

供应商会议 供应商会议邀请函(模板6篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

供应商会议篇一

xx集团简介：

长安福特授权经销商——xx集团汽车销售有限公司，由位于佛罗里达州奥兰多市的美国第二大福特汽车经销商美国xx福特汽车商行在华投资。目前在美国具有52家各品牌4s店，xx汽车以国外汽车经销商的成功经验为依托，致力于开拓国内汽车市场的销售和维修服务。

20xx年上海xx汽车成立至今，经过多年努力，已发展成为分布上海、江苏、浙江地区，拥有多家销售/服务公司、1500余名员工的规模。所有4s店均经过长安福特马自达品牌认证，完全按照福特品牌全球统一标准建成，集福特汽车销售、售后服务、零配件供应、信息反馈及客户服务等功能于一体。年销售量超过万台，装潢采购额上亿的汽车销售集团公司。如有质优产品可全球集采。

本公司将在20xx年7月7-9日对汽车装潢产品进行招标(暨采、供意向的确定)，兹邀请合格供应商前来洽谈。具体要求如下：

1、招标范围：汽车电子产品、汽车车内、车外装饰件、汽车养护产品、汽车改装等等。

2、供应商资质：合格的营业执照、税务登记证、组织机构

代码证书。参加竞标会的供应商必须缴纳2万元的入场费，如果竞标失败，本公司将如数退还；如果竞标成功，将作为保证金由我公司暂为保管。

注：企业注册资金不得低于50万人民币，对个别优秀供应商可降低额度，但需提前与我集团联系。

3、产品要求：产品质量需符合相关国家标准或行业标准，需提供相关产品的质量认证证书或检测试验报告等，产品技术规格需提供相应产品的技术说明书。

4、投标时间：如有合作意向，请贵方于20xx年月7月5日17：00前与集团采购部联系，并提交相关资料。

5、银行账户：

6、通讯地址：上海市嘉定区安亭新镇安智路103号

7、联系电话：

供应商会议篇二

尊敬的各位来宾、领导、朋友们：

您们好！

首先对您们的到来表示最诚挚的欢迎！！

我从中感悟出两点：

有效的沟通能够消除彼此的误会，采购部作为我们与各位供应商交流的重要窗口，加强直接的沟通，夯实互信合作的基础，促进相互的进步。

在以后的合作中，希望各位能够给我们指出我们工作中的不足，同时把好的经验传递给我们，我们不胜感激。同时，我们也会及时将我们的看法和问题反馈给各位，以促进我们的合作更加高效务实的展开。

我们在这里，承载着春天的希望。我们将和供应商一道成长，相互信任，相互支持，同舟共济，相濡以沫。让我们充满激情，共迎下一个辉煌。再次感谢您们的到来！

最后：祝您们身体健康，生意欣隆，万事如意，阖家欢乐，！

谢谢大家！

供应商会议篇三

长安福特马自达汽车有限公司南京公司计划于xxx年12月09日举行xxx年供应商大会，特邀请贵公司参加，请贵公司派1~2名主管商务或技术的副总以上的领导参会。如果贵司还需要参加下面第3条要求的分组会，请确认贵司有合适和充足的人力参加。

1、会议地点：广东深圳——深圳大梅沙京基喜来登度假酒店（详细地址见附件2）；

2、会议时间和签到时间：（关于签到时间请注意：为保证会议的有序进行，避免您的迟到，请尽量于12月08日签到，请预留机场到酒店的交通时间）

则将不再邀请通知。

4、请在10月19日中午12e—mail回复长安福特马自达南京公司采购部对应采购工程师。注意：需要回复的信息比较多，请您务必一并回复。包括回复您是否参加12月10日的高尔夫球赛活动。传真号码：。

5、本次会议酒店房间异常紧张，请务必在回执中回复贵司需要预定的房间数量。我们需要提前帮您预定数量，但是您还需要马上与我们附件中的酒店预订专员电话联系，为您正式预定酒店。请您一定注意：所有酒店的正式预订需要通过专员在11月10日之前完成，以确保您的`房间，避免不必要的麻烦。宾馆客房登记时请带上此会议通知。会务/酒店信息和预定专员详见（附件2）。

6、本次会议不提供交通工具，请您自行安排。

7、如有任何疑问，请联系您对应的采购工程师或者联系附件2中的联系窗口。

感谢您一直以来的支持，让我们相约深圳见！

长安福特马自达汽车有限公司南京公司

xxx年10月10日

供应商会议篇四

尊敬的供应商朋友们：

您好！

岁月不居，时节如流。佳木斯新玛特已在悄然之间走过了整整八载春秋，在此，我们谨向长期以来关心、支持我们事业发展的各界朋友、各位合作伙伴致以最诚挚的感谢和崇高的敬意！

