

# 现场抽奖活动策划 现场抽奖活动方案(优秀8篇)

安全标语应该简洁明了，易于理解，能够在短暂的时间内传递出重要的安全提示。安全标语要“贴近生活”，与人们的日常生活紧密相连，易于理解。安全知识谨记心，遵守规定保平安。

## 现场抽奖活动策划篇一

20xx年元旦到来之际，适逢20xx北京国际家用及商务汽车展示交易会举办之时。为刺激低迷汽车消费市场，吸引消费者踊跃参观展会，更好的拉动元旦期间汽车消费，我们特举办现场幸运抽奖活动。

抽奖形式：凭门票参与现场大抽奖

抽奖时间□20xx年12月17日——12月20日

抽奖地点：北京汽交会现场

截止时间□20xx年12月20日10：00

兑奖时间：当天兑付

兑奖地点：“汽交会组委会”抽奖活动管理办公室（汇展中心一层）

奖项设置：大奖：价值20万左右的家用车

一等奖：价值10—15万的家用车

二等奖：价值8—10万左右的家用车

三等奖：价值3—5万元左右的小型轿车

四等奖：车载电器设备（车载免提、车用氧吧或剃须刀）

五等奖：著名品牌车内吊饰：史努比、芝麻街、维尼熊

六等奖：温馨系列（座套枕套、靠垫、方向盘套、手刹套）

抽奖方法：

1、“汽交会”将每天产生大奖及一、二、三等奖各一名，四、五、六等奖各100名；

2、已中奖的参观人员将不再参与下一轮的抽奖；

3、邀请北京市公证处现场公证，确保抽奖活动“公开、公平、公正”；

注意事项：

1、中奖者当天到兑奖处兑奖，过期不到视为自动放弃；

2、中奖人员自行承担所得税的缴纳；

3、“汽交会”组委会享有对抽奖活动的最终解释权；

咨询电话：

## 现场抽奖活动策划篇二

为庆祝金贵源食神，香港圣汤豆捞开业1周年之际，食神为答谢广大消费者的厚爱，特举办此次抽奖活动。

抽奖条件：凡在金贵源食神，香港圣汤豆捞就餐的客户，（宴席除外）

凭收银台填写的当餐消费凭证单在指定地点抽奖。奖项设置：  
(盖章有效)

特等奖：价值1680元的港澳双人游

一等奖：贵宾vip积分卡一张

二等奖：赠送食神香果烤鸭一只

三等奖：四星枝江一瓶

四等奖：赠送香港圣汤豆捞汤底四位

五等奖：金龙泉纯生两瓶

具体操作：

1. 本次抽奖台设在一楼(由迎宾员负责)

2. 具体流程如下：

凡来到金贵源食神或香港圣汤豆捞进餐的客人，客人凭收银台填写的当餐消费凭证单在一楼抽奖地点进行现场抽奖，抽到相应奖品，便可在一楼收银台直接领取。

3. 抽奖活动时间：6月8日---208月8日4. 本店享有此次活动的最终解释权。

## 现场抽奖活动策划篇三

三八节日的美容院促销，自然需要集中在女性身上。在主题的确上，可以用一些比较打动人心的温馨的文字，抓住女性爱美的心理，吸引她们的目光。三八妇女节是女性节日，女性在社会角色有很多种，母亲，妻子，儿媳等，借助节

日文化特点，进一步向消费者渲染要对女人好一点这一促销主题，利用情感共鸣来完成促销。

三月女人天，亮丽妇女节

美丽与您同行，节日有我相伴

xx扮靓半边天，漂亮健康天天见

美丽女人，情动好礼

三八节“专为女性预备的双重厚礼”（注重促销活动中的优惠）；

美丽人生，幸福女人（抓住幸福的感觉）；

为你的“她”延续情人节的浪漫

各个美容院的促销形式和促销内容都大同小异：打折、买赠、免费体验等，美容院要利用这些促销形式体现出新味来。

抽奖促销

xxxx美容院：让您美丽，让您的男人心动

案例内容：

在1个月左右的时间内，在xx美容院消费满280元即可赢得各类奖品。要想赢得各类奖品，此中有上计，更有上上计，就看你有没有弃小博大的妙计：

上计：凭消费凭证赠高档美白润肤露1支；

上上计：弃小博大，放弃赠品，参加美容院举办的刮卡抽奖

活动，给男人心动的惊喜，才是上上计。

案例点评：

1、这是“赠品”与“抽奖”两者选一的模式，让消费者在“上计”与“上上计”中做出选择，这种心理暗示的手法，有可能使消费者产生当然应该参加抽奖的潜意识。

2、整个活动设计充满刺激性、挑战性。

3、这种“赠品”与“刮卡”二进一的做法，必须在确定能得到化妆品公司与赠品生产厂家的完全支持与协助的条件才能开展，有可能有相应的品牌专卖店，能为这类活动的开展提供条件，而许多日用消费品受制于售点的实际情况，未必适用此种活动方法。

