

最新经侦大队第一季度工作总结(通用7篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

经侦大队第一季度工作总结篇一

在这个月里我们开展了主题《好吃的水果》，我们请家长带孩子们去超市、水果店购买水果并带入园中，利用游戏活动、生活活动时间，我们与幼儿一起探讨水果的营养与吃法，和他们一起制作水果沙拉、水果羹，开展水果超市的游戏模拟水果买卖活动……这些教学方式比坐在教室里看图片、讲解要形象得多，使孩子们在真实的情景中丰富对水果的感性经验，在与小伙伴们你一言我一语的交流中，建构关于水果的知识经验。在主题《落叶飘飘》的活动中，为使幼儿亲身体验秋天的美丽景致，我们带领孩子们观察秋天的田野、秋天的树木等，引导幼儿寻找秋天的小秘密，在大自然的生动的课堂中，孩子们感受到秋天天气的变化，人们服装的变化，植物的变化……我们还一起还将落叶捡回来放在自然角中观察、比较，放到巧手坊中制作树叶贴画、树叶印画。引导幼儿在各种充满兴趣的活动中，建构自己的认知结构，激发起幼儿热爱自然、热爱生活的情感。

经过近3个月的集体生活，班级幼儿已经具有了初步的集体荣誉感，自我意识也有了很大程度的提高。现在孩子们能独立进餐，主动收拾餐桌、餐具，多数幼儿能完成自己的一份饭菜；孩子们的自理能力也增强了许多，能尝试着自己穿脱衣服，但是随着天气越来越冷，幼儿起床时不能及时穿好衣服

可能会着凉，所以我们开始采取分批起床的方式，以保证每个幼儿起床后能在最短的时间内穿好衣裤。本月中班级幼儿始终保持较高的出勤率，这是另我们两位老师和保育员阿姨感到欣慰的。

本月中还进行了幼儿广播操比赛，虽然我们丫丫班没有获奖，但是孩子们活泼、向上的精神面貌还是值得表扬的；在小班半日活动调研中，孩子们良好的常规习惯，也得到了肯定；本月中，我们继续与幼儿一起调整游戏区角的设置，一起动手美化班级环境、自制教玩具……这个月中我们充实并快乐着！

在游戏活动中要提供更丰富的材料，幼儿活动时的常规、角色意识等，需要不断加强；部分幼儿早上来园较迟，使得一日活动的时间无法达到规定的要求；班级幼儿的礼貌有待加强，鼓励幼儿大胆地向他人问好，平时交流中多使用礼貌用语；家长工作还需要进一步做细、做实。

经侦大队第一季度工作总结篇二

各位领导、老师：大家好！

陶主任要求我在这次总结会上说一个亮点，谈一点问题，这个要求简单明了而且非常有针对性，我为她这个安排叫好。

一个月来，高三文科最大的亮点是竞争态势明显，研究氛围正在形成，老师们的信心明显增强，学生的高三备考状态开始出现，效果良好。

文1与文2之间，文3与文4之间，复读班5、6、7班之间的竞争几乎全部激活，譬如语文学科，廖瑜老师经常说文3班争不过文4班，文6班争不过文5、文7班；徐德华老师也常开玩笑“被廖瑜老师搞死去”；大家口头虽这么说，但看月考的结果谁赢谁输不重要，最重要的是每个人心里都有个暗示——“狼来

了”。

这就是月考过程评价的效果!刘亮老师为了尽快缩小文1班数学与文2班的差距,利用周日下午休息时间在教室里为学生补课,其态度和毅力让人敬佩,虽然考试成绩的差距尚在,但他的功夫不仅有利于所教班级学生的成长、教师自身的提升,更有利于激发另一个班级教师的潜力。姚丽君老师在第2、3次月考历史成绩稍稍落后的情况下,暗暗憋着劲提高课内教学效率和课外辅导力度,这次终于超过了竞争对手文5、文6,虽然这种优势不很明显,但老师们的这种竞争意识、这种当仁不让敢为人先的精神却是十分感人的!刚接手文4班数学教学不足一月的李文峰老师,第一节课就感动了文4班的学生,在他的鼓励、拨动下,埋伏在学生心底的对数学学科的恐惧感逐渐消散,他没有想到的局面出现了:问题的多了,谈心的多了,时间占用多了,休息时间少了。

