

最新烟草法律演讲稿分钟(精选7篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。那么演讲稿怎么写才恰当呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

烟草法律演讲稿分钟篇一

大家好。我叫某某，今年35岁，本科学历，党员，中级物流师。目前在烟草公司任科员，今天我竞聘的岗位是物流中心副经理。

感谢公司为我们创造了这次公平竞争、展示才华的机会。这次竞聘对我来说，既是一次对以往工作的总结，也是百尺竿头更进一步、自我激励，自我加压的机会。同时我要感谢以往在工作中给予我帮助，给予我鼓励的各位领导和各位同事，也希望大家今后能够一如既往的支持我，给我信任，给我机会！

35年的生命时光□20xx年的工作历练，在不断的积累沉淀中，让我拥有了一笔沉甸甸的人生财富。

在这财富中最为珍贵的就是这篇烟草公司订单部主任竞聘演讲稿-----

第一就是丰富的工作经验。我从1990参加工作起就在烟草公司工作，历年来，在网建科、网管科、企管科、综合计划科等科室担任过多种职务，特别是在综合计划科整整工作了20xx年，多科室、多岗位、多年的工作历练，给予了我丰富的工作经验，更培养了我扎实肯干的敬业精神，雷厉风行的工作作风，执着追求的工作韧劲，拼搏进取的工作理念和

任劳任怨的工作习惯。“不积跬步，无以至千里；不积细流，无以成江海。”我相信，多年的工作积累必将是我顺利竞聘的坚实基础。

第二就是优异的工作业绩。通过多年的工作实践，我在企管科摸索总结出一套完整的考核工作方法，曾受到省局领导的表扬。我相信，多年的勤奋工作必将是我顺利竞聘的有力臂助。

第三就是较强的协调统筹能力。我深知作为一名合格的物流中心副经理，不仅要有较强的政治素质、过硬的业务能力，积极健康的心态，而且必须具有较强的统筹、驾驭、协调组织能力。综合计划科的考核组织、接待省市领导和兄弟单位的上下协调、投资管理工作的统筹实施，两项工作中的驾驭分析，都锻炼了我的这种能力。

一是狠抓中心业务，促升业务营销，致力于公司整体业绩不断提高。

一是树立以客户为中心的服务战略，建立有效的管理组织，实行严格的物流成本控制；二是树立全新的经营理念，简化办事程序，提升办公层次，提高办事效率；三是根据“统筹规划、物权分离，协同管理、费用共担”的原则，创新探索、加快推进卷烟物流一体化工作，并进一步建立必要的保障和联系机制；四是加强人员组织保障，从“服务、成本、效率、管理、技术”五个方面入手，夯实物流发展基础。

二是狠抓德能勤绩，促升职业素质，致力于管理能力不断提高。

良好的职业素质和管理水平是能否履行好副经理工作职责的关键。先贤说“业精于勤，荒于嬉；行成于思，毁于随”。工作中我将时刻注重以德性服人，以素质带队伍，以公心待员工，以细心办业务，以耐心理问题，以恒心拓业务。同时坚

持学习业务知识，学习管理理念，学习政策法规，学习党的精神文件，不断提高领导水平和管理能力，以更好地履行职责，做好分管工作。

三是狠抓思想理念，促升沟通协调，致力于参谋配合水平不断提高。

能否摆正位置，配合好一把手工作是作为副职领导的首务。副经理应当既是通晓具体业务的骨干，又是能为经理献计献策推动部门工作的得力助手。今后我将明确职责，积极为经理分忧，当好经理的参谋助手；为员工服务，处理好与部门与下属的关系，成为桥梁纽带。充分发挥主观能动性，增强工作预见性，力求做到“未雨绸缪”而非“亡羊补牢”，“雪中送炭”而非“雨后送伞”，切实履行好承上启下、沟通协调的作用。

各位领导、各位评委、同志们，对照物流中心副经理的职责能力和我所拥有的优势，让我对这次的竞聘充满信心。无论竞聘成功与否，我都将一如既往的兢兢业业、踏实努力、勇于进取，用发展的眼光和创新的思维与大家共创美好的未来，迎接我公司事业更加辉煌灿烂的明天！

谢谢大家！

烟草法律演讲稿分钟篇二

本文目录

1. 烟草演讲稿
2. 烟草系统员工演讲稿：用真诚托起明天的太阳
3. 关于烟叶质量公众演讲稿范文：烟草质量无小事
4. 烟草专卖局综合办主任竞聘演讲稿

尊敬的各位领导，各位同事：

虽然早已和大家熟识，但在这庄严神圣的场合里，请允许我做
一个简要的自我介绍：我叫，现年28岁，大专学历，*党员，
现任文化宫专管所稽查队队长。我于xx到公司工作，一直工
作在烟草专卖第一线，在担任稽查队队长以来，多次被公司
评为市级先进工作者□xx年被评为全省优秀稽查员。借此机会，
我衷心感谢公司领导多年来对我的培养，感谢各位战友、同
仁的支持与帮助！使我从一个烟草工作的门外汉，成长为一名
熟悉烟草专卖业务的烟草人。

