

最新部门会议领导讲话稿 销售部门领导讲话稿(模板5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

部门会议领导讲话稿篇一

销售部是一个公司的核心部门,销售部工作的质量直接影响公司的业绩。下面就是本站小编给大家整理的销售部门领导讲话稿范文,仅供参考。

各位领导、各位同事:

晚上好!

非常荣幸能加入公司,更高兴能有机会与各位领导和同事共同为公司这艘舰艇远航而献上一份力量,我感到无比欣慰。我相信:只要公司人上下心连心、手拉手、肩并肩、同荣辱、共奋斗,我们公司就一定能成为管道行业的航母。在这里,我特别感谢能给我个搭载航空母舰的机会。

首先,我先谈一下入职几天来的感受:入职时间可能仅仅一周左右,但公司给我留下了深刻的印象,一是公司氛围非常好,上下级间、平行同事间都非常友好、和谐,充满着浓郁的亲情文化,正是这种亲情文化让我感受到,在公司除了基本的雇佣关系外,更是一种充满温馨、关爱的家人关系;二是公司的硬件资源达到相当的水平,这包括公司的厂区、生产车间、生产设备、配套设施,硬件资源必将为公司将来的

跨越式发展和腾飞提供强大保证；三是公司同事工作都非常敬业，我发现门卫以及后勤人员很早就开始在裁剪草坪以等绿化树木，生产员工也都能确保生产线昼夜不停而忘我工作，财务人员工作也非常敬业，我们晚上打球后一起吃饭，经理还匆匆吃饭后赶回办公室处理开票事宜，公司销售部、招投标部、售后服务部门在很多公司都是相对繁忙，工作繁琐的一个部门，我发现销售部人员来往于办公室和车间之间，与生产车间积极沟通发货事宜，许多售后服务人员还奋战在省内外安装工地，生产部s主任频繁来往于车间与销售部，我都把s主任误以为是销售部门员工了。这里更不用提公司的各位中高层领导，都表现出很强的责任感，真正体现出了以身作则、身先士卒的领导风范；四、公司是一个真正具备运动精神和氛围的企业，全公司大多数员工都崇尚运动，上至高管，下至基层都有相当数量的员工真正投身到篮球运动中来。运动精神，我的理解就是不畏强敌、全力以赴，也可以说就是亮剑精神：狭路相逢勇者胜。一个具有运动精神的企业，是永远年轻的，永远充满朝气的，永远充满斗志的，是永远不言败的，更是永远具有战斗力的企业。我看到了公司完全具备这一点。

其次，我想谈下，关于公司营销管理方面个人初步工作思路。由于时间有限，对公司内外部资源状况以及信息了解尚不充分，若有不当或失实之处，请各位领导和同事海涵！

第一，公司需要进一步完善公司营销战略规划及其战略执行方案。营销战略重点要解决的是战略定位和竞争战略。其中营销战略定位要解决的是品牌定位、产品定位、目标市场定位、区域定位。(1)品牌定位也即我们公司品牌定位于行业什么层次，定位于管道技术专家则必须构建公司技术优势，定位于管道行业领导者，则必须全面构建企业优势：市场营销优势、技术研发优势、生产运营优势、财力资源优势、人力资源优势、综合管理优势等；(2)市场定位，我们公司根据自身实际状况，在今后3-5年甚至更长时间主要选择哪一部分细分市场，是市政领域市场还是民用建筑市场，市政领域

市场中是选择给水、燃气、电力、通讯、矿山流体输送等领域中一种，还是几种，或者是全部选择。在市政给水领域我们主要选择的是农村饮用水工程、市政道路输水工程、工业园区及工厂输水、专业化工、造纸、饮料食品、冶金行业等流体输送工程。(3)产品定位，重点解决的是在今后3-5年乃至更长时间段内，主要生产什么产品，重点考虑产品组合的问题，也即产品品类和产品线长度的问题，公司主要生产pe燃气、pe给水、pvc给水、通讯及电力管道等市政类产品其中几种或全面生产，甚至考虑在适当的机会进入民用建筑管道的生产，这需要做出精准的产品组合选择(4)区域定位，要解决的是在今后3-5年内，我公司主要开展营销业务的市场区域，比如是选择华中区域、还是全国市场，是选择在华中区域采用采蘑菇的方法拓展区域市场，也即先拓展利润丰厚的市场再采摘次丰厚的市场，还是采用地毯式搜索等方式进行精耕细作，这需要进行系统和精准规划。公司在营销战略上应该有一定程度清晰的规划，但需要进一步深化、细分，并切实明确自身定位，并综合企业内外部资源打造出有明确差异化的竞争战略，塑造行业优势地位，并将营销战略规划形成可执行的战略执行方案，从而确保公司将来能以稳健、快速、健康、可持续性的发展。

第二，公司销售模式有待于进一步完善和细化。由于市政管道产品的特性决定了我们的销售模式以工程直销为主。那我们有个问题需要思考：当前管道销售主要销售模式有两种：传统经销渠道销售和工程销售，民品进传统渠道，市政产品既可渠道销售，也可工程项目直销，公司的销售模式中，传统经销渠道和工程直销渠道如何实现互补，两种渠道模式各自如何拓展，两种渠道模式各占多大比例。结合公司营销人力资源现状，如何有计划、分阶段实施渠道组建，这将是以后工作中迫切需要解决的问题。

第三、目标市场细分和区域市场选择需要更进一步明确。公司选择拓展的市场区域需要进一步明确，并严格建立计划管理机制，确保各区域月度、年度计划达标；针对各个区域市

政市场中，我们是主攻农村饮用水市场、燃气市场、市政道路输水工程、工业园区及工厂输水、专业化工、造纸、饮料食品、冶金行业等流体输送工程中的一种还是全部细分市场，我们的主攻项目规模是选择1千万以上，还是500万以上，或100万以上。数量众多的中小项目由于规模以及运输和服务的问题，我们是选择放弃还是采用全面撒网式拓展，这诸多问题需要我们进一步研究明确。并严格贯彻在销售人员日常销售工作中。

第四，公司需要进一步加大营销团队建设。营销团队的组建是紧紧围绕公司营销战略而展开，营销团队是公司营销战略的真正执行者，是公司营销目标达成的尖兵。从一个企业的中长期发展而言，企业的成功靠的是整个团队整体协同作战的成功，同样，销售业绩的达成也必将靠的是整个营销团队整体作战。营销团队建设的两个关键点，一是数量，建立与企业年度营销目标相匹配的一定数量的营销团队，第二是质量，销售人员的战斗能力一方面取决于其自我规划以及对公司发展远景的认知度，其二取决于企业的激励机制，其三取决于企业的培训体系。三者缺一不可，但若前两者都具备，培训对于提升营销团队战斗力显得尤为重要。系统、完善、实操性强的培训体系打造在营销团队管理中将是非常重要的。在以后工作营销培训工作将是非常重要的一环。今后，我将结合自己建材营销心得，编撰《管道营销手册》等工具书，内容包括：商务礼仪、营销知识、沟通技能、多元化渠道拓展策略以及技能、大客户拓展技能、标准化营销话术等。

以上是我个人的粗浅认识及看法，希望在以后的工作中，各位同事能对本人多提宝贵意见和建议，并希望能获得大家的大力支持和配合，我在这里表示衷心感谢。

最后，我引用《中国企业家》杂志社社长刘东华的话与各位同仁共勉：在沙漠里，在高原上，在繁华的都市，在贫瘠的农村，等着我们的都是困难。我们营销团队的责任就是披荆斩棘，用生命、热血去铺筑我们公司未来的发展之路。胜则

举杯相庆，败则拼死相救。只为成功想办法，不为失败找理由，狭路相逢勇者胜，烧不死的鸟就是凤凰!当我们的生命点燃成熊熊大火时，我们公司事业已如日中天。我们可以骄傲地说：我们今生无怨无悔!”

