与此同时进行严格的检疫和消毒，堵住疫病的传入和流出，通过这样一来，我县产地检疫、屠宰检疫、市场检疫及交通检疫率均达到100%。

营户则颁发《饲料、原料备案登记证》，对抽检无问题的饲料、兽药实行登记备案和市场准入。今年我们对饲料经营户及养殖户的所有饲料按类别进行了备查登记，并签订兽药、饲料生产、经营、使用宣传安全承诺书向社会公开承诺，年内签订承诺书共100份，有效地保证了生产资料的安全和有效。三是对养殖专业大户实行动物防疫和畜产品安全目标管理责任制，组织其与县业务主管部门签订了《目标管理责任状》，从制度上保障了饲料进口关。

饲料、兽药经营户、规模养殖户进行了两次清理整治，共清理过期药品约

7件，霉变饲料吨，饲料、兽药货值近万元，并对其进行了全部销毁处理，从源头上确保了养殖业投入品的安全无公害；二是增加了饲料、兽药、生猪尿样抽检频率，完成了市局下达的饲料送检样品和15个水样（渔）的样品送检，通过检测样品全部合格，抽送检测动物血样：猪200、牛（羊）50、禽1000份，结果合格，对全县规模养殖户的生猪及县城屠宰场待宰猪进行了1625头份尿样检测，通过检测，所检生猪全部合格，确保了我县居民的肉食安全。

规模猪场饲养、防疫管理规程，范文写作严格防疫驱虫、卫生及休药期管理。

兽药技术人员工作岗位

=个人原创，有效防止雷同，欢迎下载=

动物卫生监督执法程序。

兽药公司当天总结 兽药公司工作计划篇七

一年的时间就要过去了，回顾这一年来的工作成绩让人感到欣慰，在石油公司领导 and 同事的帮助下，我顺利的完成了自己的工作，他们在工作和学习中给了我很多的帮助，在这里我非常的感谢他们，石油公司员工个人工作总结范文。

在当今市场环境下，企业之间竞争激烈，因此企业在不断的进行改革，而做为企业的职工，我充分认识到，优胜劣汰，只有不断的加强学习，更新理念，才能在企业中不被淘汰，才能更好的为公司服务，所以在业余时间里，我都在提高自我的工作素质和业务水平，以适应新的形势的发展需要，个人总结《石油公司员工个人工作总结范文》。

今年我主要以出海井口作业服务为主，同时兼车间的bop保养维护，出海工作有bz25□1a平台□e平台和nb35□2a及b平台的井口安装，完井作业。今年我还参加了nb35□2b平台的修船，主要是储能器组的管线穿仓、调试、阻流管汇连接调试，经过此次的学习我对平台的储能器有了一定的了解，今后自己可以在海上独立作业，并且每次都能够在圆满的完成海上作业任务，并得到了公司领导的认可与肯定。

在车间主要的工作是球阀、单、双闸bop□环形bop的保养维护，但目前学习我个人需要学习的技术还有很多，我会在今后的日子里向车间内的师傅们请教、学习，争取早日掌握各项技能。

我今年充分做到不迟到、不早退，遵守国家法规与公司的劳

动纪律，在安全方面加强防范意识，工作中穿戴好劳动保护用品，做好了安全生产，文明作业。

兽药公司当天总结 兽药公司工作计划篇八

20xx年已经过去了，进公司也有四个月了。回想过去，写下了这份20xx年公司工作总结。其实可以把这个工作总结分为两个部分来总结，一个就是“红卫村监控系统项目工程的工作总结”，另外一个就是“广西九州通弱电系统项目工程的工作总结”。

