

# 最新十二月工作总结大全

写总结最重要的一点就是要把每一个要点写清楚，写明白，实事求是。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 最新十二月工作总结大全篇一

转眼间十二月份的工作已经接近尾声了，十一而主题xx□教学活动也画一个圆满的句号。我们全班孩子的在本月的活动中，很好的培养了幼儿的交往能力。

本月我们开展了《冬天来了》的主题活动。

冬天是寒冷的，是令人难忘的。在《冬天来了》这个主题中，我们通过各种活动，带领幼儿去观察、体验、探索和尝试。通过“冷冷的冰”体验到了冰块的变化过程。“香香的被子”、“阳光抱抱你”让幼儿体验到了在阳光下的舒适。通过“怕冷的大恐龙”等一系列活动，使孩子们初步了解了冬天的气候特征与人们穿着等环境的变化，知道要做个不怕冷的宝宝。

活动一方面让孩子了解冬天的特征，和大人冬天的生活以及动植物在冬天的变化，另一方面，要孩子天天早睡早起，天天坚持来园，坚持锻炼，学会一些简单的自我保护方法，如注意运动前后的自我保健教育，知道热了要脱衣服，冷了要及时增添衣服，帮助他们养成良好的卫生习惯和生活习惯。活动中，我们通过多种渠道，来加深幼儿对冬天的认识，促使幼儿多多地体验冬季的活动，增强幼儿的体质。

本月又是流行性感的高发期，所以我们把保育工作放在首位，平时密切关注孩子冷暖、随时增减衣服、加强午睡管理、

每天注意开窗通风，天天坚持户外锻炼，增强体质，还提醒孩子多喝开水。

孩子们穿的衣服都多起来了，因此反复提醒幼儿注意运动前后的自我保护非常必要，如知道热了要脱衣服，冷了要及时增添衣服，出汗了主动到老师处擦汗等。

有快乐的情绪，幼儿才能热情地参加活动，对其身心发展有益，也为活泼开朗的性格打下基础，“学习哪些本领？最喜欢什么？最能干的是什么？”这些话题能促进老师与孩子进行亲切的交谈，抚摸孩子的小脑袋，让幼儿体验老师对他的爱，既在轻松的氛围中探讨，充分激起了幼儿的自信，又使幼儿了解了自我，有利于幼儿的自我评价。例如：原本较内向的xxx朋友现在不仅愿意回答别人的提问，而且还能主动表达自己的需求及愿望等。另外，有目的地创造一些条件让幼儿做力所能及的事，如：“我是值日生”、“我是小组长”，让孩子在值日工作中逐步学会自我管理，同时为集体服务。如：帮助分碗筷、擦桌、整理小椅子等、逐步形成成“我行”、“我能做到”、“我爱集体”的心理意识和自信。

家庭在幼儿生活和成长中也起着非常重要的作用。家长与幼儿之间有着密切的情感依恋，家长是幼儿模仿、认同的主要对象。通过与家长的直接交谈、家教园地、家长开放日、家教讲座、定期走访等形式，及时把教育信息、各项活动安排、家教经验和家长任务等内容传达给家长，使家长了解幼儿园的工作，并主动配合，共同做好幼儿的品德培养教育工作，强化幼儿园与家庭教育的合效应，会更有力度地促进幼儿良好品德的发展。我们还针对家长常常会忽略正确的言行引导孩子对周围的人和事，及时对家长进行提醒，帮助他认识自身的言行对幼儿成长的重要性，如有个别家长平时有说粗话的习惯，我们老师就耐心向他说明其危害性，以及其孩子言行上表现出来的一些倾向性，使家长认识到“精神环境”对孩子的影响，接受教师的建议进行改进，收到了良好的效果，现在幼儿间礼貌行为进步了许多。

## 最新十二月工作总结大全篇二

一是加强审计工作规范化建设，审计干部要以审计八不准为指针，以强化服务和监督为重点，不断完善责任制、审计工作制度、审计程序，提高工作效率。二是坚持“全面审计、突出重点”的方针，围绕区委、区政府以及民众关心的问题，对每一个审计项目都要审深、审透，充分发挥审计的综合经济监督职能。

### (二) 转变审计工作方式，推进全面实行计算机审计进程

应加强计算机技术和风险分析方法在审计中的运用，提高审计的经济效益性。审计人员必须掌握审计系统ao□oa的运用操作，注意审计系统软件的更新，与时俱进，避免审计失误。通过计算机，对审计质量总体进行全面检查，降低审计风险。