这次公司开展劳动用工制度改革工作，面向全员竞聘上岗，
给了我们这个公平，广阔的展示平台，而我有幸通过领导，
同志们的信任，参加专卖股长这个岗位的竞聘，我感谢公司
领导，同志们对我的信任，并真诚地希望各位领导、各位同
事对我进行测评。

今天，我能够自信地站在这里，参加这个重要岗位的竞聘，
是因为单位培养了我，实践锻炼了我，我所要竞争的专卖股
是县局组织的重要部门，在辖区要履行《烟草专卖法》所赋
予的全部职责。加上县局地理位置特殊，要干好这一职务，
就必须具备较强的业务素质、管理能力和组织协调能力以及
处理、协调各方面复杂问题的综合能力，在这一点我还有很
大差距，我会在工作中继续学习，从实践中不断吸取经验，
不断完善自我，干好本职工作。

首先，是我对专卖股长岗位的认识，有不足之处请领导和同
事们积极指正。

二、并有效组织力量汇同督察部门对全区籍化管理工作开展
情况进行指导、检查、监督、逐步提高辖区市场净化率，控
制率，为经营保驾护航。

三、对区域内出现的实际工作问题，进行协调处理。并协调

和配合好各专管所，检查队之间的工作。

六、做好案件处理工作，做到证据充分，事实清楚，处罚合理，保证办案效率。

七、坚持办事原则，严于律己，团结同志，接受监督。

其次、是我如果本次能竞聘上专卖股长一职，我对下一步工作的打算。

2、积极开展好个专管所的协调工作，对各检查队辖区市场出现的新问题积极向领导进行汇报，并协助做好处理工作，得到妥善解决。在原有的工作基础上使辖区市场净化率，控制率，都有一定的提升。为经营工作，能上一个新的台阶，打下一定的市场基础。

3、在培训学习方面主要采取双向培训，在学习中培训，再培训中学习，将经验丰富的队长，专卖人员请出来介绍日常检查、假烟识别等工作经验，共同提高。以次为目的，不断补充新的知识，掌握新的技能，使之与社会发展的需要相适应。培训的内容主要针对法律法规，真假烟识别，以及在当前新形势下，如何提高专卖队伍执法形象、构建和谐社会等急用的知识为主，注重实用性，着眼未来。确保专卖队伍始终如一成为一支高素质、专业化的执法队伍。

4、尽快提高专卖人员对真假烟的识别技能，近年来在网络平台的搭建和完善下，烟草与客户之间的关系通过提升服务水平有了大幅提高，加之在货源方面，兰州公司营销中心又作了大量的工作，延安，哈德门等这样市场需求较大的品牌也相继投放，客户订单满足率，品牌集中度，客户满意度，均有大幅提升，由于增加了卷烟投放品牌非法流入卷烟的冲击有所减弱，但假冒卷烟的冲击随之有所抬头，加之我局地理位置特殊，打假形势依然严峻，这就需要将我们的专卖稽查队伍打造成一支“高、精、尖、”的打假队伍，面对假冒卷

烟个个都能火焰晶晶准确识别。提高工作效率。

想到这里，责任、使命、想到今后的路怎么走，我不敢懈怠。让我们拿出亮剑的精神去面对今后所要面对的一切，我们的企业一定会攻无不克、战无不胜，利于不败之地。

本次竞聘如果我未能竞争上，我将服从组织安排，决不会气馁。相反，我会以次为契机，变压力为动力，在今后的工作岗位上寻找不足，缩小差距，努力做好自己的本职工作。

谢谢大家！

烟草演讲稿（2） | 返回目录

雄鹰能够翱翔天空，是因为它有着征服蓝天的使命；绿叶能够回归大地，是因为它有着对根深深的眷恋；烟草人能够在平凡岗位上真诚的奉献，是因为我们有着“质量第一，顾客至上”的信念。任何产品要想获得大家的青睐，最根本的还得要看质量，良好的、过硬的、稳定的质量才是企业立足的基石。好听的名，铺天盖地的广告，大张旗鼓的渲染，都不会稳定这一基石。所以，我们必须视责任如泰山，视产品在手中，质量在心中，真诚在每一道工序中，才能使企业在可持续发展的道路上充满生命和活力。