一个月来,他几乎每周七个晚上都在办公室为学生答疑解惑,从备课、作业、辅导到思想工作,从全班照顾到一对一带动,既感动班主任,又感动管理人员,更感动了学生。刚加盟的胡耀盛老师,作为文6班的班主任——上次总结会上的发言人,常怀如履薄冰之心,见到文6、文7的班主任,总要抒发他独有的幽默,前三次月考他说“我随时准备着被踩在脚下”,第四次月考后则说“看看,是不是?我早知道你们这些人深藏不露……”一个幽默、一个笑容里面,包含着一个同事心中深藏着的高尚的敬业意识和不甘人后的同升湖人精神。也正是这种工作作风和内在精神,才使得文6班在常规评价中鹤立鸡群,一直是流动红旗班,一直是文6、文7班主任的学习榜样。

作为普通班班主任的尹金元老师,将全副身心投入到班级建设中去,为达到整体提升的目的,为争取20xx年高考指标的高质量完成,他召开班会时与学生们一起,向任课教师们鞠躬致歉,从学习习惯的培养、学习过程的掌控到学习方法的研究,无不致力为之,将一个普通班级的整体氛围和势头提

升到令人兴奋的层面!他的举动和真诚感动了各学科教师,于是廖瑜、杜美玲、欧阳月娥这些美女们自然成了他的得力帮手,吕轻舟和谢遥峰这两山峰也成了他安全的依靠。他们用行动为我们印证了一个道理:一个好汉三个帮。只有各学科教师同舟共济、奋力一心,才能将一个班级搞好;只有具备良好的竞争心态和竞争策略,也才能将一个学科、一个班级搞好。

这个月,为探求文科高考的学科教学和班级建设的各种有效途径,在孙校长、汤校长的支持下,在教务处和教科室两个专业科室领导的指导下,高三文科启动了“高考备考研究”平台。该平台从“班级管理”和“学科教学”两个角度同时切入,以学生研究为最初动机和最终目标、以新课程考试方向为主线、以师生课堂的教法与学法为着力点,采用晚上授课、全员参与、对话交流的方式,针对高三文科教育教学中已经和将要遇到的主要问题,由教研组长、骨干教师牵头引动,进行跨学科研究,从而追求实现师生同进、学科共赢的整体目标。

成俊杰老师牺牲轮休时间,首先登场开讲,以实际行动支持。他主讲的《班级管理中的几个细节问题》,从班主任的自信不抱怨、教师要有源头活水跟潮流、热爱学生最关键在细节关心几个角度,谈了他在同升湖工作七年来的心得和经验。与会的六个班主任和其他老师受到极大启发。老师们纷纷说:“听了成老师的讲座,我发现自己做得很不够。我们需要反思,需要耐心细致和温和激励……”胡耀盛老师真情感叹道:“……我来同升湖没有来错!”廖瑜、马春芳老师更感慨有加,认为这是一个实在应该早开展的活动,让所有班主任上台交流,让所有学科教师上台交流,谈自己的感受、经验和教训,谈所遇到的问题和困惑,这些要远比生硬的说教好得多、有效得多。

22日晚自习第一、二节课,谢遥峰老师主讲了《从20xx年高考阅卷看20xx届政治备考》专题。抓住20xx年高考政治学科

的选择题和主观题分别阐述，从考生答问、得分、问题所在几个方面，全面直观的展示了高考政治学科如何获得高分的一系列条件，着重阐述了政治学科与历史、地理学科知识交叉关系，并当着语文教师提出了语文与文科综合之间的教学相长关系。这些关系全部浓缩成“十点启示”。与会人员热烈讨论，获得以下共识：

1、文科综合教师需要率先进行学科交叉研究，政治与历史的关系最为密切，与地理学科也尽量勾连，这是20xx年高考试卷体现出来的新特点。

2、全省考生在回答文综题目时差不多都出现“审题不准”“信息筛选有误”“整合信息不全”“分析信息不深”“语言表达不清晰”等问题，说明语文学科的工具性没能在考试中体现出来，也侧面反映出高三语文教学急需关注现实。

