

最新全年工作报告(精选8篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

全年工作报告篇一

作为一个优秀的员工，我们时常会接收到各种各样的报告，其中最为重要和具有指导性的就是全年执行工作报告。这份报告不仅仅是对过去一年工作的总结和回顾，更是对未来工作的规划和展望。通过仔细倾听和阅读这份报告，我们能够更好地了解企业的发展方向和目标，从中获得自身工作的启迪和反思。下面我将通过五段式的文章来分享我对全年执行工作报告的心得体会。

首先，全年执行工作报告让我意识到工作是一种责任和使命。在报告中，领导对过去一年的工作成绩和团队的付出进行了充分肯定，并同时提出了更高的要求和目标。这让我明白到，每一份工作都不仅仅是一个任务，而是一种责任和使命。只有深入理解和认同这一点，才能更加主动积极地投入到工作中，不断突破自我并取得更优异的成绩。

其次，报告让我认识到个人成长和企业发展的紧密相连。在报告中，领导强调了员工个人成长对于企业发展的重要性。只有不断学习、不断进步，才能更好地适应企业的变化和发展需求。作为员工，我们应该始终保持学习的姿态，不断完善自我，提升自己的专业知识和技能，积极参与培训和学习机会，为企业的发展贡献自己的智慧和力量。

第三，全年执行工作报告让我明白了团队协作的重要性。在报告中，领导强调了团队协作对于企业发展的关键作用。只

有团结合作、共同奋斗，才能应对各种挑战和压力，取得更大的成绩。作为一个团队成员，我们应该积极主动地参与协作，互相支持，相互学习，共同进步，不断营造良好的团队氛围和工作环境，从而推动整个团队的发展和进步。

第四，报告让我明确了目标的重要性。在报告中，领导对未来一年的工作目标进行了明确规划。只有明确目标，才能有方向和动力，从而更好地推动工作的进展。作为员工，我们应该在报告的指导下，制定具体可行的个人目标，并努力实现这些目标。同时，我们也应该明确自己对于企业目标的贡献和所承担的责任，不断调整和优化自己的工作计划，以更好地配合实现整体目标。

最后，全年执行工作报告让我明白了自身的成就和不足。在报告中，领导对于过去一年的工作成果进行了充分总结和回顾，同时也指出了存在的问题和不足之处。这让我深感自身工作的一丝成就，同时也让我认识到自己的不足和需要改进的地方。作为一个员工，我们应该善于自我反思和反省，加强学习和训练，提升自身的综合能力和素质，以更好地适应企业发展的需要，做到更加出色的工作。

总之，全年执行工作报告对于我们个人的工作和职业生涯都具有重要的指导意义。通过认真学习和思考报告内容，我们能够更好地找到自身工作的方向和重点，提升工作质量和效率，为企业的发展贡献自己的力量。同时，报告也为我们提供了一个反思和改进的机会，让我们能够不断完善自我，做到更加优秀的员工。在今后的工作中，我会牢记全年执行工作报告的心得体会，不断提升自身能力，为企业的发展贡献自己的力量。

全年工作报告篇二

一、在民生政策监督方面

三是对农民农业植补款项进行监督；

四是对正在修建的通村公路加大监督力度。

二、在民生政策检查方面

我村xx年1至8月发放农村低保金、救灾救济款、90岁以上高龄补贴、五保分散供养金、优抚资金计834人次、129933元；冬春期间粮食救助99人次，大米3990斤、棉衣9件、棉被9床；春节慰问5人次，棉衣5件、棉被5床、5桶油、5袋大米；低保季节性缺粮60人次，大米1800斤，面对如此涉及人员广、物资数额大的情况下，一是加强与社事、财政等部门联动，及时掌握发放对象名单、金额；二是根据对象名单与金额定期不定期走组串户检查发放对象、金额是否吻合，确保资金、物资及时发放，无截流、挪用等情况发生。

三、在民生政策指导方面

一是在参与农村低保户、救灾救济物资等的发放对象审定过程中，指导村“两委”、村民小组长、党员、群众坚持公开、公正、公平的原则，杜绝优亲厚友，搞人情关系，把国家扶贫资金、物资发放到真正需要的贫困群众手中，体现国家民政政策扶贫扶弱的宗旨。

二是在正在修建的通村公路建设中，从政策宣传发动到公路开始动工，按照上级有关部门的安排，指导村“两委”宣传发动村民积极投工投劳，要求对修路工程每日物资收发、投工投劳情况、资金收支等作好详细登记。

