

最新招商引资工作表态经典发言材料 财 政局招商引资工作汇报材料(模板5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

招商引资工作表态经典发言材料篇一

今年来，我县招商引资工作以全面建成小康社会为总览，以开放引进为总抓手，充分利用“湘南国家级承接产业转移示范区”建设机遇和湖南对接东盟“桥头堡”平台，明确方向，突出重点，加大开放引进力度，营造“领导带头抓招商、全县人民齐招商、瞄准高端招大商，创优环境引外商”氛围，形成“政府主导、部门联动、多方参与、考核激励”的工作机制，全方位推进招商引资工作，取得了较好成效。

1-9月，全县新引进项目32个，到位内资20、53亿元人民币，占年计划的73、3%，同比增长55、7%；培育外贸进出口企业3家，外贸进出口完成496万美元，占年计划的99、2%，同比增长34、1%；到位外资3000万美元，占年计划的66、7%，同比增长36、4%。一批重大项目先后落户我县，并相继开工建设。

工业项目：

引进了以生产环保节能产品为主的湖南傲创科技有限公司，总投资3200万元，该项目已于6月下旬正式开工，目前已完成场地平整和围墙建设；总投资1亿元的高速公路波形护栏项目自7月中旬开工以来，已完成场地平整、围墙、工棚等基础工作，厂房材料已运至工地，正在进行厂房建设，预计年内可正式投产；总投资3000万元的永州(楼盘)和润山泉有限公

司，8月上旬签约，目前征地工作已基本完成，预计10月可正式开工建设。

农业产业化项目：

引进了永州日月湖农业生态科技示范园，该项目总投资16亿元，主要是从事农村生态旅游、休闲度假、特色养殖等，其中第一期投资2亿元。目前已与村里签订近2万亩的土地流转合同(含水田、山地、水面)，项目已于8月初开工启动。

文化旅游类：

阳明山阳明溪谷旅游综合体项目，总投资7、8亿元；何家洞龙洞文化产业园，总投资3000万元。目前两个项目正在抓紧实施中。

基础设施类：

投资3000多万元的民康医院拟于近日开业；泅泊镇引进的总投资6000万元的中医康复医院，目前正在抓紧环评工作；投资3亿元的5号片区城市综合体项目已正式启动，目前拆迁合同基本签订；城市3号片区开发项目已进入挂牌阶段；总投资1、4亿元的永州黄岗阳明九年制民办学校项目，九月中旬已正式签约，并已交押金500万元，目前已进入规划设计和征地阶段。

清洁能源类：何家洞风电场建设已与澧水公司签订建设合同，目前已交押金300万元，并于8月中旬正式开工建设；歌美飒风能系统开发有限公司、华润集团分别在五星岭、麻江、上梧江，何家洞等地签订了风力电场建设框架协议，总投资12亿元以上，目前均已进入测风论证阶段。

今年来，县委、县政府把开放引进做为全年经济工作的总抓手，先后出台了一系列措施，创新了项目开发、招商体制、项目服务、考核奖惩四个方面的工作机制，实现了项目开发、

项目引进、环境优化、全民招商的四大突破。

(一)创新项目开发机制。一是包装了一批招商项目。今年以来，全县各级各部门根据各自的行业优势、资源优势、文化优势和区位优势，按照“谋大求远、以小见大、突出唯一性、特殊化”的项目开发思路，筛选包装了40多个有相对比较优势，吸引力较大，对全县经济社会发展有一定影响的招商项目。二是加大项目推介力度。

聘请永州电视台的专业队伍制作了具有我县县域特色的《活力迸发，自信双牌》宣传光碟，编制了《20xx年双牌重点招商项目商业书》，并采取商会、节会多种方式，利用多渠道向国内外发布、推介，较好地实现了包装项目与外商投资预期的有效对接，从而提高了项目招商的针对性。

(二)创新招商体制机制。重点突出项目引进和项目推进两个方面：一方面创新项目引进方式。今年，在传统全民招商、网上招商、节会招商等招商方式的基础上，今年重点实施了由县级领导负责，相关部门参与的产业专业招商、挂职驻点招商和“一乡一品”招商三种新的招商方式。一是实行产业组招商。根据我县发展定位和产业基础，今年我县组建了农林特产品、新型工业、清洁能源、文化旅游、南岭民爆双牌电站产业链、城市片区开发(老城区、河东新区)、大园区建设(城北新区)和综合招商组8个专业招商组。各专业招商组分别由县委常委、县人大主任、县政协主席担任组长，联系各产业的副县长任副组长，县直有关部门为责任单位，各专业招商组责任单位根据所对接项目的实际情况，分别组织2-3人的专门队伍，全程包装、对接、洽谈、签约、跟进项目。半年多来，各产业招商组和相关责任单位，结合各自的招商特点，基本上开展了1-2次有针对性的“走出去”上门招商活动，收到较好的效果，多数产业招商组或洽谈了一批项目，或成功引进了招商项目。二是利用商会招商。根据县里的安排部署，今年拟组建成立广东双牌商会，并从县直单位选派1名活动能力强、工作经验丰富、敬岗爱业的干部到商会挂职，驻点招

商。目前这项工作县工商联正在抓紧进行。三是要积极开展“一乡一品”的产业招商。各乡镇场认真做好规划策划，拿出最优的产业、最好的资源，主动与国内外客商对接，全力推介自己，引进客商。如理家坪乡的日月湖生态农业科技示范园项目、小城镇开发项目，何家洞乡的龙洞文化艺术园项目，都是利用各自的资源优势，招商成功的典型事例。另一方面创新项目推进方式。

一是强化了项目预审制度。今年各单位在项目引进中，同相关职能部门紧密配合，认真抓了投资项目的前期论证工作，把好项目准入关，确保项目引进环节、建设环节、生产环节的各种要素保障。二是按照“谁引进，谁负责”，“谁主管，谁负责”的原则，落实了项目包装、项目洽谈、项目签约、项目落户、项目建设、项目投产”六位一体的项目推进机制。三是强化了项目督查跟踪。今年，县“两办”督查室和县招商引资领导小组办公室按照“月调度、季通报、半年小结、年度结账”的方式，对各产业招商组、各单位、各乡镇场招商项目包装情况、项目洽谈情况、项目引进情况和项目建设情况每月进行了调度，每季进行了通报，县“两办”督查室按照招商引资领导小组办公室通报的情况，按30%的面再进行抽查，从而确保招商工作落到实处。半年多来，共召开各组招商工作调度会6次(其中县委常委会议调度1次)，发半年招商引资通报一期。

(三)创新项目服务机制。今年来，县相关部门把提高效率，强化服务做为优化经济环境的重要手段，采取了一系列行之有效的措施，减少项目审批程序，缩短项目准入时间，提高办事效率，加快了项目落户、建设进程。一是简化了项目签约审批手续。规定凡符合国家产业政策，又没有突破县里现有各项招商政策的项目，报经县委、县政府主要领导同意后，可直接签约;符合国家产业政策，只在入园投资强度、容积率等方面有所突破的项目，经县招商引资领导小组审定，报书记同意后，按相关规定签约;符合国家产政策，在土地价格、投资强度、税收奖励等方面突破现有招商引资政策较大的重

大项目，实行“个案研究”，按程序审批签约。二是全程代办项目落户手续。今年，县政务中心结合在全县推行行政认可和行政许可审批权“两集中，两到位”改革，在中心设立了“外来投资企业服务代办窗口”，为投资企业全程代办各种手续。项目签约后，由县外来投资企业服务代办窗口受理证照办理相关资料后，及时交有关部门限时办结，做到办理落户手续客商不与部门见面，规费收取客商不直接缴纳，收到了较好的效果。如和润山泉水建设项目，全部手续在十多天内就办妥，投资商非常满意。三是及时协调项目建设矛盾。

按照“谁引进、谁服务”的原则，落实了招商引资项目全程跟踪服务制。各部门对项目在落地、开工、建设、投产中遇到的困难和问题，及时将有关情况报告分管的县级领导，并拿出处理意见，送相关单位限期办结。如落户工业园内的傲创科技项目和高速公路波型护栏项目，在场地平整，杆线搬迁，供水供电方面都得到了相关部门的大力支持，上述问题提出后，工业园及时协调，全力解决，因此项目进展比较顺利。

(四)完善考核奖惩机制。

今年，按照《双牌县招商引资工作目标管理考核办法》（双办发〔20xx〕62号）和《双牌县招商引资工作目标管理考核办法补充意见》（双办发〔20xx〕13号）文件的有关规定，采取定性考核、定量考核、综合考核办法，县里与县直各单位、各乡镇场签订了〔20xx〕年招商引资暨承接产业转移工作责任书》，并按照“月调度、季通报、半年小结、年度结账”的方式进行督查考核，从而形成了“政府主导、部门联动、多方参与、考核激励”的工作格局，全方位推进招商引资工作。

1—8月，我县招商引资工作虽然取得了一定的成绩，但也客观存在一些不容忽视的问题。

一是全局观念不强。有的部门对招商引资工作思想上重视不够，破解难题的积极性不高，在人力、精力和财力方面投入不足；有的部门和单位在招商工作中没有摆正位置，只强调本部门的利益，缺乏全局观念，没有把招商引资当做自己的份内事。二是存在畏难情绪。多数单位对招商引资存有畏难发愁情绪，特别是一些人员和经费少的单位，对招商引资工作束手无策，无从下手，怨天尤人，消极等待。三是被动应付。

相当一部分单位对招商引资工作被动应付，推一下，动一下，缺乏工作激情，缺乏主动性。

一是招商主体错位。

目前，在招商引资中政府仍然起着主导作用，企业和中介招商主体地位没有得到显现，招商引资的市场化机制弱化。按照经济发达地区的做法和经验，在招商工作中，政府及相关部门应该扮演“筑巢引凤”的角色，制定政策、优化环境、搭建平台、提供服务，而不能代替企业去找项目、谈项目、进行投资合作。

二是招商方向欠明确。

目前，我县对县域经济的发展定位还不明确，产业发展的前瞻性谋划还不够充分，产业定位不够清晰，只要是项目，就加以引进，没有真正实现从撒网式盲目招商向依托比较优势定向招商转变。代表产业调整方向的工业实体经济、文化旅游、现代物流等招商引资还比较滞后，高新技术产业、生物制药、绿色食品、竹木深加工等招商还没有突破性进展。

一是招商引资“三率”（合同履约率、资金到位率和项目开工率）有待进一步提高。

客观的说，每年招商引资数量，引进资金总量都在大幅度的提升，但项目落地慢、履约率低、投产达效周期长的问题普

遍存在。如乐福地医学包材、塑料机械制造等项目进展十分缓慢。

二是招大引强成效不突出。

以大项目推进大开放工作力度不够，突出表现在我县还没有影响力大、带动性强、对县域经济具有拉动作用的大项目，与央企企业、国外国内500强企业引进合作仍然还是空白。

一方面表现在各产业招商组、各单位，各乡镇在引资总量、项目个数等方面不平衡，任务完成好的，已经完成了全年目标任务，部分单位至今还没有引进项目；另一方面产业发展不均衡。从引进的项目来看，普遍规模不大、竞争力不强，且存在偏重二产招商，轻一、三产业招商的问题。