### (三) 适应新形势要求，拓展审计内容

一是财务收支审计，加强“三公”经费公款消费预算管理、严防“小金库”，完善公款消费使用和报销程序，促进公款消费的信息公开。二是积极探索对领导干部实行自然资源资产离任审计，将领导干部的经济责任审计与自然资源资产的开发利用、保护相结合，全面监督领导干部责任。三是政府重大项目资金审计，积极开展对政府投资项目前期费用审计、招标控制价审计、事中现场跟踪审计、竣工结(决)算审计等，确保审计内容的全覆盖。

### (四) 积极推进审计监督全覆盖

面对日益深化的审计内容和不断拓展的审计领域现状，通过整合人才资源、信息化资源、社会资源等审计有限资源，改善审计队伍结构，实现信息化审计工作方式，发挥其最大效用，实现监督全覆盖。

## 最新十二月工作总结大全篇三

十二月，小朋友学习了动物，我们的朋友和开心一刻等主题，在动物，我们的朋友主题中，幼儿了解了动物生灵千姿百态的外形、瑰丽多彩的神奇生活；感悟到了动物生灵和人类生活息息相关的朋友关系；激发了幼儿爱护动物、保护动物的情感。在开心一刻这个主题活动中，我们一起吹牛，比谁吹的好笑，比谁吹得最牛。我们一起把自己的吹牛画了下来，做成了吹牛画展示，这也成了我们饭后的开心果呢！

我班孩子在这个月不管在礼貌还是学习、日常常规方面都有进步了。在礼貌方面，孩子们不管看到老师还是叔叔、阿姨都会主动的打招呼。在日常生活方面，孩子们常规方面在这个月经过老师合理地安排和组织一日生活，幼儿的日常常规有很大的进步。如用餐、就寝、入厕等很多小的细节，这些活动虽然微不足道，但孩子也做得很认真，使我班的班级工作开展得井然有序。看到孩子们这么有礼貌，这么懂事听话，老师感到无比的欣慰。

在12月底，我班举行了快乐新年家长半日活动。为了让幼儿和家长感受节日的氛围，我班组织户外活动、集体教学活动和游戏三个部分。在户外活动中，家长们和孩子一起跳绳、玩袋鼠跳充满童趣的游戏，让家长们仿佛又回到了童年。集体教学活动中，家长们看着孩子认真学习的样子，感到无比的开心，也了解到孩子在园的学习情况。游戏活动中我们组织家长与孩子一起包馄饨。孩子则是在爸爸、妈妈、爷爷、奶奶手把手的教导下，包出了馄饨。看着孩子包出的馄饨，大人们脸上露出了骄傲的笑容，有的还用相机将孩子包的馄饨拍下来呢！在煮馄饨的时候，小朋友们为爸爸妈妈爷爷奶奶们献上了各自的节目，孩子们精彩的表演引得大人们掌声连连、笑声连连。在品尝馄饨时，孩子们给家长送上了温馨的话：谢谢奶奶您照顾我妈妈，您辛苦了，我会在幼儿园里好好学习爷爷您辛苦了，我会听您的话听着孩子充满稚气但又满怀感恩的话语，吃着孩子亲手喂的馄饨，家长们都感动极

了，有的家长甚至流下了感动又幸福的泪水。通过亲子活动不但培养了幼儿在语言、思维、动手能力、表演技能等方面得到了发展，同时也在活动中增强了孩子与家长之间的沟通和交流，增进了亲情，并促进了幼儿园教育和家庭教育的和谐统一。

## 最新十二月工作总结大全篇四

中班是大班的预备班，为了和大班的要求相衔接，因此，我们几位教师对幼儿进行常规训练时要求较严格些，也顺应了家长的要求，我们几位教师也认为是必要的、正确的。

一、加强幼儿健康知识教育，坚持每日安全教育；加强老师的责任心，随时关注幼儿的活动情况，做到眼到心到口到，使4个班无一例重大安全事故发生，让学校领导放心。

二、我们学前班组的全体教师支持学校的工作，积极参加学校和工会组织开展的各项活动，特别是在学校庆“元旦”活动上一展了风采并得到好评。

三、召开家长会，及时和家长交换意见，家长工作细致耐心。让家长了解最新的学前教育信息和幼儿的学习近况，虚心接受家长意见，争取得到家长的支持。

四、配合学校组织幼儿参加英语口语、孩子特长训练和家长接送孩子工作。

五、保教工作配合默契，共同促进幼儿发展。工作中，我们与午托阿姨不分彼此(本学期没有配保育员)，不斤斤计较，团结协作，形成良好的工作氛围，共同完成好组织幼儿午餐工作。各班级之间也更是如此，哪个班的老师请假了，其他班的老师都会自觉地协助那个班的老师搞好幼儿的早餐。

今后，我们将扬长避短，继续把工作干得更加出色!!