3、高三文科“高考研究”的学科研究不能与学科教研组的研究重叠，要尽量将关注点放在班级学生、不同层次的考生如何应试上来，以后的学科主讲人都将会继续坚持这一原则。11月2日晚上刘轶群老师的《试卷讲评过程的有效性探究》，除了全体英语教师参与外，部分班主任和外学科教师也受到了极大启发。刘老师的专题已经在部门会议上作为培训材料听过了，这里不再多说。

经侦大队第一季度工作总结篇三

转眼已是11月底了，我来公司已有三个月了，在同事们的帮助下，自己在电销方面学到了很多，下面将以前的工作总结如下：

作为销售人员我感觉背负着挺大的工作压力。当面对背井离乡孤军奋战时的寂寞时，当面对完不成销售任务的沮丧时，当面对部分蛮不讲理的客户时，一旦丢失了坚强的意志，那

么就只能逃离营销这个职业或者浑浑噩噩过日子。尤其是做电话销售，我们每天至少打六十个电话，每个月如果有xx个工作日，那每个月我们就要xx个电话。可见我们要经受多少次的拒绝，我们听得最多的声音就是“不需要”，如果不能激励自己，不能互相激励，那我们可能每天都会愁云罩面，每天都不想打电话，甚至看到电话头就痛，因为没有一个人会喜欢被拒绝的感觉。

11月现在自己已经拥有了近x家客户，每个月客户都可以扫x便了，业绩从第一个月的x□到第二个月的x□再到第三个月的x□每个月都有进步，每个月都有提升。

在追求成功的时候，必然会碰到各种各样的困难、曲折、打击、不如意。可能这个世界上会有极少数的人，他的一生一路顺风，但是大部分的人，他都曾经遭遇过失败或正在遭遇失败，包括很多成功人士也是一样。除了要对自己当初确立的目标要有坚定的信心外，必须要不时回过头去，检验自己一路走来的足迹有没有偏离了轨道，有没有多走了弯路，如果走偏了就赶紧回来，赶紧修正，不时地总结和回顾，才能保证方向永远是正确的。正如常言道：“一个人不追求进步的同时就是在原地踏步”！

此时回头一想，我本人在工作中还是存在不少的缺点和不足之处，尤其最明显的一点就是马虎大意，不注意客户在说什么，经常会答非所问，此等性质的问题会经常发生；打电话的时候有些问题还是不能独立面对问题，在客户遇到问题的时候自己容易惊慌失措，不能镇定的稳住阵脚，这点来说，现在做的非常不好现在刚来了不到一个月的新人可以自己面对这些问题，我这点就做的不够成功了，以后一定要努力改掉这个习惯，不能什么时候都依靠别人，要靠自己解决！还有一点是平时工作和生活两者不能区分开来，有时工作中的烦恼会带到生活中，而生活中不愉快的心情也有时导致一天的心情，当然这样是肯定不好的，因为一天没有好心情就

直接决定能否有回执来报答一天的劳效！所以平时工作以及生活中，在自己给自己调解的同时要坚信：郁闷的人找郁闷的人，会更加郁闷。一定要找比自己成功的人，比自己愉快的人，他的愉快会感染会传染，就会找到力量和信心。

为今后做个打算，不能和以前一样从来不做总结，从来不设定目标，那样就像是一个无头苍蝇乱碰一天天的混日子了，没有目标性，一天不知道要有什么样的结果，在此一定明确：每天要打x个电话，拜访最少要x个客户，那样签单的几率才会大一些，至少在自己的努力中能够充实自己，给自己的同事一个榜样，给家里一个交待，能让所有关心自己的人放心，会认为我过的很好就ok了！

另外，有一句话说的好，不想当将军的士兵，永远不是一个好士兵，所以我想做一名好士兵，我要晋升，但是这和我的努力是分不开的，那么就要求自己更加要努力了，学习别人身上的长处，和别人的优点，和同事之间打好关系，在工作中我们要成为的'搭档，在休息的时候我们要做的朋友。

