

最新药店店员演讲稿 药店员工辞职信(精选9篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

药店店员演讲稿篇一

真是非常的遗憾在这时向您交上我的辞职报告。至今我已经在药店里工作了3年了，我对药店有着难以割舍的感情。这里是让我长大的地方。毕业以后的第一站就踏进这里了，从实习生到正式的店员，想想那些还在脑海中回荡的回忆，有欢乐，有收获，药店见证了我的成长。

我们的药店一直发展着非常的好，真的很感谢药店给我那么好的环境工作学习。

俗话说“学无止境”，有很多方面还是需要不断学习，我也需要更大的发展。提出辞职我想了很久，我的观念是：人需要不断的发展，进步，完善。我也一直努力改变，变得适用环境，以便更好地发挥自己的作用。

最后祝愿公司发展越来越好！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

药店店员演讲稿篇二

您好!

在您如此繁忙的时候，给您写这份申请，提出辞职，实属不该，但我清楚地记得自己的理想和抱负，记得对自己的'承诺，所以经过慎重的考虑我决定辞去现有的职务，离开贵药店。希望在百忙之中能够审阅我的申请，并批准。

进药店已经三个月有余了，在药店的这些时间我学到了很多东西，同事们都很照顾我。不管是在技术上的还是为人处事，都让我受益匪浅。药店的整体实力特别好这让我很是钦佩，尤其是市场部员工业务能力特别强，使药店一直处于一个非常良好的运营状态。我很感激药店能给我一个这样的学习和实践的机会!

祝您身体健康，并且希望药店的事业能蓬勃发展。

XXX

20xx年xx月xx日

药店店员演讲稿篇三

首先感谢医院半年来对我的培养和照顾，使我在新的工作岗位上得到了很大的磨练及提高，也感谢院领导对我的关心和帮助，以及同事们对我工作的支持、生活的照顾，让我在这里度过了一生中美好的半年，在这半年里学习到的知识将使我受益终生!在此我非常衷心地感谢大家!

但是，由于我即将结婚且未婚夫在外地工作，考虑到我们都还年轻，以后的路还很长，我们不能长期这样两地分居，所以我不得不向医院提出辞去目前的工作，为医院造成的不便表示深深的歉意，也为我即将离开这样和谐的工作场所，这

样的好领导好同事而感到遗憾。望院领导能够理解我的难处及做法，同时也希望医院能够找到合适的人选来接替我目前的工作，使药房能够正常运行下去，最后祝愿医院能够发展得越来越好，更上新台阶！

此致

敬礼！

XXX

XXXX年XX月XX日

药店店员演讲稿篇四

下面是小编收集整理的有关于药店演讲稿的范文！希望可以帮助到大家！

于是我决心攻读药学。人生理想深深烙上了医药工作的烙印。

所有这些，都是我这次参加竞聘的基本条件。

一，坚持以人为本，树立一切以病人为中心的服务理念，恪尽职守，热情服务，作为一名普通的医药服务人员，我要牢记服务社会，解除百姓疾苦的义务和责任，用钟爱这一岗位的满腔热忱，怀着一颗待病人如亲人的热心，将自己的学有所长回报社会，无私奉献！

谢谢！

现在外资企业的进入，已使药店业面临的竞争国际化。

无论是客观上的市场经济机制的引入、公司的要求和社会效

益，还是主观上的职业的稳定、收入增加、生活改善、业务提高和事业要成功都要求药店必须为顾客提供“优质服务”，并以此作为荣耀！

“看您们卖的破药，让我起了一身痒疙瘩。”顾客面脸怒气。

店员还是面带笑容，“我明白了，您服用了药物以后，身上起了药疹。

店员的语音十分关切，“您别着急，我知道起药疹很难受，我能理解您，这样吧，我先给经理打一个电话，然后咱们再慢慢解决问题，您看行吗？来，您先请里边坐！”“你先打电话吧！”顾客坐了下来，但余怒未消。