尊敬的董事长、总经理，同事们，大家好!

我来公司快一年了，借此机会向诸位拜个早年，祝大家新春愉快!身体健康!合家幸福!

在这里我代表销售部全体员工感谢老板提供的平台!

感谢董事长、总经理!感谢全体同仁对销售工作的鼎力支持!过去的一年，我们努力过、奋斗过，有欢笑、有痛苦，有失意、也有成绩，对今天来说都已成为过去，成为公司发展道路上的一个里程碑。刚刚参加的集团年终会议给我很大的触动，工作上我是从来不服输的人，在任何单位都不比别人差，这次，眼看着兄弟单位捧着一个又一个的奖杯，获得一个又一个的荣誉，心里真不是个滋味，当时我就在想，是我们笨吗?不是，是我们努力的程度和工作方法与先进单位还有一定的差距。特别是我们的销售人员，小富即安、得过且过的思想还是存在的。

一年下来，兄弟单位都有赢利，只有我们公司亏损，当时我真是如坐针毡。订单少，利润低是导致公司亏损的重要因素，尽管有种种客观理由和原因，但我们不想推卸责任，因为公司要我们是来克服困难，提高效益的，否则，要我们销售队伍干吗呢?任何企业检验销售成绩的惟一标准就是看业绩增长与否，这始终是硬道理。

集团年终会议上老板不仅一针见血指出我们最大的不足是客户面窄订单少，材料成本高利润低，更重要的是指明了我们今后的工作方向。不蒸馒头蒸口气，新的一年，我们一定认真汲取经验教训，好好总结想方设法提升销售业绩。

过去的一年，我们的销售队伍是以新兵为主，大家在摸爬滚打中经历了种种考验，遇到这样或那样的问题，但我们坚持理论联系实际的原则，强化销售人员的培训和业务指导，依托公司强大的后盾，一一解决了问题，并与用户建立了良好的互信关系。锻炼了我们的销售队伍，更重要的是我们的销售队伍成长起来了。一年的实战锻炼，提高了销售部每一位员工的工作能力，销售部制度化、规范化的管理也成为一种常态。

今天开始，我们的销售队伍已不再是新兵，而是一班经过战场洗礼的老兵，业绩的提升必定指日可待。我们还将继续补充新鲜血液，不断的培养壮大销售队伍。

多年来我一直认为，人要学会感恩，特别是在这个浮躁的时代，有许多企业关门倒闭，职工连工资都难以拿到，所以，今天，我们每个人都应该感谢老板提供这样一个良好的、稳定的工作平台让我们一起奋斗，因此，我希望销售部每一位员工从现在起，将自己本职工作做好、做到位，特别是客情关系处理上关注细节，粗放的结果是被市场淘汰。所以，我们销售人员多拿订单、提高利润、及时回款就是对老板的最好回报！

20xx开年之际我们已喜迎开门红，分别签订了上海、武汉两份合同，并且500万的预付款已经到位，春节后就要开工生产，另外，跟踪的几个项目也在洽谈之中，相信不久会陆续有订单接进。

俗话说，芝麻开花节节高。去年销售业绩比前年有所提升，经过一年的铺垫、布局，我们有理由相信20xx年销售业绩会有很大的突破！

20xx年在董事长、总经理的带领下，只要大家团结一致、紧密配合，就一定能圆满完成全年5万吨的考核指标，冲击6万吨的销售目标。

在此我代表销售部全体成员向在座的领导、同事们表个态□20xx年销售部一定会给大家一个满意的答卷!谢谢大家!

各位领导，各位同事：晚上好。

我是销售部的胡戒，很荣幸能够和大家一起分享近期工作的一些感想。这里我要特别感谢各位领导，以及销售部的全体同事对我的指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。在我们这样年轻的公司，面对全新的领域，工作中难免会出现一些差错需要同事的批评和监督。但这些经历也让我不断成熟，在以后处理各种问题时考虑得更加全面。

在销售部工作的一年多里，我最想说的是我们团队沟通，沟通是合作的开始，优秀的团队一定是一个沟通良好、协调一致的团队。没有沟通就没有效率。沟通带来理解，理解带来合作;同时，沟通也是一个明确目标、相互激励、协调一致、增强团队凝聚力的过程。关于这一点，我们销售部与设计部、生产部、工程部就做得很不错。我们业务做得再好，也离不开设计部的设计，离不开生产部的精心雕琢，更离不开工程部的完美结合。希望大家在工作中有了困惑和想法，只要条件允许，总会组织时间，一起互相探讨，“两个人各自拥有一个思想，互相交换，每个人就拥有两个思想。”

在公司的这段时间里，我学到了很多，感悟了很多。看到公司良好的发展势头，我深深地感到骄傲和自豪，因此我会更加努力的为公司工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的价值，和公司共同成长。我一定会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来!

谢谢大家!

部门会议领导讲话稿篇二

同志们：

深入学习贯彻考察内蒙古重要讲话精神，把鄂尔多斯建成祖国北疆亮丽风景线上的璀璨明珠”作为我市当前和今后一个时期经济社会发展的总要求。这次会议是我市改革发展进入关键时期召开的一次重要会议，是一次鼓舞人心、提振信心、推动当前和未来发展的动员会。下面，我就传达学习和贯彻落实市委三届五次全委(扩大)会议精神讲几点意见。

一、市委三届五次全委(扩大)会的主要精神

在市委三届五次全委(扩大)会议上，白玉刚书记和廉素市长作了重要讲话。白玉刚书记的讲话紧紧围绕推进鄂尔多斯转型发展这一主题分为三个部分，对鄂尔多斯今后发展进行了全面部署：

第一部分是，顺应发展大势，在新起点上谋划和推动鄂尔多斯转型发展。白玉刚书记在讲话中指出，经过近年来的快速发展，我市已从低基数上的高增长转入平稳增长阶段，正处于爬坡过坎攻坚期、产业结构优化期、改革创新关键期。当前，我市依然是一个欠发达地区，新型工业化、新型城镇化总体上处于起步阶段，民生工作整体上处于兜底保障阶段，转型发展是因应形势变化的必然选择，是破解难题的根本出路，是实现协调和谐发展的根本途径。加快转型发展，我市有坚实的经济基础、良好的社会基础、广泛的思想基础、难得的政策机遇。转型发展是大势所趋，是经济规律使然，是全市人民期盼，等不得、慢不得。早转，早见效，早主动；慢转，积累的问题会越多，后续发展会更加被动。白玉刚书记要求，全市上下一定要清醒认识转型发展对鄂尔多斯可持续发展的重要性、紧迫性，准确把握地区发展阶段性特征，真正把转型发展内化于心、外化于行，推动经济建设由速度增长型向质量效益型转变，文化建设由资源优势型向综合优势