11月已经成为过去，勇敢来挑战后半年的成功，成功肯定会眷顾那些努力的人！绝对真理！

经侦大队第一季度工作总结篇四

xx年9月25日—10月8日，我店开展了主题为《盛世60载、辉煌2周年、国庆店庆、林城欢庆》的营销活动。本次店庆活动我店不仅在营销模式方面推陈出新，而且在服务理念方面，殿堂装饰方面，人员奖励方面，会员营销方面，文化活动方面都有不同程度的革新。

本次店庆活动我们才用分段式的营销模式。第一阶段9月25—30日，以分级送和大抽奖为主要提销手段，旨在提销的同时预热店庆主线活动。第二阶段10月1—8日，我店以提升销售最有效的手段：送券，为主要活动形式，并且以八天

八套梦想组合为强力吸引消费者的奖品，全面开展活动，抢夺销售的战役正式拉开序幕。

下面对本次活动做以下几个方面总结：

全店计划销售为870万元，实际销售892万元，完成销售计划的102%。其中百货部分计划销售635.25万元，实际销售654万元，完成计划的103.1%，同比上升47%。占全店销售的73%；超市计划销售166万元，实际销售167.6万元。完成计划的101%，同比上升48.3%。占全店销售的19%；租金返算实现70万元，占全店销售的8%。1至8号参加活动专柜销售401万，礼金券销售93.2万，占比23.24%。活动期间百货会员销售占比达24.2%，超市会员消费占比达52.5%。

百货日均交易笔数为27512笔，较同期增长321%。活动期间客流明显增加，根据活动期间日均交易笔数及每天下午2：50—3：00在1号门对进店顾客数统计显示，活动期间客流较平日增加11.2倍。

本次活动总费用支出345,398元，占总销售的3.8%。其中奖品费用94,586元（全部奖品赠品总和），装饰制作费用17,000元，宣传费用58,720元，印刷品费用5,554元；一线员工奖励费用46,060元，其他费用123,478元。

1、活动前期准备充分

本次十一活动营销部提前一个月开始准备。经过多次修改、反复论证方案确定，而且方案细则细致入微。

本次活动参与品牌数量较以往活动相比，参与率大有增加，参与活动专柜占参与活动卖区的90%。对于不参加活动的品牌大楼推出增加扣点的政策并单独设立促销柜组，且销售产生的毛利不计入保底毛利，实销实扣，保证了大楼不损失或少损失毛利。

在商品方面，提前一个月开始对各个专柜进行商品检查，监督商品库存量及新品上柜情况，并且对商品定价进行严格把关。活动前一周，由副总牵头组成联合检查组，对每个专柜的商品情况进行细致的检查。

活动宣传装饰及殿堂装饰，版面设计提前20天全部确认完毕，提前5天制作品全部运抵我店。各种景观都如期制作完毕。

活动前营销部牵头联合防损、财务、办公室对活动相关工作人员，召开了2次技能培训会，落实细节工作，保证了活动期间的正常运行。

2、服务理念更新升级

开业至今我们分别提出了“时尚、品位、生活”，“让生活动起来”，“无微不至、无限发展”等服务理念的宣传口号。在我店2周年店庆到来之际，我们提出了“真诚服务每一天”的服务口号，将我们的服务更细致化，让我店的新老顾客更能切身的感觉到我们服务的变化。

3、超市特价活动一军突起

本次店庆超市组织大米、豆油、鸡蛋等日常敏感商品进行低毛利或负毛利促销，并辅以满额送礼，满额抽奖等活动，大力拉动了销售，拉动了大楼的整体客流及提高了消费者的关注度。

4、店内装饰引人入胜

本次店庆活动的殿堂装饰营销部根据我店基础建设，精心设计适合我店建筑风格、能够突出国庆店庆主题的装饰素材，使活动期间我店整体装饰风格统一、典雅、大方。同时，营销部特意制作迎合节日的国庆花坛景观及迎合店庆的生日蛋糕景观，在全市消费者中，乃至在林城百姓中引起了不小的