店员打完电话，对顾客说：“您放心吧，我们经理正在联系厂家，我们的药都是从正规渠道进货，质量应该没问题，这件事一定给您圆满解决。

您把药和小票给我看一下好吗？”此时，顾客的气已经消了不少，把小票和药给了店员。

店员认真看过之后，把说明书拿给顾客看，“您看，对青霉素过敏的人用阿莫西林要小心，您可能对这类药比较敏感。

顾客看着说明书，好像明白了。

店员进一步补充说：“这是人体对药物的过敏反应，停药后症状自动消失。

这样吧，我给您换一盒红霉素，效果不错。

顾客终于点头了。

事后，这位店员又专门打电话询问了顾客的恢复情况。

注意工作礼仪、服务技巧，并调动我们真实的情感去关心关爱顾客，以端庄得体大方的服饰和丰富的医药专业知识去创造个人魅力、利用魅力，从而永远留住你的顾客。

推销产品的时候，在顾客认同你之前不要谈及产品，在顾客认同产品之前不要谈及价格！

并时时注意工作礼仪、服务技巧和个人魅力的运用，就一定能以优质服务之道，赢得顾客，从而最终取得卓越的市场业绩，并真正能够“笑傲江湖”！

1.药店新员工演讲稿

2.药店员工的演讲稿

3.药店新员工培训方案

4.药店新员工工作总结

5.药店店长演讲稿

6.药店班长演讲稿

7.药店优秀员工自荐信

8.药店营销员工作总结

药店店员演讲稿篇五

大家好！

我会要求我的员工在一定时期内上礼仪课，让他们在原有的基础上更上一曾楼，不但是从素质上，而是多方面的发展，

要加强专业知识的培训。还要学习心理学。因为做为一个药店的员工来说。你不但要专业知识精，更重要的是要学会和顾客交流，不但要了解他所需要的。还要满足他所需要的，更重要的是要找到真正适合他的药品，因为我们的服务宗旨是，为了老百姓的利益而服务；我相信在我的领导下，每个人都会成为社会精英；白草堂也会蒸蒸日上，走出河南，走向世界，冲出亚洲。

我会制定一系列的惩罚措施，做到奖赏分明，有错必追，有奖必对。不遗漏任何破绽，不忽略任何奖赏；让大家在有纪律的环境中相互的竞争不断的进步，慢慢的成为一个有纪律的人……最后祝白草堂生意越来越兴隆，每天都有好的收成，还是那句话，白草堂总有一天会走出河南，走出中国，冲出世界。

让我们大家共同期待那一天的到来吧

药店店员演讲稿篇六

XXXX大药房

姓名： 时间： 成绩：

一： 填空题： （30分）

1、国家对药品实行

2、处方药必须凭

3、非处方药，请仔细阅读药品

4、含麻黄碱复方制剂、含磷酸可待因复方口服溶液等特殊管理药品必须凭销售，购买，使用。

- 5、非处方药的包装必须印有国家指定的otc□□
- 6、销售处方药和甲类非处方药的零售药店必须具有。
- 7、《药品经营许可证》和
- 8、与应分柜摆放，应单独存放。
- 9、门店直接接触药品的人员每年应。
- 10、处方药不得采用
- 11、国家对、12验收人员对来货验收应按照送货凭证对照、、进行核对，并对进行检查，经检查符合商品要求的予以收获并在凭证上签字。
- 13、拆零药品应集中存放于
- 14、对陈列的药品应按月
- 15、处方的、规定。

二、选择题：选择正确答案的字母填入括号内（共8题，每题5分，40分）

1、非处方药分为甲、乙两类的根据是（）

a□药品品种、规格b□药品的安全性

c□药品的质量标准d□药品的适应性

2、药品分类管理的原则是（）

a□加强药品监督管理b□方便群众购药

c□保障人民用药安全有效、使用方便d□推行执业药师资格制度

3、购买处方药凭（）

a□销售人员介绍b□社区医护人员处方

c□执业医师或执业助理医师处方d□执业医师处方

4、《药品管理法》规定药品经营企业销售药品必须准确无误，并正确说明（）

a□用法、用量和注意事项b□用法、用量和不良反应

c□用法、用量d□注意事项和使用方法

5、《药品管理法》适用于（）

a□所有有关药品生产、研制开发和b□所有与药字有关的单位和个人

使用的单位和个人。

c□所有从事药品研制、生产、经营□d□药品检验、科研、信息网络的单位和个人。使用、监督管理的单位和个人。

6、不得采用开架自选销售方式的药品是（）

a□非处方药b□处方药

c□甲类非处方药d□处方药、甲类非处方药

7、零售药店对处方必须保存（）

a□2年以上备查b□3年

c□1年以上d□3年以上

8、执业药师或药师应对病患者选购非处方药提供（）

a□用药指导或提出寻求医师治疗的建议b□药品说明书

c□质量合格证书d□药品检验报告书

三：问答题（30分）

1、什么是假药？哪些情形属假药？（10分）

2、什么是劣药？哪些情形属劣药？（10分）

3、什么是药品不良反应，什么是严重的药品不良反应，什么是新的药品不良反应（10分）

药店店员演讲稿篇七

首先，感谢公司给我这次竞聘的机会。对我个人来讲，这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。

我今天的演讲内容很简单，一个人，一个故事，五个意识。

高尚的经营道德、良好的个人品质、强烈的责任感是我工作的根本。

在日常生活和工作中我做到了信守承诺，“言必行，行必果”，从而赢得店员的信任和好评。

不计较个人得失，能吃苦耐劳，工作认真细致，条理清楚，积极完成上级交待的工作。

当然，工作中也有不愉快的时候。一天，我正在学习店长考试资料，我带教的实习生问我两个问题我都没回答上，他说，“这都不会，还带我呢”我当时尴尬极了，从此，我深刻认识到，必须加倍努力学习、提高业务水平，只有业务技能过硬，别人才能佩服你、认可你。从此，我会主动向他询问一些问题，与他共同学习，这样，我的专业知识得到了快速提高，对我这次通过店长考试，帮助很大。