由于前几年存在着“抓到篮子里就是菜”的粗放式招商认识，同时对引资企业缺乏实际可行的退出机制，造成今天许多招商项目土地集约节约情况不容乐观。一是个别招商项目打着投资办企业的旗号，在优惠价购地“划地筑墙”之后，就一直荒置，或者进度缓慢，有“圈地”嫌疑，如阳明山茶业。二是有些落地项目由于缺乏科学论证，对资源、技术和市场前景分析不够，无法按期生产或达产，处于停产半停产状态，造成土地多年闲置，如华兴竹木、升财塑钢等。三是部分建成投产项目建设密度不达标，达不到合同规定的投资强度，如中农银杏等，对这类企业的投资强度，也没有相应的机构进行评估认定，也没有相应的部门按合同的约定兑现相应的制裁措施。

(四) 招商基础工作方面存在的问题

一是规划滞后。如阳明山旅游综合开发、县城河东新区开发、县城老城区提质改造等整体规划至今没有出台，工业园区规划还是修编过程中等，由于规划滞后的影响，项目落地面临许多实际问题，一些已谈多年的项目都无法落地。二是项目

包装深度不够。

由于资金和技术等诸多因素的影响，招商项目包装层次低、吸引力不强。依然停留在浅层次和低水平上，项目包装过于概念化，抽象描绘多，缺乏必要的前期市场调研和可行性分析，对项目的潜力和优势挖掘不深，投入、产出、规划、环评没有经过严格的论证，招商载体少、质量差，策划立项的项目少，缺少让外商一见就眼睛一亮的大项目、好项目。

(五)招商引资软硬环境方面存在的问题

一是基础设施建设滞后。就工业园区而言，多数县区的核心园区基本实现了“五通一平”（通水、电、路、讯、气和场地平整），有的达到了“七通一平”，相比之下，我县能承接项目真正意义上的工业园区还没有形成，园区的基础设施建设较为落后，园区供水、供电还不正常，用电价格偏高等，项目承接准备不足，承载能力不强，配套条件较弱，要素保障不充分，不能为入园企业在基础设施建设上提供更加优质的服务，难以满足项目落地必须具备的硬件条件，难以满足已落户企业的配套服务，如基本的餐饮、酒店、商店等相关配套等，从而影响的投资商的动力和积极性。

二是土地储备不够。目前由于农民惜地现象严重，不愿出让赖以生存的土地，导致征地难，工作难做。同时由于国家加强了对土地的宏观调控，土地报批日趋困难，给引进的招商项目建设带来困难。从工业园区来看，目前园区内储备土地上的大量拆迁安置工作尚未完成，可用土地严重不足（约600亩），项目用地难保障，土地供给的瓶颈制约，有时往往导致引进了企业却无法落地，因此，有时也错过了留住一些项目的机会。

三是投资服务环境有待进一步优化。

现在招商引资已经不再是拼资源、拼政策优惠的阶段了，招

商引资工作的成效更取决于软硬环境的提升。我们对客商承诺的“一条龙”、“保姆”式服务、“一费制”、“项目代理制”等，还停留在口头上，在报告中讲得较多，但在现实中还没有真正做到，往往在办理一些相关行政许可证照时时间长、效率低，相关职能部门主动服务意识不强，服务的质量和效能有待进一步提高。

(六) 招商引资和开放型经济考核中存在的问题

近年来，在招商引资和开放型经济考核中，考核体系发生了明显变化，市里不仅要考核内外资的引资个数，引资总量，引资增量，还要考核外贸进出口，对外投资、对外劳务输出等外资外经外贸指标，并且每年以20%以上的增幅增长，外资外经外贸指标在考核中分值权重也是逐年加重。因地理位置和经济基础等因素的影响，我县外贸进出口、对外投资、对外劳务合作等仍然处在起步前的基础阶段，完成市里下达内联引资任务已属不易，若要完成市里下达的外贸进出口、对外投资、对外劳务合作等考核指标，任务十分压头。

招商引资是一个地方直接利用外部资源助推当地经济发展的重要途径。如何做好招商引资工作一直是我们常常思考的问题，从我县来看，在以往的工作中，大家更多的是重视“招”，但从效果来讲，招商引资不能只停留在喊口号、下任务方面，最重要的是要练好“内功”，一个地方是否吸引投资商，除了当地的资源优势和政府积极采取招商引资的措施外，当地的投资环境、政策优惠、政府办事效率等都是影响投资的主要因素。借鉴先进地区的做法和经验，我们建议我县招商引资工作应着重把握以下几个方面。

继续加大治理力度、改善投资软环境，树立“靠环境吸引投资”的理念。投资软环境建设的重点放在着力营造安全文明的法制环境，诚实守信的人文环境，高效快捷的办事环境，舒适优美的人居环境，从过去的“以资源、市场换投资、技术”向提供优质服务转变。一是大力营造亲商氛围。教育引

导公职人员和社会群众牢固树立“视投资者为上帝，视信誉
为生命”的思想，在全县上下形成齐心协力共建软环境的良好局面。二是不断提升服务水平，特别是一些有行政许可的相关职能部门，要坚持上门服务、跟踪服务和主动服务，既要“打动”投资者，又要“感动”投资者。三是严格执行县里出台的相关规章制度，全面落实《关于加强和规范“一站式”“代办的制度”服务工作意见》，切实解决效率不高、推诿扯皮等问题。四是执行惩戒的手段要更加严厉，对强拉强卖，漫天要价，索拿卡要，阻工挠工等违反规定、造成恶劣影响和后果的单位和个人坚决实行严惩重罚。五是坚守诚信，一诺千金。坚持以诚示人，用心待人。该兑现的优惠政策要坚决兑现，承诺了的事情一定要办到。

近几年我县经济迅速发展，基本形成了生物医药、精细化工、竹木深加工、绿色食品、清洁能源、文化旅游六大支柱产业，但是目前六大产业链条并不是很完善，相关配套产业发展不充分，全县各级各部门要按照县里确定的产业规划要求进行招商，延伸产业链条，以此来推动我县六大产业进一步发展壮大。

当前，在企业实力弱、经济欠发达的情况下，政府往往无法摆脱招商引资工作的“领导和主导”地位，不可避免且责无旁贷地要既搭台又唱戏。因此，将招商引资任务层层分解到各单位、各乡镇场，以机关工作人员为主要力量的“上门”招商就成为当下破解招商难题、取得引资实效的现实选择，但效果仍然不佳，一年当中也难得引进几个大项目。从长远的视角和发达地区的先进经验看，这种招商方式将逐步过渡到市场化运作上来。建议在现有招商方式的基础上，大胆探索新办法，新路子。一是招商引资要逐渐向企业行为过渡，解决“谁来招”的问题。要逐渐转变政府团体招商模式，发挥行业优势、产业优势、企业家优势，把企业推上招商主战场，从而提高招商效率，降低招商成本。二是招商引资要向市场化运作过渡，解决“怎样招”的问题。要由政府招商为主体逐步转入市场招商为主体，政府进一步完善或制定相关

鼓励政策，每年拿出部分资金，奖励引资有功机构(人员)，以充分发挥各类社会组织和中介服务机构的作用，形成政府推动、企业承办、市场运作的招商引资机制。三是政府的突出作用是搞好规划，解决“招什么”的问题。要按照比较优势、产业优势和城市功能定位以及经济发展方向来引导、约束企业的招商行为，避免随心所欲上项目，避免重复建设、资源浪费、环境污染。

一是规划要先行。首先，县里要出台县域经济发展的总体规划，明确县域经济的产业定位和发展方向，依总体规划进行项目打造，有针对性的进行招商。其次，要加快阳明山开发、县城河东新区、工业园、县城提质改造、全县旅游规划等建设性规划的制定和修编工作，确保有新项目可谈，在谈的项目能够落地。二是精心包装项目。项目是经济发展的载体，招商引资的竞争首先是项目的竞争。要充分认识到项目开发的重要性和紧迫性，在加快项目开发上下功夫。全县各级各部门要齐心协力，以资源优势转化为经济优势为目标，围绕全县的优势资源、优势产业，精心策划一批符合国家产业政策、能带动全县经济快速发展的大项目，以好项目、大项目吸引外商，争取更多的外地客商到我县投资兴业。三是要加大土地储备力度，为项目落户提供土地支撑，加快项目的实施进程。四是要协调好银企关系，切实为企业解决融资难的问题。

一是要为企业提供优质服务。及时为企业提供优质服务，积极协调建设过程中的矛盾和问题，创造好很好的投资环境，促使企业早动工，早建设，早投产。二是要约束企业认真履约。要按照合同约定的时间开工建设和投产，按合同约定的投资强度、容积率进行建设。园区封闭运行后，建议成立一个专门的机构加强对入园企业在投资强度、容积率、建设期限、土地融资、税收贡献等方面的管理。对达到了合同双方约定的，按规定为企业兑现优惠政策，对没有达到合同承诺的条款的，要按合同的约定进行处罚，该收回优惠政策的收回政策，该收费的足额收费，该收回土地的收回土地等，达到集约节约土地、提高土地使用效益的目的。

招商引资工作表态经典发言材料篇二

20xx年, xx市财政局按照“产业主导, 全面发展”总战略, 采取三项有效举措, 助推招商引资工作大步迈进。支持xx市成功举办首届郴商大会暨“迎老乡、回故乡、建家乡”招商对接会、第四届中国湘南国际承接产业转移投资贸易洽谈会。全市全年共计签约重大项目50个, 总投资金额314.96亿元, 引进资金293.3亿元。

一是竭力保障资金需求。市财政局围绕把招商引资作为推动全市经济发展的“第一菜单”和培植后续财源的重中之重, 年初预算安排招商引资专项资金565万元, 重点积极支持开展小分队招商、点对点招商、以商招商、产业链招商和“走出去、请进来”招商。对大型招商活动均采用预先拨付活动经费, 缺口资金需待审核后再据实拨付的方式, 不仅保障了专题招商和推介活动的资金需求, 还节约大量财政资金, 确保资金发挥实效。

二是帮扶招商引资企业。认真研究省“34条”、“18条”和已出台的其他各项招商引资企业减税降费政策, 积极主动提供政策服务和指导, 帮助招商引资企业正确合理的用好用足各项财政优惠政策。对新引进重特大项目, 在法律法规允许范围内, 按照“一事一议”原则给予扶持。同时, 加强部门协调, 多方面统筹解决招商引资企业生产、经营和进出口过程中遇到的用工难、融资难、审批难等问题, 确保招商企业“进得来、稳得住”。