我们都知道，一台机器它是由成千上万个功能各不相同的零部件组合而成的，设备运行效果的好坏、功能是否正常发挥、配合是否准确到位，都取决于每个零部件是否发挥了自已的作用。企业就像一台机器，各个职能部门就是机器的传动轴，我们就是机器的零部件。一个企业无论他的产品广告有多么漂亮、包装有多么华丽，但是如果质量不好，那么这个企业的生命也将是短暂的，因为他没有用自己的质量和信誉来奉献给消费者和顾客，很可能会损害到消费者的利益，所以，我们只有在生产过程中做到层层把关，点点控制，那么所生产的产品才有可能保证质量，成为人们心目中信得过的产品。

而我作为这台机器其中的一个小小零部件，我关心着整个企业的发展，而此刻我要做的就是发挥我这个零部件的作用、并且配合好周围齿轮的运行。

质量在我心中——说明质量是由人来控制的。不管在什么情况和条件下，人的因素是第一位的。人是管理机器的主体，人决定着质量，而非机器决定质量。实际上，我们都知道，产品质量是由企业的每一位员工生产出来的，而不是检验出来的！任何一个岗位的疏忽和轻视都会对企业的整体质量造成不同程度的影响。我们都是企业的主人，企业的生存与发展和我们的生活息息相关，把握质量就是给企业添砖加瓦，就是给自己创造财富。所以，我们只有不断提高自身的业务水平，让质量是企业的生命这一观点彻底的深入到我们的工作中去，不断的生产出高质量的产品，才能使企业在市场中站稳脚跟。

“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。”没有付出哪会有收获，没有汗水哪会有快乐。人生的幸福和快乐不是对物质的享受，而是为了实现我们的人生价值；对工作质量和产品质量的态度就是对生活的态度，只要我们能在生活中、工作中不断的培养出热爱劳动、热爱工作的心态，就能够从中体会到辛勤劳动给我们一生所带来的快乐和充实，这种充实与快乐就是我们保证工作质量、产品质量的前提。

质量是一个准则，是一份忠诚，是一份责任，质量是企业的生命，是企业赖以生存的根本、是占领市场的关键。一个企业如果没有了质量，没有了诚信，也就没有了市场，最终将失去生存的能力。那么，为了企业的发展和繁荣，同时也为了我们自身生活的安定，请加入到全面质量管理中来吧，在细节中培养和总结我们的质量意识和责任意识，严把质量关，用我们的真诚，托起明天的太阳，共同携手为不断提高产品质量奉献自己的力量吧。

各位领导、各位同仁：

大家好！

众所周知，质量是企业的生命，代表的是企业的形象。一提到质量，大家首先会想到的是具有材质、颜色、款式等一些可量化特征的具体产品。但我今天想跟各位谈的，是一种无形的产品——服务，是对烟农的服务。借助本次开展的“质量行动计划”，每一位员工都应该认真的思考和对待这个问题。

《中国青年报》曾发表过一篇题为《云南烟农生存状况调查》的文章，聚焦于云南烟农的生存状态。而烟叶收购作为烟农增收的主要渠道，从来都是政府和社会关注的热点，从来都是一个极为敏感的话题。因此，提高对烟农的服务质量，就能有效地提高烟叶收购质量，从而促进烟草企业的健康发展。下面，我就给大家讲两个烤烟收购中的小故事，看看我们昆明市烟草公司的员工是如何提高服务烟农质量，保护烟农利益不受损害的。

那是一个紧张而忙碌的烤烟收购季节，收购工作井然有序的进行着，空气中弥漫着烤烟的香味。助收人员将金黄的烟叶装入筐中，对等级进行复核后，将密码定级单递到烟农手中，一筐筐合格的烟叶被抬上输送带，经过复核后过磅入库。突然，一阵吵闹声打破了这一和谐的场面。原来是一位烟农和工作人员为烟叶定级问题发生了争执。工作人员说：“老王，对不起，你的烟包内纯度不够，等级混乱，必须拉回去重新整理之后才能进行交售。”这位叫王华宝的烟农说：“师傅，我栽了6亩烤烟，人手少忙不过来，小孩开学又等钱用。

你看看能定哪个级别，帮我收掉算了。我们路远，拉来拉去也不方便”。工作人员回答道：“我们是严格按照标准进行收购，不能收混合级。那样做的话不但你吃亏，而且我们拉到烟厂也交不掉。”“我也只不过三、四十斤烟，更何况在

生产上我们村组干部一起都很支持你们烟站的工作，不要搞得那么难看，你们说咯对？”老王有意的煽动果然引起了匡郎村烟农的一片附和，场面越来越混乱。

这时，工作人员压住了火气，平静地说：“大家莫吵，听我说，如果每一个村组干部都要受照顾，最终吃亏的还是老百姓。我们的原则是坚持标准、一视同仁，你们仔细想想给是这个道理。”大约两分钟以后就有人说：“他不交我们交，我们相信你们烟草公司不会骗我们呢。”听到这话后，工作人员立刻把老王家的烟叶退了回去，接着对愿意交烟的人进行收购，就这样，收购秩序很快得到恢复。看到已经没有人拥护他了，老王只有灰溜溜的找车把烟拉回去。