型转变，社会建设由基本公共服务不均衡型向均等化服务转变，城乡发展由二元型向一体化转变，生态文明建设与经济社会发展由分割型向融入型转变。到x7年，力争转型发展取得实质性成果，煤炭就地转化率达到40%左右，非煤产业增加值占工业增加值的比重达到50%左右，工业实力和效益进一步提升，现代服务业比重明显提高，一产支撑农牧民增收作用显著增强，可持续发展的产业结构基本形成；经济社会发展中突出问题得到有效化解，城乡居民收入水平、基本公共服务均等化水平位居自治区前列，地区综合实力稳中有升，成为祖国北疆亮丽风景线上经济发展质量效益更好、民族更加团结、文化更加繁荣、社会更加和谐、生态更加文明、各族人民生活更加幸福的璀璨明珠。再经过两年努力，到x9年率先在自治区全面建成小康社会，再铸鄂尔多斯发展新辉煌。

第二部分是，牢牢把握转型发展工作重点，在关键领域和关键环节取得重大突破。白玉刚书记在讲话中指出，加快经济社会转型发展是重大而紧迫的战略任务，既要统筹兼顾、全面推进，也要突出重点、抓住关键、率先突破。一是着力推动工业转型发展，夯实强市基础。以延长链条、转化增值为目标，全力推进资源型产业转型发展。以煤为基、多元转化，着力推进煤炭产业洁净化发展、电力产业绿色化发展、天然气行业规模化发展、煤化工产业现代化发展、煤电铝一体化发展，建设国家清洁能源输出主力基地、现代煤化工生产示范基地、铝循环产业基地。以市场需求为导向，做优做强非煤资源型产业，加快形成新的产业竞争优势。以集群化建设为抓手，推动装备制造、高新技术产业规模发展，建设西部装备制造基地，打造销售收入过千亿元的战略性新兴产业，提升在经济中的比例和贡献。二是突出配套发展、融合发展，强化现代服务业在转型发展中的支撑作用。以加快发展为一、二产业配套的生产性服务业，均衡发展生活性服务业，促进三产内部各产业融合发展为目标，着力打造鄂尔多斯旅游品牌，建设我国休闲度假旅游目的地；大力发展现代物流业，建设西部地区物流集散地；面向国内外市场，建设健康产业示范区；大力发展生产性服务业，为转型发展提供强力支撑。力争

到x7年，全市接待游客突破1000万人次，旅游收入达到250亿元，使文化产业成为鄂尔多斯支柱性产业，全市物流业增加值达到1亿元，服务业增加值突破x0亿元。三是走规模发展、品牌增收的路子，扎实推进农牧业转型发展，让农牧民的日子过得更加红火。坚持走特色种养、精深加工、规模发展、品牌增收的路子，实行区域化布局、专业化分工、产业化经营，建设面向全国市场的绿色农畜产品生产加工输出基地。立足区位优势，规模发展特色优势产业，突出抓好沿黄河、沿无定河现代农牧业经济带建设，重点发展肉牛、肉羊、生猪、瓜果蔬菜、家禽、林沙六大产业。大力培育新型农牧业经营主体，壮大种养大户、家庭农牧场、农牧民合作社和龙头企业规模，引领现代农牧业产业化发展。把农牧民增收作为现代农牧业发展的根本目标，坚持市场化发展，切实提高农牧民收入。力争到x7年沿河现代农牧业产值占全市一产比重达到60%以上，全市农畜产品加工产值突破300亿元，产值超10亿元的农牧业龙头企业达到11家，在全区形成5个、全国叫响1个鄂尔多斯农畜产品名优品牌，城乡收入比缩小到2.7:1，农牧业产业化收入比重提高到65%。四是落实以人为核心的新型城镇化理念，从规模扩张转向质量提升，全面建设品质城市。具体从以下几个方面入手：着力健全城镇基本服务体系，为群众提供更加优质高效、精致便利的生活性服务，夯实宜居宜业综合服务环境，满足人民群众生活需求。加快户籍管理制度改革，为转移进城农牧民和稳定就业人群落户城镇创造条件，吸引人才扎根鄂尔多斯，对投资、经商、置产、休闲度假人士提供相应同城待遇，集聚人气商气。突出中心城区带动，明确东胜、康巴什、阿镇的发展定位和产业定位，推动基础设施一体化、公共服务同城化、产业发展差异化，创造条件推动康巴什、阿镇设区进程，努力建设生态、健康、智慧、宜居、宜游品质城市，打造品质城市亮丽名片。强化市域统筹，突出抓好准旗、达旗次中心城市建设，鼓励主动接受呼市、包头产业、人才、技术、资金带动辐射，其他旗区主动接受周边城市经济辐射，用规划指导推动旗府所在地、特色小城镇、嘎查村、居民点和聚落点建设，推进县

域内城镇、园区融合发展，不贪大求洋，不大拆大建，不铺新摊子，不花冤枉钱，杜绝重复建设、无序建设，扎实推进新型城镇化。以人为本，加强城市综合治理体制机制建设，提升城镇治理能力。到x7年，中心城区、旗府所在地城镇服务体系基本形成，主要指标处于自治区领先地位。五是坚定不移守住绿色生命线，毫不动摇抓好生态文明建设。把环境保护作为鄂尔多斯最根本的底线，以地方规章的形式固化生态文明建设成果，构建政府引导、产业拉动、企业带动、全民参与的生态建设机制，设立环境保护最严门槛，大胆先行先试，加快生态文明制度建设。到x7年，全市植被覆盖度达到75%左右，森林覆盖率达到30%左右，形成一批生态文明制度，生态文明建设走在全区前列，筑牢祖国北疆生态屏障鄂尔多斯防线。六是坚持富民安民乐民，让转型发展成果更好转化为人民群众的福祉。大力实施创业就业增收工程，加大对各级党委、政府在创业就业和多渠道增收方面的考核权重，有效促进城乡居民收入与经济同步增长。实行精准扶贫，突出抓好产业发展、基础设施、民生改善三个重点，健全覆盖城乡居民的社会保障体系，保持民生保障政策可持续性，全力做好扶贫开发和民生兜底保障工作，确保x7年前全市9.7万贫困人口全部实现稳定脱贫。加快推进农村牧区“十个全覆盖”工程，三年内圆满完成712个嘎查村“十个全覆盖”任务，把达旗、准旗、杭锦旗作为重点集中力量予以突破，在实施“十个全覆盖”地区，同步实施现代农牧业、扶贫攻坚、乡风文明、文化旅游工程建设，与“十个全覆盖”五位一体、统筹推进、同步考核，确保“十个全覆盖”任务完成之时，同步取得产业发展、贫困人口脱贫、农牧民增收、基本公共服务开展、村容村貌改善、乡风文明提升综合成效，建成自治区“十个全覆盖”先进市。优化教育资源配置，把职业教育作为推进转型发展的重中之重来抓，深化医疗卫生改革，着力提高社会事业服务质量。加快文化体制改革，进一步建设完善城乡基本公共文化设施网络，扩大政府购买服务，广泛开展群众性精神文明创建活动和全民健身运动，努力满足人民群众日益增长的精神文化需求。坚持源头治理，严格落

实社会稳定风险评估机制，创新立体化社会治安防控体系，加大食品药品安全监管力度，统筹解决政府性债务、民间借贷、房地产、融资信贷问题，切实维护 and 巩固社会和谐稳定大局。七是强化创新驱动，推动转型发展。着力推进体制机制创新，着力提升地区科技创新能力，着力强化转型发展人才支撑，以创新的理念着力推动项目建设和招商引资，努力打造“草原硅谷”示范区，把鄂尔多斯建成清洁能源、煤化工、高新技术等方面先进技术集成基地。