三是突出招商支持重点。为让有限的财政资金发挥最大的效益, 该市财政突出招商引资工作支持重点, 着重支持引进一批财税贡献率高、资源利用率高、社会效益佳的大企业、大项目。近年来, 重点支持了永兴湖南长鹿国际休闲度假区、飞天山国家地质公园提质改造、槐树下铁路物流中心暨铁海联运、裕后街改造、小埠南岭生态城、湘南综合大市场、福城东谷

电子商务产业基地等一大批产业项目。同时,树立招商引资的绩效观念,着力对这些招商引资项目做好考评工作,确保资金发挥实效。

一是做好园区宣传。为扩大招商引资的宣传影响力和宣传范围,呈贡区财政局制作了多个时段的园区规划宣传片,制作安装沙盘模型LED声像展示等系统宣传展示园区建设发展情况。

二是开展园区推介。及时组织辖区金融机构,入驻项目参加了呈贡新区招商推荐会;并成功举办了昆明金融产业园区建设发展新闻发布会,大力宣传园区建设,增强企业投资呈贡信心。

三是细化招商引资政策,形成“政策洼地”吸引项目企业入驻。结合省、市稳增长政策,出台了《昆明市呈贡区人民政府关于加快推进昆明金融产业园区呈贡片区建设发展的实施意见(试行)》,制作了《呈贡金融产业园区投资指南》,细化招商引资项目服务流程。

四是健全入驻项目、入驻企业的定期沟通服务机制。按月与入驻项目联系,及时了解项目建设进展、固定资产投资、缴纳税收、存在困难问题、需要区委区政府协调解决的工作等情况,采取专人梳理汇总、分类研究推进的措施和办法,积极服务项目建设;由区政府分管领导带队,对滇池明珠广场,新都昌商业广场等在建重点项目进行走访调研,对项目推进中存在的困难给予协调。

目前,园区共有建成及在建项目12个,已入驻银行9家(含1家试营业,1家筹备开业),保险公司3家,总部类证券公司1家,国有或混合所有制基金公司7家,其他企业80余家企业。

20xx年以来,广西xx市财政局开展机关党建服务招商引资活动,全力做好招商引资工作。

一、领导重视，落实责任，做好“招商战斗员”。局党组高度重视招商引资工作，把招商引资工作作为本局重点工作来抓，形成了局党组书记负总责，局分管领导负责相应领导责任并具体抓落实的工作体制，同时充分发挥局内相关职能科室和先进党员带头作用，全力做好招商引资工作。今年上半年我局已完成签约项目1个，即xx市德兴机械制造有限公司投资0.6亿元建设的年产60万立方米新型加气块环保砖项目。同时，继续洽谈去年未签订协议、计划投资12亿元的六云控股集团新能源汽车零部件及整车项目。

二、筹措资金，主动对接，做好“招商参谋员”。一是积极发挥财政“四两拨千斤”的杠杆作用，积极筹措资金□20xx年市财政预算安排招商引资经费预算1000万元，上半年已经下达各招商部门541.3万，余额458.7万元。二是根据市政府引进长春华奥汽车有限公司的的合作协议，主动沟通相关部门，及时拨付华奥汽车集团扶持资金，调拨600万元征地款给覃塘区以加快华奥汽车集团在我市落地投产进度。三是加快贵糖整体搬迁项目进展，累计安排2.6亿元资金用于项目搬迁工作。四是做好招商引资项目协议涉及的优惠政策、扶持等答复工作。对于重大招商引资项目提出要求财税优惠政策及扶持的，我局及时提出意见和建议，供市政府参考。如对赛尔康项目，我局对项目进行税收测算及地方所得分析，并对如何向上级争取扶持资金以及对双方备忘录内容细则进行反复研究，提出可行性建议，得到了市政府采纳。

三、精准服务，全程跟踪，做好“招商协调员”。对新引进的项目和5个挂点企业实行精准服务，了解企业困难情况，对企业反映的问题，及时协调相关部门解决，切实为企业排忧解难。如对上年签约的2个项目进行全程跟踪服务，建立项目跟踪台帐，随时掌握项目进度情况，同时积极协调相关职能部门，帮助企业解决项目开工建设遇到的问题。目前，江门市江海区金溪实业有限公司投资建设的年产20万吨氨水环保生产材料基地项目已完成可研、环评、安评及用地指标申报工作，并将于7月底开工建设。此外，目前正就香港冠城投

资有限公司投资临江产业园配套设施建设项目的地价问题与市产业园协商，争取该项目在年底前开工建设。

招商引资工作表态经典发言材料篇三

一是做好园区宣传。为扩大招商引资的宣传影响力和宣传范围，呈贡区财政局制作了多个时段的园区规划宣传片，制作安装沙盘模型LED声像展示等系统宣传展示园区建设发展情况。

二是开展园区推介。及时组织辖区金融机构，入驻项目参加了呈贡新区招商推荐会；并成功举办了昆明金融产业园区建设发展新闻发布会，大力宣传园区建设，增强企业投资呈贡信心。

三是细化招商引资政策，形成“政策洼地”吸引项目企业入驻。结合省、市稳增长政策，出台了《昆明市呈贡区人民政府关于加快推进昆明金融产业园区呈贡片区建设发展的实施意见(试行)》，制作了《呈贡金融产业园区投资指南》，细化招商引资项目服务流程。

四是健全入驻项目、入驻企业的定期沟通服务机制。按月与入驻项目联系，及时了解项目建设进展、固定资产投资、缴纳税收、存在困难问题、需要区委区政府协调解决的工作等情况，采取专人梳理汇总、分类研究推进的措施和办法，积极服务项目建设；由区政府分管领导带队，对滇池明珠广场，新都昌商业广场等在建重点项目进行走访调研，对项目推进中存在的困难给予协调。

目前，园区共有建成及在建项目12个，已入驻银行9家(含1家试营业，1家筹备开业)，保险公司3家，总部类证券公司1家，国有或混合所有制基金公司7家，其他企业80余家企业。

20xx年, xx市财政局按照“产业主导, 全面发展”总战略, 采取三项有效举措, 助推招商引资工作大步迈进。支持xx市成功举办首届郴商大会暨“迎老乡、回故乡、建家乡”招商对接会、第四届中国湘南国际承接产业转移投资贸易洽谈会。全市全年共计签约重大项目50个, 总投资金额314.96亿元, 引进资金293.3亿元。

一是竭力保障资金需求。市财政局围绕把招商引资作为推动全市经济发展的“第一菜单”和培植后续财源的重中之重, 年初预算安排招商引资专项资金565万元, 重点积极支持开展小分队招商、点对点招商、以商招商、产业链招商和“走出去、请进来”招商。对大型招商活动均采用预先拨付活动经费, 缺口资金需待审核后再据实拨付的方式, 不仅保障了专题招商和推介活动的资金需求, 还节约大量财政资金, 确保资金发挥实效。

二是帮扶招商引资企业。认真研究省“34条”、“18条”和已出台的其他各项招商引资企业减税降费政策, 积极主动提供政策服务和指导, 帮助招商引资企业正确合理的用好用足各项财政优惠政策。对新引进重特大项目, 在法律法规允许范围内, 按照“一事一议”原则给予扶持。同时, 加强部门协调, 多方面统筹解决招商引资企业生产、经营和进出口过程中遇到的用工难、融资难、审批难等问题, 确保招商企业“进得来、稳得住”。

三是突出招商支持重点。为让有限的财政资金发挥最大的效益, 该市财政突出招商引资工作支持重点, 着重支持引进一批财税贡献率高、资源利用率高、社会效益佳的大企业、大项目。近年来, 重点支持了永兴湖南长鹿国际休闲度假区、飞天山国家地质公园提质改造、槐树下铁路物流中心暨铁海联运、裕后街改造、小埠南岭生态城、湘南综合大市场、福城东谷电子商务产业基地等一大批产业项目。同时, 树立招商引资的绩效观念, 着力对这些招商引资项目做好考评工作, 确保资金发挥实效。

20xx年以来，广西xx市财政局开展机关党建服务招商引资活动，全力做好招商引资工作。

一、领导重视，落实责任，做好“招商战斗员”。局党组高度重视招商引资工作，把招商引资工作作为本局重点工作来抓，形成了局党组书记负总责，局分管领导负责相应领导责任并具体抓落实的工作体制，同时充分发挥局内相关职能科室和先进党员带头作用，全力做好招商引资工作。今年上半年我局已完成签约项目1个，即xx市德兴机械制造有限公司投资0.6亿元建设的年产60万立方米新型加气块环保砖项目。同时，继续洽谈去年未签订协议、计划投资12亿元的六云控股集团新能源汽车零部件及整车项目。

二、筹措资金，主动对接，做好“招商参谋员”。一是积极发挥财政“四两拨千斤”的杠杆作用，积极筹措资金。20xx年市财政预算安排招商引资经费预算1000万元，上半年已经下达各招商部门541.3万，余额458.7万元。二是根据市政府引进长春华奥汽车有限公司的的合作协议，主动沟通相关部门，及时拨付华奥汽车集团扶持资金，调拨600万元征地款给覃塘区以加快华奥汽车集团在我市落地投产进度。三是加快贵糖整体搬迁项目进展，累计安排2.6亿元资金用于项目搬迁工作。四是做好招商引资项目协议涉及的优惠政策、扶持等答复工作。对于重大招商引资项目提出要求财税优惠政策及扶持的，我局及时提出意见和建议，供市政府参考。如对赛尔康项目，我局对项目进行税收测算及地方所得分析，并对如何向上级争取扶持资金以及对双方备忘录内容细则进行反复研究，提出可行性建议，得到了市政府采纳。

三、精准服务，全程跟踪，做好“招商协调员”。对新引进的项目和5个挂点企业实行精准服务，了解企业困难情况，对企业反映的问题，及时协调相关部门解决，切实为企业排忧解难。如对上年签约的2个项目进行全程跟踪服务，建立项目跟踪台帐，随时掌握项目进度情况，同时积极协调相关职能部门，帮助企业解决项目开工建设遇到的问题。目前，江

门市江海区金溪实业有限公司投资建设的年产20万吨氨水环保生产材料基地项目已完成可研、环评、安评及用地指标申报工作，并将于7月底开工建设。此外，目前正就香港冠城投资有限公司投资临江产业园配套设施建设项目的地价问题与市产业园协商，争取该项目在年底前开工建设。

今年，我局认真贯彻落实县委、县政府招商引资工作相关文件精神，明确招商引资工作目标，主动接洽招商引资项目，并取得一定性的进展。现将我局前一阶段招商引资工作汇报如下：