轰动。

5、加大奖励，全体员工积极性大幅提高

遵从集团加大一线员工奖励的精神指示，我店自上至下解放思想，在本次店庆活动中，加大了一线员工的奖励力度，首次实行专柜双奖制度，并首次将超市按照计划纳入考核机制、首次将租赁专柜进入系统的销售纳入奖励机制。此机制的推出不仅在最大限度上提高了一线员工销售的积极性，同时提高了隐含的租赁销售。

6、宣传延伸性广泛

本次店庆活动在宣传方面取得了很大的成功，尤其是在dm的发放方面，真正的做了细致入微，派专人监督发放，大幅度的提高了传单的效果。

7、店庆文化活动丰富多彩

本次店庆的文化活动在宣传炒作方面发挥了巨大的作用，在国庆60周年到来之际，我店借势造势，以势炒店，组织了《迎国庆大家都来唱》的文化活动，全面提升宣传的高度。

1、营业员对于活动内容掌握不够准确

我店开展抽奖活动的准入门槛是单票满200元，在实施的过程中有个别营业员自己购买的商品，单票不满200元却到信息录入处录入个人信息。次情况反映个别营业员对活动信息掌握不准。

2、对于销售预期不足

今年的十一正好是国庆60周年8天长假期，在加上八月十五佳节，外地返乡的顾客人数相当大，我店销售额一度攀高。营

销部对此情况估计不足，致使代金券一度紧张，后紧急加印两次，问题得以解决。

3、抽奖活动如能出新会更上一层楼

每天的抽奖活动热闹非凡，但如10月8号开完最后一个大奖后，将全部大奖的中奖者齐聚一堂，举办一个小型的受奖仪式将会将整个抽奖活动推向一个更高的高潮，并加以大力度的宣传，其大活动后的延续宣传会更好。

至此十一活动已经告一段落，我们将吸取本此活动的经验，落实到以后的营销活动中。

经侦大队第一季度工作总结篇五

对于幼儿来说，朋友是和他一起学习、一起游戏的伙伴，与同伴的互动对他的学习有很大的影响。因为这个年龄阶段正是幼儿自我中心较强的时候，也正是他学习人际关系的开始。因此，借助“娇娇交的新朋友”这个主题，我们希望通过让幼儿更熟悉周围的人、事、物，并进一步学习与他人相处的方法，既适应团体生活并培养育人互助合作的态度。另外，也让幼儿了解在生活周围也有许多东西可以当成我们的朋友，借以培养幼儿懂得珍惜所拥有的物品意识。我们的特色是爱朗成功教育和爱朗艺术教育，为了让这些课程发挥最大的效果，我们在教育教学活动的设计上力求符合小班幼儿的年龄和心理特点，在艺术活动内容中，我们借助制作瓶偶——我的好朋友；制作朋友树；绘画——我的好朋友；手工——送给朋友的卡片等活动，让幼儿观察在班上有哪些人是自己的好朋友，自己与好朋友有什么不同，怎样与人交往，如何表达自己对好朋友的爱意。在整个课程活动过程中，所有幼儿对本月课程产生了极大的兴趣，积极参与活动。班里幼儿都能熟练的操作电脑进入课件。

经侦大队第一季度工作总结篇六

时间过的真快，一转眼，一个月又过去了，回顾一个月来，我们做了许多工作，现总结如下：

一、规范幼儿园管理

为规范幼儿园管理，提升幼儿园服务水平和质量。我们让家长参与加强政风、行风和作风效能建设，进行家长评学校、教师评学校、家长评教师、教师评教师活动。并对家长上交的资料进行分析，作为对教职工考核的依据之一。

为进一步强化教师的语言文字工作规范化□xx镇幼教中心xx幼儿园于20xx年6月10日召开了全体教师会。

首先园长组织大家共同学习了《关于在我市幼教中心开展语言文字工作规范学校评估的通知》，使大家认识到了语言文字工作规范的重要性和必要性；接着学习了《关于公文、报告、试卷等文字材料中规范使用序号标点、汉语拼音等的通知》，通过学习使大家认识到自己在平时工作学习中存在的错误，应按照要求规范使用；大家还进行了《中华人民共和国国家通用语言文字》的测试；最后园长要求大家要营造一个“人人说普通话，处处见规范字”的氛围，对以前的活动计划、总结、报道、备课等积极开展纠错工作，并在今后的文字材料中不再出现不规范的使用，掀起语言文字工作规范的活动高潮，为迎接市语言文字工作委员会的检查做准备。

