

# 兽药企业工作总结(大全5篇)

写总结最重要的一点就是要把每一个要点写清楚，写明白，实事求是。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 兽药企业工作总结篇一

乙方（供方）：

第一条产汽称、规格、含税单价、包装要求、交期、技术标准：

——

### 第二条材料提供

1. 乙方提供的罗纹，松紧带，腰绳，甲方提供除罗纹，松紧带，腰绳外所有面料和辅料。
2. 乙方在加工过程中必须使用甲方提供的材料加工，未经甲方书面许可，乙方不得擅自更换，不得使用任何第三方提供的材料。
3. 乙方自行提供的辅料需保证质量。
4. 加工所需主、辅料由甲方送到乙方加工厂，双方对数量、外观进行查验，由乙方签收。

### 第三条加工

1. 乙方按甲方提供的样品及相关工艺技术资料进行加工生产，并对甲方的设计保密。

2. 乙方在对甲方提供的材料裁剪前，必须核实单件服装所需原材料的用量是否与甲方要求相符合，确定无误后方可裁剪。未经核实或核实有误未向甲方说明并经甲方书面答复，致使原材料浪费或其他一切后果均由乙方承担。

3. 为保证乙方加工生产的产品品质，在对原材料量裁剪、缝制前，乙方应制作十套首批样，经甲方确认，货正常进行。

4. 加工过程中如发现材料有问题，应及时与甲方联系，不能私自使用，如未通知甲方，乙方承担全部责任。

#### 第四条验收方法及质量异议：

1. 完成后，乙方须按甲方要求完成检验、装箱后，于货交货期截止两日前通知甲方抽查检验，装箱费用均由乙方承担。乙方交付货物时，甲方或甲方托人根据上述合同约定的质量、工艺标准和确认的样品进行验收。

2. 如果发现制做不合格品，乙方需按甲方要求无条件返修。但由于乙方加工原因造成无法修复且不能按正品入库的，此部分产品甲方有权拒绝支付加工费用，造成原材料损失的乙方应当赔偿损失。

3. 乙方在接到甲方来函或来人提出的产品质量异议时，应在三日内给予甲方回复，并提出处理方案，否则甲方即视为乙方同意甲方提出的异议和处理意见。（公休日顺延）。

4. 产品出货后，甲方的原版样衣、相关技术资料以及剩余的主、辅料经甲方清点后与该批成品货物一起退还甲方。

#### 第五条货款结算方式：

合同签定后甲方预付30%（12525元整），余款（29225元整）提货付清，乙方开具17%增值税发票寄给甲方。

## 第六条违约责任

1. 未经甲方同意，乙方逾期交货的，每逾期一天，应按逾期未交货物加工费的2%向甲方偿付逾期交货的违约金，并承担甲方因此所受的全部经济上的损失费用。
2. 未经乙方同意，甲方逾期付款的，每逾期一天，应按延期付款部分的2%向乙方偿付逾期付款的违约金。

## 第七条其他

严禁乙方将甲方所属商标或带有甲方所属商标的产品外流出工厂，也不可将相关合作信息透露给他人，联系时只可跟甲方指定联系人联系，否则因此造成的经济损失由违约方承担。

第八条本合同依法签订，具有法律效力，自双方签字盖章起生效，生产单是本合同的一部分，与本合同具有同等法律效力。合同生效后，甲乙双方必须全面履行合同中规定的义务，任何一方均不得随意变更或解除合同，如确须变更或解除时，应按《合同法》关于变更和解除的条款办理，协商解决，协商不成，守约方可向当地人民提出诉讼。

合同如有未尽事宜，须经双方共同协商，作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

本合同一式二份，甲乙双方各执一份。传真件与原版具有同等法律效力。如因本合同引起纠纷，经双方协商未妥，可以交由甲方当地国家仲裁机构仲裁。

甲方（盖章）：

乙方（盖章）：

法定代表人(或授权代表人)：

法定代表人（或授权代表人）：

经手人：

经手人：

日期：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

日期：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 兽药企业工作总结篇二

### 一、加强领导，提高认识。

按照整顿治理工作部署，\*\*\*成立了由一把手任组长的专项整治工作领导小组，并召开专题会议明确工作目标、整治范围和整治内容，将专项检查的任务层层落实到位，在组织构架上有力地保障了兽药生产经营企业专项工作的顺利开展。