我局一直将招商引资工作作为一项重要工作来抓。为加强对招商引资工作的组织领导，我局专门成立了以局长为组长的招商引资工作领导小组。领导小组下设办公室，具体负责招商引资日常工作。同时，按时报送招商引资进度报表和招商引资工作小结。

为营造良好的招商氛围，我局通过机关集中学习、局长办公会以及相关会议等学习招商引资工作文件精神，在干部职工中大力宣传招商引资政策，增强全体干部职工招商引资意识，形成全员参与的招商氛围。

为提高全局干部职工参与招商引资的积极性，能够按时完成招商任务，我局要求机关工作人员动员自己的亲属、朋友提供招商信息，搭建招商平台。并明确对引进资金项目，经相关部门确认招商引资成功后，除按市政府规定奖励外，再实行适当的物质奖励。

20xx年3月，要求各医疗卫生单位上报招商信息、晃籍在外客商名单□20xx年5月，我局安排机关及县属二级机构负责人到怀化、广州等地接触走访晃籍在外客商□20xx年7月，我局积极协调引荐到一位投资者，拟在我县投资设置一家非营利性民营医院——民康医院，医院预计投资总额200万元，选址在县城城郊或周边乡镇，占地4亩，业务用房20xx平方米，设置

病房50—120张，开设内科、精神病科、老年人康复科及体检中心。医疗技术人员配置临床医生3人、检验化验人员1人、护士4人、其他人员4人。该医院主要进行精神病人的规范管理和老年人患者的康复治疗，弥补我县当前医疗卫生体系在精神病人治疗和老年人康复方面的不足。

今年，积极向省发改、省房产、省卫生厅主要领导进行汇报，落实乡镇卫生院周转房项目。今年计划实施乡镇卫生院周转房项目8个，总建筑面积4200余平方米，总投资近500万元。

今年，我局虽然经过多方接洽，多方做工作，但招商引资工作与县政府的要求还有一些差距，还存在一些困难，各县属医疗卫生单位尚未引荐到投资者。主要原因是部门受工作性质限制，信息来源渠道不宽，与各类企业接触较少，加之日常任务重，未能抽出更多的时间和精力走出去主动招商。在今后的工作中，我们将进一步加大工作力度，从本行业实际出发，采取“请进来”和“走出去”相结合的方式，开展招商引资情况考察，多渠道谋求投资信息，积极寻求合作机会，千方百计抓好跟踪落实，确保能够完成今年的招商引资任务。

指挥部：

为做好招商引资工作，更多更好地利用境内外投资，促进经济平稳、健康发展□20xx年以来，工商局按照县委县政府统一安排部署，强化认识、迅速行动，充分利用各种渠道，竭力服务于我县招商引资工作大局。

为确保招商引资工作顺利完成，县工商局及时成立了招商引资工作领导小组，一把手负总责，各科室、直属局、工商所主要负责人具体负责招商引资的各项工作。发挥干部职工的主观能动性，充分利用亲戚、朋友、同学、战友等特殊关系挖掘招商信息，拓展引资领域。采取多种方式向投资者宣传微山的投资环境和政策，并利用投资者的信息优势积极对外推介宣传微山，为引进项目营造良好的舆论氛围。

记工作中留意外省来我县投资咨询、登记注册的人员，主动了解掌握项目投资的基本情况并宣传招商引资的优惠政策，建立感情，争取主动，为项目的征集奠定好基础。

为了使招商引资工作顺利开展，登记人员积极加强与县招商局的协调沟通，及时提供政策咨询服务，主动参与、积极协助配合有关部门和投资者做好项目的名称核准、企业验资、章程制做等工作，使企业登记管理工作与当地招商引资工作有机结合起来；主动向项目投资者宣传相关的法律、法规及有关登记条件、登记程序；名称核准后，指定专人跟踪服务，积极介入，指导验资，帮助联系企业经营场地、指导办照人填写有关登记注册的文书表格、联系指导企业进行验资，为促成企业注册登记提供优质服务。

理前置审批的，积极与前置单位沟通，指导其快速办理，从而促成项目的落成。

对所报的项目签约后，指定专人及时做好项目的跟踪服务工作，了解并掌握项目的进展情况以及存在的问题并尽最大努力予以解决，解决不了的及时向当地政府汇报加以解决。通过对项目的跟踪服务，积极采取措施优化招商引资服务，营造浓厚“爱商、亲商、安商、富商”的氛围，大力支持招商引资快速准入并做大做强。

经过县工商局不懈努力，招商引资工作成效明显，近日，成功招商，注册资本1500万元，经营面积4700平方米，建设后将成为。目前正与准备签约工作，该公司将投资从事循环冷却水处理剂制造行业，投产后将为我县经济发展进一步注入活力。

xx镇始终坚持“工业立镇”不动摇，深入实施“重大项目提升年”工程，突出招商引资工作这一重点，全力以赴上项目，促进经济提质增效。

一是强化领导，明确责任。坚持把招商引资作为“一号工程”、“一把手工程”，主要领导亲自挂帅，不断调整充实招商引资工作领导小组，实行重点项目分保责任制，明确分工，强化责任。深入调研，亲力亲为，多次率团到外地考察交流，邀请大型国企、民企来xx镇考察投资、洽谈合作。积极组建由经贸办骨干力量组成的招商小组，通过网上招商、驻地招商、节会招商等多种形式，把招商手臂延伸到全国各地，确定招商主攻方向，推介重点招商项目，积极衔接洽谈。

二是强化服务，转变作风。把“诚信、服务、热情”贯穿于招商引资及项目建设全过程，切实转变工作作风。坚持镇主要领导牵头、相关科室密切配合，成立工业园区项目建设协调办公室，认真做好项目落地过程中的综合协调和跟踪服务。做到定人跟踪、定时调度、定期通报，形成“高层推进、跟踪督导、服务落实”的招商工作长效机制。积极与来自京津冀、长三角等地的外商进行沟通洽谈，以“服务、协调、维权、桥梁、互助”为宗旨，在政府和企业间发挥穿针引线的作用，构建发展平台和纽带。

三是强化投入，优化环境。筑巢引凤，持续推动工业园区扩容升级。在“四纵四横”道路建设的基础上，继续拉大园区框架，贯通园区路网，连通济阳路、兗颜路等过境干道，逐步完善水、电、暖、煤气、照明、绿化等基础设施，助推园区功能产能升级，实现全镇生活商贸区、特色工业园区和崂阳山生态文化园区“三区”融合共建。结合招商引资优惠政策，对国家产业政策、符合环保要求的工业项目、农业产业化项目和高科技项目，给予用地、税收、有关规费减免等多方面政策支持。运用多种方式，致力于打造产业连片，以扩大招商引资吸引力。

四是强化督查，注重落实。建立长效落实机制，采取领导包保制度，班子成员分别包保1到2个企业或项目，主要领导带队现场办公，实行一包到底、一抓到底、责任到底的管理新机制，切实破解发展难题。各负责领导会同工作人员切实履

行职责，主动与上下对接跟踪服务，细化项目实施目标任务，倒排建设工期进度，创新管理办法，全力推进重点项目按计划有序实施，确保企业“招的来、留得住”。

我镇今年的招商引资工作思路是突出规模企业技改扩能，培植主导产业做大做强，引导旅游产业服务升级，支持农业产业调整结构，回顾半年来的工作，主要有如下一些特点：

围绕今年年初制定的招商工作思路，通过以商招商，亲情招商，项目招商，政策招商，外出招商等方式，招商工作取得喜人成绩。

一是规模企业技改扩能上新台阶。通过政府提供信息，企业自主决策，有酒埠江瓷业公司新上果碟生产线，投入近1000万元，新增就业人员150余个，新增产值3000万元，预计8月分可以投产；特钢公司投入近1000万元进行环保设施改造，环境污染治理上了一个新台阶。酒化计划转产甲醇，公司正在积极招商。恒旺碳酸钙厂准备上活性钙和超细钙。

二是培植主导产业工作有特色。酒埠江镇根据产业优势因地制宜提出重振铸造产业，出台了一系列的扶持政策，期间经过发展，淘汰，兼并，壮大，巩固，到今年6月分已经有四家铸造企业正常生产，安排就业200余人，年创税收120余万元。近年为了承接广东、深圳等地家具产业转移，提出了打造家具产业基地，现有桦景家具落户我镇雄心村，富森家具落户我镇大坪村，这两家家具厂生产的家具质量优，销路广，安排就业80余人，创造了很好的经济效益和社会效益。

三是旅游开发再上新项目。旅游开发是县委县政府的重大决策，我镇围绕县委县政府的大决策根据自身资源优势开展招商活动，主要是发展农家乐等服务行业。经过各方面的努力，广东“澳苑”酒店将投资3000千万元在我镇建星级酒店和商业城，6月11日已经签订了投资协议。

四是农业结构调整取得新突破。酒埠江镇作为一个农业大镇，一直在寻找农业产业结构调整的方式和方法。20xx年试种葡萄后，由于技术不过关，市场开拓不成功，大部分葡萄种植户又改种水稻，150多亩葡萄基地只剩下80余亩，去年通过与浙江省义乌市的葡萄协会合作，施健生老板投入100万元在我镇谭垅村租地100亩种植葡萄，在他的带动下，当地农户扩种了100余亩葡萄，现在我镇的葡萄基地葡萄种植面积达300余亩，初具规模。一亩葡萄的最低产值可达4000元，是水稻的三到四倍，可增加农民收入60余万元。

镇党委政府高度重视招商争项工作，专门召开了“招商引资”工作的动员会，村支两委全体成员参加，在会上对各村的招商融资争项工作进行了部署，将任务进行了分解，宣布了奖励措施，明确了工作要求。

一是优化了投资环境。为了配合推进招商引资工作，镇党委、政府引导企业建立了企地联谊制度，加强企地交流，引导村居民签订了爱企护企公约，实行企业党员双重组织生活制度。围绕营造全民兴工爱企的氛围，结合宣传攸县精神开展了“优化经济发展环境”理论宣讲活动，个别村还带领党员组长到招商引资先进地方学习，通过宣讲招商引资的积极意义，外地优化环境的先进经验，在全镇树立了“老板投资，我投劳；老板发财，我发展”等先进的投资环境理念。

二是宣传了优惠政策。为了加强对县委县政府的“八个零”、“十个不准”及各种投资招商的奖励优惠政策宣传，招商办在镇文化活动中心，各集贸市场制作了宣传栏多处，也张贴了宣传标语，悬挂了横幅。通过这样有力的宣传活动，全镇干部群众基本上都晓得了县委县政府的“三百兴工”工作，晓得了县委县政府的各项优惠政策，都积极的为招商引资工作牵线搭桥，“澳苑”酒店投资建星级酒店和商业城就是看中了我县的优惠政策。