第三部分是，动员全社会力量，凝心聚力、创新创业，再铸鄂尔多斯发展新辉煌。白玉刚书记要求，各级党委政府、党政各部门要做坚定信心、迎难而上的表率，更加尽责地担负起鄂尔多斯转型发展的历史重任，把党的群众路线教育实践活动成果转化为求真务实、敢于担当的工作作风，切实加强基层党组织建设，进一步强化党风廉政建设，提升党的建设科学化水平，为转型发展提供坚强保障。分类推进改革突破，把政府转型作为改革的关键来抓，营造良好转型发展环境，大胆追求改革突破，向改革要转型发展的红利。加快推动企业整合发展、转型发展、创新发展，鼓励企业确立转型发展目标，在鄂尔多斯新的历史起点上建功立业，切实加强企业家队伍建设，各级党委、政府要真心实意为企业发展服务，充分发挥市场主体作用，全面激发企业发展活力。各级领导干部要敢于担当、迎难而上，切实推动转型发展。全体鄂尔多斯人要紧紧团结在“爱我鄂尔多斯”发展旗帜之下，在大力培育弘扬社会主义核心价值观的基础上，更好地传承和弘扬“开放包容、诚信友善、不屈不挠、拼搏创新、艰苦奋斗、不断进取”的鄂尔多斯优秀精神品质，在全市形成同心同德、同心同向的转型发展强大合力。全市上下要在中央和自治区党委的坚强领导下，以时不我待、只争朝夕的紧迫感，勇于担当、善谋敢为的责任感，锐意进取、攻坚克难，奋发有为、真抓实干，为把鄂尔多斯建成祖国北疆亮丽风景线上更加璀璨的明珠而努力奋斗。

会上，廉素市长作了重要讲话，他要求各地区、各部门深入

学习贯彻落实三届五次全委(扩大)会议精神，切实把思想和行动统一到市委、政府的重大决策部署上来，并重点分析了当前我市的发展形势，安排部署了下一步重点工作，主要集中在以下两个方面：

一是对当前经济形势的分析判断。廉市长首先肯定了今年以来取得的成绩，他指出，今年以来，面对复杂严峻的经济形势，全市上下牢牢把握“稳中求进、改革创新”的总要求，全力化解经济运行中出现的困难和问题，整体经济平稳发展、稳中有进，主要取得了七个方面的成绩：主要经济指标平稳增长，增速保持在合理区间内；项目建设取得重大进展，经济发展后劲进一步增强；非煤产业快速发展，产业转型升级步伐加快；基础设施和生态建设成效明显，保障能力稳步提升；重点领域改革有序推进，经济发展活力进一步增强；民生投入持续增长，惠民实事有效落实；全力化解风险隐患，社会和谐稳定。廉市长指出我市当前发展中遇到的困难具体表现在：主要经济指标增速回落，特别是财政收入下滑明显，收支矛盾十分突出；工业品价格下跌，企业利润空间进一步压缩，尤其是煤炭行业下滑明显；新建项目推进缓慢，企业资金短缺的问题进一步凸显；各类风险隐患依然较多，维稳工作任务十分艰巨。廉市长强调，对于正处在爬坡过坎的鄂尔多斯来讲，信心比黄金更重要。在看到困难和挑战的同时，更要看到发展优势和广阔前景，我们有持续发展的有利因素和条件：从国际看，当前发达经济体宏观指标总体改善，部分新兴市场国家经济增长逐步趋稳，下半年全球经济总体上将延续缓慢复苏态势。从国内看，在中央全面深化改革、推进新型城镇化等重大战略以及放宽市场准入、加强中西部铁路建设、加快棚户区改造、降低小微企业税负、鼓励民间投资、定向降准、放宽存贷比等一系列“微刺激”政策的推动下，下半年国内经济回升态势明显；国家和自治区对我市的发展给予大力支持。作为国家重要的能源化工基地，近两年国家对我市产业发展特别是清洁能源产业发展支持力度逐年加大。自治区“8337”发展思路提出的加快建设“五大基地”，我市是重中之重。与此同时，目前我市已形成了良好的发展基础：

相对其它地区而言，我市经济总量大、重点项目多、企业实力强，经济发展回旋余地较大；正在构筑的一批重大项目极具发展前景。近两年获批的重大项目不论是数量还是投资规模均居各盟市之首，在全国规模也是最大的。这些项目投产后，“一煤独大”的产业现状将得到根本改变，多元发展、多极支撑的产业结构将逐步形成，抵御市场风险的能力将极大增强。

二是对下半年工作的安排部署。廉市长指出，要千方百计保障工业经济平稳运行、进一步加大企业扶持力度、全力推进重大项目建设、保障财政稳健运行，全力保持经济稳定增长。在煤炭、煤化工、电力、煤基清洁能源上下功夫，加快发展煤炭深加工产业；在装备制造、氧化铝、电子信息上下功夫，重点发展非资源型产业；突出抓好现代服务业，特别是集中抓好金融、物流、旅游、健康服务业等产业发展；进一步调整优化农牧业发展布局，推进农牧业集中、集约、集聚发展，大力发展现代农牧业，加快推进产业转型升级。抓好农村牧区“十个全覆盖”工程、扶贫开发工程、棚户区改造、创业就业，市委、市政府确定的十个方面惠民实事，全力保障和改善民生。进一步在简政放权、扶持实体经济发展、体制机制创新、推进资源型城市综合改革试点建设、生态文明先行示范区建设上实现突破，有序推进重点领域改革。继续采取措施，防控好民间借贷和房地产领域风险。加强监测监管，严密防范金融风险，严格落实责任措施，强化信访和维稳工作，确保社会大局安全稳定。廉市长还强调要抓好安全生产、抗旱减灾、农口专项资金的清查兑付、第十届全国少数民族传统体育运动会筹备等具体工作。廉市长最后要求，全市上下一定要把思想和认识统一到这次会议精神上来，坚定信心，迎难而上，扎实工作，确保全面完成各项目标任务，努力开创鄂尔多斯转型发展的新局面。

二、把握新杭锦建设的新机遇

市委三届五次全委(扩大)会议提出：凝心聚力、转型发展、

创新创业、再铸辉煌，把鄂尔多斯建成祖国北疆亮丽风景线上的璀璨明珠，这是鄂尔多斯市当前和今后一个时期经济社会发展的总要求，也是会议精神的核心所在。当前，我旗同样处在爬坡过坎、攻坚克难的关键时期。市委三届五次全委(扩大)会议为我们建设绿色、实力、自信的新杭锦指明了方向、提供了机遇。我们要认真学习、准确领会，找准全市与杭锦旗发展的结合点，形成我旗县域经济发展的强大动力。

一是在发展思路上，要把建设绿色、实力、自信新杭锦与全市转型发展结合起来。转型发展是这次会议主题，这既是鄂尔多斯市顺应形势、破解难题的必然选择，也是我们建设绿色、实力、自信新杭锦的根本途径。建设绿色杭锦，就要在发展理念、发展方式上转型，树立绿色、循环、低碳的发展观，构建生产空间集约高效、生活空间宜居舒适、生态空间山青水秀的发展模式；建设实力杭锦，就要在调整产业结构、谋划民生福祉上转型，积极构建多元发展、多极支撑的经济格局，注重发展成果的普惠性和公平性，推动经济发展与群众收入同步增长；建设自信杭锦，就要在发展依靠、发展质量上转型，凝心聚力、积累能量，在汇聚民力民智中增强自信，在勇于探索实践中增强自信，在提升群众素质中增强自信。