四、在民生领域监督、检查、指导方面存在的问题

三是有时过于相信村干部，放手去做民生领域工作时有些误差本来是不可能发生的，但因村干部对政策有时吃不准，对群众乱表态，又不能付诸于实现，虽然事后对群众作通思想

工作，但造成村“两委”说话不算话的负面影响。

四是工作创新意识不强，没能够把民政的“输血”功能加强改造成“造血”功能，作为一个驻村领导、党员就应把指导全村怎么脱贫致富、百姓幸福安康作为首责。

五、未来民生领域的工作安排

在今后的民生领域工作中，将按照上级、办事处有关规定，作好详细的工作安排，亲力亲为，全程作好监督、检查、指导工作，尽心尽力营造一个风清气正的村居环境，努力把民政的“输血”功能转换为“造血”功能，致力把xx村打造成一个百姓和谐、幸福、安康的小康村。

全年工作报告篇三

一、引言：全年执行工作报告是一个全面总结和评估过去一年工作的重要文件，也是展望未来发展方向的重要依据。对于每一个员工来说，认真分析并总结自己在工作中所遇到的问题和取得的成绩，能够帮助我们更好地规划和调整自己的工作思路和目标。

二、谨慎回顾：在阅读全年执行工作报告时，我对过去一年的工作进行了谨慎回顾。在工作报告中，我看到了自己努力和汗水的痕迹，也看到了自己不足和需要改进的地方。通过全面客观地评估自己的工作表现，我更加清楚地认识到自己的优势和劣势，进而明确自己下一步努力的方向和目标。

三、自我反思：在全年执行工作报告的读后感中，我更加重视了自我反思的重要性。通过对自己工作中的不足之处进行深入的反思，我发现了一些平时容易忽视的问题，例如工作的主次不分、缺乏团队合作精神等。通过这次深刻的反思，我对自己的工作有了更全面的认识，并且明白了哪些方面需要进行精细化改进。

四、明确目标：通过对全年执行工作报告的认真研读和分析，我明确了下一步的工作目标。首先，我将进一步加强专业知识的学习和提升，以满足不断变化的工作需求。其次，我将加强团队协作和交流，提升团队整体工作效能。最后，我将注重自我管理和自我激励，提高自身的工作积极性和创造力。通过这些目标的设置，我相信自己能够在未来的工作中取得更好的成绩。

五、展望未来：全年执行工作报告不仅是对过去一年工作的总结，更是对未来发展的展望。在读完报告后，我对未来的工作充满了信心和期待。通过自我反思和明确目标，我相信自己能够在未来的工作中不断超越自我，取得更大的成果。同时，我也明白了工作中的困难和挑战，并且正视和准备面对。未来的道路上或许会有坎坷，但我相信只要不断努力和拼搏，就一定能够达到自己的目标。

总结：全年执行工作报告是一个重要的工作总结和规划的文件，对于每一个员工来说都具有重要的意义。通过认真阅读和分析工作报告，能够帮助我们更好地了解自己的优势和不足，明确下一步的工作方向和目标。同时，自我反思和明确目标也是我们不断进步的动力和保证。展望未来，我们应该保持信心和积极性，迎接工作中的挑战，实现自己的工作目标。只有这样，我们才能在工作中不断成长和进步，为公司的发展贡献力量。

全年工作报告篇四

一、我校安全网络健全，责任明确，层层签订责任状。做到时时有人值班，处处有人负责。

二、建立健全了安全工作制度，包括□xx小学创建“平安校园”制度□□□xx小学路队放学制度□□□xx小学学生上下楼梯制度》、《少先队委值日制度》、《领导值日教师值周制度》等等。

三、建立了xx小学突发事件应急处理工作预案，并组织全校师生进行了学习。本学期更是把说教变为演练。十月底全校师生在政教处统一筹划及校长的亲自指挥下进行了一次紧急逃生演练。