三是落实了敢于让利。胡县长会上多次指出要敢于让利，我

们承诺新办企业实现零利润征地，落户企业只负责老百姓的征地成本，本级政府不谋求一点利润，在谭垌村的葡萄基地农田租赁过程中，镇级政府负责青苗补偿，支持农业产业结构调整，这些让利的措施给老板吃了敢于投资的定心丸。

四是实施了代办制度。在企业开办过程中从申请提出到立项动工再到生产经营整个过程要到17个部门单位办理各种手续，制作各种文书申请8份。大部分企业老板难以完成这些文字工作，不熟悉这些部门的办事程序，我镇实施代办制度，帮助企业代写各种文书，办公室免费打印，代办各种批文，帮助企业尽力减少各种费用开支，缩短了企业建设周期。酒仙湖农业机械加工有限公司从申请到动工只用了一个星期。

1，建议县委县政府将酒埠江镇网酒路两边打造成家具产业基地和铸造产业基地。因为这两个产业都是发达地区转移的产业，而酒埠江镇承接这两个产业转移有主产业基础，现有就有四家铸造企业，两家家具企业，还有多家木材加工厂；有交通优势，尤其是高速通车后的交通优势更明显，适合原材料汇聚和产品外运；有资源优势，有水有电，铸造企业用水用电量都较大。

2，建议县委县政府将“ ”酒店投资建星级酒店和商业城纳入招商引资优惠政策奖励扶持范围，返还部分土地出让金和税收优惠。酒埠江镇的城镇建设难以上水平，主要是没有大投入，旅游服务难以上档次，主要是没有星级酒店，现在的旅游市场还难以养活一家星级酒店，“澳苑”酒店投资建星级酒店和商业城肯定可以带动酒埠江的城镇建设和旅游发展，但是投资大，回报周期难以确定，投资方迫切需要县委县政府的支持，减少投资风险，增加投资信心。

3，建议县委县政府与银企协商开展设备抵押贷款。现在大部分新办企业都没有土地使用证，但有设备，这部分企业的资金需求量也不是很大，如果可以用设备抵押贷一部分流动资金将有利于这些企业发展壮大。

新年伊始，江苏省xx市xx区公路站在20xx年的招商引资工作中，进一步解放思想、拓宽思路，围绕重点、自加压力，三措并举谋划招商引资工作，努力实现招商引资工作新突破、新飞跃。

一是提高认识，统一思想。认真做好招商引资工作的宣传发动，全站职工从思想上、从大局高度上能认识到招商引资工作是区委、区政府抓全区经济建设的重大举措，是发展全区经济，改善人民生活水平的一件利好大事，作为一名xx区公路人有责任、也有义务为全区的招商引资工作献计献策，出力流汗。

二是全程服务，亲商安商。明确专门班子全心全意为客商服务员，着力营造优化亲商安商环境，由政策招商向服务招商转变。通过定期走访、座谈、交友等方式，与客商融为一体，争做知心朋友，经常沟通交流，知商情，晓商机，切实提高服务水平，努力做好客商投资决策前的咨询服务、项目审批中的代理服务、项目建设中的现场服务、项目开工投产后的全面服务，以诚信、务实、高效、优质的服务取信于客商，以一丝不苟、无可挑剔的服务吸引客商，留住客商，营造“亲商、安商、富商”的良好环境，力促正在帮办的项目——中福公路服务有限公司早日落地。

三是厘清思路，拓宽渠道。为实现招商引资工作新突破，站招商一班人将加强对招商引资优惠政策的学习，积极向取得突出招商成绩的单位、同志学习，汲取好的方法、经验，同时制定相应的奖惩措施，奖先罚后，激发热情，调动一切可调动的因素，利用一切可利用的条件，不断拓宽招商途径，提高招商能力，抓住招商机遇，确保招出实效，招出成效。

20xx年xx县茶产业园区管理委员会以发展经济为核心，明确重点招商产业，招商重点区域，做大产业规模，建立产业支柱，充分利用本地资源优势及县委县政府出台的一系列优惠政策，实现招商引资的新跨越和对外开放的新突破，开创了园

区招商引资工作新局面。

20xx年计划完成招商引资任务6亿元，到位资金不少于2.5亿元。围绕全县产业发展特点，结合园区的实际情况和产业优势，重点抓好茶叶规模化种植、加工厂建设、避暑、养生、休闲、旅游、基础设施建设等方面招商引资工作。为了进一步推动茶旅一体化发展，促进招商引资工作全面开展□20xx年采取以下措施：

认真贯彻落实县委县政府招商引资工作会议精神，解放思想，以思想大解放推动招商引资工作。使广大干部职工牢固树立“不求所有、但求所在，你发财、我发展”的招商意识；使每一位干部职工认识到，加大投入，靠自身积累太慢，靠财政投入太少，仅靠银行贷款也不切实际，靠招商引资是最有力的举措。招商引资抓好了，就有了投资拉动，经济发展就有后劲。

。成立由管委会主任为组长，分管招商引资工作的副主任为副组长，招商引资处工作人员为成员的招商引资领导小组，实行招商引资工作“一把手”负总责，分管领导具体负责，其他相关处室负责人齐抓共管的招商引资格局。

着力在软环境方面努力：第一是要营造优质高效的服务环境，牢固树立“管理就是服务”的观念，形成招商引资的绿色通道。建立起重商、亲商、惠商、富商、的良好氛围，努力为客商提供最优质、最满意的服务。第二是营造更加宽松的政策环境，狠抓各项政策的落实，着力抓好引进企业相关政策的落实服务工作，帮助企业落实各项政策服务。第三是营造规范有序的市场环境。第四是营造富有活力的人才环境，帮助企业引进人才。

突出抓好对外宣传，扩大影响，增强吸引力；突出抓好以商招商，进一步激活引导外来投资企业增资投入和引入新的客商；突出抓好项目跟踪落实，完善项目负责制，力争使新的签约

项目尽快落户、尽快投资创造效益;坚持选准目标招商,在精心挑选的基础上,采取走出去请进来的方式,有针对性地登门拜访,上门招商,有针对性地有实力的客商、集团来我园区考察。

首先,明确招商引资项目的方向和思路,建立招商信息。要充分调动干部职工等方面的积极性,加强相互协作配合,上下联动,形成合力,建立一个覆盖面广、关联度高、反馈性强的招商信息网络,及时准确地为招商小分队提供最佳信息。其次,搞好项目的论证包装,体现项目的科学性、前瞻性、实效性和可操作性,力求项目达到建议书或可行性研究报告的要求;另外,做好项目的推出工作,充分利用各种公众传媒,依托招商部门的引荐和服务,依靠社会各界的牵线搭桥,凭借各类“洽谈会”、“展览会”的平台等多渠道、多形式推出和获取招商信息;最后是在“跑”字上下功夫,主动寻找商机,寻找好的项目和合作单位、合作伙伴。

我镇结合区域特色,精心策划包装一批重点招商项目。紧紧围绕一区三园(一区即三里营大社区,三园即流渠现代烟菜农业示范园、和氏三里营千头奶牛养殖园、咸宜关金属镁产业园)奋斗目标,坚持把招商引资作为压倒一切的经济工作不动摇,强化保障,优化环境,创新方式,主动出击,促使招商引资工作取得突破性进展。

截止20xx年6月底,全镇洽谈招商项目5个,目前签订协议合同项目3个,合同引资2600万元,到位资金2600万元,其中省际资金1600万元。

1、咸宜关兴盛养猪场:该项目为招商引资项目,项目计划总投资500万元,现已完成投资450万元。目前,建成500平方米养猪大棚4个,投产达效。

2、南坡村海成养鸡场:该项目为招商引资项目,总投资500万元,现已完成投资450万元,目前,该项目已完成可研性报

告，建成300平方米鸡舍5座，养鸡存栏10000只。

3、曹家湾镇咸宜关村白云墙粉厂：该项目为招商引资项目，总投资1600万元，现已完成投资，建成3216型大型墙粉生产线2条，目前，该项目已建成试投产。

园区项目上档升级，招商引资解决了硬件建设投入的瓶颈问题，基础设施的不断完善，也改善了我镇投资硬环境，助推招商引资工作进一步发展。结合区域特色引进咸宜关村白云墙粉厂建成3216型大型墙粉生产线2条，目前，该项目已建成试投产。

一是利用中介抓招商。在平凉、天水地区物色了多家招商代理，聘请招商信息员，给予了适当经费，制定了奖励措施。二是以商联商抓招商。对已经落户企业，加大扶持力度，促使其做大做强，并鼓励其现身说法，帮助我镇招商引资。三是扭住重点项目抓招商，提高招商引资的成功率。

1、清醒头脑，深化认识，继续营造全民招商氛围。

2、落实优惠政策，强化服务意识，提升服务水平，继续优化招商引资软环境。

3、延伸产业链条，壮大产业集群，完善决策机制，努力提高招商引资成功率。

为更好地利用春节期间抓好招商引资工作，优化我镇经济结构，我镇多渠道抓好招商引资的宣传发动、跟踪服务工作，取得了明显的成效。现就春节期间我镇招商引资工作汇报如下：

1. 及早部署，动员工作到位。在春节前夕，我镇认真贯彻落实好区委、区政府关于开展招商引资的部署，我镇及时成立了招商引资工作领导小组，由书记、镇长担任工作组组长，分管领

导任副组长，建设、工商等部门负责人为成员，落实了招商引资工作有人员，有经费、有目标。同时，召开班子会进行研究部署，并组织召开镇干部、各村支书、主任会议，传达了上级的会议精神并落实全镇招商引资工作进行了部署，提高了镇、村干部对招商工作的意识。

2. 认真摸底，做到情况明了。在春节前夕，我镇包村镇干部与村干部一道深入村屯，向党代表、人大代表、村中族老、村民了解外出创业乡亲的详细情况，包括外出创业乡亲的年龄、外出地点、公司经营类型、家庭地址、联系方式等，认真摸底，做到情况明了，为春节期间开展招商工作奠定了基础。目前，全镇共摸排到有投资实力的经济能人共48名。

3. 稳步推进，狠抓宣传工作。春节期间，我镇针对摸底情况，印制了6500多份《致外出创业乡亲们的一封信》，由挂村领导、包村镇干部、村干部利用春节时间上门发放，重点宣传我区的招商政策、产业特点、优惠措施等，并对部分较有名声的乡贤进行走访交流，走访对象600多人，召开座谈会2次，切实提高了招商工作的效果。同时，我镇还充分利用宣传标语、横幅、商铺led显示屏，抓好招商宣传发动工作，营造了良好的社会宣传氛围。

4. 重点跟踪，宣传服务到位。我镇还认真抓好对有投资意向的返乡创业乡亲的跟踪服务工作，采取一对一的宣传服务，进一步向他们宣传好我区的招商政策和区位优势，使他们放下顾虑，大胆地在本地投资创业。同时，我镇还挂牌成立了镇政务服务大厅，对所有审批流程实施一站式服务，超前服务好招商引资工作。目前，全镇有20多人有返乡创业意向，预计总投资达1500万元。如通过工作组的多次宣传发动，我镇外出经济能人黄伟清已初步达成投资意向，计划在河龙村投资300万元成立一家灯饰厂。