二是在产业谋划上，要把建设五大基地、城镇建设与全市产业发展结合起来。我旗作为全市扶贫开发示范区、农村牧区“十个全覆盖”示范旗，不仅要在扶贫开发、农村牧区建设中发挥示范作用，还要在发展规划、产业布局上与全市实现同频共振。要紧紧围绕全市“以煤为基、多元转化，建设国家清洁能源输出主力基地、现代煤化工生产示范基地”的战略举措，大力发展煤制甲醇、煤制油、煤制气等新型煤化工产业，探索发展大型坑口电站、低热值煤电厂等煤电产业，把杭锦旗建设成为新型煤化工及清洁能源输出基地；紧紧围绕全市“走特色种养、精深加工、规模发展、品牌增收的路子，建设面向全国市场的绿色农畜产品生产加工输出基地”的战略举措，依托我旗农牧业优势条件，集中建设沿黄现代农牧业经济带，要站在沿黄经济带独特区位优势、土地优势、农

牧业产业化发展优势以及优势发展区的战略定位，从高谋划，要在土地流转、规模经营、产业化发展、组织化经营、资本化运作、现代化推进、市场化构筑、品牌化推广，取得突破，把沿黄经济带打造成农牧民致富、产业化构筑的新高地和新目标。积极发展优质饲草料、肉羊肉牛、果蔬食用菌、水禽水产、生猪禽类、林沙等优势产业，打造无公害、绿色、有机品牌，把杭锦旗建设成为绿色农畜产品生产加工输出基地；紧紧围绕全市“打造鄂尔多斯旅游品牌，建设我国休闲度假旅游目的地”的战略举措，配合建立市、旗两级旅游委员会，设立旅游发展基金，整合我旗自然、历史、民俗等丰富的文化旅游资源，挖掘雄浑壮阔、舒展大气的文化内涵，打造独具特色的匈奴、蒙元文化旅游品牌，把杭锦旗建设成为自治区重要的旅游目的地；紧紧围绕全市“发展现代物流业，建设西部地区物流集散地”的战略举措，依托我旗区域路网建设和产业布局，规划建设蒙西华中通道等交通干道和大型物流园区，打造区域物流枢纽，把杭锦旗建设成为自治区西部地区重要的综合物流基地；紧紧围绕全市“做优做强非煤资源型产业，把鄂尔多斯建成中高档陶瓷加工生产基地”的战略举措，依托我旗丰富的沙漠资源，通过工业化、生态化模式开发沙漠、治理沙漠，发展陶瓷等新材料开发应用产业、林沙产业和沙漠生态旅游业，变劣势为优势，把杭锦旗建设成为沙漠经济创新实验区；紧紧围绕全市“推进以人为核心的新型城镇化，从规模扩张转向质量提升，全面建设品质城市”的战略举措，依托科学合理的城乡建设规划，结合创建自治区文明旗县和乡风文明大行动，完善城镇功能，提升服务水平，推进农村牧区“十个全覆盖”建设，把杭锦旗建设成为环境优美、功能完善、特色鲜明、宜居宜业的新型城市。

三是在要素保障上，要把优化发展环境与全市创新创业结合起来。当前，我旗与全市发展面临的困难相当、机遇相似、前景相同，在这样的形势下，必须进一步改善生态环境、优化政策环境、构筑金融环境、打造人才环境、营造人文环境，全面提升区域发展的承载能力。同时，要以创新创业增强发展内生动力。以改革为动力，推进制度创新，转变政府职能，

优化发展环境，最大限度地激发全社会发展活力；以市场为主体，加强企业家队伍建设，提高服务企业水平，充分释放企业在市场经济中的创造力。在企业家队伍建设上，要注重引进和培育三类企业家队伍：一是扶持集团企业中的企业家人才；二是培育非公有制企业家和支持全民创业；三是鼓励大学生自主创业。通过制定详细的企业家队伍成长机制，培育造就一大批具有现代企业管理能力和战略眼光，勇于开拓创新，诚信守法、成熟理性的企业家队伍。

三、扎实做好当前各项工作

各地各部门要以贯彻落实市委三届五次全委(扩大)会议精神为契机，全力做好当前各项工作，确保年初制定的任务目标顺利完成。

(一)全力争取各类资金。当前，资金是制约我旗发展的最大“瓶颈”。各级领导干部要不断强化责任意识，落实有效措施，抢抓政策机遇，加大资金争取力度，为发展提供资金保障。一是积极争取政策资金。紧紧抓住上级政策倾斜，毫不放松地向上争取扶贫开发、园区基础设施建设、农村牧区“十个全覆盖”等专项资金，确保资金尽快到位。二是积极协调金融贷款。做好项目打包，利用灌区排干工程、S215一级公路等项目，向各大银信机构争取贷款。三是加大园区关键基础设施建设，逆向拉动企业投资。

(二)狠抓重大项目建设。搞好项目服务，完善基础配套，确保项目尽快投产达效。一是加快园区基础设施建设。

按照项目投产期限倒排工期，集中力量推进基础配套工程建设，加快独贵塔拉工业园区北项目区供水、供电、污水处理、渣场、蒸发塘、消防站和南项目区供水、供电工程建设，启动塔然高勒至独贵塔拉工业园区南项目区道路建设，决不能出现因基础设施不配套影响项目建设和投产的问题。二是力促重大项目建成投产。要把抓项目建设作为头等大事，对今

年实施的11项亿元以上重点项目，特别是年内计划投产的昊华40万吨煤制甲醇、亿鼎60万吨合成氨104万吨尿素、新杭能源首期60万吨乙二醇、液化空气(鄂尔多斯)工业气体、新圣三期日处理万立方米天然气液化、万基日处理30万立方米天然气液化等项目，积极做好服务工作，帮助企业顺利实现投产。三是加大招商引资力度。紧紧抓住国家治理大气污染、沿海发达地区产业转移和自治区、市建设“五大基地”等重大机遇，加快项目引进。抓住我市发展绿色电力产业的契机，积极争取低热值煤综合利用项目，建设“低阶煤”电力输出基地。围绕清洁能源、煤化工产业链延伸配套项目、非煤产业项目、高新技术项目、现代农牧业产业和现代物流业等重点领域，完善产业和项目规划，确保年内再策划、储备、上报一批招商项目。

(三)扎实推进农牧业产业化发展。坚持走农牧业规模化、企业化经营之路，统筹政策、项目、资金，加强基础设施建设，完善服务体系，大力发展现代农牧业。一是夯实农牧业基础。按照“水、田、林、路、机”五配套标准，完善沿河现代农牧业基地。继续推进沿河灌区640公里排干网络建设、水权转换二期工程。开工建设亚什图小流域坝系工程，启动京津风沙源二期工程。二是提高农牧业效益。围绕我旗到x8年农牧业基本实现现代化的总体要求，制定肉羊肉牛、优质饲草料、生猪禽类、水禽水产、有机果蔬食用菌等产业发展专项规划。继续加强几大产业产前、产中、产后服务工作，争取在基地建设、品牌培育、市场开发、产业链条延伸等方面有所突破。