工作成效：在教学方面，我们开展了主题活动(1)主题活动“我们的动物朋友”让幼儿通过不断地观察动物、感知动物的特征、了解动物的习性，从而激发幼儿热爱动物、乐意亲近动物和保护自然的情感。(2)主题活动“运动身体”中，通过运动自己身体的各个部位，引发孩子们对身体的探索兴趣，发展他们的创造、想象等方面的能力。

在日常生活的中，(1)继续加强幼儿的安全教育，提高幼儿自我保护的意识和能力;(2)教育幼儿不怕冷，每天坚持早起上幼儿园，积极地参加早锻炼;(3)鼓励每一位幼儿都来争当“小组长”，通过各项自我服务和为他人服务的活动，提高幼儿的动手能力和自我服务的能力。

进入冬季农作物的生长进入休眠状态，我们通过照片来让孩子了解其中的现象，如早上蚕豆被打了霜就蔫了，到午后才开始直立起来。小麦和油菜叶是如此等等。我们还将班级里的植物放进了教室，大家都能当心好，尽量不去打翻花盆。

本月我们开展了幼儿自理能力比赛，我们参加了中班组的穿衣服比赛，张雯雯小朋友获得了第三名，浦俊艺小朋友获得了第四名，通过这样的活动增强了小朋友的自我服务意识和集体荣誉感。

在12月的最后一天，我们和孩子们一起搞了迎新年歌咏会活动，我们班的小朋友表演了歌曲《小毛驴》、《母鸡孵蛋》、《哈喽哈喽》，小朋友们对此类活动兴趣很高，表演地很有热情。

存在问题和努力方向：

1. 注意幼儿的冷暖，让小朋友能自己穿\*物，尝试自己整理床铺。

2. 和家长加强交流沟通，反映幼儿的在园情况，争取得到家长更多的支持和配合。鼓励家长积极交流自己的育儿经验。
3. 丰富幼儿游戏活动的材料，让幼儿能在游戏中有更多的成长和收获。
4. 继续加强幼儿的常规管理，建立良好的常规。
5. 在日常生活中培养幼儿良好的行为习惯，鼓励每一位幼儿不怕冷，每天早上坚持早起上幼儿园参加体育锻炼。

## 最新十二月工作总结大全篇五

您好！

不知不觉中，20\_\_已接近尾声，加入\_\_房地产发展有限公司公司已大半年时间，这短短的大半年学习工作中，我懂得了很多知识和经验。

20\_\_是房地产不平凡的一年，越是在这样艰难的市场环境下，越是能锻炼我们的业务能力，更让自己的人生经历了一份激动，一份喜悦，一份悲伤，最重要的是增加了一份人生的阅历。可以说从一个对房地产“一无所知”的门外人来说，这半年的时间里，收获颇多，非常感谢公司的每一位领导和同仁的帮助和指导，现在已能独立完成本职工作，现将今年工作做以下几方面总结。

### 一、学习方面

学习，永无止境，这是我人生中的第一份正式工作，以前学生时代做过一些兼职销售工作，以为看似和房地产有关，其实我对房产方面的知识不是很了解，甚至可以说是一无所知。来到这个项目的时候，对于新的环境，新的事物都比较

陌生，在公司领导的帮助下，我很快了解到公司的性质及房地产市场，通过努力的学习明白了置业顾问的真正内涵以及职责，并且深深的喜欢上了这份工作，同时也意识到自己的选择是对的。

## 二、心态方面

刚进公司的时候，我们开始了半个月的系统培训，开始觉得有点无聊甚至枯燥。但一段时间之后，回头再来看这些内容真的有不-一样的感触。感觉我们的真的是收获颇丰。心境也越来越平静，更加趋于成熟。在公司领导的耐心指导和帮助下，我渐渐懂得了心态决定一切的道理。

想想工作在销售一线，感触最深的就是，保持一颗良好的心态很重要，因为我们每天面对形形色色的人和物，要学会控制好自己的情绪，要以一颗平稳的、宽容的、积极的心态去面对工作和生活。

## 三、专业知识和技巧

在培训专业知识和销售技巧的那段时间，由于初次接触这类知识，如建筑知识，所以觉的非常乏味，每天都会不停的背诵，相互演练，由于面对考核，我可是下足了功夫。终于功夫不负有心人，我从接电话接客户的措手不及到现在的得心应手，都充分证明了这些是何等的重要性。

当时确实感觉到苦过累过，现在回过头来想一下，进步要克服的困难就是自己，虽然当时苦累，我们不照样坚持下来了么?当然这份成长与公司领导的帮助关心是息息相关的，这样的工作氛围也是我进步的重要原因。

在工作之余我还会去学习一些实时房地产专业知识和技巧，这样才能与时俱进，才不会被时代所淘汰。

## 四、细节决定成败

从接客户的第一个电话起，所有的称呼，电话礼仪都要做到位。来访客户，从一不起眼的动作到最基本的礼貌，无处不透露出公司的形象，都在于细节。看似简单的工作，其实更需要细心和耐心，在整个工作当中，不管是主管强调还是提供各类资料，总之让我们从生疏到熟练。