在春节期间，我镇在招商外资工作上取得了一定的成效，但与区委、区政府的要求还有很大的差距，还存在着不足，主

要表现为一是受用地指标、资金的影响，业主对在本地投资意向不明显；二是招商宣传范围不广，效果欠佳等。我镇将以此此次汇报会为契机，进一步提高招商引资工作的意识，加强向外出经济能人联系沟通，采取“走出去、引进来”的方式，主动联系，积极解决招商引资中遇到的问题，消除业主的顾虑，切实提高招商效果。

20xx年我镇招商引资工作在镇党委、政府领导的高度重视下，通过相关职能部门的真诚协作及全镇干部的辛勤努力，使我镇20xx年的招商引资工作超额完成年初县下达的招商任务指数，且在完成任务的同时，使我镇的阿招商引资工作又推向一个新的工作台面。一年来，我镇的招商引资工作能取得可喜的成绩，主要做了以下几项工作。

我镇年初在县分配招商引资任务的基础上，立足我镇的实际情况制定了“超三争四”的工作目标，即确保完成叁仟万元，力争达到肆仟万元的目标。为确保所订计划顺利圆满完成，我镇成立了以党委书记刘界夫亲自担任组长，镇长周文锋、人大主席陈国强、联工委主任张峰和主管招商引资工作的副镇长龚小虎同志为副组长，班子成员和招商干事为成员的招商引资工作领导小组，领导小组下设办公室，负责联系日常招商工作。

在明确工作任务目标的同时，完善各种招商制度，真正的为企业着想，急企业之急[]20xx年招商引资共完成投入3600万元，完成县定任务的120%，能够超额地完成县下达年初计划数，我镇着重做了以下几个方面的工作：

隆回县金杏矿业有限公司作为我县重点招商引资企业，我镇要圆满地完成招商引资任务，必须要以该公司作为依托。为了确保龙头企业在我镇的生产建设有序发展，镇党委、政府根据近两年因金杏公司需占用土地修建横山冲尾砂坝而引发了许多矛盾，导致该公司不能正常生产。镇领导根据县领导的指示于今年组织镇党委、政府、人大、政协四大家主要领

导带领一支精干的工作组，在县支帮助工作组的指导下，深入金山村农户家进行政策宣讲，耐心地与老百姓沟通。半个多月吃在金山、住在金山，政策宣讲在田间地头，终于感动了金山村的大部分老百姓，化解了以前因为多方面原因而造成的对镇、村干部的误解而在征地协议上签了字，使征地工作有了根本的推进，使拖了近三年的横山冲尾砂坝的修建顺利进行了招投标，且有望年底顺利开工。

原隆回县红建公司因生产污染较大，环保无法达标，导致周边老百姓怨声载道，去年无法通过环评而被迫停产，留下厂房。镇党委、政府立足闲置厂房的自然地理优势，位居金石桥、羊古坳和司门前三个乡镇的集中点，且省道219贯穿而过。经过多方联络，诚心终于感动了在外地发展的本地老板匡岳海，组织几个在外发展的老乡毅然回乡投资兴办环保砖厂和煤矸石加工厂，预计投资约800万元，现已完成投入460万元，有望明年四月正式投入运行，届时年产环保砖约20xx万块，能够有效地缓解周边乡镇百姓建房的用砖难问题。

我镇在强调各部门及全体干部群众都要在招商引资方面有高度的主人翁意识的同时，将为招商引资企业和项目的服务工作细化到每一个班子成员，且每一个项目都明确公安、司法、国土、林业、工商、企业等部门专人负责跟踪服务，对在镇范围的续建项目达到每个项目一个主要领导牵头，一个以上班子成员负责，4—6个部门干部协调的专职服务工作组，对新建项目的签约、跟踪均由党政主要领导亲自挂帅。在企业的经营与发展过程中，难免有用地、环保、工农等方面的矛盾。由于领导们高瞻远瞩，及时介入调处、及时化解，既维护了企业、也兼顾了群众利益。今年共为企业调处各类矛盾纠纷21起。因为镇领导组织严密，调处得当，所有矛盾都化解在初始阶段，从而稳定了企业的正常生产、建设，也稳定了地方的工农关系。

确保地方稳定，维护企业正常生产的方面，对蓄意破坏企业正常生产的不法行为的打击绝不心慈手软。今年内公安机关

对破坏企业正常生产的不良行为现场训诫二起，治安拘留4人。

今年的招商引资工作虽年初所定计划圆满完成任务，且在为企业保驾护航方面有所创新的同时，但也存在以下不足。

- 1、地方百姓思想守旧，观念落后，期望值过高，导致隆回金杏尾沙坝用地的征用工作进展没有达到预期目的。
- 2、乡镇招商引资工作的局限性：在某些方面只有优惠的口号，有些优惠政策在镇一级无法体现。
- 3、受基础设施的制约，在一定程度上不能满足投资商的要求。

招商引资活动月开展以来，我乡积极响应、精心组织、周密部署，全面完成预期的招商目标，招商成绩喜人。现将我乡招商引资活动月工作总结如下：

为抓好“活动月”的招商引资工作，乡党委、政府高度重视，制定切实可行的招商措施，确保了招商引资活动的顺利开展。具体体现在“三个有”：

- 1、有领导小组。我乡成立了以乡党委书记李永东为组长，乡长王社华为副组长，其他班子成员为成员的招商引资工作领导小组，做到了招商引资工作党政主要领导负责亲自抓，分管领导具体抓，有专人办事、有政策保障，确保了工作的全面落实。
- 2、有工作方案。根据永办[20xx]97号文件精神，于8月中旬召开了党政联席会，结合高亭实际，研究制定了《高亭乡招商引资活动月工作方案》，并以文件形式下发，明确我乡招商引资活动月的目标任务、工作步骤、具体措施。
- 3、有经费保障。尽管我乡财政非常紧张，但乡政府还是拿出3万作为招商引资专项资金，其中2.6万元作为招商引资活

动经费，4000元用于对在招商引资工作中作出突出贡献的企业或人员的奖励，充分调动了全乡干部职工、企业业主的招商积极性。

我们通过开展“走出去”、“请进来”、“以商招商”、“亲缘招商”等灵活多样的招商方式，大力宣传、推介我乡招商引资重点项目和有关优惠政策，取得了可喜的成绩，共引进外资1600万元，达成投资意向5000万元。

1、大胆走出去。我乡招商引资小分队于20xx年9月1日至15日由乡党委书记亲自带队前往浏阳大瑶镇、广东番禺区和海南省海口市进行考察、洽谈招商项目。通过对浏阳大瑶镇烟花市场的考察，对我乡20xx年下半年招商引资的重点项目之一——湘南烟花爆竹产业园的建设提供了许多切实可行的借鉴之处，将进一步促使我乡做强、做精烟花爆竹产业，拉长产业链条，强化产业整体实力。在广东和海南，我们重点考察了烟花爆竹的销售和原材料供应商，为我乡下一步建设湘南烟花爆竹原材料供应大市场做好前期准备工作。招商引资小分队认为，走出去确实能开阔视野、拓宽思路、增长见识。

2、谦虚请进来。香港老板黄小姐受邀于9月6日来我乡考察投资环境，准备来永兴投资兴业，重点考察了我乡天宝冶炼厂。

3、开展以商招商。我们组织了全乡所有企业业主座谈会，共同探讨招商思路 and 对策，通过他们牵引更多的客商来投资兴业，本着“结识新客商、巩固老客商”的原则，建立客商库，促进以商招商。经广泛动员，招商成效明显，如我乡星光爆竹厂、兴运爆竹产分别与海南籍投资商达成投资协议，共引进外资1600万元，目前资金已全部到位。

4、实行亲缘招商。我们充分发掘高亭籍在外工作人员资源，制定了详细高亭籍在外工作人员名单，积极争取他们“带项目、带资金、带技术”回乡投资创业。招商小分队在广东考察过程中分别拜访了高亭籍被授予“舍己救人英雄”的军人

刘志艳、广州市中兴电子有限公司总经理刘中清，向他们介绍家乡近年来的发展变化及发展思路。刘志艳同志对家乡的教育事业发展十分关注，表示近期将会过来了解家乡的教育事业现状，考虑引资3000万元为家乡的发展献上自己的一片心意。刘中兴同志对我乡的湘南烟花爆竹大市场非常感兴趣，表示愿意投资20xx万元。

招商引资既要引得来，又要留得住，投资环境至关重要。为此，我们把环境建设作为招商引资工作的重要环节来抓，营造优质的服务环境，认真做好招商项目的服务工作。

1、组织开展为外来企业服务和排忧解难活动。8月20日至25日乡党委书记和乡长亲自带领相关人员到所有企业进行了走访，了解企业的生产经营状况、存在的困难和问题。通过走访，我们了解到从福建省引进的外资企业十联村砖厂目前存在两个方面的困难：一是与十联村的取土协议还没有签下来，个别村民漫天要价；二是个别煤商强行垄断砖厂的煤炭供应，砖厂买的煤比市场价格高出近一倍，属于典型的强买强卖行为。乡党委、政府把它作为影响我乡投资环境的典型案例。成立了由乡综治办主任为组长的领导小组，负责处理这一案情，通过耐心细致的工作，业主反映的问题得到及时处理，维护了投资者的合法权益。

2、及时跟踪已签约项目。对已签约项目确定专门工作班子进行跟踪服务，结合县委开展的“当服务员、办高效事、做廉洁人”活动，公开兑现招商承诺，帮助外商办理有关手续，促进项目尽快落地，做到想企业之所想、急企业之所急，服务达到全方位、全过程。对在建项目，积极协调解决建设过程中的各种问题，促进项目尽快投产；对竣工项目，切实落实有关优惠政策。积极创造条件，努力为投资者提供更优质、更高效的服务，确保企业正常生产经营和项目建设的顺利实施，让他们放心投资，安心创业。

半年来，在新寨乡党委、政府紧紧围绕县政府的正确决策和

部署，结合区域优势和资源优势，走以资源引资，以资源利商的路子，狠抓跟踪落实，招商引资工作取得了一定的成绩。截止6月底，我乡共引进返乡创业项目7个，其中种养殖业6个，制造业1个。