(四)确保锡尼镇旧城改造取得突破。继续按照“政策+金融担保+企业自建、政府化债注资+企业自建、政府(企业)债权注资+企业自建”三种模式推动锡尼镇旧城改造工程建设。争取在现有基础上，启动5处回迁安置工程。在资金允许的情况下，启动异地回迁工程，力争年内全面完成住宅回迁安置工作。完善城镇基础设施建设，新建8条道路两侧基础设施配套工程，完成2—3条主干道街景设计。

(五)积极推进农村牧区“十个全覆盖”工程建设。按照“因地制宜、量力而行、示范先行、整村推进”的原则，集中推进隆茂营村等10个示范点建设。力争年内完成1300户农村牧区危房改造工程、8298名农牧民安全饮水、91.6公里嘎查村街巷硬化工程。推进输变电及风光互补，直播卫星及mmds改造工程建设。完成3所幼儿园、14个标准化嘎查村卫生室、8个嘎查村文化活动室、10个便民连锁超市建设工程。

(六)认真做好创建自治区文明旗工作。要在居民素质的提升上下功夫。广泛开展文明素质教育和实践活动，加强社会公德、职业道德、家庭美德、个人品德教育，把弘扬中华传统美德与提升居民素质结合起来，使之成为激励x人民昂扬向上、同创文明、共建和谐的强大精神力量。要教育和引导广大群众从眼前着手，从自身做起，从小事入手，从细节改起，使每一名群众都成为城市发展的建设者、创城活动的参与者、城市环境的维护者。要在服务环境的改善上下功夫。不断完善社会诚信体系，加快推进政府诚信体系、企业信用评估机制和个人信用诚信体系建设。在窗口行业、执法部门广泛开展创建文明行业活动，增强工作人员文明素质，不断提高群众满意度。要不断强化社区服务，把社区作为优化服务环境的主阵地，有效整合社区服务资源，简化办事程序，推进“一站式”服务。

(七)全力维护社会和谐稳定。全力做好社会维护稳定工作。深入开展“三驻”活动和社会矛盾纠纷排查化解工作，着力构建社会矛盾排查化解工作长效机制。强化县级领导包案制度，确保疑难信访案件9月底前全部办结。加快推进平安杭锦建设，落实平安杭锦建设启动资金。加强对非法吸收公众存款案件打击处理力度。开展非法吸收公众存款案件资产处置财产审计，加大对非法吸收公众存款案件、非法缠访闹访人员的严厉打击和处理力度，切实树立好导向，全力维护社会稳定。

四、深入开展扶贫开发示范区建设

今天的会议，既是市委三届五次全委(扩大)会议精神的传达学习会议，同时也是推进扶贫开发示范区建设、实施精准扶贫的动员会议。今年，市委市政府对我旗扶贫开发示范区建设进行了多次专题研究，明确了今后一个时期，我旗扶贫开发工作要以增加农牧民收入为第一要务，以精准扶贫为基本手段，在产业发展、住房改善、资本运作三个方面示范引领、树立典型，着力解决好“扶谁的贫、谁来扶贫、怎么扶贫”的问题。

一是加强组织领导。旗委、政府把扶贫开发示范区建设作为头号民生工程，成立了以我为总指挥的扶贫开发示范区建设指挥部，指挥部下设7个驻苏木镇工作组，组长由联系苏木镇的旗委担任；县级领导每人挂点联系1个或几个贫困嘎查村；各苏木镇、各部门帮扶一个贫困嘎查村并成立驻村工作队，连续帮扶4年，工作队队长原则上挂任驻嘎查村党支部第一书记、副书记或嘎查村委会主任助理；各级领导和一般干部职工要相应结对帮扶贫困户，围绕嘎查村规划确定的基础建设、公共事业、产业发展、村容村貌、生态环境和基层组织建设六项任务，深入到户帮助规划确定的增收产业、危房改造、劳动力素质提高三项重点工作和“十个全覆盖”工程，落实帮扶措施。各工作组、工作队及帮扶干部，要牢固树立大局意识和服务意识，把思想统一到扶贫开发示范区建设的目标任务上来，把扶贫开发工作放在心上、抓在手上。在这里，我想强调的是，旗委将把扶贫开发一线作为培养锻炼和选拔推荐干部的主战场，从中造就一大批讲大局、敢担当、有本事、肯吃苦，富民强旗事业需要的好干部。所以说，扶贫事业，天地广阔、大有作为，希望各级领导干部能够以扶贫开发为课堂、为熔炉、为舞台，一显身手、一展才华。

二是要摸清底数。实施精准扶贫，摸清底数是重点。只有摸清底数，我们的工作才能做到有的放矢。拿我旗来说，国土面积较大，贫困人口较多，分布较散，18000多名贫困人口广泛地分布在沿河冲积平原、丘陵沟壑区、库布其沙区、干旱硬梁区，各个地区立地条件不同，致贫原因也是千差万别，

摸底工作难搞，但必须要搞，而且要搞清楚、搞准确。依我看，摸底工作看什么，关键要看四个方面：一看房，二看粮，三看劳动力强不强，四看家中有没有读书郎。看清这四点，摸底工作也就做得八九不离十了。看房，就是看贫困对象的住房面积、房屋结构、建房时间，通过住房条件估算贫困对象的收入情况；看粮，就是看贫困对象耕地面积、林地面积、草场面积，畜禽数量等等，按农作物种植面积、养畜量和市场价格估算贫困对象的收入情况；看劳动力强不强，就是看贫困对象劳动力的文化程度、年龄结构、身体状况、打工状况，估算贫困对象的收入情况；看家中有没有读书郎，就是看贫困对象家中是否有小学生、初中生、大专生、本科生等，通过读书对象估算贫困户的支出情况。总而言之，就是要通过详细审核扶贫对象的家庭人口、住房情况、收入情况、帮扶责任人、帮扶目标、帮扶措施等情况，建档立卡，以全面、客观、准确地反映贫困户的基本情况，确保帮扶对象精准。

三是制定帮扶措施。一方面要找准贫困症结所在。贫困地区的共同点是贫困，但贫困的外在表现、贫困的程度以及破解贫困的着力点都会有所不同。因此，各工作组、工作队在制定帮扶措施上要因地制宜、因户制宜，从贫困地区和具体贫困户的实际出发，找准致贫关键因素，有重点、有针对性地制定规划、安排项目、落实措施，做到规划跟着贫困嘎查村、贫困户走，项目跟着规划走，干部跟着项目走，实现扶贫规划、项目、干部与扶贫对象的无缝对接。另一方面要统筹片、村、户。打好扶贫开发攻坚战，战略重点在片，战术关键在村，战果体现在户。必须在打破行政区划界限中推动协同发展，在区域一体化发展中实现优势互补，在集中连片开发中强化集约效应。在具体工作中，要注重分类指导、重心下移，在已有工作基础上，进一步把片区攻坚与扶贫到村到户有效衔接，把贫困嘎查村脱贫规划编制和贫困户建档立卡同步推进，因村施策、因户施法。大家都清楚，贫困地区基础设施都比较差，首先要把基础设施作为当务之急重点来抓，基础设施建设就不是一户或者几户的事情，而是一个村甚至一个区域的事情。再比如发展产业，既要结合当地实际，发展特

色产业和集体经济，宜工则工、宜种则种、宜养则养、宜游则游，同时也要充分考虑每一户的劳动力和资产情况，引导个体贫困人口在产业化扶贫中发挥作用、提高收入。此外，要强化项目资金投入，在除自治区的项目资金外，我旗要另外安排资金，确保每一个贫困嘎查村每年投入50万元，有效推进项目落实。总之，我们的目的就是要通过分门别类制定落实扶贫措施，真正实现对贫困人口的精细化管理，对扶贫资源的精确化配置，对贫困户的精准性扶持。