青，取之于蓝而青于蓝。如果竞聘成功，我会在我们大药房现有的经营管理办法的基础上做好“5个意识”来管理门店。

对店员，授之以“鱼”不如授之以“渔”，教以方法和手段，比如商品陈列的方法、商品组合销售的方法等，并训练其举一反三的能力。有些新员工接待顾客时有恐惧心理，店长应及时帮助他们消除这种恐惧心理。

对药品市场销售信息、竞争对手、对手销售动态保持高度敏感性，及早准备，并将信息反馈至总部，以备参考。

在工作中必须有危机意识，不能有丝毫懈怠。迅速处理好突发事件，如火灾、停电、盗窃、抢抢劫等。

开门迎客遇到各种各样的麻烦事，店长要从经营者的角度去考虑问题，摈弃本位思想，在自己能力范围内，一力承担，趋利避害。

天行健，君子以自强不息！无论这次竞聘结果如何，我对会努力工作，继续前进！

药店店员演讲稿篇八

首先感谢医院半年来对我的培养和照顾，使我在新的工作岗位上得到了很大的磨练及提高，也感谢院领导对我的关心和帮助，以及同事们对我工作的支持、生活的照顾，让我在这

里度过了一生中美好的半年，在这半年里学习到的知识将使我受益终生！

在此我非常衷心地感谢大家！但是，由于我即将结婚且未婚夫在外地工作，考虑到我们都还年轻，以后的路还很长，我们不能长期这样两地分居，所以我不得不向医院提出辞去目前的工作，为医院造成的不便表示深深的歉意，也为我即将离开这样和谐的工作场所，这样的好领导好同事而感到遗憾。

望院领导能够理解我的难处及做法，同时也希望医院能够找到合适的人选来接替我目前的工作，使药房能够正常运行下去，最后祝愿医院能够发展得越来越好，更上新台阶。

辞职人□xxx

20xx年x月x日

药店店员演讲稿篇九

尊敬的领导及各经营企业同仁：

药品安全是人民群众最现实、最关心、最直接的利益问题。提高企业精神文明建设，倡导文明、守法、诚信的企业经营意识与理念，切实维护人民群众用药安全有效、争创萧山区“百家放心药店”是我们每一个药品经营企业的社会责任与义务。食品药品的质量安全，事关社会稳定、经济发展和人民身心健康。

一、认真学习，全面贯彻《药品管理法》、《药品管理法实施条例》及《药品质量经营管理规范》等有关法律法规，遵纪守法，严于律己。从合法渠道购进药品，做到票账货相符，决不经营假劣药品。

二、牢固树立药品质量第一，对人民健康负责的质量意识，严格按照《药品质量经营管理规范》要求从事药品经营活动，为广大群众提供放心合格的药品。

三、自觉维护药品市场经营秩序，树立公平竞争、诚实守信的市场营销理念，科学地、实事求是地向消费者介绍药品特性和安全用药知识，坚决反对不正当的'竞争行为。

四、药品从业人员要自觉遵守职业道德，爱岗敬业，争创一流服务，营造良好购药环境，以诚心、爱心为消费者服务，树企业形象，创“放心药店”。

五、严格遵照国家《广告法》和《药品管理法》的规定开展药品宣传，不做虚假广告，不得以任何形式误导和欺骗消费者。严格执行国家药品价格政策、明码标价、童叟无欺。

六、对药品经营活动中的非法行为要勇于举报，对发现的药品、医疗器械不良反应要及时报告，维护良好的药品流通秩序，保证人民群众的用药安全、放心。

我们要以打造药品诚信、安全、让人民群众放心为己任，积极参与到“放心药店”活动中来，以诚信立企业，以诚信促发展，更多的创造价值，更多的回报社会。让我们携起手来，从我做起，从现在做起，同时也希望与全区其他药品经营企业，携手加强企业文明诚信倡导力度，为构建和谐诚信萧山做出新的贡献！。

杭州萧山同春堂医药零售有限责任公司

2015.04.26

一、我药店在取得《药品经营许可证》后，执业药师在营业时间内保证在职在岗，不在其他单位兼职，并充分履行对顾客购药咨询、用药指导、处方审核等工作职责。

二、如果执业药师在营业时间内不能保证在职在岗，药店不符合《通辽市药品零售企业开办实施细则》规定的条件和《药品经营质量管理规范》的规定，我药店自愿接受食品药品监督管理局责令停业整顿、依法吊销《药品经营许可证》的行政处罚，由此造成的一切损失由我药店自行承担。

企业负责人： 身份证号码：

执业药师： 身份证号码：

年 月 日

杭州市萧山区食品药品监督管理局：

兹委托 裴斐斐 代表我（单位）向贵局申请办理 行政许可事项有关事宜。

委托权限：递交与本项行政许可有关的一切材料，签收行政许可办理过程中的各类文书及许可证照。

本委托书有效期自2011 年10月01日至许可文书及证照签收完毕止。

委托人（单位）：

法定代表人（负责人）：（签字）

年 月 日