1、领导高度重视，亲自招商

乡党委书记与乡长亲赴深圳、怀化等地广泛联系商会、本乡籍在外发展成功人士，推介新寨乡投资环境以及各项招商政策，并召开了座谈会与之共同探讨新寨乡的发展、出来问题。

2、注重宣传，营造全面招商氛围

我乡利用横幅、标语、宣传海报、宣传册、进村进户宣传。统一干部群众的思想，凝聚共识，增进力量，明确方向，营造全面招商引资宣传氛围。

3、切实加大服务力度，着力优化投资环境

良好的投资环境是招商引资工作的前提和基础。我乡主要围绕以下几个方面开展工作：一是将“诚信”贯穿于招商引资各个环节，对做出的承诺逐一落实，绝不作空头承诺。二是搞好协调服务，着力为返乡创业者排忧解难，经常听取返乡创业者提出的意见和建议。三是注重科学发展，我乡在着力经济发展的同时不忘自然环境的保护，对返乡创业的项目都严把环境关，确保我乡经济能够科学的发展，可持续的发展。

1、地理环境滞后。我乡地理环境滞后，资源紧缺，严重制约了我乡的经济的发展。

2、大项目缺乏。大项目欠缺是我乡招商引资乃至经济发展的薄弱环境，缺少“重量级”“大手笔”的投资项目，引进项目产业关联度低，结构不合理，显得散而小，成长性不足。

聚八方之财，活一地经济，富一方百姓，我们将统一认识，努力推进招商引资工作向全方位、大规模、宽领域、高层次上发展，依靠自身优势，真抓实干，切实做好招商引资工作，为我乡、我县经济又好又快发展做出应有的贡献。

20xx年以来在县委、县政府的坚强领导下，以科学发展观统领全局，招商引资工作取得较好的成绩。现将情况简要汇报如下：

县委、县政府将20xx年明确为“招商引资项目落地年”。于今年1月20日召开了永兴县20xx年招商引资项目落地推进会，邀请了客商70多人参会，参观永兴柏林工业园、循环经济工业园、两新产业园等；并印发了《永兴县20xx年招商引资项目落地年活动实施方案》，成立了由县委书记任组长、县长任第一副组长、县委副书记等县级相关领导任副组长、相关部门主要负责人任成员的永兴县“招商引资项目落地年”活动领导小组，领导小组下设办公室、资金保障组、用地保障组、手续办理组、环境整治组、维护稳定组等“一办五组”及项目指挥部；明确了23个重点项目作为今年落地项目，并明确了时间要求和责任，建立了项目建设考评激励机制。目前以有雄风有色、琼花锡业、意水集团、阳光有色、龙翔化工等项目动工，大部分项目正在抓紧办理相关手续。

今年以来出动小分队招商50余人次，先后到广东、上海、武汉等地招商引资，洽谈项目，在谈项目30余个；永兴时代广场商业投资经营有限公司在永兴自主举办了“宝跃百货”招商发布会，到会客商达200人，引进了麦当劳、步步高等企业加盟。

今年以来，全县接待外商来永兴考察200余人次，长鹿集团、碧桂园、中再生、中国神华集团、中国华电、欧中友好协会、兆虹控股集团、中国社区商业工作委员会、中国人民电器上海有限公司、香港中小企业联合会、中国大港集团、天津正通墙体材料有限公司、广东金保利置业投资有限公司、上海

东海证券有限公司、深圳笔克集团、湖南深圳商会等一批重量级、高端企业前来永兴考察洽谈;目前正在洽谈的主要项目有“中国银都城”、永兴国际商城、铝合金产业园、皮具产业专业市场、火力发电、果酒加工项目、永兴(广东)商会大楼、中再生物流园项目、人民电器等项目。

今年以来已签约合同、协议的有精细化工补充合同书、龙王岭生态旅游度假养生园、桃园酒店综合项目、黄栀子深加工项目、海汇购物乐园商业综合项目、瑞纽博环卫设备生产及电动垃圾运输车组装工厂项目、中空玻璃精深加工项目、洋塘乡文明墟市场改扩建项目、皮具制造项目、正通墙体新材料项目、城北广场、金融投资战略合作项目、等项目，合同、协议金额达150亿元。

一是客商资源不断放大。通过永兴(广东)商会、各类洽谈会等各种平台，加大客商信息收集力度，加强了与珠三角、长三角和港澳台地区客商的联络、沟通与交流工作。二是调区扩区工作不断推进。突出抓好“二区四园”的规划建设，提高园区综合承载能力。三是健全优化制度。实行招商引资优待制度和建设项目手续办理责任倒逼制度，巩固完善了招商引资项目、重大产业项目绿色通道制度，全面提速行政审批效能。

各位领导、同志们：

4月22日至26日，市委、市政府组织赴素有“江苏四小龙”之称的江阴、张家港、常熟、昆山进行了考察学习。为期五天的考察学习，时间虽短，但江苏四市现代化的城市建设，优越的经济发展环境和超常规的经济增长速度，以及他们那种敢为天下先的创业精神，都使大家从思想上受到了强烈的震撼。真切地感受到了与先进地区之间存在的差距，从而进一步解放了思想，开阔了视野，更新了观念，增强了加快发展的紧迫感和压力感。对照先进找差距，奋起直追图发展。我们王府办事处决心在下一步工作中，以加快发展为己任，充

分发扬“团结拼搏，求真务实，艰苦奋斗，争创一流”的工作精神，真正把招商引资作为加快经济发展的重点之重点，要务之要务，中心之中心，立足区位优势，创新招商思路，抢抓机遇，开拓进取，努力实现招商引资新突破，推动全办事处经济持续、健康、快速发展，为全市的三个文明建设做出更大的贡献。具体工作中，重点抓好以下几项工作。

我们王府办事处地处城区中心，发展经济有着得天独厚的优势，经济工作一直在全市名列前茅。但通过这次考察学习，使我们真正看到了差距，认识到了缺点和不足。针对工作中存在的问题，下一步我们决心重点解决“三种认识”、“三种观念”。

一是提高对思想解放程度的认识，增强责任观念。思想解放的程度决定着经济发展的速度。我们天天强调解放思想，但对思想解放到什么程度才叫解放，部分同志却缺乏认识。纵观江苏四市的发展轨迹，不难发现，他们成功的经验就是不断解放思想，时时解放思想。做到了思想发展与时代同步，与国际接轨。这使我们进一步认识到，解放思想的关键在人，核心在于人的境界的高低，在于是不是通过解放思想，树立了一种时不我待的机遇意识，居安思危的忧患意识，无功即过的责任意识。为此，下一步，我们决心进一步提高全办事处上下思想解放的程度，重点在增强责任感上下功夫，做文章，真正唱响“为官一任，造福一方”的主旋律。针对个别社区招商引资至今没有破题的实际，把用人机制与招商引资结合起来。在严格落实责任制的基础上，以招商引资论英雄，对完成招商引资任务的，要进行重奖、重用，让其名利双收。对完不成任务的，本着“多换思想少换人，不换思想就换人”的原则，该调整的调整，该撤换的撤换，以此激发招商引资的动力。

二是提高对加快发展速度的认识，树立危机观念。加快发展是执政兴国的第一要务。只有加快发展，才能立于不败之地。今年以来，我办事处的招商引资工作取得了比较好的效

果。1—4月份，共洽谈项目36个，合同利用外资4.38亿元，实际到位资金5x万元，其中，过千万元的项目8个，过亿元的项目2个。截止目前，已完成了全年招商引资任务的40%以上。招商引资的顺利进展，推动了经济的健康发展，1到4月份，全办事处实现财政总收入1138万元，比去年同期增长15%，面对良好的经济发展势头，这使个别同志产生了骄傲自满情绪，认为发展够快，完成任务没问题，从而盲目乐观放松发展，这对当前的工作极为不利。通过江苏之行和昨天的参观，使我们对“小进即是退”这句话有了更深刻的认识。从外地看，先进地区的经济发展是月月有变化，年年大变化，与我们的距离不断拉大。从我市看，各兄弟单位都在想方设法加快发展，伺机赶超。如果我们再不加快发展步伐，势必会有继续被拉大或赶超的危险。为此，下一步要时刻在全办事处上下树立危机观念，振奋精神，鼓足干劲，自我加压，奋力开拓，以超越自我为目标，努力实现经济的跳跃式，超常规发展，确保在全市争创一流的业绩。

三是提高对开拓创新力度的认识，强化进取观念。开拓创新是一个地方生机和活力的源泉。在江苏，人人自觉参与招商，人人自愿从事经商，勇于创业，敢于创新。而我们现在却要通过下指标，定任务，通过“重奖重罚”来推动招商引资工作的进展。这些都说明，我们无论在创新观念上，还是在精神状态上，都与他们存在着很大差距。昆山经济之所以得到了迅速发展，关键是得益于他们以一种高度的进取心，敏锐的洞察到了东南亚危机后中国台湾产业转移的商机，快速反应，在短时间内成为台商在国内的主要聚集地。可以说，敢想敢干是他们成功的主要因素。我们每次外出考察，都感慨很多，每次也都定出了一些很有针对性的发展思路，其中不乏一些创新之举，但却由于缺乏一种敢想敢干，立说立行的拼搏精神，瞻前顾后，顾虑太多，导致经济一直没有大的发展。为此，下一步，我们决心在全办事处进一步强化进取观念，树立一种为成就一番事业敢于拼搏进取，勇于开创新业，善于抢抓机遇的工作作风，不但要有新举措，而且要有新精神，新风貌，新斗志。工作中努力做到“四个凡是”。即凡

是上级安排的工作任务都要认真抓好贯彻落实；凡是别人先进的经验和做法，都要灵活借鉴和运用；凡是有利于经济发展的大好机遇，都要及时抓住，毫不放过；凡是自己制定的工作目标、奖惩政策、服务承诺，都要不折不扣的完成和兑现。

招商引资是加快经济发展的助推器。下一步，我办事处决心进一步加快招商步伐，以大招商促进经济的大发展。力争今年招商引资项目达到60个以上，招商引资实际投入超过2亿元。其中，超过亿元的项目不少于2个，超过xx万元的项目不少于10个。工作中，重点“打造一个平台”，“优化两大环境”，“实现六个突破”。

“打造一个平台”即狠抓载体建设，搭建招商引资平台。重点抓好六大工程。一是东方商贸城二期工程。已开工的东方冷库二期扩建、丽莎涂料油漆展销中心、东方立体仓储三个过千万的项目争取今年6月份前建成开业。二是乐园建筑陶瓷市场二期工程。加快建设和招商力度，争取今年6月中旬建成开业。三是北联工业园二期工程。把营子工业园一并纳入北联工业园的建设范畴，进一步完善配套设施，扩大园区规模，加大招商力度，力争今年新入园企业3家以上，投资总额3x万元以上。四是将军工业园扩建工程。进一步扩大园区规模，在现有规划占地500亩的基础上，今年争取发展到xx亩，建设标准厂房10万平方米，招商20家以上。五是民主工业园工程。新规划占地500亩的民主工业园，争取今年初具规模，达到全市一流的标准。六是青州市文化市场二期工程。加大招商力度，争取今年10月份开工，明年年底建成使用。在这些市场和园区建设中，按照“七通一平”的目标，坚持高起点规划，高标准建设，把它们真正建设成为招商引资的载体，对外开放的窗口，优化服务的阵地，加快发展的平台。