五、全面加强党的建设

进一步增强党要管党、从严治党的责任感、紧迫感和使命感，不断提高各级党组织的凝聚力、战斗力和号召力，为转型发展提供坚强组织保证。

一是进一步坚定信心，更加尽责地担负起建设绿色实力自信新杭锦的历史重任。信心具有传导作用。广大党员领导干部履行政治责任、坚守政治纪律最关键的就是要坚定杭锦旗的发展信心，以此来带动全社会的信心。我们的信心来自上级党委、政府的亲切关怀和莫大支持，今年以来，自治区、市级领导多次来我旗调研指导各项工作，特别是市委书记白玉刚一行来我旗调研指导，对我旗工作给予充分肯定，要求广大干部群众不等不靠、主动作为，全面推进经济社会持续发展、转型发展、协调发展、和谐发展，这是对我们的极大鼓励和有力鞭策。在上级党委、政府的领导下，我们一定能够克服一切艰难险阻，破解一切发展难题；我们的信心来自我旗项目建设集聚的巨大发展潜力，昊华40万吨煤制甲醇、新杭能源首期60万吨乙二醇、亿鼎60万吨合成氨104万吨尿素等项目即将投产试车，伊泰120万吨精细化学品、亿利首期60万吨乙二醇、新蒙80亿立方米煤制天然气等项目落地开工，杭锦旗的项目建设正在释放强劲动力，到x7年独贵塔拉工业园区仅煤化工项目就能实现780万吨产能，届时我旗将正式跨入工业化的大门。以项目建设带动经济优化升级，以项目建设促进经济实力稳步增长，经济社会发展将迸发无限活力；我们的

信心来自干部群众真抓实干的行动自觉。杭锦旗经济社会的每一步前行，都是杭锦人实实在在地行动落实铸就的。只要各族干部群众继续发扬真抓实干、求真务实的优良作风，实干、苦干、多干、巧干，不当“旁观者”，争当“实干家”，我们就一定能将既定目标变成美好现实。广大党员干部要通过提升形象坚定信心、通过落实发展目标坚定信心、通过破解难题坚定信心，以饱满的热情投身于建设绿色实力自信新杭锦的大潮中。

二是加强干部队伍建设，培养造就一支敢担当、善做事、能成事、靠得住的干部队伍。坚持在新型工业、现代农牧业、现代城镇建设及扶贫开发一线锻炼培养干部，切实提高干部队伍应对复杂问题、破解发展难题的能力。要加大从基层和“一线”选拔干部的力度，让肯干事的受尊敬、能干事的有舞台、干成事的有位置。要加强干部队伍监管，进一步完善监管制度，实现领导和干部日常考察监管规范化、制度化。同时，要强化考核结果的运用，坚决避免失之以宽、失之以软的现象。

三是进一步深化群众路线教育实践活动，以活动实际成效取信于民。当前各苏木镇、旗直各部门正在压茬召开专题民主生活会，大家要在开好专题民主生活会的同时清醒地认识到，教育实践活动活动越往后，越要坚持高标准、严要求，越要克服闯关松劲思想，越要付出更多努力，具体要做好以下三点工作：一要自始至终抓好“回头看”。各地区、各部门要继续围绕“四风”问题，深入剖析聚焦准不准、根源深挖够不够、努力方向明不明、整改措施实不实，确保活动不空、不偏、不走过场。二要保质保量完成整改任务。各级党员领导干部要以身作则、率先垂范，抓好问题整改落实，真正以问题整改的实际成效取信于民。三要群策群力抓好建章立制。各地区、各部门要按照于法周延、于事简便的原则，制定新制度、完善现有制度、废止不适用制度，用好的制度机制管人、管事、管权，从源头上防止不正之风，进一步巩固活动成果。

同志们，市委三届五次全委(扩大)会议为我们指明了方向对此，我们要不等不靠、主动作为，善于从全市发展中寻求机遇，将其转化为自身发展的不竭动力。各地各部门要把市委三届五次全委(扩大)会议精神，落实到各项工作中，为加快绿色、实力、自信新杭锦建设进程作出新的更大贡献。

部门会议领导讲话稿篇三

位同学，大家好！

结束了愉快的假期，我们又回到了学校，即将开始新学期的工作和学习。在此，我代表全校教职工欢迎你们回到校园，并向你们致以新学期的问候和良好的祝愿。祝愿大家猪年大吉，身体健康，学习进步。

新学期开学了，请大家扪心自问：新学期，我准备好了吗？

我希望每位同学都能对自己如何在新学期里学习生活做好计划，努力做到学有所得。怎样才能让自己在学校里不虚度年华呢？我希望每个同学要做到以下“五心”：

一是收心。

把寒假的以玩为主的生活方式转变为以学为主的生活方式。

二是决心。

新学期开始，同学们一定要下定决心，使自己的学习有一个良好的开端，立下明确的奋斗目标，并为之而奋斗。决心对我们的学习很重要，我们读书学习，需要有决心、有信心、有行动。在这儿要送大家三句话：“相信自己，我能成功！鼓励自己，天天成功！超越自己，一定成功！” 三是恒心。

在学习的过程中，总是会遇到这样那样的问题，就像在登山

的过程中总是布满荆棘，甚至会有狂风大雨一样。如果你怕苦怕累，不能坚持，放弃了，那你就永远也登不到山顶。所以在学习上要下功夫，要持之以恒，要有恒心。这样你就能战胜一个个困难，去争取新的辉煌。“天才出于勤奋”，“书山有路勤为劲，学海无涯苦作舟”，“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”“问渠哪得清如许，为有源头活水来”这些格言说的都是这个道理。

四是爱心。

在新的学期中，除了提高学习成绩外，还要提高品德修养。尊敬老师，团结友爱，互助互爱，孝顺父母。要做到语言文明，行为文明，在校园内不乱丢杂物；不欺负小同学；在校外遵守交通规则；不进网吧、游戏厅；在家尊重父母。在社会，做一个爱国爱民、遵纪守法、诚实守信、文明礼貌的优秀小公民。

五是用心。

读书需要用心，处处用心皆学问。只有用心做人、做学问，才能有所成。有一个故事：父子赶牛，父子两住山上，每天都要赶牛车下山卖柴。老父较有经验，坐镇驾车，山路崎岖，弯道特多，儿子眼神较好，总是在要转弯时提醒道：“爹，转弯啦！”有一次父亲因病没有下山，儿子一人驾车。到了弯道，牛怎么也不肯转弯，儿子用尽各种方法，下车又推又拉，用青草诱之，牛一动不动。到底是怎么回事？儿子百思不得其解。最后只有一个办法了，他左右看看无人，贴近牛的耳朵大声叫道：“爹，转弯啦！”牛应声而动。牛用条件反射的方式活着，而人则以习惯生活。一个成功的人晓得如何培养好的习惯来代替坏的习惯，当好的习惯积累多了，自然会有一个好的人生。学业进步，贵在自觉。我们要在老师的指引下，培养自己良好的行为习惯、学习习惯和生活习惯。国有国法，家有家规，我们学校同样有一些规矩和要求。同学们要自觉自愿遵守小学生守则和学校的规章制度，自觉养成