四、利用升旗、晨会、班会的时间，对学生进行安全教育。一月一个主题，月月有收获。

五、学校照明电路建设规范、电线全新，教室、专用室开关都是新配备，用电安全有保障。

六、学校教育学生课间、课后开展正当的活动，不带易燃易爆及管制刀具进入校园。不能擅自离开学校，确保了学生在学校的人身安全。

1、由于学校招生范围较大，部分学生骑自行车或乘坐麻木上学，上学、放学途中存在很多安全隐患。

2、学校主体教学楼只有一个楼梯，如遇突发事件，对学生的紧急逃生不利。

全年工作报告篇五

随着这一年来的快步走过，新的一年即将到来，公司总结了全年的执行工作，向各个部门的工作人员提交了全年执行工作报告。这份报告不仅仅是对过去一年工作的总结，更是对新的一年工作的规划和展望。在阅读了这份报告后，我深感工作报告的重要性以及我个人在工作中需要改进和努力的方向。在这个五段式的文章中，我将与大家分享我对全年执行工作报告的心得体会。

首先，全年执行工作报告中系统记录了公司在过去一年的工作成果。通过详细的数据和实例，我们能清楚地看到公司在不同领域的进步和成绩。在这份报告中，我们可以看到销售

额的增长、客户满意度的提升、创新产品的推出等等。这些成绩不仅是公司整体努力的结果，也是每个员工辛勤工作的结晶。对于我个人而言，报告中公司对优秀员工的表彰激励着我。看到同事们的名字被提及，我感受到了公司对个人辛勤付出的认可和尊重。同时，这也激励着我在新的一年努力工作，争取能在明年的报告中被提及。

其次，全年执行工作报告中提出了未来一年的发展目标和任务。这份报告并不仅仅是对过去一年工作的总结，更是对新的一年工作的要求和期望。在报告中，我看到公司明确了未来一年的销售目标、研发计划、市场拓展等。这提醒着我在新的一年中要明确自己的工作目标，努力追求和实现公司的发展目标。同时，我也要时刻关注和学习新的行业知识和技能，为公司的发展做好准备。作为一名员工，我应该树立起追求卓越和不断自我提升的态度，才能在新的一年中更好地完成自己的工作任务。

此外，全年执行工作报告中还反映了公司在工作过程中存在的问题和不足。报告中诚实地指出了存在的困难和挑战，并提出了相应的解决方案和改进措施。这一点让我深思。在我的工作中，我也遇到过一些问题和挑战，但未能很好地找到解决办法。通过报告的反思，我意识到在面对问题时要及时沟通和寻求帮助，不要抱着问题“自己解决”的想法，而应该主动与同事合作，一起找出解决方案。同时，我也要保持积极的心态和学习的态度，不断提高自己解决问题的能力。

最后，全年执行工作报告中强调了团队合作的重要性。报告中提到了许多团队的合作项目和成果。这让我深刻认识到团队合作对于我们工作的重要性。通过合作，我们能够相互交流和借鉴，各自发挥优势，共同解决问题，提升工作效率和质量。在新的一年中，我要积极参与到团队合作中，尊重并支持团队成员的意见，共同推动项目的顺利进行。通过团队合作，我们能够实现乘法效应，取得更好的工作业绩。

总之，全年执行工作报告是一份重要的文档，它记录了公司一年来的工作成果和未来的发展目标。对于每个员工而言，这份报告既是对我们努力工作的肯定，也是提醒我们在新的一年中要更加努力和进取的警钟。在新的一年里，我将更加注重与团队合作，积极学习和提升自己的能力，为公司的发展贡献自己的力量。相信通过自己的努力和团队的共同努力，我们能够在新的一年中取得更好的成绩。

全年工作报告篇六

一年来，在县委的坚强领导下，全县上下紧紧围绕“生态立县、开放强县、产业富县、科教兴县”的总体思路和“三城两区一中心”的发展目标，积极应对复杂的经济形势和两次超强台风等不利因素，主动适应经济发展新常态，坚持不懈扩投资、稳增长、转方式、调结构、惠民生，较好地保持了全县经济社会的平稳健康发展。

20xx年全县完成地区生产总值53.7亿元，首次突破50亿元大关，同比增长6.7%；固定资产投资34.99亿元，增长6.5%；地方公共财政收入2.65亿元，下降27.5%；社会消费品零售总额16.76亿元，增长14.3%；城乡常住居民人均可支配收入14059元，增长11.9%，其中城镇常住居民人均可支配收入21042元，增长9.7%；农村常住居民人均可支配收入9326元，增长13.1%；居民消费价格涨幅2.4%；城镇登记失业率1.1%。

一年来，我们主要做了以下五个方面的工作：

（一）推进重点领域和关键环节改革，全面深化改革工作实现了良好开局

公开和简化了办事程序；投入268万元建设村级便民服务站，逐步推行县、镇、村三级联网审批；实行《结婚证》、《一孩生育服务证》同时发放，在新企业登记注册时实行“一照一章三证”同时发放。基本完成坡心镇、西昌镇农村土地承