二、继续开展听课日活动

6月9日上午，小班组的陈红莲老师为我们展示了听课日活动《小兔子开铺子》。活动中，教师运用了美丽的图谱、角色的表演、乐器的介入，帮助孩子在美的情景中学习、表演儿歌，整个活动孩子的学习兴趣特别高，本次活动也为我们小班组的课题展示活动起到了引导的作用。

大班的蒲红娥老师在听课日中进行了“亲亲热热全家福”的教学活动。老师引导幼儿先观察自己、朋友和老师的外表、特征，让他们用画笔“记录”下来，然后用剪刀剪下后，把所有的“人”都贴在老师事先准备好的“大相框”中。当最后作品完成后，幼儿还和自己的好朋友一起在这张“全家福”前合影留念。幼儿对活动很感兴趣，效果也较好。

6月14日 是中班组听课日，同时也是他们“美之韵”课题展示活动的前期准备一磨活动。活动前中班组成员进行了研讨，将诗歌《夏夜》进行了句式结构的改变，使诗歌的内容展开形式更符合幼儿的思维模式。

6月17日小班教师陆燕婷的展示活动“太阳感冒了”为听课日活动画下了一个比较圆满的句号。

三、接受中心及太仓市的调研活动。

5月26日，幼教中心对xx幼儿园进行了半日活动调研，中心行政领导及各园的保健教师共16人一起参加了这次调研活动。调研活动是从早上幼儿来园接待开始，调研教师对晨间游戏、户外锻炼、盥洗点心、集体教学活动、游戏活动、午餐等各环节进行全面、细致的观察和记录。活动结束后调研人员和上课教师进行了面对面的交流、探讨。大家就晨间活动中集体游戏合理性，晨间锻炼的有效性、半日活动中各环节的组织与安排等进行热烈的讨论，提出了许多合理化的建议。这次调研活动，对于浏家港幼儿园来说是全面工作的大检验。通过调研活动，我们看到了在平时工作中存在的问题，明确了今后努力的方向，相信在中心的统一引领下，我们将不断优化和改进保教行为，使幼儿园的管理更科学、更规范。

为了更好地做好幼儿园的保教工作，第二天中午，我们组织全体的班主任和保育员，把在调研中存在的问题和上级领导提出的意见和建议向教职工进行了反馈，并一起进行了讨论，提出了整改措施，要求教师学会思考及时调整好自己的教育

教学行为和策略，把各项工作做得更好。

四、积极开展课题研究

6月10日下午，我们小班组的陈鑫瑜老师为我们进行了课题展示活动《小兔子开铺子》，活动中通过生动形象的情境表演，使儿歌中的角色、物品鲜明可见，帮助孩子较好的理解了儿歌的内容。

将表演手段贯穿于整个活动，把生活中的经验用游戏的形式再现，是本次活动的一个亮点，借助着这个教学活动，我们在座的老师也从中学到了很多，当然，我们的活动中也存在着一些问题，需要不断尝试、探讨，相信在大家的共同努力下，等待我们的是一片广阔的天空。

6月16日下午，在三楼多功能厅，我们中班组的“美之韵”课题展示活动如期开展。闵妍老师向各位课题组成员和空课老师展示了一个如梦如幻的诗歌活动——《梦》。在这个活动中，闵妍老师采用了图片策略、语言策略以及美乐、美图的有机整合的策略，将诗歌《梦》的意境美展现在幼儿面前，让幼儿在美美的背景音乐中，充分发挥想象力和创造力，获得诗歌所带来的美的享受。