良好的学习习惯和生活习惯。

部门会议领导讲话稿篇四

同志们：

中国共产党建邺区第九次代表大会将于今年10月18日召开，这是进入二十一世纪以来区委召开的第一次代表大会，同时，也是我们建邺区面临河西新城大建设、大发展形势下一次历史性的盛会。开好这次大会，对于我们进一步高举邓小平理论伟大旗帜，全面贯彻“三个代表”重要思想，深入学习贯彻党的xx大精神，加强党的执政能力建设，牢固树立科学发展观，坚持“科教兴区、商贸兴区、环境建区”的三大可持续发展战略，全面落实“税源建设、环境建设、社区建设”三大任务，早日实现把我区建设成为“经济强区、文化大区、现代新区、全国名区”的目标，有着十分重要的现实意义和历史意义。

今天我们滨湖地区的党员聚集一堂，来投票选举我们滨湖地区出席中国共产党南京市建邺区第九次代表大会的代表，这是我们地区政治生活中的一件大事，也是我们广大党员履行党员义务、正确行使民主权利的集中体现。

值此机会，我受街道工委委托，向各位党员报告工作如下：

自区八次党代会召开的五年来，全区在区委、区政府的正确领导下，取得了一个又一个胜利。经济建设方面：1999年全区gdp7.4亿元□20xx年gdp预计可达80亿元，比1999年增长10.8倍，年均增幅60.9%；1999年区财政总收入、地方财政收入分别为1.85亿元、1.07亿元□20xx年预计达10亿元、3.5亿元，比1999年增长5.4倍、3.2倍。城市建设和社会事业方面：先后投资47亿元用于修路、拓宽道路、造桥、铺设绿地、改建重建广场、征地拆迁、房屋平改坡、小区出新改造等城建城管工程；尤其是区划调整后，我区立足河西高起点规划、

高起点建设，河西新城的雏形已经显现；建成一批社区体育中心全民健身点、街道文化站、图书馆、41个社区配置了劳动和社会保障服务站，发放失业保险金7000万元，努力做到应保尽保；党建和精神文明建设方面：我区先后荣获“全国社区建设示范区”、“全国社会治安综合治理先进单位”、“全国民族团结进步先进集体”、“全国群众体育先进单位”、“省党建工作先进区”等荣誉称号。

同样，我们滨湖街道各项工作也取得了优异成绩，自街道20xx年3月成立以来，街道工委团结带领广大干部、群众，发扬“艰苦创业，开拓创新，奋发创造”的滨湖精神，负重前进，奋力拼搏，各项工作取得了新进展。经济取得快速增长，当年完成地方财政收入1278万元，实现增幅59%。今年上半年完成地方财政收入938万元，增幅50.2%；市容环境有一定改善；社区建设整体推进；特别是在为特困群体服务方面开动脑筋、扎实工作，取得了较好成绩。社会稳定工作成效显著，党建和精神文明建设不断加强。先后荣获“南京地区非典防治工作先进集体”、“南京市创建国家卫生城市、国家环保模范城市先进单位”、“南京市社会治安综合治理先进街道”、“第十九届金陵市容杯竞赛十佳摊点管理单位”、“南京市创建‘无毒社区’先进单位”等荣誉称号。这些成绩得益于区委、区政府的正确领导，得益于广大干部群众共同参与和大力支持，得益于在座的党员们的无私奉献。在此，我代表滨湖街道工委，向在座的全体党员表示深深的谢意！

尽管我们工作取得明显进展，但仍有许多不足，主要表现在地区税源经济结构调整不快，缺少支柱性产业，市容环境面貌方面存在不少脏、乱、差的小区 and 地段。特困群体的生活保障方面任务艰巨，不少地方值得改进和探索；由于种种原因，不稳定的因素较多；党的自身建设方面有待进一步改进和加强。

本地区居民特别是困难群体提供更多更好的帮助和服务。

同志们，下面我就本次党代会代表的选举工作提几点要求：

一是各基层党组织和广大党员要充分认识本次党代会代表选举的重要意义，讲党性，讲原则，以高度的政治责任感参加地区的党员大会。

二是对组织负责，对自己负责。正确行使民主权利，投好神圣一票。

三是自觉遵守会场纪律，维护会场秩序。今天是党员大会，与一般的会议不同，参会的全是党员，要体现出共产党员高度的组织性、纪律性，展现共产党员良好的精神风貌和严明的组织纪律。

各位党员，我坚信，在广大党员积极参与，共同努力下，我们一定能圆满完成这次党代会代表的选举工作。

祝各位党员学习进步，生活愉快！

衷心感谢大家！

部门会议领导讲话稿篇五

同志们：

今天把大家请回来，主要讲一个问题——服务。

银行是企业，它经营的产品是没有差异化的，每家银行的产品都大同小异，基本类似，所不同的只是产品的附加值。那么，客户为什么来我们中行办理业务呢？是来受气的？是来看我们柜员的脸色的？我看没有那么傻的人吧。如果我们不能让他们满意的话，那么，大部分客户下一次肯定是不和中行打交道了。在他的宣传之下，他身后的上百名潜在客户群也就会离我们中行而去。就邓州市来说，我们的服务水平曾经

是最好的，这也给我们带来了回报，在座的大家一定还记得，我行曾经的“四千精神”——“千辛万苦、千言万语、千家万户、千方百计”，自从我们的服务得到广大客户的认可后，我们根本就不需要这么费力了，我们的业务也得到了飞速的发展。所以这两年，我们总认为我们自己的服务水平是一流的，官商作风就又显露出来了，而我们身边的建行、工行、农行却在狠抓服务，努力和我们争抢邓州这块市场。特别是建行，从去年底开始，其服务水平在经过一段时间的阵痛和磨练之后，异军突起，其业务也开始快速增长，直逼我行。请大家不要忘记，我们有五个网点，而他们只有两个。我们的业务说什么都不能掉队，一旦掉队，想追上就难了。建议大家抽时间到建行去参观一下，你可以去办理一笔业务，然后请你看看，他们是怎样为你服务的，请你看看他们的精神面貌、他们的环境卫生、他们的待客接物、他们的举止言谈。这可都是在你身边的、非常现实的例子。

刘行长曾经接到一个表扬电话，说我们一个柜员为其办理业务快速、解释到位。同志们，我们只是做了份内的业务，客户就感到满意了，难道服务对你们来说真得那么难吗？投诉现象难道真得不能避免吗？我们这么多年来，领导们一直都想让大家辛苦、不容易，结果，一部分员工不理解领导的苦心，认为没什么大不了的，“我们行长就在行里，去投诉我吧”，心里想着反正不会少拿一分钱。现在可不一样了，同志们，我们已经股改了，我们已经上市了，大锅饭真的吃不成了，也没得吃了，因为大锅已经被砸烂了。因为你的服务差造成客户流失，造成业务下降，支行不可能容忍你，全行员工也不会愿意跟着你少拿收入，中行这个股份制企业以后也不是那么好混的。今后你的服务质量将直接影响到你的收入。

所以，我们要认真重视起来，这是一次“服务革命”，支行将把服务作为一项“工程”来抓。所谓“革命”，就是把以前不好的彻底推翻，重新塑造我们中行的良好形象。所谓“工程”，就不是一朝一夕之事，而是长期的、持久的工作。也许在这次革命中，我们会有阵痛，会危害我们某些不

自觉员工的切身利益，但是为了我们支行的命运，为了我行全体员工的利益，我们必须快速扭转不良作风，快速提高服务质量，从而使我们的业务快速增长。