一个星期后，老王又来交烟了，轮到他的时候他就喊：“师傅，看看我家今天的烟纯度给可以了？”工作人员拿起筐中的烟叶仔细看了看说：“你要早照这样理烟么就没有什么说的了，希望你继续保持。”他一脸高兴的说：“会的，会的，那天真是不好意思了，当时我只是感到拉回去面子挂不住，后来我也想通了，在生产上你经常去地里给我们烟农指导，其实你们也挺难的，人强货要硬才行。”工作人员也高兴的说：“谢谢！今后还要互相支持，互相理解。”老王拉着车回去了。

但心情和上次完全不一样。这次他开心，因为他心里明白，烟草公司严把质量关，拒绝收他的混级烟，是切切实实地对他负责，对像他这样千千万万的种烟农民负责；这次他满意，因为他心里明白，只有严把质量关，才能真正维护像他这样千千万万的种烟农民的利益。烟农利益无小事，为民服务无止境。烟叶质量行动计划不能仅停留在宣传上。

为了让烟农放心售烟、满意售烟，昆明烟草人始终没有停歇为民服务的脚步，他们通过认真实施烟叶预检工作，把烟叶分级技术和烟叶收购政策送到了农户家中，他们通过细致组织约时定点交售，让烟农彻底摆脱了在交售站点之间无序的

奔波和酷日、阴雨中拥挤等待的劳碌，他们，用实际行动诠释着“两个至上”行业共同价值观的深刻内涵。下面发生故事，以小见大，体现了我们对烟农利益一丝不苟的认真态度。

xx年8月，石林县石林镇和摩站村委会朱有福、资树生两位烟农向省局电话反映，该镇乃古烟点的电子台称有问题，每称平均少0.8公斤，具体表现在朱有福卖烟175.8公斤，少7.6公斤；资树生卖烟40多公斤，少3.5公斤；当天上午十点，该村村委会烟农李普金又向省局电话反映，他的烟在家过称时有130公斤，到烟点只有118.6公斤，即使除去4公斤的预检袋，也短少7.6公斤。要求上级部门予以核查。

为公平起见，调查前，调查组邀请留有联系电话的朱有福、资树生两位烟农到烟点对衡器测试过程进行监督。调查过程中，调查组邀请了计量测试技术研究所和质量技术监督局同志，当众对乃古烟点收购所用的电子台称和装烟箩筐进行了现场测试。经检测，电子台称计量精度符合国家标准，属有效合格计量衡器；装烟塑料箩筐误差也符合国家标准；调查组还对相关人员进行调查，没有发现有徇私舞弊的现象，均能够严格按照“每天收购前对衡器进行测试无误后，才能开磅收购”的要求执行。

从这两个事例可以看出，改善服务态度，提高服务质量是昆明市烟草公司一直努力的方向。我们应该树立一个意识，确立一种态度。那就是烟农是我们的“衣食父母”，没有烟农就不会有烟草公司的存在，更不会有烟草企业的持续健康发展，烟农利益无小事！

烟草演讲稿（4） | 返回目录

烟草专卖局综合办主任竞聘演讲稿

尊敬的各位领导、各位同事：大家好！

今天，非常高兴我能参加这次岗位的竞聘，从而有一个展示自己知识与才能的良好机会，今天我竞聘的职位是综合办主任。

我叫某某，行政办主办会计，具体从事的是专卖局的财务会计、及经费开支等工作。我于1995年从烟草中专毕业后分配到烟草局从事财务工作，在任财计股副股长至今的主办会计。十一年的时间很短，刚进入公司时的情形仍历历在目，还清楚的浮现在我的脑海；十一年的时间也很长，使我从一名年少轻狂烟草小兵锻炼成长为一名思想进步、业务熟练的“老财务”。

支撑我走上竞选台的信心主要来源于以下几方面：

一、思想进步，政治坚定。我光荣加入了中国共产党，几年来我时刻以党员的要求约束自己的言行，服从党的领导，听从单位安排，积极参加单位组织的各项活动。在财务部门工作，做到政治坚定、清正廉洁，在日常行为中严格要求自己，以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习，本份做人，踏实做事，力求做一个高尚、纯粹的人。

二、我深知学习如逆水行舟、不进则退，只有不断学习，才能使各项工作顺利开展。要成为一个优秀的工作者，就必须不断积累和灌输新的知识，在工作之余，我经常广泛涉猎有关烟草行业等一系列的相关书籍和文件，通过坚持不懈的学习和自我加压，使自身的理论水平和在实际工作中处理问题的应变能力都大为提高，从而保证自己能胜任自身的岗位工作，出色的完成各项工作任务。

三、本职工作勤恳认真，严谨负责。自进入烟草这个大家庭以来，我先后在办公室、批发部，三产业会计主管等岗位工作，在每个工作岗位上我都力求完美，尽职尽责的完成自己份内的工作任务。