包经营权确权登记工作；完成小型水库管理体制和森林公安体制改革。积极推进事业单位分类认定工作，完成行政类、公益类和生产经营类事业单位的认定和备案工作。财税体制改革稳步推进，建立了财政资金定期清理和盘活工作制度，取消了22项行政事业性收费，“营改增”试点工作加快推进。完成2家改制企业关闭工作，推进9家企业改制收尾工作，企业存量资产得到有效盘活，职工得到妥善安置。医药卫生体制改革取得新进展，国家基本药物制度实施面不断扩大，全年让利于民555.33万元；在全县100所村卫生室中，符合条件的74所全部实施了基本药物制度；县级公立医院全面实行了药品零差价销售政策；协和医院开业运营，促进了医疗服务良性竞争。全面实施中小学校长聘任与定期交流制度；积极推进课堂教学改革，建立了全县中小学教学质量监控制度。

（二）统筹推进城乡基础设施建设，群众生产生活条件进一步改善

《屯昌县新兴镇加乐潭旅游度假区总体规划（修编）》，枫木镇、木色湖风景名胜区控制性详细规划以及各镇村庄规划；城市总体规划修编工作已经完成，正在履行报批程序；土地利用总体规划定期评估与调整工作得到有力推进。

深入实施项目带动战略□20xx年，政府累计投资5.97亿元实施了26个基础设施项目，加快推进屯城镇、枫木镇、坡心镇等城镇化进程。77个重点项目完成投资26.9亿元，比上年增长28.5%。交通路网进一步完善，县城环西路中段、东风东路竣工通车；海屯高速红岗互通至新兴连接线项目加快推进；完成城区和县道砂土路改建78.2公里，硬化自然村道路31公里；公交线路初步覆盖县城周边部分村庄。功能性配套设施加快建设，雨水岭供水管网项目投入使用；新建村邮站79个；实施18宗病险水库加固、14宗安全饮水和一批小型农田水利工程，恢复和改善灌溉面积1.1万亩，解决了1.38万人安全饮水问题。完成县城昌盛市场改造，明珠广场基本竣工，启动县城中心市场重建、坡心镇农贸市场升级改造，城区商贸中

心的聚集力和辐射力进一步增强。加大招商引资力度，全年签约项目16个，签约金额69.8亿元。

入3655万元治理农村环境，为96个“脏乱差”后进村制定了环境整治规划；城乡垃圾收运系统投入运营，11座生活垃圾压缩转运站、786座垃圾屋投入使用，为187个自然村配备了垃圾清运保洁员。大力推进大气污染防治，推广槟榔绿色烘干技术改造；超额完成黄标车和老旧车淘汰任务。全县单位gdp能耗比上年同期下降2.85%。

（三）培育和发展支柱产业，产业结构调整取得了新进展

42家中小微型企业发放贷款5.3亿元；成功举办第五届农民博览会，为行业协会、企业和农民搭建交流与合作平台，现场成交金额7742.9万元，比上一届增长35%；签订订单金额2.7亿元，是上一届的7.5倍。

工业产值逐步提高。圣大木业25万立方米高密度纤维板厂、中能60万吨和鸿启100万吨水泥粉磨站实现规模化生产；20兆瓦现代农业太阳能发电站、富通槟榔初级加工项目建成投产。全年工业总产值达11.3亿元，首次突破10亿元大关，工业对经济增长的贡献率逐步提高。

旅游与房地产业稳步发展。木色湖风景名胜区环湖路一期工程竣工通车；加乐潭旅游度假区主干道开工建设。休闲观光农业有序发展，投入2427.6万元创建8个“美丽乡村”旅游点和南田红色旅游村；汇丰休闲农业观光园、梦幻香山芳香文化园项目开园营业。全年接待过夜游客32.4万人次，增长10.1%；实现旅游综合收入1.1亿元，增长21.6%。华君大酒店、天湖半岛产权式酒店等26个在建的旅游地产及酒店项目完成年度投资6.2亿元。