五、组织开展庆“六一”活动。

今年的六一节，是我们大班孩子在幼儿园度过的最后一个儿童节了，欢庆六一的方式与以前有很大不同。我们请爸爸妈妈们都来到幼儿园，和孩子一起“念响诗歌，欢庆六一”。首先在各自的活动室内举行“六一诗歌朗诵会”，大胆展示各自家庭预先排练过的诗歌：“感谢”念出了孩子们对爸爸、妈妈的心声；变成各种动物，在不同的地方“画圆”；孩子们化身“小树叶”，勇敢的离开大树妈妈，去帮助需要帮助的人们；用手中的“魔术师”，装点五彩的世界……深情的朗诵，精彩的表演，活动室内不时响起一阵又一阵热烈的掌声。最

后，每班选取几个家庭一起在全体大班的家长和幼儿面前进行了表演。

为了给孩子们一次不一样的节日感受，中班的六一庆祝活动我们结合园本课题“美之韵”，将诗歌教学活动渗透到亲子半日活动中，让孩子们在“诗情画意”中度过一个有意义的别出心裁的节日。孩子们通过大幅背景美图和精美的小图片，学习了一首新的诗歌《家》，在“家”的美好与温馨中感受和家人一同仿编诗歌并以“诗与画”的形式进行展现的艺术创作的成就感，并从中获得新的审美体验。看，老师们全“情”投入，孩子们热“情”奔放，家长们也被感染得深“情”款款，在这一刻，相信大家都感受到了诗“情”画意的美妙与美好！

小班组结合本园的课题研究，组织开展“我和爸、妈学诗歌”的庆祝活动，活动中，我们让家长和孩子一起学习完成儿歌《拔萝卜》的创编，又让各自的家庭自由组合，自选角色，戴上各种道具创编动作，进行儿歌的表演，使孩子们在积极的参与中更激发他们对诗歌活动兴趣，培养孩子创造美、表现美、欣赏美的情趣，促进孩子与孩子、孩子与家长之间的合作交流和学习，增进孩子与伙伴、孩子与家长之间的感情，也使家长在参与儿童节的活动中进一步感悟儿童教育的新观念，对如何教育孩子有所启发，让我们的孩子度过一个快乐而有意义的节日。

6月1日，我们幼儿园还举办了一场别开生面的家长爱心捐助活动。此次爱心捐助的主角是浏家港幼儿园樱桃班李亚楠的一家。李亚楠小朋友的父母是宁夏中宁人，天创公司职工，普普通通的打工一族。李亚楠妈妈说：“他们本来想把裙子捐赠给灾区有困难的小朋友，但因种种原因捐赠不成，今天就把裙子捐赠给幼儿园的小朋友们。只希望能奉献自己的一份爱心，共同创建和谐校园。带着孩子来，主要是培养她从小有爱心，让孩子也受教育。”活动中，李亚楠的爸爸把一件件带着爱心的裙子送到小朋友手中，孩子们用自己独特

的方式向他们表现感谢。最后浏家港幼儿园授予李亚楠家长“爱心家长”荣誉称号。

“六一”儿童节我们幼儿园党员还积极开展了一帮一活动，对扶贫帮困对象进行了家访，并带上了节日礼物表示祝贺。使孩子感受到了节日的快乐。

六、积极参加中心组织的各项活动

6月7日，中心在我们幼儿园开展了杯评优活动，我们幼儿园的陈鑫瑜参加了这次活动，还获得了二等奖。

6月15日，行政人员参加了时思幼儿的园本教研活动《好课的论证》，17日，全体党员参加了党员活动，全体的公办教师到小太阳聆听了教师职称评定的述职报告。

七、加强卫生保健工作

夏季是手足口病的高发季节，为了让广大教职工进一步了解“手足口病”，掌握手足口病的症状及预防措施，防止幼儿园手足口病的发生和蔓延，促进孩子健康快乐地成长，近日浏家港幼儿园开展了“手足口病”知识的专题培训。

本次培训的主要内容有：什么是手足口病？手足口病的表现症状？手足病的传播途径、潜伏期、预防措施等，并且结合手足口病的传染特点，作为幼儿教师，可以为孩子做些什么呢？教师们纷纷表示：这样的讲座不但对日常工作大有帮助，能更有针对性、更有效地为幼儿服务，而且调动大家积极行动，养成健康的生活方式和生活习惯。