（一）坚持“一个原则”就是坚持“上为党组分忧、下为职工服务”的原则。综合办工作千头万绪、纷繁复杂，涉及到政工、劳动人事管理、安保、教育、纪检监察等等，既是“忙家”、“杂家”，又是“管家”，很多具体的事情涉及到干部职工的切身利益。因此，必须把服务于党组的“中心”工作和服务于干部职工作为工作的出发点和落脚点。做到：教育围绕中心转，协调围绕领导转，服务围绕职工转，信息围绕决策转。从而使工作目标更明确，重点更突出。

（二）实现“两个转变”。一是实现角色的转变。即由在财务一个人独立工作向股室领导角色转变。既当指挥员，又当战斗员，带领综合办全体同志，思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干。发挥整体优势，创造一个良好的工作氛围。二是实现思维方式的转变。从原来的“领导交办，办就办好”的思维方式向“怎样去办，怎样办好”的方式转变，围绕党组中心工作制订股室工作计划，有安排、有检查，保证工作落到实处。

（三）抓好“四项工作”。一是抓好学习强素质。在党组领导下一方面抓好政治理论的学习，一方面抓好业务知识的学习，（）同时还要抓好科技等其他知识的学习。只有不断地学习，第一件大事来抓，制度要加强，硬件要先进。三是抓好制度促管理。俗话说“没有规矩，不成方圆”。对于一个企业来说，所谓的规矩就是一系列严密的规章制度。现有的制度可能满足今天和以前的工作需要，但是随着形势的发展必须随时增补和调整，方能保持它的先进性和科学性。所以，我准备将“高标准、严要求”作为新的综合办的行为指南。四是抓好勤政树形象。作为综合室主任，必须以高度的责任感，加强自身的勤政廉政建设。具体地讲，在廉政上要做到“三有三只”，即：有权不滥用，只求搞好工作；有钱不乱花，只讲自觉奉献；有成绩不骄傲，只想如何开创新局面。在勤政方面，做到“三勤”。一是腿勤，不怕多跑路，不怕多流汗，舍得花气力，把工作做实做细；二是脑勤，勤学善思，注重研究剖析矛盾，解决工作中的难点问题，为领导多出点

子，多献计策；三是嘴勤，多向领导汇报情况，多向各股室和有关部门通报情况，加强沟通，密切协作，树立廉洁高效的社会形象。

以上是我竞聘的主要工作目标与措施，如果领导和同事们信任我，我将不负众望，与大家一起把综合办的工作做得更好；如果落聘，说明我还有不足，我将会更加努力，深刻反省，取长补短。我将带着希望，用信念和知识的双翼，在这片我深爱的沃土上，在烟草公司这方广阔的天空中，展翅飞翔！

烟草法律演讲稿分钟篇三

大家好！

我是xxx□很荣幸能够站在这里。今天我演讲的题目是：《践行三个依法，法律在我身边》。

法律，由国家制定认可；法律，由国家保证实施；法律，规范着整个社会的运行；法律，时刻在我身边。

如今，法律以各种方式影响着我们的日常生活。依照法律治理国家和管理社会的方式被称为法治——古希腊哲学家亚里斯多德曾说过：“法治比任何人治做的更好。”因为民主的立法、公正的司法和负责的行政让我们在法律面前人人平等；而执法者能够保障法律不折不扣地执行。我们烟草人，对法律有一份独到的理解和感情，因为我们就是执法者，因为有一部专门为我们的工作而设立的法律：《中华人民共和国烟草专卖法》。

法律与我们的工作生活息息相关，影响着我们日常行为的点点滴滴。一个法治国家，法律威严公正，守护着人民群众；法网疏而不漏，震慑着不法分子。有法可依，有法必依，执法必严，违法必究，如此，我们白天可以安心工作，晚上能

够安然入眠，不用担心自己生命健康受暴力威胁，不必害怕个人权益被强权侵占。

遵法、守法、学法、用法，对我们烟草人来说特别重要。作为一个有执法权，却缺乏强制力的单位，用篇幅有限的《烟草专卖法》和实施条例支持自己的工作，我们唯有做到更理解、更深入、更精通，方能承担日益紧迫的专卖工作，维护国家利益、维护消费者利益。

初到xx□在特情中队的那段时间，我亲身经历了落实依法办案的苦累与艰辛。为了搜集证据，我们全天候监视嫌疑人，几乎呆过了附近所有能隐蔽的地方：高速公路隔离带的冬青丛，废弃破旧的砖房，蚊虫横行的麦田蹲守时间一长，附近住户怀疑，询问我们只能编造理由，叫来警察我们只能匆忙离开，换地点继续蹲守。全队稽查员每个人都有几十天的待休假期，队长更是多达一百多天，他曾半开玩笑地说，我退休前这假是补不完了——可是我们知道，那不是玩笑。这一切，只为烟草专卖工作取得成绩；只为烟贩不能继续逍遥法外；只为卷烟市场秩序更加井然；只为守护着这部为我们而设立的法律！