在平时的工作当中，两位专案也给了我很多建议和帮助，及时的化解了一个个问题，从一切的措手不及到得心应手，都是一个一个脚印走出来的，这些进步的前提涵盖了我们的努力与心酸。

有时缺乏耐心，对于一些问题较多或说话比较冲的客户往往会针锋相对。其实，对于这种客户可能采用迂回、或以柔克刚的方式更加有效，所以，今后要收敛脾气，增加耐心，使客户感觉更加贴心，才会有更多信任。

对客户关切不够。有一些客户，需要销售人员的时时关切，否则，他们有问题可能不会找你询问，而是自己去找别人打听或自己瞎琢磨，这样，我们就会对他的成交丧失主动权。

所以，以后我要加强与客户的联络，时时关切，通过询问引出他们心中的问题，再委婉解决，这样不但可以掌握先机，操控全局，而且还可以增加与客户之间的感情，增加客带的机率。

## 五、展望未来

20\_\_这一年是最有意义最有价值最有收获的一年，但不管有多精彩，他已是昨天它即将成为历史。未来在以后的日子中，我会在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技能，此外还要广泛的了解整个房地产市场的动态，走在市场的最前沿。

俗话说“客户是上帝”，接好来访和来电的客户是我义不容辞的义务，在客户心理树立良好的公司形象，这里的工作环境令我十分满意，领导的关爱以及工作条件的不断改善给了我工作的动力。

同事之间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感。所以我也会全力以赴的做好本职工作，让自己有更多收获的同时也使自己变的更加强壮。

总之，在这短短半年工作时间内，我虽然取得了一点成绩与进步，但离领导的要求尚有一定的差距。

(一)依据20\_\_年销售情况和市场变化，自己计划将工作重点放在中重点类客户群。

(二)针对购买力不足的客户群中，寻找有实力客户，以扩大销售渠道。

(三)为积极配合其他销售人员和工作人员，做好销售的宣传的造势。

(四)自己在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能及销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质，为企业的再发展奠定人力资源基础。

(五)加强自己思想建设，增强全局意识、增强责任感、增强服务意识、增强团队意识。积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我的能力减轻领导的压力。

(六)制订学习计划。做房地产市场中介是需要根据市场不停的变化局面，不断调整经营思路的工作，学习对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。

我会适时的根据需要进行调整我的学习方向来补充新的能量。工业知识、营销知识、部门管理等相关厂房的知识都是我要掌握的内容，知己知彼，方能百战不殆(在这方面还希望公司给与我们的业务人员支持)。

(七)为确保完成全年销售任务，自己平时就积极搜集信息并及时汇总，力争在新区域开发市场，以扩大产品市场占有率。

今后我将进一步加强学习、踏实工作，充分发挥个人所长，扬长补短，做一名合格的销售经理，能够在日益激烈的市场竞争中占有一席之地，为公司再创佳绩做出应有的贡献!

述职人：\_\_\_

20\_\_年\_\_月\_\_日

## 最新十二月工作总结大全篇六

### 5) 环境卫生店面形象建设工作：

日常卫生以及店面管理工作是钟楼店日常必需每日强调的工作，作为连锁经营的企业，更作为销售一线的专营店，我店不仅是公司的一个销售网点，更是公司的一个重要的对外形象窗口，前期进行的“四抓”工作已经逐步显现成效，员工工作积极认真，态度端正，卫生工作保障有力，更为我们打造精品专营店提供了重要的环境保障!

### 二、工作中存在的问题

1、日常经营中，前期通过我们进行的疏导工作后，到店看书蹭坐的现象基本杜绝。

2、公司产品包装不够精致，很多顾客选购时总是感觉缺乏产品价值的认同。

3、对于签单顾客到货时间相对较长，影响孩子学习。

三、自我剖析

## 最新十二月工作总结大全篇七

三、今后学习的方向及措施

1、尽一切努力学习销售的技巧，锻炼销售心态！

措施：销售技巧方面，需要在工作中学习，碰到问题多向公司资深销售咨询！资深销售在进行工作的时候，要打醒十二分精神，细细品味其销售技巧。参加公司的相关培训，工作之余多看看相关的文献！争取在一年内能够独立进行销售的工作。

2、深入学习产品知识

(1) 了解产品品牌，型号，规格，功能，价格等方面的知识，并做一个系统的归纳。

(2) 对不同品牌的同类产品进行比较，得出其优缺点！

(3) 对产品出现的一些问题及解答做一个系统的归纳！争取在半年内对产品有一个系统的归纳与了解。