### 二、扎实行动，规范市场

在此次专项行动中，\*\*\*迅速组织所内监管力量，合理划分区域，组织对辖区兽药经营者进行全面排查，将检查重点放在对兽药企业经营行为的检查，重点检查了兽药经营企业的供应商资质是否完整，所售产品的兽药生产批准文号批件、兽药检验报告、合格证等是否真实、齐全，索证索票制度及台账建立情况，严防非法企业、非法产品和假劣兽药产品进入兽药市场。

行为，辖区内兽药经营总体情况较好。

### 二、存在的主要问题

此次查处工作中，发现以下问题：

部分经营者意识仍显不足，\*\*\*将在以后的监管过程中，通过加大检查频次，一是加强兽药法制宣传工作，把兽药法制宣传作为规范经营兽药的有效手段来抓，加强对兽药经营户负责人和质量负责人的培训，重点是兽药法律法规普及和兽药安全使用知识宣传。二是加大执法业务骨干的培训力度，提高执法人员的执法能力，高水平开展高执法工作，加大力度开展对违法经营行为的查处工作。

通过深入开展此专项整治工作，切实增强了\*\*\*辖区内兽药经营单位的遵纪守法意识、诚信意识和责任意识，规范了辖区兽药生产经营秩序。

### 兽药企业工作总结篇三

1月份对企业进行实物资产的清查，债权的核查，利润核算的审查。

2月份对所辖企业年度报表进行复查。

3月份对水泥货款的清查，进行跟踪检查。

4月份对公司食堂进行全面审计。

5月份对企业现金及相关业务进行全面审计。

6月份对人力资源部门的考勤与工资进行专项审计。7月初对存货进行专项清查。编制相关半年报告。

12月份对化验及产品重量包装情况进行审计。

思想上，严于律己，绝不徇私舞弊。

自身能力上，扎实学习与审计有关的知识，提高自身的业务素质。深入学习公司有关的规章制度，吃透制度精神。找出

自身的差距和不足，通过学习和

总结

使之不断完善。

工作上，严格按照《审计法》、公司有关的规章制度及领导的审计要求，认真对待每一项审计工作，狠抓落实，深挖问题，做到举一反三。

20xx年终将过去，取得的成绩也只是过去。新的一年即将来临，一切要从零开始，脚踏实地，认真完成每一项审计任务，让领导放心！根据公司的成本管理需要重点加强原材料矿山的成本管理的审查力度，努力降低原料成本，深挖全国各营销网点费用的审核，降低营业费用，提高效益，为公司的快速发展当好监督员！

## 兽药企业工作总结篇四

我在\*\*兽药动物保健品有限公司进行了为期一个月的实习，在这期间我尽量把大学所学的知识加以运用，在理论运用于实践的同时，也在实践中更加深刻地理解了以前没有理解透彻的知识。经过这些天的实习，我对公司也有了更深刻的了解，也初步熟悉了销售员的实际操作步骤。

首先简单介绍一下我的实习单位：本公司位于荆州市小北门区，是一家以销售兼批发为主的私营销售公司。虽然它的规模不大，只有10个员工，只有2个营业点，但它却是顾客值得信赖的公司，一直以来在社会上都有很好的口碑。本公司本着始终贯彻执行“顾客的满意是我们永恒的追求”为质量方针。本公司现和多家生产型的厂家直接代理产品，并由专人对来料产品进行质量检验，如发现产品不良现象可全数退还给厂家，公司一直坚持“以人为本”的企业经营原则：为科研开发，市场营销，经营管理等领域的高素质人才创造宽