法不容情，人却有义。近年五月，稽查中队在一个零售户家中查到了假烟100多条。年过半百的店主痛哭流涕，说明自己并不清楚这些是假烟，一再央求执法队员网开一面。法律就是法律，虽然当时的情况让稽查员动容，但是按照规定，假烟还是罚没了。工作没有结束——法律的落实并不是为了让困难群体的境遇雪上加霜，净化市场正是为了让他这样的零售户可以脱贫致富。几天后烟草公司积极地向老人讲解政策法律，并向领导申请让他破格参加零售户营销技能培训、协助办理了小额贷款贷款。老人激动地不知说什么好，我们的执法队员却坦然地说，这，和稽查一样，都是我们应该做的。

有的人遇事也爱讲情、理、法，但是他们心中法律总是排在最后一位，似乎不到万不得已不至于闹到法律层面上。也因

为有这些托朋友、找关系的习惯，烟草专卖系统自身的遵纪守法就显得尤为重要。因此，我们有了内管科，对行业内的工作严守规章，层层把关；因此，我们有了法制科，力保专卖工作程序合法、规范进行。如今，构建法治烟草的活动蓬勃开展，我们探索着民主管理，阳光透明，依法行政、依法管理、依法生产经营的理念已经深入到每一个烟草人的心中。

是的，我们仍在探索，我们仍在努力，我们仍在坚守法律赋予我们的职责和权力，用崇实尚德的工作诠释——法律在我们身边！

烟草法律演讲稿分钟篇四

一、工作回顾

__年7月加入烟草系统这个大家庭以来，先后在__等担任不同的工作岗位，我都兢兢业业地干好每一项工作烟草市场经理竞聘演讲稿。特别是到物流分库以来，我用自己的大半时间在工作上，周末和其他时间，办公室里都能见到我的身影。

__年11月在物流配送分库挂副主任以来，根据领导的安排我负责“一号工程”的管理、内务、仓储分拣、部门上传、下达，督促业务单据的审核、三标表格指导、归档，微机系统运行管理和部门工作计划、工作总结拟定和上报，微机员、核算员、配货员、仓管员的工作质量考核。在挂职物流分库副主任期间，我完善了部门仓储分拣制度、一号工程管理制度、一号工程和卷烟营销系统从开机到一天工作结束关机的操作流程，参与了大方分库从原有的41条烟草竞聘送货线路整合到现有27条送货线路，为地区局(公司)实现“一个总库，两个分库”的线路整合打下了坚实的基础。

二、竞聘客户经理的先决条件

- 1、我曾经先后在瓢井、核桃、百纳、长石、马场担任过不同的工作岗位，对各片区的客户进货、线路情况相当的了解，特别是在物流分库挂职以来，每月至少用7个以上的工作日程在市场走访或参与送货，走遍了全县36个乡镇，进一步增加了对客户的了解。
- 2、我只有近六年营销工作经验，但我个人认为并不是工作年限的长短就可以决定一个人工作是否能够成功的条件，所以我有坚定的信心去当一个合格的客户经理。
- 3、我营销员四级证书于__年就获得，有担任客户经理的理论基础。
- 4、多次参加过省、地、县局公司举办的学习，于__年获得县局(分公司)“先进工作者”，__年获县局(分公司)举办的卓越团队建设“烟草客户经理竞聘上岗演讲优秀学员”。
- 5、我有过硬的计算机操作知识，懂得计算机各种表册的制作，更加熟悉卷烟营销系统。
- 6、我正年轻，“俗话说年轻就是资本”我有足够的经力和时间去做好自己的本职工作。
- 7、我爱岗敬业，对工作负责，工作近六年以来，每从事一个岗位，我都兢兢业业、认认真真地做，特别是在物流分库工作以来，我只要是接到办公室或各级领导的电话，我不分时间和地点都能往办公室赶，完成领导交给的工作任务。

三、竞聘客户经理上岗后的工作打算及思路

- 1、根据客户经理工作质责，完善客户信息资料，实施客户评价，提出客户等级变更的建议，收集市场信息，了解客户需求，撰写市场报告，认真执行品牌培育方案，实施卷烟品牌的培育工作。

2、按照客户分类及服务标准为零售客户提供服务。认真开展客户维护，实施客户等级提升。

4、在服务时间上争取差异，每天走访市场，能够为零售客户提供及时地、周到的服务，尽量在零售客户订货头天或订货当天走访该片区客户以便对零售客户做出相应的指导。

5、在零售客户心中要树立深刻的印象。深刻印象的产生可以体现在两方面：1、要与零售客户有良好的沟通并烟草竞聘演讲稿让零售客户认可你的服务和指导这样会加深客户我的印象。2、帮助客户解决问题加深印象。对待零售客户提出的各种问题能够及时地给予解答，出现困难要及时地帮助解决，这样会增加零售客户对我的好感和信任度。