（一）红卫村监控系统项目工程的工作总结

20xx年9月5号进公司。刚进公司，公司就叫我负责“红卫村监控项目工程”执行管理的工作，这也是我头一次做政府工程。在这个工程中我也是执行管理员之一，然而为了能和甲方负责人有个良好沟通的便利，所以我才向林叔（这个工程业务的第一承包人）要甲方负责人冯经理的电话号码。然而遭到林叔拒绝。回应了我一句：“别人在上班，不要老是打电话给他，不要找这些麻烦，只要做好就行了，有什么打我电话。要什么电话号码呢！”其实呢，那时候我也一时想不通，我也是觉得有个联系电话号码，沟通也方便很多。在我的理解里，虽然麻烦是少不了，但是我觉得沟通还是少不了的呀，怎么不给我电话号码。也许林叔他也有自己的道理的。最后反复想想，既然林叔不想给客户麻烦，我想那以一些很好的建议向甲方提出，这样一来实现了很好的沟通，而且这样也有利于项目的顺利进行，也利于业主实现项目所具备的功能要求。所以在一个项目中，一定要和“甲方”沟通好。

就在这个红卫村监控工程进度才做到一半的时候，正缺人手。其中约了尤工（尤国强）去看现场，看怎样去承包或者一起合作。从和他的聊天中，我渐渐有了个这认识，“如果在帮一个政府单位做项目，要是那个政府单位内部负责人起矛盾，也许对于工程验收或者项目文件签字方面有或多或少的阻碍

和不顺利。”其实说真的对于从事政府单位弱电工程的管理或者执行和操作方面，也特别是项目工程管理经验，我个人经验不是很足，有待提高。也希望在以后工作中，配合公司或者公司帮忙引导一下这方面的工作，让工作更顺利！

然后，在红卫村监控项目工程没有完工的时候，我就被调去南宁“广西九州通”出差去了。后来听赵工介绍，“红卫村监控工程进行得很顺利。而且收款很容易。线路管道走得很好，就是有一段线管没有加底盒（其实加了个底盒是为了以后增加线揽使用的）。业主对工程质量和监控高清效果很满意”听了这句话，我感到很高兴。在做一个项目工程中，就应该做得规范点，做出一个样板来，做出质量来，这对于一个工程的质量和满意度的评估中真的很重要。其实在做工程中，无形中都会使自己按这些要求做。“质量，规范，效率”也许就是“项目”本身所具有的自然而然的要求。

（二）广西九州通弱电系统项目工程总结

9月中旬至1月份，出差于南宁广西九州通。然而现在广西九州通验收完工了。回想过去，也有做得好的和做得不好的地方。

就在温工和小刘都出差回广州的时候。我没有及时把刘亦联的出勤汇报给公司。搞得燕姐被公司批评。这就是我工作不到位的地方。以后我在公司的职务或者工作，一定要及时安排和完成，把效率提高上去。

然而也就是在温工和小刘出差回去后，一个人长期负责在广西九州通项目。在这期间我坚持了一段时间，但是也有很多的消极情绪。我想我不应该把消极情绪带到工作上。即使是工作不满，我想也应该说出来，不应该把这种情绪带到工作上。这个事情，应该自己反省一下。

还有在综合楼3楼至5楼的监控移位时，在搞坏天花板的事情

上，我想应该好好检讨一下。这就像赵工说的：“合理的利用外部资源。”，在这件事情上我也许就是缺少这种做事方式。作为一个项目的管理，我想我也应该把握一下。其实说到项目管理呢，有很多的经验要自己去学习。希望在以后的项目上，把“项目管理”这个角色做得更出色。

也就在广西九州通工程验收期间，写一些竣工资料或者其他工作配合。期中自己有很多漏洞，也许是自己不够用心。在这好好检讨。

现在呢？从南宁已经回来。在公司做配合工作，并配合门市工作。虽然有时忙碌，毕竟是工作吧。希望在门市，慢慢的去了解市场。因为工程也做了，有机会在门市做销售。偶尔与工程商接触，也许更能发挥一些个人潜能。不过也说真的，既然做了几年的技术和工程，也应该寻找一些突破点，也应该做一些成绩出来。如果还是默默的不见成效，我想自己愿意，家人也不愿意，经济上也耗不起。

回想20xx年，得出的总结。觉得自己在这个行业里面，只是一个起步。有很多项目工程管理上的专业知识要学习，还有就是技术提升，对整个行业市场要进一步深入认识。最后总结一句话，把技术学好，把行业市场了解透彻点，做一些销售，而且最重要的是把工作做好，一定要赚到钱，要不然养不活自己了，很难在行业生存。