松的环境;注重基层员工业务素质培训,以“加强责任管理,提高品牌意识”为宗旨对员工进行培训。

虽然我是还没有毕业的学生,所以对于实际社会工作还是茫然的,毕竟书本上的只是一个概念,具体操作并没有教。这次实习是难得的机会,我想把它做好。在这段时间我学会了一些比较琐碎的事情,但确实体会到了工作的辛酸,觉得自己在学校所学的专业知识严重不足,不能适应激烈的工作要求,像那些实际操作性极强的工作,我们这些刚出来没什么工作经验,而且本身就没好好学专业课的人来说,根本无法和那些老手相竞争,有时候感觉确实无从下手。实习对我来说是个既熟悉又陌生的字眼,因为我十几年的学生生涯也经历过很多的实习,但这次却又是那么的与众不同。它将全面检验我各方面的能力:学习、生活、心理、身体、思想等等。

这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位,开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班,上班期间要认真准时地完成自己的工作任务,不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事责任,凡事得谨慎小心,否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价,以后,我将更加努力地学习知识,同时,把握实践的机会,更加虚心地请教经验,为更好的适应社会做基础。

我是广东肇庆农业学校08级畜牧兽医一班的一名学生,经过两年半的理论学习,使我对畜牧兽医专业人有了一个系统的学习和掌握。

畜牧兽医专业培养的是德、智、体全面发展。掌握畜牧和兽医方面的技能,能从事畜牧和兽医等工作的技能型、应用型、科学型相结合的现代兽医专业技术人才。如今我即将离开中专校园,成为应届毕业生的一份子,我心中想的更多的是如何去做好做好畜牧兽医行业中的每一份工作,把自己在学校所学知识应用到社会中。所以仅仅通过在学校所学的理论知识是远远不够的;这就需要我们去做实践,走进公司,将所学

理论与实际相结合，这是我们每一个中专生必须拥有的一段经历。

2017年8月1日，我应聘进入广州康致动物药品有限公司进行为期三个月的实习活动。这是我第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。三个月的实习时间弹指一挥间就悄无声息的流逝了，就在此时需要回头总结之际，才突然意识到日子的匆匆。我想这将是我人生中弥足珍贵的经历，也给我的青春留下了精彩而难忘的回忆。三个月前，我怀着对社会，对工作满心憧憬和几分迷惘，离开学校，走上社会，开始了实习的生活。在这段不算短的日子里，有喜悦而又悲伤。喜悦是：让我从中领悟到了很多东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各层次人的感情，拉近我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成才之路肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那一片广阔的天地里，我的人生价值得到了体现，为将来更激烈的竞争打下了更为坚实的基础。悲伤是：曾几次想要放弃，也许是刚开始工作，不适应这样的工作环境，就想辞职在重新换个工作就得了。但静下心来仔细想想，再换个工作也是的，在别人手底下工作不都是这样么，人生难免会遇到挫折，没有经历过失败的人生不是完整的人生，就慢慢坚持下来了。踏踏实实的干好自己的工作，毕竟又没有工作经验，现在有机会了就要从各方面锻炼自己。不然，以后干什么都会干不好的。

无论是喜悦还是悲伤都是我人生中的一笔财富，也是我人生中的一个起点，我将永远铭记心中。

就社会知识方面让我明白以下几个方面：

第一：在社会上要善于与别人沟通。如何与别人沟通，这门艺术需要长期的练习。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程更为融洽，更事半



功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受，我们做兽药销售的更需要这方面的能力，沟通好了，也就证明你是这个行业的一个成功者。

第二：在社会中要有自信。在多次的实践中使我明白了自信的重要性，有了自信使我更有活力更有精神。

第三：在社会中要克服自己的胆怯心态，在平时生活中我觉得怕做错了就好多事都不敢去尝试，总觉得困难重重，可是通过这次实习让我明白，有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕；尝试吃了亏就害怕，可是当你克服心理的障碍那一切都变得容易解决了。挑战自我，只有征服自己才能征服世界。正如名人所说：“勇者无惧”。