6、和客户沟通的及时性。及时把公司政策、促销以及其他市场信息及时地传达给零售客户，以保障零售客户的利益。

7、学会双赢思考。在日常工作中不仅要从客我双方双赢的角度去想问题，更要想客户所没有想到的，站在客户的角度来想问题。只要你的建议符合了客户的心思，自然就成功了一半。

8、把零售客户当作我的亲戚、我的烟草公司竞聘演讲稿朋友一样的对待，为客户提供“温暖般”的服务。

9、对客户采用个性化服务，提高客户满意度。针对不同类型的客户，提供不同服务。

总之，要作一名好的客户经理必须学会和客户沟通，沟通渗透在与客户交往中的每一个环节，没有了沟通，就没有了人与人之间的交互作用，沟通无时不在。对于客户经理来说，沟通有时候要比技能更为重要，因此在与客户沟通交流中要时刻把握语言的如何运用，只有运用得当，沟通中才能准确地表达自己的意思，也能得到自己想要得到的信息。所以，我

坚信我能成为一名合格的客户经理，希望各级领导和各位同事相信，给我一次展现的机会。如果我能竞聘到客户经理这一工作岗位，我将努力学习，认真执行各级领导的相关精神，按照我竞聘客户经理的工作思路去开展工作；如果我竞聘失败了也不气妥，服从领导的安排，将在自己的岗位工作上发挥自己的特长，将工作做得更好、更实。

烟草法律演讲稿分钟篇五

今天，我演讲的题目是：成长路上与法同行。

法就是由国家制定或者认可的，受国家强制力保证执行的行为规范。法律时刻提醒着我们，约束着我们，衡量着我们的行为。

有些“法”是没有确切规定的。只是当你捡起一片纸屑时，别人会用赞许的目光望着你；当你扶起跌伤的孩子，孩子会永远记住你一辈子因为有法可依，我们身处的这个社会才变得有序。

不过，对有些人来说，法律却像捆仙索，时常动用它的咒语，让人们尝到它的苦涩，有些人甚至付出生命的代价。这些人中，很大一部分是未成年人，他们法律意识淡薄，只顾物质上的享受，一次又一次淡忘法律，漠视法律，在不知不觉中误入歧途，受到了法律的审判和制裁，以致在牢狱中浪费了太多大好光阴，为人们敲响了警钟。

因此，作为社会的小公民，我们更要遵纪守法。其中，遵纪是基础。从认真听课做起，从保证每一节自习课纪律开始。从同学之间的互相监督，到能够做到严格自律；从杜绝抄袭作业开始到自觉抵制社会不良思想，千万不要认为违反一下学校纪律没什么大不了，只要我以后不违法就行。请你快点打消这种念头吧！现在小小的放松很可能酿成将来一次大的失足。何苦要等到体会到法律制裁的尊严才悔恨呢？所以，

同学们，请从今天起，从这一刻起，让我们一起踏上与法同行的道路吧！让我们都力争使自己成为一名知法、懂法、守法、护法的好公民吧！

烟草法律演讲稿分钟篇六

大家好！

最近我看到、也听到了一些事情，回想妈妈对我说过的话，真的很有道理。

前段时间我和妈妈一起看了电视剧《杜鹃的女儿》，讲的是一个被人收养的孩子，为了要独占养母的爱，竟把养母的亲生女儿故意弄丢了。在以后十几年的时光里，她为了让养母找不到亲生女儿，想尽办法，做了更多的错事和坏事，但当养母找到了亲生女儿时，一切真相大白，这位养女最后因为违法受到了应有的惩罚。当我看完这个电视剧时，我就对妈妈说：“我最讨厌这个人了，她老是做坏事，还以为别人不会知道！”其实当她当做第一件坏事的时候，如果能及时向养母承认错误，就不会一错再错，直到后来坐牢为止。

还有一件事对我印象也很深。11月份中旬，妈妈表弟的妻子在骑电瓶车时被汽车撞倒了，当场死亡，但驾驶员却逃跑了。不过，交警们很快就把他抓住了。原来肇事司机是一个山东人，他什么都不懂，以为只要逃跑就没事了。后来我听妈妈说，其实他这样逃跑对自己对别人都不好。本来他不逃跑的话，可以直接报警，并且等待保险公司来现场拍照取证，便于赔偿。但他这一跑，保险公司没了现场取证，表舅家就不能从保险公司获得赔偿。而对于这个司机来说，他犯了“肇事逃逸罪”，将会受到法律的制裁。如果他能懂一点法，就不会逃跑了，也就不会给表舅家造成更大的伤害。