全年工作报告篇七

在药品营销公司半年工作总结报告会中，黄总指出，上半年药品营销公司健全了内部组织与制度，运作越来越独立，部门职责更清楚，下一步运营更加规范。截止6月30日，药品营销公司成立了28个办事处，销售队伍扩大到58人，但是目前销售队伍较年轻，整体经验不足，销售人员的业务知识、技能、社会阅历等都有待提高，公司将会给予支持，加强教育、培训，以提高销售队伍的整体水平。黄总还明确指出公司下一步的发展战略方向，强调办事处管理模式、职能与办事处经理职责的转变，保证团队发展。

员工培训通过自组和外聘老师相结合的培训方式，特聘请北京凯文金管理顾问公司讲师周诚忠老师进行培训。整个培训围绕着提升办事处经理管理能力、执行力、营销技巧、产品知识等方面内容进行培训和交流，全面提高公司各办事处经理的营销能力，完善各办事处的管理模式。

会议最后，经全体参会人员公开投票选举的方式，评选出半年度优秀员工，并对评选出的优秀员工以及第一季度、第二季度综合考核第一名至第五名的员工进行了表彰。

黄总对药品营销公司下一步工作提出要求：要深度营销，根据公司产品特点，向二级、三级市场推进。对产品合理定位，组成产品群，同时细分市尝细分产品，销售不走单一路线，慢慢渗透到终端，更贴近终端市场，下半年将启动otc市常加强团队建设，使我们的员工队伍更有战斗力、凝聚力，员工要适应企业文化，与公司共同发展，共同进步！

我们知道，销售是电子《包括任何产品》商务的成功基石，是稳健市尝巩固绩效的最基本动作和条件。只有通过成功的销售、超值的服务，才能赢得我们的忠诚顾客。而推荐则是把一个良好的机会分享给朋友，让朋友透过这个机会的实质，与朋友一起分析、帮助他们理解把握机会的必然性和重要性。

当今的销售已不再是通过简单的讨价还价把产品卖出去的过程，而是一个帮助顾客和说服顾客的过程。那么，在销售杰宝系列产品的过程中，我们应切实把握几点要素。

这是一个自我消费、学习、求证的过程。通过自我消费，我们才有对产品的感性认识，才有心得和体会，才有与顾客进得沟通的素材。同时，我们还需通过对产品的感受，了解产品的功效、作用、文化和价值。杰宝系列产品是倡导人类健康的产品，通过以湿代干，以擦代洗的方式，去改变人们陈旧的清洁习惯，引起人们对肛周清洁卫生的重视，引领消费群体建立一个科学、合理的消费价值观。这些理性的认识，是我们业务伙伴的专业要素。只有感性认识和理性结合统一的时候，我们才能更好地热爱公司的产品，才能进行有效的沟通。

在销售过程中，有很多能够帮助成功销售的工具。诸如，产品资料、单张、手册、产品简介、功效例证等。这些都称之为我们的工具，如何活用这些工具，关系到销售的成功与否。产品展示是帮助顾客直观了解产品的性能、功效，人有三觉，即视觉、听觉和感觉。通过对比的手法让顾客判断产品的优劣所在，了解杰宝产品的价值观。

初入创业的业务员一般都一口气地介绍产品，演讲式地讲解产品或者直接报价，这样收到的效果就不理想。当我们展示我们产品的时候，当顾客明确我们访客目的后，我们要认真地、耐心地聆听客户的见解、引导他们陈述对产品的看法和观点，从而找准客户的心理需求。这个环节十分重要，既是尊重客户，又是把准需求进行说服的环节。所谓知己知彼指的就是这点。

沟通式销售并不是一种演讲，也不是盲目教导顾客，而是根据顾客的需求和针对顾客的提问作一些准确帮助理解的工作。首先要做好销售工作计划，提出或设计一些问题与顾客展开探讨，引导顾客接受我们的观点，接受产品的文化和默认产

品的价值观。成熟的业务员在互动的过程中，通常都会运用同理心再进一步分析和引导。诸如，当顾客提出不习惯用杰宝产品，以及觉得产品贵的时候，我们不需要辩论，更不要反驳，应该说：您的看法很正常，正如当初我未有深入了解产品时一样，当时我也觉得没有必要使用这么贵的产品来进行清洁卫生，后来，当我深入了解和使用产品后，我觉得产品确实物有所值，一个月用上二三十元就可以享受到超值的健康体验，可以提高自己的生活品味，可以呵护自己的健康，我觉得太值得了。用与不用，贵与不贵，完全是消费意识的建立与消费观念的转化问题。杰宝系列产品，从各个方面论证都是可以接受消费的。