本月中旬，保健教师对全体幼儿进行了视力等几方面的测试，对幼儿的健康进行了评价工作。

八、抓好后勤管理

我们在本月重点做好了资产的登记和核对工作，同时，对幼儿园的环境进行了安全排查，把损坏的滑滑梯进行了修理，保证幼儿的活动安全。

经过我园全体教职工的共同努力，不管在教育教学还是在后勤管理上我们都取得了较大的成绩，但也存在着许多不足。如：环境的整治；在课题方面，如何提高幼儿的审美能力，在朗诵和表演方面有更有效的策略进行引导，这也是我们以后要重点研究的问题。

经侦大队第一季度工作总结篇七

转眼间十一月份的工作已经接近尾声，宝贝们也对这个环境稳定了下来。十一月份的'主题活动也画上了一个圆满的句号。在此，我们对十一月份的工作做如下总结：

进入十一月，我们严格按照每周的工作计划进行教育教学活动。在这个月，我们芒果班的宝贝们又认识了许多的字宝宝。

例如：“手、脚、眼睛、嘴巴、鼻子、脸、头等”，在学的过程中，让幼儿更加熟悉自己身上的器官。还有就是歌曲《小兔和狼》、《树叶宝宝要睡觉》、《大家好》、《表情歌》等《大家好》则教育幼儿能跟身边的朋友和睦相处，而《小兔和狼》、《大家好》则教育幼儿能跟身边的朋友和睦相处，而《小兔和狼》、《树叶宝宝要睡觉》则是动与静的结合，可以提高幼儿的学习兴趣，儿歌《草》、《静夜思》、《水果谣》、《小汽车和大卡车》等，前二首古诗能熏陶幼儿了解古诗的韵味，而《水果谣》能让幼儿认知更多的水果及特征，故事《一个大鸡蛋》、《扑通》、《魔术车》、《大哥哥和小妹妹》等；《扑通》教育幼儿掌握先后的区分，而故事《大哥哥和小妹妹》、儿歌《小汽车和大卡车》则有一个共性，就是教育幼儿区分大小的。

另外通过不断的反复训练，让幼儿对学过的知识加以巩固。

与此同时，在日常的生活中，我们老师还非常注重常规的培养。因为有好的常规才会有好的班级，有好的班级才会有好的成绩。

幼儿是独立的个体，有充分表达自己意愿和思想的权利，但只有他们有了好的常规我们的工作才可以得心应手。因此，和孩子共同制定一些班级规则是更好开展班级工作的必要途径。通过商量，孩子们乐意学习与他人协作创作、尊重他人劳动成果；学习互相谦让，合作游戏。经过一个月的努力，我班大部分孩子在个性和行为习惯上与上一月相比，均有明显的提高：孩子有初步的同情心和责任意识，能关注自己熟悉的人，并懂得与同伴分享快乐；在一日活动中，孩子们能积极、主动地参与；遇到困难，小纠纷时，能乐观、自信地面对。

天气越来越凉了，我们班的老师认真做到给带药的孩子按时服药；根据天气变化随时增减衣服；天气干燥，鼓励孩子多饮水；平时注意锻炼身体，增强身体素质。

因为天气的关系，经常出现孩子身体不适不能按时来园的情况。我们及时与家长沟通，了解幼儿不来幼儿园的原因，如果身体不好，就好好在家休息。教师工作的开展离不开家长的支持与理解，主题活动的环境创设及活动的实施，更需要家长的配合。如本月我们幼儿园开展了“知恩于心，感恩于行”的活动，宝贝们都带来了特色食品跟小朋友们分享，活动办得有声有色，宝贝们也开开心心的过了一天，活动的成功跟家长的配合是分不开的，在此说声谢谢。除此之外，“家长作业”也是我们和家长的一个沟通的桥梁，家长认真填写，将孩子在家里情况准确及时地反馈给我们老师，让老师了解他们在家情况，以便更好的跟老师沟通，并将孩子在家的一些情况及时告诉老师。家园互动帮助孩子更快更好的进步，让他们在健康、快乐中成长！

以上是我们芒果小小班十一月份的工作总结，今后我们将不

断努力，做好教学工作计划，同心协力将班级工作做得更好，我们会不断取，为更好的开展班级工作而努力！