所以，作为一个孩子，要从小知道做人的道理，知道什么事情该做，什么事情不该做，还要在日常生活中和学习中懂得

法律的重要性，做一个知法、懂法的小公民。

随着年龄的增长，我知道了我们儿童受到《中华人民共和国未成年人保护法》法的保护，第二十一条规定：家长、教师应当尊重学生的人格尊严，不得对未成年人实施体罚、变相体罚（包括对学生罚抄诗词、课文等）或者其他侮辱人格尊严的行为。从此，我学会了保护自己并不侵犯他人的尊严。

其实，法就在我们身边。自从颁出了《禁酒法》，平时亲友相聚时喜欢小饮一口的爸爸也完全按照“开车不喝酒，饮酒不开车”来行事，别看亲友们说少喝一口查不出来，但是一旦出事就是大事了，再说了，法虽然约束了自己，但也给大家一个和谐的社会。生活中，其实处处都有法的影子，也许，就在你不经意时，就动用了法的力量，维护了自己的权利。如购买了伪劣商品，可拨打12315到消费者协会，维护自身权益。受人恐吓，打110，能够保护人身安全。大家除了知道杀、抢、强、夺、偷之外，还应该更知法、更懂法。法律，应该受到人民群众的认识、认知。法是无比尊严的，无比神圣的，是不可侵犯的。

你是学生，就应该遵守校规；你是工人，就应该服从指挥；你是医生，就应该按规定行医……只有法治，才能建设一个美好、和谐的家园。

同学们，让我们一起携手维护法神圣的尊严，维护世界的和平。让更多人知法、效法，就是尽我们所尽的一份微薄的责任！

烟草法律演讲稿分钟篇七

大家好！今天我心情非常激动。很高兴能够参加这次烟草客户经理竞聘稿。

说起我们客户经理，平时做的都是些小事，从事的也都是些

具体工作。一位哲学家说过：“一件平凡的事做一千遍就是伟大”。其实，维护国家利益和消费者利益这样的大道理往往是通过一件件小事体现的，并不一定都是轰轰烈烈的壮举。更多的烟草人像我们客户经理一样都是平凡人，做的都是简单事。我想，只要持之以恒，把平凡人做好了就不平凡，把简单事做好了就不简单。

客户经理是走在市场最前沿、服务最终端的烟草公司形象代言人。我们既要当好公司与零售户之间的信息员、卷烟新品牌的推销员、卷烟经营知识的辅导员，又要当好为客户排忧解难的服务员、烟草专卖法律法规的宣传员等，国家利益要靠我们的工作来实现，消费者需求要靠我们的汗水来满足，面对着我辖区的71位客户，自己的心理素质、语言表达能力、沟通能力和协调能力都得到了考验，让自己从中收获很多，这是我在大学三年里没学到过的，给我的人生划上了最精彩的一笔。

在周而复始的工作环境中，最容易产生的便是厌倦心理，如何才能让自己每天都充满激情，保持最佳的工作状态，我觉得应该把与客户交流作为一件愉快的事，把客户的事当成是自己的事。

但是要想把每一件简单的事做好是不简单的，但我相信当我们把认真的工作态度和激情，投入到客户服务当中去，真诚的对待每一位客户，必能赢得客户的满意与信赖。要做一名合格的客户经理，应具备真心实意为客户服务的意识、掌握客户服务的技巧、方法，熟练掌握和使用电脑，掌握烟草行业的各项政策，学会善于倾听和解答客户提出的各种问题。在以后的工作中我会不断学习，做到在工作中思考，在思考中进步，相信在今后的工作中，我会更加努力的在我的工作岗位上发光发亮。

在现代这样一个卷烟销售网络中，我们每一个人都是网络上的一个连接点，断了，整个网络就不能发挥他的市场烟草局

长竞聘演讲稿优势，这就要求我们在日常工作中时刻都不能松懈，时刻都不能麻痹，时刻都要严格要求自己，因为我们是网内的一个支点。

现在途经一家家商店、一个个摊点，我总是不自觉地去留意那摆放在柜台里花花绿绿的烟盒；走在街道上、商场里，不知不觉地总爱在卷烟展示的柜台上流连好久……，出于对工作的热爱，我也慢慢的喜欢上以欣赏的角度去看这些包装精美的卷烟。

现在农网延伸烟草专卖科长竞聘稿工作开展起来了，希望这些花花绿绿的卷烟能够出现在更多的村寨，让更多消费者就近就能买到满意的卷烟。以后的工作是辛苦的，但我会以饱满的热情去面对，相信我能在客户经理的岗位上越干越出色，能更好的适应瞬息万变的烟草市场环境。

此时此刻，我有一个梦想，我梦想我们版纳烟草能够展开日益丰满的翅膀在中国烟草乃至世界烟草的浩瀚长空中高傲的飞翔！