“优化二大环境”即一是把招商引资与加快城市化进程结合起来，优化招商引资硬环境。为此，下一步，要不断探索新的城市经营方式，加快城市建设步伐，提高城市管理水平，

以城市的大发展促进经济的大发展。首先，抓好道路建设，增强城市功能。全力配合市里搞好新西环路的建设，以及东方路和镇武庙西街西段的拓宽改造。同时，通过实行财政补贴的办法，加大辖区内的道路建设投入。重点是硬化南西关、刘家两条进村路，贯通北联工业园中间的南北通道和将军工业园北侧的东西通道，打通东方商贸城南北主干道。其次，抓好土地经营，合理利用土地资源。依托城市经营公司，加大城区土地的储备力度，使城区越来越少的土地发挥出最大的经济效益。重点抓好西部和南部几个社区的土地储备。争取今年储备土地1500亩以上。第三，抓好城市管理，维护良好的城市形象。严格按照城市总体规划建设要求，进一步加大执法力度，从根本上杜绝违法建筑和乱搭乱建现象的发生。同时，加大对环境卫生的综合整治力度，落实环卫人员包片包社区责任制，从根本上解决城市脏乱差的问题，使城市绿起来、亮起来、美起来、洋起来，改善居住环境，维护城市的良好形象，增强对外商的吸引力。二是把招商引资与“政府提速”工作结合起来，优化招商资软环境。结合对政府提速工作的开展，在全办事处营造“加快发展是功臣，空谈落后是罪人”的良好的干事业的氛围。重点抓好“三种意识”，一是强化服务意识。加强招商引资办公室的人员力量，使招商引资办公室更好的发挥作用，拿出全办事处1/3以上的人员专职招商，为客商提供全方位、全过程、高效率的“一条龙”服务，真正做到“只要你来干，手续我来办”对投资客商实行全程跟踪服务，全面提高合同履约率、资金到位率和项目投产达效率。二是强化大局意识。在全办事处树立一荣俱荣，一损俱损的大局观念，为加快发展全办事处上下都要做到小局服从大局，局部利益服从全局利益。尽最大努力最大限度的制定优惠和奖励政策，充分调动方方面面，上上下下，加快发展的积极性。三是强化诚信意识。对向外商承诺的事情做到言必行，行必果，一诺千金，树立诚信形象，营造诚信环境，以诚引商，以诚招商。

“实现六个突破”。一些档次低的项目淘汰出园，引进和新上一批规模较大、品味档次较高的新项目，增强吸引力，争

取3—5年内把王府游乐园建成全省一流的大型游乐场所之一，以此辐射带动整个办事处旅游业的快速发展。四是实现旧城改造上利用外资的新突破。把旧城改造推上房地产开发的前台，采取吸引外资独资开发和组团联合开发等多种方式，进一步提高旧城改造档次，加快旧城改造步伐，提高城市品位。重点高标准建设好新规划的四个小区。南燕都小区争取今年10月份建成交付使用；芙蓉居小区争取今年6月份部分建成交付使用，已批准的偶园小区以及朝阳、前营子、后官营、西街等社区的旧城改造工程争取尽快铺开建设。五是实现商品流通等三产项目上利用外资的新突破。制定出台优惠政策，鼓励吸引外商到我办事处投资兴办超市，服务中心等第三产业，进一步提高人民的城市化生活水平，真正构筑起大三产、大商贸、大流通、大发展的商贸商务经济发展新格局。北联超市和龙大超市争取8月份以前开业运营。六是实现出口创汇上利用外资的新突破。抓好出口市场结构和出口商品结构调整，增强产品在国际市场上的竞争力，加大市场开拓力度。

面对当前招商引资竞争激烈的新形势，我办事处决心重点强化三项措施，切实为招商引资和经济发展提供新保证。

一是确保社会稳定。稳定的社会环境是干好一切工作的基础，没有稳定，一切都无从谈起。为此，下一步，要重点抓好三项工作。首先，抓好防治非典工作。进一步加大投入，加大力量，动员全社会的力量，万众一心，众志成城，确保防治非典工作取得全面胜利。其次，认真开展好不稳定因素的排查工作。畅通信访渠道，落实包案制度，及时排查办事处范围内影响稳定的隐患，采取有效措施及时予以化解和解决，把矛盾和隐患消灭在萌芽状态。第三，积极推进居民自治。按照民主选举，民主决策，民主管理，民主监督的要求；进一步加强“两化”管理，落实“两公开一监督”，依法行政，民主进财，主动接受群众监督，切实融洽干群关系，维护社会稳定。

二是确保有人办事。有一支作风过硬，能打硬仗干部的队伍

是搞

招商引资工作表态经典发言材料篇四

按照区委区政府年初招商引资工作的部署，特别是在全区招商引资攻坚战推进会议之后，我们对xx年——20xx年度的招商引资工作和招商引资攻坚战工作做了周密的研究部署，制定了详细的工作方案和引资计划，在街道领导班子和全体党员干部超前运作、扎实工作、共同努力下，全面落实了招商引资工作的各项任务。下面就招商引资工作的开展情况总结汇报如下。

为了确保xx年——20xx年度招商引资工作任务和招商引资攻坚战工作任务地完成，街道党工委高度重视，把招商引资工作纳入街道工作的重要议事日程来抓。一是成立了招商引资工作和招商引资攻坚战工作领导小组，设立了招商引资工作办公室和第三产业办公室，把有丰富工作经验的同志充实到招商引资工作办公室专门负责招商引资工作；二是适时召开了党委会议和街、社两级干部动员会议，传达了全区招商引资工作会议和招商引资攻坚战工作会议精神，研究部署了招商引资工作以及攻坚战工作任务，进行了全面的思想动员；三是落实责任。我们文化街道在完成20xx年招商引资工作任务的基础上，对招商引资攻坚战工作从街道领导班子到各科室站所到各社区，层层落实有效责任，采取有效措施，让每一位领导和干部都明确这次招商引资攻坚战的经济目标使得招商引资攻坚战工作有了一个良好的开局。

为加快招商引资攻坚战工作步伐，全面完成招商引资攻坚战工作任务，我们采取以下几项工作措施：

一是注重宣传工作。我们为了营造招商引资的浓厚氛围，一方面在广大居民中宣传我区招商引资工作的优惠政策，让居民了解我区的实际情况以及招商的宽松政策，通过居民来扩大招商面；另外我们要求干部以双休日、节假日、走亲访友

以及同学朋友聚会为契机，建立招商平台，从而促进招商。

三是及时调度，多方联系，对有意向性项目的，街道党工委及时介入，认真洽谈，多方争取，力争取的招商引资工作的有新的突破，并及时向区项目办沟通并汇报招商引资的进展情况。

二是招商引资攻坚战意向型项目2个7x万元。

1、一体综合楼开发项目。

投资人□x

建设地点□xx区对面

建设规模：三层，约4x平方米

预计总投资：自筹资金3x万元：

其中：综合楼建设投资预计投资xx万元

设备以及装饰装潢预计投资xx万元

2、商企住宅楼开发项目

投资人：庄园房地产开发公司于惠

建设地点：伯都讷大街东

建设规模：庄园房地产二期工程开发30，多平方米的商企住宅楼六栋

预计总投资：自筹资金4x万元。

在20xx年的招商引资工作和招商引资攻坚战工作中，我们尽管做出了很大的努力，但这仅仅是开始，是微不足道的。今后，我们决心继续按区委、区政府的安排和部署，牢固树立并认真贯彻落实科学发展观，抢抓机遇，强化措施，进一步更新招商观念，拓宽工作思路，创新招商方式，积极发挥好招商作用，不断寻求新的突破，为实现宁江的经济建设又快又好发展做出积极的贡献。

招商引资工作表态经典发言材料篇五

20xx年以来在县委、县政府的坚强领导下，以科学发展观统领全局，招商引资工作取得较好的成绩。现将情况简要汇报如下：

县委、县政府将20xx年明确为“招商引资项目落地年”。于今年1月20日召开了永兴县20xx年招商引资项目落地推进会，邀请了客商70多人参会，参观永兴柏林工业园、循环经济工业园、两新产业园等；并印发了《永兴县20xx年招商引资项目落地年活动实施方案》，成立了由县委书记任组长、县长任第一副组长、县委副书记等县级相关领导任副组长、相关部门主要负责人任成员的永兴县“招商引资项目落地年”活动领导小组，领导小组下设办公室、资金保障组、用地保障组、手续办理组、环境整治组、维护稳定组等“一办五组”及项目指挥部；明确了23个重点项目作为今年落地项目，并明确了时间要求和责任，建立了项目建设考评激励机制。目前以有雄风有色、琼花锡业、意水集团、阳光有色、龙翔化工等项目动工，大部分项目正在抓紧办理相关手续。

今年以来出动小分队招商50余人次，先后到广东、上海、武汉等地招商引资，洽谈项目，在谈项目30余个；永兴时代广场商业投资经营有限公司在永兴自主举办了“宝跃百货”招商发布会，到会客商达200人，引进了麦当劳、步步高等企业加盟。

今年以来，全县接待外商来永兴考察200余人次，长鹿集团、碧桂园、中再生、中国神华集团、中国华电、欧中友好协会、兆虹控股集团、中国社区商业工作委员会、中国人民电器上海有限公司、香港中小企业联合会、中国大港集团、天津正通墙体材料有限公司、广东金保利置业投资有限公司、上海东海证券有限公司、深圳笔克集团、湖南深圳商会等一批重量级、高端企业前来永兴考察洽谈；目前正在洽谈的主要项目有“中国银都城”、永兴国际商城、铝合金产业园、皮具产业专业市场、火力发电、果酒加工项目、永兴(广东)商会大楼、中再生物流园项目、人民电器等项目。

今年以来已签约合同、协议的有精细化工补充合同书、龙王岭生态旅游度假养生园、桃园酒店综合项目、黄栀子深加工项目、海汇购物乐园商业综合项目、瑞纽博环卫设备生产及电动垃圾运输车组装工厂项目、中空玻璃精深加工项目、洋塘乡文明墟市场改扩建项目、皮具制造项目、正通墙体新材料项目、城北广场、金融投资战略合作项目、等项目，合同、协议金额达150亿元。

一是客商资源不断放大。通过永兴(广东)商会、各类洽谈会等各种平台，加大客商信息收集力度，加强了与珠三角、长三角和港澳台地区客商的联络、沟通与交流工作。二是调区扩区工作不断推进。突出抓好“二区四园”的规划建设，提高园区综合承载能力。三是健全优化制度。实行招商引资优待制度和建设项目手续办理责任倒逼制度，巩固完善了招商引资项目、重大产业项目绿色通道制度，全面提速行政审批效能。