八年风雨，感恩有你携手同行，八年发展，感恩有你共创辉煌，八年积淀，新玛特始终牢记使命，与广大合作伙伴一起跨越雄关漫道，克服艰难险阻，共同谱写了恢弘的创业诗篇。

忆往昔，峥嵘岁月，看明朝，励精图强!为答谢各界朋友、合作伙伴八年来对公司发展的支持与关爱，我店将于11月25日举行“佳木斯新玛特八周年店庆答谢晚宴”，我们诚邀您拨冗亲临，共话友情，展望未来合作与发展大计。

时间□20xx年11月25日 17：00

晚宴地址：麒麟名鱼大酒店五楼

住宿地址：凯撒大酒店

供应商会议篇五

各位老总、各位朋友：

大家下午好！

感谢各位在百忙之中光兴伟公司一年一度的供应商大会，这是兴伟的荣幸，同时也表明大家对兴伟的重视。在此，我代表兴伟公司向各位同仁们表示衷心的感谢！

从刚才品质部反映的情况来看：来料不良的问题非常多，针对每家供应商，品质部也做了一个年度汇总，希望各位老板和公司代表回本单位后，及时反馈这些品质状况，针对刚才发到大家手中的《20xx年度供应商品质异常汇总表》在今年重点加以改进和突破。

从采购部反映的情况来看：交货情况比较好的有“迅华”和“甬达”两家供应商，其它厂家不同程度上都出现交货期延迟、单货不一致等诸多问题。这些问题在刚刚发到各位手中的《采购协议条款》中也有详细描述，这里我不再一一重复。

回顾过去，展望未来。新年度新挑战，兴伟公司正积极备

战20xx年市场，销售预计在去年基础上实现总产值 1.8 亿元，初步预定增长幅度为 10 %，完成产成品7000余万套，外销80%，国内市场20%，公司管理更向人性化、正规化迈进。

我们的目标与您的配合息息相关，没有各单位的鼎力支持我们是不可能实现这个战略目标，不可能成为“美工刀行业”的领军者，也不可能实现年产值1.8亿元。

兴伟在制定新的战略规划和目标的时候，也希望各供应商在新的一年里有新的定位，在此，我向大家提出两点建议，供各位参考：

前几年，我们对供应商的管理和重视是不够的，没有提到战略高度来看，造成供应商对我们的重视也不够。今天，在这里召开供应商会议，目的就是传递我们的心声，听取你们的意见，争取你们的支持，提出我们的要求，联络双方的感情，达成共同的目标，把双方利益放在同一高度来看，我们必须认识到交期品质的重要性，只有大家都规范做事，才能减少不必要的错误，兴伟公司做好了，也代表大家都提高了，这是一个双赢局面，我希望各位不要认为刚才发给你们手中的《供应商品质考核条例》和《采购协议条款》是对你们的束缚，这种认识是错误的，你们减少错误或者不出错，我们才能提高为客户服务的品质和交期，我们的命运是在同一条船上的，因此，我们一定要结成战略联盟关系。

人才是企业发展的根本和基础，随着企业的快速发展，必须大力引进技术水平高、管理水平好、理念先进的各种人才，同时对老员工、落后员工要加大培训力度。只有这样，才能确保企业战略目标的实施和执行到位，兴伟公司在引进人才、优化管理的过程中，也希望各位供应商积极行动，规范本公司的管理，目前，国内国际市场环境非常糟糕，今年对兴伟来说，既是机遇，又是挑战，对各供应商来说，更是历史机遇期，品牌的竞争实际上是产业链的竞争，只有好的供应商、好的销售商，才能打造好的兴伟品牌。

我要说的就是这么多，希望接下来的日子里，我们一起努力、开疆拓土、乘势而上、联盟携手、共赢未来！

谢谢大家！

供应商会议篇六

尊敬的：

您好！

历史即将翻开崭新的一页，我们也将迎来充满希望和更具挑战的xxx年。京东商城从xxx年至今一直保持着三位数的增长速度，在快速发展的同时我们一直铭记：京东商城的今天，离不开众多供应商的支持与关注。

xxx年11月1日是京东商城网上书店业务上线之日，同时也是全国热衷于图书出版事业的同仁们期待的喜庆之日。为了创造网上图书零售业又一次飞跃与发展，在图书行业里建立起京东书城的品牌与口碑，时值北京图书订货会前夕，我们将邀请您参加京东商城xxx年图书产品线供应商峰会，回顾xxx年书业市场，展望未来，共谋发展！

会议时间□xxx年1月7日14：30分—17：30分

会议地点：国家会议中心大宴会厅c厅（北京市朝阳区天辰东路7号，水立方北面，地铁8号线奥林匹克公园站e出口既是）

主要议程：

参会回执

诚意邀请您携带名片前往会场，便于抽奖和准备礼品（每单位限2人，其中一人为主管出版发行的社长、总经理）

单位名称□xx