第四：在工作不断丰富知识。知识犹如人体血液。人缺少了血液，身体就会衰弱；人缺少了知识，头脑就会枯竭。

第五：学会品尝工作中的艰辛和快乐，干销售的人是“苦并快乐着，苦中有乐，乐中带苦”。

第六：在工作要有合作精神。因为工作中很多事情都是要经过合作而完成，考一个人的力量是不够的，尤其是我们销售中的每一个环节靠一个人的力量远远不够的。

在实习过程中，我兢兢业业做好本职工作，从不迟到、早退，心中谨记韦公司树立良好形象。工作中时刻听从上级领导的安排，团结同事，正确处理同事、领导之间的关系。认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

在实习期间主要负责对兽药的销售。这样的任务对我来说既新鲜又困难重重的。在学校虽然也学过畜牧兽医专业知识，但毕竟比较肤浅，特别是销售方面，更是知之甚少。我们兽医专业由于开课那学期好多是学习理论知识，只是简单的学了理论，实践很少，所以根本就不熟练。就销售方面，在学

校也没有学过销售。走上这样得到工作岗位，这里的一切对于我来说都是从零的开始，但我相信不管从事什么工作最重要的就是学习！

通过完成上述工作，使我认识到一个称职的畜牧兽医工作者应当具备良好的协调能力，圆滑的交际能力，以及对疾病防治技术和扎实的专业基础。

就销售方面我学到了不少知识：

第一：结合课本理论知识见识更多的疾病，加深对知识的记忆，从而进一步了解对疾病的防治技术。

第二：加强自己的沟通能力，学会与人相处的方式。

第三：了解各个地方的养殖习惯和养殖户爱好。投其所好，与其相处。

第四：正确认识自己的缺点和不足，在工作中尽可能完善自己。

第五：发现许多理论知识在实际的体现；知道了理论的重要性，同时我还发现了自己在理论知识的这方面比较缺乏，这需要我在今后的学习中，多去观察、多去实践，提高自己的知识层次，为今后实际工作积累丰富经验。

第六：在疾病治疗发那个面，让我进一步明白了理论与实践的差距。就比如说；在学校我们所做是计划都只是纸上谈兵，忽略了许多现实性和实际性的东西。就口蹄疫这一病例讲，在学校我们所学的只要遇到就不管什么原因，必须上报，多多注意；而在实践中真正遇到口蹄疫我们必须想尽一切办法给别人去医治，因为这关系到养殖户切身利益，我们必须维护养殖户的利益。

那么简单，现实社会比起校园生活那是复杂多了，因为有了比较，才使我感到校园生活是那么的美好，那么的令人回味呀！也由此感到一种紧迫感。

## 兽药企业工作总结篇五

一、市场内经营者必须在取得符合法律规定的证照后方可入场经营，市场内经营者对购入的产品、食品，应当索取并查验供货商的证、照。

二、场内经营户自觉遵守市场产品进货索证索票、建立台帐制度，杜绝销售不符合产品，同时主动维护市场卫生管理工作，保持市场环境卫生。

三、经营者应将销货情况认真详细的登记，建立产品销售台账，发现其销售的产品存在安全隐患，可能对人体健康和生命安全造成损害的，应当立即停止销售该产品，并向有关监督管理部门报告。

从事产品批发业务的销售者应当如实记录销售台帐。

销售自制产品的销售者应当建立生产加工记录，建立产品销售台账。

四、销售者应当按产品生产批次向供货者索要符合法定条件的检验机构出具的检验报告或者由供货者签字或者盖章的检验报告复印件。

五、对有关行政主管部门公布的不合格产品，应立即停止销售，并做好记录；发现在本市场销售的产品存在安全隐患，经具有法定资质的检测机构确认，应立即停止销售，并做好记录。

六、妥善保管《台帐》和索证索票等相关资料二年以上，做

到不污损、不转借。在发生产品质量事故时，能按照台帐记录迅速将消费者找到并召回售出食品和逐级追溯法律责任。