## 现场抽奖活动策划篇四

11月9日-11月11日

自20\*\*年始，联华泉山湖走过了十余载岁月。十年，只是历史长河一瞬；十年，我们携手阔步向前！联华泉山湖公司的发展，不单单是一个企业壮大的过程，而是十年来，联华泉山湖与广大新老客户一路随行、风雨同舟、共同成长的精彩写照。十周年对于我公司来说也是非常重要和意味深长的一个点，它联接着过去的成就和未来的希望。所以本次微信抽奖活动本着“答谢客户”、“感恩母亲节”的宗旨来进行活动开展！

在时光和岁月的成长中，历经时间的洗礼，联华泉山湖在淮南经济开发区开发了淮南国际汽配城(改成联华泉山湖)项目，汽配城项目不断演绎出一幕又一幕的出奇的精彩。这样的精彩离不开广大新老客户的支持和厚爱。多年来，联华泉山湖与您的信赖相伴成长。如今，联华泉山湖公司再次满载感恩，

激情出发。

从20\*\*年5月8日-20\*\*年5月11日通过微信关注联华泉山湖官方微信hngjqpc□发送关键词“刮刮乐”即可参与抽奖。

1、一等奖5名：价值100元毛巾礼盒

2、二等奖10名：价值50元抱枕一个

3、三等奖20名：价值横店观影券一张

1、关注联华泉山湖官方微信并发送“刮刮卡”

2、中奖后发送的姓名和联系方式必须为真实信息

3、抽奖环节将在20\*\*年5月8日——20\*\*年5月11日

4、抽奖结果将在三日内，通过“联华泉山湖”微信发送到中奖客户手机

5、中奖客户随时到联华泉山湖营销部领取，领取时间为5月12日上午9点整即止。

## 现场抽奖活动策划篇五

20\*\*年x月x日——x月x日

活动期间，手机银行活跃客户同比净新增\*\*\*\*万户

### （一）活动内容

本活动仅针对手机银行活跃客户。通过合作公司网络营销平台搭建网点在线抽奖环境，客户达成手机银行活跃客户标准（即完成手机银行x笔账务性交易）后，可邀请客户登录抽奖

平台参加抽奖。

## （二）奖品设置

活动共设四等奖。每日具体奖品和数量安排如下：

每日奖励名额\*\*x名，费用小计\*\*x元/天，总计\*\*x万元。

## （三）活动流程

第一步：客户在网点完成手机银行\*\*笔账务性交易，即可获得抽奖机会；

第二步：大堂经理登录抽奖平台，请客户参加抽奖；

第三步：抽奖客户输入本人姓名、手机号码后，点击页面“开始抽奖”模块进行抽奖；

第四步：抽奖平台实时反馈抽奖结果，客户领取奖品。

## （四）活动规则说明

1、抽奖平台网址为：\*\*\*\*

2、网点抽奖平台开放时间为网点营业时间，即每日早8：30至下午5：30

3、抽奖平台仅面向全省网点开放，客户不能直接登录。网点抽奖平台通过用户名和登录密码控制登录权限。

4、客户必须在网点大堂经理指导下现场做够手机银行x笔账务性交易，方可进入抽奖系统进行抽奖。新签约客户和在网点外自行办理x笔账务性交易达到活跃条件的客户均无抽奖权限。

5、每个客户登录抽奖平台后，需先登记客户姓名、手机号码两个要素后，方可进入抽奖游戏界面参加抽奖。客户如抽中1—3等奖，系统会自动提示客户中奖，并要求客户填写返现账号。客户必须如实填写账号，如因号码录入错误导致返现无法成功的，则视为客户放弃中奖资格，所中奖项不再补发。

6、本次抽奖活动中奖率为100%。1—3等奖现金返还将在中奖后的下一周的工作日内返还，纪念奖奖品由网点工作人员现场给客户发放。

7、整个活动期间，每个手机银行活跃客户仅有一次抽奖机会。已抽过奖的客户如再进入抽奖界面录入姓名和手机号码后，则系统自动提示“您的抽奖机会已用完，感谢您对我行手机银行的支持！”

8、所有客户中奖信息都将在抽奖页面下方滚动展示。出奖信息包括出奖时间（几点几分）、出奖网点名称、中奖客户姓名、中奖客户手机号、中奖奖品名称五项。

## 现场抽奖活动策划篇六

在时光和岁月的成长中，历经时间的洗礼，联华泉山湖在淮南经济开发区开发了淮南国际汽配城（改成联华泉山湖）项目，汽配城项目不断演绎出一幕又一幕的出奇的精彩。这样的精彩离不开广大新老客户的支持和厚爱。多年来，联华泉山湖与您的信赖相伴成长。如今，联华泉山湖公司再次满载感恩，激情出发。