全年工作报告篇八

我代表市粮食局感谢范书记等领导在百忙之中抽出时间听取粮食经济工作情况汇报。下面，我将从以下四个方面作如下汇报。

一、基本情况

（一）做好粮油购销工作。我市是全国十大夏粮主产区、二十个大型商品粮基地之一，年产粮食近百亿斤，是名副其实的湖北粮仓，同时也创造了以全国0.34%的土地，生产了全国1%粮食的壮举。自200x年以来，全市粮食收购量每年均突破50亿斤，比历史上收购量最高的1987年还要多出约20亿斤（当时包括随县，收购量为31亿斤）。全市每年向全国其他粮食主销区销售粮食在60亿斤以上（加工企业从外地购进销售），粮食收购量、销售量均居全省首位。

换等工作。

（三）保证军粮供应工作。我市是除武汉市之外省内驻军和武警部队最多的市。全市设有8个军粮供应站（点），按照计划，以平价保证部队和武警部队的军粮供应工作。

（四）抓好全市粮油产业化发展工作。截至20xx年底，全市规模以上的粮油加工企业已有205家，稻谷年加工产能417万吨，小麦加工产能249万吨，油料加工产能242万吨，销售收入208亿元。粮油加工企业与农民签订订单生产粮油的面积占总面积的80%以上。

截止目前，全市粮食产量约占全省的1/4，粮食加工销售收入约占全省的1/5，经济效益约占全省的1/6。

（五）管理好粮油市场。粮食局负责粮食收购资格审查、许可；粮油食品饲料质量卫生检测；粮食行政执法，维护粮食流通秩序。

评议优胜单位”、“目标考评优秀单位”等93项荣誉。

二、以收购促流通，推进襄阳粮食生产大发展

（一）多收粮，收好粮。为了确保粮食安全，国家逐年加大对粮食生产的投入。如粮食直补资金、农资综合直补资金、产粮（油）大县奖励资金等，其中最主要依据之一，就是各地每年粮食收购量的比重，为国家提供的商品粮（油）越多，国家给各地的补贴就越多，农民的收益就越高。200x—20xx年，我市累计收购最低价粮食131亿斤，仅此一项，农民增收在16亿元以上；因为粮食增产和收购量增加的原因，今年为全市共争取到粮食直补资金12663万元、农资综合直补资金50006万元、产粮（油）大县奖励资金25995万元，共计88624万元。

近年来，随着国家一系列惠农政策的执行，尤其从200x年执行国家重要粮食品种最低收购价政策以来，我市农民粮食种植积极性空前高涨。我们通过灵活掌握市场调节手段，严格执行国家政策，稳步提高粮食收购价格，积极引导各类粮食经营主体有序入市，基本解决了农民“卖粮难”问题。六年来，我市的小麦收购价格由200x年的0.65元/斤上升至现在

的0.97元/斤，增49.2%，稻谷收购价格由20xx年的0.72元/斤上升至现在的1.22元/斤(普通杂交稻)至1.35元/斤(国家二级优质稻)，增69%以上，累计为农民增收276亿元。

连旱的灾害影响，但仍然取得了较好的收成。全市夏粮总产39.13亿斤，比上年增加0.2亿斤。今年的小麦品质好于往年，85%为二级以上，收购比去年提前15天，于5月18日开秤。全市现已收购小麦21.4亿斤，其中国有粮食购销企业收购9亿斤。去年10月份国家就公布了今年的小麦最低收购价（国标中等0.95元、二级0.97元），今年收购前期开秤价格高于国家小麦最低收购价格，粮食企业积极按照最低收购价收购，每市斤0.97元—1.02元。后期市场价格低于最低收购价，我们虽然积极向省有关部门进行了报告，但是至今没有启动最低收购价执行预案，现在小麦市场价格每市斤下滑到0.94元。按照商品粮计算，农民手中的9亿斤小麦，将减少2700多万元收入。由于国家没有启动小麦最低收购价，国有粮食购销企业得不到政策性贷款。截止到8月16日尚有2.228亿元收购资金未结算。由于各级党委政府的高度重视，有关部门的多方协调配合，截止目前，经多渠道筹集资金，一是由中储粮襄阳库新增贷款用于收购各县（市、区）调控粮的2.228亿元，实际兑付到位2.4164亿元，其中0.1866亿元为企业自筹资金；二是各县市区粮食购销积极外销一部分用于兑付；三是与粮食加工龙头企业合作消化一部分。目前已基本解决了收购资金兑付问题，农民情绪稳定。