1、一等奖5名：价值100元毛巾礼盒

2、二等奖10名：价值50元抱枕一个

3、三等奖20名：价值横店观影券一张

2、中奖后发送的姓名和联系方式必须为真实信息

3、抽奖环节将在xx年5月8日——xx年5月11日

5、中奖客户随时到联华泉山湖营销部领取，领取时间为5月12日上午9点整即止。

## 现场抽奖活动策划篇七

XX

活动期间，凡顾客在乐园一次性购币满50元即可获得抽奖券一张，满100元可获得两张，以此类推，多买多赠。另外活动期间店内所有礼品机内娃娃都要挂上抽奖券作为礼品机促销，顾客填写好抽奖券，把副券投入放置于收银台上的抽奖箱中，正券自己保留以备兑奖用，即可参与惊喜连连大抽奖活动，本次抽奖活动分为两次抽取，时间安排如下：

现场由主持人唱票三声还不出现则取消其本次中奖资格，需另外抽取这个奖项的下一个幸运玩家，直到幸运的玩家在现场为止（如不明白可查看下面详细流程）。每次抽奖的奖项设置如下：

1□20xx年x月x日14：00分所有工作人员到位。主持人不停播放抽奖时间倒计时与抽奖细节和流程。

2□20xx年x月x日下午14：30抽奖活动正式开始，主持人广播通知工作人员搬奖箱到舞台中央，当场把奖券箱的副券倒入一个大筐进行翻搅。目的.为公平，公正，公开，然后再倒进抽奖箱等待抽奖开始，抽奖先从四等奖开始抽取，如抽取到的幸运顾客不在现场，主持人唱票三次则把该券放在另一箱子里（注：不在现场奖票会在抽奖结束后重新放回抽奖箱）重新抽取四等奖名单，直至获奖的顾客在现场为止。三等奖、二等奖和一等奖也同样邀请两名顾客为我们抽取3名、2名和1

名幸运的顾客。（注意：抽奖开始后得奖幸运顾客到验票台进行验票，验票奖品台要2人）。三，二，一等奖就一起排队领奖拍照留念，市场部准备好各个奖项的凭证。

3□20xx年x月x日15：00分抽奖活动结束后，主持人把抽取到不在现场的抽奖券重新投放如抽奖箱中放置于收银台上，保洁负责清理活动现场。

4□x月x日下午的抽奖活动流程与上述相同。

5、抽奖活动全部结束后，活动负责人把礼品签收表填单进行统计。

b□物料准备：

验票台一张，凳子2张。话筒音响一套，抽奖箱一个，小框一个（放不在现场奖券），三等奖凭证3份，二等奖凭证2份，一等奖凭证1份□vip年卡2张、500元会员卡一张4张、100元贵宾券10张、30元贵宾券40张。

c□场地要求：舞台附近全部清空。

d□宣传语：亲爱的小朋友们家长们□x月x日至x月x日期间凡在本店办理会员卡即可获得抽奖券一张，参加xx抽奖总动员活动，欢乐多多！奖品多多！赶快行动起来吧！！！！

## 现场抽奖活动策划篇八

9月29日（周一）—10月5日（周日）

缤纷国庆惊喜多，开心购物乐洋洋

“实惠先到手，开心再消费”（超市及特例品牌除外）

活动时间□20xx年9月29日—20xx年10月5日

活动内容：先抽优惠再消费，提前送您大实惠，国庆佳节好手气，满减活动同时用，重重优惠惊喜多。

活动期间，每日10：00—11：00，14：00—15：00可先免费抽取优惠卡再消费，最高价值30元，每人限抽一张。每日在门店总服务台或者活动区抽奖处放置抽奖箱供顾客免费抽取优惠卡。

活动细则：（抽奖箱内按比例放置优惠卡，各店自行准备抽奖箱）

1、抽奖可设为优惠卡，金额分别为5元，10元，20元，30元，比例分别为：20%、50%、20%、10%。

2、抽奖时间为20xx年9月29日—20xx年10月5日（每天10点—11点、14：00—15：00）

3、优惠卡限当天使用，过期作废。

4、优惠卡使用说明：

凡当日购物满300元（即同于满减活动基准金额）即可使用一张，对于参加满减活动的品牌，可累计使用，同品牌谈判时参加两个活动的`品牌按照满300减110协商承担（两个活动累加），不参加满减的品牌应尽力动员参加优惠卡活动，统一按照300减30协商承担。